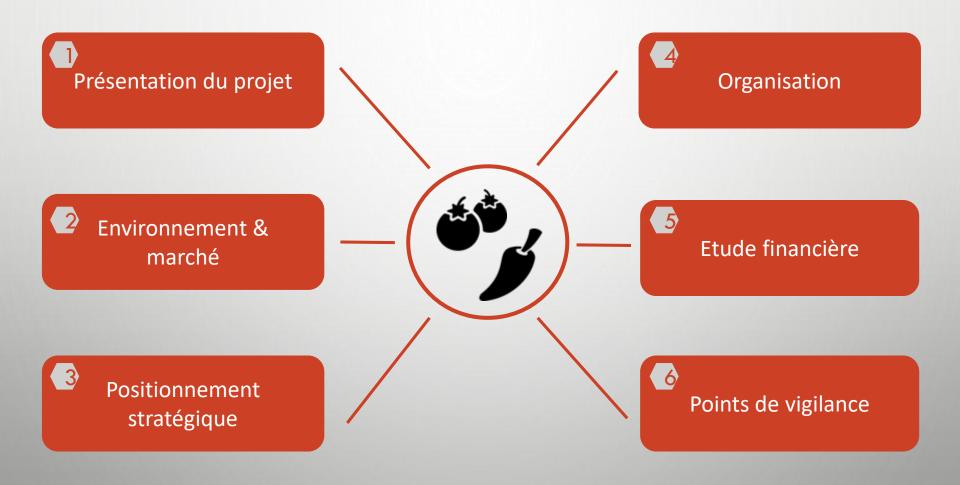


## Projet Pimato : Mise en place d'une unité de transformation de tomates et de piments au Bénin

Projet porté par M. Saïd AMOUSSA

...Pour une pensée économique autonome du développement agricole africain





### 1- PRÉSENTATION DU PROJET

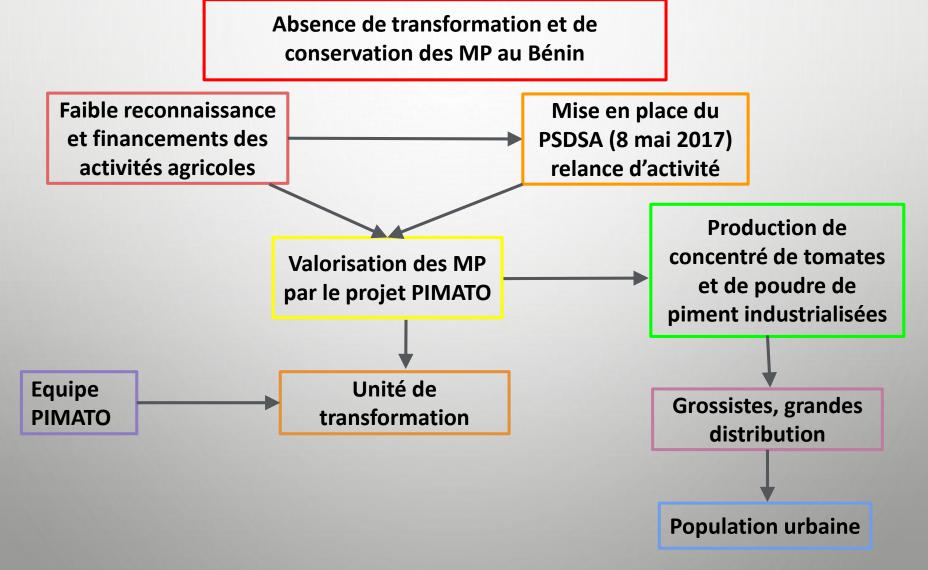


### DEMARCHE GLOBALE DU PROJET

Conservation Production Commercialisation Négociation Amont & Transformation place Mise en des Services (avant-vente et nouvelles techniques de Identification des après-vente) conservation et mise en Vente et distribution de Lancement de la saison clientèle sur la base de Culture des différents différents acteurs produits agricoles via un place agricole avec mise en place produits identifiés dans (partenaires marketing relationnel, réseau de partenaires transformation de la commerciaux) et entrée des préreguis. le respect des normes multicanal avec une identifiés production sur gestion de la relation au en relation principe des produits sens large dérivés Vers une agriculture de précision et de décision Exploitation des données Dématérialisation des échanges Traçabilité avancée



