



EXECUTIVE

SUMMARY

**CRÉATION PLATEFORME
STREAMING MUSICAL
SPÉCIAL GOSPEL
"AGAPE"**

Par : **BONGELI ILIMI PIERRE**

pierrebong@live.fr

0615743009

Mars 2017

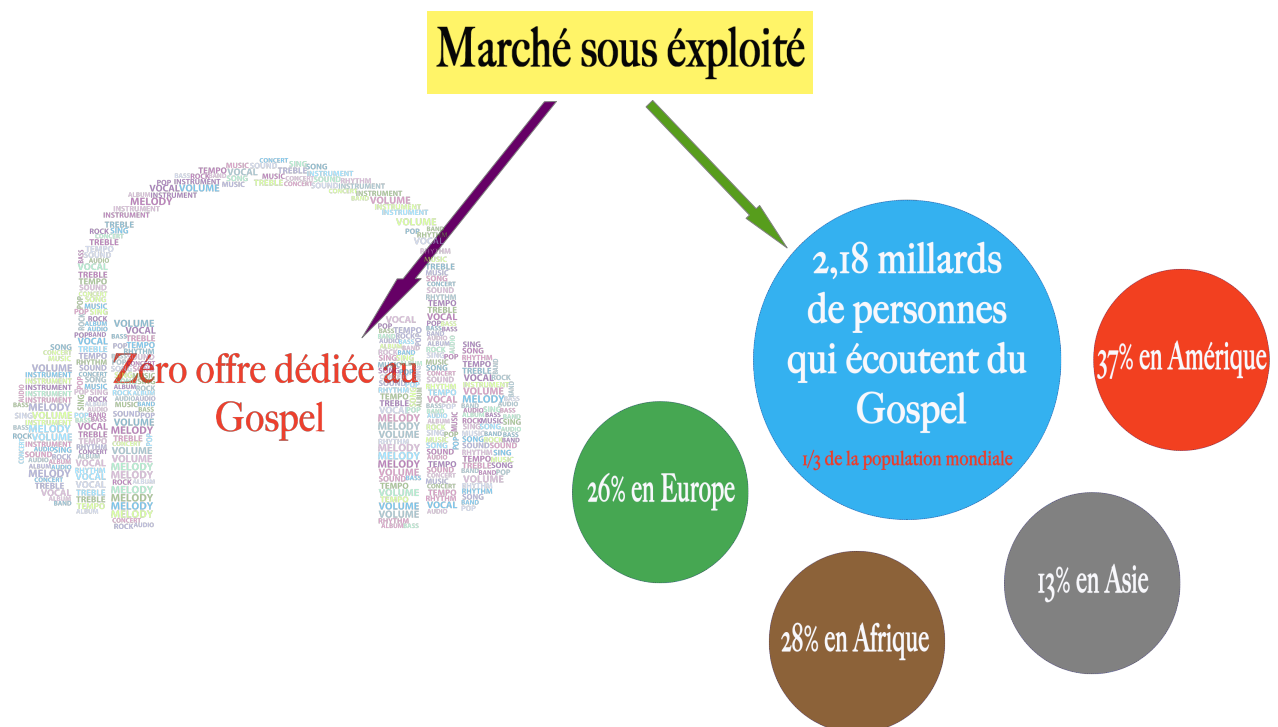
EXECUTIVE SUMMARY

Projet Streaming musical Gospel AGAPE

Il y a dans le monde **2,18 milliards de personnes** qui écoutent du **gospel** en moyenne tout les jours, le marché du streaming musical en 2016 était de **14 milliards d'euros**. Ce marché est en plein développement, ainsi nous voulons mettre en place la plateforme de streaming musical **AGAPE**, **dédié uniquement au Gospel**, afin de satisfaire une forte demande sur ce marché oublié par nos concurrents.

Dans le soucis d'un déploiement rapide, et gain d'efficacité, nos fichiers musicaux seront sur le cloud, ainsi que notre application **AGAPE**.

