Taller Herramientas de Promoción y Venta Digital

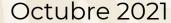
Google Ads como herramienta para incrementar la visibilidad y alcance de mi negocio

Desarrollo Empresarial y Asistencia Técnica

Dirección General Adjunta de Promoción Institucional













Dinámica de la sesión digital.

- Usemos el chat para interactuar de manera positiva y puntual.
- 2. La atención a sus preguntas <u>será únicamente</u> a través del módulo preguntas y respuestas **Q&A** –
- 3. El conferencista dará lectura a los comentarios y preguntas y guiará las dinámicas entre empresarios.
- 4. Agradecemos contestar nuestra encuesta de satisfacción.
- 5. En el chat y por correo electrónico se dará a conocer la liga para descargar los materiales de las sesiones.



¡Iniciemos!

Ponente







Horacio G. Mendoza Córdova Digital Marketing Expert



El Lic. Horacio Gabriel Mendoza Córdova es; Empresario, Consultor y Conferencista, especialista en temas de: Marketing Digital, Ventas, y Planeación Estratégica. Entre otras disciplinas. Consultor Experto en hacer Crecer Empresas. Asimismo ha dictado conferencias de Negocios a más de 1.5 millones de Empresarios en los Foros más relevantes de México y otras latitudes a lo largo del Continente Americano. Ha contribuido al logro de 3 Records Guinness en formación Empresarial.

Fundador de Mendoza Córdova & Asociados / Business Experts + Marketing Agency, ha formado y desarrollado especialistas de Empresas como: American Express, Fox Channel, Alpura, Pepsico, Hisense, Bimbo, , Cervecería Modelo , Banco de Tokyo , Bank of America Merrill Lynch, Thomson Reuters, Schneider Electric, BNP Paribas de Francia y Hays de Londres entre otros.

Actualmente forma parte de la Red de Consultores para MiPymes de la Dirección de Desarrollo Empresarial y Asistencia Técnica de Nacional Financiera, S.N.C.







Horacio G. Mendoza Córdova Digital Marketing Expert

Certificaciones
Marketing Digital

































Taller Herramientas de Promoción y Venta Digital

Módulo I

> Las redes sociales para el posicionamiento de mis productos y servicios.

Módulo II

> El Ecommerce y desarrollo de tu tienda en línea

Módulo III

Goggle Ads
como
herramienta
para
incrementar
la visibilidad
y alcance de
mi negocio

Lunes 18 octubre 2021

Martes 19 octubre 2021

Miércoles 20 octubre 2021







Módulo III

Google Ads como herramienta para incrementar la visibilidad y alcance de mi negocio

Objetivo

- ✓ Conocer las Campañas de Search y Display para impulsar la presencia de marca y sus ventas.
- ✓ Aprender el uso e importancia de las palabras clave; concordancia amplia, concordancia amplia modificada, concordancia de frase, concordancia exacta, y concordancia negativa.
- ✓ Aprender a hacer su ler campaña de Search o búsqueda.







Temario

- I. Qué es Google Ads.
- II. Google Ads y sus ventajas.
- III. Tipos de campaña.
- IV. Estructura de una campaña.
- V. Tipos de palabras clave.
- VI. Tipos de anuncio.
- VII. Tipos de oferta.
- VIII. Google Ads creación de cuenta.
- IX. Tu ler campaña de búsqueda (search) / Caso práctico
- X. Conclusiones.









¿Qué es Google Ads?







Google Ads

Es la herramienta para hacer publicidad en Google Network que incluye:

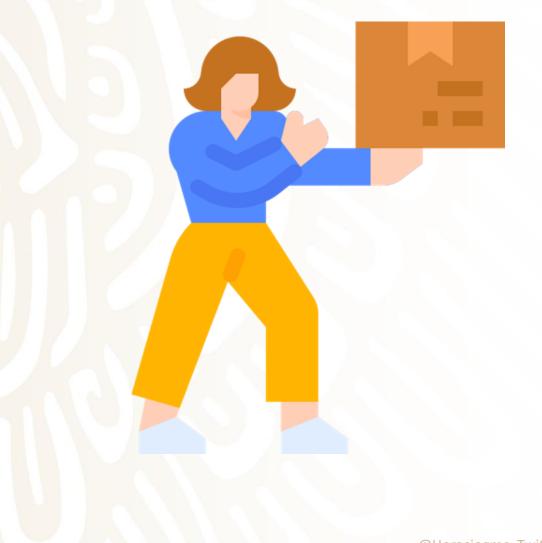
- 1) Red de Búsqueda, ej: Google, Bing, Yahoo, Ask, etc.
- 2) Red de Display, ej: Youtube, Vanityfair, Forbes, etc.











