RESPALDO NAFINSA CAPACITACIÓN Y ASISTENCIA TÉCNICA



Los Retos de la Empresa Familiar

Material del instructor

Dotar al participante de conocimientos e instrumentos que le permitan minimizar situaciones de conflicto que impidan el crecimiento continuidad, desarrollo y administración profesional de la empresa familiar en la cual participan.

La empresa familiar en México

En México, como en muchos otros países, son numerosos los negocios I familiares.

En el país, existen aproximadamente 10 millones de negocios familiares. En éstos se ocupan alrededor de 14.4 millones de personas, poco más de una **tercera parte** del total de personas ocupadas en el país. (Secretaría de Economía, 2008).

■ Hallazgos**

✓ El 70% tiene la mayoría de las acciones en poder de la familia.

I ✓ El 75% es propietario de pequeñas empresas.

✓El 71% es empresa de primera generación (bajo el poder de sus fundadores).

^{**} Encuesta realizada a empresarios del norte del país por parte del Centro de Empresas Familiares de la Universidad de Monterrev.

- ✓ El 63% de los propietarios declara no tener testamento.
- ✓El 82% afirma no tener reglas por escrito para efectuar la sucesión.
- ✓El 64% no brinda oportunidades de ascenso a puestos clave para miembros no familiares.
- ✓ El 81% no tiene estipuladas reglas para familiares que deseen trabajar en la empresa.
 - ✓ Según el IMSS, 75% de sus más de 14 millones trabajadores afiliados pertenecen a una empresa familiar.
- ✓ De cada 100 organizaciones que se crean, sólo 30 empresas llegan a manos de la segunda generación. Al menos 10 de ellas logran consolidarse dentro de la tercera generación (INEGI).



1.1 Concepto

Unidad económica, la cual está constituida por miembros de una familia, quienes tienen el control administrativo y financiero sobre ella.

*Características:

- ✓ Capital, propiedad, gestión y control en manos de una familia (s),
- ✓ Intención de continuidad de transmisión a generaciones venideras,
- ✓ Visión e interés compartida con los miembros de la familia,
- ✓ Inicio "hombre orquesta".





*Características:

- ✓ Impresión de valores familiares,
- ✓ Centralización de decisiones, varios propietarios trabajan en la empresa familiar,
- ✓ Identidad familiar, pertenencia.
- ✓ Voluntad de los fundadores de crear un vínculo de relación estable de trabajo y el desarrollo de la familia.

* Aspectos administrativos

El fundador y familia participan e influyen en las decisiones fundamentales de la empresa, además de que desempeña funciones operativas cotidianas.



Opera el "hombre orquesta",



Cargos directivos ocupados por familiares o principales accionistas de la empresa.



Falta de profesionalización en el desempeño de las actividades, importa subsistir, falta de controles administrativos, indefinición de roles ni remuneraciones.

*¿Qué no es?

Empresa cuyo capital pertenece a personas sin vínculo familiar alguno o pertenece al Estado.

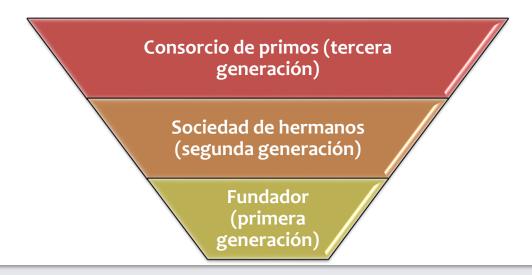
*Características

- ✓ Valores organizacionales ajenos a un grupo familiar,
- ✓ El proceso de venta o traspaso se hace de manera indistinta,
- ✓ Se vela por los intereses del grupo corporativo.



* Tipos de empresas familiares

Básicamente en función del cambio generacional existen:



*Características de los Tipos de empresas familiares

Consorcio de primos o emprendedora

- Conforme crece las familia busca incluirles en la empresa.
- La empresa debe crecer para satisfacer una familia cada vez mayor.

