"Continuidad en la Empresa Familiar"

Profesionalización e Institucionalización

Dirección de Desarrollo Empresarial y Asistencia Técnica Dirección General Adjunta de Promoción Institucional





Dinámica de la sesión digital





- Usemos el chat para interactuar de manera positiva y puntual.
- 2. La atención a sus preguntas <u>será únicamente</u> a través del módulo preguntas y respuestas **Q&A** –
- 3. El facilitador dará lectura a los comentarios y preguntas y guiará las dinámicas entre los participantes.
- Agradecemos contestar nuestra encuesta de satisfacción.
- 5. En el chat y por correo electrónico se dará a conocer la liga para descargar los materiales de las sesiones.



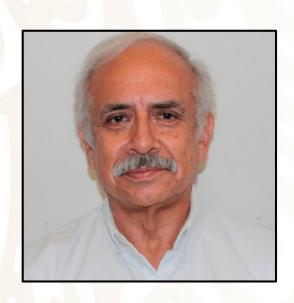
¡Iniciemos!

Facilitador





Rey David Álvarez del Castillo Torres



Es Contador Público (UNAM), con Maestría en Administración (ITESM). Con 40 años de experiencia como Consultor y Capacitador.

Capacitador y Representante de Promotoría en Cadenas Productivas de NAFIN. Consultor en ITESM, COMPITE, JICA, FUNDES, NAFIN, DIES Y CONOCER.

Diversos cargos en Instituciones financieras: Subdirector Regional de Atención a Empresas. Banco Mexicano (Santander). Planeación y Comercialización Regional, Ejecutivo de Cuenta y Gerente de Sucursal Casa de Montejo. Banamex (Citibanamex). Extensionista Financiero de la Secretaría de Economía y Banorte.

Evaluador Premio Yucatán a la Calidad, 15 años; y Director de la División de Negocios de la Universidad Anáhuac Mayab, 7 años;. De profesor universitario, 46 años.

Socio y Director de dos Despachos de Consultoría en Administración y actualmente Socio de Práctica PyME, empresa que tiene como propuesta de Valor el Desarrollo de Empresas y Emprendedores en México y América Latina.

Forma parte de la Red de Consultores para MiPymes de la Dirección de Desarrollo Empresarial y Asistencia Técnica de NAFIN.







"Continuidad en la empresa familiar"



Módulo 1

Sucesión en la Empresa Familiar, el retiro del fundador

Martes 9 de Noviembre



Módulo 2

Protocolo de Familia

Miércoles 10 de Noviembre



Módulo 3

Profesionalización e institucionalización

Jueves 11 de Noviembre

Objetivo del módulo 3







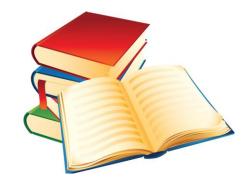
Los participantes conocerán los procesos ordenados de transición, permitiendo a la empresa fortalecerse organizacionalmente, tomar decisiones con mayor seguridad, dándole la continuidad esperada por los fundadores.

Contenido





- I. Transición de la empresa familiar.
- II. Asamblea de accionistas.
- III. Consejo de administración.
- IV. Comités del consejo.
- V. Director general.
- VI. Evolución de estructura de Gobierno Corporativo.



Dinámica





¿Por qué debo profesionalizar e institucionalizar mi empresa Familiar?

Solución: Dinámica





¿Por qué debo profesionalizar e institucionalizar mi empresa familiar?

¡Porque empezaste a hacerlo desde el primer día...! (quizás sin saberlo)



Por intuición....

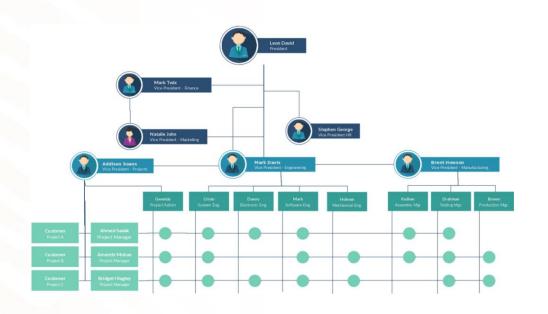
Por necesidad.....