Google Ads Ventajas

Google Ads Ventajas





+ Grande Motor de Búsqueda GOOGLE Empiezas a pagar y empiezas a aparecer Millones de usuarios buscando productos y servicios

Alcance por radio kms., local o hasta Global

Accesible para dif. presupuestos

No tiene un mejor lugar el que más paga Sirve para posicionar una marca, interactuar o vender









Tipos de Campaña

Tipos de Campaña Google Ads





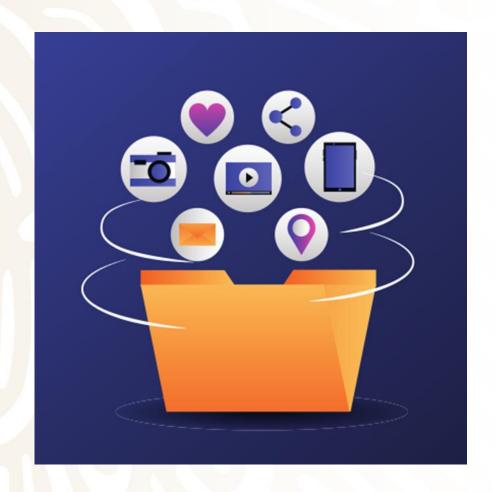


Red de Búsqueda Red de Display Video Shopping Aplicaciones o Apps









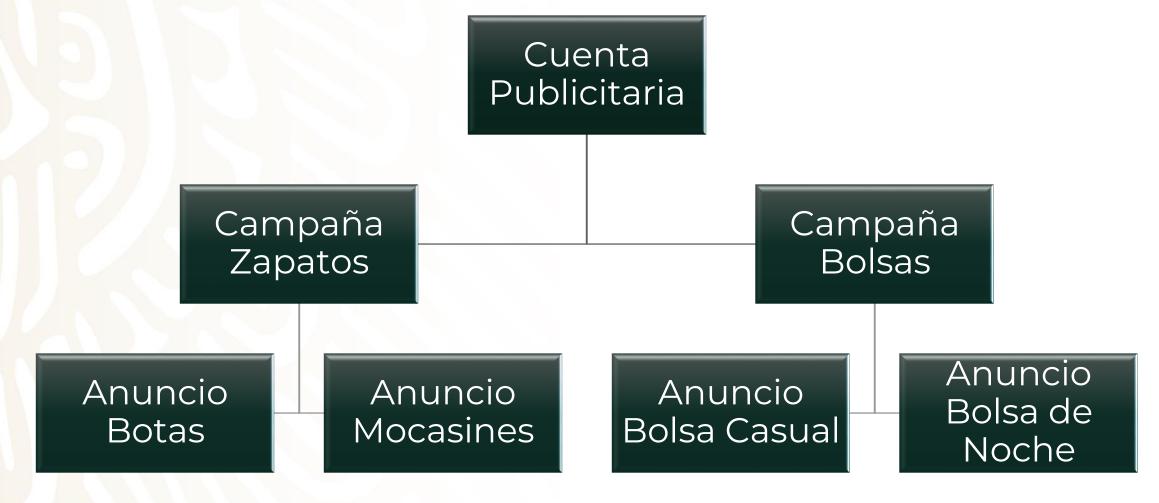
Estructura de una Campaña

Estructura de una Campaña

















Tipos de Palabras Clave







Tipos de Palabras Clave











Tipos de Anuncios











Anuncios de Texto



Anuncios de Gráficos



Anuncios de Video



Anuncios Responsivos

Tipos de Anuncios





Anuncios de Shopping

Anuncios de Promoción de Apps

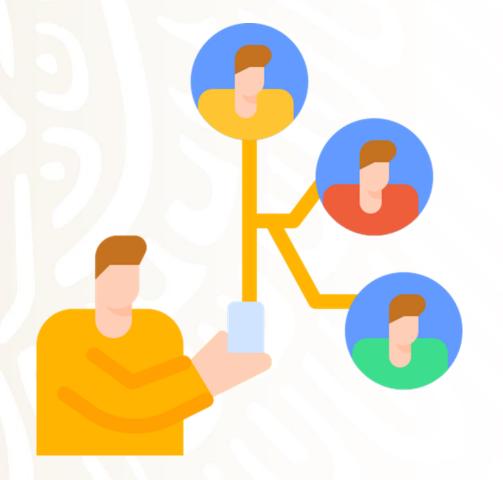
Anuncios de solo llamada

Anuncios de Reach Media









Tipos de Oferta

Tipos de Oferta





CPC – Costo por Clic

CPM – Costo por Millar vCPM – CPM Visible

