



Le nouvel usage mobile viral

LE NOUVEL USAGE MOBILE VIRAL

« Créer et partager des photos et vidéos dans les écrans de verrouillage, d'accueil et de veille du mobile »













Quel est le point commun des géants du numérique ? Ils ont créé un nouvel usage.



PROBLEME UTILISATEUR

Les écrans de verrouillage, d'accueil et de veille du mobile sont 'big-deal'...

VISIBILITE

100%

Points de passage obligés sur mobile

REPETITION

150

Activations du mobile / jour / utilisateur¹

FONDS D'ECRAN

60%

Ont déjà installé une appli de fonds d'écran²

...mais aujourd'hui complètement sous-exploités.

- ▼ Valeur d'usage limitée à la personnalisation
- Fonctionnalité limitée à l'affichage statique de contenu
- Contenus souvent stéréotypés ou impersonnels



¹ Google Micro-moments, mars 2016: nombre d'activations du smartphone en moyenne / jour / utilisateur, monde.

² Statista, monde, septembre 2017: taux de pénétration des applications de fonds d'écran.

PROBLEME ANNONCEUR

Les réseaux sociaux sont une priorité pour les annonceurs...

PENETRATION

58%De la population¹

TEMPS PASSE

1h22 /jour¹ **MEDIA**

70%

Des utilisateurs sociaux consomment des media²

...mais ils sont de plus en plus chers et encombrés.

- 🗷 Visibilité organique en baisse
- Coût de la visibilité payante en hausse Facebook CPM 2017 : +171% you
- Fils d'actualité encombrés par des contenus indiscriminés

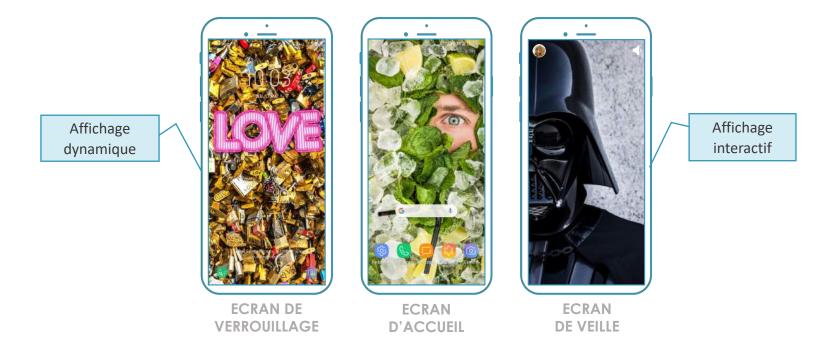


¹ We are Social, France, janvier 2018.

² Millward Brown Digital, 2015 – Media = photos, vidéos, Stories.

SOLUTION UTILISATEUR

Timeto est une **social app** bâtie autour d'un **nouvel usage mobile**.





Les utilisateurs accèdent aux publications de leur communauté en 1 clic, en plein écran, sans ouvrir une app.



SOLUTION ANNONCEUR

Timeto offre une visibilité inégalée à ses clients annonceurs.



IN-APP FIL D'ACTUALITE



IN-APP FULLSCREEN



OUT-APP FOND D'ECRAN



Les annonceurs racontent des histoires en photos et vidéos dans les espaces les plus visibles, captifs et intimes du mobile.



MONETISATION

1 PUBLICITE IN-APP DISPLAY



3 ACHATS IN-APP









PUBLICITE NATIVE

PUBLICITE VIDEO

SECTION DISCOVER

DONATIONS AUX ARTISTES



PARTENAIRES BUSINESS















USER ACQUISITION





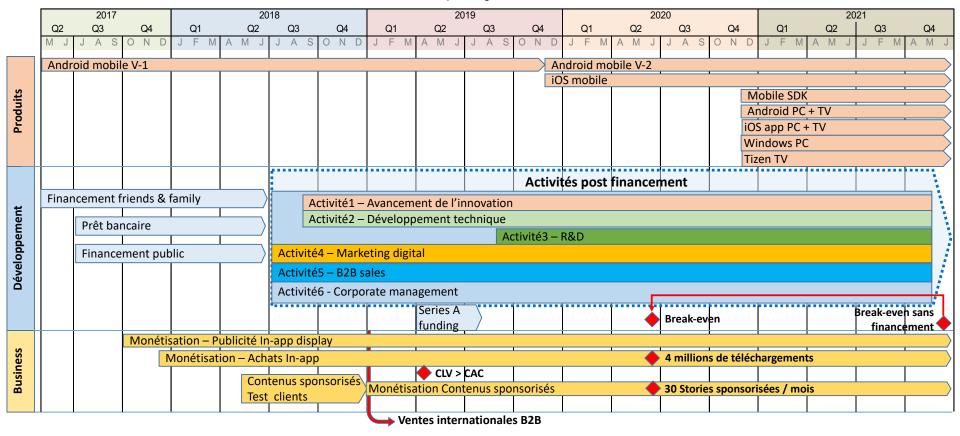
KPI's

KPI's, Timeto, 2018-2021					
Données mensuelles	mai-18	déc18	déc19	déc20	déc21
Cumulated Downloads	25 232	127 033	2 105 749	7 615 853	25 702 575
CLV	0,02	0,37	1,25	2,51	5,50
CAC	0,78	0,55	0,43	0,33	0,26
ARPU	0,01	0,20	0,56	0,86	1,37
MRR	2	453	52 274	413 271	2 907 505
eCPM	0,6	2,0	2,4	2,7	3,04
Retention rate M+1	38%	46%	55%	66%	75%
Sessions/user	19	34	42	52	64
Time spent/session (sec.)	60	93	117	147	185
ad Impressions/user	8	98	144	193	301



IMPLEMENTATION

2017-2021 Aperçu des activités





FINANCEMENT

HISTORIQUE

Capital social 25k EUR

CC Associés 163k EUR

Prêt d'honneur 15k EUR

Région Val de Marne

Prêt bancaire 30k EUR

Banque Populaire

TOUR ACTUEL

Levée cible (Seed) 250k EUR

Valorisation 1 million EUR Pre-money

% of Equity capital 20%

UTILISATION DES FONDS

1. Développement, tests & corrections IT: 125k EUR

2. Marketing: 100k EUR

3. Opérationnel: 25k EUR



Avril 2019 : CLV (Customer Lifetime Value) > CAC (Customer Acquisition Cost)



L'EQUIPE



Philippe Leroy (46) CEO 68,92% des actions Development, Innovation, Finances



Ludovic Breleur (29) CTO 12,31% des actions Développement IT



Christophe Leroy (53) Associé-Fondateur 7.75% des actions Marketing & Communication



Edouard Lamarche (48) Associé-Fondateur 8.02% des actions Stratégie & risques IT



in



Frédéric Dembak (44) Associé via DojoBoost (Accélérateur) 3% des actions Conseil en Développement de startup & Growth Hacking



in

in





Forme juridique SAS
Date de création Juillet 2015

Associés

Philippe LeroyCEOChristophe LeroyMarketingEdouard LamarcheIT

Ludovic Breleur

Frédéric Dembak Accélérateur

CONTACT

Philippe Leroy

pleroy@fitoo.fr 06 24 20 91 91