

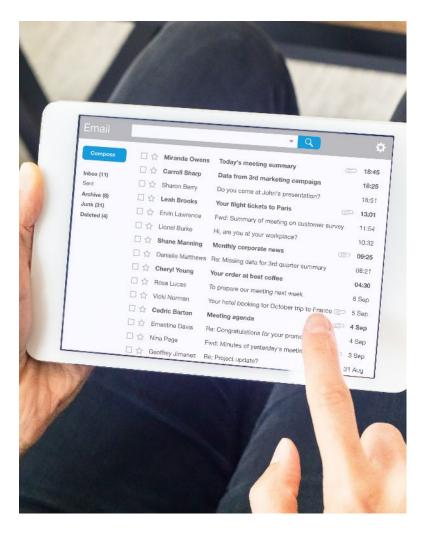
SEQUENCE 5 – Délivrabilité des e-mails



Délivrabilité des e-mails



Avoir votre e-mail dans la boîte de réception de votre abonné est le seul moyen d'être reconnu et d'obtenir des ouvertures et des conversions.



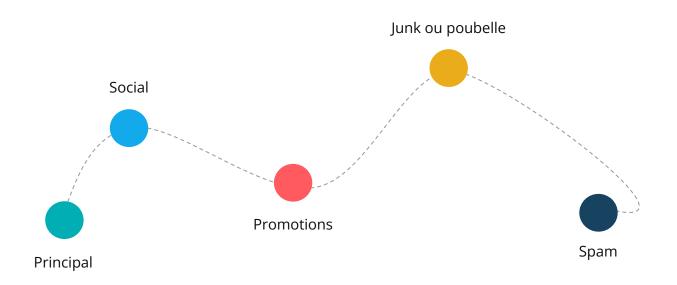






Dossiers de messagerie







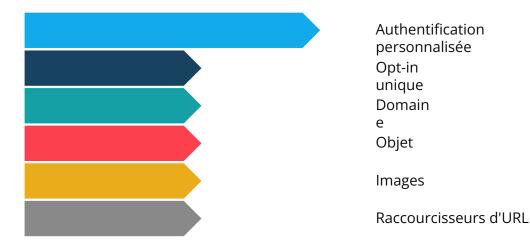




Facteurs affectant la délivrabilité



S'assurer que votre e-mail est livré dans la boîte de réception du destinataire prévu





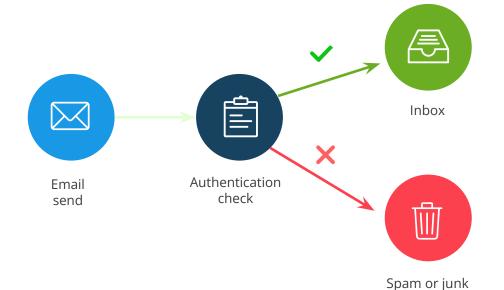




Envoi d'un e-mail sans authentification personnalisée



En mettant les paramètres Sender Policy Framework, ou SPF, et Domain Keys Identified Mail (DKIM), les boîtes aux lettres de réception disposent d'informations vérifiables pour faire des références croisées avec vos campagnes de courrier électronique et déterminer si votre courrier électronique est réel.







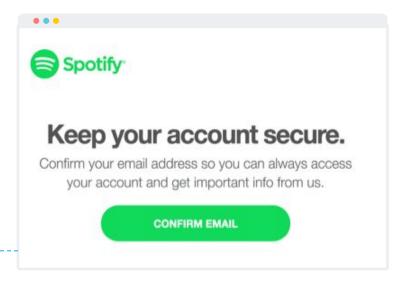


Utiliser un opt-in unique au lieu d'un double opt-in



Le double opt-in garantit qu'une fois l'adresse e-mail d'un utilisateur valide et qu'il souhaite s'abonner, ce qui améliore la délivrabilité des e-mails.

Lorsque vous vous inscrivez à un compte Spotify, ils vous envoient un e-mail de confirmation sur lequel vous devez cliquer avant que votre compte ne soit activé.









