



**Mise en relation sécurisée  
TPE / Freelances**

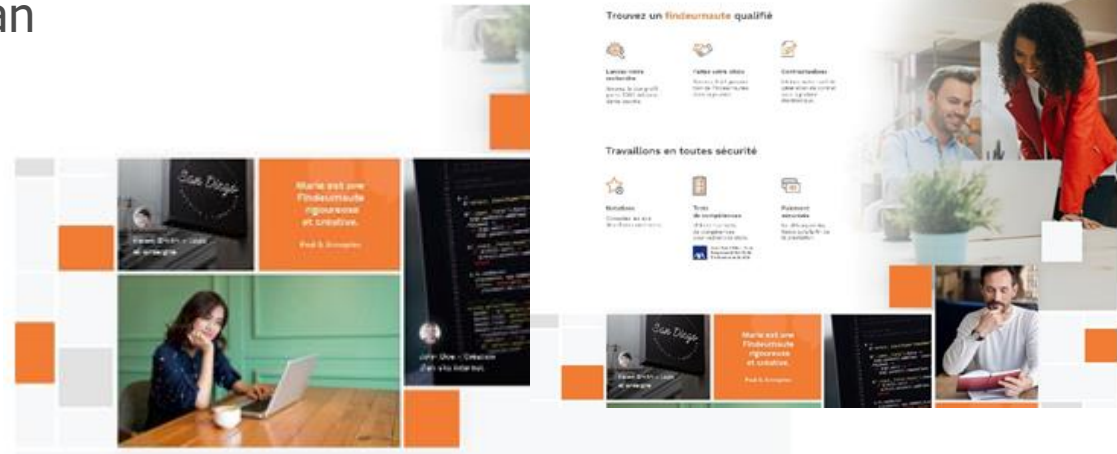
**Présentation investisseurs  
07.05.2018**

**Strictement confidentiel**



# Concept

- ➔ Market Place qui propose aux **TPE** de faire appel à des **freelances** pour externaliser certaines missions
- ➔ **Métiers cibles** : création web, création graphique, externalisation de force de vente et assistance administrative
- ➔ **8 000 freelances** référencés en moins d'un an
- ➔ **1 000 entreprises** clientes
- ➔ Date de lancement du service **Mars 2017**



# Favoriser la rencontre d'acteurs économiques complémentaires



## Freelances

- Une population de travailleurs indépendants en forte croissance : > 120% en 10 ans
- Approche métier : graphiste, télésecrétaire, commercial , développeur web etc.
- Profils Bac+2 positionnés sur des métiers atomisés

**2 300 000**  
en France



**findeur**



## TPE

- TPE : 1<sup>er</sup> employeur de France
- PME de moins de 30 salariés

**1 115 000**  
en France

# Un business sans BFR

1

Postulez  
gratuitement à la mission



l'entreprise publie une mission.  
Vous y postulez depuis votre  
espace membre

2

Vous êtes sélectionné



L'entreprise désigne le candidat avec  
lequel elle souhaite avancer.

3

Finalisez  
la mise en relation



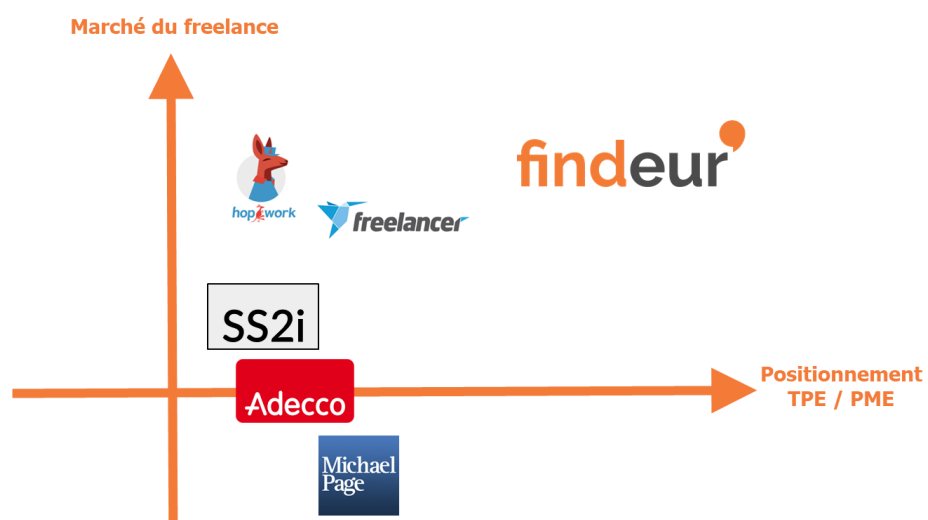
Vous payez une commission  
proportionnelle au budget de la  
mission (3 à 5%) et entrez en  
**discussion exclusive** avec l'entreprise