Por decisión.....

Por convencimiento......







Transición de la Empresa Familiar

Proceso deseable: EE FF







Transición Empresarial



Proceso deseable: EE FF









Línea de Evolución: EE FF







Pasitos 01 Emprendedor



Caminando
02 Microempresa



Trotando Marchando
03 Pequeña 04 PYME



Corriendo 05 Mediana



Enfoque: Operativo básico de Fundador (es)

Enfoque: Operativo de Fundador (es) y ayuda

Enfoque: Operativo Formal de Fundador (es) y colaboradores Enfoque:
Administrativo C.P.
de Fundador (es) y
Sucesor (es)

Enfoque:
Administrativo a L.P.
del Fundador (es) y
Sucesores

Ancla: Dinero al final del día

Ancla: Crecimiento de recursos

Control:

Ancla: Resultados alobales

Ancla: Sucesión y orden

Ancla: Permanencia

Control:

Reporte de ventas Relación patrimonial

Control: Plan de sucesión Control: Protocolo familiar

Control: Órganos de Gobierno

Beneficio: +Seguridad

++ Seguridad

+++ Seguridad

++++ Seguridad

+++++ Seguridad

Objeciones al Gobierno Corporativo





Mucha **BUROCRACIA** Es **CARO**

Es **LENTO**

Es DIFÍCIL

NO FUNCIONA en las PYMES

No está **VALIDADO**



Demasiadas **PERSONAS**

NO hay **BENEFICIOS**

TENGO que dedicarle más tiempo a la Empresa

NADIE puede hacerlo COMO YO

Comparación sin y con GC







Situaciones Diarias en la Empresa	Soluciones Prácticas SIN Gobierno Corporativo Fundador=Dueño=Principal=Papá	Rutinas CON el Gobierno Corporativo
1. Inversiones.	1. Fundador. Recursos Menores. Riesgo Mayor.	1. Previsión, Planeación, Organización, Integración, Dirección y Control. Eficiencia y Seguridad Mayor.
2. Determinación de Sueldos y Prestaciones del Personal.	2. Fundador. Análisis Menor. Riesgo Mayor.	2. PPOIDC. Justicia Y Seguridad Mayor.
3. Demandas Recibidas y Contra Terceros.	3. Fundador. Conocimiento Menor. Riesgo Mayor.	3. PPOIDC. Resultados Y Seguridad Mayor.
4. Prevención y Seguridad.	4. Fundador. Definición Menor. Riesgo Mayor.	4. PPOIDC. Eficiencia Y Precisión Mayor.
5. Definición de Estrategias.	5. Fundador. Capacidades Menores. Riesgo Mayor.	5. PPOIDC. Garantía Y Seguridad Mayor.

Grupo Directivo del GC





¿Quiénes son?



¿Qué deben saber?

¿Qué tienen que hacer?

¿Cuáles son sus responsabilidades?

¿Quién los supervisa?

¿Cómo los evaluamos?



¿Buen Gobierno Corporativo?











 El Sistema bajo el cual las Empresas son dirigidas y controladas.

Comprende un conjunto de interrelaciones entre Propietarios,
 Directores, Consejo de Administración y Terceros Interesados en el desarrollo de la empresa.

 Son las estructuras creadas para la Rendición de Cuentas y la Transparencia de los Directivos ante los Accionistas.

12 Principios Básicos





- El **Trato Igualitario**, el **Respeto** y **Protección** de los intereses de todos los **Accionistas**.

- 2
- La Generación de Valor Económico y Social, y la consideración de los Terceros Interesados en el buen desempeño, la estabilidad y la permanencia en el tiempo de la empresa.
- 3
- La **Emisión y Revelación** responsable de la **Información**, así como la **Transparencia** en la administración.
- 4

La Conducción Honesta y Responsable de la empresa.

12 principios básicos





- 5
- La Prevención de Operaciones Ilícitas y conflictos de interés.

6

La emisión de un **Código de Ética** de la empresa.

7

La Revelación de hechos indebidos y la Protección de Informantes.