Sociedad de hermanos o conservadora

- Sobrevive pero con mucha dificultad.
- Existen limites para su crecimiento.
- Simplifica la estructura.
- Tradición, el hijo mayor asume el control de la empresa. (granjas, viñedos).

Fundador o efímera

- No sobrevive al cambio generacional
- Carece de estructura
- No pasa del <<yo>> al nosotros.
- Los miembros de la familia trabajan bajo las ordenes del emprendedor.
- Su éxito depende mayormente del emprendedor o fundador.



* Fines y objetivos de la empresa familiar





1.2 Sistema familiar y empresarial





1.2 Sistema familiar y empresarial

Equilibrio entre Empresa-Familia:

La interacción Empresa – Familia es la manera en que se relacionan, participan e influyen en la vida organizacional los integrantes de la familia propietaria.



* Ventajas y desventajas de la empresa familiar

Lo bueno	Ventajas	Lo malo
Cumplimiento de encomiendas.	Compromiso	Despreocupación "alguien vela por mis intereses"
Compartida y planificada.	Evolución	Conforme a la visión del jerarca.
Desarrollo Organizacional.	Valores	Valores familiares arraigados de control.
Planificadas con visión.	Metas	Gobierno y control unipersonal.
Crecimiento familiar.	Enfoque	Estabilidad y permanencia.
Delegar.	Dirección	Acaparar funciones.

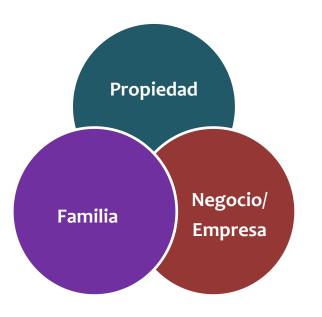


* Ventajas y desventajas de la empresa familiar

Lo bueno	Ventajas	Lo malo
Objetivos .	Motor	Emociones, estabilidad familiar.
Mayor compromiso.	Flexibilidad	Abuso.
Confiabilidad y orgullo.	Liderazgo	Autoritarismo.
Interacción sana y efectiva.	Comunicación	Confusión y mezcla de problemas.



1.3 Modelo de los tres círculos



- ✓ Propiedad (accionistas de la empresa),
- ✓ Familia (lazos sanguíneos),
- ✓ Negocio/Empresa (funciones desempeñadas dentro de la empresa).



* Empresas familiares exitosas

El 99.2% de las empresas son mipymes, el 90% corresponde a empresas familiares, las cuales generan el 65% de los empleos en el país (Centro de Emprendedores UDLA).















* Empresas familiares evolucionadas













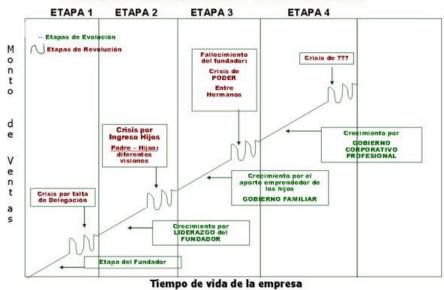
BBVA, Soriana, Comercial Mexicana, Grupo Modelo, Cemex se consideran evolucionadas como familiares al haber transitado en cuanto a su modelo de administración y actualmente, cuentan con gobiernos corporativos.



* Ciclo de vida de la empresa familiar

Es el proceso de evolución con patrones predecibles por el que pasa toda empresa.

CICLO DE VIDA DE LA EMPRESA FAMILIAR





Las 4 fases del ciclo de vida de la empresa familiar

1 Creación de la empresa

2 Crecimiento y desarrollo

3 Sucesión y segunda generación

4 Propiedad pública y administración profesional



Las 4 fases del ciclo de vida de la empresa familiar

1. Creación de la empresa:

Etapa en la cual el fundador tiene problemas para:

- ✓ Encontrar el dinero,
- ✓ Desarrollar un producto o servicio viable,
- ✓ Crear medios para darse a conocer y vender,
- ✓ Encontrar empleados competentes.





