



**INETIS®**  
Le traceur intelligent



# DOSSIER INVESTISSEURS MAI 2018

# ELEVATOR PITCH



## Inetis en 2 mots

Inetis a développé un mini traceur doté d'antennes ultra-performantes et d'une intelligence embarquée pour lui permettre d'être 100% paramétrable afin de répondre aux besoins spécifiques du marché.

## Pourquoi ?

Rendre la géolocalisation intelligente, c'est permettre aux utilisateurs de recevoir uniquement les positions voulues en temps réel et d'être avertis uniquement en cas de situation inhabituelle. C'est aussi offrir à nos clients le choix de leur partenaires de sécurité tout en sécurisant leurs données.

## Stade d'Avancement

Depuis 3 ans, nous avons pu valider et approuver la fiabilité et les performances d'Inetis. En permettant à nos futurs clients de tester notre solution nous avons pu découvrir pleinement les différents marchés, leurs besoins, leurs potentiels et analyser leurs retours sur Inetis.

## Pourquoi une levée de fonds?

Nous avons besoin de vous aujourd'hui, pour pousser le démarrage commercial, s'ouvrir à l'international et offrir une gamme complète et cohérente avec les besoins du marché.

### Objectifs:



**1-** Embauches, pour devenir un acteur incontournable de la sécurité et de la sûreté en France comme à l'international.



**2 -** Conserver notre avancée technologique avec un service de R&D actif et réactif.

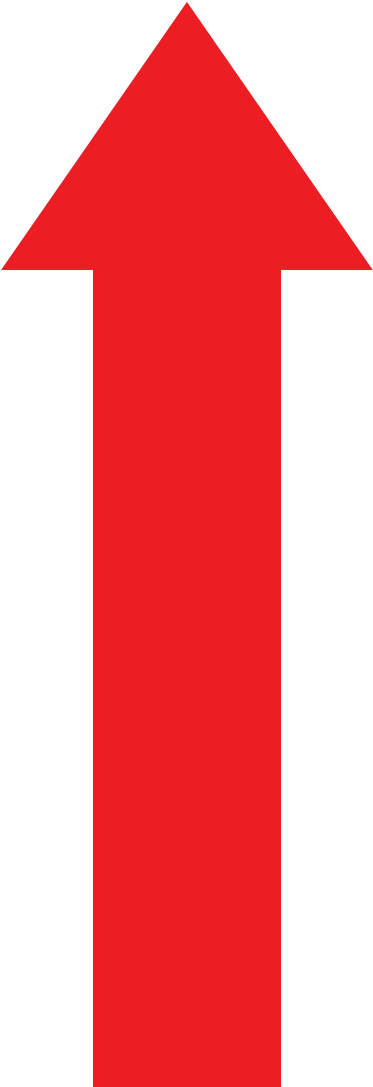


**3 -** Offrir un service sur mesure à forte marge à nos clients grand-comptes qui ont des besoins bien définis, afin de rester sur un positionnement haut gamme et qualitatif.



**4 -** Augmenter notre crédibilité et notre notoriété auprès des grands comptes.

# HISTORIQUE ET PLAN D'ACTION



## Communication

- 2018 Evolution Consulting devient INETIS
- 2018 Salon WNE Juin 2018 / Forum TAC Septembre 2018

## ACTIONS

- 2020 - 2021 USA
- 2019 - 2020 Europe / Moyen-Orient / Afrique France /
- 2018 - 2019 Suisse / Allemagne / Italie
- 2018 Sélection du Marché Prioritaire La Sécurité (Seconde AK)
- 2016 - 2017 Evangélisation Prospection
- 2015 - 2016 Industrialisation et Certification (Première AK)
- 2012 - 2015 R&D
- 2011 Etude de Marché et de faisabilité
- 2010 Evolution Consulting



## 1 Qui Sommes-nous ?

2 Notre Solution

3 Concurrence et technologies

4 Marché & Perspectives

5 Notre Stratégie

6 Notre Attente en Investissement

# NOUS SOMMES . . .

---

Ayant établi des Partenariats  
stratégiques, technologiques et  
commerciaux



- Une start-up innovante spécialiste de l'Internet des Objets (IoT) sécuritaire
- 2 Dirigeants - 2 Ingénieurs - 1 Technicien SAV  
( 6 Prestataires externes en Freelance )
- Un portfolio reposant sur une solution intelligente de Géolocalisation dédiée à:

- **la Sécurité**
- **la Sûreté**
- **le Médical**

# DES FONDATEURS COMPLÉMENTAIRES ET SOUDÉS

---

Actionnaires Majoritaires avec 83,9 %  
du capital 15 ans de collaboration



**François Foschia CEO & CTO**

Diplômé en Electronique /  
Informatique/ Chimie  
Imaginatif Perfectionniste



**Katia Verne COO**

Formation Commerciale  
Autodidacte  
Persévérante Polyvalente

## QUELQUES POINTS CLÉS



3 années de R&D



1.5 M€ d'investissement



2 brevets EU/USA



1 produit certifié CE-CEM



Industrialisation acquise



Produits Inetis en Stock

# MEMBRES DU COMITÉ STRATÉGIQUE

---



**Claude Mathieu**

<https://www.linkedin.com/in/claude-mathieu-81120a22>

Diplômé de l'EM Lyon Chimie –Pétrochimie Industrie automobile (groupes Solvay et Mann+Hummel)

Financement de projets et start-ups



**Emmanuel Chagnaud – Forain**

<http://fr.viadeo.com/fr/profile/emmanuel.chagnaud-forain>

Diplômé en Banque / Finance / Droit

CEO SC RECIMMO ICH - HSBC

Business Angel

## QUELQUES POINTS CLÉS

Une levée de fonds d'un montant de 959 000€  
(réalisée en deux étapes auprès de BA)

- 620 000 € le 31/12/2015
- 339 000 € le 30/09/2016
- Industrialisation et Certification

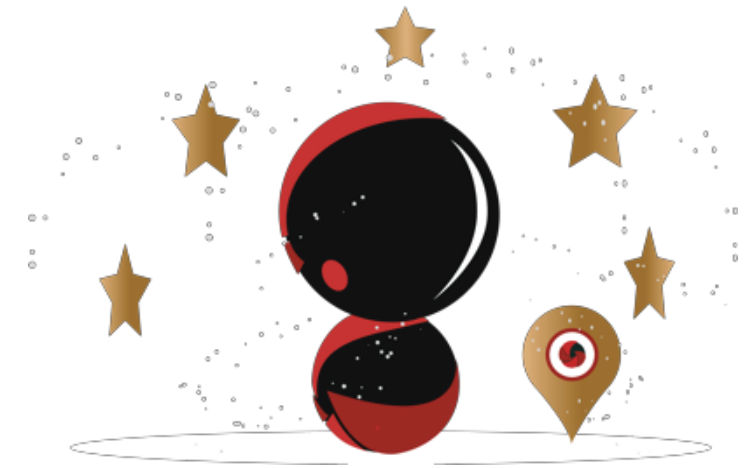


# RECOMPENSES 2017-2018

---



- Médaille d'Argent du Concours Lépine
- Ministère de l'Intérieur
- 3ème Médaille du Préfet de Police





