

Nouveaux jeux sociaux avec webcam

Jeux sociaux avec webcam



Proposer des jeux « vraiment » sociaux en rupture par rapport aux jeux solitaires « dits » sociaux.

Les joueurs se voient et échangent un moment de convivialité.

Solution scalable par recrutement de « cercles de joueurs » : communautés, clubs amateurs, amis, associations, salariés, ...

- ➤ Véritable expérience sociale
- La webcam humanise le jeu, favorise les échanges et les rencontres
- > Campok est le premier jeu de poker social : sans mises en argent réel où l'enjeu social remplace l'enjeu financier
- Les joueurs prennent du plaisir sur Campok

Quel business model pour un jeu gratuit?

Nous avons une forte attractivité : plus de 12h en moyenne de jeu par joueur par mois. Nous monétisons cette audience par :

B₂C

Vente de jetons : les joueurs reçoivent chaque jour des bonus mais peuvent aussi en acheter si besoin pour quelques euros.

Vente d'options : les joueurs peuvent avoir un statut VIP pour 10€ par mois. Cela améliore le confort de jeu (pas de pubs, plus de bonus, plus de tournois, plus de statistiques, ...)

0.5 € par joueur actif / mois

B₂B

<u>Diffusion de bannières aux tables</u>:

Facturation CPM, CPC

Evénements marketing personnalisés :
Organisation clé en main de jeux concours gratuits pour des marques.
Nous personnalisation le jeu et les tables (logo, charte graphique, ...) avec des « call to action » pour générer du trafic et des ventes sur le site client.

1€ par joueur par tournoi

Equipe Campok

- ✓ Campok a été fondé en octobre 2010
- ✓ SAS au numéro de SIRET : 527 471 593 00014
- ✓ Capital initial de 50 k€
- ✓ Première augmentation de capital de 100k€ en juillet 2011, valorisation à 800k€ Nous avons travaillé sur le cahier des charges ARJEL pour faire un site avec argent réel jusqu'en 2013 (Audit plateforme, architecture, coffre fort, ...)



PDG
Ingénieur télécom (EFREI, ENST), 6 ans d'expérience chez Ericsson et 2 projets entrepreneuriaux



Bruno Solo (51 ans) Acteur



Pierre Mardon (32 ans)
Directeur technique
Ingénieur (ENSIMAG),
5 ans d'expérience dans le développement
d'applications



Bruno Fitoussi (57 ans)
Stratégie, développement
Pionnier dans l'industrie du poker en France,
notoriété internationale



Isabelle Mercier (39 ans)
Ambassadrice et relation publique
Joueuse professionnelle de poker, personnalité
médiatique, Canadienne



Lionel Carra (45ans)

Membre du board

Directeur de projet dans les télécoms et business angel

Changement de stratégie en 2013 avec l'orientation vers le poker social sans argent : lancement d'une application beta sur Facebook en 2014 puis d'une version indépendante et enrichie de fonctionnalités sociales en janvier 2016.

Plan de développement 2016/2017

Réalisé T2 2016

ETAPE 1 « Levée » 400 k€

ETAPE 2 Levée 1 m€

Depuis le lancement en janvier 2016 sans marketing :

- 2 000 joueurs
- 20% de nouveaux joueurs par mois, uniquement par viralité (Partages sur Facebook, bouche à oreille, clubs, ...)
- MAU en juin : 500 joueurs
- DAU en juin: 150 joueurs
- 4% des joueurs payent pour un panier moyen de 12€ par mois
- CA de 0.48€ par joueur par mois
- 12 heures de jeu par joueur par mois

Equipe

Recrutement de compétences marketing et commerciales

1 directeur et 1 « community manager »

Marketing: + 50k joueurs

Croissance de la base de joueurs par viralité, organisation d'événements, acquisition payante.

Stratégie de croissance par communautés : clubs, cercles d'amis, associations, salariés, ...

Produit

Développement de l'application tablette et mobile (ios, android) :

Format de jeu adapté au mobile grand public : rencontre, challenge 2 joueurs, règles simplifiées

Marketing

1 million de joueurs : développement international (Potentiel de centaines de millions de joueurs sur les marchés EU, US, Asie,)

Monétisation

Objectif 2017 : 1 joueur actif joue en moyenne 15 heures par mois et génère 0.8€ de CA :

✓ 0,5€ d'achat de jetons : Zynga Poker, poker sur Facebook sans webcam, fait 0.6€ de jetons en moyenne par joueur actif

✓ 0,3€ de publicité : 500 impressions vues par mois (1000 impressions vendues 0,6€)

Planning et dépenses pour l'étape 1 400 k€ Levée 1 M€ T32016 T4 2016 T2 2017 T3 2017 T1 2017 T4 2017 T1 2018 T2 2018 **Activité ETAPE 1 ETAPE 2** Management projet G/A Total: 30k€ **David MALLER** +50 K joueurs + 1 M joueurs **Marketing** Identité Relation Presse, **Production Pub** graphique Salaire: 55k€ (web et appli) Seo, Acquisition, Campagne&Evenements Marketing Prestataires: 80k€ Acquisition: 25 k€ Bruno Solo, Isabelle Mercier et Bruno Fitoussi (actionnaires) Événements & Dotations: 30k€ 1 directeur marketing Total: 190 k€ « community manager » « community manager » **Produit Version Tablette / Mobile** Salaire: 70k€ Administration, maintenance, déploiement Prestataire: 100 k€ Plateforme: 10 k€ Pierre Mardon (Directeur technique) Total: 180 k€ 2 personnes

