

# "Panel de Productos de Financiamiento para MiPymes"

---

Dirección de Desarrollo Empresarial y Asistencia Técnica  
Dirección General Adjunta de Promoción Institucional



Junio de 2021

CAPACITACIÓN EMPRESARIAL

# MEJORES PRÁCTICAS EMPRESARIALES Y ACCESO A FINANCIAMIENTO



27  
JUN

Día internacional  
de las  
**MIPyMes**

## ¡CONÉCTATE!



**HACIENDA**  
SECRETARÍA DE HACIENDA Y CRÉDITO PÚBLICO



**nacional financiera**

# Moderadora

## Mayra Mora



- *Lic. en Administración de Empresas en Planeación y Promoción con especialidad en mercadotecnia.*
- *Actualmente cursando la Maestría en Resolución de Conflictos.*
- *Consultora de Empresas Familiares.*
- *Cuenta con diferentes certificaciones: Lego® Serious Play® Gamificación, Creative Problem Solving, Design Thinking, Indagación Apreciativa, Develop Cards.*
- *Consejero Independiente por el Instituto Mexicano de Mejores Prácticas Corporativas.*
- *Actualmente, forma parte de la Dirección de Desarrollo Empresarial y Asistencia Técnica de NAFINSA.*

# Dinámica de la sesión digital.

1. Usemos el chat para interactuar de manera positiva y puntual.
2. La atención a sus preguntas será únicamente a través del módulo preguntas y respuestas – **Q&A** –
3. El conferencista dará lectura a los comentarios y preguntas y guiará las dinámicas entre empresarios.
4. Agradecemos contestar nuestra encuesta de satisfacción.
5. En el chat y por correo electrónico se dará a conocer la liga para descargar los materiales de las sesiones.



## ¡Iniciemos!

# Objetivo

**Que los participantes conozcan los aspectos relevantes de los productos financieros de Nacional Financiera y Banco Nacional de Comercio Exterior.**





# Invitados Especiales

# Invitado Especial



## Javier Vázquez Duran

Director de Desarrollo de Productos, NAFIN.



Maestro en Administración Pública y Política Pública por el Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey. Obtuvo la licenciatura en Economía por la Universidad de las Américas-Puebla y realizó estudios de Economía y Ciencia Política en la Universidad de Nottingham, Inglaterra.

Cuenta con más de 15 años de experiencia en el servicio público. Desde marzo de 2019 ocupa la posición de Director de Desarrollo de Productos en Nacional Financiera, encargada del diseño y mantenimiento de la oferta de segundo piso de la Institución (crédito, factoraje y garantías).

Previo a este encargo se desempeñó como Subdirector de Proyectos Sectoriales, Ejecutivo de Proyectos Sectoriales y Ejecutivo de Microcrédito en la misma Institución.

Anteriormente, colaboró en la Secretaría de Economía como Director para el Desarrollo de Canales de Financiamiento y como Investigador Financiero en el Banco de México.

**Nacional Financiera (Nafin)** es un banco de desarrollo con 86 años de experiencia apoyando a las empresas mexicanas para su crecimiento y desarrollo. Facilita el acceso al financiamiento directo e indirecto para las Pymes, emprendedores y proyectos de inversión prioritarios.

Contribuye a la formación de mercados financieros y funge como fiduciario y agente financiero del Gobierno Federal, para impulsar la innovación, mejorar la productividad, la competitividad, la generación de empleos y el crecimiento regional.



[www.nafin.com](http://www.nafin.com)  
800 NAFINSA (623 4672)



# Estrategia Nacional Financiera / Bancomext



ESTRATEGIA 2019 - 2024

1. **Impulsar la exportación** en volumen y en nuevos mercados.
2. **Incrementar el contenido nacional** en los bienes para exportación y para consumo interno.
3. **Sustituir importaciones** de bienes intermedios y finales.
4. Promover la **fabricación y exportación de bienes de capital**.
5. Impulsar **intermediación de la banca y desarrollar a las instituciones financieras no bancarios**.
6. **Impulso sectorial a sectores tradicionales y tecnológicos**.
7. **Impulso regional según vocaciones y capacidades**.

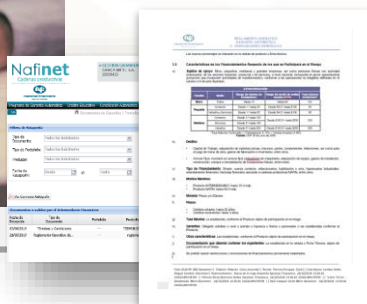
# ¿Qué hacemos?