Las 4 fases del ciclo de vida de la empresa familiar

2. Crecimiento y desarrollo:

- Decisiones más pensadas,
- ✓ Los fundadores no pueden administrar todo, deben delegar responsabilidades y funciones,
- ✓ Existe competencia para obtener los puestos de liderazgo,
- ✓ El retiro, distribución de la propiedad y riqueza son indispensables en la planeación del liderazgo y transiciones.



Las 4 fases del ciclo de vida de la empresa familiar

3. La sucesión y segunda generación

No formar a un sucesor con anticipación origina que muchas empresas se extingan.

Es indispensable:

- ✓ Preparar a quien será el sucesor y quien entrega el mando,
- ✓ Informar y moldear a la empresa para el cambio,
- ✓ Establecer dirección y tipo de liderazgo requerido.





Las 4 fases del ciclo de vida de la empresa familiar



* Planificación de la sucesión:

El **fundador** debe entender su función como mentor y su responsabilidad **al final de su gestión** es realizar la transición con la mejor **asesoría** posible **hacia el sucesor**.

Esta etapa es decisiva e involucra empresa, familia y propiedad.



Las 4 fases del ciclo de vida de la empresa familiar

4. Propiedad pública y administración profesional

✓ En esta etapa la empresa necesita más inyección de dinero adicional para seguir su operación, por lo tanto la familia debe decidir si se recibe dinero de socios externos a la familia (no familiares).

✓ Contratar un administrador profesional puede ser necesario si es que no existen miembros de la familia competentes para vivir esta etapa.



1.4 La empresa familiar AYER

Decisiones de golpe pasando por encima de los miembros familiares,

Esquema administrativo empírico,

Oferta de los mismos productos/servicios,

Prioridad a los vínculos familiares,

El reparto de beneficios se basaba en una política de inversión conservadora.

"Hijo no me debatas, esa es la decisión y además hice esta empresa".

"Tanteómetro", corazonadas, intuiciones. Nula planeación.

"Este mocasín modelo 345 fue la estrella en el pasado, así para tu abuelo y lo será para ti".

"Te doy permiso que llegues a trabajar después de tus clases.

"No arriesgaremos nuestro único patrimonio en esa nueva línea".



1.4 La empresa familiar HOY

Elaboración de diagnósticos y propuestas de mejora,

Planeación, Organización, Dirección y Control,

Administración de las finanzas,

Fijación de metas y retos profesionales,

Gestionar el talento humano en base a sus competencias y evaluación objetiva.

"Invitemos a un consultor, desarrollemos un Plan de negocios".

Planes, Bitácoras, Agendas, Monitoreos a familiares, Roles, Funciones.

"El gasto e ingreso familiar separado de lo del negocio".

"Tendremos de utilidad % a fin de año", "Sucursal ...", "Seremos SA DE CV".

"Tendremos un programa de capacitación, empezando por uno mismo".



2. Los roles en las empresas familiares

Rol que desempeña	Naturaleza	
1.Propietarios Familiares	Miembros de la familia que poseen experiencia personal, son accionistas y trabajan en la empresa.	
2.Familiares accionistas	Miembros de la familia y también accionistas, pero no trabajan en la empresa.	
3.Trabajadores familiares no accionistas	Miembros de la familia que trabajan en la empresa, sin ser accionistas.	

Fuente: Competencias esenciales y PYMES: un modelo para el éxito empresarial. Hernández Fernández, Lissette. Revistas de Ciencias Sociales, Volumen XIII, Núm 2, 2007, Venezuela.



