



Inventons la téléphonie de demain



Problème

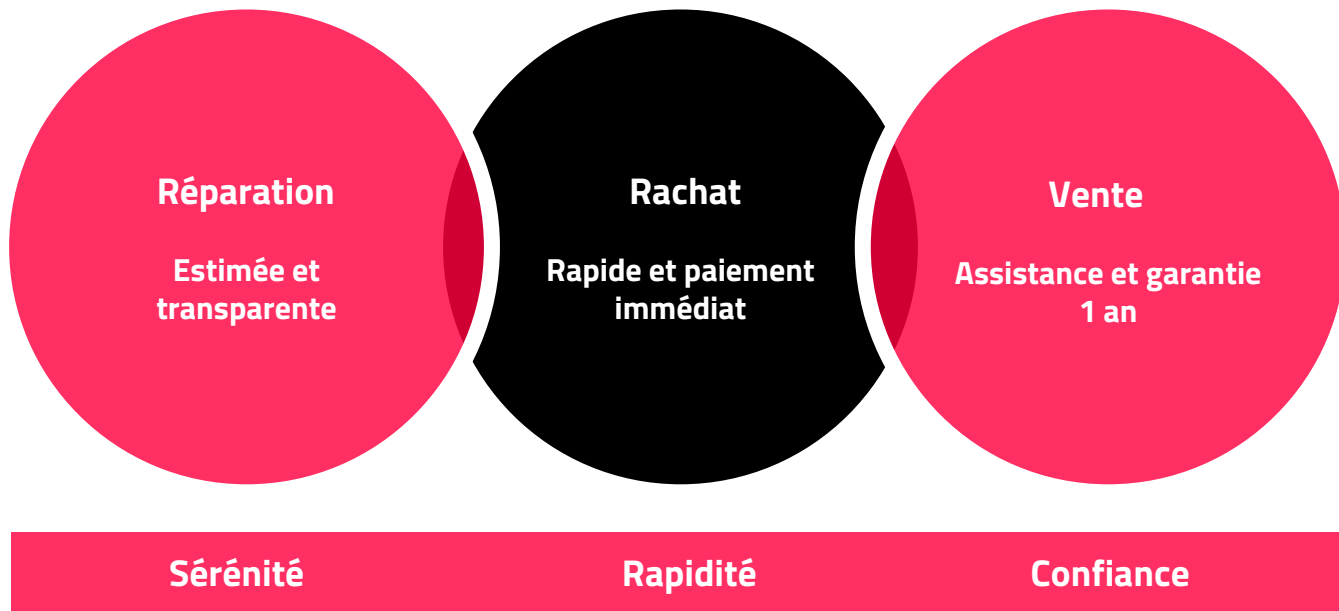
Réparation, Rachat et Vente de smartphones

- **Amateurisme** des réparateurs.
- **Lenteur et contraintes** lors des rachats.
- **Peu de confiance** envers le reconditionné.