# SOMMAIRE



1 Qui Sommes-nous ?

**2 Notre Solution**

3 Concurrence et technologies

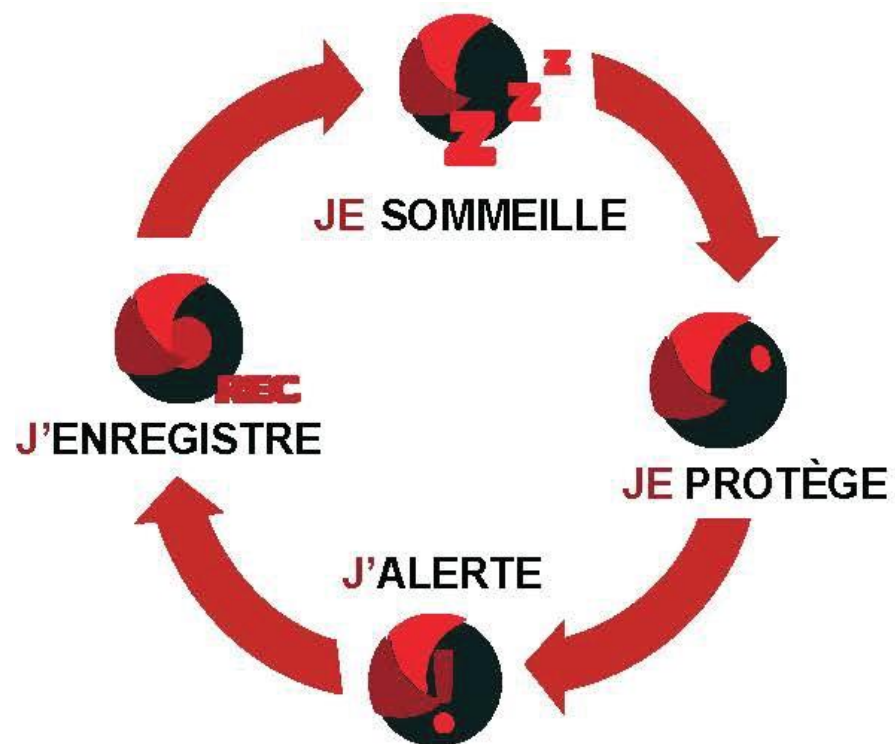
4 Marché & Perspectives

5 Notre Stratégie

6 Notre Attente en Investissement

# NOTRE SOLUTION

TRACEUR INTELLIGENT POUR LA PROTECTION  
DES BIENS ET DES PERSONNES



## Nos Forces:

Performances inégalées

Paramétrable & Adaptable

Gestion de l'autonomie

Discrétion totale

Étanchéité IP67

Compatibilité avec tous types de plateformes

Sécurisation des données clients

Création Française

# LES 4 GRANDES INNOVATIONS D'INETIS

## L'intelligence embarquée:

Habituellement l'intelligence permettant la gestion des alertes (scénarios) est gérée sur une plateforme externe.

**Nous proposons que l'intelligence soit embarquée directement dans le boîtier Inetis**, ce qui nous permet:

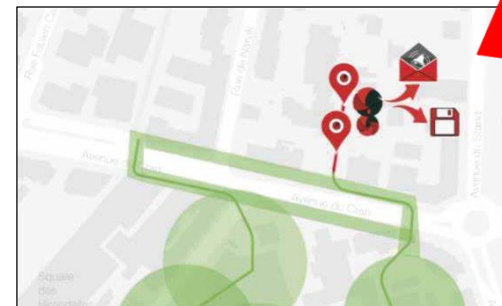
- De créer des scénarios / profils de mission sur mesure pour répondre aux situations les plus complexes.
- D'offrir un gain de temps et une meilleure réactivité des opérateurs de surveillance.
- De donner l'alerte uniquement en cas de situations inhabituelles et non à chaque mouvement.
- D'augmenter et de gérer l'autonomie du traceur.

Données envoyées par les autres traceurs



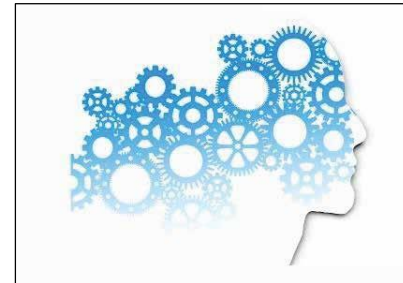
**Données envoyées par Inetis**

En cas de respect du scénario : 1 seul message journalier pour les informations techniques



**Données envoyées par Inetis**

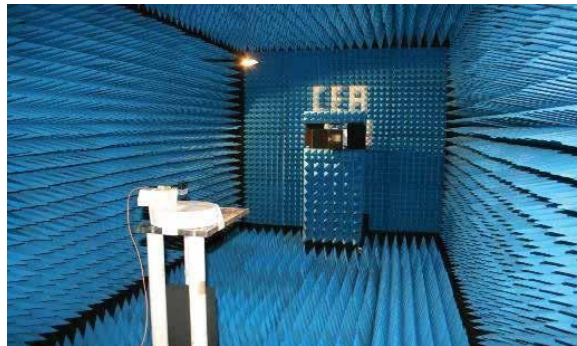
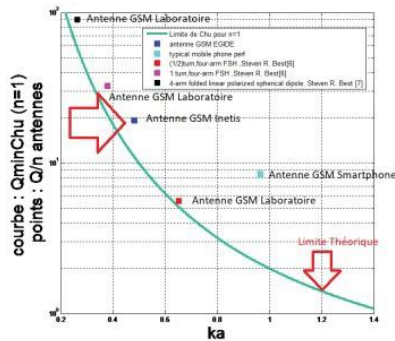
En cas de non respect du scénario : Uniquement les messages d'alerte et de suivi d'alerte



# LES 4 GRANDES INNOVATIONS D'INETIS

## Des antennes développées sur mesure:

Tous les traceurs sur le marché utilisent des antennes sur étagères  
**Inetis a conçu en collaboration avec le CEA LETI des antennes sur mesure:**

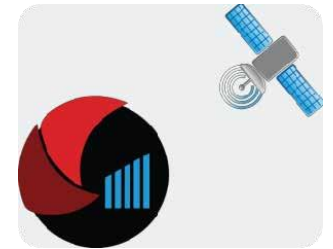


- Offrant des performances accrues, permettant de capter dans des endroits insolites.
- Améliorant la fiabilité des données.

Nous avons développé un circuit d'adaptation de ces antennes afin d'optimiser leurs performances, selon le packaging et l'environnement d'utilisation de nos prochains produits.



