Dirección General Adjunta de Promoción Institucional

Desarrollo de Habilidades y Cultura de Emprendimiento

Dirección de Desarrollo Empresarial y Asistencia Técnica



















"El emprendedor siempre busca el cambio, responde a él y lo utiliza como oportunidad"

Peter Drucker

i Bienvenidos!

Iniciamos en un momento

Ponente









Mayra Mora Trujillo



Es Licenciada en Administración de Empresas en Planeación y Promoción con especialidad en mercadotecnia. Cuenta con una maestría en Resolución de Conflictos y está certificada en la metodología LEGO® SERIOUS PLAY® desde 2012., así como, en Gamificación, Creative Problem Solving, Design Thinking, Indagación Apreciativa y Develop Cards.

Es Consejera Independiente por el Instituto Mexicano de Mejores Prácticas Corporativas y como consultora, cuenta con una experiencia de más de 20 años., desde 2020, se integró al equipo de Desarrollo Empresarial y Asistencia Técnica de Nacional Financiera, con el objetivo de diseñar contenidos orientados a profesionalizar a las empresas en Gobierno Corporativo, Innovación y Empresas Familiares, además de impartir capacitación de más de 40 cursos que forman parte de la oferta institucional.









Dinámica de la sesión digital

- 1. Usemos el chat para interactuar de manera positiva y puntual.
- 2. La atención a sus preguntas <u>será únicamente</u> a través del módulo preguntas y respuestas **Q&A** –
- 3. El facilitador dará lectura a los comentarios y preguntas y guiará las dinámicas entre los participantes.
- 4. Agradecemos contestar nuestra encuesta de satisfacción.
- 5. En el chat y por correo electrónico se dará a conocer la liga para descargar los materiales de las sesiones.



¡Iniciemos!









OBJETIVO

Identificar herramientas para desarrollar:

- ✓ Aptitudes
- √ Habilidades
- ✓ Cultura de emprendimiento e innovación





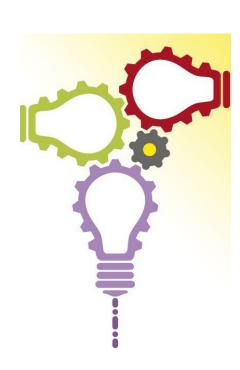






TEMARIO

- I. Introducción.
- II. Mis talentos para el emprendimiento.
- III. Empezar con una idea en la mente.
- IV. Primeros pasos para el emprendimiento
- V. Mi proyecto emprendedor
- VI. Conclusiones











I. INTRODUCCIÓN













¿Por qué "LEGO" logró ser una empresa exitosa?









¿Qué es un emprendedor?

Persona que utiliza sus habilidades y recursos para abrir oportunidades

que le permitan generar bienestar individual y colectivo.



Cualidades planeación, organización, constancia, esfuerzo y persistencia Sin miedo al fracaso **Dispuestos** trabajar









I. Mis talentos para el emprendimiento

¿Qué son los talentos?

