



**Consejo Directivo**  
10 septiembre 2019



## Acceso a Innovación

**SALUD**

SECRETARÍA DE SALUD



**SHCP**

SECRETARÍA DE HACIENDA  
Y ERARIO PÚBLICO



**CSG**

COMISIÓN DE SEGURIDAD



**MÉXICO**

PRESIDENCIA DE LA REPÚBLICA

- Compras 2019 - 2020
- Compendio



## Regulación Sanitaria

**Cofepris**



Comisión Federal para la Protección  
contra Riesgos Sanitarios



**MÉXICO**

PRESIDENCIA DE LA REPÚBLICA

- Atención a trámites
- Moléculas Nuevas



## Propiedad Industrial



**SRE**

SECRETARÍA DE  
RELACIONES  
EXTERIORES

**IMPI**

INSTITUTO MEXICANO  
DE LA PROPIEDAD  
INDUSTRIAL



**SE**

SECRETARÍA DE  
ECONOMÍA



- Nueva LPI
- Implementación Tratados

# Perspectivas Económicas y de Finanzas Públicas en el Sector Salud

---

10 de septiembre de 2019

EVERCORE

**AMIIF**   
Investigación para la vida

## **I. Contexto Económico Internacional y Doméstico**

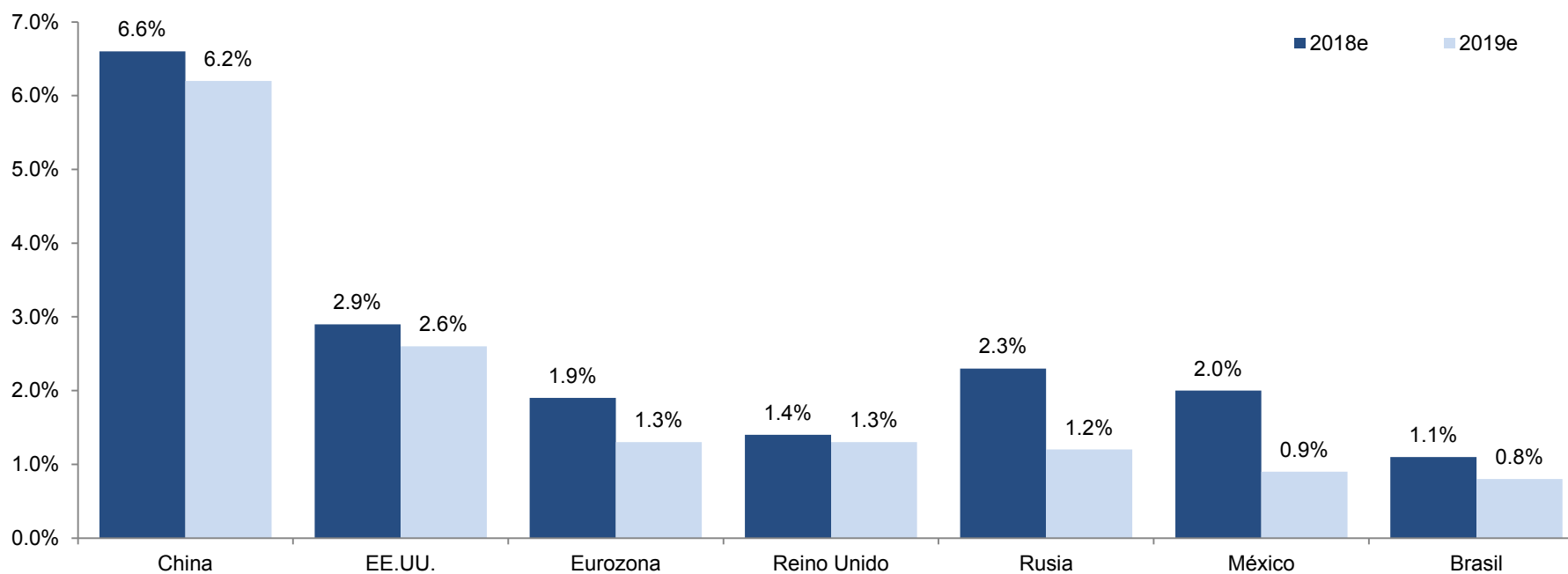
## **II. Situación del Sector Salud**

## **III. Perspectivas y Reflexiones**

# Un entorno internacional de desaceleración económica

Para 2019 se prevé una menor expansión económica tanto en economías desarrolladas como emergentes

Crecimiento PIB – Estimado %

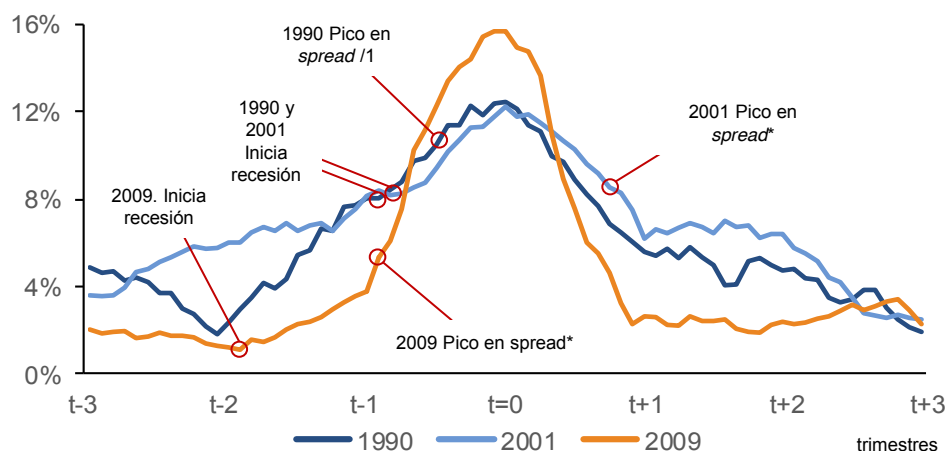


Fuente: Banco Mundial y Fondo Monetario Internacional

## Hacia un nuevo ciclo recesivo en los EE.UU.

A partir del análisis de indicadores prospectivos seleccionados, los analistas prevén que hacia 2021 los EE.UU. entrarían en un ciclo recesivo, caracterizado por un incremento en *defaults* de deuda corporativa

### Tasa de Default de Bonos de Alto Rendimiento (HYB) – Ciclos Recesivos 1990, 2001 y 2009



### Indicadores Prospectivos del Ciclo Recesivo

Factor	Señal	Lag promedio al siguiente pico default (meses)	Fecha de la señal	Pico de default implícito
Curva 2s 10s	Mínimo	28	30/06/2019	30/10/2021
Tasa de Fondos Federales	Pico	28	19/06/2019	19/10/2021
Deuda Corporativa / PIB	Pico	9	31/03/2019	31/12/2019
Volumen M&A (12M MA)	Pico	22	31/07/2018	31/05/2020
Márgenes netos corporativos	Pico	23	30/09/2018	30/08/2020
Crecimiento utilidad S&P500	Pico	34	30/09/2018	30/07/2021
Condiciones financieras	Mínimo	25	26/01/2018	26/02/2020
Tasa real EU - Tasa Natural	Cruza a > 0	37	30/06/2019	30/07/2022
Desempleo menos NAIRU	Cruza a < 0	49	31/03/2017	30/04/2021
ISM Manufacturero PMI	Pico	34	31/08/2018	30/06/2021
<b>Promedio</b>		<b>28</b>		<b>08/03/2021</b>

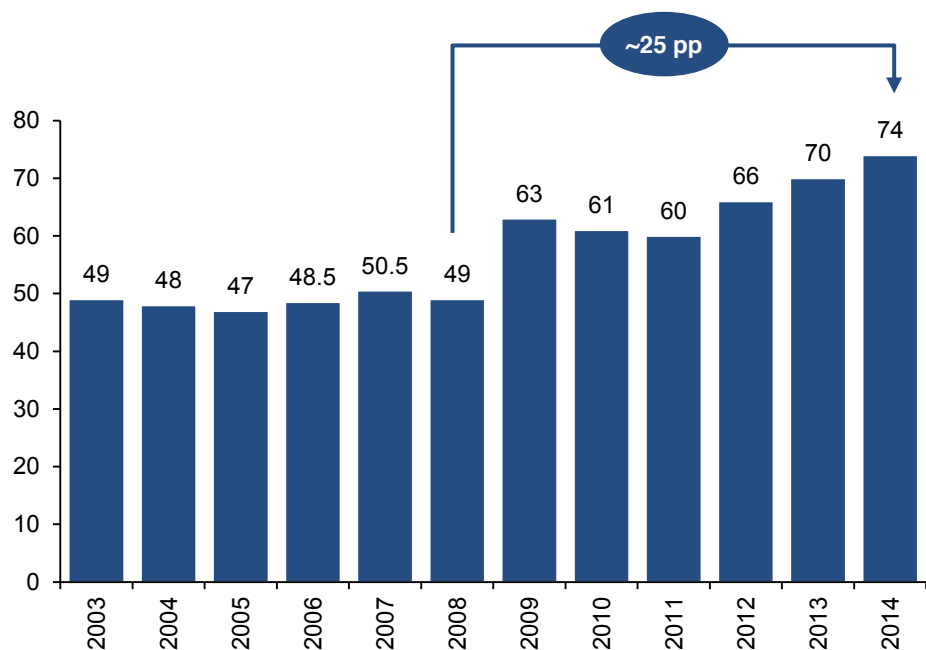
Indicadores prospectivos sugieren que en un plazo promedio de 28 meses iniciaría un nuevo ciclo de defaults en los EE.UU.