CPV – Costo por Visualización CPA – Costo por Adquisición







Google Ads creación de Cuenta

Caso práctico enviar screen shot o (pantallazo) de ejercicio al correo: mcya@live.com.mx

Google Ads creación de cuenta







- 1) Crea primero una cuenta de gmail.
- 2) Luego crea tu cuenta de Google Ads en ads.google.com

Publica ya tu anuncio en Google

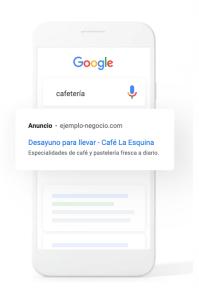
Haz que tus clientes potenciales te encuentren mientras buscan lo que ofreces en Google. Sólo pagarás cuando hagan clic en tu anuncio para visitar tu sitio web o llamarte.

Comenzar ahora

Llama para recibir ayuda de nuestros especialistas en Google Ads

\$800-040-8542*

*Lunes a viernes, 9am a 6





	Google Acceder	
A	Acceder	
lr :	a Google Ads	
Correo electrónico o telé	fono —	
1		
¿Olvidaste el correo el	ectrónico?	
Esta no es tu computa	dora? Usa el mo da. <mark>Más inform</mark> a	
navegar de forma priva		
navegar de forma privad		Siguiente

Google Ads creación de cuenta















Tu ler Campaña de Búsqueda (Search)

Caso práctico enviar screen shot o (pantallazo) de ejercicio al correo: mcya@live.com.mx











