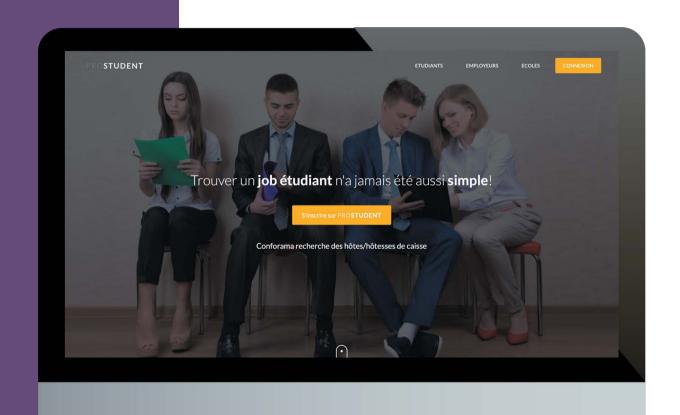


Le « matching » au service du job étudiant!

PROSTUDENT

Sommaire

- / **03** Nos constats sur l'offre de job boards étudiant
- / **04** Notre solution : le matching au service du job étudiant
- / **05** Le Produit : ProStudent, comment ça marche ?
- / 11 ProStudent aujourd'hui : où en sommes-nous ?
- / 12 Business Case : le cas « Monoprix »
- / 13 Quelques données chiffrées et la concurrence
- / **15** Notre business model et notre business plan
- / 18 Notre besoin de financement
- / 20 Nos (belles) perspectives et nos (grosses) ambitions
- / 22 Notre équipe (de choc)



Nos constats sur l'offre de job boards étudiant



Côté entreprise

Certaines entreprises publient des annonces mais déplorent :

- → une inadéquation entre une candidature uniquement par le biais d'un CV et des postes qui font essentiellement appel à des « savoir-être »
- → Des candidatures souvent éloignées de leurs besoins (aucun tri des étudiants qui s'inscrivent sur les job boards)
- → Un taux de transformation anormalement faible (étudiants recrutés/candidatures reçues)
- → Un traitement des CV reçus très chronophage

Certaines entreprises n'ont pas recours aux job boards

→ Ceux-ci n'apportent aucune plus-value par rapport aux candidatures reçues via leur site institutionnel ou l'accueil de leurs magasins



Côté étudiant

→ Pas de possibilité de se démarquer via un simple CV



Notre solution:

le matching au service du job étudiant



Côté entreprise

- → Des dossiers de candidature très complets (vidéo et photos de présentation, phrase d'accroche, ...)
- → Un tri en amont des profils qui intègrent la base
- → Un « ranking » des candidatures reçues sur chaque annonce
- → Une interface de gestion digne d'un job board dédié aux cadres



Côté étudiant

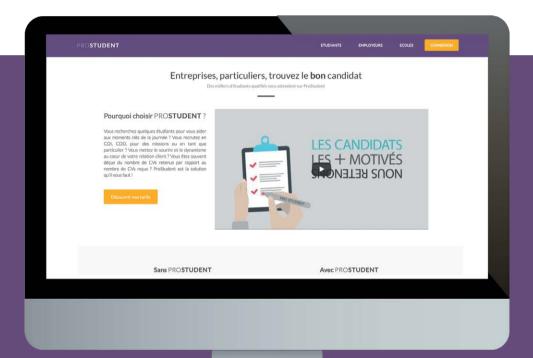
→ Possibilité de mettre en avant sa personnalité en complément du CV