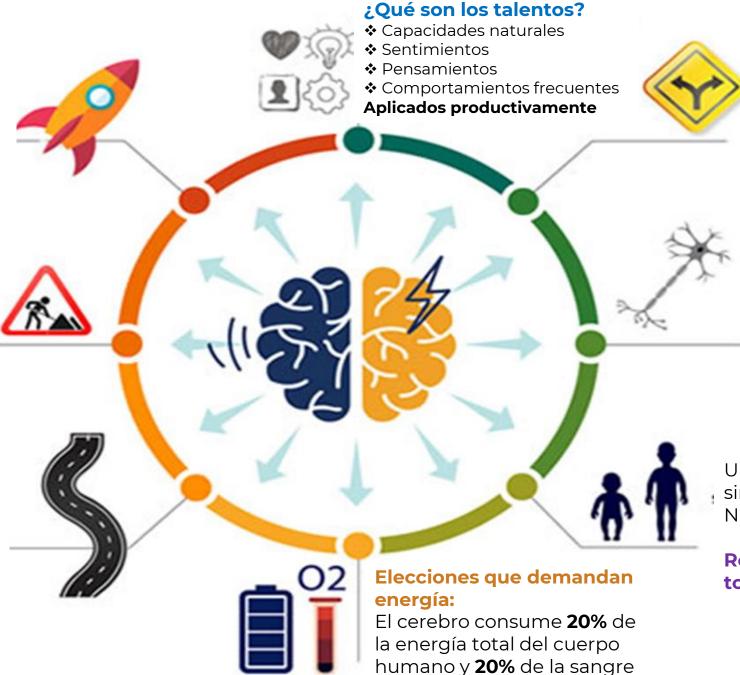


La oportunidad de manifestar nuestros talentos trae:

- ✓ Realización.
- ✓ Satisfacción
- Emociones Positivas

Rutas en construcción constante

Los talentos son los caminos o rutas de nuestras preferencias



y oxígeno

Una máquina de tomar decisiones

La Sinapsis

Un bebé **2.500** sinapsis Niño de 3 años **15.000**

Respondemos a todos los estímulos

Imagen recuperada de: https://mapadetalentos.com.br/portal/index.php/es/



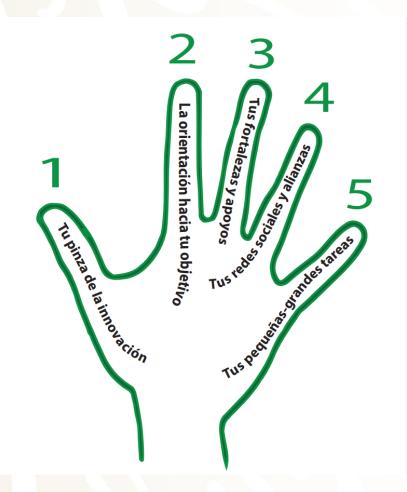








y... cuáles son tus talentos?



- 1. Habilidades: innovación, creatividad, análisis, practicar deportes, bailar.
- **2. Cualidades:** respeto, puntualidad, tolerancia, paciencia.

3. Intereses: Es algo que se disfruta hacer solos o acompañados, bailar, armar rompecabezas, coleccionar estampas, leer.









George Lucas, cineasta, filántropo, poeta y **empresario** estadounidense.

Lucas es más conocido por crear las franquicias de *Star Wars* e *Indiana Jones* y fundar Lucasfilm, LucasArts e Industrial Light & Magic.













Ser Proactivo

Transforma las ideas en acciones

Busca nuevas formas de actuar

Busca nuevas oportunidades

Anticípate a los problemas

Se **flexible** y **positivo**

Participación ÁGIL

No te rindas



Planea con Inteligencia

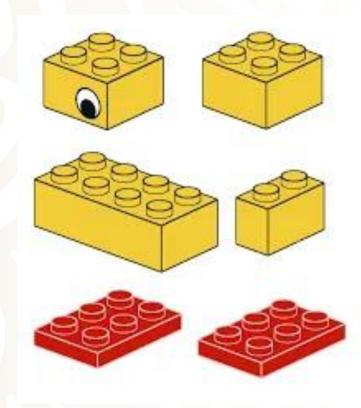








II. Empezar con una idea en la mente



- Dibuja una figura que puedas construir usando estas seis piezas de Lego.
- Dibuja un pato que se pueda construir con estas seis piezas de Lego.











Dinámica













II. Empezar con un fin en la mente

¿por qué?

para conseguir una visión, dinero = resultados

¿cómo?

