

JECREEMABANQUE.COM
TIME IS MONEY

Présentation
Investisseurs

NOTRE CONSTAT : LE QUOTIDIEN DU CHEF D'ENTREPRISE

Le dirigeant de TPE/PME consacre **seulement la moitié de son temps** à l'exercice de son **cœur de métier**

Et passe **46%** de son temps à effectuer des **tâches secondaires**

NOTRE CONSTAT : LA PRÉCARITÉ DU CHEF D'ENTREPRISE

Beaucoup de dirigeants se rémunèrent peu pour ne pas fragiliser leur entreprise

Et considèrent leur société comme une entité à risque

UN MARCHÉ CONSIDÉRABLE



The infographic features a central title 'UN MARCHÉ CONSIDÉRABLE' with a horizontal line underneath. A vertical line descends from the title, passing through a dark blue circle, and then branches into four horizontal lines, each leading to a dark blue square containing a statistic. Below each square is a descriptive text. At the bottom, another vertical line descends from the center, passing through a second dark blue circle.

3,5
millions

d'entreprises emploient
moins de 10 salariés en
France

48%

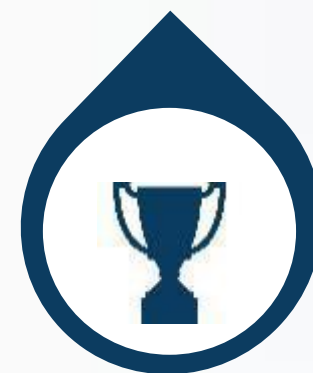
des entrepreneurs
estiment manquer de
conseil sur la stratégie de
leur entreprise

36%

des dirigeants affirment
être « de plus en plus
dévoré par les lourdeurs
administratives »

25%

des entrepreneurs déclarent
ne pas avoir trouvé
d'interlocuteur vers qui
se tourner



NOTRE IDÉE : VALORISER LE TEMPS DE L'ENTREPRENEUR

“

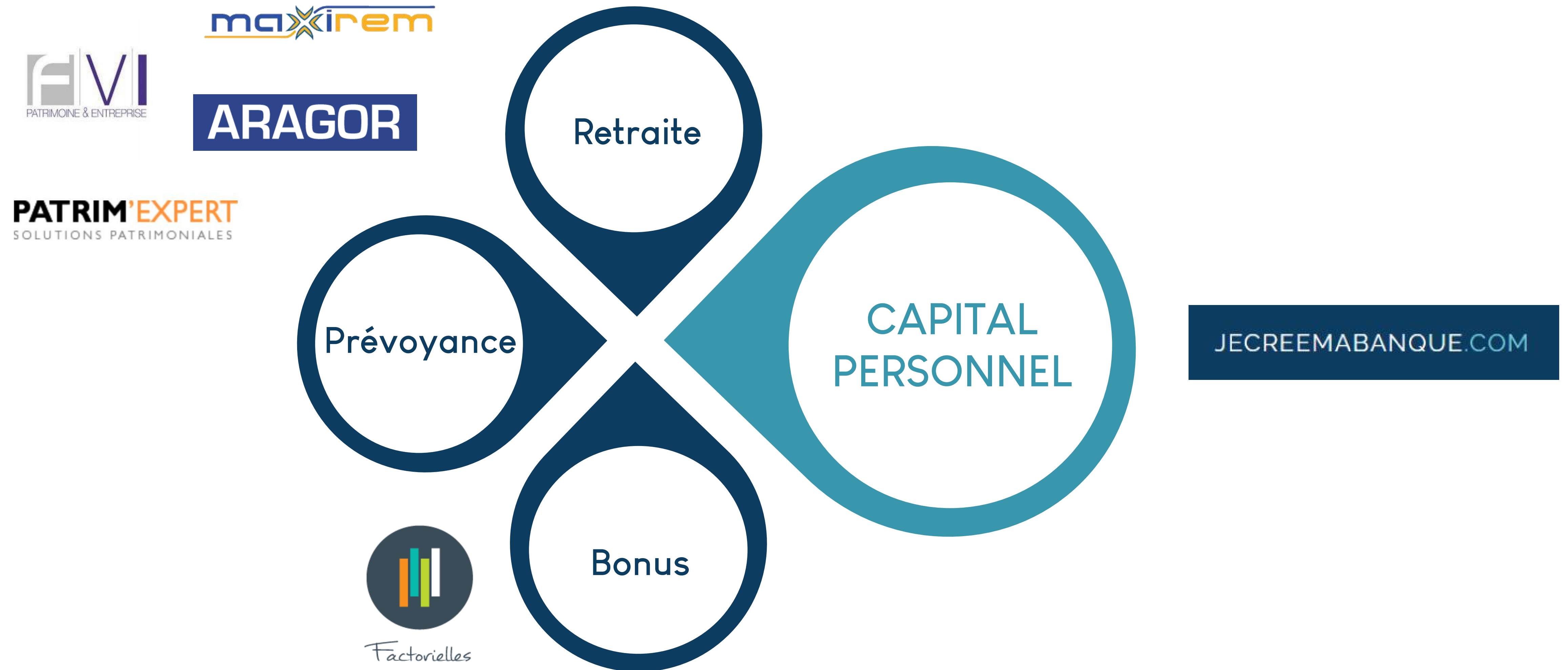
Et si nous permettions aux chefs d'entreprise de constituer une réserve de trésorerie protégée ...