/1 Spread entre tasa promedio de Bonos de Alto Rendimiento y Tasa de Fondos Federales  
Fuentes: Morgan Stanley 2019 US Credit Strategy Outlook, LCD

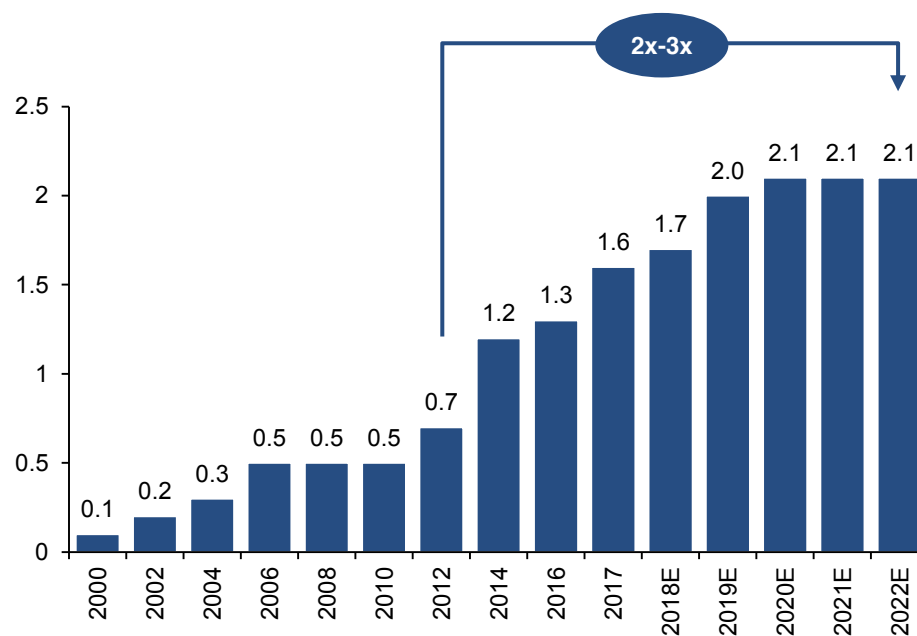
## Endeudamiento corporativo y riesgos a la economía global

Uno de los mayores riesgos que enfrenta la economía global es el elevado nivel de deuda corporativa en los países emergentes y el incremento en sus vencimientos durante los próximos años

Saldo de la Deuda Corporativa en Países Emergentes – Porcentaje del PIB



Vencimiento de Deuda Corporativa Global – USD Billones

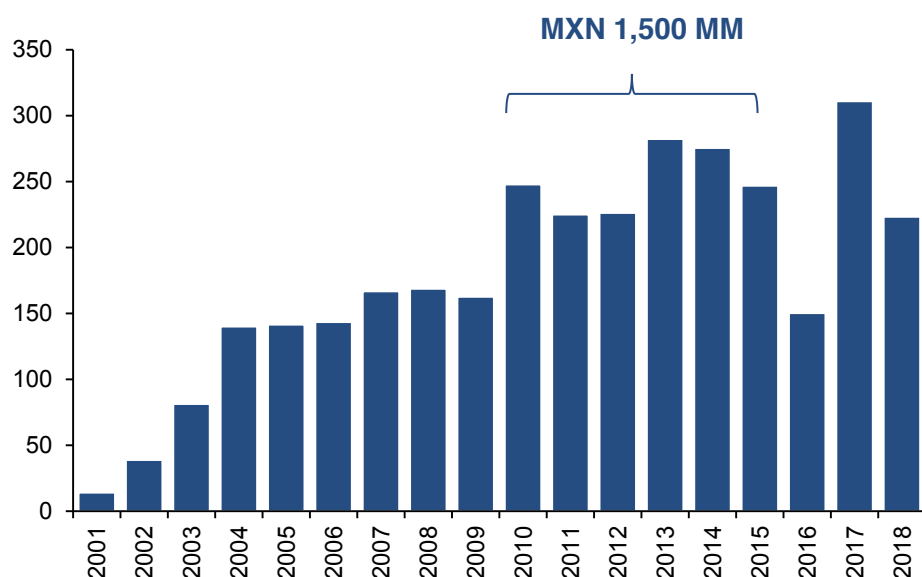


Fuente: McKinsey Global Institute (2018) Rising Corporate Debt Peril or Promise? & IMF (2015) Corporate Leverage in Emerging Markets—a Concern?

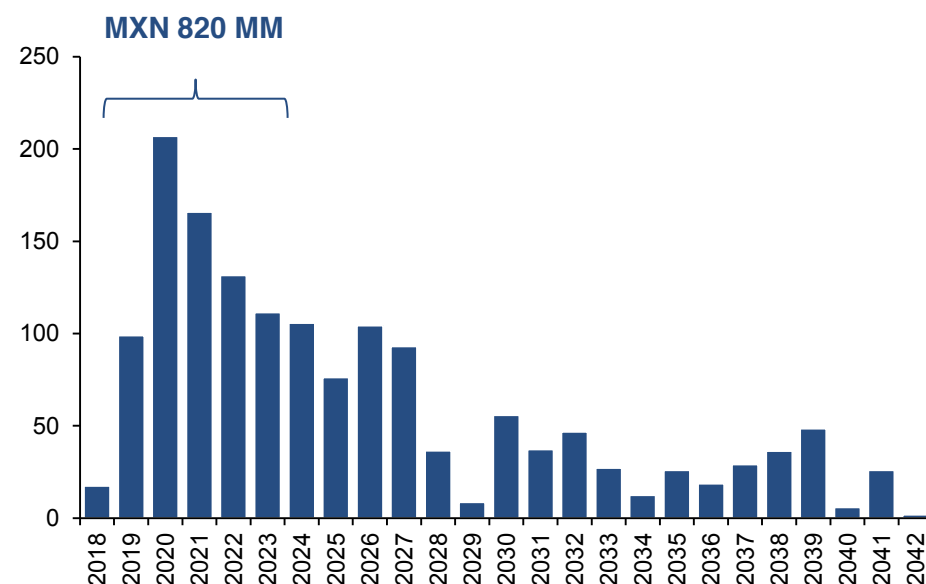
# La deuda corporativa Mexicana en el contexto internacional

Al igual que en el resto del mundo, en los próximos años en México se esperan vencimientos de deuda muy por arriba del nivel normal, lo cual representa un riesgo relevante para la economía

Emisiones de Deuda Corporativa a Largo Plazo en México – MXN Miles de Millones <sup>/1</sup>



Vencimientos de Deuda Corporativa a Largo Plazo en México – MXN Miles de Millones <sup>/1</sup>



La situación actual de **Pemex**, la empresa más grande del país, se inscribe en un **contexto amplio de endeudamiento corporativo**, común a la mayoría de **países emergentes**

<sup>/1</sup> Incluye emisiones de CFE y PEMEX  
Fuente: Citibank



# La disyuntiva de las Finanzas Públicas

La nueva Administración Federal ha definido como ejes de su política la austeridad, la expansión selectiva del gasto social y el no endeudamiento

## Equilibrio Presupuestal

- El Presupuesto de Egreso de la Federación para el 2019 fue **prudente** y relativamente conservador
- Para **2020** la SHCP presentó un Proyecto de Presupuesto de Egresos con un déficit de 2.6% (RFSP), manteniendo un **objetivo** de **superávit primario** de +0.7% del PIB
- En términos generales los paquetes económicos 2019 y 2020 han presentado un **déficit fiscal** y **deuda pública** relativamente **bajos**

## Agenda de desarrollo social

- El nuevo Gobierno tiene **proyectos prioritarios enfocados en el aspecto social** como pensiones para adultos mayores y apoyo económico a estudiantes, entre otros
- La estrategia del nuevo Gobierno es **recortar el gasto en funciones administrativas y regulatorias** para fondar los programas sociales
- **Un mayor gasto social puede implicar un riesgo** para las finanzas públicas en el largo plazo



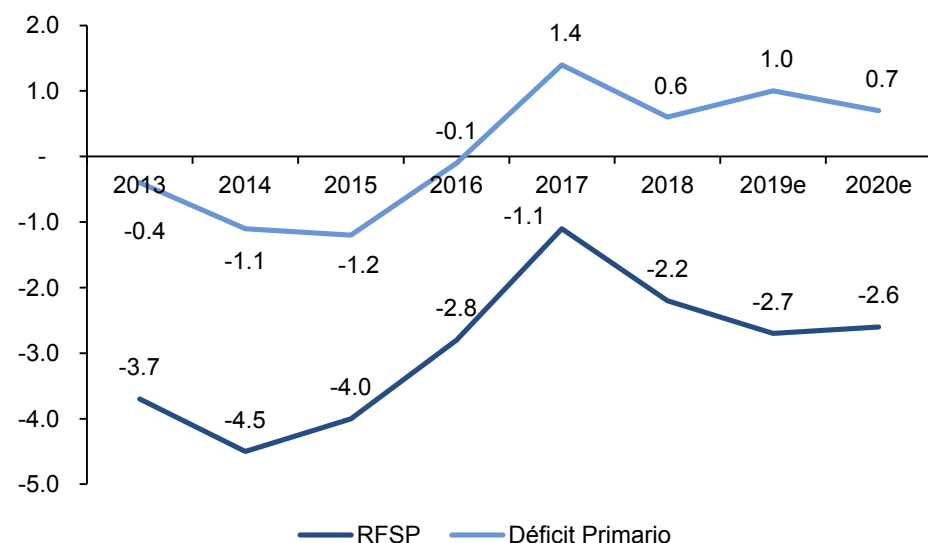
- Ante un escenario recesivo global, **el nuevo Gobierno podría enfrentar la decisión de mantener el equilibrio macroeconómico o priorizar el gasto en programas sociales** a expensas de un mayor déficit y endeudamiento
- En este contexto **Pemex** adquiere una **relevancia** especial, ya que de **no sanear** sus finanzas, el **problema de endeudamiento corporativo** puede transformarse en un **problema de finanzas públicas**, con repercusiones negativas para toda la economía

