

EXECUTIVE SUMMARY

Traitement orthodontique en ligne et télédentisterie.

Objet de l'entreprise :

Nous proposons un traitement orthodontique à distance, au moyen de gouttières ou aligneurs invisibles à un cout réduit et accessible à l'ensemble de la population du territoire français

Traitement orthodontique :

Il s'agit principalement de traiter des problèmes orthodontiques mineurs tel qu'un problème de chevauchement dentaire, d'espacement et de récidive. Le temps moyen du traitement est de 6 mois.

Gouttières :

Les gouttières sont invisibles et largement utilisées dans la profession avec des tarifs allant de 2500 euros à 6000 euros. Le traitement est considéré comme un traitement médical et donc exonéré de TVA.

Notre offre est à un prix unique de 1550 euros voir 1450 euros, peu importe la durée du traitement en sachant que l'on filtre les cas simples et courts en amont. (Sur site dédié). L'ensemble des gouttières est envoyé par voie postale au patient et un suivi en ligne est assuré (tous les 90 jours).

Notre souhait est de réaliser notre propre production calculée au prix de 194 euros pour un traitement moyen de 6 mois avec les meilleurs produits sur le marché. Le schéma de production inclut une digitalisation des données du patient, l'impression 3D de modèles (matrices) orthodontiques et enfin la réalisation de gouttières.

Territoire français :

Notre objectif est de couvrir à grande échelle l'ensemble du territoire français rapidement, au moyen de deux stratégies principales.

Un partenariat avec des dentistes locaux (rapport Win-Win) pour la prise d'empreintes, et l'envoi postale de kits d'empreinte à faire à la maison. La première solution est celle qui est privilégiée.

Situation du marché

Aujourd'hui c'est un marché étendu et très florissant aux USA (Smile Direct Club, Candid co, Snapcorrect, Smile love, etc...) Smile Direct Club a pu traiter sur les 4 dernières années 250 000 personnes.

Donc notre objectif est de couvrir toutes les villes de France et de s'étendre en Europe (Belgique, Suisse, Allemagne, etc....)

Nous disposons pour cela de notre expertise avec un dentiste, orthodontiste et un prothésiste associé afin de répondre à cet objectif.

Actuellement notre projet de faisabilité est terminé et prêt à être présenté en vue d'une levée de fonds après présentation du business plan.

Contact : ELHYANI Avner, 66 quai de Jemmapes 75010 Paris,

Avner.elhyani@gmail.com

06 49 76 52 17