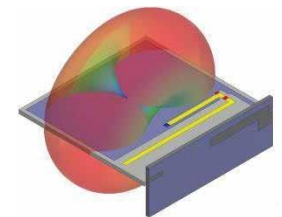
Inetis est le seul capteur susceptible de fonctionner dans un train à 300km/h



A l'intérieur d'un conteneur



A l'intérieur d'un camion blindé



# LES 4 GRANDES INNOVATIONS D'INETIS



**INETCLOUD**  
Solutions



**Pour quels objectifs?**

**InetCloud est notre suite d'API permettant:**

- De paramétrer et gérer les traceurs Inetis.
- De créer des scénarios/ profils de mission sur mesure.
- D'envoyer à distance un nouveau scénario à l'utilisateur.
- D'analyser et archiver les données reçues.
- De se connecter avec n'importe quelle plateforme de géolocalisation ou télésurveillance.
- De créer des passerelles pour offrir un maximum de confidentialité et de sécurité dans le transfert des données.
- De proposer notre plateforme de géolocalisation.
- De le personnaliser aux besoins du client.
- Un accès à la gestion des traceurs depuis n'importe où de manière sécurisée.
- L'envoi de scénarios à distance: gain de temps et de réactivité.
- Donner le choix à nos clients de leur prestataire de surveillance sans multiplier les coûts.
- Proposer notre plateforme de géolocalisation pour augmenter notre CA récurrent en étant moins cher que nos prestataires actuels.
- Les + pour les grands comptes et institutions: gérer leur alertes sur leur propre plateforme / intranet.
- Sécuriser les données et leur transfert.
- Une plateforme sur mesure et personnalisée.

# LES 4 GRANDES INNOVATIONS D'INETIS



## Les prestations complémentaires:

Inetis propose à ses clients diverses prestations pour les accompagner dans leur projet de sécurisation:

- Formation des utilisateurs
- Etude et Réalisation de la mise en place des processus d'implantation
- Conception de scénarios complexes
- POC: Mise en place - Analyse et cahier des charges- Rapports
- Aide au déploiement

### Pourquoi?

Les clients ont besoin d'être accompagnés:

- Pour gagner du temps
- Optimiser leur processus d'implantation
- Utiliser aux mieux nos solutions

### Pour les dossiers complexes et sur mesure

- Etude de faisabilité
- Assistance à la rédaction du cahier des charges technique
- Offre globale de sécurisation avec des partenaires identifiés
- Coordination de dossiers avec les divers sous-traitants
- Création de passerelles sécurisées
- Personnalisation de leur plateforme
- Industrialisation des produits spécifiques et certifications

### Les + pour Inetis:

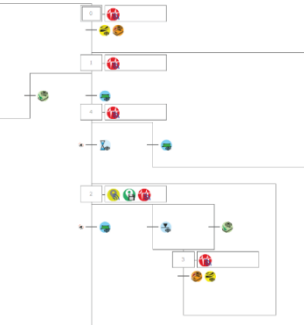
- Prestations à forte valeur ajoutée
- Image de marque
- Création d'un environnement de confiance
- Fidélisation





# EXEMPLE DE FONCTIONNEMENT D'INETIS

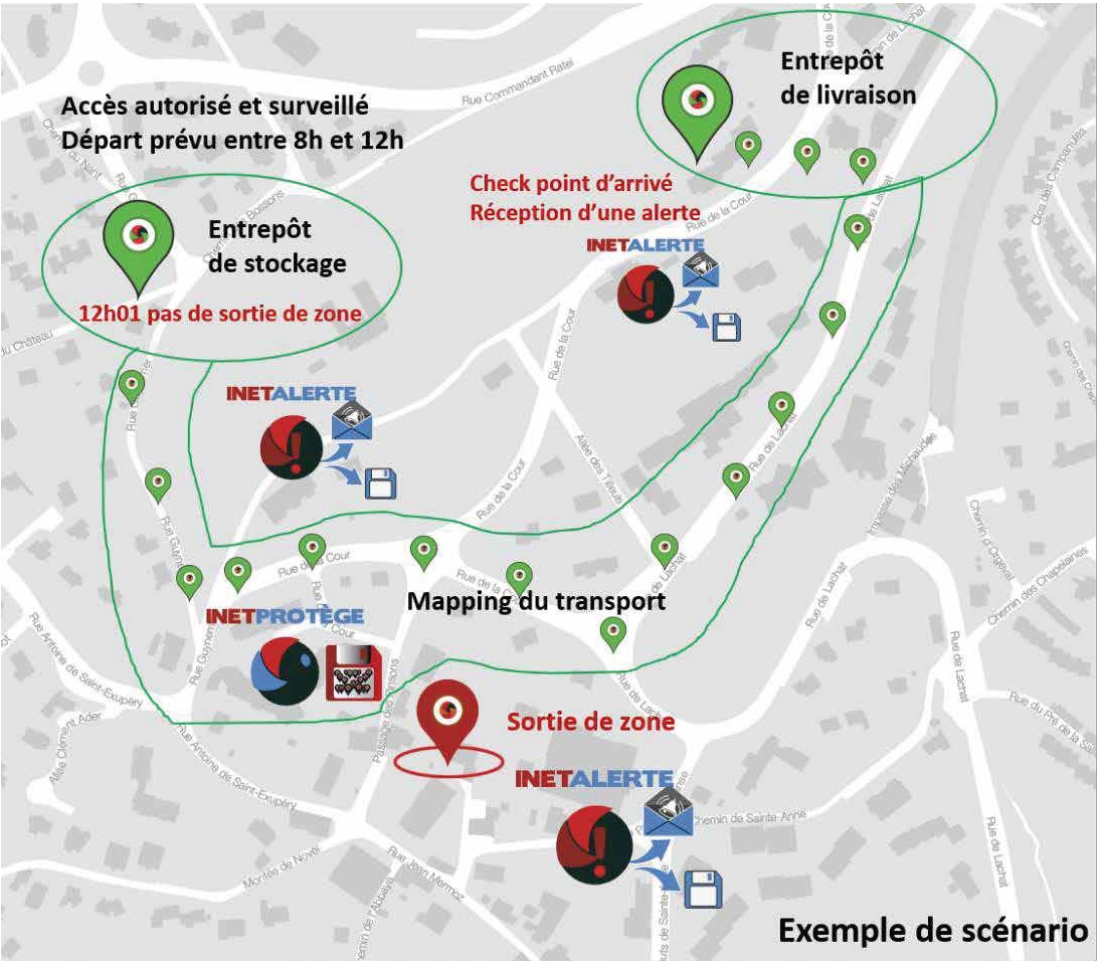
1. Création du profil de mission dans le traceur