Todas las campañas

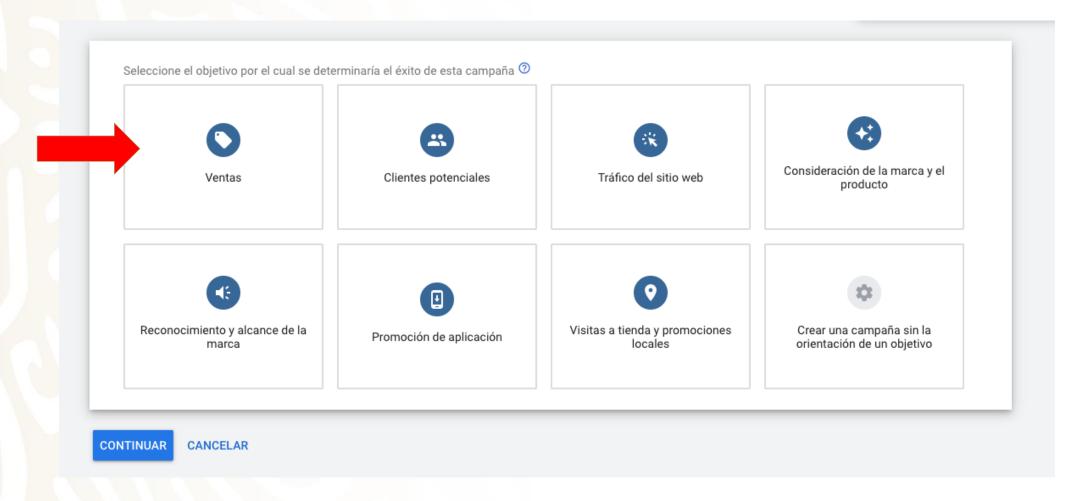






















Ventas

Aumente las ventas en línea, en las aplicaciones, por teléfono o en el negocio

TIPOS DE CAMPAÑA Búsqueda • Display • Shopping • Video • Smart • Discovery



Clientes potenciales



Tráfico del sitio web



Consideración de la marca y el producto



Reconocimiento y alcance de la marca



Promoción de aplicación



Visitas a tienda y promociones locales



Crear una campaña sin la orientación de un objetivo

CONTINUAR

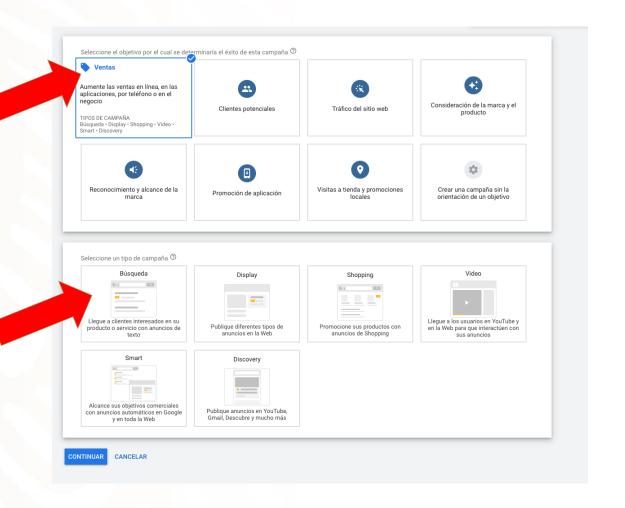
CANCELAR

















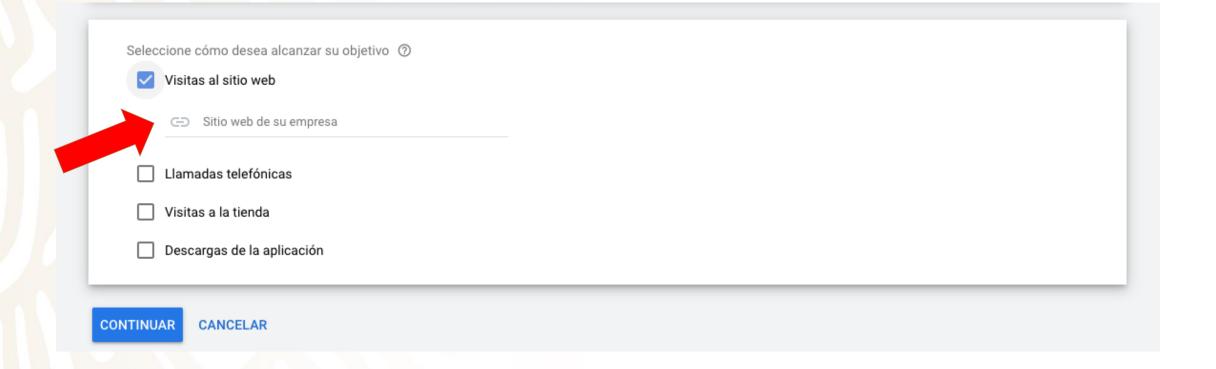


Ventas	Clientes potenciales	Tráfico del sitio web	Consideración de la marca y el producto
Reconocimiento y alcance de la marca	Promoción de aplicación	Visitas a tienda y promociones locales	Crear una campaña sin la orientación de un objetivo
Seleccione un tipo de campaña 🏽			
Búsqueda Busqueda Busqueda Busqueda Llegue a clientes interesados en su producto o servicio con anuncios de texto	Display Publique diferentes tipos de anuncios en la Web	Shopping	Video Llegue a los usuarios en YouTube y en la Web para que interactúen con sus anuncios
Smart Alcance sus objetivos comerciales con aruncios automáticos en Google y en toda la Web	Discovery Publique anuncios en YouTube, Gmail, Descubre y mucho más		
Seleccione cómo desea alcanzar su obje	stivo ③		
✓ Visitas al sitio web Sitio web de su empresa			
Llamadas telefónicas			
☐ Visitas a la tienda			
Descargas de la aplicación			