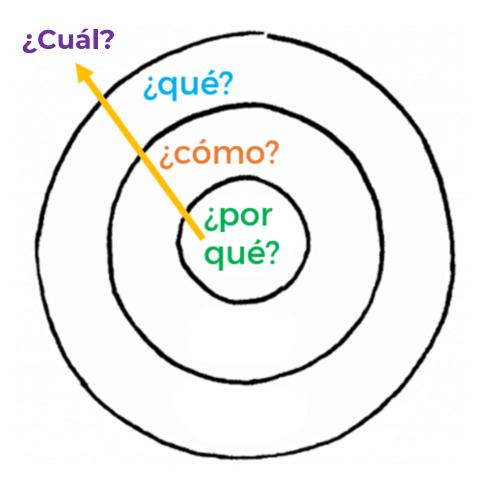
cómo harás para conseguir esa visión y objetivos enfocados en el *por qué*

¿qué?

productos o servicios con características enfocadas en el *por qué*

¿Cuál será mi Proyecto?

"El círculo de oro" de Simon Sinek











 ¿Por qué quiero ser emprendedor?

 ¿Cuáles son mis recursos?











Finanzas: Tips para emprendedores

 Elaborar un presupuesto: Ilevar un registro puntual de los ingresos y gastos que te permita organizar tu dinero. Elimina los gastos innecesarios. (Gastos hormiga)

Identifica tus gastos.

 Destina un porcentaje al ahorro



"Cuida de los pequeños gastos; un pequeño agujero hunde un barco' Benjamin Franklin







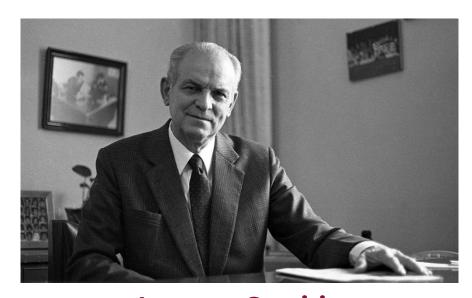




FACTORES DE ÉXITO

- Crear una empresa, no un simple negocio.
- Luchar por una empresa plenamente humana
- Buena competencia técnica
- Con la calidad y la frescura no se juega
- Visión de largo plazo
- ☐ Crecer, crecer. Lo que no avanza retrocede
- □ Reinversión continua.
- Austeridad. No lujos
- ☐ El cliente es el jefe.
- ☐ Formación de jefes y directivos
- Trabajar, trabajar y trabajar
- Tener sistemas y manuales para la operación.

¡Y mucha suerte!



Lorenzo Servitje Empresario Mexicano, fundador de Grupo Bimbo









¿Cómo hago un presupuesto?

¿Cuánto dinero tengo al mes?	
1. Ingresos	\$
2. Si tengo beca	\$
3. Si hago un trabajo	\$
4. Si vendo algún producto	\$
A. Total de ingresos	\$

¿Cuánto dinero gasto al mes?	
1. Transporte	\$
2. Comida	\$
3. Escuela	\$
4. Diversión	\$
B. Total de gastos	\$

	Cuánto dinero tengo disponible al mes		
	A. Ingresos	\$	
	B. Gastos	\$	
	¿Cuánto dinero tengo disponible? A-B	\$	
	¿Cuánto dinero ahorraré en un mes?	\$	
	OBJETIVO DE MI AHORRO	MI	

MI EMPRENDIMIENTO



PROYECTO









La educación financiera, parte de nuestro ejemplo.

Contribuyamos a la educación financiera desde la niñez.











Opciones financieras de Inversión y ahorro





















III. PRIMEROS PASOS PARA EL EMPRENDIMIENTO

Método: Proceso acelerado de diseño de productos y servicios



COMPRENDER

Observa a tu futuro cliente para el que estás diseñando e identifica su necesidad



IDEAR

Crear ideas de solución a la necesidad del cliente, compartir, mejorar.



DECIDIR

Evaluar cada solución y elegir las que tengan más posibilidades.



MODELO DE PRUEBA

Convertir un guión gráfico en un modelo que pueda probarse con el futuro cliente.



PROBAR

Entrevistar a 5 clientes. Aprender: ¿Cómo reaccionan al modelo de prueba?