Avantages du double opt-in



Protège contre les inscriptions incorrectes

Donne à l'utilisateur une chance de se désinscrire en ne confirmant pas.

Réduit les spambots

Les spambots ne peuvent pas vérifier individuellement des milliers d'adresses e-mail.

Construit votre réputation d'envoi

Garantit que vos destinataires ne sont que des utilisateurs susceptibles d'interagir avec votre contenu.







Envoi d'e-mails à partir d'une adresse e-mail de domaine gratuit



Avantages de l'utilisation de domaines d'adresses et de sous-domaines authentifiés plutôt que d'adresses e-mail de domaine gratuites Empêcher les filtres FAI de bloquer vos e-mails Reconnaissab le instantanéme nt par vos destinataires

Construisez votre réputation d'envoi

Veillez à utiliser des domaines d'adresses ou des sous-domaines authentifiés dont vos destinataires s'attendent à recevoir des nouvelles.







Utilisation de lignes d'objet peu claires ou de signalement de spam

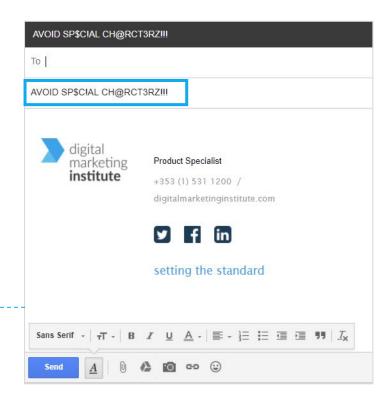


Certaines pratiques d'écriture peuvent entraîner le signalement de vos e-mails comme spam

- Évitez d'utiliser TOUTES LES MAJUSCULES.
- Évitez l'utilisation excessive et inutile de la ponctuation
- **3** (!!!)

Utilisez les symboles et les caractères spéciaux avec parcimonie et uniquement lorsque cela est pertinent.

La ligne d'objet présente les trois problèmes et il y a de fortes chances qu'un FAI pense qu'il s'agit d'un spam et ne transmette pas le message au destinataire.









Envoi d'e-mails avec trop d'images



Envoi d'e-mails avec trop d'images

Les filtres anti-spam ne peuvent pas lire le texte contenu dans les images

- Évitez d'utiliser une seule image.
- Évitez d'utiliser plusieurs images avec très peu de texte.
- Assurez-vous que le rapport image / texte est relativement uniforme, nous recommandons 3: 2 ou un minimum de 60% de texte et un maximum de 40% d'image.

Cet e-mail légitime de GAP est un exemple de texte dans une image que les filtres anti-spam ne peuvent pas lire









Utilisation des raccourcisseurs d'URL

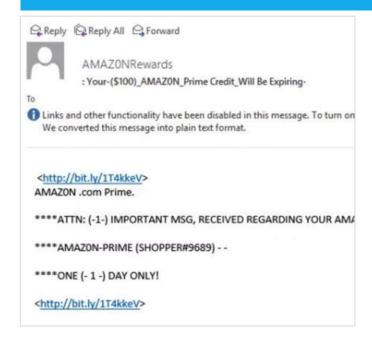


Utilisation des raccourcisseurs d'URL

Les raccourcisseurs d'URL sont très bien classés dans les filtres anti-spam.

- Évitez les raccourcisseurs d'URL généraux. Évitez
- d'insérer le lien URL complet sous forme de
- texte. Créez un lien hypertexte avec le texte
- approprié. Assurez-vous que tous vos liens vont vers des domaines légitimes.