... sans ajouter de charges

tout en valorisant le temps consacré à leurs activités secondaires

”

NOTRE OFFRE : CONSTITUTION D'UN CAPITAL POUR LE DIRIGEANT



COMMENT ÇA MARCHE ? CRÉATION D'UNE MICROBANQUE

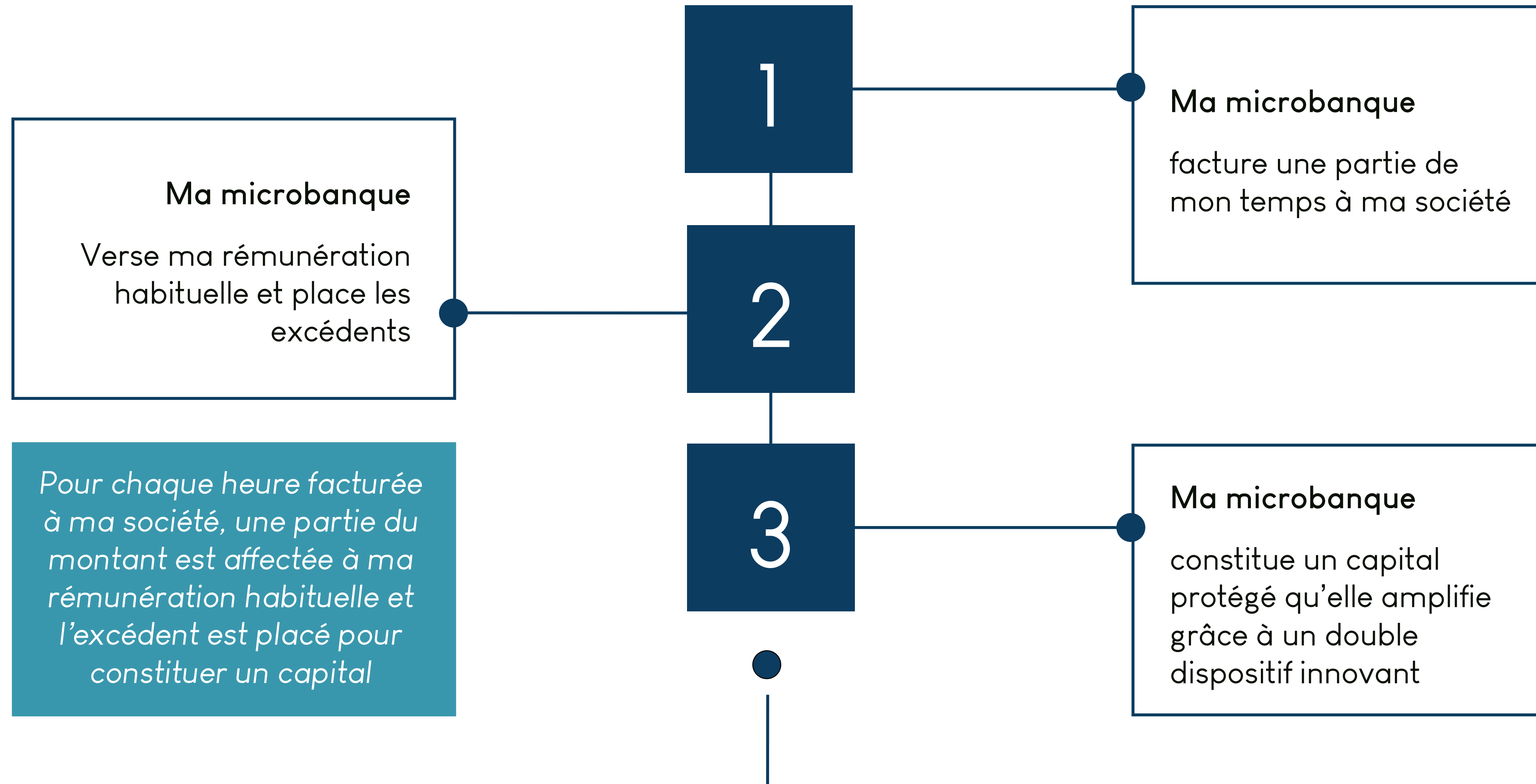


COMMENT ÇA MARCHE ? VALORISATION DU TEMPS

La microbanque **valorise le temps du chef d'entreprise**
Administratif, comptabilité, devis, achats, SAV, etc.

Et **rémunère** les activités considérées non productives

COMMENT ÇA MARCHE ? CONSTITUTION DU CAPITAL



COMMENT ÇA MARCHE ? AMPLIFICATION DU CAPITAL

```
graph TD; Title[COMMENT ÇA MARCHE ? AMPLIFICATION DU CAPITAL] --> J1(( )); J1 --> Financial[Amplification financière]; J1 --> Fiscal[Amplification fiscale]; J1 --> Central[UNE DOUBLE ACTION]; Central --> J2(( ))
```