7 salariés

4 salariés

Total dépenses Etape1

400k€

Résultat prévisionnel et besoin financier

Levée 400 k€ Levée 1 M€



	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Nombre total de joueurs	30 K	1.2 M	3 M	6 M	10 M	16 M
Nombre de joueurs actifs par mois	7 k	250 K	450 K	700 K	1 M	1.5M
Chiffre d'affaire	20 K€	1 M€	4 M€	6 M€	9 M€	15 M€
Coûts fixes	(200 K€)	(1.7 M€)	(2 M€)	(3 M€)	(4 M€)	(6 M€)
Dont Investissement marketing	(100 k€)	(790 k€)	(850k€)	(1.3 M€)	(2 M€)	(3 M€)
Dont Investissement produit	(50 k€)	(420 k€)	(400 k€)	(600 k€)	(800 k€)	(1.2 M€)
Coûts variables (commission ios/google, bande passante)	(20 K€)	(500 K€)	(1 M€)	(1,5 M€)	(2 M€)	(3 M€)
EBITDA	-200 K€	-1.2 M€	1 M€	1,5 M€	3 M€	6 M€
Nombre de salariés	4	7	11	15	21	29

Besoin financier:

ETAPE 1: 400 K€ (T4 2016 à T2 2017) ETAPE 2: 1 M€ (à partir de T3 2017)

Hypothèses clés

- ✓ Coût d'acquisition 0.45€ par nouveau joueur (25k€ pour l'étape 1)
- ✓ Opérations marketing (30k€ pour l'étape 1)
- ✓ Viralité: K-factor*= 0.2 / Churn** 30%
- ✓ Achat de jetons & options par joueur par mois : augmentation progressive en 2017 jusqu'à 0,5€
- ✓ Revenu publicitaire par joueur par mois : augmentation progressive en 2017 jusqu'à 0,3€
- ✓En **2018**:

Salaires (640 K€), Plateforme (450 K€), Marketing (850 k€), G&A (60K€)

✓En **2018**: bande passante (190k€), commission (810 K€)

Scénario conservateur de croissance en nombre de joueurs et sans le potentiel B2B de vente d'événements personnalisés et le lancement d'autres jeux avec webcam!

^{*}K-factor= nombre moyen de joueurs parrainés par joueur

^{**}Churn = % de joueurs actifs en moins chaque mois. Hypothèse de 30%, c'est à un dire une joueur reste actif 3 mois

Ce document ne constitue pas une offre / Confidentiel / Propriété de Campok

Les joueurs en parlent

2 partages

Afficher 29 autres commentaires



Christine Millon Quand j arrivé sur campok j allume la cam car c est le concept, c est conviviale et on a vraiment le sentiment de jouer sur une vrai table et qui sait un jour sur un tournoi en live on peut se reconnaître v



Boris Learsi Quand j'arrive sur une table Campok, j'allume ma cam car cela me rapproche du live, tout en gardant le confort de chez moi: le meilleur des deux mondes, en somme

Je n'aime plus · Répondre · 6 4 · 4 h



Dan Vanaldervelt Quand j'arrive sur une table Campok, j'allume ma cam car C onvivialité oui A drénaline souvent M agique parfois P oker évidemment O riginalité c'est sûr K ilos et kilos de joueuses et joueurs super sympas !!!

Je n'aime plus · Répondre ·

4 · 2 h



Giovanni Bourkoua

1 h · Campok · 🚱

venez essayez , completement gratuit . On instal et on peu gagner gros et surtout faire de belles rencontres !!!!



Mon code de parrainage : W1IY

Venez tenter l'expérience Campok : 1 000 ₱ pour vous, 1 000 ₱ pour moi avec ce code !

CAMPOK: NOUVEAU JEU SOCIAL AVEC WEBCAM



Romain Guemene a partagé la photo de Campok webcam poker.

Et bien voila, les dés sont jetés et je suis passé à deux doigt de remporter le Package BPT!!! Bravo à Josélito pour sa performance hier soir, c'est mérité et GL pour Bordeaux.

Je voudrais remercier David Campok et toutes la communauté Campok, d'avoir créé ce concept de poker social avec les caps (merci au passage à Laurence Aballéa de m'avoir inciter et insisté à venir découvrir, je suis pas déçu et j'ai eu (et aurais j'en suis sur encore!!!) l'occasion de découvrir des gens formidable autour des tables de Campok !!!

La prochaine fois le package il sera pour moi!!!

Et si l'aventure Campok vous intéresse n'hésitez pas à venir nous rejoindre en téléchargent le logiciel ici (http://www.campok.fr/started.html)

Sans oublier à votre premier démarrage de signaler mon code parrainage "XP49"!!!!

À bientôt sur les tables Campok...





Stephan Wasson Duart

1 h · Campok · @

Arghhh, j'ai raté de pas grand chose. Mais superbe tournois de poker en ligne avec des personnes bien sympathiques et plaisantes sur CAMPOK, ça change des autres rooms.