## Proyecto de Presupuesto de Egresos de la Federación 2020 (PPEF 2020)

El PPEF 2020 considera supuestos macroeconómicos en línea con el mercado, anticipando un balance fiscal estable; sin embargo, el mayor riesgo se encuentra en las perspectivas sobre el desempeño de Pemex

Expectativas para 2020	SHCP	Expectativa Mercado
Crecimiento PIB (promedio)	2.00%	1.39%
Inflación (dic. 2019-dic. 2020)	3.00%	3.54%
Tipo de Cambio, MXN/USD (dic. 2020)	20.00	20.38
Tasa de Interés (dic. 2020)	7.20%	7.10%
Plataforma de exportación Pemex, MDBD (promedio)	1,951	1,670 <sup>/1</sup>

Requerimientos Financieros del Sector Público (RFSP) y Déficit Primario — Porcentaje del PIB



<sup>/1</sup> Promedio Ene-Jun 2019

Fuente: CGPE 2020, Encuesta de Expectativas del Banxico, CEFP

# Contenido

---

## I. Contexto Económico Internacional y Doméstico

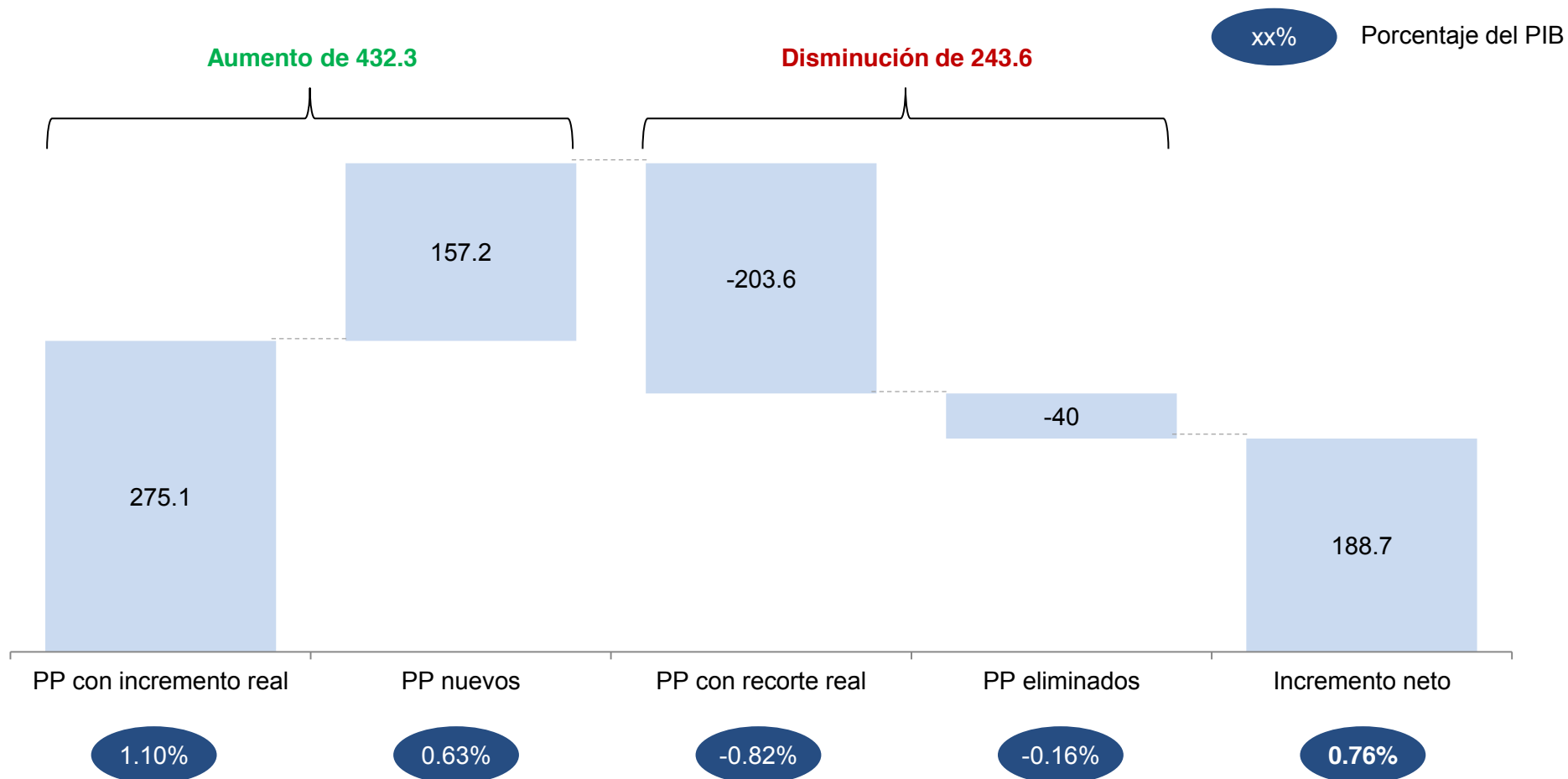
## II. Situación del Sector Salud

## III. Perspectivas y Reflexiones

# El Presupuesto de Egresos de la Federación bajo la actual Administración

En 2019 se está operando una de las mayores reasignaciones del gasto público en la historia del país

Variación del Gasto por Programa Presupuestal (PP) – MXN MM (2018=100) <sup>/1</sup>

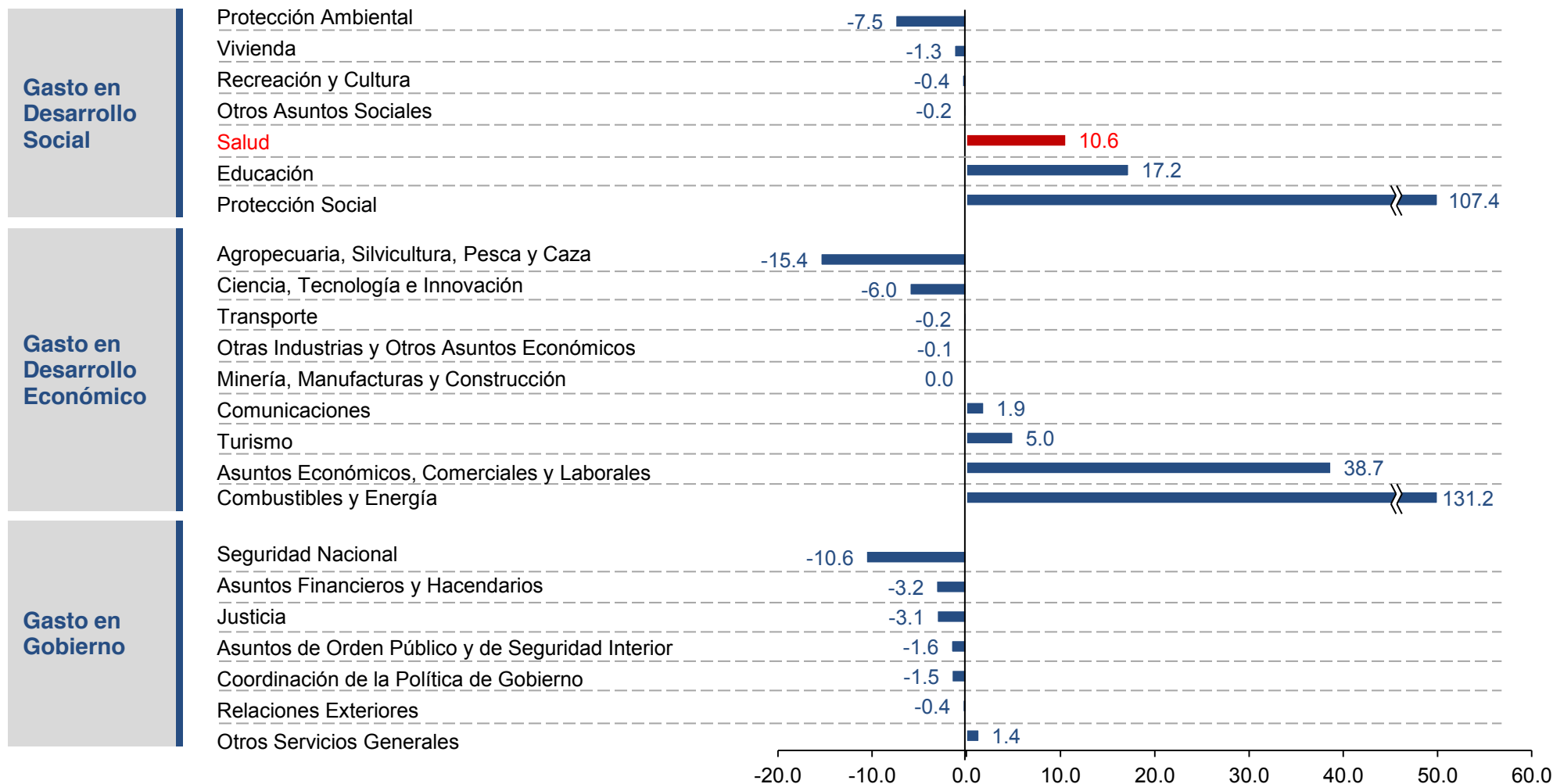


<sup>/1</sup> Considera gasto programable  
Fuente: Presupuesto de Egresos de la Federación 2019