Amplification financière

Utilisation d'outils de placement
habituellement réservés aux
banques

JECREEMABANQUE.COM
TIME IS MONEY

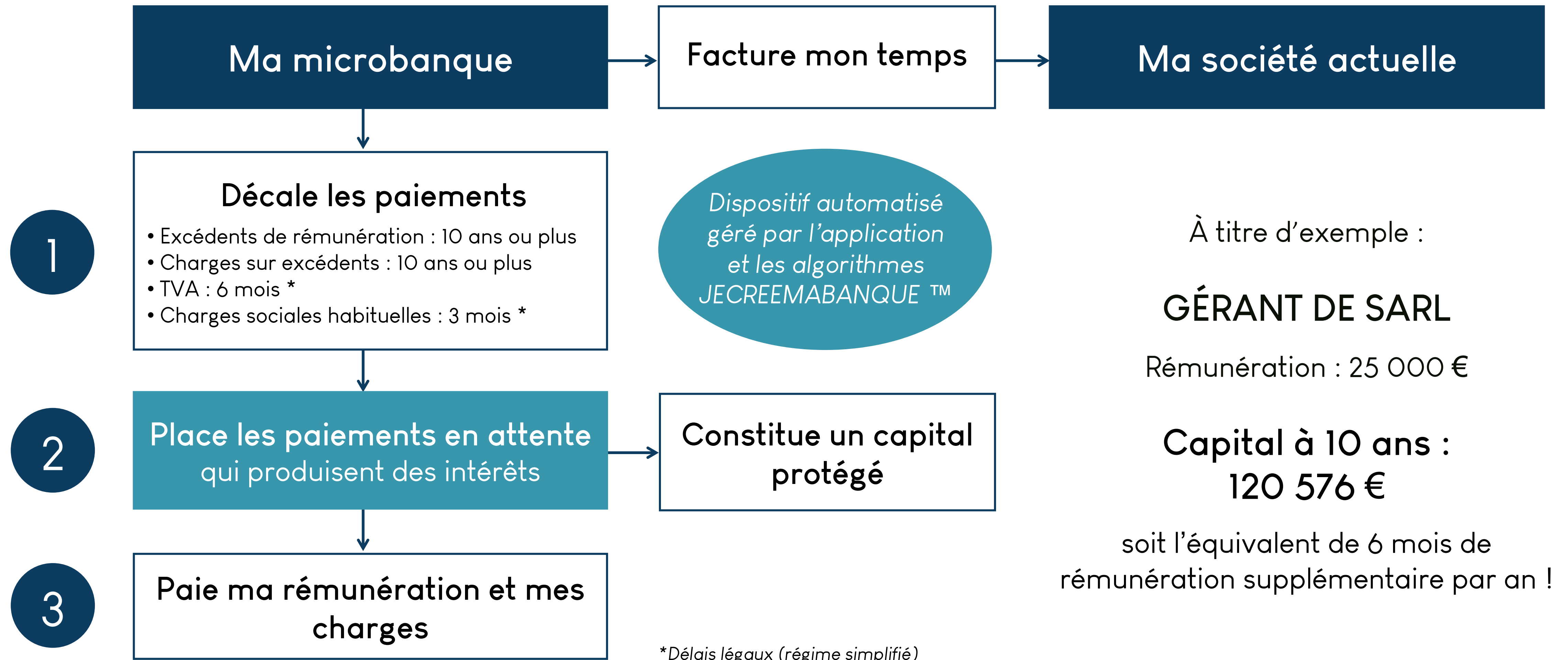
UNE DOUBLE ACTION

Avec la microbanque,
mes charges amplifient
mon capital !

Amplification fiscale

Décalage du paiement de certaines
charges pour les placer et générer
des intérêts