## Asegurar el funcionamiento de la oferta de productos



**Crédito**



**Garantías**



**Factoraje**

Gestión del **Programa de Garantías** y administración de los **fideicomisos involucrados en su operación** (Contragarantía 80139, Participación de Riesgos 11480, Riesgos en Fianzas 80686).



Diseño e implementación de **nuevos productos** institucionales y **programas especiales**

Administración de **programas de garantías** de otras instituciones de **banca de desarrollo**

# Cadenas Productivas

**Objetivo:** Gestionar mejor el capital de trabajo de la empresa, para pago a proveedores y al mismo tiempo obtener liquidez de sus cuentas por cobrar.



# Cadenas Productivas

## Beneficios Empresa Compradora (EPO):



Controla tus flujos de pago y desarrolla a su red de proveeduría.



Plataforma multibanco segura.



Afiliación nacional de proveedores sin costo.



Soporte permanente de la banca de desarrollo para el impulso de sus proyectos.



Servicio de dispersión de pagos y conexión directa a sus sistemas de pago.

## Beneficios Proveedores



Acceso a factoraje SIN RECURSO que permite obtener efectivo para darle continuidad a la operación de su negocio.



Recibe los recursos el mismo día de la operación y no se considera como deuda.



Afiliación sin costo y no requiere revisión de buró de crédito.



Selección del banco de su preferencia



Acceso a otros productos de crédito



# Programa Impulso Nafin + Estados

**Objetivo:** Apoyar a la recuperación económica de las Mipymes, afectadas por el paro de la actividad económica derivado de la contingencia sanitaria causada por el virus COVID-19.



**PROGRAMA  
IMPULSO**

**NAFIN + HIDALGO**

Tasa	Periodo de gracia*	Sin Garantía Hipotecaria	Monto
Hasta <b>13%</b>	Hasta <b>6</b> meses	Hasta <b>2.5</b> millones*	Hasta <b>5</b> millones

\*Para el pago de capital o capital e intereses. (de acuerdo a la política de cada Intermediario Financiero)  
\*\*En montos superiores, aplican las políticas de cada banco participante.



# Programa Impulso Nafin + Estados

## Características:

- Apoyo financiero a las empresas de los sectores: manufactura, servicios, comercio y turismo, con 2 años de operación como mínimo y con buen historial en el Buró de Crédito.
- Monto hasta **5 MDP**.
- Destino Capital de Trabajo y Activo Fijo.
- Crédito Simple (CS).
- Plazo hasta **60 meses**, con hasta **6 meses de gracia**.
- Tasa fija de hasta **13%**.
- **Sin Comisión por apertura ni pagos anticipados**.
- Créditos hasta **2.5 MDP no requiere garantía real**, solamente presentar aval u obligado solidario.

## Intermediarios Financieros participantes:

# Impulso TMEC: Programa Moldes, Troqueles y Herramientales

**Objetivo:** Financiamiento para cubrir las necesidades específicas tanto de los fabricantes de moldes, troqueles y herramientas (MTH), como de las empresas que los demandan, con la finalidad de fomentar su desarrollo e integración a las cadenas de valor.



  
Desarrollo Proveedores

Monto hasta 30 MDP  
Tasa hasta del 13%, dólares 9%  
Plazo hasta 36 meses Capital Trabajo  
hasta 84 meses Activo Fijo

**PROGRAMA  
MOLDES, TROQUELES  
Y HERRAMENTALES**

 **nacional financiera**  
nafin.com  
800 NAFINSA (623 - 4672)

# Impulso TMEC: Programa Moldes, Troqueles y Herramientales

## Características:

- Dirigido a PFAE´s y PM vinculadas al sector de MTH.
- Monto hasta **30 MDP**, o su equivalente de dólares.
- Para capital de trabajo y activo fijo (adquisición de maquinaria y equipo, modernización y ampliación de instalaciones, inversión en tecnología, automatización y digitalización).
- Tipo de crédito simple (CS) y revolvente.
- Plazo CS hasta **36 meses CT y 84 meses AF** y hasta **12 meses** de gracia.
- Tasa en pesos hasta **13%**, para dólares **9%**.
- **Sin Comisión por apertura ni pagos anticipados.**
- Créditos hasta **2.5 MDP no requiere garantía real**, solamente presentar aval u obligado solidario, mayor a 2.5 MDP garantías definidas por el banco.