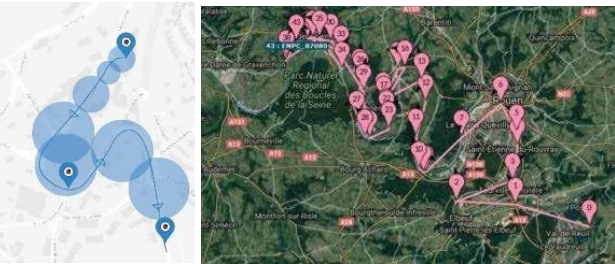
2. Dissimulation d'Inetis dans un colis



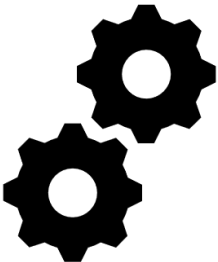
3. Départ du transporteur



4. Suivi et Enregistrement du parcours



5. Envoi des alertes aux opérateurs de surveillance



# SOMMAIRE



1 Qui Sommes-nous ?

2 Notre Solution

**3 Concurrence et technologies**

4 Marché & Perspectives

5 Notre Stratégie

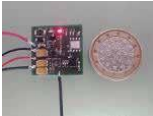
6 Notre Attente en Investissement



# ANALYSE CONCURRENTIELLE

**Demandes des marchés:**  
**Autonomie / Etanchéité / Performance Antennes / Intelligence embarquée / Miniaturisation**

MARQUE	INETIS	GÉOTRACEUR	NIGILOC	POINT-CORE
Technologie	GPS	GPS	GPS – BLE et GPS - SIGFOX	GSM
Poids / Taille	29g / 42*42*18	55g / 57*44*12	45g / 43*41*16	19g/ 30*30*20
Autonomie en veille	16 mois	6 mois	6 mois	Pas de batterie
Sécurité des données	Oui	Non	Non	Non
Compatibilité avec d'autres plateforme	Oui	Non	Non	Non
Paramétrage	Intégrale dans traceur + sur plateforme	Uniquement sur plateforme	Uniquement sur plateforme	Uniquement sur plateforme
Logiciel	Inetcloud	Interne	Interne	Interne
Intelligence	Embarquée et sur Inetcloud	Déporté	Déporté	Déportée
Etanchéité	IP67	Non	IP65	Non
Les +	Intelligence embarquée Antenne sur mesure Inetcloud Norme CE + CEM	Format fin	BLE intégré	Contact pour commande externe
Les -	Pas de BLE	Pas étanche / pas de protection aux chocs / Mauvaise performance des antennes	Mauvaise performance des antennes	Précision 50m à 10km Pas d'autonomie / pas étanche / Mauvaise performance des antennes



# LES DIFFÉRENTES TECHNOLOGIES UTILISÉES EN GÉOLOCALISATION

- Demandes des marchés:**
- Fréquence d'envoi des messages élevée et paramétrable
  - Contenu des messages exhaustif (position, date, précision, vitesse...)
  - Sécurité des données
  - Communication bidirectionnelle (Envoi de commandes au traceur)

	TAILLE DES MESSAGES	NOMBRE DE MESSAGES QUOTIDIEN	FRÉQUENCE D'ENVOI DES POSITIONS	COUVERTURE	MOBILITÉ	ENVOI DE COMMANDE AU TRACEUR	POINTS	SÉCURITÉ	UTILISATION RECOMMANDÉE
GPRS	Illimité	Illimité	Au choix	Monde	Oui	Oui	6	TCP UDP HTTPS OKEN	Sécurité
SIGFOX	12 caractères	140	Max 1 toute les 10 min	France Espagne Autres pays en cours	Non	Non	4	NON	Domotique
LORA	Limité à 222 caractères	Illimité	Au choix	En cours	En prévision	Oui	4	Codage XOR	Domotique/ Sécurité
BLE	Illimité	Dans le périmètre	Dans le périmètre	80 mètres	Limitée à la portée	Dans le périmètre	2	LMP	Indoor Capteurs additionnels

# SOMMAIRE



1 Qui Sommes-nous ?

2 Notre Solution

3 Concurrence et technologies

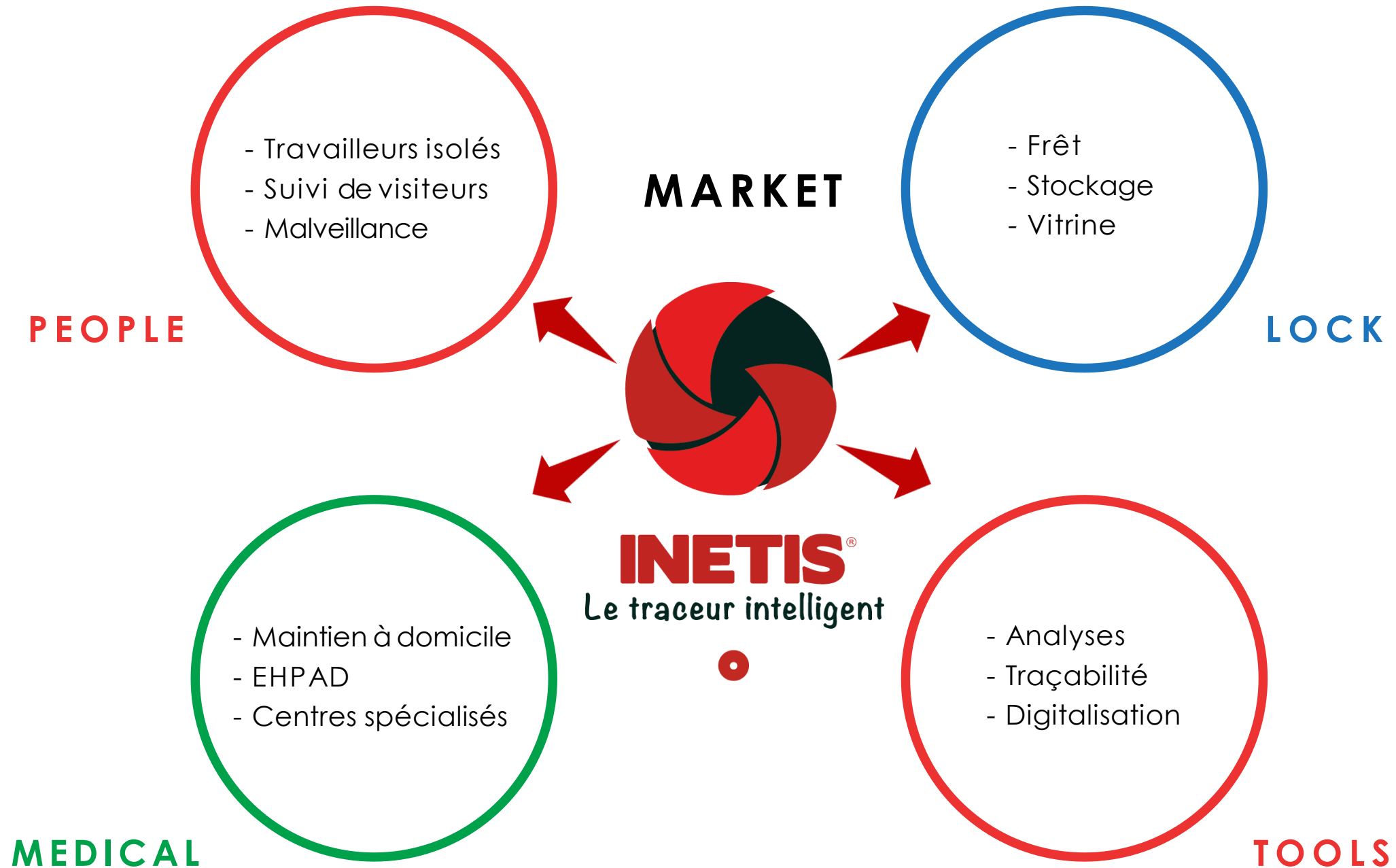
**4 Marché & Perspectives**

5 Notre Stratégie

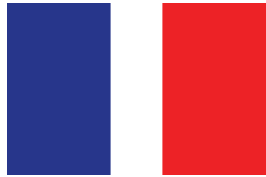
6 Notre Attente en Investissement

# DOMAINES D'APPLICATIONS PROCÉDURE DE L'ETUDE DE MARCHÉ

---



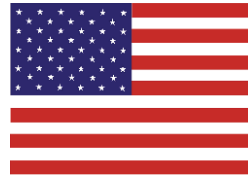
# FOCUS SUR LE MARCHÉ SÉCURITÉ



2018 - 2019



2019 - 2020



2020 - 2021

## LES CHIFFRES



- Vol de marchandise 82 Milliard \$ en Europe
- Fret routier longue distance + 8,2 Md € en Europe
- Vol organisés pour la revente + 2,5 Md € en France
- Cambriolages organisés + de 100 000/An en France
- Recrudescence de vols de métaux, de matériaux, d'engins de chantier ou agricoles