8

El aseguramiento de que exista el **Rumbo Estratégico** de la empresa, así como la **Vigilancia** y el efectivo **Desempeño** de la administración.

12 principios básicos





- 9
- El ejercicio de la **Responsabilidad Fiduciaria** (confianza en él...) del Consejo de Administración.

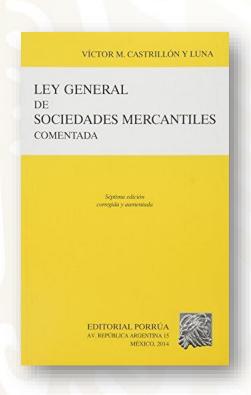
- 10
- La identificación, administración, control y revelación de los **Riesgos Estratégicos** a que está sujeta la empresa.
- El **Cumplimiento** de todas las **Disposiciones Legales** a que esté sujeta la empresa.

- 12
- El dar Certidumbre y Confianza a los accionistas, inversionistas y Terceros Interesados sobre la Conducción Honesta y Responsable de los negocios de la empresa.

Fundamento legal







- Sección Tercera.
- De la Administración de la sociedad.
- Artículos del 142 al 163.
- De la Ley General de Sociedades Mercantiles.
- Publicada en el DOF del 14 06 2018.

60 mejores prácticas





Asamblea de accionistas: AA

7 MP: Información y Comunicación.

Consejo de administración

17 MP: Función, Integración, Estructura, Operativa, Responsabilidad.

Función de auditoría

FA 16 MP: Función, Auditores, Información Financiera, Control Interno, Partes Relacionadas,

Cumplimiento.

Función de evaluación y compensación:

8 MP: Funciones, Operatividad.

Función de finanzas y planeación: PF

5 MP: Funciones, Operatividad.

Función de riesgo y cumplimiento: RC

7 MP: Funciones, Operatividad.

Función de mercadotecnia y ventas:

X MP: Funciones, Operatividad.

Otras: Logística, digitalización, crédito

X MP: Funciones, Operatividad.

^{*}Código de Principios y Mejores Prácticas de Gobierno Corporativo, CCE México 2018.

Caso de Éxito





Acto 1. EL ARRANQUE

Hace 22 años dos jóvenes, con un año de casados y embarazados, esperan a la primera hija en unos días.

Trabajando muy fuerte, con varias madrugadas incluidas, en la instalación de un local de comida rápida en una plaza comercial popular, en una zona de clase media baja. Fiscalmente es persona física.

Ana será la chef y comprará. Luis atenderá el servicio y la caja. Los 2, administrarán y seguirán armando su sueño. Calculan que un jefe cocinero y dos buenos ayudantes serán suficientes al principio.

La apertura fue celebración familiar, muy cansados por todas las actividades del arranque. La felicidad de la pareja se nota.



Dinámica





Pregunta clave

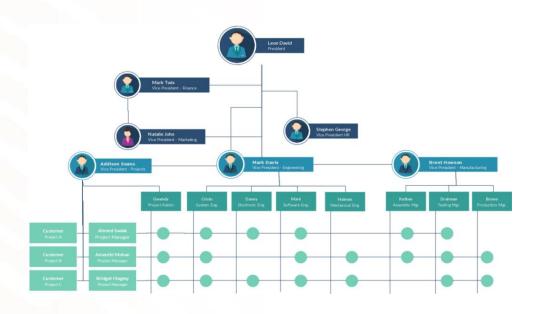
1. ¿Cuáles son 3 razones en la pareja, para pensar en ARRANCAR?

Enumere sin explicar









Asamblea de Accionistas

Asamblea de Accionistas







Información Oportuna y Transparente

Plan Estratégico de la Empresa

Asignación de Fondos a Proyectos de Inversión



¿Qué les debe preocupar a los Socios? Rendimiento de la Inversión de Accionistas

Reinversión de Utilidades y Pago de Dividendos

Supervivencia a través de SUCESIÓN de la PROPIEDAD y la ADMINISTRACIÓN con el PROTOCOLO FAMILIAR

Caso de Éxito





Acto 2. SUPERVIVENCIA

La bebé está por nacer, de un momento a otro en la clínica.