## Intermediarios Financieros participantes:



# Programa Impulso + Hoteles

**Objetivo:** Apoyar a la recuperación económica de las Mipymes del Sector Turismo, afectadas por el paro de la actividad económica derivado de la contingencia sanitaria causada por el virus COVID-19.



**PROGRAMA**  
**IMPULSO + HOTELES**

 Desde <b>200 mil pesos</b> hasta <b>30 MDP</b>	 Tasa hasta del <b>13%</b> En dólares tasa hasta del <b>9%</b>	 Plazo <b>60 meses*</b>	 Gracia de hasta <b>6 meses</b>
---	--	---	---

\*(incluyendo periodo de gracia).  
Comisión por apertura máxima del 2.5%



# Programa Impulso + Hoteles

## Características:

- Apoyo financiero a hoteles, moteles, hostelerías, posadas, transporte turístico de pasajeros, agencias de viajes y otros servicios de reserva, con 2 años de constituidos como mínimo.
- Monto desde **200,000** hasta **30 MDP**.
- Destino Capital de Trabajo y Activo Fijo.
- Crédito Simple (CS).
- Plazo hasta **60 meses**, con hasta **6 meses de gracia**.
- Tasa fija de hasta **13%** tasa fija en **dólares** hasta **9.0%**.
- Comisión por apertura hasta del **2.5%**.
- Garantías definidas por el intermediario financiero (IF).
- Requiere aval u obligado solidario

## Intermediarios Financieros participantes:



# Invitado Especial



**Francisco Tenorio Pérez,**  
Director de Intermediarios Financieros, BANCOMEXT.



- Licenciado en Administración por el Instituto Tecnológico Autónomo de México (ITAM), y estudió la maestría en Finanzas en la Universidad Anáhuac.
- Cuenta con 11 años de experiencia en el sector bancario, tanto en la banca comercial como en banca de desarrollo.
- Fue Director de Crédito en Nacional Financiera en 2019 y actualmente trabaja en Bancomext como Director de Intermediarios Financieros.

**El Banco Nacional de Comercio Exterior (Bancomext)** es un banco de desarrollo con 83 años de experiencia. Impulsa a las empresas mexicanas por medio del financiamiento al comercio exterior y la generación de divisas.

Fortalece las cadenas de valor de exportación, por medio del financiamiento directo e indirecto, con la finalidad de tener empresas más fuertes que puedan aumentar su productividad y competitividad.



[www.bancomext.com](http://www.bancomext.com)  
800 EXPORTA (397 6782)

# IMPACTO COVID-19 EN LAS PYMES



De acuerdo con la **Encuesta sobre el Impacto Económico generado por Covid-19 (ECOVIED-IE)**, realizada por el INEGI. Los impactos de las medidas de distanciamiento social en las **PYMES** al mes de abril son:

Empresas que instrumentaron paros técnicos o cierres temporales

60%

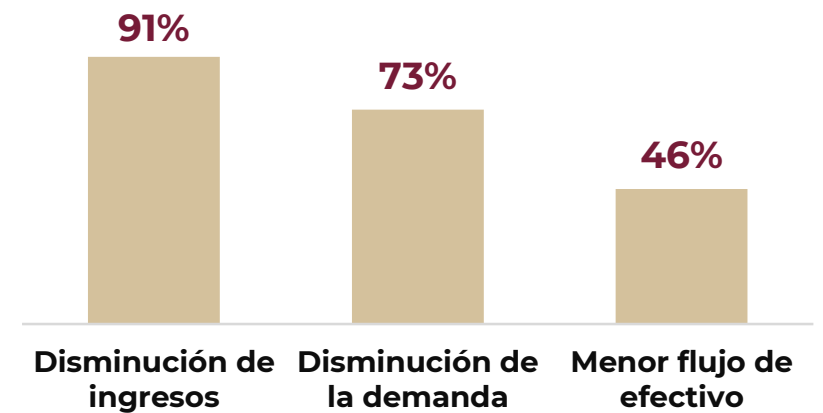
Empresas que instrumentaron medidas sanitarias