2. Los roles en las empresas familiares

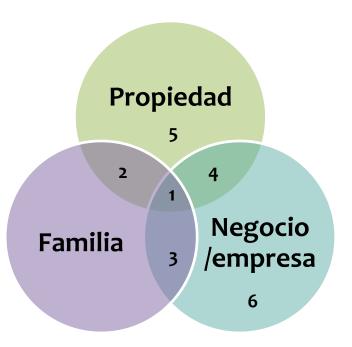
Rol que desempeña	Naturaleza	
4.Directivos no familiares	Trabajan en la empresa y son accionistas, pero no son miembros de la familia.	
5.Accionistas no familiares	Tienen participación en el capital de la empresa, no pertenecen a la familia ni trabajan en la empresa.	
6.Empleados	Recurso humano no perteneciente a la familia.	

Fuente: Competencias esenciales y PYMES: un modelo para el éxito empresarial. Hernández Fernández, Lissette. Revistas de Ciencias Sociales, Volumen XIII, Núm 2, 2007, Venezuela.



2. Los roles en las empresas familiares

A continuación se muestra el lugar en el que se encuentran los distintos roles de la empresa familiar dentro de los escenarios del modelo de los 3 círculos.



Fuente: Competencias esenciales y PYMES: un modelo para el éxito empresarial. Hernández Fernández, Lissette. Revistas de Ciencias Sociales, Volumen XIII, Núm 2, 2007, Venezuela.



Regularmente se derivan de la **propiedad**, a partir de que:

- ✓ Distribución de utilidades inequitativa.
- √ Conflictos entre grupos de trabajo.
- a) Fundador es el propietario
- ✓ Celos al integrar más miembros a la empresa.
- ✓ Autoritarismo al tomar decisiones.
- ✓ No se sabe administrar para delegar.

RESPALDO NAFINSA CAPACITACIÓN Y ASISTENCIA TÉCNICA

3. Situaciones de conflicto en la empresa familiar





c) Diversos miembros de la familia son propietarios





* Causas

- ✓ Jerarca autoritario.
- ✓Una cultura empresarial definida en una sola persona
- ✓El familiar se siente omnipotente, ejerciendo su voluntad bajo argumentos de propiedad y relaciones.
- ✓ Resistencia al cambio.
- ✓ Información restringida.
- ✓ Sueldos y salarios de acuerdo a la relación familiar y no por desempeño laboral.





* Causas

- ✓ Preferencia de familiares sobre los no familiares.
- ✓ No pensar en el futuro.
- ✓ No hay reglas sobre ingreso, despidos de familiares, sobreponiéndolos a empleados que no tienen relación con la familia.
- ✓ Despilfarro de hijos.
- ✓ Carencias administrativas.





* Impacto en la familia

- ✓ Disminuye el nivel de compromiso, hay quienes optan por abandonar la empresa.
- ✓ La desigualdad de exigencias provoca disgustos y rivalidades.
- ✓ La mala relación entre integrantes origina dificultades y problemas administrativos, financieros, operativos, entre otros.
- ✓ El tener intereses distintos, causa problemas de igualdad y propiedad.
- ✓ Extinción de la empresa.



3. Situaciones de conflicto en la empresa familiar

* ¿Cómo evitar los problemas?

6. Protocolo

Profesionalizació n de la empresa

2. Gobierno corporativo

5. Consejeros Externos

> 4. Consejo de Administración

3. Asamblea de accionistas



* Concepto

Es el relevo en la dirección o el liderazgo de la empresa, del **propietario-fundador** al **sucesor**, que suele ser un miembro de la misma familia (primogénito) o directivo externo.

Significa una gran evento que causa incertidumbre en trabajadores, proveedores y clientes.



* Importancia

- ✓ Dirigir a la empresa hacia un nuevo modelo de gestión empresarial,
- ✓ Asegurar supervivencia,
- ✓ Dar continuidad pasando la estafeta a algún miembro familiar con la capacidad y disposición de asumir el cargo y los niveles de exigencia que este conlleva.
- ✓ Renovación administrativa encaminada a la eficiencia de la empresa.