Esperan buenas vivencias, lo planearon todo, lo hacen todo con mucho ánimo y con el esfuerzo de sus ayudantes todo saldrá bien.

Pero, nadie los conoce; no hay recomendaciones; no se ha generado una imagen en el cliente que visita la plaza y no ha probado sus productos. El Centro Comercial tiene una antigüedad de nueve años.

ay ne de

El trabajo es fuerte, sus empleados se cansan y renuncian uno tras otro, hay que sustituirlos con otros y con el tiempo y trabajo de Luis, que además tiene que hacer el trabajo de Ana en la cocina, quien decidió ir a la clínica de maternidad y darle la bienvenida a una bonita bebé llamada Josei, mujer en japonés.



Dinámica





Pregunta clave

2. ¿Qué le motiva a Luis y Ana en la familia y la empresa para pensar en *SOBREVIVIR*?

Enumere sin explicar

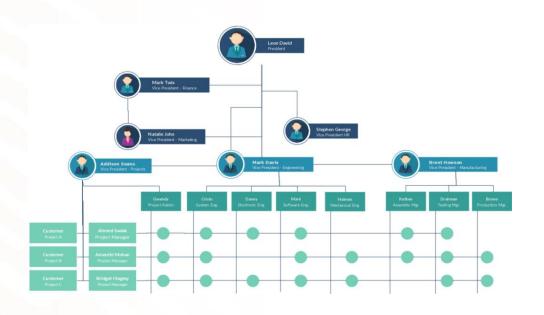


Contestar en el chat







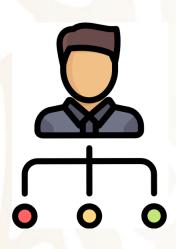


Consejo de Administración

¿Por qué NO tenemos Consejo?







Compartir información financiera confidencial.

Porque puede abandonar su autonomía y perder el control.

Ver **limitada su libertad para tomar decisiones** sin consultar.

Discusiones interminables.

La mayoría de las empresas no tienen un Consejo **porque el fundador no quiere**.

Beneficios del Consejo







Autodisciplina y Rendición de Cuentas

Información Transparente y **Oportuna**

Implementación y Monitoreo de la Estrategia

Aplicación de las Mejores Prácticas

Colaboración entre los Propietarios, Directivos y Consejeros



5

9

10

Mejor Toma de Decisiones

Pensamiento Creativo y

Experiencia y Conocimientos **Especializados**

Opiniones Honestas y Objetivas

Preguntas Desafiantes y Penetrantes

Asesoría Confidencial y con Empatía

¿Cómo puede Evolucionar el Consejo?





1ª. Etapa:

Fundador y
Familiares que
trabajan en la
Empresa.



2ª. Etapa:

Se incorporan algunos Directivos no familiares.



3^a. Etapa:

Se invita a Consejeros Independientes.



4^a. Etapa:

Los Consejeros Independientes son Mayoría.

Caso de Éxito





Acto 3. CRECIMIENTO



Han logrado crear una clientela numerosa, sus productos están bien preparados, precios bajos y buen servicio. Las ideas de crecimiento están a flor de piel en la pareja, ya tienen dos locales más y avances de ocupar locales similares en otras plazas. La pareja recibe la noticia de que pronto llegará una hermanita de Josei que se llamará Any.

En lo anterior trabajan 50 personas, incluido un hermano de Ana que es Contador de la empresa.

El tiempo vuela. Apenas se cumplen once años de la empresa, ya existen doce tiendas en la ciudad, incluso dos que ya no están en plazas y son restaurantes independientes, uno en el centro histórico, son prósperos todos. Hay una plantilla de más de 170 personas.

Dinámica







Pregunta clave

3. ¿Cuáles son las claves que ayudaron a <u>CRECER</u> en la empresa de Ana y Luis?