## LES CIBLES



- Grands Comptes
- Institutions gouvernementales
- Sites SEVESO et sensibles
- Distributions - Transports
- Intégrateurs
- Distributeurs
- Revendeurs
- Assurances

## LES SECTEURS



- Transports routiers
- Transports maritimes
- Ferroviaire
- Grande Distribution
- Luxe

# DÉMARCHE SUR LE MARCHÉ SÉCURITÉ



**INETIS®**  
Le traceur intelligent



## LES PROBLÉMATIQUES DES PROSPECTS

Des vols internes  
Des vols de fret  
Des cambriolages  
Des besoins de traçabilité (flux logistiques)  
Des besoins de sécurisation de sites sensibles



## COMMENT INETIS RÉPOND À CES BESOINS

Protection du contenu et non du contenant  
Facilement dissimulable ou porté  
Intelligence embarquée dans le boîtier  
Avec notre suite d'API et logiciel InetCloud  
Performances et Fiabilité du produit  
Géolocalisation et Gestion des flux  
Sécurisation des données



**INETLOCK®**  
Vos biens sous haute sécurité



# SOMMAIRE



1 Qui Sommes-nous ?

2 Notre Solution

3 Concurrence et technologies

4 Marché & Perspectives

**5 Notre Stratégie**

6 Notre Attente en Investissement

# NOTRE STRATÉGIE MARCHÉ SÉCURITÉ



ROI démontrable facilement



Peu de frais de communication  
(Bouche à Oreille – Réseaux)



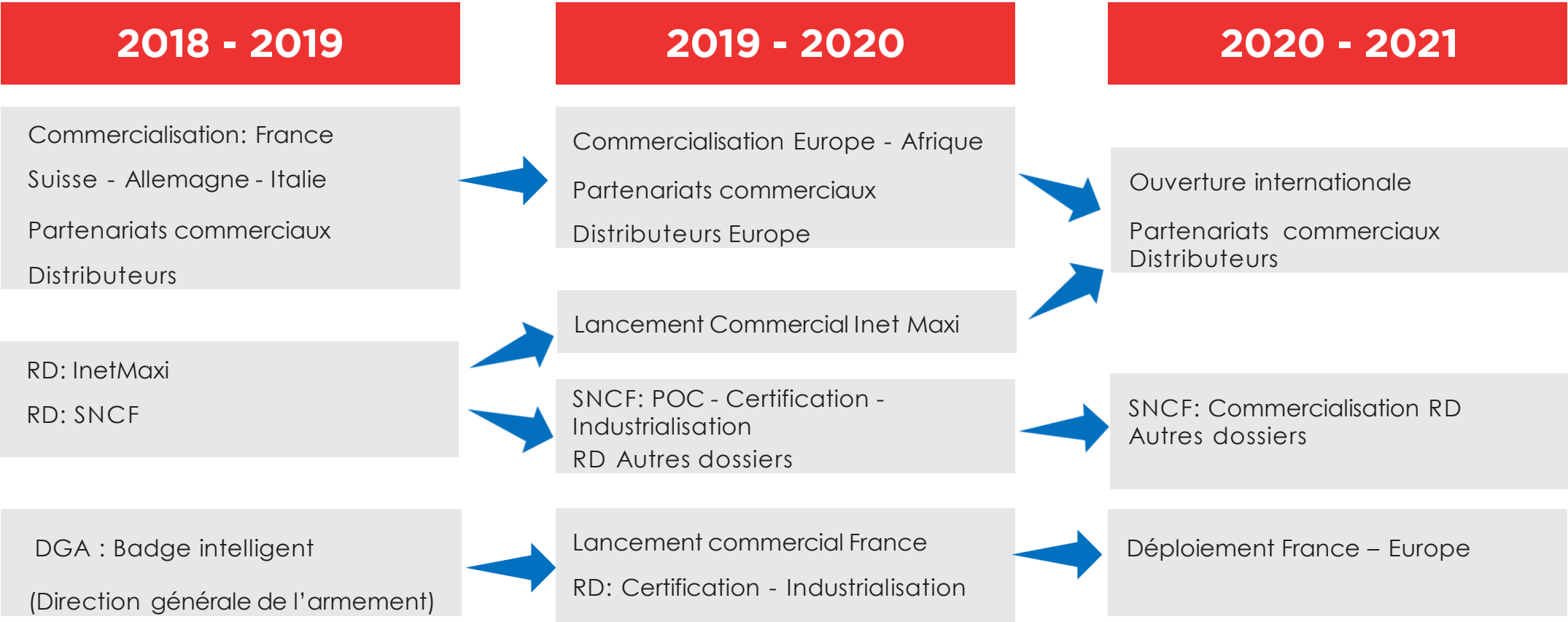
Time To Market adapté



Marges élevées  
(recherche de performance)



Prestations de services





# FOCUS SUR BUSINESS MODEL



## Sur produit existant et en stock

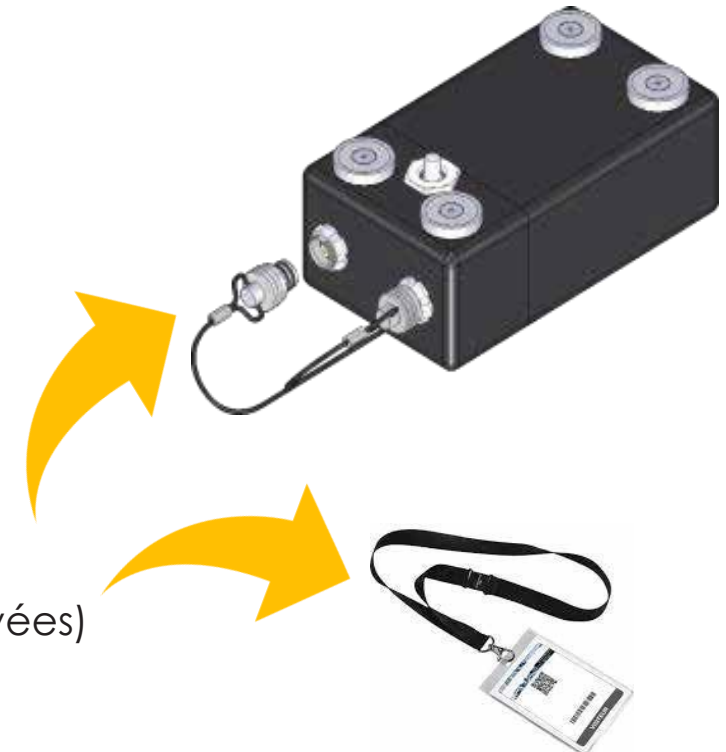
- Vente Matériel sur Stock
- Abonnement Data + maintenance InetPro
- Prestations InetCloud (Vente – Installation – Abonnement)  
Prestation Déploiement – Accompagnement – Assistance Insitu