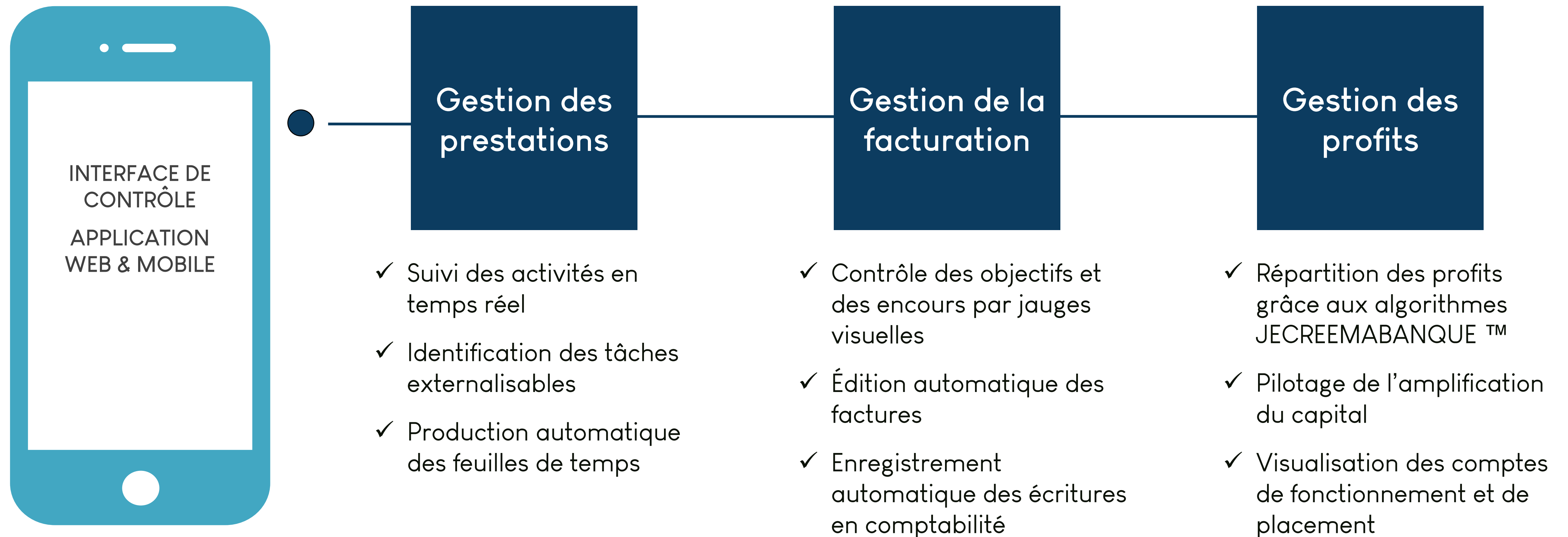
COMMENT ÇA MARCHE ? SYNTHÈSE



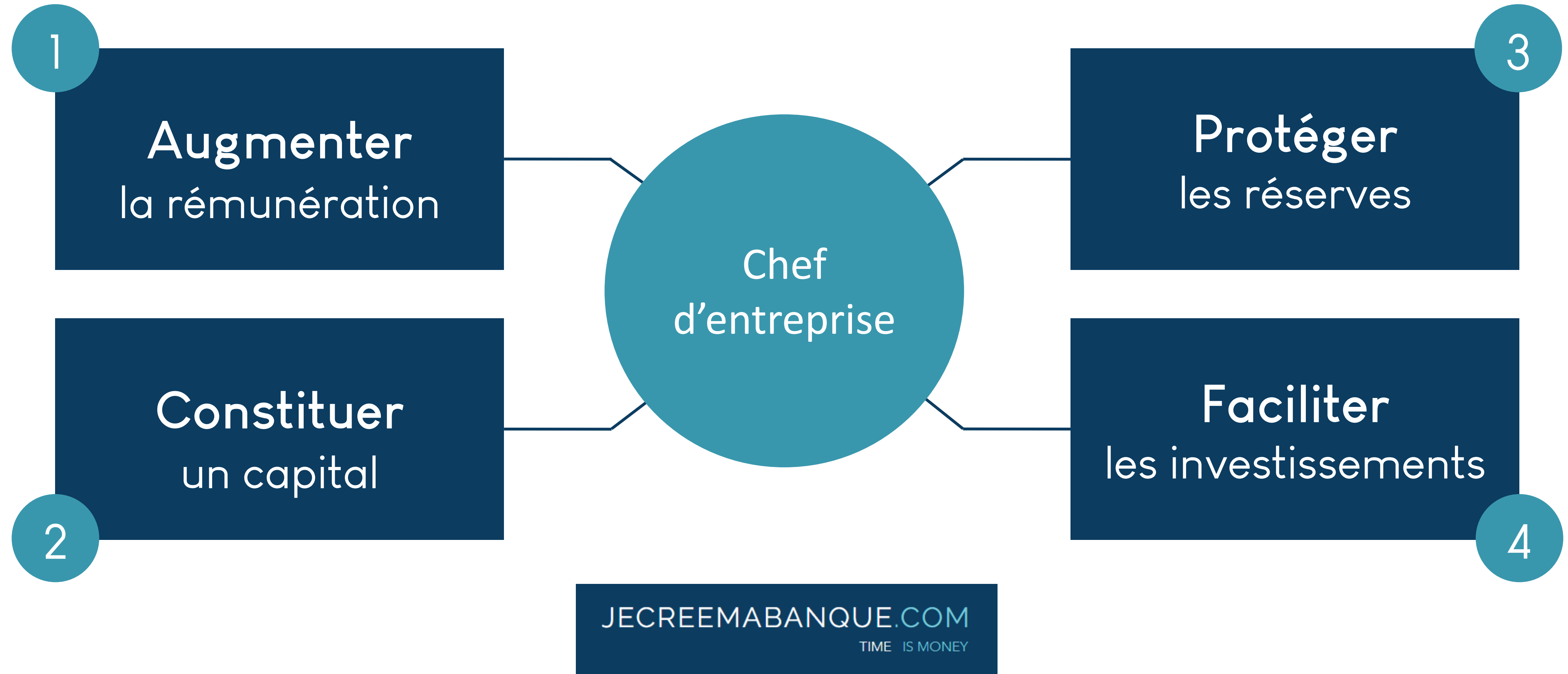
COMMENT ÇA MARCHE ? AUTOMATISATION DU DISPOSITIF

La microbanque constituée est vendue « clé en main » .

Le dispositif est automatisé via une application ; il n'occasionne aucune charge de travail supplémentaire



COMMENT ÇA MARCHE ? DE NOMBREUX AVANTAGES



BUSINESS MODEL : DES REVENUS MULTIPLES

Frais de mise en place client témoin (12 mois)	331 € HT par mois
---	-------------------

Frais de mise en place client standard (hors frais légaux)	0 €
---	-----

Suivi automatisé	5% de commission sur la facturation de la microbanque
------------------	---

