1. 西方哲学史;
2. Reference:
3. <https://www.bilibili.com/video/av33734825?p=1>
4. P1, 经济学经典教材课程介绍; (2020-1-1)
5. P2, 第一章, 引论; (2020-1-1)
6. P3, 第二章, 需求供给和均衡价格1; 2.1, 框架结构图; 2.2, 知识要点精讲; 微观经济学的特点; 微观经济学的研究对象; 个体经济单位; 基本假设, 理性人假设; 微观经济学鸟瞰图; 需求曲线; 需求函数; 需求表和需求曲线; 供给曲线; 供给函数; 需求供给和均衡价格; 均衡的含义; 均衡价格的决定, 价格机制; 均衡价格的变动; 需求的变动; 供给的变动; 供求定理; 经济模型; 静态分析, 比较静态分析和动态分析; (2020-1-1)
7. P4, 第二章, 需求供给和均衡价格2; 需求弹性和供给弹性; 弹性的一般含义; 弹性系数; 需求价格弹性; 需求价格弹性系数=需求量变动率/价格变动率; 需求价格弧弹性; 需求价格点弹性; 需求价格弹性和厂商的销售收入; 影响需求价格弹性的因素; 根据需求交叉价格弹性对商品分类; 需求收入弹性; 供给价格弹性; 均衡价格理论的运用; 最高限价; 最低限价; 谷贱伤农的经济学解释; 蛛网模型; 蛛网模型简介; 收敛型蛛网, 供给弹性小于需求弹性; 封闭型蛛网, 供给弹性等于需求弹性; 发散型蛛网, 供给弹性大于需求弹性; 2.3, 名校考研真题详解; (2020-1-2)
8. P5, 第三章, 消费者的选择1; 基数效用论--边际效用分析; 效用的概念, 商品满足人的欲望的能力评价(纯主观); 基数效用; 序数效用; 边际效用的含义; 边际效用递减规律; 消费者均衡(既定条件下的效用最大化); 利用边际效用递减规律推导需求曲线; 需求价格取决于边际效用; 序数效用论--无差异曲线分析; 偏好的假定; 无差异曲线及其特点; 无差异曲线的三个基本特征; 商品的边际替代率及其递减法则; 商品的边际替代率; 商品的边际替代率递减规律; 无差异曲线的特殊形状; 完全替代品, 两种商品的替代比例是固定不变的; 完全互补品; 厌恶品; 中性商品; (2020-1-5)
9. P6, 第三章, 消费者的选择2; 预算线; 两种商品的价格之比; 效用最大化与消费者选择; 价格变化和收入变化对消费者均衡的影响; 价格-消费曲线和需求曲线; 收入-消费曲线和恩格尔曲线; 消费者剩余; 愿意支付的最高价格和实际价格之间的差值; 市场的消费者剩余; 替代效应和收入效应; substitute effect; income effect; 正常品的替代效应和收入效应; 劣等品的替代效应和收入效应; 吉芬品的替代效应和收入效应; 需求量和价格同方向变动; 从单个消费者的需求曲线到市场需求曲线; 不确定性和选择; 不确定性; 风险(引入了概率); 期望效用和期望值的效用; 期望效用函数; 期望值的效用; 消费者对风险的态度; 风险回避者; 风险爱好者; 风险中立者; (2020-1-10)
10. P7, 第四章, 生产函数1; ;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;;
11. -