

## Pitch

Localimus est une plateforme qui permet la mise en place d'un restaurant digital d'entreprise. Les valeurs ajoutées ont été mises en place pour tous les acteurs du restaurant digital : le(s) traiteur(s), l'entreprise et les collaborateurs.

## Besoin client

Le lunch du midi est un besoin pour l'entreprise et ses collaborateurs. Les solutions sont généralement soit la mise en place d'un restaurant d'entreprise, soit la livraison de lunch. Le coût de la mise en place d'un restaurant d'entreprise est important et inaccessible à la plupart des entreprises. La livraison des lunches est complexe à gérer et génèrent beaucoup de frustration et de stress.

## Solution

Localimus.com est la solution qui va permettre à l'entreprise de rendre le service attendu par ses collaborateurs sans devoir mettre en place un restaurant d'entreprise physique très coûteux ou de gérer la livraison de lunch qui s'avère toujours très complexe. Localimus.com va permettre de mettre en place un restaurant digital d'entreprise (eRestaurant).

## Marché cible

Le marché cible sont les moyennes et grandes entreprises en Belgique (plus de 50 personnes) et en France (entre 80 et 150 personnes). D'autres pays ne sont pas exclus dès que ces 2 pays seront couverts. Les parts de marché sur les 2 pays cibles restent très basse. Le potentiel de croissance est très important.

	#Entreprises ciblées	2018	2019	2020	2021	2022
Marché Belge	6.000					
Objectifs Localimus		330	362	386	411	436
Part de marché		5,50%	6,03%	6,44%	6,85%	7,26%
Chiffres d'affaires Belgique		677.714 €	935.391 €	1.135.477 €	1.334.998 €	1.534.520 €
Marché Français	70.000					
Objectifs Localimus		8	100	231	354	477
Part de marché		0,01%	0,14%	0,33%	0,51%	0,68%
Chiffres d'affaires France		44.479 €	541.523 €	1.247.442 €	1.913.078 €	2.578.149 €
Total chiffre d'affaires	95% récurrent	722.193 €	1.476.914 €	2.382.919 €	3.248.076 €	4.112.668 €

## Business model

La quasi totalité des revenus de Localimus sont des revenus récurrents. L'entreprise paie un fixe annuel en fonction du nombre de collaborateur, le traiteur paie un fixe et un variable en fonction du chiffre d'affaire générés par les commandes. Le revenu Localimus acquis en 2017 pour 2018 est de 400.000 €.

## Concurrents

La concurrence se situe à ce stade principalement au niveau des traiteurs qui ont développé ce type de service vis-à-vis des entreprises. Une société américaine a développé le même type de solution. Elle est présente dans 40 villes américaines.

## Avantages compétitifs

Une solution qui se met en place en quelques minutes. L'entreprise n'est à aucun moment l'otage d'un ou plusieurs traiteurs et a un point de contact unique chez Localimus. Elle peut changer de partenaire(s) au sein de son eRestaurant en quelques clics. Les valeurs ajoutées sont importantes pour chaque acteur de la plateforme : les collaborateurs, les entreprises et les traiteurs.

## Equipe

Une rencontre entre un jeune entrepreneur et un entrepreneur accompli complété par 7 collaborateurs :

- Morgan Vanderelst, CEO, Ingénieur de gestion FuCam, expérience dans la consultance IT, le management de la qualité et la vente.
- Christian Castelain, Administrateur et Coach, Ingénieur de Gestion (FuCam), cofondateur et ex CEO de EASI, Président du Comité d'investissement de Internet Attitude, administrateurs et actionnaires de sociétés.

Profil : WMS SA

URL : [www.localimus.com](http://www.localimus.com)

Domaine : Plateforme de restaurant digital d'entreprise

Nombre **d'employés** : 7

Création : avril 2013

Localisation Mons, Belgique

Contact [christian@localimus.com](mailto:christian@localimus.com)

Capital : 385 000€

Dépenses mensuelles 21k€

Montant à lever 750k€

Business modèle : Revenus récurrents provenant des entreprises et des traiteurs