

Projet : MÉDICOFFRE

1. EXTRAIT DE L'EXECUTIVE SUMMARY

MÉDICOFFRE est l'application originale qui va révolutionner la constitution du dossier médical de ses utilisateurs.

Elle permet de regrouper l'ensemble des données médicales de l'utilisateur dans un carnet électronique simple d'usage localisé sur son smartphone. C'est l'utilisateur qui réalise lui-même l'enregistrement des données par un moyen rapide : la photographie.

La version Vo de l'application MÉDICOFFRE est ergonomique et opérationnelle : elle est d'ores et déjà commercialisée auprès d'une Mutuelle pilote d'un groupe de Mutuelles et en phase de précommercialisation auprès de plusieurs autres.

MÉDICOFFRE est innovante : il n'existe pas de solution concurrente à ce stade. Quelques applications ont été développées au seul usage des praticiens et restent confidentielles. La mise au point par la CPAM du Dossier Médical Personnalisé est bloquée car trop complexe et trop coûteuse.






MÉDICOFFRE est ultra-sécurisée pour répondre à une législation française très contraignante en matière de communication de l'information portant sur la santé et d'éthique (toutes les données sont cryptées), indépendante (aucun organisme-même MÉDICOFFRE ne peut accéder aux données médicales). Les données personnelles sont protégées par un code personnel (MÉDICOFFRE est agréée par la CNIL).

Les porteurs du projet sont deux médecins. Ces 2 médecins ont des profils d'entrepreneurs. Ils ont été capables de financer et manager la création de l'application, et ont le savoir-faire pour assurer la gestion du développement de l'application. Ils ont fait appel à des ressources externes pour les parties technique et commerciale.

Le marché français est constitué de plusieurs cibles dont l'ensemble des Mutuelles réunies dans les deux fédérations FNMF et FINM (plus d'une vingtaine de millions d'affiliés), les sociétés d'assistance médicale (plusieurs dizaines de millions d'adhérents dans le monde), mais aussi d'autres pays européens (en cibles prioritaires pour débiter le Portugal et le Royaume Uni, MÉDICOFFRE y disposant de moyens humains pour s'y développer), l'Afrique francophone, moyennant des coûts de développement techniques faibles (inférieurs à 4 000 euros par pays). Cela grâce à la stratégie de réinternalisation du développement technique initié par les créateurs. MÉDICOFFRE sera également disponible sur les plateformes de téléchargement.

Les porteurs du projet ont financé la mise au point et la finalisation de la Vo. Ils veulent internaliser le développement des nouvelles versions (V1 -utilisable sur multisupports- et au-delà) pour maîtriser leur stratégie de développement. Cela induit un besoin de financement supplémentaire de l'ordre de 750 K€ en fonds propres.

2. PROCESSUS

-  Intérêt de l'Investisseur par courriel et/ou contact direct avec EFINGI
-  Signature NDA par l'Investisseur
-  Transmission du mémorandum et du business plan
-  Rencontre avec les créateurs
-  Offre sous forme de LOI

3. CONTACT

Cabinet EFINGI : André Sigonney

Tel : 06 12 38 36 12

Adresse postale : 3 bis rue de Cotor 33170 GRADIGNAN Email : andre.sigonney@efingi.com

Réseau FRANCESSION site : www.francedession.com