



# Constat

« Chez Adecco les places sont **attribuées selon l'ancienneté...** »

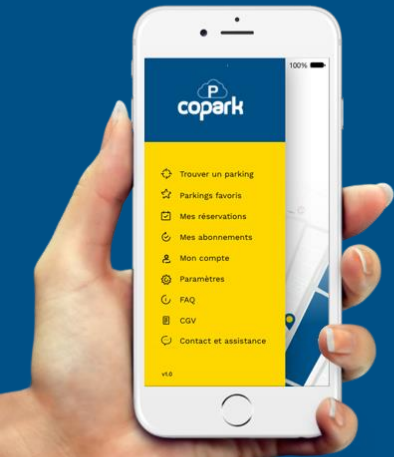
« Chez Esker, **Premier arrivé, premier servi...** »

6 français sur 10\*  
utilisent leur voiture pour se rendre au travail.

« Chez Veolia nous effectuons un **tirage au sort** annuel. »

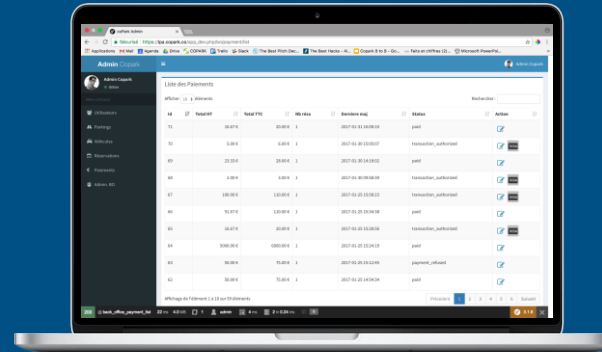
« Chez Dynergie nous avons un **Google Calendar** par place... »

# La solution technologique Copark for Work



## APPLICATION MOBILE

- Réservation, libération de places attribuées, ouverture de barrière, gestion du compte
- Interopérable



## PLATEFORME DE GESTION

- Outil de gestion ergonomique et complet
- Récupération de data et dashboard analytics



## BOÎTIER CONNECTÉ (en option)

- Simple à déployer et s'adapte à toutes les barrières (grilles, portails...)
- Connexion data 2G / Back-up GSM en cas de coupure



# L'expérience Copark for Work

Distribution par l'entreprise de tickets de stationnement virtuels aux collaborateurs



Les collaborateurs font une réservation de place depuis leur smartphone



Pas de stress durant le trajet, pas de frustration à l'arrivée, une place les attend



Une fois devant le parking, la barrière s'ouvre en un clic depuis le smartphone



Mis en place chez



# Notre business model

LICENCES À LA PLACE / MOIS DÉGRESSIVES SELON ENGAGEMENT ET NOMBRE DE PLACES

	Parking de 100 places	Parking de 500 places
Engagement	Prix / Place / Mois	Prix / Place / Mois
1 an	8,50€	7,50€
3 ans	6,80€	6,00€
5 ans	5,44€	4,80€