89%

Empresas con al menos una afectación

93%

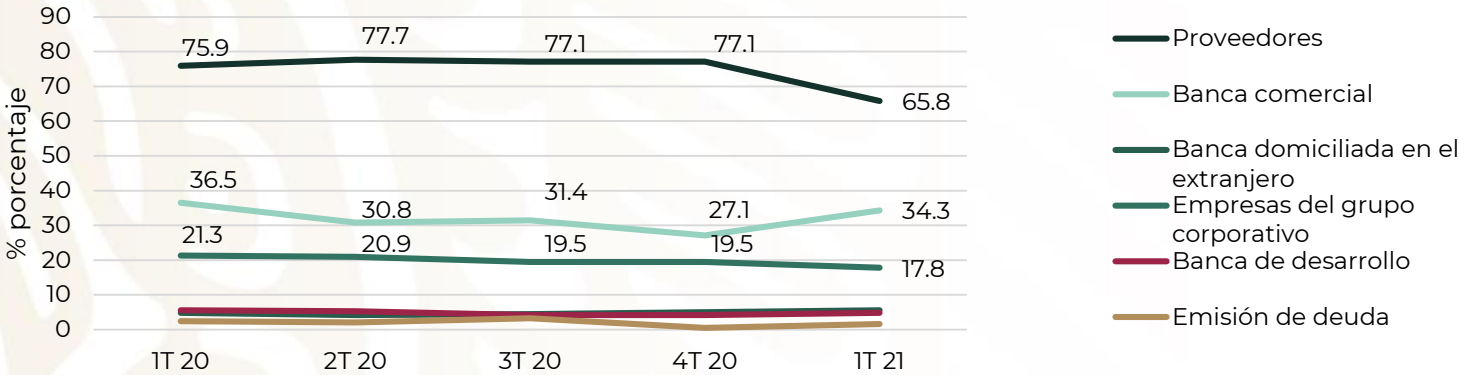
## Principales afectaciones



# PRINCIPALES BARRERAS DE ACCESO AL FINANCIAMIENTO

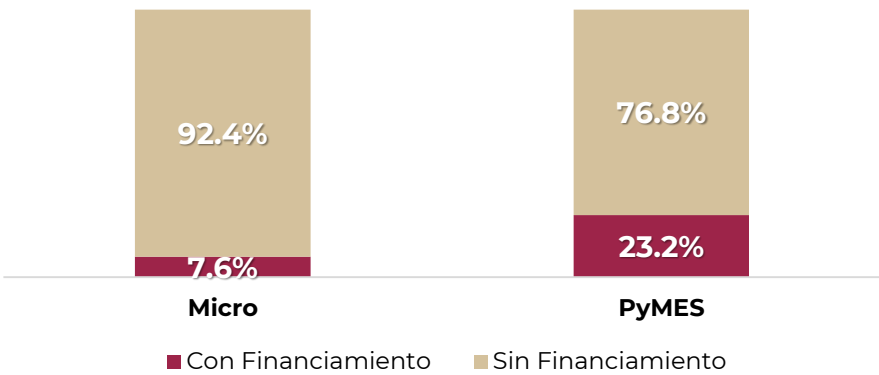


## % de empresas que utilizaron algún tipo de financiamiento<sup>1/</sup>



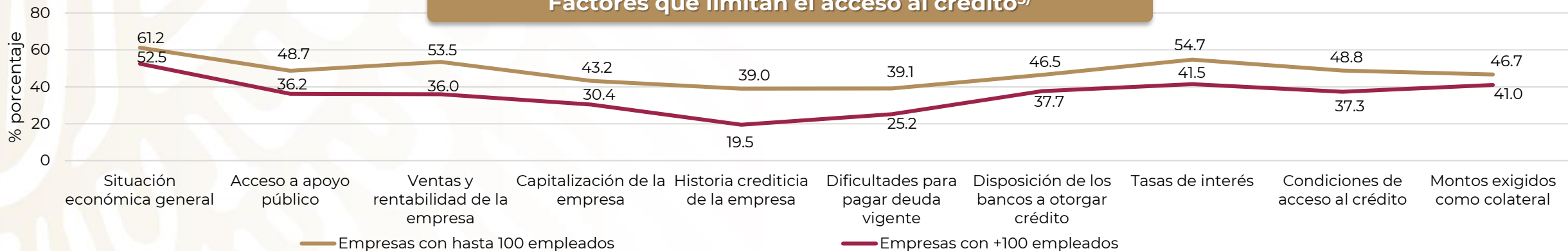
El 65.8% de las empresas se financian de proveedores.

## Acceso al financiamiento<sup>2/</sup>



En su mayoría las PYMES no cuentan con acceso al crédito.

## Factores que limitan el acceso al crédito<sup>3/</sup>



Las principales barreras de acceso son la situación económica general, así como las tasas de interés del mercado.

1/ Banxico. Evolución del Financiamiento a las Empresas, 1er T'21. Considera una muestra con cobertura nacional de por lo menos 450 empresas. La suma de los porcentajes puede ser superior a 100 ya que las empresas pueden elegir más de una opción.