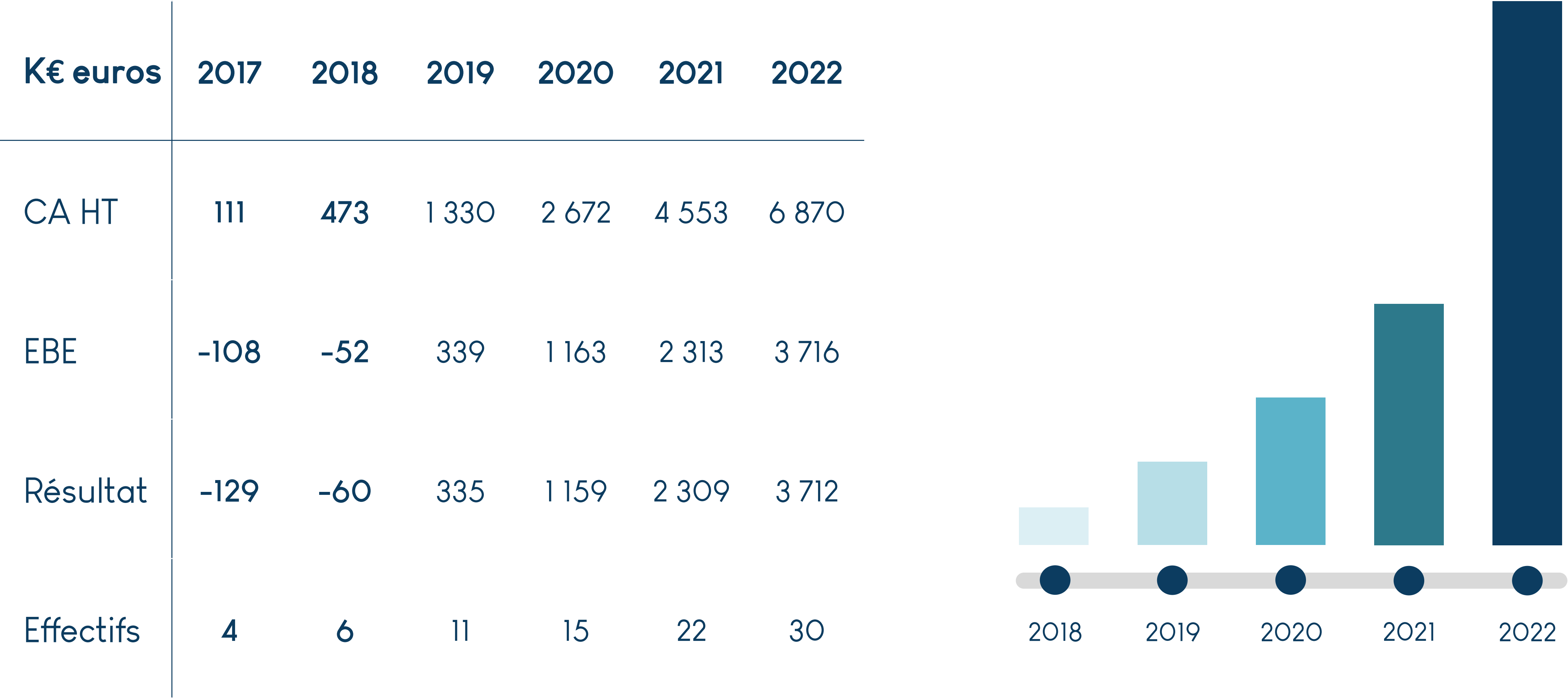
Performances financières	10% de commission
--------------------------	-------------------

Les frais de mise en place ne concernent que les clients témoins qui sont formés et rémunérés pour l'apport de nouveaux clients