### MOTIVATIONS DU PROJET & OPPORTUNITÉS





### **NOS PRODUITS**





Poids net: Fabriqué au Bénin

#### Double concentré de tomate 28%

Ingrédients: tomates 99 %, sel 0.01%

Produit à conserver à température ambiante. Craint la chaleur et l'humidité. Après ouverture : à conserver au réfrigérateur et à consommer dans les 3 jours suivants. A consommer de préférence avant le: voir sur le dessus

Valeurs moyennes	100 g	une portion (45 g)
Energie	344 kJ (soit 82 kcal)	161 kJ (soit 36 kcal)
Matières grasses Glucides Fibres alimentaires Protéines Sel	0,1 g 12,2 g 6,0 g 4,3 g 1,0 g	0,0 g 5,8 g 2,8 g 2,0 g 0,45 g

Dosage: à votre convenance, en sauce, en soupe, etc. Vertus: Bon pour la santé cardio-vasculaire, riche en vitamines et minéraux

Poids net: 400 g

abriqué au Béni

#### Piment Pili -Pili MOULU



Poids net:

40 g Fabriqué au Bénin

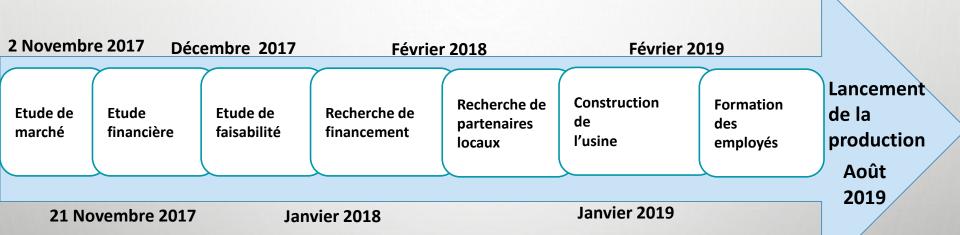
#### Piment Pili -Pili MOULU

Valeurs 100 g moyennes 76 kJ (soit 18 Energie kcal) Matières 0.3 ggrasses Glucides 0,0 g Fibres 1,2 g alimentaires 0,8 g Protéines

Fabriqué au Bénin



### OÙ EN SOMMES NOUS?



8 Février 2018

Stade actuel:

Finalisation du Business

Plan et recherche en

parallèle de financement



### 2- ENVIRONNEMENT & MARCHÉ



### CONTEXTES POUVANT INFLUENCER LE PROJET

#### Contexte économique

Dépendant de **l'extérieur** (Nigéria)

Secteur agricole: 32% PIB

béninois

Croissance éco: 5-6% / an

# Projet PIMATO

#### **Contexte politique**

Stable depuis 1990
Président : ancien entrepreneur *"Élever l'agriculture au rang de puissance régionale"*Programmes de développement