2/ ENAPROCE 2018 (Encuesta Nacional sobre Productividad y Competitividad de las MIPYMEs).

3/ Banxico. Factores señalados por las empresas que no utilizaron nuevos créditos bancarios (79.2%) durante el trimestre.

El 91.9% de estas empresas no solicitaron crédito bancario. Por lo tanto, las limitantes consideradas en esta sección corresponden, en su mayor parte a las que llevaron a las empresas a no solicitar crédito.



# OBJETIVOS DE LA DGA INSTITUCIONES FINANCIERAS



## Impulsar

el acceso al **financiamiento** para las **Micro, Pequeñas y Medianas Empresas**, con el propósito de que fortalezcan su **competitividad y profesionalización** a nivel nacional y global, para fomentar tanto la **sustitución de importaciones**, como el incremento y diversificación de las **exportaciones**.

## Integrar y expandir

la **Red de Intermediarios Financieros** con el propósito de ampliar la cobertura de nuestros productos y servicios, con énfasis en **bancos regionales y de nicho, instituciones no bancarias y la red de corresponsalías**.

## Diseñar e instrumentar

productos para direccionar el financiamiento y capital de riesgo hacia **actividades económicas estratégicas conforme a las vocaciones productivas de cada región**, que faciliten la incorporación de más empresas a las **cadenas de valor**.

## Coordinar

la **red de promoción institucional y los canales alternos** en atención a las **MiPyMES**, para su adecuada **vinculación** con la oferta de productos y servicios de la Institución.

## Desarrollar y coordinar

la puesta en marcha de programas para la **reactivación económica** de empresas afectadas por contingencias de distinta naturaleza.



# ¿Qué hacemos?



BANCOMEXT tiene como objetivo impulsar el acceso al financiamiento para las Micro, Pequeñas y Medianas Empresas participantes en el comercio exterior y generadoras de divisas, con propósito de fortalecer su competitividad a nivel nacional y global.

A través de una amplia **red de intermediarios financieros bancarios y no bancarios nacionales y en el extranjero.**

## Desarrollo de Productos

Diseño de **productos especializados** en comercio exterior, herramientas de **vinculación, capacitación y asistencia técnica**



## Fondeo

**Líneas de fondeo** para Intermediarios Financieros Nacionales Bancarios y No Bancarios



## Garantías

**Nacionales e internacionales** para el financiamiento de **PyMEX** a través de la banca comercial



## Factoraje

Liquidez a las **empresas exportadoras mexicanas** sobre sus **cuentas por cobrar**



## Cartas de Crédito

**Medio de pago internacional** que da mayor seguridad a las a las empresas



# IMPULSO PYMES 50

## CONDICIONES DE FINANCIAMIENTO



**Empresas medianas  
hasta  
250 empleados**



**Monto:  
desde 30 MDP  
hasta 50 MDP**  
En pesos o dólares



**Hasta 36 Meses**



**Capital de Trabajo**



**Cobertura nacional**

## USO DE RECURSOS



Adquisición de materia prima



Materiales de producción



Pago de sueldos, y salarios



Integración de inventarios



Gastos de fabricación y operación



## Promotores



- Otorga recursos
- Define características de productos y acreditados

- Evalúan y autorizan solicitudes
  - Otorgan recursos
  - Administran la cartera