# El Presupuesto de Egresos de la Federación y las nuevas prioridades de política pública

Las nuevas prioridades del Gobierno Federal son claras en el Presupuesto de Egresos de la Federación 2019; en este contexto el gasto en salud a nivel agregado no fue objeto de un recorte en términos reales

Variación del Gasto por Función — MXN MM (2019=100)



Fuente: Presupuesto de Egresos de la Federación 2019

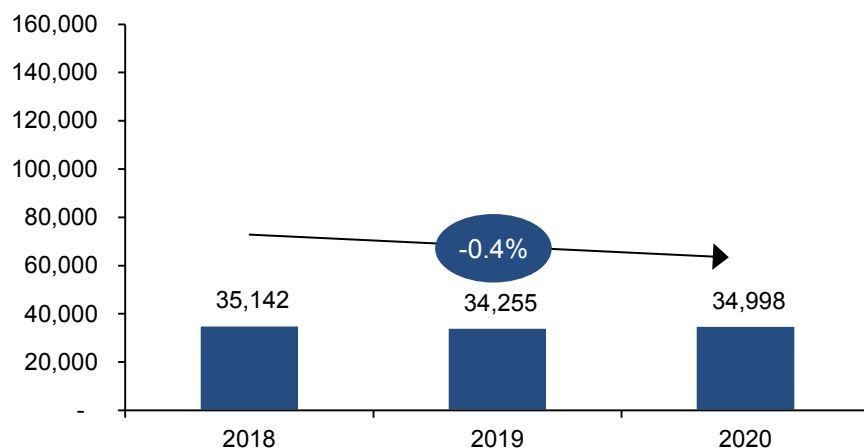
## El del Gasto Federal en el sector salud

Sin embargo, al observar el presupuesto a nivel institución se observa un recorte real a los servicios e institutos de salud dependientes de la Secretaría de Salud Federal

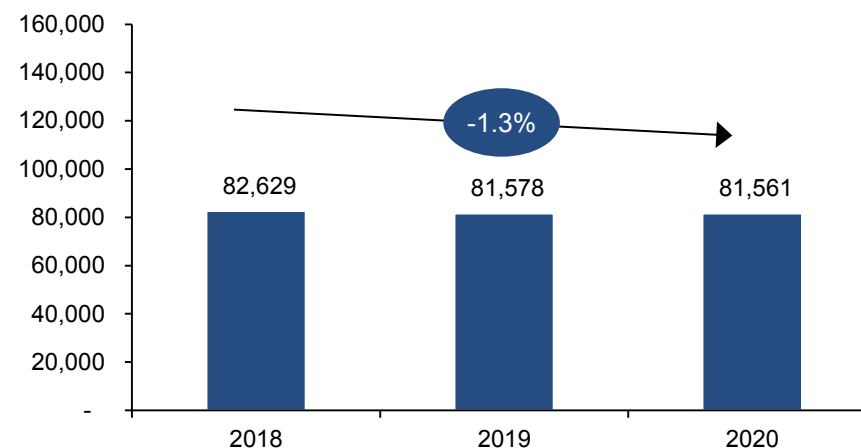
XX

Crecimiento acumulado  
real 2018-2020

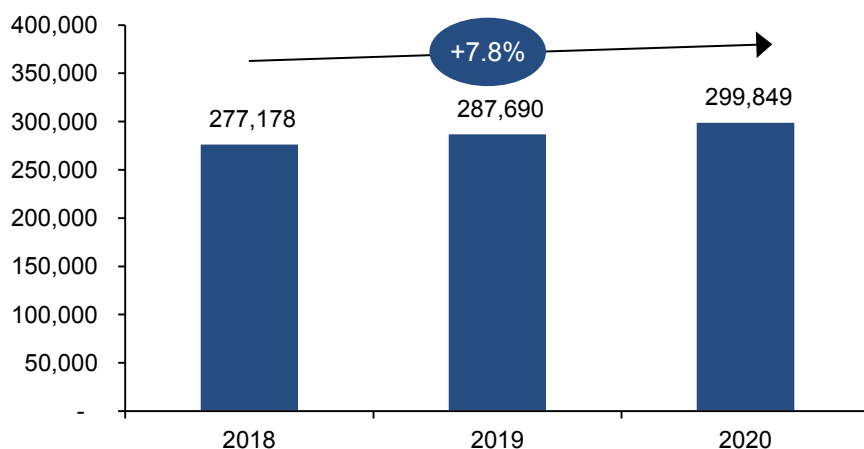
Secretaría de Salud <sup>/1</sup> — MXN M (2018=100)



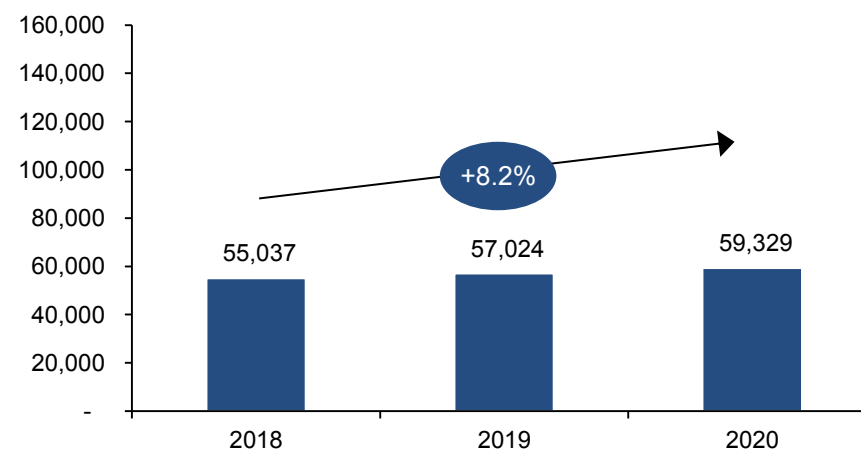
Transferencias al Sector Salud — MXN M (2018=100)



IMSS — MXN M (2018=100)



ISSSTE — MXN M (2018=100)



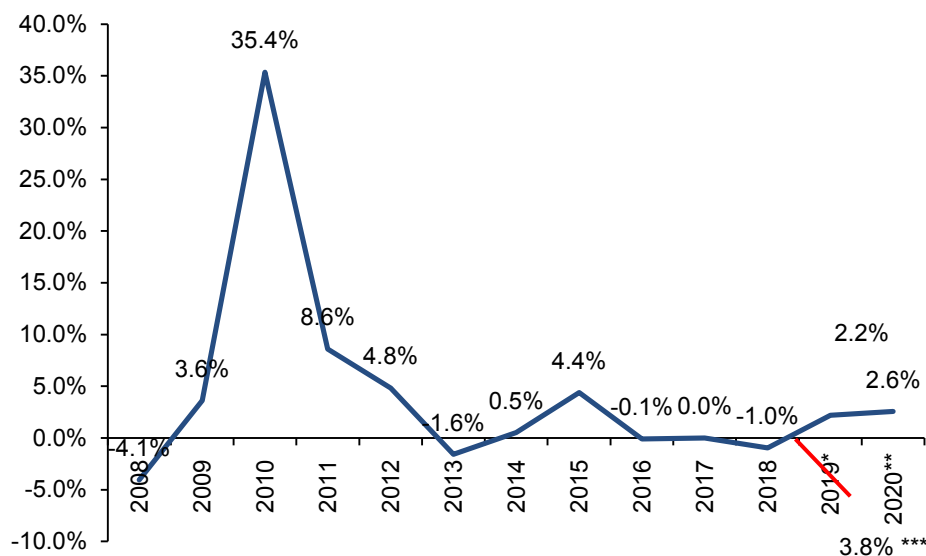
<sup>/1</sup> Excluye transferencias al Sector Salud (organismos descentralizados y centros nacionales de salud)

Fuente: Presupuesto de Egresos de la Federación 2018 y Proyecto de Presupuesto de Egresos de la Federación 2019

