

# 25/11/2021



# **Índice de Contenidos**

- Beneficios, Limitaciones y Disclaimer
- Visión General del Proyecto
- Cronograma del Proyecto
- Priorización o Quick Wins
- Entregables del Proyecto



### **Modelos Predictivo de Precios**



#### **Beneficios**

- Nos permite determinar el precio del producto que maximiza los **Ventas(S/.).**
- Nos permite determinar el precio del producto para una Cantidad de unidades Vendidas.



#### Limitaciones

- Una baja cantidad de información historica(Min. 3 años).
- Una reducida cantidad de **Variables**.
- Baja correlacion entre las ventas y las variables.
- Alto nivel de desagregación entre Marca-Modelo-Versión.

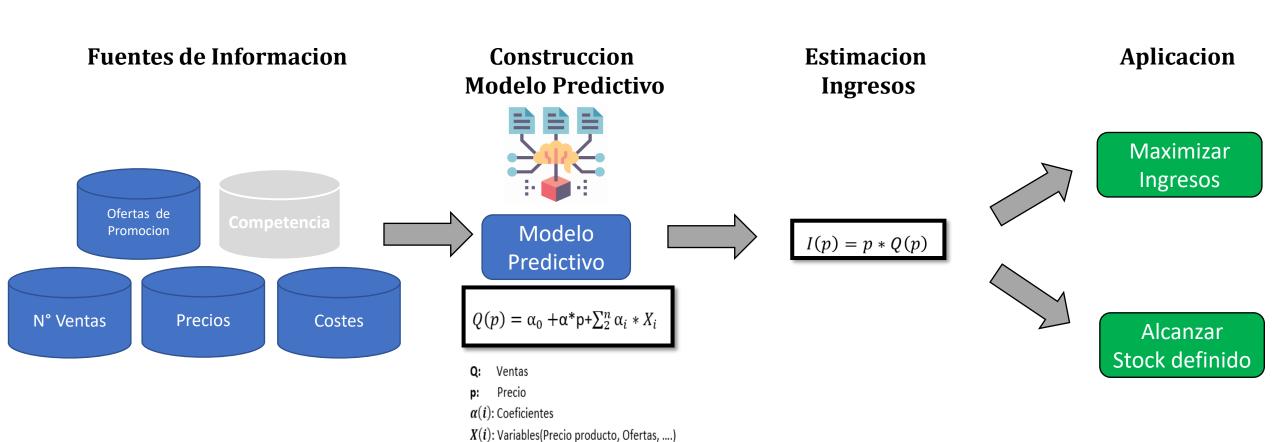


#### Disclaimer

• Los Modelos Predictivos de Elasticidad mantendrán su efectividad siempre y cuando no ocurra un cambio significativo en el comportamiento de Precios o Demanda.

