Spécification Haut Niveau - PublicHub

1. Vision du produit

PublicHub est une plateforme SaaS innovante conçue pour simplifier et moderniser la commande publique. Elle agit comme un hub central permettant aux collectivités et administrations de : - Définir leurs besoins via un questionnaire intelligent. - Générer automatiquement des dossiers de consultation (RC, CCTP, CCAP). - Placer le **CCTP (Cahier des Clauses Techniques Particulières)** au cœur de la démarche, avec des modèles sectoriels et une assistance intelligente. - Recevoir et centraliser les offres fournisseurs. - Analyser et comparer les propositions grâce à une évaluation multicritères assistée par IA. - Sécuriser et justifier la décision d'attribution, dans le respect du Code de la commande publique.

L'objectif est d'apporter transparence, efficacité et sécurité juridique aux acteurs publics.

2. Public cible

- Collectivités territoriales : mairies, communautés d'agglomération, départements, régions.
- Établissements publics : hôpitaux, universités, offices publics.
- Services de l'État : administrations centrales et déconcentrées.
- Centrales d'achat et syndicats intercommunaux.
- **Intermédiaires** : AMO, cabinets de conseil en marchés publics, bureaux d'études (prescripteurs influents).

DRAFT - Sep 9 2025 - Stephane Richard

3. Fonctionnalités clés

3.1. Définition et génération des documents de consultation

- **CCTP intelligent** : cœur de la solution, avec questionnaire guidé, suggestions normatives, critères RSE/environnementaux, bibliothèque sectorielle.
- RC (Règlement de Consultation) : génération automatique avec critères d'attribution, modalités de remise des offres.
- CCAP : génération des clauses contractuelles (délais, pénalités, paiements).
- Vérification automatique de cohérence entre documents.

3.2. Publication et gestion des appels d'offres

- Intégration avec BOAMP, JOUE et profils d'acheteurs.
- Interface unique pour publier et suivre les appels.
- Notifications automatiques aux fournisseurs référencés.

3.3. Réception et centralisation des offres

- Dépôt électronique sécurisé.
- Vérification automatique des pièces administratives.
- Classement et stockage dans un coffre-fort numérique.

3.4. Analyse intelligente des offres

- Grille d'évaluation multicritères personnalisable, fondée sur le RC et le CCTP.
- Scoring automatisé (prix, qualité technique, délais, RSE).
- Détection des offres anormalement basses ou incohérentes.
- Recommandation de choix justifiée et exportable.

3.5. Pilotage et reporting

- Tableau de bord de suivi des consultations en cours.
- Rapports d'analyse prêts pour les commissions d'appel d'offres.
- Statistiques consolidées (nombre d'offres, délais moyens, économies réalisées).
- Export automatique pour organismes de contrôle (préfecture, chambres régionales des comptes).

DRAFT - Sep 9 2025 - Stephane Richard

4. Bénéfices attendus

- Gain de temps : réduction des délais de préparation et d'analyse.
- Sécurité juridique : conformité au Code de la commande publique.
- Qualité accrue : CCTP clairs, précis et adaptés.
- Transparence : traçabilité et justification des décisions.
- Ouverture aux PME : simplification des réponses fournisseurs.
- Innovation : intégration de l'IA pour l'aide à la décision et la rédaction intelligente.

5. Architecture générale (haut-niveau)

- Front-end : application web responsive, interface intuitive.
- Back-end : microservices (Java/Python), API REST sécurisée.
- Base de données : PostgreSQL + stockage chiffré des documents.
- IA & analyse : moteur de scoring basé sur modèles ML/IA, module de génération assistée pour CCTP.
- Interopérabilité : connecteurs avec BOAMP, JOUE, PLACE, UGAP.
- Sécurité : hébergement cloud souverain (SecNumCloud/OVH), conformité RGPD.

6. Roadmap indicative

- 1. MVP (6 mois): module CCTP intelligent + génération RC/CCAP + analyse simple des offres.
- 2. V1 (12 mois): intégration plateformes officielles + scoring avancé + reporting.
- 3. **V2 (18-24 mois)** : IA prédictive (benchmark prix/qualité, détection anomalies) + module collaboratif intercollectivités + interface simplifiée côté fournisseurs.

7. Positionnement stratégique

 Différenciation: première solution SaaS française dédiée à la commande publique mettant le CCTP intelligent au cœur du processus.

- Valeurs : transparence, simplicité, efficacité, sécurité juridique.
- **Ambition** : devenir le hub national de référence pour la gestion, la rédaction et l'analyse des marchés publics.

DRAFT - Sep 9 2025 - Stephane Richard