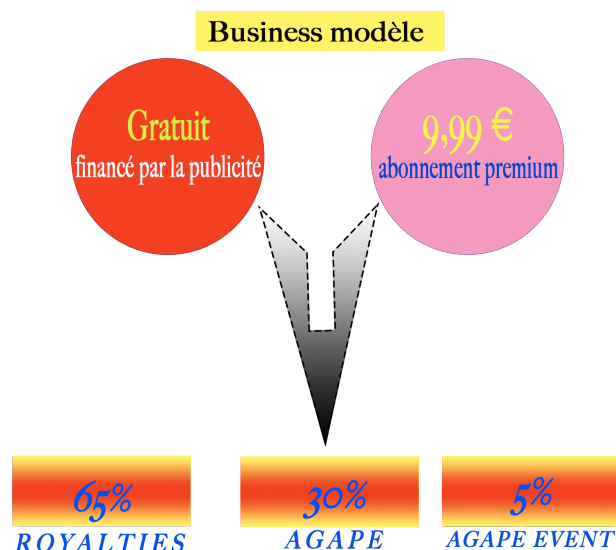
Les services de streaming ont redynamisé une industrie de la musique affaiblie par le piratage.



En 2016 il y avait plus de 100 millions d'abonnés aux services du streaming musical dans le monde, sans compter ceux du Gospel, qui représente près de 2,18 milliards de personnes, c'est un **marché gigantesque inexploité**.

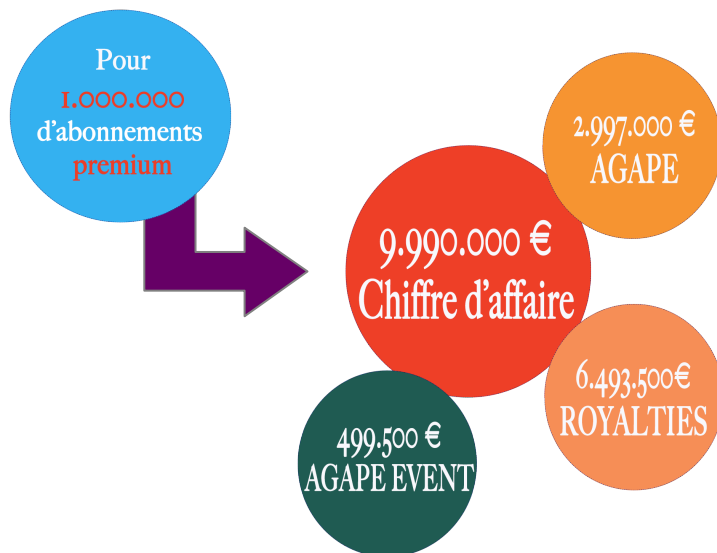
Notre marché est uniquement celui du Gospel, tel est notre **différence avec nos concurrents**, dont Spotify et Deezer, leurs offres étant globales, ce marché est sous évalué, sous exploité, oublié, **aucune offre sur le marché du streaming musical ne lui est spécifiquement dédié**, voilà pourquoi nous voulons changer la donne en satisfaisant ce marché longtemps délaissé.

Nous sommes une équipe des passionnés, experts chacun dans son domaine, nous croyons que le streaming musical est l'avenir de la musique.



Notre business modèle est diverge à celui de nos concurrents, notre différence est que **5%** de recette issu de nos offres sera reversé à AGAPE EVENT, afin *d'organiser des concerts pour nos abonnés avec une réduction de 50%* ; soit 3 concert par an durant 5 ans, avec cette politique nous comptons attirer **1 millions d'abonnés** dès la première année après le lancement, et **5 millions dans les 3 ans** qui suivent.

Voici en application un exemple ;



Nous sollicitons un investissement de **3 millions d'euros**, afin de concrétiser le projet AGAPE, ainsi couvrir les besoins matériels informatiques, les frais tel que du cloud, du bureau, les salaires de la première année.

Notre marché est international, conquérons le ensemble notre réussite est réussite.