Solution

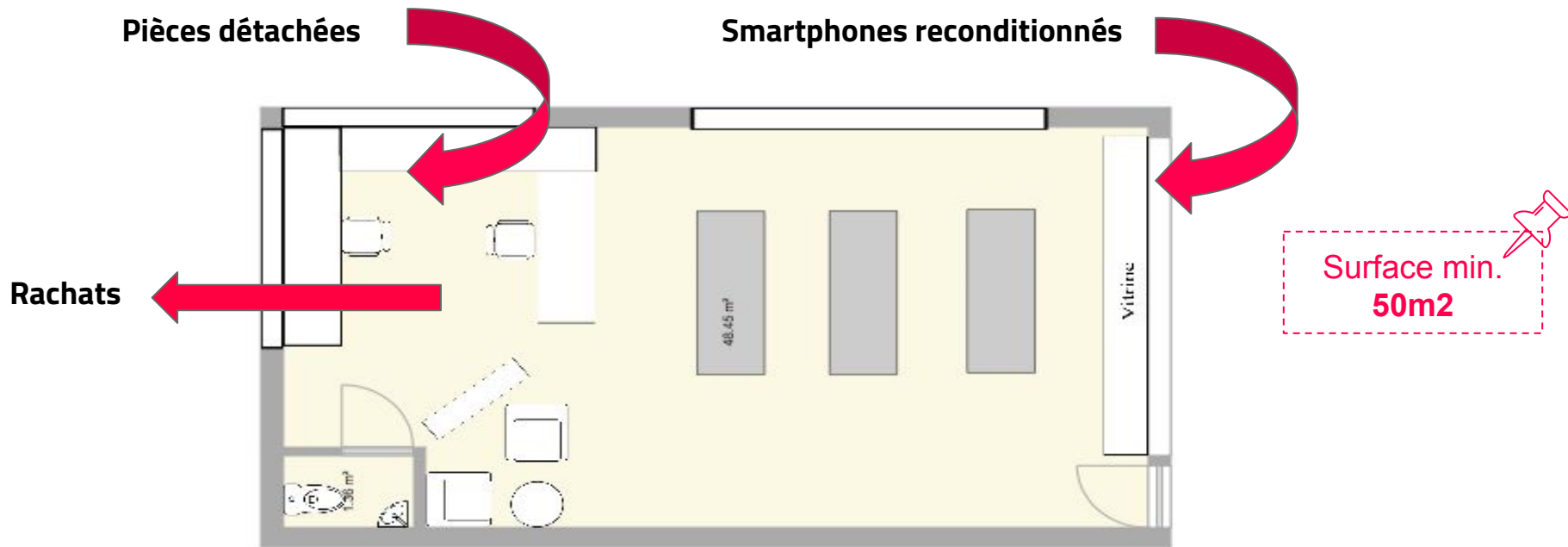
All-in-one

- Réseau de boutiques



Produit

Un espace spécialement conçu



Proposition de valeur

Meilleure expérience client

Smartphone cassé ?