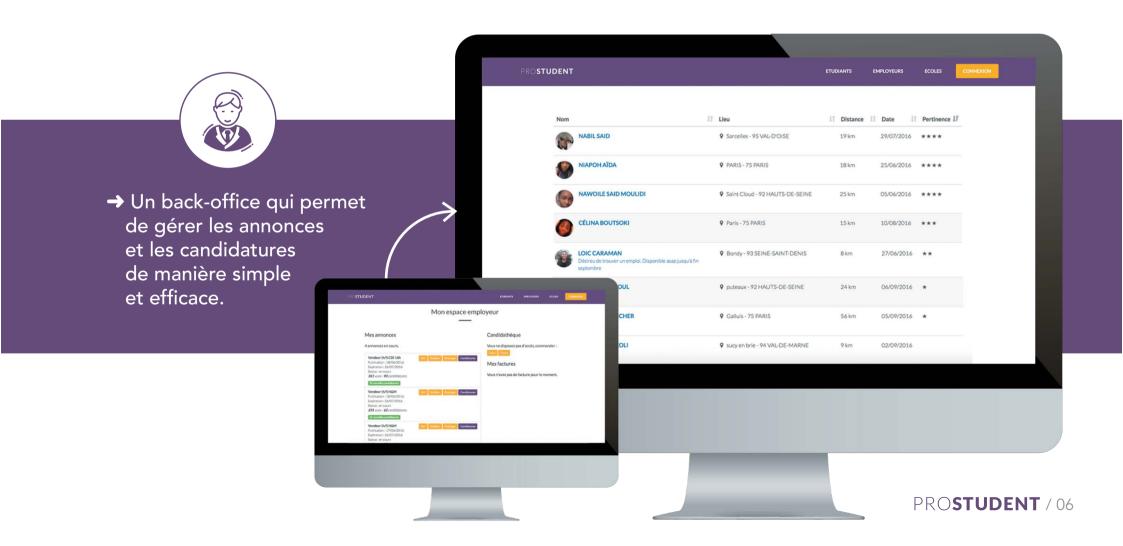
Le Produit : côté entreprise



- → Accédez rapidement à votre espace employeur / P. 06
- → Triez efficacement vos candidatures (ranking, réponses automatiques, ...) / P. 07
- → Affichez le profil complet des étudiants retenus / P. 08



L'espace employeur

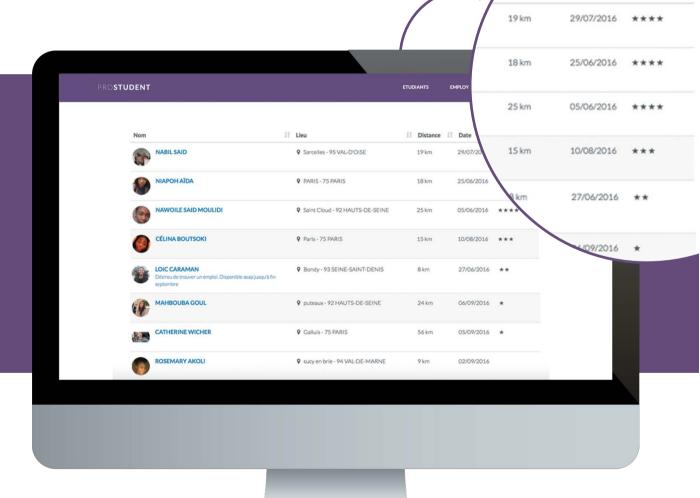


Les candidats à une annonce classés par « pertinence »



Un ranking qui repose sur **4 critères essentiels** pour le job étudiant :

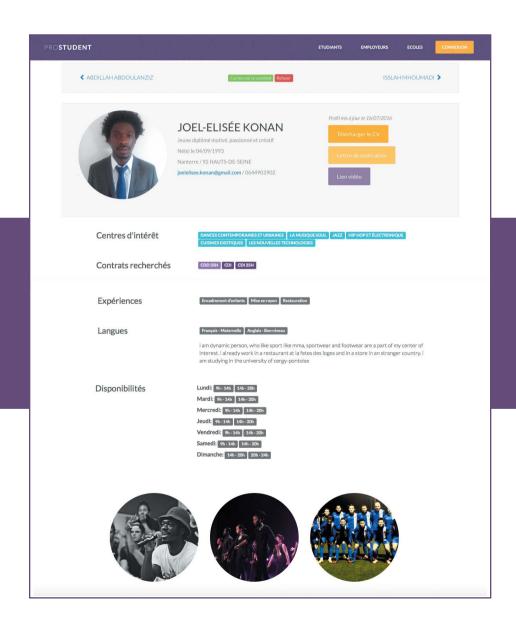
- → Disponibilités
- → Langues
- → Expériences précédentes
- → Géolocalisation