#### **Contexte social**

Population urbaine croissante Population jeune => emplois

#### **Contexte environnemental**

Sud: climat équatorial & très

humide =>

Saisonnalité : base du projet

**PIMATO** 

Vallée de l'Ouémé : très fertile

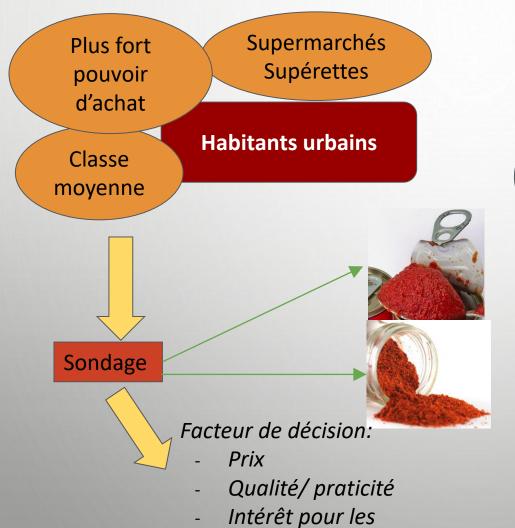


### PRÉSENTATION DU MARCHÉ

Concentré de tomates	Piment en poudre
Importations Chine et Italie (20 000 tonnes de concentré en 2013, FAO Stat)	Bénin pays limitrophes à de gros producteurs
Mauvaise qualité	Exportations vers l'Afrique de l'Ouest
La tomate fraîche: produit de substitution	Différentes formes de piments: produit de substitution
Peu d'industriels locaux	Forte demande



### SEGMENTATION DU MARCHÉ



produits locaux

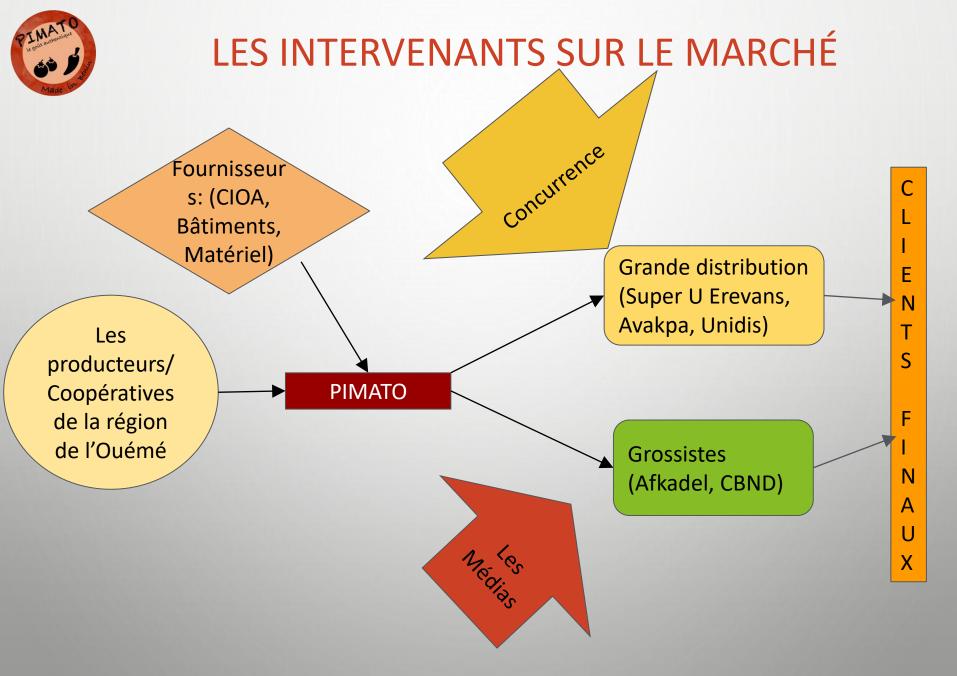
Faible pouvoir locaux Auto consommation

Agriculteurs

Habitants ruraux



Marché visé: 35 % de la population. Sud du Bénin





### LA CONCURRENCE

#### **Concurrence directe**

- MAMY
- Importations CHINE / ITALIE

Concentré de tomate PIMATO

#### **Concurrence directe**

- Transformation locale

Poudre de piment PIMATO

#### **Concurrence indirecte**

- Usine DANGOTE (Nigeria)
  - Produits de substitution

### **Concurrence indirecte**

 Produits de substitution

MARCHÉ MATURE



### 3- POSITIONNEMENT STRATÉGIQUE



### ANALYSE STRATÉGIQUE: SWOT

#### **FORCES**

- Traçabilité des produits
- Etiquette complète
- Prix compétitif
- Aucun additif, produit de bonne qualité.