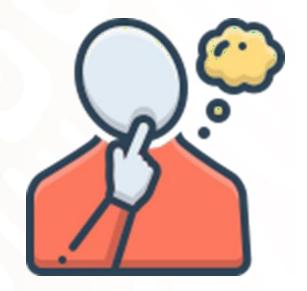








"Está bien celebrar el éxito pero es más importante prestar atención a las lecciones del fracaso"



Bill Gates









IV. MI PROYECTO EMPRENDEDOR







25	PASOS PARA CUMPLIR MI META	ТІЕМРО
	DDECUDUECTO	TIEMBO
	PRESUPUESTO	TIEMPO











Tu opinión es valiosa:

Encuesta









29

HACIE SECRITARIA DE MACIENO







CONCLUSIONES

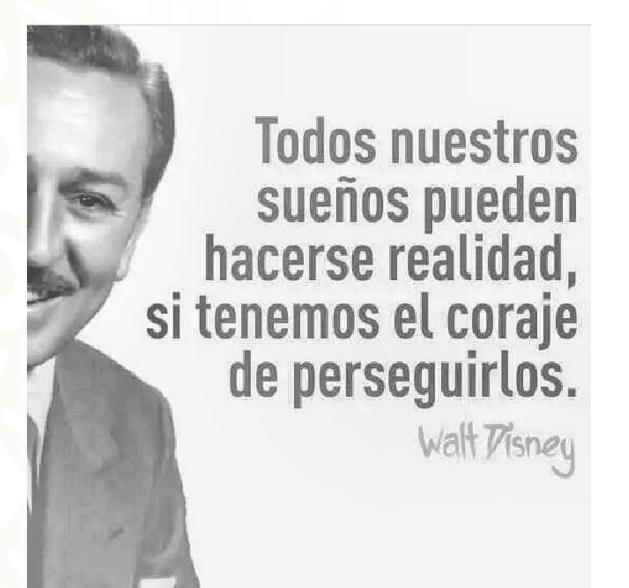
- 1. Reconocer mis talentos
- 2. Definir:
- ¿Por qué quiero ser emprendedor?
- ¿Cómo lo voy a lograr?
- · ¿Qué voy a hacer?
- ¿Cuál es mi proyecto?
- 3. Elaborar mi presupuesto Ahorra y reinvierte tus ganancias
- 4. Crear mi Plan de Trabajo.

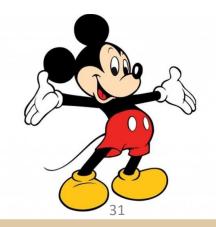












Ingresa

www.nafintecapacita.com

- Aún no estás registrado:
 - Da clic en "Registrate".
 - Incorpora los datos solicitados.

- Estás registrado:
 - Da clic en "Iniciar sesión".
 - Ingresa tu mail y contraseña.











En caso de tener alguna duda del funcionamiento de la plataforma te invitamos a ingresar a este video tutorial: https://drive.google.com/open?id=14TJvzIjLXI1lla9RnNNtKhjdxXec0rsA

Usa el navegador Google Chrome para mejorar tu experiencia.











CAPACITACIÓN EN LÍNEA

CREATIVIDAD E INNOVACIÓN PARA LA COMPETITIVIDAD EMPRESARIAL





Jueves

10 de febrero de 2022



Dos horarios: 09:30 hrs y 16:30 hrs



Emprendedores, empresarios y colaboradores de pequeñas y medianas empresas.



Conocer los fundamentos de la innovación y su influencia en la competitividad de las organizaciones.



- Creatividad innovadora
- Pensamiento creativo
- Fases de la creatividad
- Búsqueda de nuevas ideas
- Técnicas de creatividad

La innovación en las empresas

- Gestión de la innovación
- Diez tipos de innovación
- Técnicas y metodologías para la innovación













¿CÓMO CONTACTARNOS?



ayuda@nafintecapacita.com



nafin.com o gob.mx/nafin nafintecapacita.com



800 NAFINSA (623-4672)



/NAFINSA Capacitación Empresarial Nafin



/NafinOficial /CE_Nafin



/Nafin