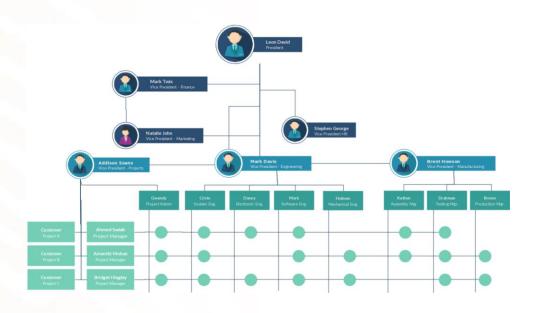
Enumere sin explicar



Contestar en el chat







Comités del Consejo

Comités del Consejo





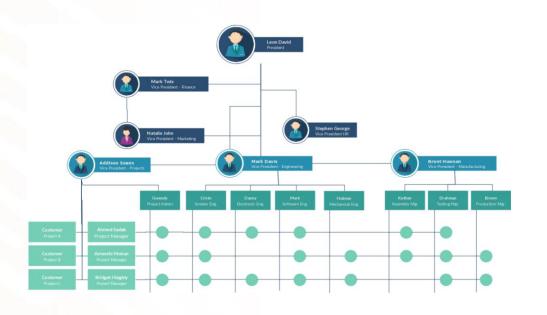
¿Cuáles Comités puede crear el Consejo de Administración?











Director General

Función del Director General





Las **Finanzas**

Las **Ventas** y el **Marketing**

Cumplir los **Objetivos** de los propietarios

> El **Desarrollo** de la empresa



Los **Empleados**

Las relaciones con **Proveedores y Clientes**

Las **Operaciones**, producción y logística

El **Entorno** de la empresa, del mercado, de la industria, del país y del mundo globalizado.

Función del Director General









Planear y Organizar la operación de las funciones de la empresa.

Mejorar la forma de Dirigir y Controlar la empresa.

Cumplir Reglas para Rendir Cuentas y la Transparencia de los Directivos ante los Accionistas.

Optimizar relaciones entre los Socios, Consejo de (Admón, Directivos y los Terceros Interesados en el desarrollo de la empresa.









Caso de Éxito







Acto 4. LUZ AL FINAL DEL TÚNEL

La familia con 3 hijas, pues Lois, la tercera, ya estudia primaria y atiende los fines de semanas el área infantil de uno de los restaurantes. Son personas preocupadas por ayudar en lo personal y en lo empresarial. Participan en organismos de asistencia a desfavorecidos, pagan sueldos dignos y están pendientes de sus colaboradores y sus familias.

La empresa, en la ciudad, ya la mitad de sus locales son formato restaurante con terraza; fundó una filial dedicada a la capacitación de su personal creciente; en otra empresa produce y estandariza ingredientes de sus platillos para todos sus puntos de venta. Ya son casi novecientas personas. ¿Exportar? están analizando.

Ana platica que ya no sabe si la empresa es suya o ella es de la empresa, al medir su tiempo que aplica a la operación y pone cara de preocupación cuando recuerda que el crecimiento de la empresa será en otras ciudades cercanas.



Dinámica





Pregunta clave

4. ¿Cuáles son las acciones que permitieron el <u>DESARROLLO</u> en la empresa de Ana y Luis?