#### **OPPORTUNITÉS**

- Gouvernement favorable à une industrialisation
- Région connue pour sa productivité et sa qualité en tomates/piments
- Une demande importante pour ces deux aliments

#### **FAIBLESSES**

- Nouveau sur le marché
- Absence de contrats avec les producteurs existant
- Absence d'autoproduction
- Apriori négatif sur les produits béninois

#### **MENACES**

- Importations chinoise et italienne
- Entreprise concurrente au Nigeria
- Produits de substitution
- Arrivée de nouveaux concurrents



### NOTRE MODÈLE ÉCONOMIQUE: CANEVAS

### Partenaire clés

-Producteurs /

-Grande distribution

-Les investisseurs &

Coopératives

& grossistes

-Les médias

(publicité)

associés

-Fournisseurs

industrielles...)

(bâtiments,

machines





Production de concentré de tomate et de poudre de piment à partir de produits frais

Commercialisation

#### Proposition de valeur



- -Concentré de tomate et poudre de piment de qualité
- -Sans additif
- -Produit localement
- -Bon rapport qualité / prix

#### **Relation client**



- -Vente de produits transformés finis
- -Libre service en magasins
- -Contractualisation avec la grande distribution et les grossistes

#### **Segments clients** B to B to C

- -Grande distribution & grossistes du Sud Bénin
- -Client final: classe movenne urbaine

#### Ressources clés

- -Tomates & piments
- -Employés
- -Eau / Electricité

#### Canaux de distribution

- -Grande distribution
- -Grossistes
- -Publicité

- -Achat MP
- -Main d'oeuvre
- -Conditionnement
- -Transport

#### Source de revenus

-Vente de produits finis



### **NOTRE AMBITION**

PROPOSER UN PRODUIT DE QUALITÉ, CONFORMES AUX ATTENTES DES CLIENTS ET AUX NORMES AGRO-ALIMENTAIRES EN VIGUEUR.

#### STRATÉGIES:

- MÉTHODE HACCP, SUIVIE DÈS LES DÉBUTS D'ACTIVITÉ DE L'USINE
- MARQUE ET PACKAGING DES PRODUITS
- PLANIFICATION DE LA CERTIFICATION À L'ISO 9001 ET 22 000





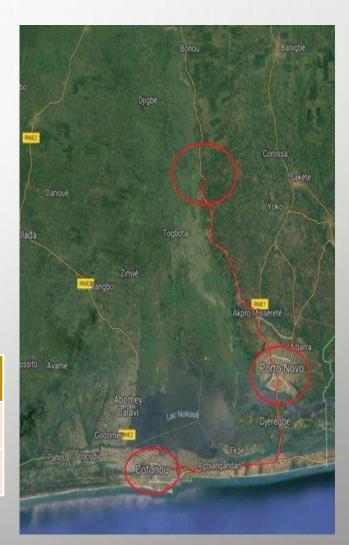




### POLITIQUE DES PRIX

Commercialisation	% de la production	Prix de vente	Prix moyen des concurrents
Grossistes  → Supérettes/ Petits commerces	89,5%	28 €/kg poudre de piments 4 €/kg concentré	35€/kg poudre de piments 5,5€/kg concentré
Grande distribution	10,5%	28€/kg poudre de piment 4€/kg concentré	35€/kg poudre de piments  5,5€/kg concentré de tomate

	Année n	Année n+1 et n+2
Quantité de concentré vendue par mois (en t)	75	79,2
Quantité de poudre vendue par mois (en t)	1,45	1,5





### 4- ORGANISATION



### APPROVISIONNEMENT EN TOMATES

#### Grande disponibilité

	Année n	Année n+1 et n+2
Besoins en Tomates Fraîches (T/an)	6140	6270

#### Cahier des charges

#### Critères industrielles

- Poids des tomates (> 70g)
- Taux de MS (6 à 8%)
- Degré Brix (< 4,5)
- Teneur en pepins (<1%)