## Sur produit sur Mesure

( Basé à 80 % du modèle existant )

- Vente de Prestation de R&D
- Subvention sur R&D
- Vente Matériel (Marge + de 100%)
- Abonnement Data + maintenance InetPro (Marge + de 100%)
- Prestations InetCloud (Vente – Installation – Abonnement) (Marge + de 100%)
- Prestation Déploiement – Accompagnement – Assistance Insitu (Marge très élevées)



# BUSINESS MODEL

## Partenaires Clés:

- Investisseurs
- Intégrateurs
- Distributeurs
- Prescripteurs
- Industriels
- Hébergeurs
- Incubateurs
- IOT Labs
- Clusters

## Activités clés:

- Commercialisation
- R&D Innovation
- Maintenance InetCloud
- Assistance / SAV / Test

## Ressources clés:

- Partenariats stratégiques
- Force commerciale
- Service R&D
- Inetcloud
- Gamme de produit

## Structure de coût:

- Industrialisation / Produits en stock
- Plateforme Inetcloud (réalisée)
- Force commerciale et équipe R&D
- Communication / Marketing
- Gamme complète de produits

## Proposition de valeurs:

### Clients finaux:

- Performances
- Fiabilité
- Innovations
- Services associés
- Accompagnement
- R&D sur mesure

### Canaux distribution:

- Rémunération
- Offre packagée
- Fidélisation
- Innovation

## Flux de revenus:

- **Prix du matériel dégressif sur le quantitatif**
- **Abonnement Inet cloud / Data**
- **Prestations d'accompagnement**
- **RD sur mesure**
- **Rémunération des canaux de distribution**

## Relation Client:

- Accompagnement
- Fidélisation
- Assistance
- Compatibilité

## Canaux de distribution:

### Direct:

- Grands comptes
- Pouvoirs publics
- Prescripteurs

### Indirect:

- Distributeurs
- Revendeurs

## Les segments:



## Analyses:

- Traçabilité
- Gestion de flux



## SAELSI (Ministère de L'intérieur)

**Besoin:** Sécurisation de matériel sensible 1000 pces.

Devis en cours : 200 K€ Matériel + 45 K€ Prestations + 60 K€ récurrent annuel.

## SNCF Réseau



**Besoin:** Géolocalisation motrices et transmission données Train – Terre dans le cadre de la sécurisation des lignes à voies Uniques POC en cours dans le cadre du Programme AIR 30 K€ + Rédaction du CDC pour le développement d'un produit Ferroviaire spécifique.



## CMA CGM

**Besoin:** Géolocalisation de conteneurs (plusieurs Millions).

Premières discussion en cours, RDV au siège en Mai 2018.

## EDF DTG



**Besoin:** Géolocalisation et gestion du flux de matériel sensible (plusieurs milliers de pces).

Indoor et Outdoor. Proposition de POC en cours puis Devis pour mise en place 2019.

MinDef (confidentiel) / DGA (confidentiel) / Orange (Client Brinks) attente validation POC / ...

# LE PROGRAMME AIR

## SNCF Réseau

---



Le Programme AIR est un programme d'accélération de projets initié par SNCF Réseau et SNCF Développement, qui permet de faire un POC en 6 mois avec une startup.

Développement d'une solution avec SNCF Réseau et accompagnement de SNCF Développement sur tous les aspects non technologiques pour nous permettre de réussir le POC et l'industrialisation.

### **Quel projet ?**

SNCF souhaite garantir un niveau optimal de sécurité sur toutes ses lignes et sur quelques points critiques du réseau. Les systèmes de géolocalisation mis en place ne sont pas temps réel.

### **Quel objectif ?**

Nous allons créer un pont (hardware et services) haut débit entre le bord et le sol basé sur la technologie LTE.

### **Quel délai ?**

Les tests sont en cours et nous aurons à la fin du POC une prise de décision sur l'industrialisation du process. (Juin 2018)

# SCALABILITÉ DE NOS OFFRES (EXEMPLES)

## Sur produit existant et en stock

**Leader-Price FranPrix (Protection de palettes de marchandises)**

Carrefour – Auchan – Lidl Migros – Coop (CH)

**Europe . . . Monde Securitas (Partenaire Inetis dans la Sécurité des biens)**

Seris – Aphone – Onet – Stanley Security ...Protectas (CH)

**Europe . . . Monde Orange**

**(protection de convois de marchandises sensibles)**

SFR – Bouygues

Luxe – High Tech...

Europe - Monde



## Sur produit sur Mesure

( Basé à 80 % du modèle existant )