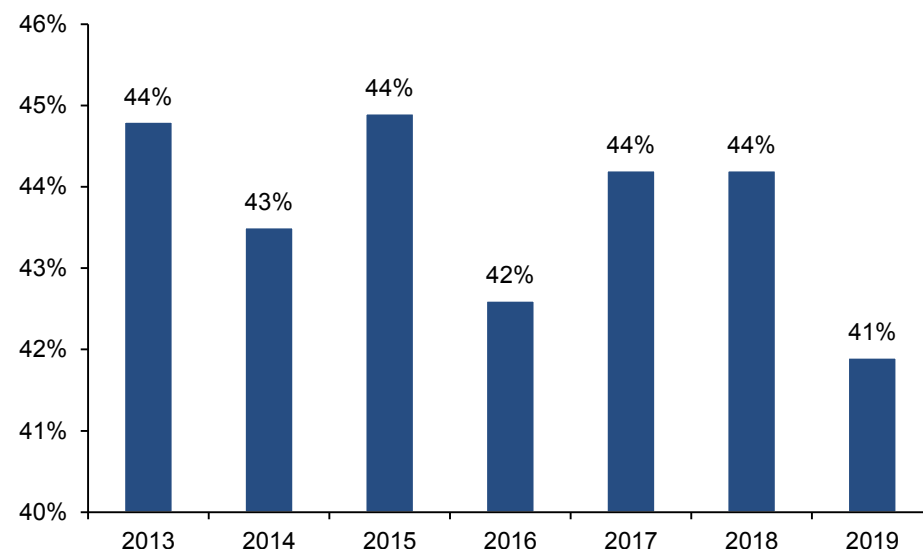
## El ejercicio del gasto en salud durante 2019

A pesar de que el presupuesto en salud 2019 presentó un incremento real, al primer semestre del año se aprecia una reducción al gasto en salud de 3.8% real y un avance en el ejercicio del gasto inferior al de años anteriores

Crecimiento Real del Gasto en Salud – Porcentaje



Ejercicio / Presupuesto – Porcentaje al 2º Trimestre



- Para 2019 el gasto total en salud consideraba un **crecimiento real de ~2.2%**, sin embargo al **primer semestre** se ha registrado un **decremento real de 3.8%**
- El PPEF 2020 considera un crecimiento real de **~2.6%** en el gasto total en salud para 2020
- El gasto de la Secretaría de Salud al **primer semestre de 2019 ha caído ~10.4% real** respecto al mismo periodo del año anterior
- El PPEF 2020 considera un **decremento real de ~3% real** para la Secretaría de Salud Federal para el año 2020 respecto al presupuesto 2019

\*Cierre estimado en CGPE 2020; \*\* PPEF 2020 \*\*\*Crecimiento al primer semestre de 2019 respecto al mismo periodo del año anterior  
Fuente: SHCP

## La situación del regulador

Al igual que otros entes reguladores, COFEPRIS experimentó una reducción drástica de su presupuesto, lo cual puede tener un costo en eficiencia a largo plazo

XX

Recorte presupuestal en términos reales al órgano regulador del sector en PEF2019 (Porcentaje)

Sector Regulado	Recorte	Sector Regulado	Recorte	Sector Regulado	Recorte
Banca, Valores y Ahorro	-1.8	Vivienda	-12.6	Transporte Aéreo	-18.2
<b>Sanidad (Cofepris)*</b>	<b>-6.7</b>	Agua	-13.2	Electricidad	-21.9
Pesca	-7.4	Cultura y Deporte	-14.0	Seguros	-22.2
Educación Superior	-8.2	Agropecuario	-16.1	Pensiones	-22.8
Transporte de Carga	-9.6	Manufactura de Químicos	-16.6	Apuestas y Juegos	-24.6
Transporte Marítimo	-10.5	Forestal	-17.0	Telecomunicaciones	-31.6
Infraestructura Carretera	-10.7	Petroquímico	-17.0	Ferrovionario	-41.1
Minería	-11.8	Pecuario	-17.6		

\* Para 2020 el presupuesto de la COFEPRIS registra un crecimiento real de 1%

Fuente: Presupuesto de Egresos de la Federación 2018 y Proyecto de Presupuesto de Egresos de la Federación 2019



# Contenido

---

## I. Contexto Económico Internacional y Doméstico

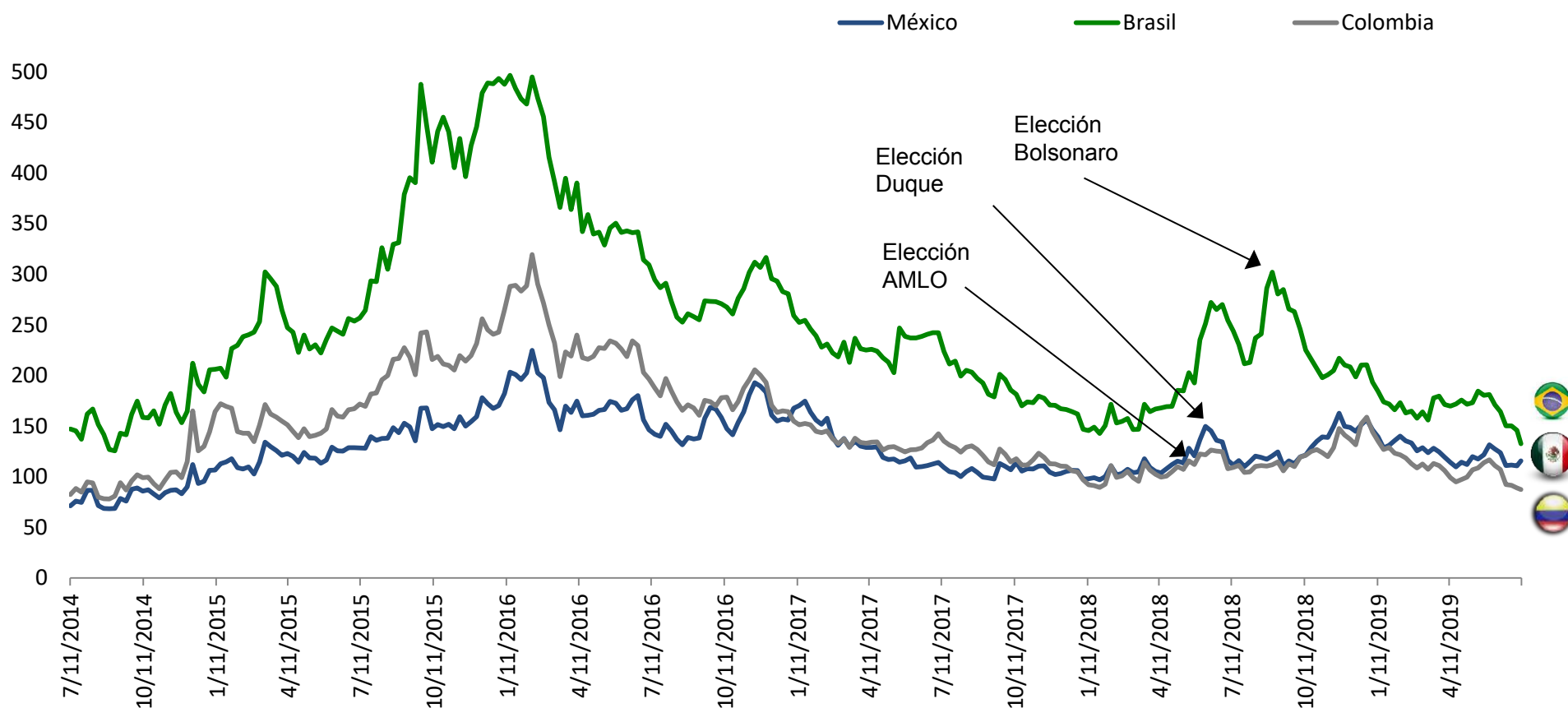
## II. Situación del Sector Salud

## III. Perspectivas y Reflexiones

## ¿Cómo perciben los mercados actualmente los riesgos económicos en México?

A pesar de los riesgos internacionales y domésticos los mercados no anticipan un escenario adverso para el país, lo cual representa una oportunidad para iniciar acciones preventivas

Credit Default Swap 5 años – Puntos Base

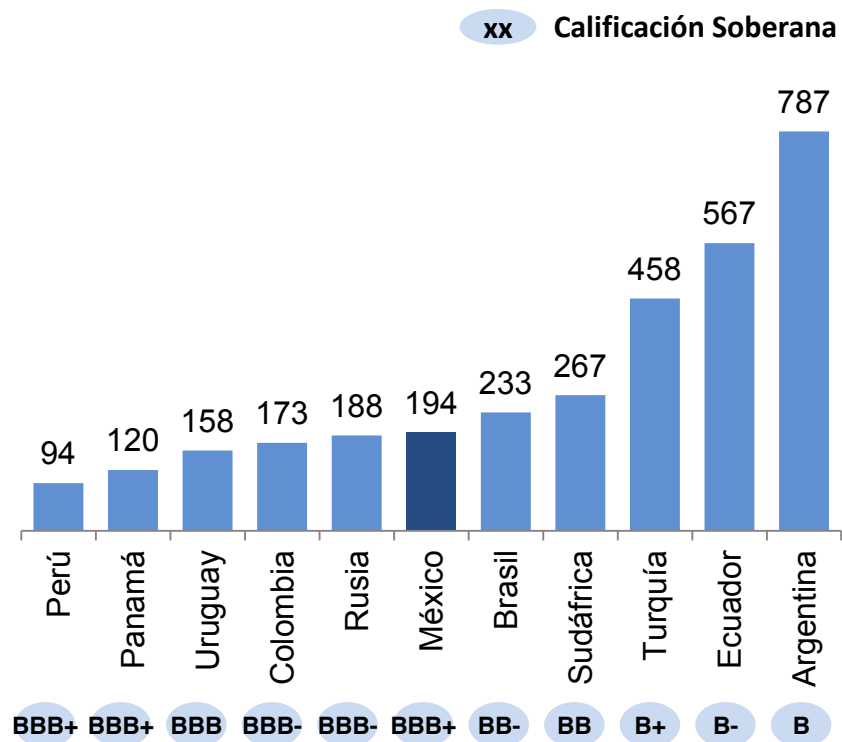


Fuente: Bloomberg

## ¿Cuál es el escenario de riesgo que podría enfrentar México?

No se puede descartar que México enfrente un escenario relevante de estrés en el futuro debido a los riesgos internacionales y domésticos que se enfrentan