+

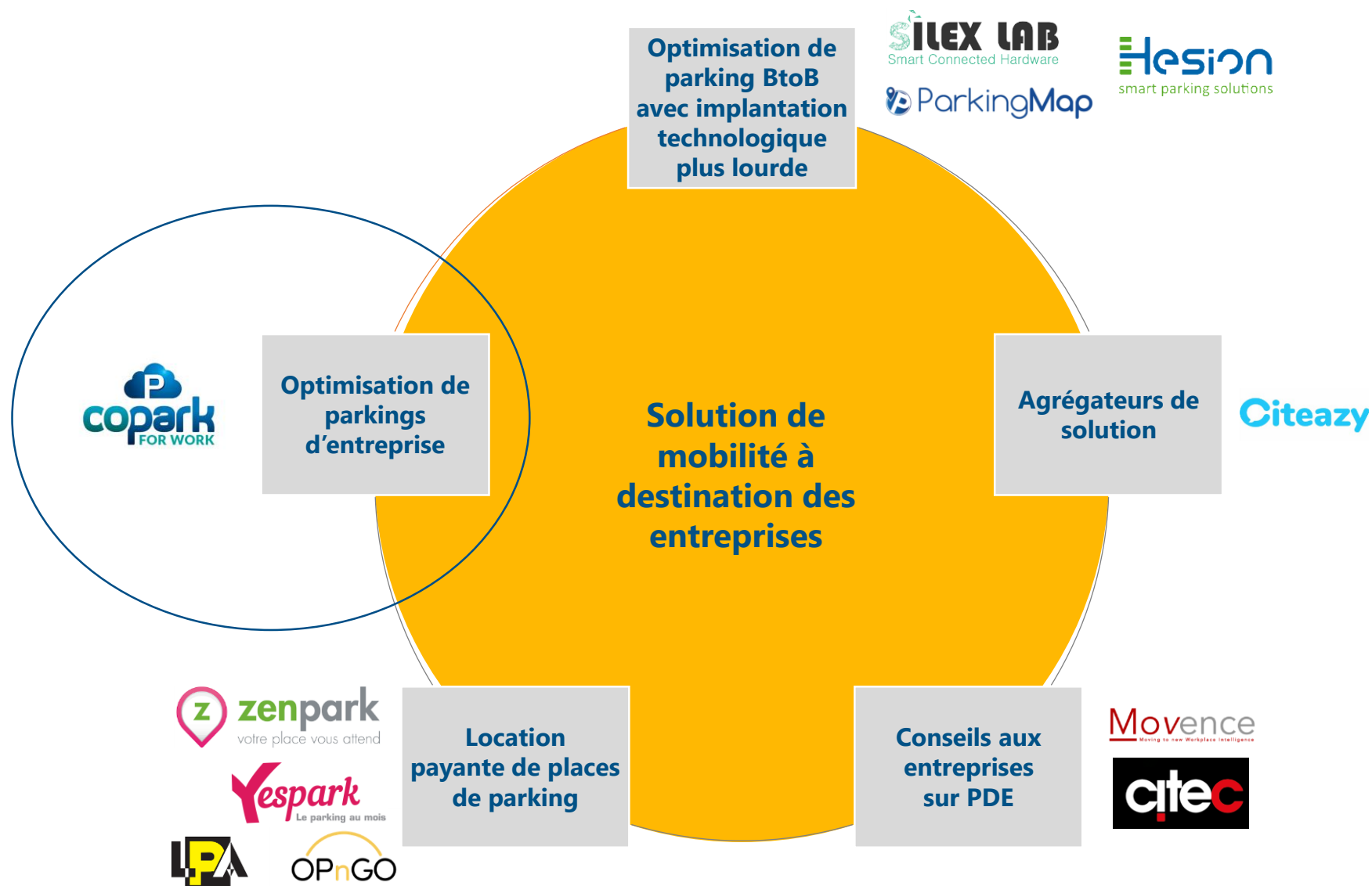
FORFAIT MISE EN PLACE  
DE LA SOLUTION

VENTE DE MATÉRIEL

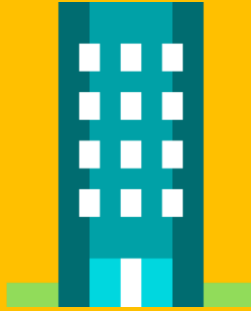
PANIER MOYEN  
estimé à 5000€  
par ouverture de parkings



# Ecosystème concurrentiel



# Nos cibles



- Entreprises en milieu urbain
- Situées dans les 22 + grandes villes françaises (représentant 40% de la population française et 70% du PIB)
- Mono ou multi-sites

## Cible prioritaire



Directeur des  
ressources  
humaines



Directeur  
des services  
généraux



Direction  
générale  
de PME ou du  
site

# Copark depuis 2013...

Fin 2013 :  
Création de la société Copark

2018 :  
Mars - **Lancement de LPA&CO**  
(application pour opérateurs de parkings en marque blanche)

Octobre – Mise en place du nouveau produit **Copark for Work chez Esker**

## UNE SOLUTION TECHNOLOGIQUE VALIDÉE PAR NOS CLIENTS

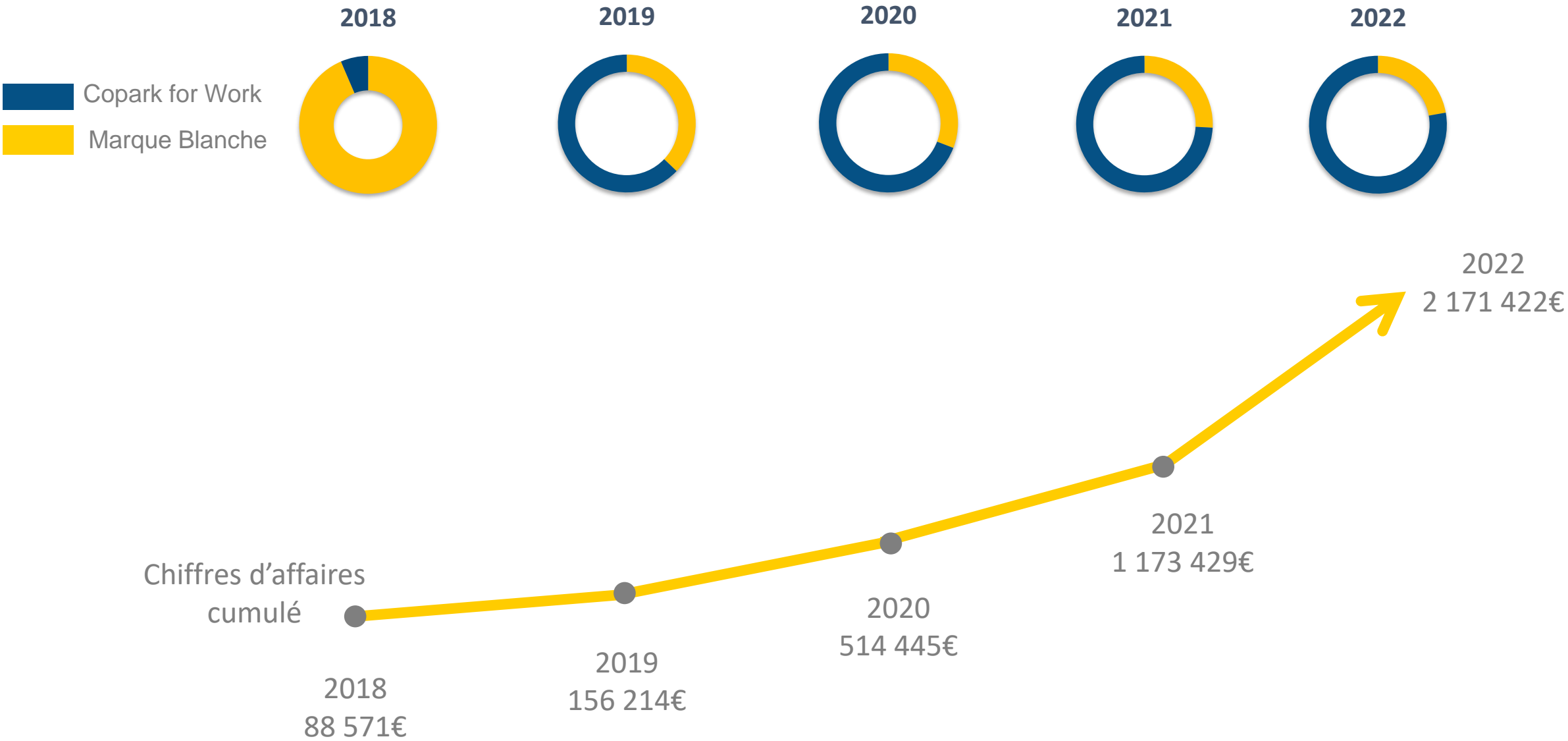
2014 – 2017 :  
- Développement de la solution technologique  
- POC et partenariat avec LPA&Co