Vendre son smartphone

Acheter un smartphone

Réparation estimée
et transparente

Expertise rapide
et paiement immédiat

Transfert de données gratuit et garantie
1 an

SWITCH

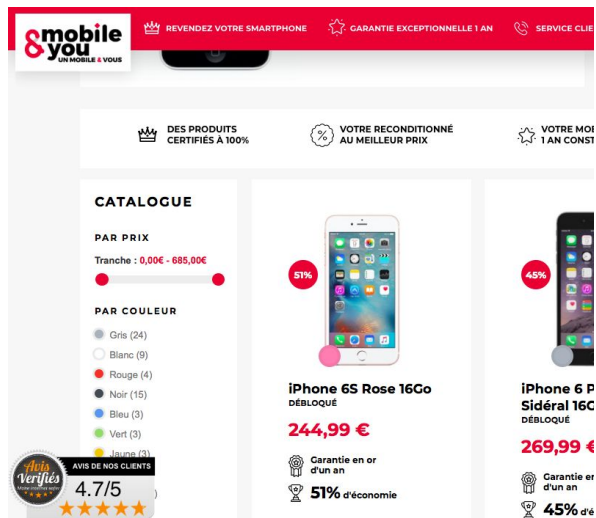


Client

Produit

Site internet optimisé

Vente



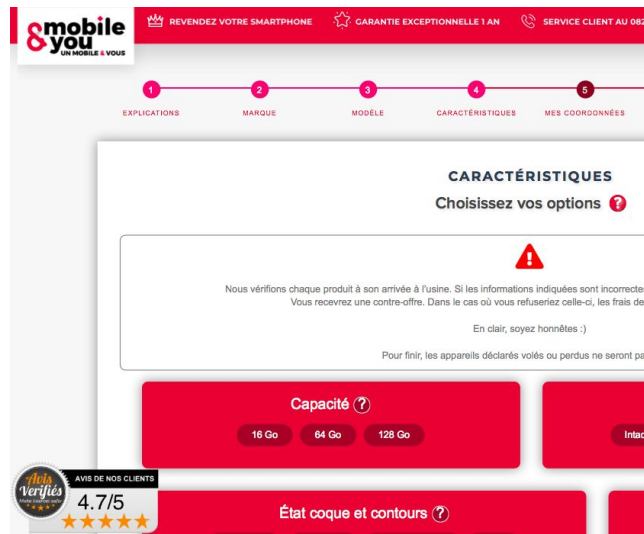
amazon

fnac

Cdiscount

Web to store Notoriété
Promotion Confiance

Rachat



Validation marché

Boutiques : canal d'achat et vente sollicité

Réparation

66%

français ne restent pas sans
leur smartphone +1 j

85%

réparations en boutiques

Rachat

100 millions

smartphones abandonnés

71%

français intéressés au rachat
avec des pros

Vente

1,9 millions

smartphones reconditionnés
vendus en 2017

N° 1

boutiques pour acheter un
smartphone reconditionné

Taille du marché

En chiffres

Smartphones
reconditionnés vendus

Réparations facturées

Monde
Total Available Market

+17B€

+13B€

France
Served Available Market

+500M€

+300M€

Segment capturable
Served Obtainable Market

+100M€

+50M€

Concurrence

Rachat et vente



backmarket



backmarket



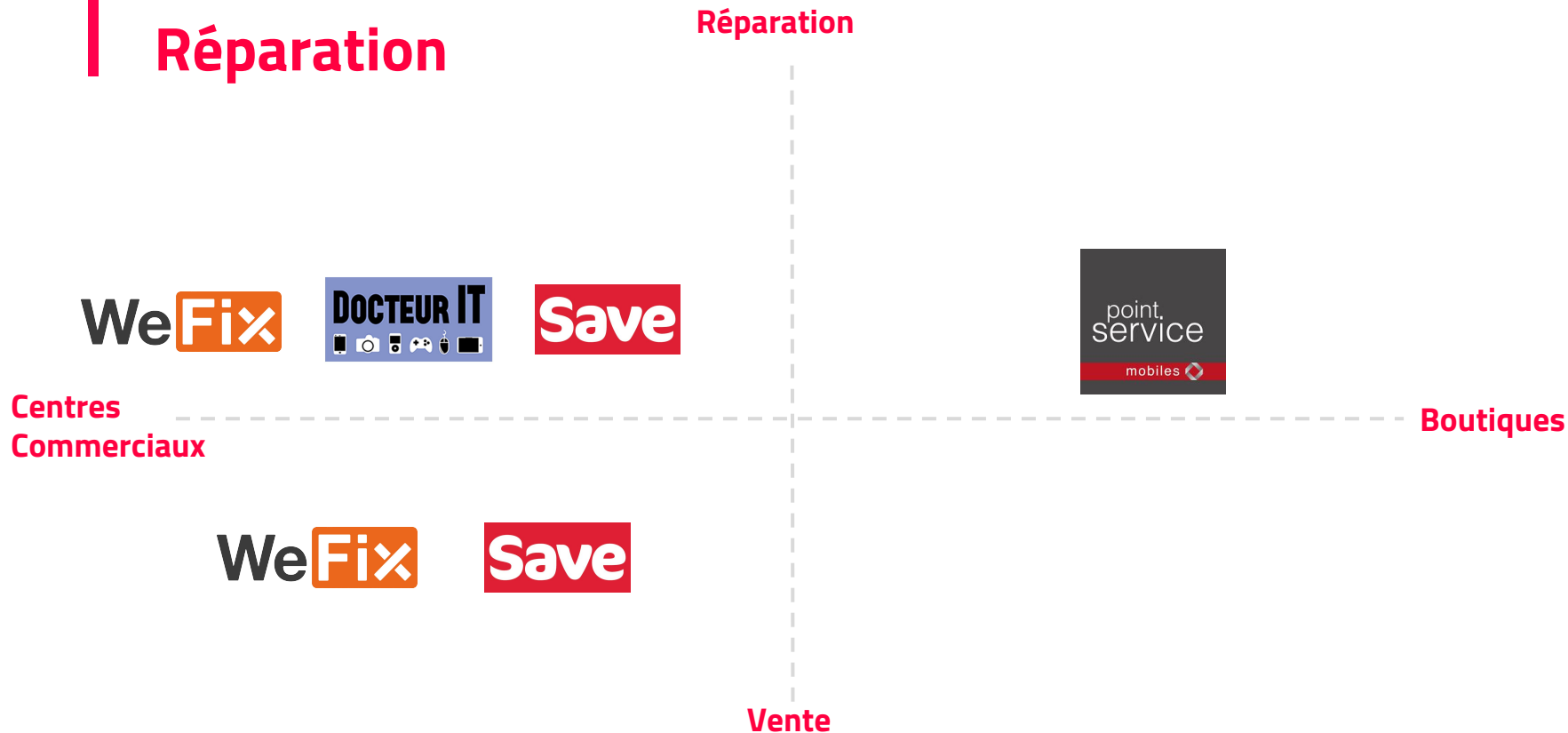
Internet

Rachat

Vente

Boutiques

Concurrence Réparation



Avantages concurrentiels

Clients et marché

Satisfaction client

- **Proximité**
- **Centralisation des activités**
- **Personnalisation**

Positionnement stratégique

- **Taxation**
- **Source d'approvisionnement**
- **Nouvelles cibles**

Business model