### Riesgo País (EMBI+) y Calificación Soberana



### ¿Qué escenarios de estrés son comparables?

- El escenario de estrés para el país pasa por la **pérdida del grado de inversión soberana**
  - ▶ No se mantiene el **equilibrio** de **finanzas públicas** ante una crisis internacional (e.g. caída en ingresos, Pemex no puede implementar un plan de ajuste)
  - ▶ Las medidas de **austeridad** no son **suficientes** para alcanzar la meta de déficit
- Pocos países han enfrentado un escenario parecido, siendo **Brasil** la mejor comparativa en **2015/16**
  - ▶ Entorno **recesivo** (Brasil PIB -7% 2015-16)
  - ▶ Salida de **capitales** (Brasil 2016 salida se triplica)
  - ▶ **Depreciación** (Brasil 2016 1.2x)
  - ▶ **Inversión** se detiene
- En un **escenario** adverso el impacto no es simétrico
  - ▶ Sector **exportador** puede **superar** una **crisis** con facilidad
  - ▶ Sector **doméstico** **pierde acceso** a fuentes de financiamiento
  - ▶ **Empresas del Estado** y **proveedores** del **Gobierno resienten** particularmente el estrés financiero



Fuente: Análisis Evercore, JP Morgan y Standard & Poors

## ¿Qué acciones preventivas pueden tomarse?

La austeridad presupuestal, los cuellos de botella regulatorios y el cambio al modelo gubernamental de compras de medicamentos representan una oportunidad para iniciar acciones financieras preventivas para hacer frente a escenarios de riesgo

	Pregunta clave	Alternativas estratégicas
Gestión de pasivos	<ul style="list-style-type: none"> <li>¿Hay <b>vencimientos inminentes</b> que puedan refinanciarse a mayor plazo?</li> <li>¿Hay oportunidad de <b>refinanciar</b> pasivos a <b>menor</b> costo o con <b>gracia</b>?</li> <li>¿Bajo un escenario de estrés se mantiene el <b>acceso</b> a los <b>mercados de deuda</b>?</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Refinanciamiento</b> en mercados domésticos e internacionales</li> <li>▪ Refinanciamiento con <b>fondos</b> con mayor apetito de <b>riesgo</b></li> <li>▪ Emisión de bonos de <b>alto rendimiento</b></li> </ul>
Estrategias de capitalización	<ul style="list-style-type: none"> <li>¿Se requiere de un <b>socio estratégico</b> que aporte capital y experiencia?</li> <li>¿Es necesaria la <b>consolidación</b> del sector para hacer frente a nuevos jugadores?</li> <li>¿Bajo un escenario de estrés se mantiene el <b>acceso</b> a los <b>mercados de capital</b>?</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Capitalización a través de <b>fondos de riesgos</b></li> <li>▪ <b>Fusiones y adquisiciones</b> con jugadores domésticos e internacionales</li> </ul>
Optimización de activos y revisión de planes de inversión	<ul style="list-style-type: none"> <li>¿Es pertinente un <b>re-escalamiento</b> del negocio que implique desinversiones o la venta de activos?</li> <li>¿Es necesario <b>desinvertir</b> activos relacionados con actividades no estratégicas?</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Enajenación y venta</b> de activos no estratégicos</li> </ul>
Gestión de riesgos financieros	<ul style="list-style-type: none"> <li>¿Hay pasivos en <b>moneda extranjera</b> que puedan cubrirse en moneda local?</li> <li>¿Hay pasivos a <b>tasa variable</b> que puedan convertirse a tasa fija?</li> <li>¿Se pueden fijar precios de <b>insumos críticos</b>?</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>Gestión</b> integral de <b>riesgos</b> a través de instrumentos derivados</li> </ul>

## Aviso Legal

---

*Esta presentación ha sido preparada exclusivamente para efectos informativos y con base en diversa información pública*

*Evercore Partners México, S. de R.L., no ha llevado a cabo auditoría o revisión independiente alguna de la información para la elaboración de este documento, por lo que Evercore Partners México, S. de R.L. no realiza declaración alguna respecto de la exactitud, veracidad, integridad o suficiencia de la información*

*Consiguientemente, la exactitud del análisis aquí presentado depende, en su totalidad, de la exactitud, veracidad y suficiencia de la información*

*El contenido del presente documento no representa una recomendación para la realización de operación alguna, por lo que no podrá interpretarse como tal*

*Este documento es confidencial por lo que no podrá ser reproducido total o parcialmente ni compartido con terceras personas, sin el consentimiento previo y por escrito de Evercore Partners México, S. de R.L.*

# Política comercial de México

---

Orlando Pérez Gárate,  
Director General de Consultoría Jurídica de Comercio Internacional

Ciudad de México, a 9 de septiembre de 2019



**ECONOMÍA**  
SECRETARÍA DE ECONOMÍA

Pilares de la  
política  
comercial de  
México, 2019-  
2024

1. Inclusión



2. Innovación



3. Diversificación



# Fortalecimiento de la red comercial

Red de Tratados de Libre Comercio

13 TLC's con

50

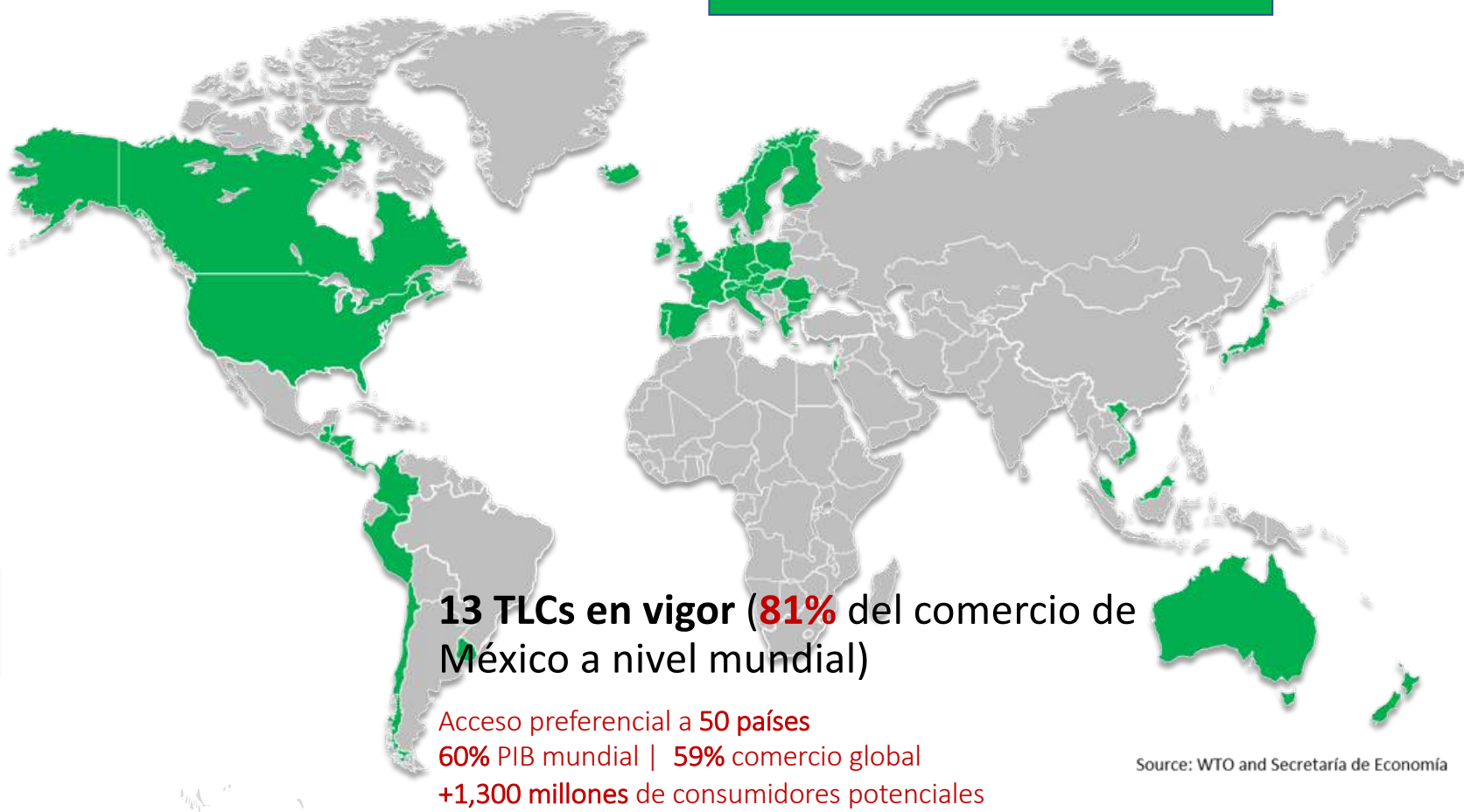
Países

6

Acuerdos de  
Complementación  
Económica

419

Mmdd de  
exportaciones en  
2018



Source: WTO and Secretaría de Economía



# Diversificación: Negociaciones Comerciales de Mexico

## Modernización del TLCAN = T-MEC

(Firmado)

### Integración con Asia-Pacífico

#### ➤ TPP-CPTPP

Entrada en vigor 12/30/2018:  
México, Canadá, Australia, Nueva Zelandia, Japón y Singapur;  
01/14/2019 para Vietnam.