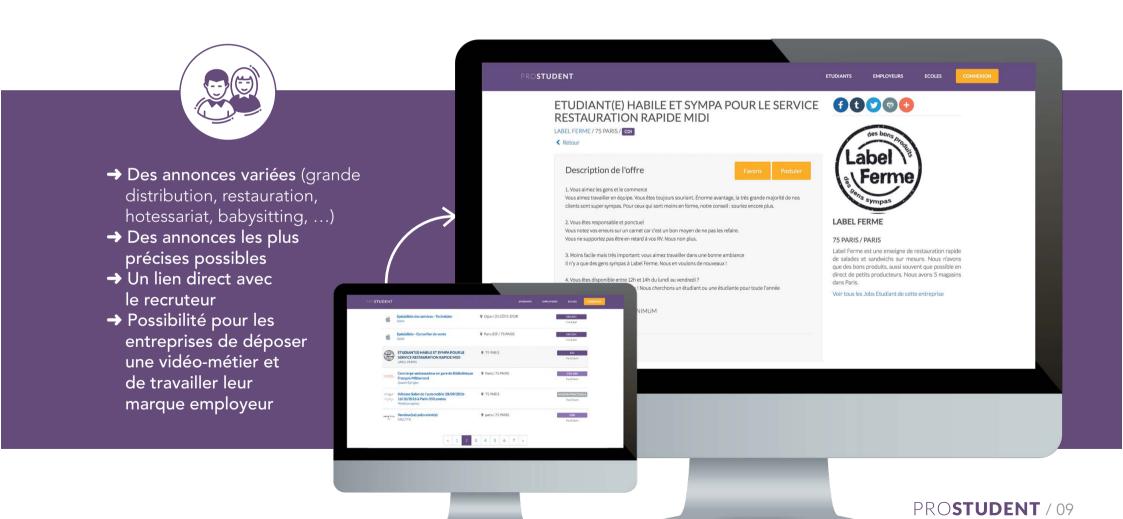
IT Pertinence IF

Distance IT

Un exemple de candidature



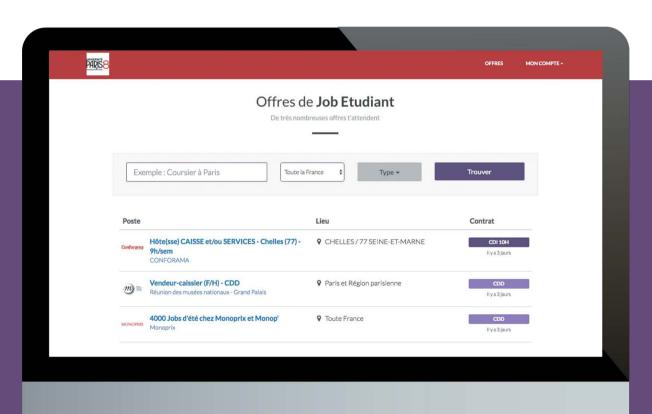
Le Produit : côté étudiant



Le Produit : en marque blanche

Nous avons développé une solution de site en « marque blanche » que nous proposons aux écoles/universités/mairies. Personnalisable et ne nécessitant aucun coût de développement, cela permet :

- → de rapprocher les étudiants/jeunes des annonces
- → d'enrichir notre candidathèque
- → d'accroître notre visibilité auprès des entreprises



ProStudent aujourd'hui:

où en sommes-nous?

+ de 8000

étudiants inscrits (dont plus de 1000 n'ont pas été retenus, 75% des étudiants sont franciliens) :



+ 100% d'inscrits depuis 3 mois 80

comptes d'entreprises créés



9 MONOPRIX



et bien d'autres...



des sites déjà en test



















Déjà des centaines de recrutements sur ProStudent

Un exemple de promesse tenue:

le « business case » Monoprix

9 MONOPRIX	Studer	nt Job*	PROS	TUDENT
Nb de candidatures reçues	9500	100%	700	100%
Nb de candidats recrutés	110	1,2%	80	11,4%

^{*} Studentjob: n°2 des jobs étudiants en France

- → Un taux de transformation 10 fois supérieur.
- → Un gain de temps énorme dans le traitement des candidatures... et d'importantes économies induites.

Quelques données chiffrées



73%

des étudiants (français) disent devoir travailler en parallèle de leurs études¹ + de **4500**

jobs étudiant/an chez Carrefour en France 25 millions de requêtes sur Google

sur le secteur des emplois temporaires sur l'année 2015 (+16% vs 2014)