# Sesión de preguntas



# Conclusiones



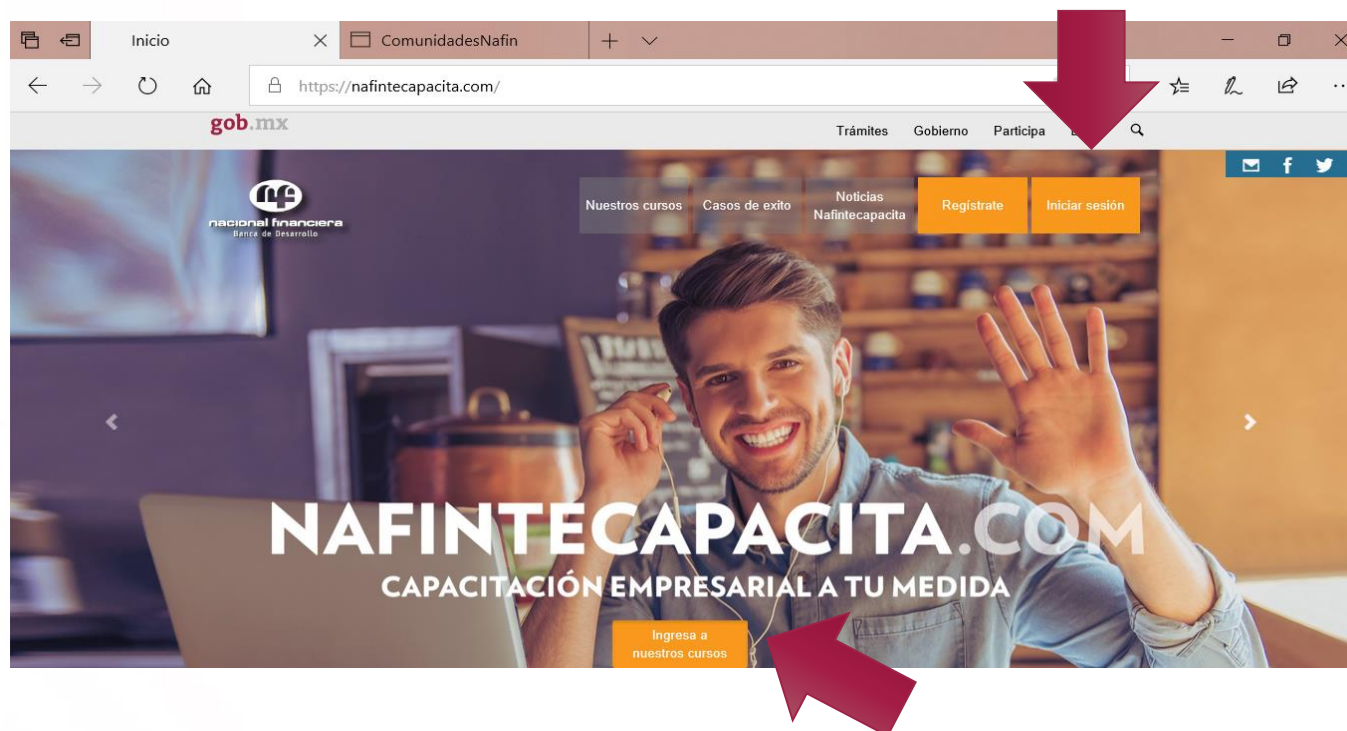
# Tu opinión es valiosa:

## Encuesta



# Ingresa

[www.nafintecapacita.com](http://www.nafintecapacita.com)



- 1 Aún no estás registrado:
- Da clic en "Regístrate".
  - Incorpora los datos solicitados.

- 2 Estás registrado:
- Da clic en "Iniciar sesión".
  - Ingresa tu mail y contraseña.

En caso de tener alguna duda del funcionamiento de la plataforma te invitamos a ingresar a este video tutorial:  
<https://drive.google.com/open?id=14TJvzljLXIlla9RnNNtKhjdxXec0rsA>

**Usa el navegador Google Chrome para mejorar tu experiencia.**

# Te invitamos a las siguientes capacitaciones:



CAPACITACIÓN EN LÍNEA



## SEMANA DE MEJORES PRÁCTICAS EMPRESARIALES Y ACCESO A FINANCIAMIENTO

¡CONÉCTATE!



Del 21 al 25 DE JUNIO



17:00 a 19:00 horas

CONMEMOREMOS EL DÍA INTERNACIONAL DE LA MIPYME, PORQUE TU PROFESIONALIZACIÓN ES IMPORTANTE PARA EL CRECIMIENTO DE TU NEGOCIO.



### PROGRAMA

**Lunes 21**

"Mejores prácticas para acceder al financiamiento"

**Martes 22**

"Herramientas empresariales"

**Miércoles 23**

"Panel de productos y financiamiento para Mipymes"

**Jueves 24**

"Café Empresarial" Casos de éxito

**Viernes 25**

"Para crecer tu negocio, conecta tu Mipyme con el mundo a través de <https://comerciamx.economia.gob.mx/>"



27  
JUN

Día internacional  
de las  
**MIPyMes**

# ¿CÓMO CONTACTARNOS?



[ayuda@nafintecapacita.com](mailto:ayuda@nafintecapacita.com)



[nafin.com](http://nafin.com) o [gob.mx/nafin](http://gob.mx/nafin)  
[nafintecapacita.com](http://nafintecapacita.com)



800 NAFINSA (623-4672)



**/NAFINSA**  
Capacitación Empresarial Nafin



**/NafinOficial**  
**/CE\_Nafin**



**/Nafin**