#### ➤ Alianza del Pacífico

Plataforma (Estados Asociados)



### Modernización: TLCUEM

➤ Unión Europea (Concluída)

### AELC

➤ TLC AELC (En proceso)

## Profundización de la integración con América Latina

(Alianza del Pacífico / Brasil / Argentina/ Ecuador) (En evaluación)

# Agenda

1. T-MEC – Proceso de aprobación y entrada en vigor

2. BREXIT

3. TLCUEM – Compras de Gobierno.

4. ALIANZA DEL PACÍFICO

## *Estados Asociados*

- Informe sobre proceso con candidatos a Estados Asociados (Australia, Nueva Zelanda, Singapur y Canadá).

- Informe sobre inicio del proceso con Ecuador.

4. Brasil – Posible inicio de negociaciones

5. Argentina – en suspenso

6. OMC – informe sobre inicio de negociaciones en comercio electrónico / reforma de la OMC

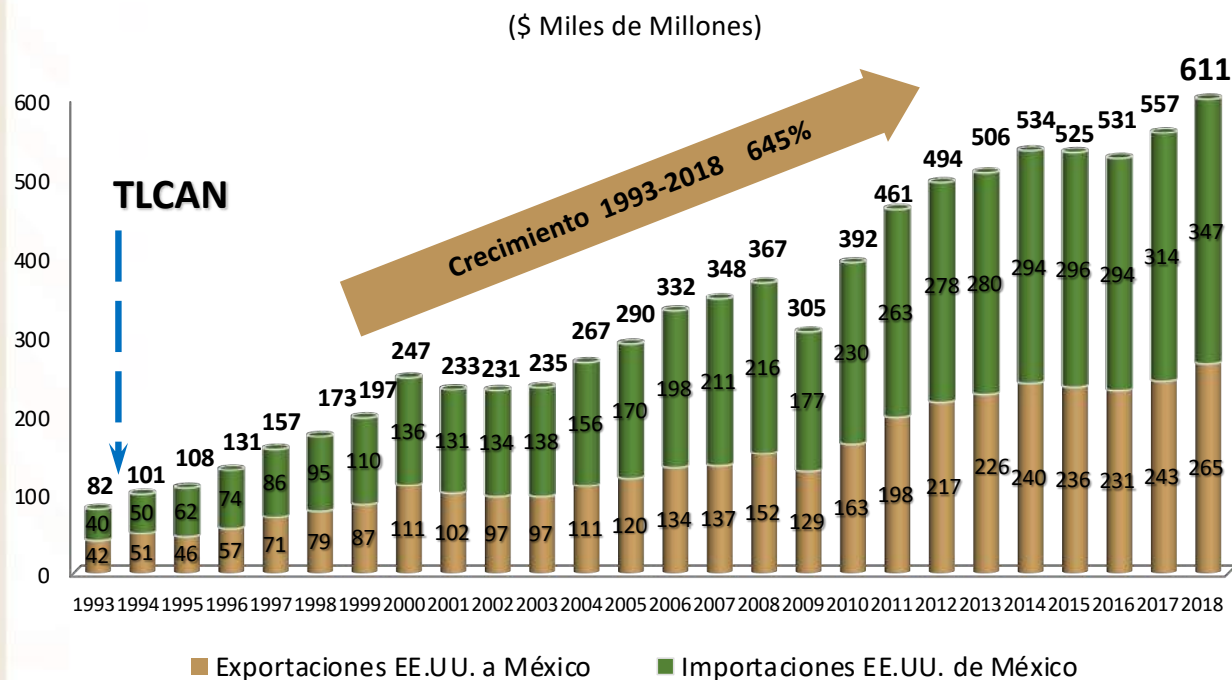


**T-MEC**

## El comercio entre Estados Unidos y México ha alcanzado niveles históricos

- ✓ El comercio bilateral es **7** veces más grande que antes del TLCAN.
- ✓ México es el **1er** socio comercial de EE.UU. (ene-mayo 2019) **US\$257 mm**
- ✓ **\$1.7** mil millones (en productos) se negocian bilateralmente cada día.

## Comercio México-EE.UU.



Fuente: USDOC.

## Fechas relevantes

- ✓ Proceso de consultas a principios de 2017. Primera ronda de negociaciones el 16 de agosto de 2017 y conclusión trilateral 30 de agosto 2018
- ✓ Suscripción 30 de noviembre de 2018 en Buenos Aires
- ✓ Aprobación del Senado en México 19 de junio de 2019



# USMCA ARCHITECTURE

1. Initial Provisions and General Definitions	12. Sectoral Annexes	23. Labor
2. National Treatment and Market Access for Goods	13. Government Procurement	24. Environment
3. Agriculture	14. Investment	25. Small and Medium-sized Enterprises
4. Rules of Origin	15. Cross-Border Trade in Services	26. Competitiveness
5. Origin Procedures	16. Temporary Entry	27. Anticorruption
6. Textiles and Apparel	17. Financial Services	28. Good Regulatory Practices
7. Customs and Trade Facilitation	18. Telecommunications	29. Publication and Administration
8. Energy	19. Digital Trade	30. Administrative and Institutional Provisions
9. Sanitary and Phytosanitary Measures	20. Intellectual Property	31. Dispute Settlement
10. Trade Remedies	21. Competition Policy	32. Exceptions and General Provisions
11. Technical Barriers to Trade	22. State-Owned Enterprises	33. Macroeconomic Policies
		34. Final Provisions



New Chapters



Modernized Chapters

## T-MEC: Principales Logros

- ✓ Preserva la integración de América del Norte.
- ✓ Mantiene el libre comercio.



### Competitividad Regional

- Acceso Preferente
- Cooperación regulatoria
- Inversión
- Entrada temporal
- Cooperación y desarrollo
- Reduce OTCs



### Comercio Inclusivo y Responsable

- PyMEs
- Género
- Derechos Laborales
- Anticorrupción
- Medio Ambiente



### Certidumbre al comercio e inversiones

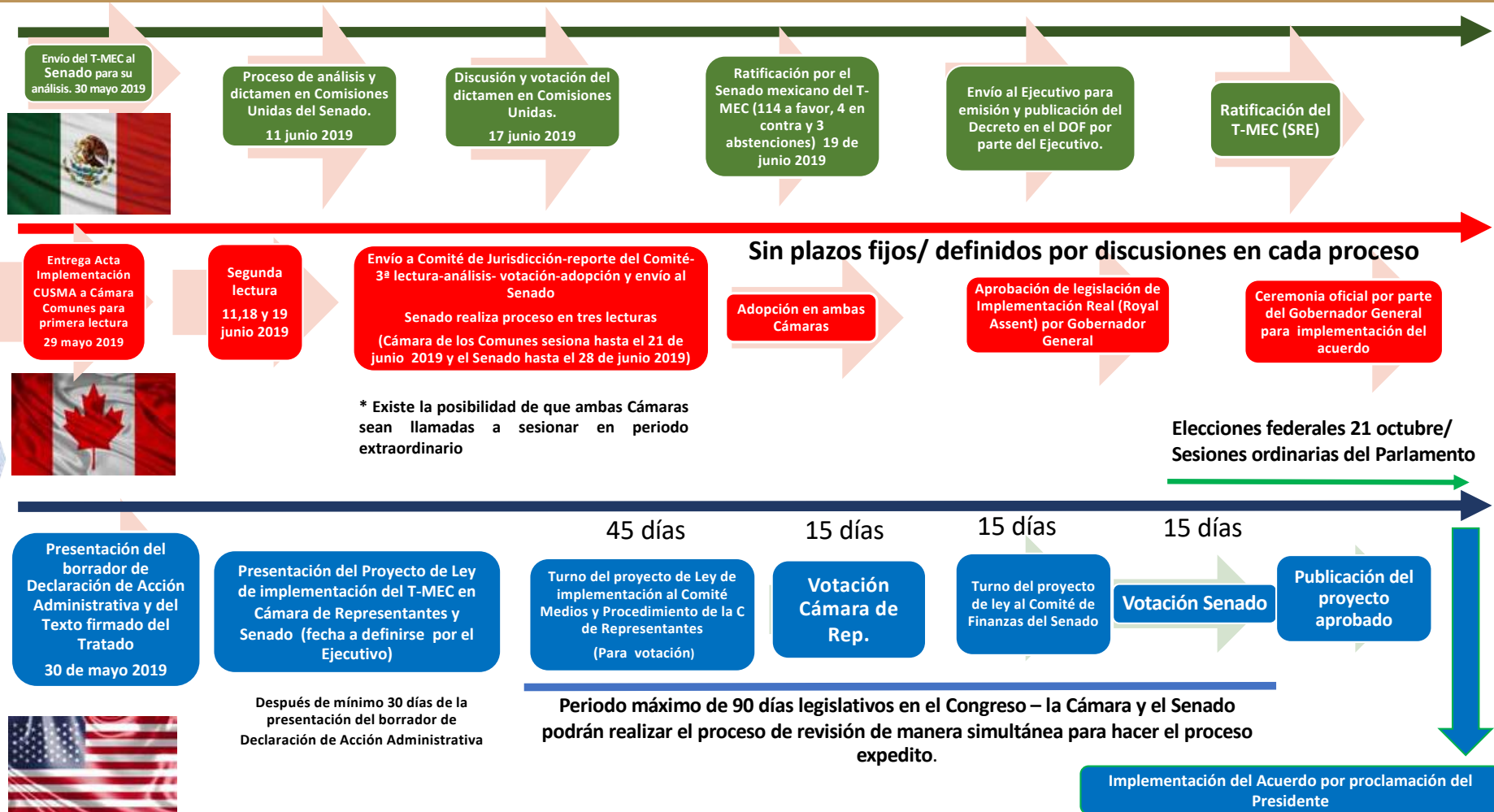
- Empresas Propiedad del Estado
- Mecanismos de Solución de Controversias
- Competencia
- Compras Públicas



### Oportunidades para la economía del S. XXI

- Propiedad Intelectual
- Comercio Digital
- Servicios Financieros

# Ratificación del T-MEC







# Brexit

---



# La salida de Reino Unido de la Unión Europea genera la necesidad de negociar un acuerdo México-Reino Unido



## **LAS OPCIONES PARA MÉXICO SON:**

### **ACUERDO DE CONTINUIDAD (CONTINUITY)**

Esta es la propuesta de Reino Unido (RU).