50 000

requêtes par mois sur « job étudiant » sur Google en France

¹ Source: Observatoire de la Vie étudiante

La concurrence

Job étudiant	Student job	Fashion Job	Side (ex-We Slash)	Staff Me
Leader sur le marché. Présent depuis plus de 10 ans. Excellent référencement et très grand nombre d'étudiants inscrits.	Déclinaison française d'un acteur néerlandais. Cette appartenance à un groupe lui confère moyens et effet d'expérience.	Acteur de référence sur l'emploi/stage/ alternance pour toutes les personnes souhaitant travailler dans la mode au sens large (inclut H&M, Zara)	Acteur moderne, up to date proposant des jobs étudiants ponctuels essentiellement au sein de start-ups. Leur objectif est de «ringardiser» les agences d'intérim	Disruptif: recrutement par texto
Très grande majorité des annonces concernent du babysitting et des sorties d'école.Peu d'action de conquête/ développement commercial	Peu présent sur le territoire français. Cher par rapport à la concurrence.	Par définition limité à un seul secteur du job étudiant	Il faut être «auto- entrepreneur». Uniquement des missions «courtes»	Il faut être «auto- entrepreneur». Uniquement des missions «courtes»
Le fondateur, Julien Genestoux, n'y consacre qu'1j/semaine. Gestion déléguée à un CDI 35h et une équipe de stagiaires. Site efficace mais très basic et au design vieillot	Géré depuis Amsterdam. Pas d'équipe en local.	CA d'environ 4,7m€. Devenu une vraie référence sur ce secteur		Très orienté vers l'hôtellerie et la restauration. Ont récemment levé 0,5m€

Notre business model



- → Le dépôt d'annonce par les entreprises à l'unité, sous forme de pack ou ou d'offre personnalisée
- → L'accès à la candidathèque
- → Les abonnements aux sites en « marque blanche »



- → Les campagnes d'emailing
- → L'accès à certains services payants pour l'entreprise (entretien différé, rédaction de contrat « automatique », constitution d'une short-list de candidats, etc.) voire pour l'étudiant (amélioration de sa visibilité)

Notre business plan

Recettes (€)			2016 (3 mois)	2017	2018	2019
Candidathèque	Tarif HT	CA Candidathèque	0	105 000	210 000	268 200
→ 1 jour	190€	Nb / mois	0	15	30	40
→ 1 semaine	590€	Nb / mois	0	10	20	25
Annonces	Tarif HT	CA Annonces	2 700	22 800	135 000	750 000
→ 1 annonce 30j	25€	Nb / mois	10	20	150	300
→ 5 annonces 30j	100€	Nb / mois	2	5	30	100
→ 25 annonces 30j	450 €	Nb / mois	1	2	10	100
Pack sur mesure			3 000	15 000	100 000	240 000
Abonnement site marque blanche			2 000	36 000	480 000	1 200 000
		Total recettes	7 700	178 800	925 000	2 458 200
		·		2222%	417%	166%

Dépenses (€)		2016 (3 mois)	2017	2018	2019
Nb salariés		2	4	7	7
Salaires		0	322 560	537 600	548 352
Nb stagiaires		2	4	4	4
Indemnité stagiaires		4 800	26 400	26 400	26 400
Amélioration du site		5 000	5 000	5 000	5 000
Publicité / sponsoring		6 000	20 000	25 000	30 000
Achats Mots-Clés			50 000	40 000	30 000
Loyer		4 500	24 000	30 000	30 000
Déplacements		0	5 000	20 000	30 000
Autres frais (administratif, compta,)		5 000	10 000	20 000	20 000
	Total dépenses	25 300	462 960	704 000	719 752
IS		0	0	72 930	573 688
	Résultat net	-17 600	-284 160	148 070	1 164 760
	Rentabilité	-229%	-159%	16%	47%