---

**Si la mise en relation n'aboutit pas, nous vous remboursons les frais avancés**

---

# Analyse concurrentielle



	Plateforme "Premium"	Plateforme "Low Cost"	<b>findeur'</b>
Profil Cible - Freelance	BAC +5 Digital	Divers	BAC / BAC +2 Digital / Services
Profil Cible - Entreprise	Grands Comptes Startups	Divers	TPE PME < 30 salariés
Qualité de prestation	+	—	+
Tests de compétences	<b>NON</b>	<b>NON</b>	<b>OUI</b>
Prix	Elevé	Faible	<b>intermédiaire</b>

**findeur'** : la seule plateforme dédiée aux TPE

# Notre différenciation

## Plateforme dédiée TPE

- Aide à la **définition** du besoin : **Call de cadrage**
- Aide à la **qualification** des prestataires : **Tests de compétences**
- Aide à la **contractualisation** : Outil de génération de **contrats en ligne**

## Plateforme à vocation sociale

- Des missions qui requièrent un niveau de compétences **intermédiaire** (Bac +2)
- Des indépendants avec des **qualifications peu différenciés**
- Un public en réinsertion et/ou en **besoin d'accompagnement à l'embauche**

# Stratégie d'acquisition



## TPE

### Online

- Search Engine Adwords
- Approche Display
- E-mailing dont newsletter

### Offline

- Partenariats qualifiés / diversifiés
- Salons / congrès
- Goodies



## Freelances

### Online

- Publicité en ligne cross-device / omnicanal
- Facebook Ads / Linkedin Ads

### Offline

- Partenariats qualifiés / diversifiés
- Events (Findeur Drinks)
- Street Marketing



# Focus Partenariat Pôle Emploi

- ➔ Partenariat avec **trois agences Pôle emploi de Seine-Saint-Denis** (Bondy, Bobigny et Noisy-le-Grand).
- ➔ Présentation de la solution Findeur aux demandeurs d'emploi qui souhaitent débuter une activité en indépendant :
  - Mise à disposition d'une formation à l'entrepreneuriat ainsi que d'un accompagnement à la création de leur auto-entreprise
  - Mise en relation des indépendants avec leurs potentiels clients
- ➔ **Résultat de l'opération** : Sur 100 demandeurs d'emplois rencontrés, plus de 89 sont actuellement en mission chez des clients.





# Equipe dirigeante



**Tarik Boutoustous**

Founder

- **Parcours :**
  - Etudes : Paris Dauphine
  - Business consulting (BearingPoint)
- **Rôle :**
  - Développement commercial
  - Elaboration et suivi de la bonne exécution de la stratégie
  - Communication externe et représentation



**François-Xavier L'Ecuyer**

VP Operations

- **Parcours :**
  - Etudes : Centrale-Supelec
  - Analyste financier (Private equity)
- **Rôle :**
  - Acquisition de leads entrants qualifiés
  - Acquisition de profils Freelances
  - Pilotage de la mise en ligne de nouvelles fonctionnalités

# Equipe opérationnelle

## Acquisition freelances

- **François Xavier l'Ecuyer**
- **Elisabeth Salli**
- **Kadidiatou Diallo**

- Acquisition Freelances
- Community management
- Chat Utilisateur
- Création contenus clients

## Acquisition entreprises

- **Tarik Boutoustous**
- **Adil Karim**
- **Van Cheny**

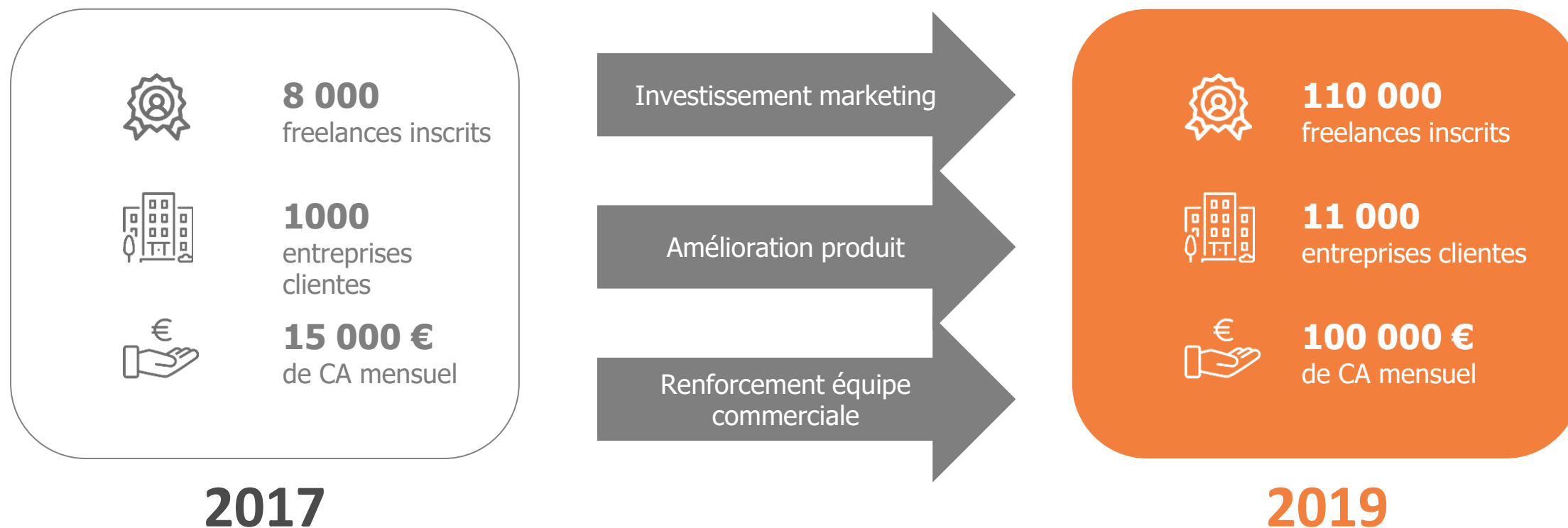
- Commercial chargé de la prospection BtoB
- Vente solutions d'intermédiation