3 sources de revenus

● Vente

Collecte
site internet et boutiques

1

Reconditionnement
atelier Peymeinade

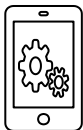
2

Vente
site internet et boutiques

3

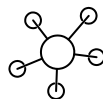
60€ - 80€ / unité
45% marge

● Réparation



30€ / unité
30% marge

● Franchise



11% de royalties
15 000€ droit d'entrée
20% de marge sur le stock vendu

Roadmap

5 étapes clés

Lancement de 3 points pilotes

2019

Paris, Nice et Marseille

Ouverture de 3 franchises

2020

Nouvelles sources de revenus

Développement avec les réparateurs

2021

Conversion des réparateurs vers
Mobile & you

Campagne publicitaire

2022

Télévision

Ouverture à l'international

2023

Allemagne et Espagne

Team



Alexis Marie dit Asse
CEO



Johan Marie dit Asse
CTO



Témoignages users

Des clients satisfaits

Site



J'hésitais à acheter un portable reconditionné mais avec mobile and you aucune mauvaise surprise

Véronique

Boutique



Excellent accueil
Des pros enfin!!

Laura

Places de marché

amazon



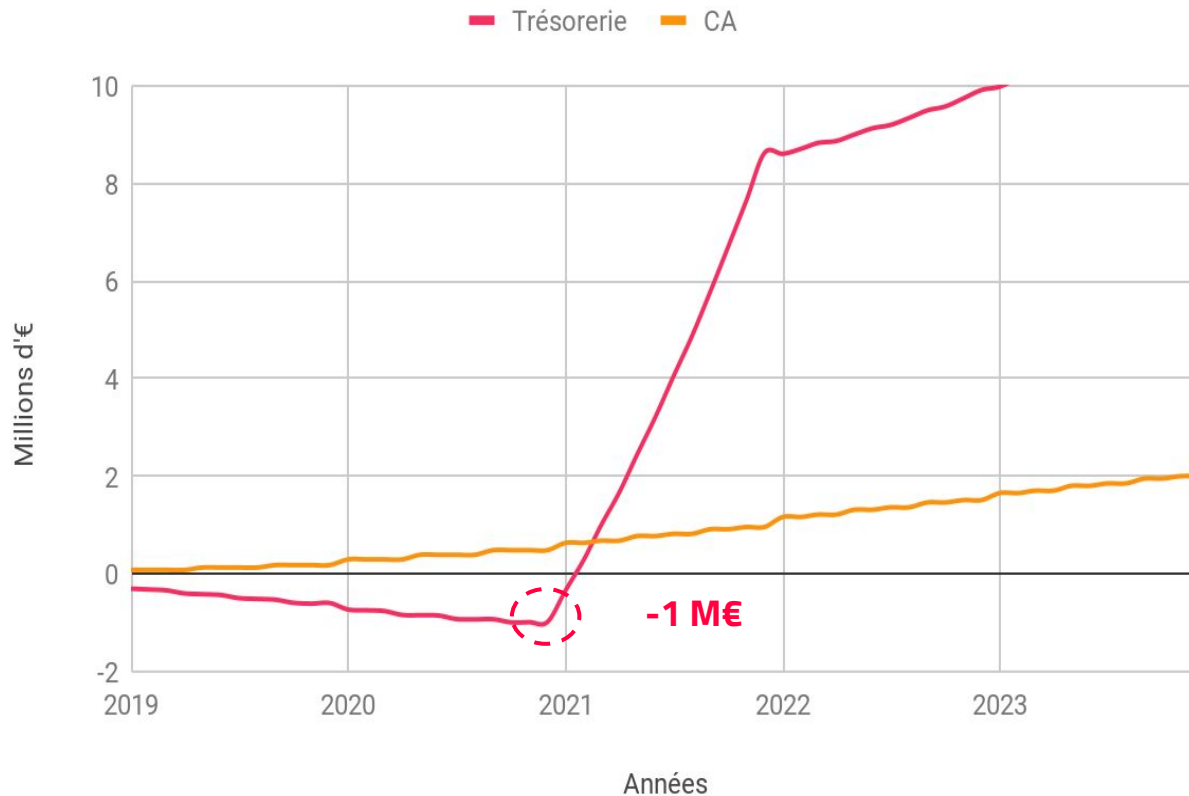
Cdiscount



fnac

4.6 / 5

Financement



Besoin de financement

1 M€

Ouverture de 3 points pilotes

Contrat de franchise

Développement outils internes

Web to store

Acquisition clients

Merci de votre attention

Alexis Marie dit Asse
alexis@mobileandyou.fr
06 05 07 94 59

Johan Marie dit Asse
johan@mobileandyou.fr
06 35 52 42 29

www.mobileandyou.fr