Notre business plan

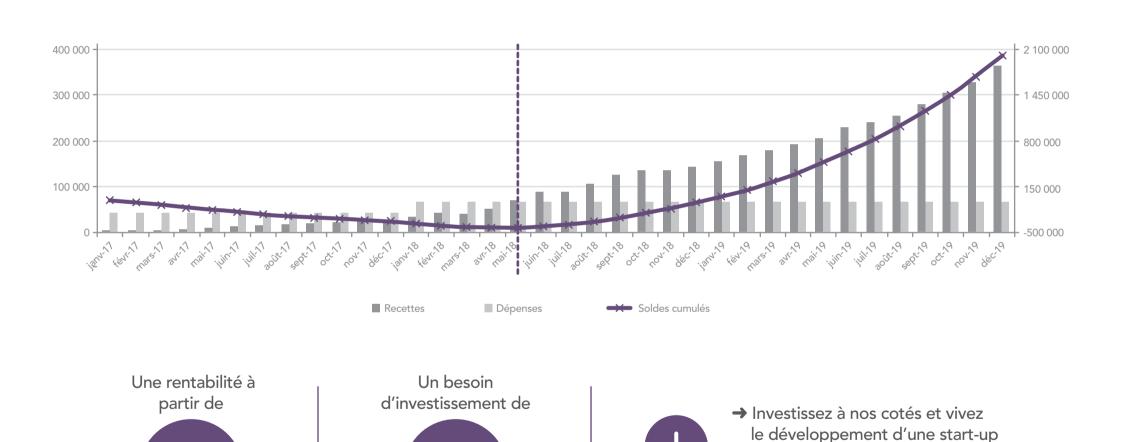
Plan de trésorerie (€)		2016 (3 mois)	2017	2018	2019
Trésorerie début de période		25 000*	7 400	-306 760	-158 690
CAF		-17 600	-284 160	148 070	1 164 760
Resssources			0	0	0
Emplois	→ Refonte site		-30 000		-50 000
	→ Développement appli mobile		-10 000		
Trésorerie fin de période		7 400	-306 760	-158 690	956 070

^{*} Solde levée de fond (70k€) Mars 2016

Notre besoin de financement

Notre besoin de financement		2017	2018	2019
RH				
→ Associés	6 k€ brut/mois (1 an) puis 8 k€	230 400	307 200	313 344
→ Commerciaux	2 k€ brut mensuel + prime (20%)	92 160	184 320	188 006
→ Community Manage	r 2,4 k€ brut mensuel	0	46 080	47 002
→ Stagiaires	4 par an	26 400	26 400	26 400
Amélioration / refonte site	mix charges / immobilisation	35 000	5 000	55 000
Publicité				
→ Achat de mot-clés		55 000	45 000	35 000
→ Publication journaux		15 000	15 000	15 000
→ Sponsoring étidiant	type CCE, 4LTrophy, etc.	0	5 000	10 000
Développement appli mobile		10 000		
Loyer		24 000	30 000	30 000
Déplacements	fort développement dès année 2	5 000	20 000	30 000
Autres frais	administratif, compta,	10 000	20 000	20 000
	Total	502 960	704 000	769 752

Notre besoin de financement



500k€

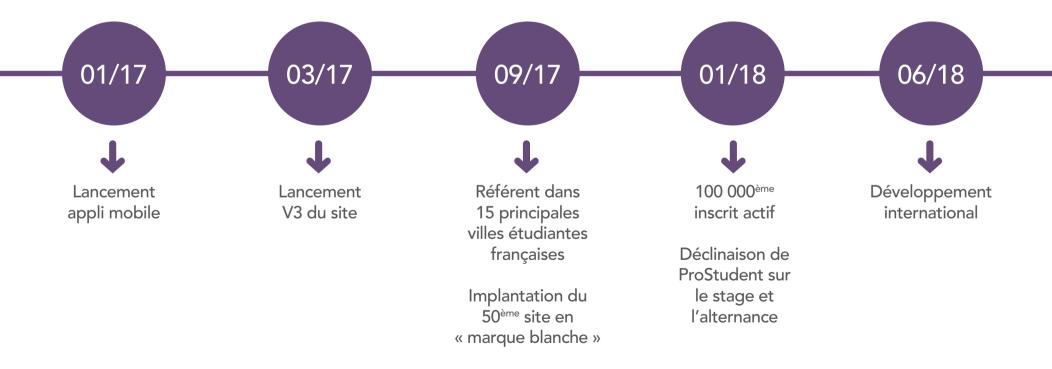
Mai

2018

à fort potentiel

→ Defiscalisation IR/ISF

Notre road map



Nos ambitions





Devenir un acteur incontournable pour toute entreprise ou tout particulier qui recrute au moins 1 étudiant dans l'année



Devenir la référence pour les étudiants qui recherchent un job



S'internationaliser à partir de T3 2018

L'équipe

Edouard WATINE

- → 35 ans
- → ESSEC
- → 10 ans chez
 Décathlon (dernier
 poste occupé :
 Directeur du
 magasin de
 Gennevilliers 120 salariés dont
 80 jobs étudiants
 et 20m€ de CA)



Gildas BERTHELEME

- → 38 ans
- → EM Lyon / DECF
- Responsable du contrôle de gestion/DAF/DGA au sein de PME, grand groupe et association

Ils parlent de nous

