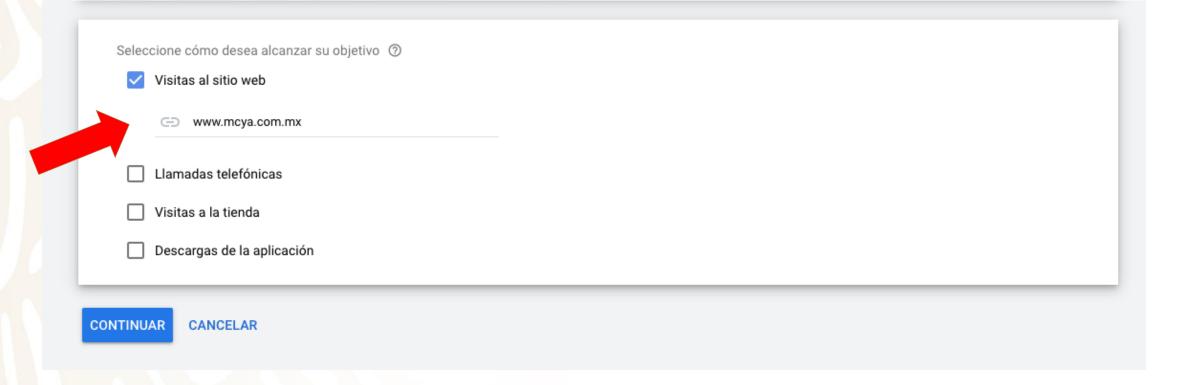


















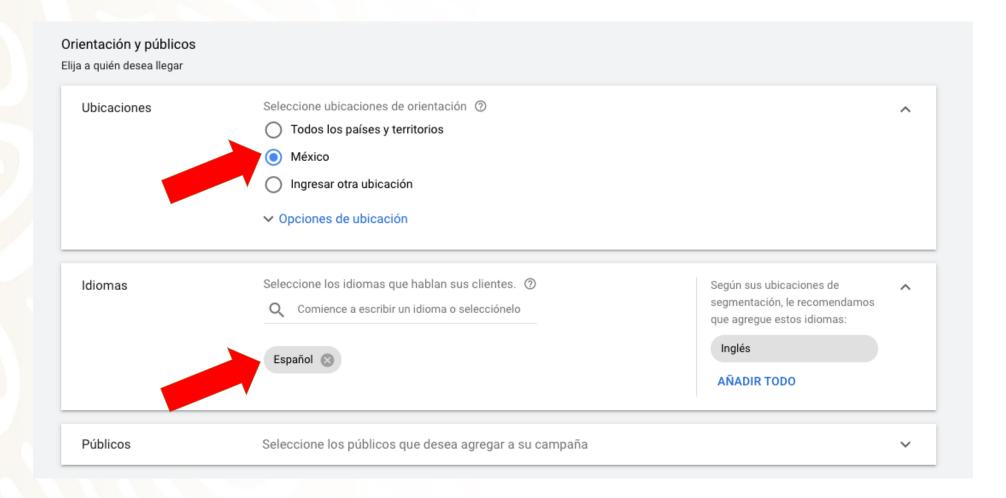


Tipo: Búsqueda Objetiv	vo: Ventas		
Nombre de la campaña	Sales-Search-12		^
Redes	In a	Red de Búsqueda Los anuncios pueden aparecer cerca de los resultados de la Búsqueda de Google y otros sitios de Google cuando las personas buscan términos relevantes para sus palabras clave ✓ Incluir socios de búsqueda de Google ⑦	^
	-	Red de Display Es una forma sencilla de obtener conversiones adicionales a costos similares o inferiores a los de la Búsqueda, ya que aprovecha el presupuesto de Búsqueda que no se utiliza.	
		Incluir la Red de Display de Google No se pierda la oportunidad de obtener conversiones adicionales a costos similares o inferiores con un solo clic.	