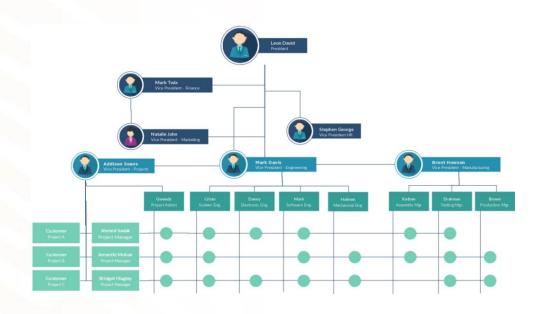
Enumere sin explicar



Contestar en el chat







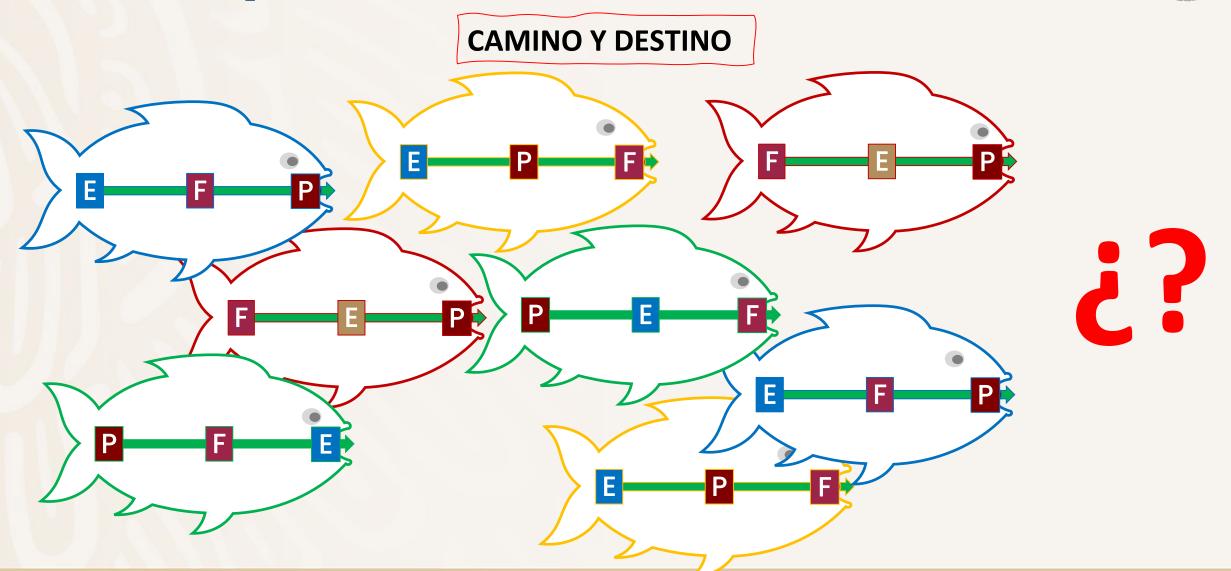
Evolución de la Estructura de GC







Mar de empresas familiares

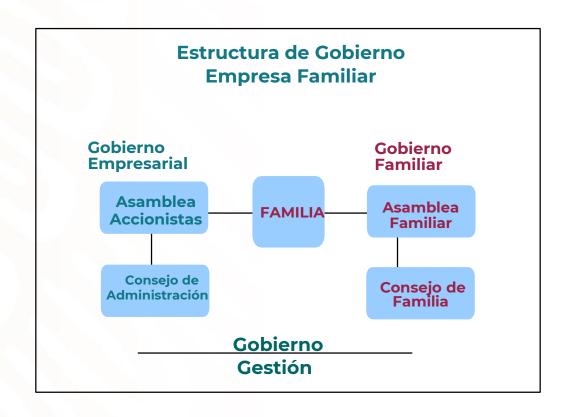








Estructuras de GC en la EF. Sencilla. Orientación Paralela.



Estructuras de GC en la EF. Orientación Empresa.



COMITÉ A



TERCERA ETAPA



SEGUNDA ETAPA

CUMPLIENDO LA L.G.S.M.
CONSIDERANDO CONSEJEROS.
PROTOCOLO.
CÓDIGO DE MEJORES PRÁCTICAS.

CONSIDERANDO CONSEJEROS EXTERNOS. CÓDIGO DE MEJORES PRÁCTICAS. VARIOS COMITÉS. INTENTANDO INGRESO A BOLSA.

PRIMERA ETAPA

CUMPLIENDO LO MÍNIMO DE LA L.G.S.M.
CONSIDERANDO CONSEJEROS.
PLANES DE SUCESIÓN.