Le client standard paie uniquement les frais de Greffe et d'annonces légales

PROJECTIONS : DES PERSPECTIVES FLORISSANTES

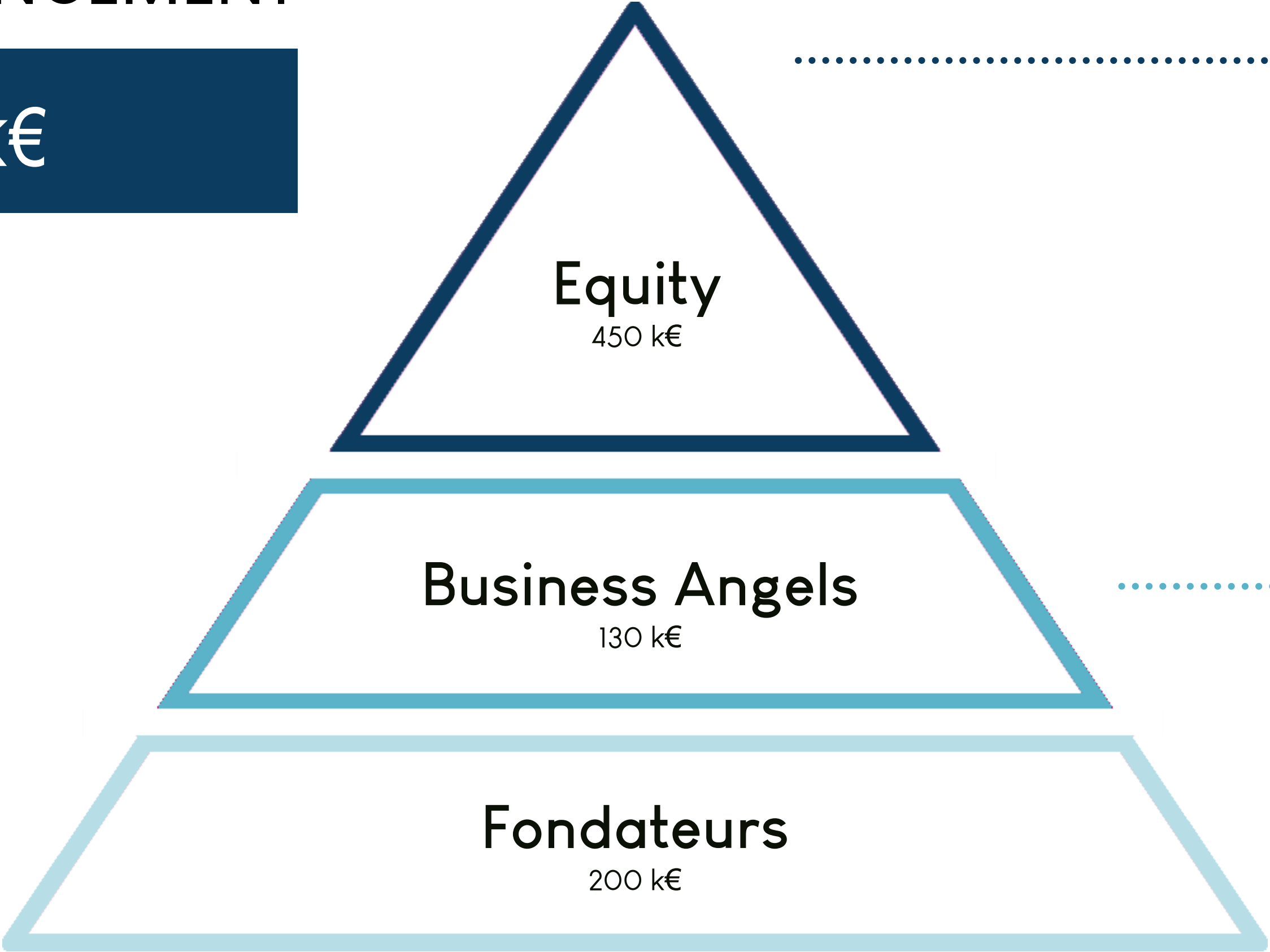
Les deux premières années (février 2016 à mars 2018) ont été mises à profit pour réaliser les tests et développer les outils avant commercialisation à grande échelle.



FINANCEMENT : POURQUOI INVESTIR MAINTENANT ?

BESOIN DE FINANCEMENT

450 k€



DÉVELOPPEMENT

- ✓ Booster les performances commerciales
- ✓ Améliorer les algorithmes
- ✓ Développer l'application mobile

INVESTISSEMENT RÉALISÉ

TEAM : EXPÉRIENCE & COMPLÉMENTARITÉ

La société CAP OPTIMA possède une structure de base forte et expérimentée apte à conduire le développement du projet.
Elle repose principalement sur 4 acteurs aux expériences complémentaires.



LOÏC MOLE

Co-fondateur

Diplômé Sup de Co Toulouse
Ancien chef de projet
SYMPAD



FRÉDÉRIC CALMEAU

Co-fondateur

Expert-comptable
A dirigé plusieurs cabinets
d'expertise comptable



ERVEN PRIGENT

Co-fondateur

Ancien Directeur de
recherche en électronique
appliquée



CHRISTOPH MALLOTH

Associé

Docteur en informatique
Polytechnicien
Spécialiste en systèmes complexes





Loïc Mole

Co-fondateur

Email : lmole@jecreemabanque.fr

Mobile : +33 (0)6 32 99 10 72

Guillaume Truttmann

Banquier d'affaires

Email : guillaume@banquedesentreprenuers.com

Mobile : +33 (0)6 60 09 81 20