**SNCF (Produit au normes ferroviaires)**

CFF – FS – Europe . . . Monde

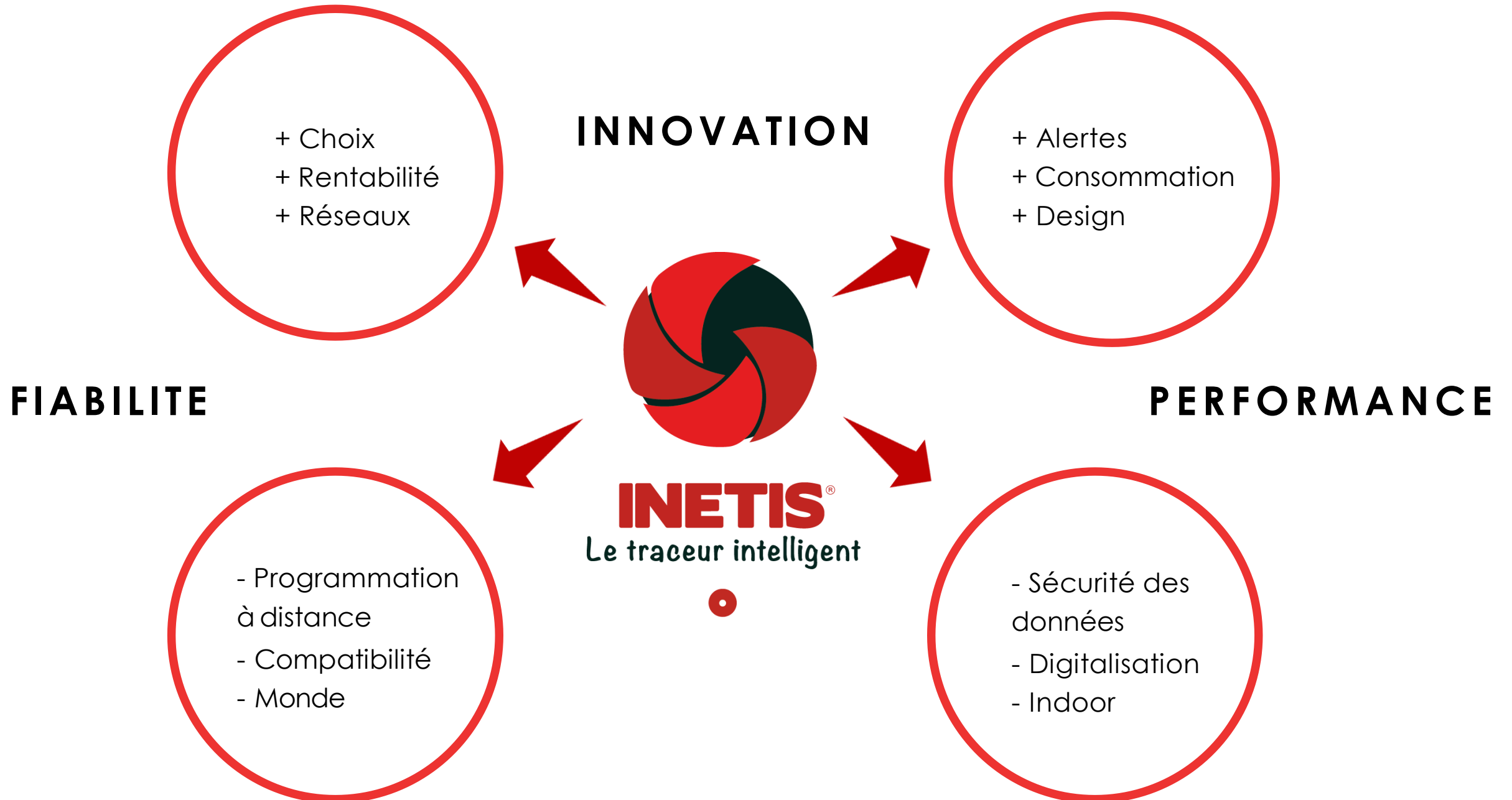
**DGA (Inetis au format Badge) Sites Militaires Français**

Sites Classés Seveso (12 000 en Europe)

Sites sensibles Europe . . . Monde



# NOTRE STRATÉGIE R&D



# FOCUS SUR NOTRE R&D

**Notre force:** un service de RD interne et des prestataires et partenaires stratégiques.

**L'objectif:** une palette de spécificités prête à l'emploi pour la conception de nouveaux produits.

Nous travaillons par acquisitions de brides technologiques qui seront intégrées dans nos futurs produits et utilisées pour le développement de produits Tailor Made dans un concept de scalabilité.

## Technologies acquises et utilisées dans Inetis



- Adaptation des circuits antennaires sur mesure
- Suivi en temps réel avec la totalité des données souhaitées
- GPS / GPRS gestion des priorités d'obtention de position
- Accéléromètre réglable et découpé sur 3 axes
- Miniaturisation
- Rechargement inductif

### Intelligence embarquée:

- 100% paramétrable
- Economie d'énergie
- Gestion des alertes « uniquement en cas de situation inhabituelle »
- Meilleure gestion des données transmises
- Respect de la vie privée

### InetOs:

Logiciel de paramétrage de traceur - Historique – Statistique

**InetCloud:** en test avant diffusion

**Les Avantages:**    + Réactif    + Modulable    - Autofinancement    Gamme + complète

# SOMMAIRE



1 Qui Sommes-nous ?

2 Notre Solution

3 Concurrence et technologies

4 Marché & Perspectives

5 Notre Stratégie

**6 Notre Attente en Investissement**



# AVANCER ENSEMBLE

## NOS OBJECTIFS

**Accélérer** notre croissance en France  
et **démarrer** notre expansion à l'international

**Devenir** un acteur incontournable  
en Sûreté – Sécurité

**Offrir** une gamme complète de solutions  
pertinentes et innovantes

Augmenter notre **Crédibilité** et notre  
**Notoriété**

## NOS BESOINS POUR Y ARRIVER

### Développer la société:

Augmenter la force commerciale  
Multiplier les canaux de distributions  
Assoir le climat de confiance

### Renforcer l'image de marque de la société:

- Accroître les développements sur mesure
- Apporter un service et une fiabilité irréprochable
- Créer des liens avec les Pouvoirs publics
- Lobbying auprès d'organisations spécialisées
- Participation aux salons et forums adaptés

### Un service de R&D plus actif:

- Recrutement de collaborateurs
- Partenariats stratégiques
- Financement

## POURQUOI NOUS FAIRE CONFIANCE

### Les fondateurs:

Soudés et complémentaires  
Capacité d'adaptation - Imaginatifs -  
Persévérants - Maîtrise des risques

### Marché:

Connaissance du marché, des besoins, de la  
concurrence  
Aucun leader  
Fort potentiel à l'export

### Solution Inetis:

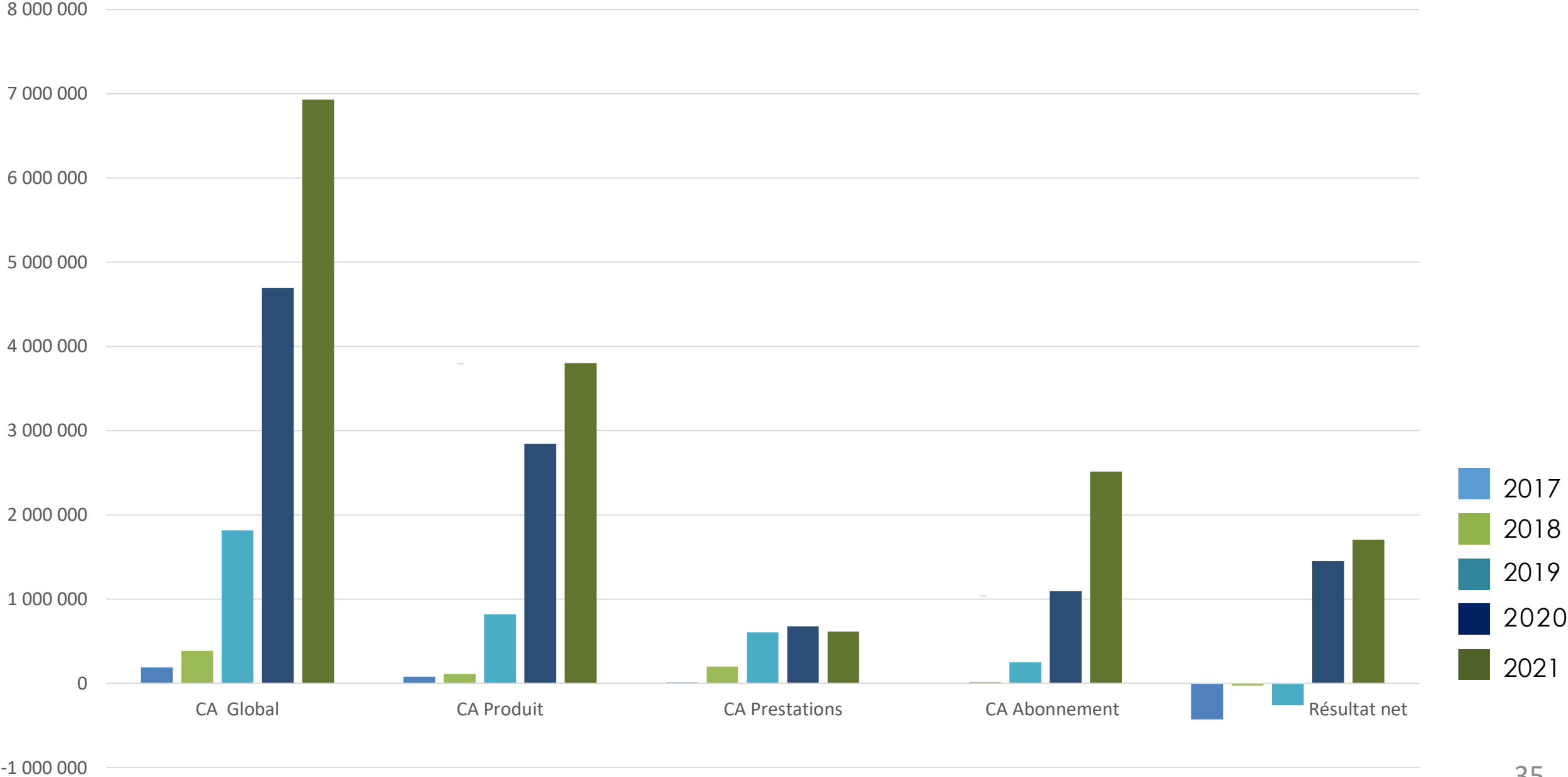
Avancée technologique  
Brevets - RD évolutive – Fiabilité -  
Performance - Adaptation

