

PERFIL EMPREENDEDOR

ATITUDE EMPREENDEDORA

Prof^a Ma. Adriane Ossani adi@unisinos.br

ATITUDE EMPREENDEDORA



De quem estamos falando?

Empreendedor...

[...] é aquele que destrói a ordem econômica existente através da introdução de novos produtos e serviços, pela criação de novas formas de organização, ou pela exploração de novos recursos e materiais "

[SCHUMPETER, 1949]

"Alguém que concebe, desenvolve e realiza visões".

[FILION, 1991]

"É aquele que faz acontecer, se antecipa aos fatos e tem uma visão futura da organização".

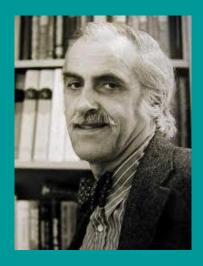
[DORNELAS, 2001]

"[...] sempre está buscando a mudança, reage a ela, e a explora como sendo uma oportunidade".

[DRUCKER, 2008]

O que **motiva** os empreendedores?



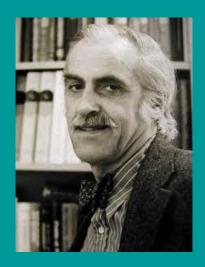


Pesquisas David McClelland

Identificou que todas as pessoas possuem motivação para melhorar – "motivação para a ação".

Necessidades motivacionais ou forças motivadoras...

- David McClelland Psicólogo americano. Pesquisou sobre as características comportamentais do/a empreendedor/a (CCEs).
- Pesquisas realizadas em 34 países a partir da década de 60.
- Identificou várias características, sintetizadas em 10, que estão presentes nos empreendedores de sucesso.
- A ONU transformou essas características identificadas, em um programa que fomenta o empreendedorismo na década de 1980.
- No Brasil este programa, é o EMPRETEC, vinculado ao SEBRAE.



Forças motivadoras? Pesquisas David McClelland

Identificou que todas as pessoas possuem motivação para melhorar – "motivação para a ação".

Necessidade de realização: Os empreendedores costumam apresentar uma elevada necessidade de realização em relação às demais pessoas da população. Pessoas com alta necessidade de realização gostam de competir com certo padrão de excelência e preferem ser pessoalmente responsáveis por tarefas e objetivos que atribuíram a si próprias. Tem uma grande necessidade de feedback.

 Necessidade de autoridade e poder: Apresentam grande necessidade de liderar e de fazer suas ideias prevalecerem.

Para essas pessoas o poder é um condutor que produz uma necessidade de ser influente, efetivo e de causar impacto.

Necessidade de afiliação:
 Pessoas com alto nível de afiliação. Geralmente são boas para trabalharem em equipe.

Têm necessidade de relações de amizade e são motivadas pela interação com outras pessoas. Necessidade de trabalhar em equipe.

Fonte: Sarkar, 2008

^{*} David McClelland – Psicólogo Americano



 Quais as principais características individuais para empreender?

Comportamento Empreendedor

Características

- 1. Busca de oportunidades e iniciativa
- 2. Persistência

Realização

- 3. Corre riscos calculados
- 4. Exigência de qualidade e de eficiência
- 5. Comprometimento
- 6. Busca de informações
- Planejamento 7. Estabelecimento de metas
 - 8. Planejamento e monitoramento sistemático

Poder

- 9. Persuasão e rede de contatos
- 10. Independência e autoconfiança

Conjunto Realização



1) Busca de oportunidade e iniciativa: o empreendedor deve buscar a proatividade antes de ser solicitado ou de ser forçado pelas circunstâncias e também procurar identificar oportunidades, novas áreas de atuação, produtos ou serviços relacionados ao seu negócio.

Conjunto Realização



- 2) Persistência: reagir diante de um obstáculo, procurando ter a humildade necessária para mudar a estratégia, quando necessário, para que possa enfrentar o desafio ou superar o obstáculo, assumindo responsabilidade de atingir as metas e os objetivos
- 3) Correr riscos calculados: Ter controle das ações, procurando buscar alternativas, de forma sistemática, para consequências não desejadas e de riscos.

Conjunto Realização



- 4) Exigência de qualidade e eficiência: o empreendedor deve buscar sempre a melhor relação custo-benefício para cada ação, procurando cumprir os prazos e garantir padrões de excelência, não interferindo na qualidade desta ação.
- 5) Comprometimento: é uma da característica importante do empreendedor, de unir, agregar esforços para que os objetivos do negócio sejam atingidos. O empreendedor assume um compromisso com sua equipe de trabalho e, principalmente, com seus clientes.



Conjunto Planejamento

Busca constante de informações: o empreendedor deverá dedicar-se a obter informações constantemente referentes aos seus clientes, fornecedores e concorrentes, investigando como fabricar um determinado produto ou mesmo como fornecer um serviço. Além disso, procurar ter consulta de especialistas no intuito de obter assessoria técnica ou comercial e participar de eventos especializados em que esteja inserido.

7) Estabelecimento de metas: definir metas e objetivos de curto e longo prazo, que sejam mensuráveis e, que possam garantir o sucesso do negócio.

Conjunto Planejamento



8) Planejamento e monitoramento sistemáticos: dividir de forma clara as tarefas com sua equipe, é outra característica do empreendedor para que possa desenvolver e acompanhar de forma permanente os resultados que serão obtidos e operando as mudanças circunstanciais. Outro importante neste item é manter os registros das ações e utilizá-los para tomada de decisões.



Conjunto Poder

9) Persuasão e rede de contatos: Formar uma rede de apoio, objetivando obter a boa informação e facilitar o andamento de ações e agir eticamente para desenvolver, manter e fortalecer a rede de apoio, em suas relações sociais e comerciais. Saber com quem falar e a quem se dirigir justamente para articular e mediar é uma atividade que deve ser constante.

10) Independência e autoconfiança: acreditar na sua proposta, mesmo que esteja diante de oposições ou mesmo de resultados inicialmente desfavoráveis, o empreendedor irá expressar confiança ao longo de todo o desenvolvimento e execução do desafio.



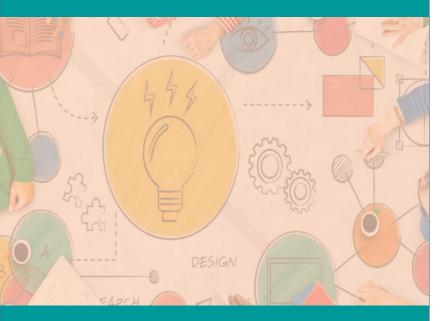
E você, quais são as suas características empreendedoras?

Atividade Prática

Teste do Perfil Empreendedor



• Trabalho tem como objetivo **analisar as suas habilidades empreendedoras** com base nos testes do perfil empreendedor desenvolvidos por José Dornelas.



Teste do Perfil Empreendedor

Com o objetivo de refletirmos e conhecermos melhor o nosso perfil, a atividade dessa aula consiste na realização de, no mínimo, três dos cinco testes disponíveis (vocês escolhem os que acreditam que faz mais sentido) que estão nos materiais da aula.

A entrega de vocês será uma reflexão sobre os resultados desses testes:

- 1) Quais testes vc realizou? O que mais gostou e o que menos gostou? Como foi a experiência de realizar o(s) teste(s)?
- 2) Quais foram as principais surpresas apontadas?
- 3) Pensando no seu Perfil Empreendedor, quais são seus pontos fortes (3 características)? O que gostaria de melhorar (1 característica)? Como vai fazer para buscar a melhoria?