(Provence Tomates, 2017)

Production T/an	2014-2015	2015-2016	2016-2017
Ouémé	27 797	31 281	28 575
Plateau	12 041	9 458	11 011
Total de production (T)	39 837	40 739	39 586

#### Ministère de l'agriculture





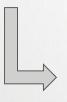
Rio grande

Roma



### ORGANISATION DE LA PRODUCTION DE CONCENTRÉ DE TOMATES

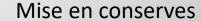
Exemple d'unité de transformation du Groupe CIOA :



- 2 180 000 €Capacité de 500 kg/h
- Machines polyvalentes et de qualité



Réception des tomates











### **APPROVISIONNEMENT EN PIMENTS**

#### Grande disponibilité

	Année 1, 2 et 3
Besoins en piment frais	120 T

Ministère de l'agriculture beninois

• Cahier des charges

#### Standardisation:

- Variété Pili-Pili, piment long
- Taille minimum

	2015-2016	2016-2017
Commune	Production (T)	Production (T)
ADJOHOUN	16 510	14 514
OUEME	31 281	28 575

Production la plus importante de

l'Ouémé





# ORGANISATION DE LA PRODUCTION DE POUDRE DE PIMENT

Exemple de Machines achetés toutes séparément :



- 260 000 €
- Capacité de 600 pots/h
- Possibilité d'augmenter la production



Réception des piments frais

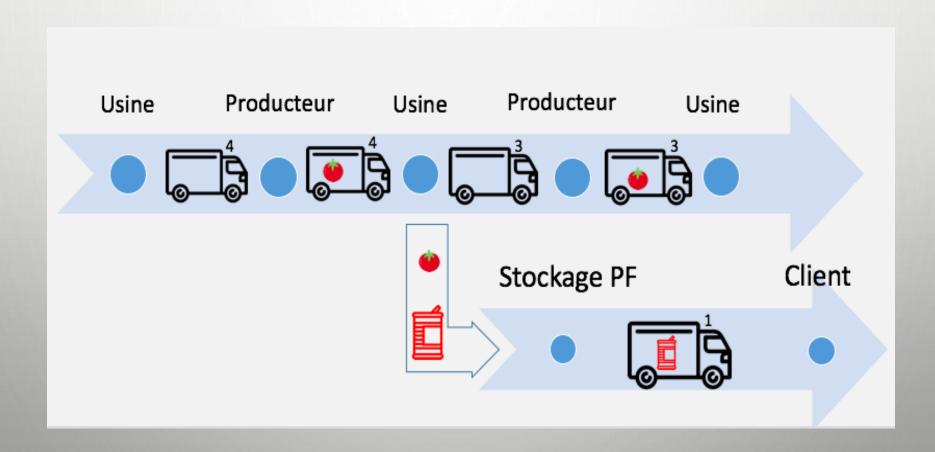








### LOGISTIQUE DES CAMIONS





# RÔLES ET FONCTIONS DU PERSONNEL PERMANENT ENVISAGÉ

Postes	Effectif	Fonctions	Qualifications
Directeur général ou Président Directeur Général	1	Management et gestion globale des équipes	Bac + 5
Responsables			
- Comptable	1	Gestion des comptes	Bac + 4
- Ressources humaines	1	Gestion du personnel et des salaires	Bac + 2
- Commercial	2	Relations clients, recherches de débouchés (petite et grande distribution)	Bac + 5
- Marketing	1	Diffusion de la publicité, promotion de la marque	Bac + 4
- Logistique	1	Organisation du stock et distribution des produits finis	Bac + 2
- Production	1	Stratégies industrielles sur le site de production	Bac + 4
- Approvisionnement	1	Organisation des approvisionnements, et relation avec les producteurs	Bac + 2
- Service QHSE	1	Contrôle de la qualité, des risques sanitaires, sécuritaires et environnementaux	Bac + 5
Ouvrier logistique	2	Gestion de l'aire de stockage des produits finis	Bac
Chauffeur	1	Transport des produits finis	Permis poids lourd
Gardien	3	Surveillance des entrées et sorties du site -	
Agent d'entretien	4	Entretien des machines et du site	-