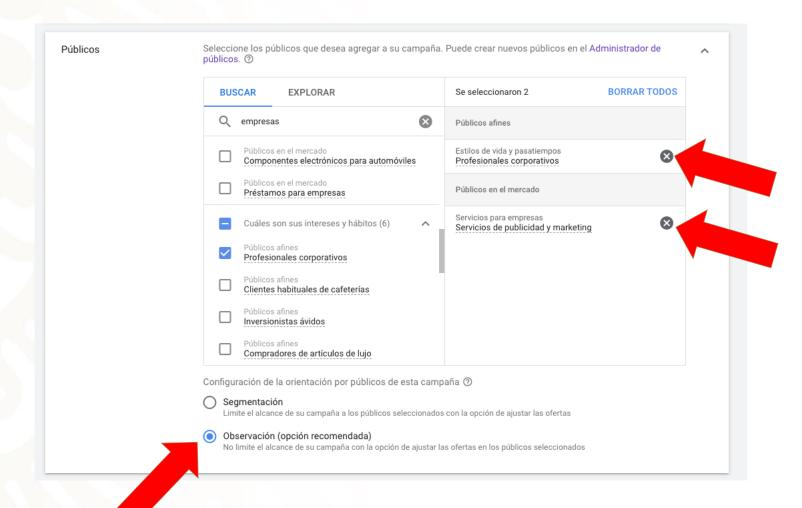










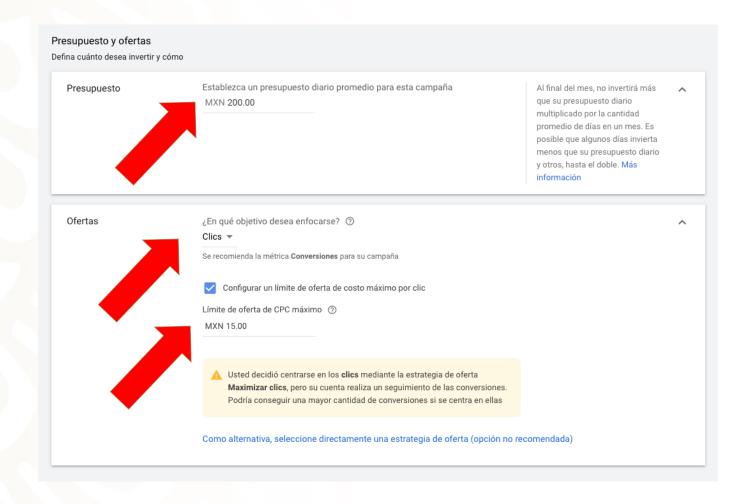








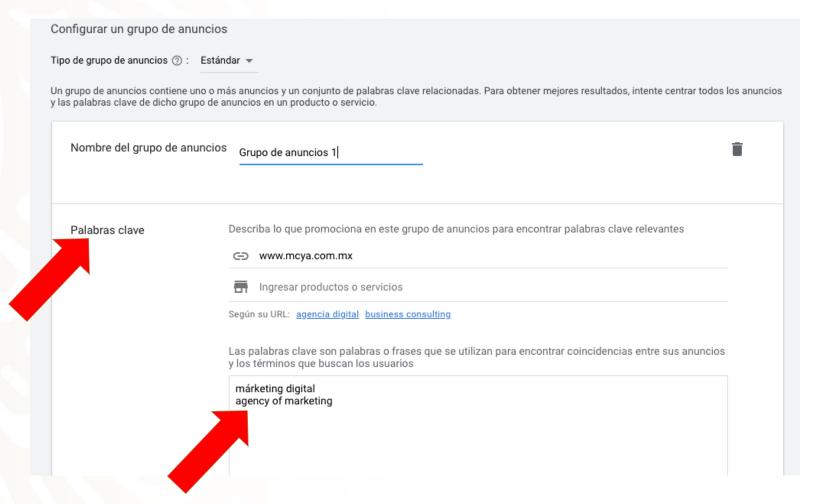










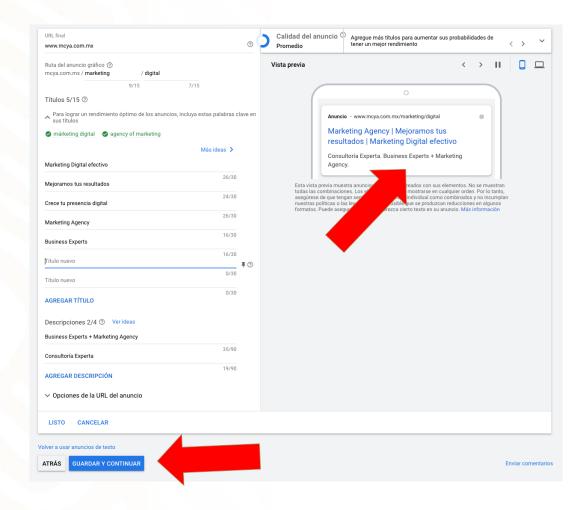












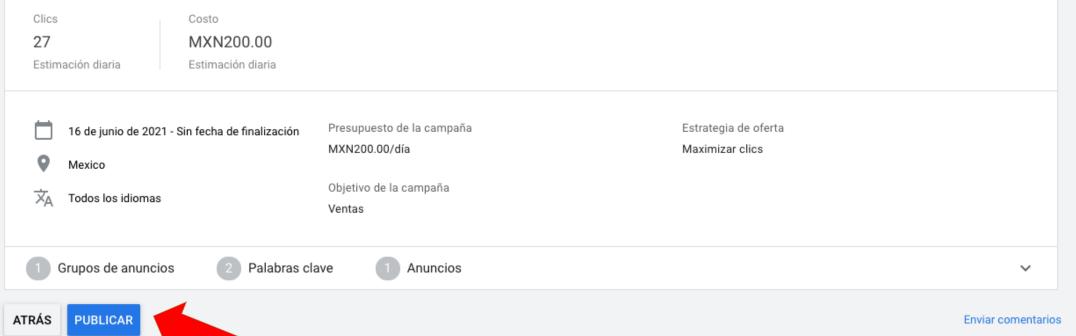








Su campaña está lista para publicarse











Sesión de preguntas











Tu opinión es valiosa:

Encuesta







Conclusiones

Conclusiones





Google es el motor de búsqueda más importante del planeta al día de hoy.

Por lo anterior anunciarte de manera correcta en Google es una forma rápida y efectiva de llegar a clientes potenciales con alta intención de compra.

Google ofrece diversos tipos de campaña, tanto para dar a conocer y posicionar una marca. Como para vender productos y servicios.

Google Ads es un pilar clave de una estrategia de marketing integral.

Horacio G. Mendoza Córdova HACIENDA SECRETARIA DE NACIENDA SECRETARIA SECRETARIA DE NACIENDA SECRETARIA DE NACIEND **Digital Marketing Expert**



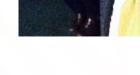


¡Muchas Gracias!











¡Regalo!

Ebook de Palabras Clave

Solo sígueme en Twitter y por mensaje directo pídeme tu obsequio

Ingresa

www.nafintecapacita.com







- Aún no estás registrado:
 - Da clic en "Regístrate".
 - Incorpora los datos solicitados.

- Estás registrado:
 - Da clic en "Iniciar sesión".
 - Ingresa tu mail y contraseña.



En caso de tener alguna duda del funcionamiento de la plataforma te invitamos a ingresar a este video tutorial: https://drive.google.com/open?id=14TJvzljLXl]lla9RnNNtKhjdxXecOrsA

Usa el navegador Google Chrome para mejorar tu experiencia.







¿CÓMO CONTACTARNOS?



ayuda@nafintecapacita.com



nafin.com o gob.mx/nafin nafintecapacita.com



800 NAFINSA (623-4672)



/NAFINSA
Capacitación Empresarial Nafin



/NafinOficial /CE_Nafin



/Nafin