* Amenazas

- ✓ No tener un plan de sucesión,
- ✓ El fundador se resiste a dejar la actividad por temor a no tener garantía de calidad de vida después de su jubilación,
- ✓ Dificultad de elegir un sucesor entre la familia,
- ✓ Rivalidades de hermanos y primos por la no aceptación del sucesor,
- ✓ Incapacidad del sucesor para asumir la responsabilidad,
- ✓ Dificultad de los empleados por adaptarse aun nuevo tipo de liderazgo.



Por tanto, el éxito del Cambio generacional radicará en:

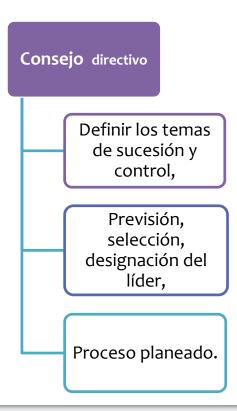




Familiar

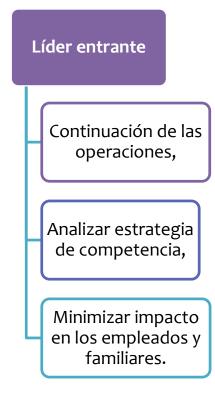
4. Cambio generacional

*Actividades que fomentan el cambio generacional



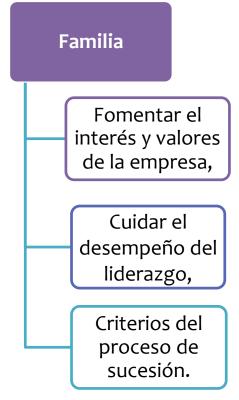


*Actividades que fomentan el cambio generacional





*Actividades que fomentan el cambio generacional





Dinámica 1 Junta con la familia

Objetivo:

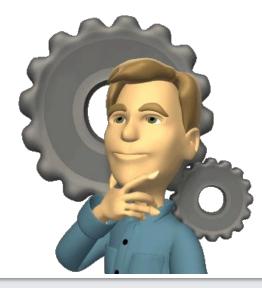
Sentar las bases para la toma de decisiones, el desarrollo de liderazgo y el análisis de problemas.

Tiempo:

10 minutos

Habilidades a desarrollar:

Creatividad, trabajo en equipo, Planeación.





Dinámica 1 Junta con la familia

Instrucciones:

- 1. Formación de equipos entre 4 y 6 personas.
- 2. Definición de organigrama de la empresa familiar, así como los roles a desempeñar.
- 3. Instructor plantea y sortea diferentes situaciones de conflicto, previa lluvia de ideas general para determinar los principales problemas.
- 4. Cada equipo pasa a representar la situación y la solución tomada ante el conflicto.
- Retroalimentación grupal.



5. Crecimiento de empresas familiares

* ¿Qué implica?

- ✓ Progreso,
- ✓ Aumento estructura organizativa,
- ✓ Presencia en el mercado,
- ✓ Evolución,
- ✓ Reto.





5. Crecimiento de empresas familiares

* ¿Por qué crecer?

- ✓ Competitividad,
- √ Conservación de la empresa familiar,
- ✓ Permanencia,
- ✓ Sustentabilidad en el mundo empresarial.



5. Crecimiento de empresas familiares

5.1 Acciones empresariales que contribuyen al crecimiento

Profesionalización del negocio

Alianzas estratégicas

Estudios de mercado

Consejo administrativo

Establecimiento de gobierno corporativo

Planeación estratégica

Toma de decisiones

Asignación de roles

Definición de un esquema administrativo



6. Herramientas para solucionar y/o prevenir conflictos en empresas familiares

6.1 Acciones empresariales que contribuyen al crecimiento

GOBIERNO CORPORATIVO

Estructura que permite la planeación, ejecución, dirección y control de la empresa, depositando las responsabilidades en varios individuos a la vez, que toman decisiones como cuerpo colegiado.