## Développement Web

- **Rabah Messaoudi**
- **Roger Gando**
- **Jean Marc Valère**

- Mise à jour continue de la plateforme
- Développement de l'application mobile

# Etat des lieux et Roadmap



# Éléments financiers

## Recrutement



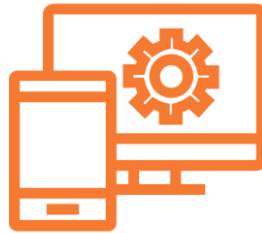
360k€

## Marketing



130k€

## Application + R&D



260k€

**750 K €**

## Pourquoi investir maintenant ?

- Acquisition nouvelles sociétés clientes
- Accroissement communauté d'indépendants
- Optimisation matching des missions :
  - Nouvelle application
  - Système algorithmique en back-end
- Amélioration du produit

# Stratégie produit 2018 - 2021

## Développement Application

- Amélioration de l'expérience utilisateur
- Augmentation du nombre de candidats qualifiés par mission
- Amélioration du ratio de « matching »

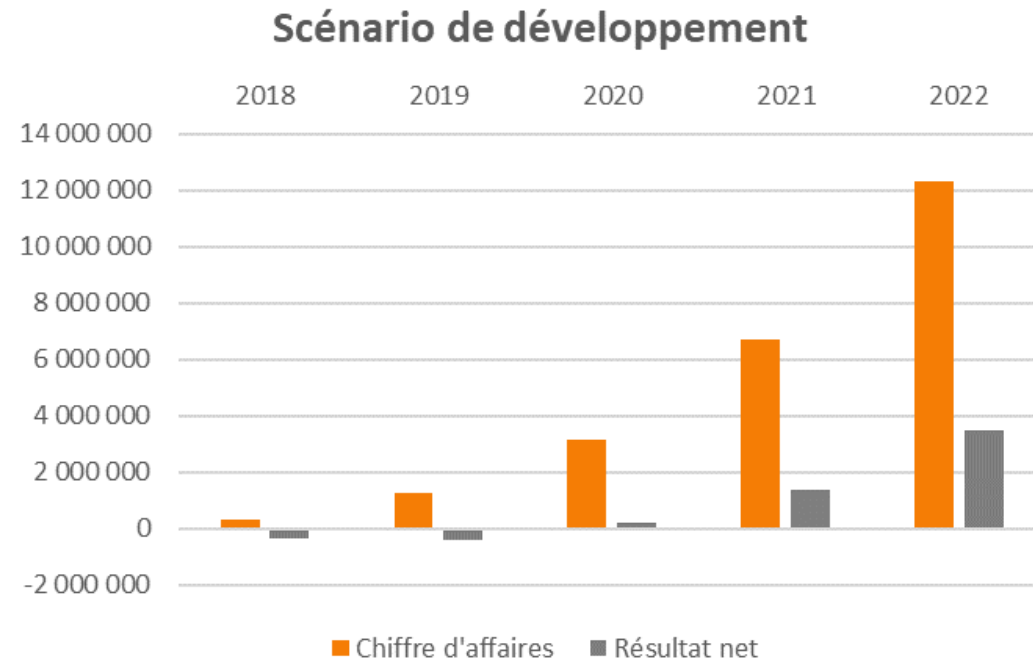


## Module Intelligence Artificielle

- Automatisation et optimisation du processus de « matching »
- Multiplication par 3 de la productivité des chargés d'affaires



# Prévisions financières



**findeur** vise un chiffre d'affaires de **12,3m€** et un résultat net de **3,4m€** à horizon 2022



**Mise en relation sécurisée  
TPE / Freelances**

**Tarik Boutoustous**

t.boutoustous@findeur.fr

+33 (0)6-67-48-51-23

**www.findeur.fr**