# DONNÉES FINANCIÈRES (SUR BASE CONSERVATRICE)

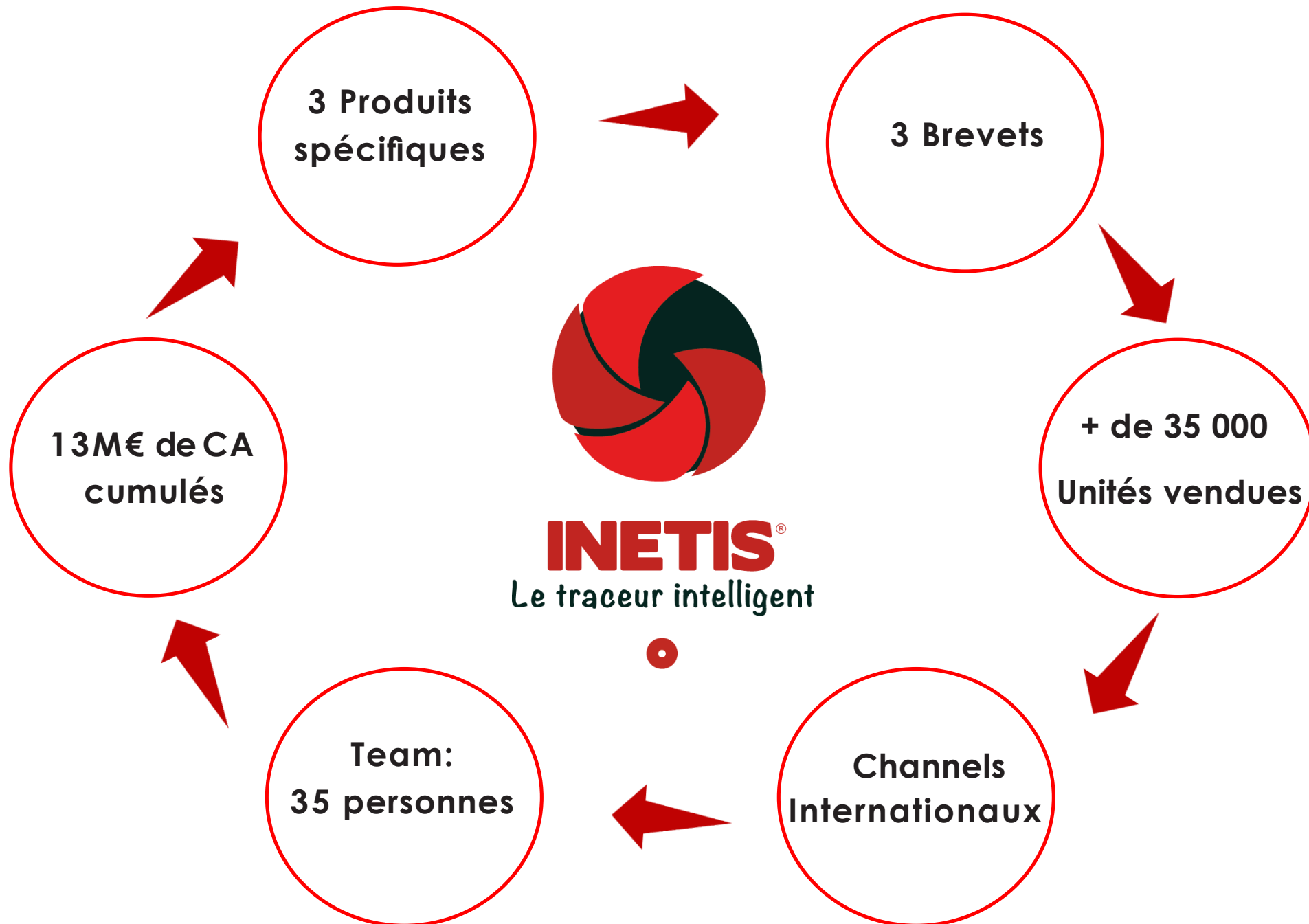
## Recherche de fonds : 2 Millions €

INETIS	2017	2018	2019	2020	2021
Nombre de produits vendus	300	4 50	3 280	10 150	20 800
CA Produits	78 500	112 500	820 000	2 845 000	3 800 000
CA Abonnement	3204	17 530	250 560	1 092 400	2 514 500
CA Subvention		56 000	140 000	84000	
CA Global €	187 989	384 150	1 814 550	4 698 140	6 930 550
Marge Totale €	192 200	286 680	1 450 750	3 369 580	4 962 700
% Marge Totale	107 %	75 %	80 %	72 %	72 %
Charges de personnel €	152 400	284 000	987 500	1 491 600	1 973 300
EBIT €	- 472 538	-625 669	- 220 495	1 542 694	2 546 786
Résultat net €	- 428 243	-23 865	-257 585	1 454 645	1 707 356
Dont					
Dotation aux Amortissement €	353 320	407 399	198 960	108 443	115 712
EBITDA €	- 119 218	-218 270	-21 535	1 651 137	2 662 498

# AVANCER ENSEMBLE



# NOTRE VISION DANS 3 ANS







**INETIS®**  
Le traceur intelligent



**Merci !!!**

[contact@inetis.fr](mailto:contact@inetis.fr)

[www.inetis.fr](http://www.inetis.fr)