Permite liberar la creatividad del fundador, para que éste se concentre en otras actividades. Funciones clave:

- a) Se va acostumbrando a la empresa a no requerir tanto la presencia del patrón,
- b) Sirve de entrenamiento a los hijos en la toma de decisiones.



6. Herramientas para solucionar y/o prevenir conflictos en empresas familiares

6.1 Acciones empresariales que contribuyen al crecimiento

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

Órgano superior de administración de aquellas empresas que no optaron por un administrador único. Representa legalmente a la sociedad, responsable último de las acciones de al empresa. Este proporciona:

- a) Estabilidad,
- b) Transparencia
- c) Experiencia
- d) Prudencia y entrenamiento para las nuevas generaciones.

Se nutre de personas independientes que no están todo el día en la empresa. Recomendación de 5 a 15 personas.



* Concepto

Acuerdo firmado por los miembros de una familia empresarial, enunciando la relación, los valores y las políticas con respecto a la empresa.

Puede ser vista como **Constitución** de la familia.





* Tipos de protocolo

Atendiendo a su fuerza vinculante se pueden diferenciar tres tipos diferentes:

- ✓ Pactos con fuerza moral "Pacto de caballeros",
- ✓ Pactos con fuerza contractual simple,
- ✓ Pactos con fuerza y eficacia ante terceros.





* Reglas

- √ Se realiza bajo la aprobación de los integrantes de la familia,
- ✓ Diseñado en relación a las necesidades de la empresa,
- ✓ Separa la planeación estratégica de la empresa de la planeación estratégica familiar,
- ✓ Instrumento prioritario para el buen gobierno,
- ✓ Permite asignar categoría, jerarquía y grado de responsabilidad.







* Aplicación

- ✓ Favorecer y facilitar el cambio generacional,
- ✓ Regular aspectos relativos a la disposición y administración de acciones/participaciones de la empresa,
- √ Régimen de derechos y obligaciones propios a la condición de miembro de la familia,
- ✓ Definición de la política de contratación y retribución de familiares,
- ✓ Establecimiento de las normas que regirán la sucesión entre familiares.



* Custodia

 Regularmente quien vigila el cumplimiento de las estipulaciones del protocolo es el consejo familiar.



* Legalidad

 Un protocolo familiar puede ser dotado de obligatoriedad legal y la organización de él se desprenda puede tomar decisiones válidas y obligatorias entre los miembros de la familia.





* Importancia

Suavizar las relaciones entre: familia, empresa y propiedad.





* Ejemplo de protocolo

- ✓ Manifestación del compromiso,
- ✓ Filosofía de la gestión y principales objetivos,
- ✓ Cargos, requisitos y remuneración,
- Entrada y salida de Parientes, familiares políticos y socios no familiares,
- Elección y requisitos del cargo de dirección más alto,
- ✓ Derecho al voto y a la propiedad,
- ✓ Conformación de la junta directiva. Funciones principales,
- ✓ De la asamblea familiar. Periodicidad y finalidad,
- ✓ Consideraciones sobre empleados no-familiares,
- ✓ Enmiendas.



Consejo de Familia

Grupo de personas que representan todos los subgrupos de la familia, por ejemplo: los mayores, las nueras, los jóvenes, los que no tienen edad para trabajar, entre otros.

Es recomendado por los protocolos de familia y debe influir en el buen manejo de los negocios, a través del nombramiento de los consejeros.







* Comunicación

Herramienta fundamental para la toma de decisiones, planificación y transmisión de la cultura corporativa a los futuros gestores y empleados.





* Comunicación

Inconvenientes:

- ✓ Anteponer situaciones personales familiares,
- ✓ Poca o escasa comunicación con empleados,
- ✓ No hay claridad en las jerarquías o nivel de compromiso.



* Clima organizacional

Forma en que se utiliza el liderazgo

Características del proceso de toma de decisiones Instrumentos de motivación a empleados

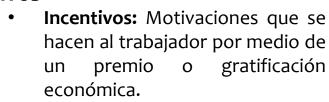
Buena interacción superior-subordinado

Sistema de fijación de objetivos



* Remuneraciones e incentivos

 Remuneración: Constituye el íntegro de lo que el trabajador recibe por sus servicios, en dinero o en especie.