ASAMBLEA DE ACCIONISTAS

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

DIRECTOR

ASAMBLEA DE ACCIONISTAS

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

COMITÉ ÚNICO

DIRECTOR

ASAMBLEA DE ACCIONISTAS

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

COMITÉ B

COMITÉ C

COMITÉ X

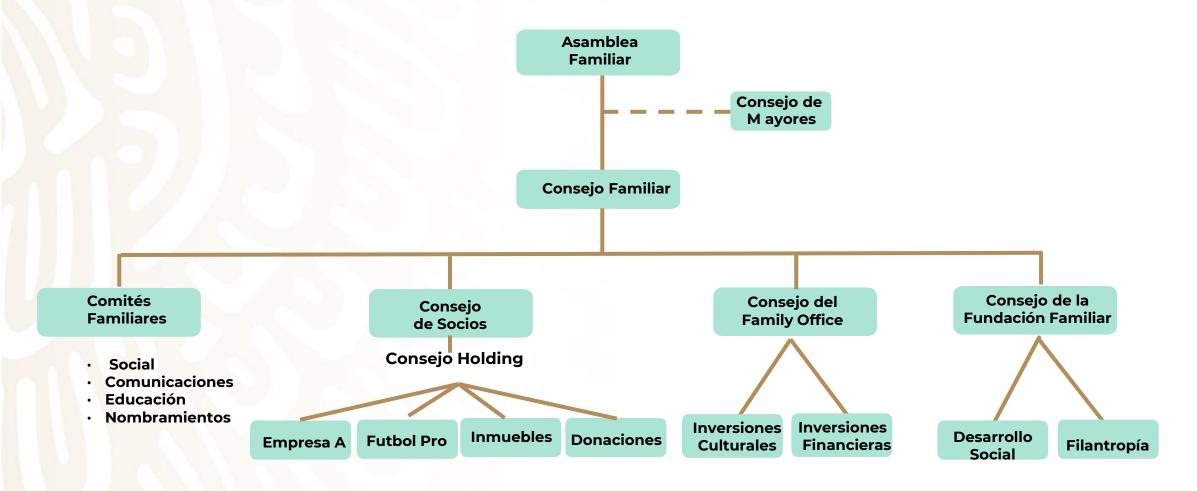
DIRECTOR

Estructuras de GC en la EF Orientación Familia.









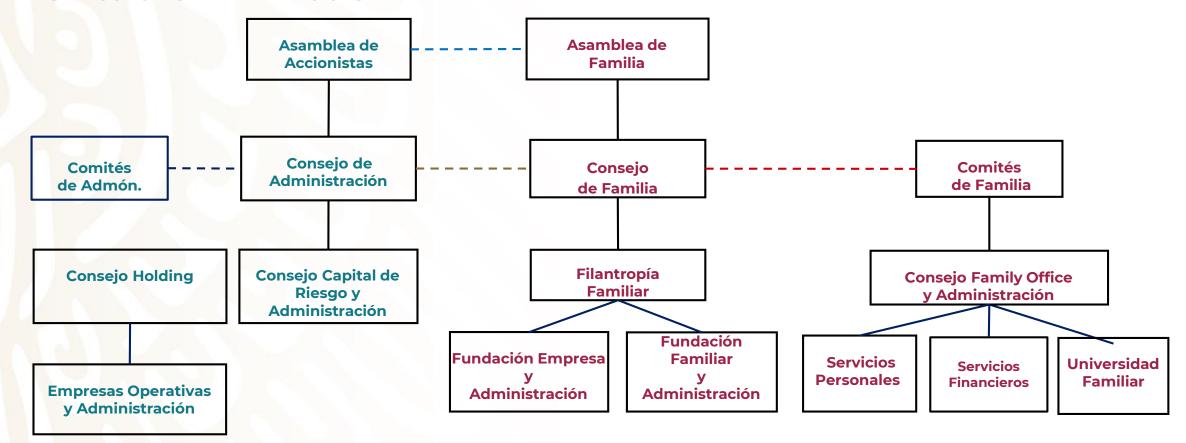
Estructuras de GC en la EF. HACIENDA (12) nacional financiera Completa. Orientación Empresa **Asamblea** Asamblea de **Accionistas Y/O** de Familia Consejo Oficina de Consejo de **Y/O** Administración **Y/O** de Familia **Familia** Comité de Comité de Comité de Prevención Comité de Comité de Sueldos Comité de Comité de Finanzas y Crédito y **Auditoría** y Compensaciones Mercadotecnia **Riesgos** de Lavado **Planeación Quebrantos** de Dinero **Director** Interna General Áreas **Externa Operativas**







Estructuras de GC en la EF. Completa. Orientación Ambas



Caso de Éxito







5. SOLUCIONES NECESARIAS

Por el tamaño actual de la empresa, el trabajo es muchísimo.