### 5- ETUDE FINANCIÈRE



### **ETUDE FINANCIERE**

Voir Dossier Montage Financier



### 6- POINTS DE VIGILANCE



### POINTS DE VIGILANCE

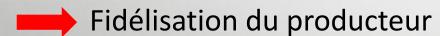
CATÉGORIE	RISQUES	STRATÉGIE MISE EN PLACE
	Pénurie en eau / coupure d'électricité	<ul><li>Contractualisation avec</li><li>la SBEE</li><li>Générateur</li></ul>
	Pénurie d'approvisionnement en emballages	- Recherche de partenaires plus proches, avoir plusieurs contrats fournisseurs
RISQUES MAJEURS	Pénurie en approvisionnement de matière première	<ul> <li>Sécurisation: prix fixe au dessus du marché</li> <li>Contractualisation des producteurs</li> <li>Formation/Accompagne ment par un responsable de l'INRAB et un ingénieur agronome.</li> </ul>



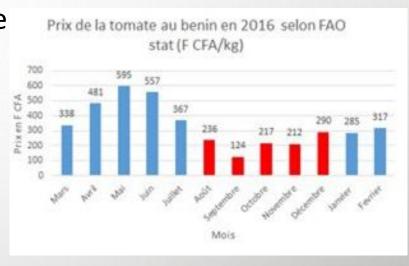
### SECURISATION DES APPROVISONNEMENTS

Prix Fixe et au-dessus de la moyenne
0,30 €/kg de tomates
0,99 €/kg de piment

 Contractualisation avec producteurs et coopérative



 Accompagnement technique par ingénieur agronome et Inrab
 Volonté du gouvernement (Rapport 2013)



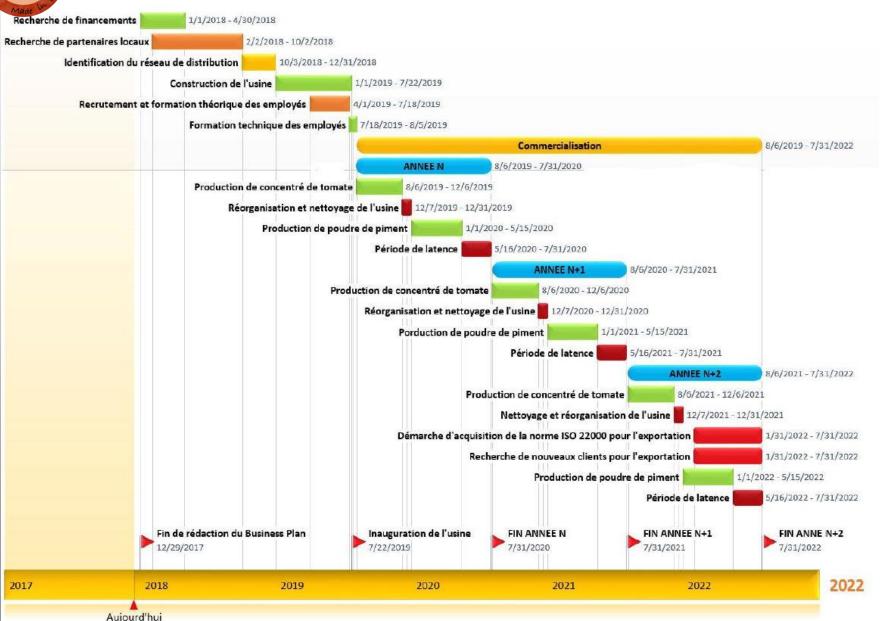




### TIMELINE DU PROJET

# PIMATO STATE OF THE PROPERTY O

### PLANNING PRÉVISIONNEL DU PROJET





### MERCI DE VOTRE ATTENTION