- ✓ Dinero,
- ✓ Mantenimiento del puesto.







* Acciones preventivas





* Claves para una buena negociación

- ✓ Crear vínculos con el involucrado en el conflicto, basado en un objetivo en común,
- ✓ Manejar la negociación a base del diálogo evitando actitudes agresivas,
- ✓ Analizar el conflicto, determinar si se basa en intereses o necesidades, atendiendo principalmente a las segundas.
- ✓ Ser recíprocos, entender la importancia de conceder en una negociación,
- ✓ Mantener los vínculos y construir una relación positiva encaminada a la consecución de objetivos en común.



¿Qué son?

Empresarios con experiencia en los ámbitos de gestión y dirección.

Deben ser personas que gocen de gran confianza por parte de los accionistas de la Empresa Familiar.





* Ventajas y desventajas

Ventajas

Aportan una visión externa, e independiente,

Como mediadores en conflictos son un banco de pruebas de fortalezas y debilidades, Permiten que problemáticas familiares afloren en reuniones del consejo,

Aportan experiencia holística en procesos complejos,

Complementan la perspectiva de los miembros del consejo,

Suavizan situaciones que suelen ser muy subjetivas y con gran carga emocional.



* Ventajas y desventajas

Desventajas

Dificultad de acercamiento a la realidad y cultura de la empresa,

Costos de integración de externos,

Manejan información valiosa de la empresa,

Provocar en otros consejeros recelos, y posiciones encontradas, Malentendimiento de sus funciones dentro del consejo,

Pérdida de objetividad.



* Impacto

- ✓ No es sencillo incorporar consejeros externos pues existe escepticismo sobre la ayuda que puedan proporcionar los miembros externos.
- ✓ La acertada elección de consejeros externos con la especialización en las áreas apropiadas, puede incrementar las opciones de supervivencia y crecimiento a largo plazo de una pequeña empresa.
- ✓ Bajo estos parámetros el consejo de administración puede llegar a ser uno de los recursos más valiosos de una empresa, aportando un importante valor añadido.



Recomendaciones

- ✓ Disposición de realizar sacrificios en favor de la organización,
- ✓ Asuntos éticos de comportamientos de los miembros de la familia,
- ✓ Actitud de empatía,
- ✓ Asignación justa de tareas y responsabilidades,
- ✓ Evaluación de cualidades y desempeño,
- ✓ Formación del desarrollo personal tanto en familiares y empleados,
- ✓ Políticas de compensación, incluida la distribución de utilidades.



M.R

Recomendaciones

- ✓ Acuerdos para compartir retos e integración de los miembros sobre la propiedad del capital y su transmisión,
- ✓ Políticas de elección y retiro de los gobernantes,
- ✓ Capacitación constante,
- ✓ Conciliación de intereses entre empresa y familia,
- ✓ La integración de talentos por parte de miembros de la familia.



Conclusiones



✓ Profesionalizar la empresa, implica un proceso de transformación gradual y cambio de mentalidad en los elementos de la organización,

✓ Elaborar y disponer de reglas de juego, políticas y normas de actuación claras y transparentes evita conflictos originados por la combinación de intereses, emociones y dinero.





Ponte en contacto con nosotros



capacitación@nafin.gob.mx



www.nafin.com



01 800 NAFINSA (623 4672)



Vitrina Pyme Nafinsa MF (Momento Financiero)



Experto En Capacitación Empresarial https://www.facebook.com/ExpertoEnCapacitacionEmpresarial/





Experto Capacitación @CE_Nafinsa https://twitter.com/ce Nafinsa



Experto Capacitación @CE Nafinsa

Capacitación empresarial presencial y en línea dirigida a emprendedores y empresarios con el #RespaldoNafinsa