Lo negociado en el TLCUEM con las actuales cuotas prorrateadas (13.6% del total TLCUEM) y aplicación de acumulación ampliada con la UE.

### **NACIÓN MÁS FAVORECIDA (NMF) BAJO OMC**

El 13 de marzo de 2019, Reino Unido informó las nuevas disposiciones y tarifas arancelarias ante la OMC bajo la cláusula de Nación más Favorecida. Una vez que el Reino Unido ya no sea miembro de la UE, y por el lapso de un año, estaría imponiendo un arancel de importación de cero, al 87% de las fracciones arancelarias, y el resto (13%) tendrían arancel. Además, un listado de más de 198 cupos con aranceles reducidos.




TLCUEM

---




# Compromiso sobre compras sub-federales

En el marco de la modernización del TLCUEM, se acordó un mecanismo de consultas para incorporar a las entidades federativas dentro de la cobertura del Capítulo de Contratación Pública, el cual consiste en lo siguiente:

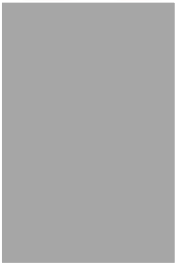


La Secretaría de Economía realizará consultas con las **32 entidades federativas**, con el objetivo de incorporarlas a la cobertura del Capítulo.



La cobertura debe representar el **62.5% del Producto Interno Bruto** de México en 2016.

El mecanismo de consultas debe ser sustituido por los Anexos que establezcan las contrataciones cubiertas por las entidades federativas



La cobertura a nivel sub-federal deberá incorporarse al Capítulo antes de la **firma del Acuerdo final entre MX-UE.**



**ECONOMÍA**  
SECRETARÍA DE ECONOMÍA

## Trabajos técnicos

Se continúa con los trabajos técnicos con algunos estados con la mira de poder presentar a la Unión Europea la oferta mexicana, tal vez en ocasión de la visita de la Comisionada Federica Mogherini en septiembre.



**ECONOMÍA**  
SECRETARÍA DE ECONOMÍA



# Alianza del Pacífico

---



## Resultados de la XIV Cumbre

**Declaración de Lima:** este es el documento más importante resultado de la Cumbre, en el cual se establecen los logros del mecanismo y las nuevas instrucciones para los trabajos de los grupos técnicos. En la Declaración **destaca el inicio de negociaciones con Ecuador como Candidato a Estado Asociado y el inicio de negociaciones de los Términos de Referencia con Corea del Sur**

## Negociaciones con los CEA

- En julio de 2017, se lanzó de manera formal el inicio de negociaciones para el ingreso, como futuros Estados Asociados, de Canadá, Singapur, Australia y Nueva Zelanda; y se han realizado 7 rondas de negociación.
- A la fecha, se están negociando los Términos de Referencia intra-AP para poder remitirlos a Corea del Sur y Ecuador.





# Negociación del Tratado de Libre Comercio entre México y Ecuador



## Aspectos relevantes:

- El Tratado tendrá por objeto, incrementar los flujos de comercio de bienes, servicios y las inversiones; asimismo buscará que los resultados aporten a la profundización de la Alianza del Pacífico.
- Actualmente México y Ecuador han acordado los Términos de Referencia para la negociación.
- Se pretende que el Tratado sea amplio e integral.
- El TLC incluirá un capítulo para PYMES.
- La negociación de éste TLC, es un requisito indispensable para que Ecuador se incorpore a la Alianza del Pacífico como Estado Asociado, con miras a ser Miembro Pleno.





Brasil

---



# Propuesta de Negociación con Brasil



La propuesta que está en análisis para la ampliación y profundización del ACE 53 con Brasil contiene los siguientes elementos:

Universo Arancelario menos ACE 55 y preferencias con 100% del ACE 53, con atención a sensibilidades de ambos países.

Se retoma el avance en la negociación de disciplinas correspondientes al proceso iniciado en 2015.

Negociación de la nueva fórmula para el cálculo del VCR para los automóviles ligeros y autopartes.

Normas para vehículos pesados.



# ARGENTINA

- La situación política que está enfrentando este país no ha permitido continuar el proceso iniciado para la definición de las modalidades de intercambio de ofertas arancelarias iniciales.
- Habrá que esperar los resultados de las elecciones presidenciales de octubre de 2019.





OMC

---



# Reforma de la OMC

## Cuestionamientos a las reglas y operación de la OMC

- ✓ EEUU: El Órgano de Apelación se ha excedido en sus funciones.
- ✓ Membresía:
  - Necesidad de renovar a la OMC en su operación: notificaciones, comités.
  - Incorporar temas que reflejan las nuevas formas de comerciar: comercio electrónico.
- ✓ EEUU: Algunos miembros han abusado de su condición de PED al contar automáticamente con disposiciones de TED: China e India, y en menor medida México, Singapur, Corea.
- ✓ EEUU, Japón y la UE: La OMC no está diseñada para atender las actuales políticas industriales:
  - China: subsidios industriales, empresas estatales y transferencia forzada de tecnología




WORLD TRADE  
ORGANIZATION



# Reforma de la OMC

El proceso  
de  
reforma  
se ha  
basado en  
tres líneas



## Notificación y transparencia

- Mejorar los procedimientos de notificación, de deliberación de los comités y de resolver preocupaciones comerciales.

## Sistema de Solución de diferencias

- Atender las preocupaciones de EEUU (90 días y nombramientos de los miembros del Órgano de Apelación)
- Discutir mecanismos alternativos de solución de diferencias.

## Modernizar las reglas comerciales

- Comercio electrónico y subsidios a la pesca
- Nuevas formas de trato especial y diferenciado (tipo del Acuerdo sobre Facilitación de Comercio).

## Negociaciones en curso

### Subsidios a la Pesca

- ✓ De conformidad con el mandato de la MC12 (Buenos Aires) y el ODS 14.6.
- ✓ A partir de septiembre se inician negociaciones basadas en textos.
- ✓ México presidió el Grupo de Negociación
- ✓ Se prevé concluyan en diciembre de 2019

### Comercio Electrónico

- ✓ En Davos (enero de 2019), 76 Miembros confirmamos la intención de comenzar negociaciones para alcanzar un resultado de alto estándar, sobre la base de los acuerdos y marcos de la OMC.
- ✓ A la fecha se han celebrado tres rondas de negociación. , la siguiente será del 24 al 27 de septiembre y habrá dos más en el último trimestre del año.
- ✓ Se prevé un resultado en la MC12 (Kazakstán, Junio 2020)

### Trato Especial y Diferenciado

- ✓ EEUU: grandes PED han abusado del TED dada su “auto designación” como PED
- ✓ EEUU: en las actuales y futuras negociaciones no cuenten con flexibilidades los miembros que: sean miembros de OCDE; altos ingresos de acuerdo al BM y tengan mas del 0.5% del comercio mundial.
- ✓ CHN e India: el TED no está sujeto a negociación, es un derecho.



# Crisis del Órgano de Apelación

- A partir del 10 de diciembre, el OA contará **con solo 1 de sus 7 miembros**, ante el bloqueo de EE.UU. para iniciar los procesos, hasta no atender sus preocupaciones.
- Preocupaciones de EE.UU., el OA:
  - (i) No debería tener la facultad para extender el plazo del mandato de sus miembros para revisar apelaciones a su cargo;
  - (ii) Se excede del plazo de 90 días para resolver las apelaciones sin consultar con las partes;
  - (iii) Se extralimita en sus interpretaciones y da opiniones innecesarias (*advisory opinions* y *overreach*);
  - (iv) Sus informes son utilizados como precedentes; y,
  - (v) Ha entrado a revisar cuestiones de hecho donde no se les ha facultado.
- Reacciones de los miembros:
  - Más de 20 miembros, de manera individual o colectiva han presentado propuestas, sin que EEUU haya mostrado un interés o compromiso para solucionar la crisis.
  - De forma paralela, México, a nombre de 115 Miembros de la OMC, ha venido presentando una propuesta para iniciar el proceso de selección de las 6 vacantes del OA.

# Gracias

<https://www.gob.mx/se/>



**ECONOMÍA**  
SECRETARÍA DE ECONOMÍA