A URL shortener is a service that takes a URL, such as a long URL link to a blog post, and then makes a shorter version of the link, e.g. bit.ly/1234



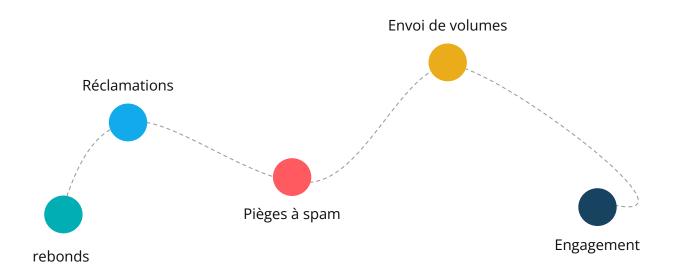






Principaux défis lors de la livraison d'e-mails marketing











Plaintes de spam



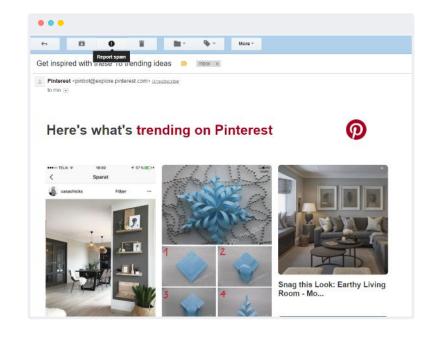
Une plainte pour spam se produit lorsque le destinataire de l'e-mail clique sur le bouton "spam" ou "courrier indésirable" dans son client de messagerie.

Un utilisateur peut signaler l'e-mail comme spam car ils sont:

- Je ne sais pas qui tu es
- Je ne sais pas pourquoi vous leur
- envoyez un e-mail

Impossible de trouver le lien de

désabonnement









Pièges à spam



Différents types de pièges à spam

Faute de frappe	Recyclé	Parfaite
Adresse e-mail avec le	Adresse e-mail qui existait,	Adresse e-mail qui n'a
domaine du FAI mal	puis a été abandonnée	jamais opté pour aucune
orthographié	puis réactivée par le FAI	communication par e-mail





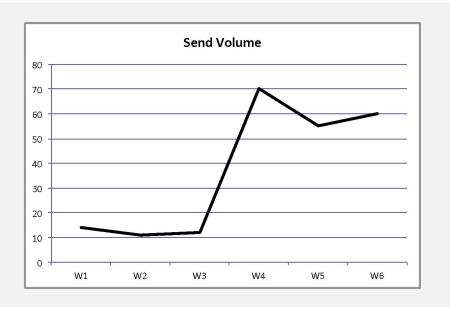


Les volumes d'Envoi



Modèles d'envoi d'e-mails

Les FAI veulent voir un historique d'envoi et un modèle d'envoi établis afin de déterminer l'emplacement de la boîte de réception.







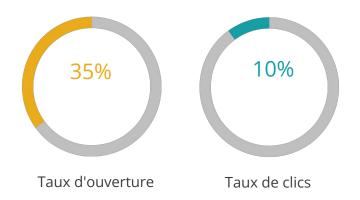


Engagement



Engagement

Certains FAI examinent l'engagement des destinataires pour déterminer la livraison de la boîte de réception par rapport à la livraison de dossiers indésirables. Plus le destinataire est engagé, plus il y a de chances que l'e-mail arrive dans sa boîte de réception.



Les résultats ci-dessus concernent un e-mail très performant et indiquent aux FAI que les utilisateurs sont engagés avec l'e-mail et qu'il est peu probable qu'il s'agisse de spam.









Avant l'envoi - test

7 Reasons to Become a Digital Marketer		
Status -	Explanation •	
~	Your subject line is clear, concise, and of a sensible length.	
From Nam	ie	
20.000	arketing Institute	

Tester et optimiser Ligne d'objet Le nom Moment de la journée









Avant l'envoi - examen des performances précédentes



- Envoyé contre livré
- Ouverture et clic
- Surveiller les rebonds et les désabonnements









Gestion de la diffusion des campagnes

Avant l'envoi - vérification des listes noires



- L'adresse e-mail est sur la liste noire
- Le domaine n'est pas authentifié
- L'e-mail contient des erreurs
- Aucun lien cassé