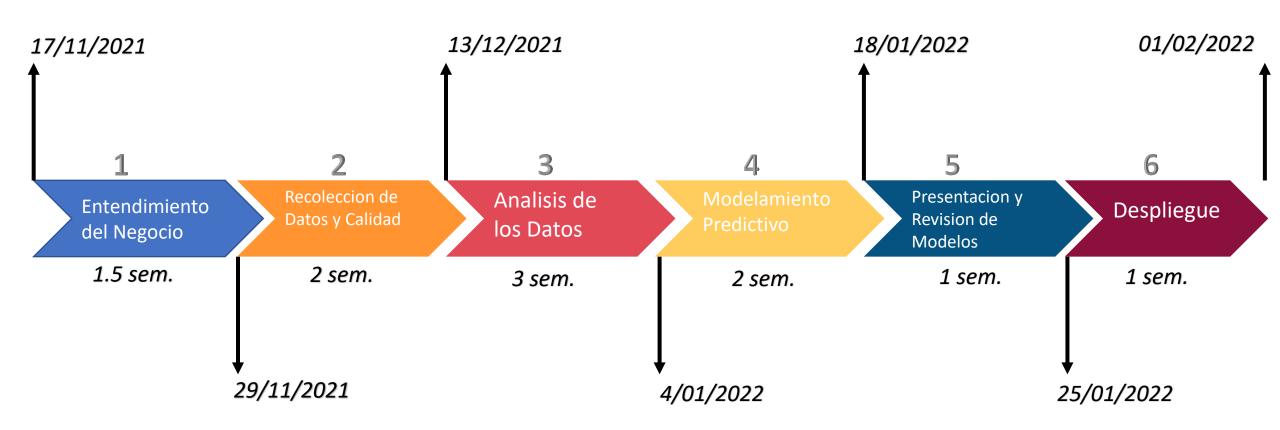


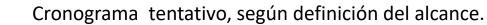
# Visión General Proyecto





# Cronograma (tentativo)







# Cronograma - Actividades

# 1 Entendimiento del Negocio

| 1.1 | Establecer el Objetivo de Mineria de<br>Datos               |
|-----|---|
| 1.2 | Desarrollo de un Plan de Proyecto                           |
| 1.3 | Establecer Objetivos de Negocio                             |
| 1.4 | Evaluacion de la Situacion                                  |
| 1.5 | Investigacion del Proyecto (Papers Ebooks Libros Reuniones) |

### Modelamiento Predictivo

| 4.1 | Seleccionar Algoritmos de<br>Aprendizaje     |
|-----|--|
| 4.2 | Generar Diseños de Prueba                    |
| 4.3 | Construir Modelo Predictivo y<br>Calibracion |
| 4.4 | Evaluacion de Modelos                        |

|   | Recoleccion de  |
|---|-----------------|
| 2 | Datos y Calidad |

| 2.1 | Recoleccion de Datos       |
|-----|----------------------------|
| 2.2 | Descripcion de Datos       |
| 2.3 | Exploracion de Datos       |
| 2.4 | Verificar Calidad de Datos |

# Presentacion y Revision de Modelos

| 5.1 | Evaluar Resultados en criterios de<br>Negocio |
|-----|---|
| 5.2 | Proceso de Revision                           |
| 5.3 | Aprobacion del Modelo                         |

# Analisis de los Datos

| 3.1 | Selección de Datos     |
|-----|------------------------|
| 3.2 | Limpieza de Datos      |
| 3.3 | Feature Engineering    |
| 3.4 | Integrar Base de Datos |
| 3.5 | Formatear Datos        |

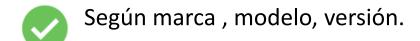
# 6 Despliegue

| 6.1 | Planificación y desarrollo del                        |
|-----|---|
|     | procedimiento de despliegue                           |
| 6.2 | Desarrollo de un plan de Monitoreo y<br>Mantenimiento |
| 6.3 | Crear informe de hallazgos o Reporte<br>Final         |



### Priorización o Quick Wins

### Tenemos las siguientes opciones:





Según el nivel de Stock.



Según el precio del auto.



Según el nivel de Ventas.



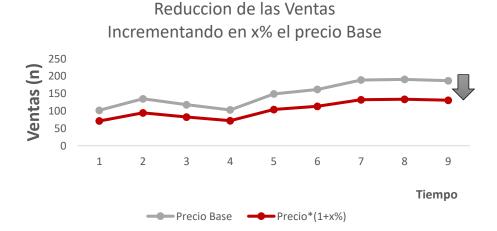


# **Entregables del Proyecto**

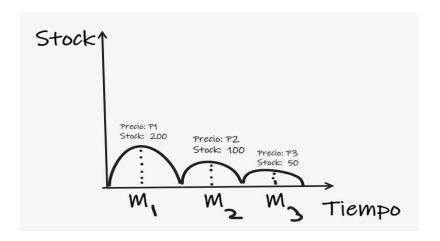
Comportamiento de Ventas por Precio Base y Precio Ajustado



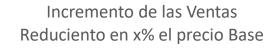
• Estimación del Precio para alcanzar las ventas máximas.

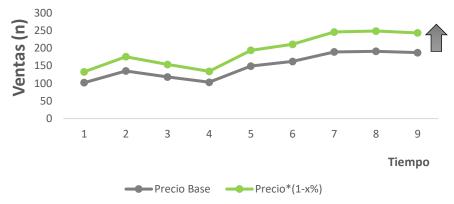


• Estimacion de Ventas(n) incrementando en x% el precio Base



• Por cada stock deseado al mes se pronostica el precio.





• Estimacion de Ventas(n) reduciendo en x% el precio Base