Luis contrató a Saúl, ex directivo bancario muy capaz, para dar forma a un plan maestro de fortalecimiento de la empresa y que dependa menos de Luis y Ana.

Luis, cursando una maestría en el IPADE, conoce al Director Regional de una empresa líder nacional, transportista de pasajeros y lo contrata para ser el Director General del grupo empresarial Luis desea dirigir en lo estratégico, dejando la operación diaria en un profesional capaz.

Ana ha tenido dificultad en encontrar quien la sustituya. Josei está terminando sus estudios profesionales, tiene novio hace 3 años y ha vivido sus 22 años junto a los 22 años de la empresa que hoy tiene 22 establecimientos con 1,200 colaboradores. Any inicia la universidad, con muchos sueños para el futuro. Lois atiende los espacios infantiles de los restaurantes, está en secundaria.



















Dinámica





Pregunta clave

5. ¿Cuáles son las <u>SOLUCIONES</u> que Luis y Ana implementan para que su negocio sea un Caso de Éxito?

Enumere sin explicar



Contestar en el chat

¿Cómo Empezar?





- Hacer un Diagnóstico para saber que tenemos y que no tenemos de los elementos del Gobierno Corporativo.
- 1. Hacer un Plan de trabajo que defina las respuestas a las preguntas clásicas:

WHAT, WHEN, WHERE, WHY, WHO, HOW, HOW MUCH, WHAT FOR.

QUÉ, CUÁNDO, DÓNDE, POR QUÉ, QUIÉN,

CÓMO, CUÁNTO, PARA QUÉ.

Etapas del Desarrollo del GC de la EF. Problema de Mesas.







Etapa	Mesa de la Cocina	Mesa del Comedor	Alguna Mesa de la Empresa	Mesa de Sala de Juntas en Empresa	Mesa de Consejo fuera de la Empresa	
Eta	- de 3 años	II 3a5	III 6 a 10	IV 11 a 15	V 16 a 20	VI + de 20
de (Emprendedor – Fundador	Emprendedor – Fundador	Emprendedor – Fundador			Asamblea de Accionistas (T) Asamblea Familiar (T)
				Consejo de Familia Inicial (2p)	Consejo de Familia Mejorado (3p)	Consejo de Familia Maduro (4p)
Instrumentos			Consejo de Administración Pequeño (2p)	Consejo de Administración Mediano (3p)	Consejo de Administración Grande (4p)	Consejo de Administración Muy grande (5p)
Inst	Alguna ayuda (1p)	Comité de Operación (2p)	Comité de Operación (2p)	Comité de Consejo (1c)	Comités de Consejo (2c)	Comités de Consejo (3c)







Sesión de preguntas









Tu opinión es valiosa



Encuesta

Conclusiones





- 1. La Evolución de tu Empresa Familiar es PERMANENTE.
- 2. El proceso: Idea-Arranque-Esfuerzo-Crecimiento-Experiencia-Desarrollo-Permanencia, son retos y son metas.
- 3. Cada Empresa Familiar elige su Propio Destino y transita su Propio Camino.
- 4. El Gobierno Corporativo apoya la Evolución, Asegura la Permanencia y empuja al Destino.
- 5. El ritmo y contenido de la implantación del Gobierno Corporativo los define la Familia.

Ingresa

www.nafintecapacita.com





- Aún no estás registrado:
 - Da clic en "Regístrate".
 - Incorpora los datos solicitados.

- Estás registrado:
 - Da clic en "Iniciar sesión".
 - Ingresa tu mail y contraseña.



En caso de tener alguna duda del funcionamiento de la plataforma te invitamos a ingresar a este video tutorial: https://drive.google.com/open?id=14TJvzljLXl]lla9RnNNtKhjdxXecOrsA

Usa el navegador Google Chrome para mejorar tu experiencia.







¿CÓMO CONTACTARNOS?



ayuda@nafintecapacita.com



nafin.com o gob.mx/nafin nafintecapacita.com



800 NAFINSA (623-4672)



/NAFINSA Capacitación Empresarial Nafin



/NafinOficial /CE_Nafin



/Nafin