Après l'envoi - métriques d'engagement

+

Ouvertures

+

clics

désabonnement

 \oplus

Conversions



Rebonds



Tendances



Spam









Après l'envoi - comprendre, gérer et supprimer



Surveiller la livraison

Suivez la livraison de vos e-mails en examinant les taux de rebond et les taux de réponse



Bonne hygiène de liste

Purgez régulièrement votre liste des e-mails invalides et des non-répondeurs



Utiliser le double opt-in

Envoyer un e-mail de confirmation lorsque les utilisateurs s'abonnent pour la première fois à votre liste









Dossiers de messagerie

Les fournisseurs de services de messagerie classent les emails dans différents dossiers tels que la boîte de réception, les spams ou les promotions. Une bonne délivrabilité vise à assurer que les emails atteignent la boîte de réception des destinataires.

Facteurs affectant la délivrabilité

Plusieurs facteurs peuvent influencer la délivrabilité des emails. Cela inclut la réputation de l'expéditeur, la qualité de la liste de contacts, le respect des bonnes pratiques d'emailing, la personnalisation du contenu et l'engagement des destinataires.









Authentification personnalisée

L'envoi d'un email avec une authentification personnalisée, telle que le protocole SPF, DKIM ou DMARC, permet de prouver l'identité de l'expéditeur et d'améliorer la délivrabilité en réduisant les risques de spoofing ou de phishing.

Opt-in unique

L'utilisation d'un opt-in unique signifie que les destinataires doivent s'inscrire une seule fois pour recevoir des emails. Cela peut faciliter le processus d'inscription, mais il est important de s'assurer que les destinataires sont réellement intéressés par les emails pour éviter de les considérer comme des spams.









Adresse email de domaine gratuit

L'envoi d'un email à partir d'une adresse email de domaine gratuit (comme Gmail ou Yahoo) peut affecter la délivrabilité car cela peut être perçu comme un signe de spam. Il est préférable d'utiliser une adresse email professionnelle liée à votre propre domaine.

Objet ambigu ou signalement de spam

L'utilisation d'un objet ambigu ou l'envoi d'emails qui sont souvent signalés comme du spam peuvent nuire à la délivrabilité. Il est important d'utiliser des objets clairs, pertinents et non trompeurs, et d'éviter les pratiques suspectes qui pourraient entraîner des signalements de spam.









Envoi d'email avec trop d'images

L'utilisation excessive d'images dans un email peut déclencher les filtres anti-spam et affecter la délivrabilité. Il est recommandé de trouver un équilibre entre le texte et les images et d'inclure une description alternative (balise ALT) pour les images.

Utilisation de raccourcisseurs d'URL

Les raccourcisseurs d'URL peuvent être considérés comme des indicateurs de spam, car ils cachent la véritable destination du lien. Il est préférable d'utiliser des liens directs et de fournir des URLs lisibles et compréhensibles.









Pièges à spam

Les pièges à spam sont des adresses email créées spécifiquement pour détecter les pratiques de spam. L'envoi d'emails à ces adresses peut affecter la réputation de l'expéditeur. Il est important de maintenir une liste de contacts propre et mise à jour pour éviter de tomber dans de tels pièges.

Gestion de la diffusion des campagnes

Une bonne gestion de la diffusion des campagnes d'emailing implique de respecter les limites de fréquence d'envoi, d'optimiser les horaires d'envoi en fonction de l'engagement des destinataires, de surveiller les taux de rebond et les plaintes, et de maintenir une liste de contacts de qualité.









En résumé, la délivrabilité de l'email est un aspect crucial de l'emailing. Il est important de prendre en compte les dossiers de messagerie, les facteurs affectant la délivrabilité, l'authentification personnalisée, l'utilisation d'un opt-in unique, l'envoi d'emails à partir d'une adresse email de domaine gratuit, l'utilisation d'objets clairs et non ambigus, la limitation de l'utilisation excessive d'images, l'évitement des raccourcisseurs d'URL suspectés de spam, la vigilance contre les pièges à spam, et la gestion appropriée de la diffusion des campagnes pour maximiser l'efficacité de l'emailing.









JEREJEF