2021 : **Integration de Copark for Work dans des applications tierces**  
(covoiturage, gestion de flotte, logiciels internes d'entreprises)



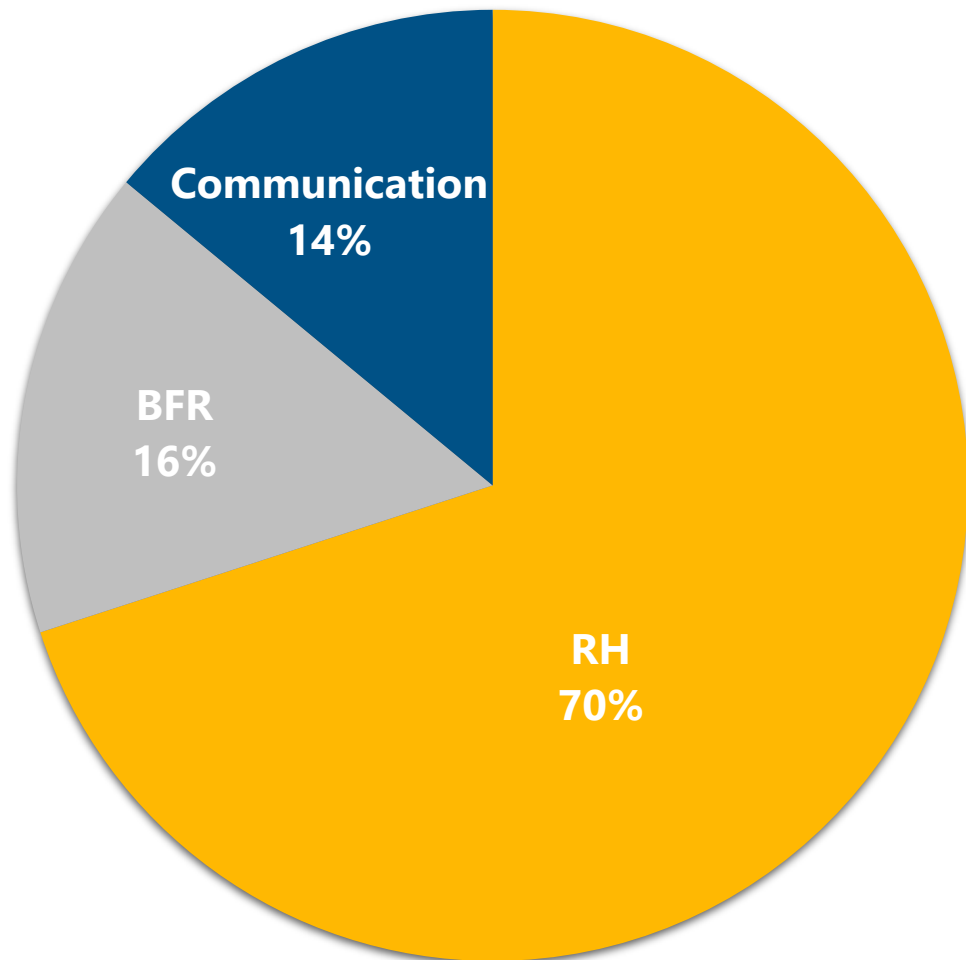


# Prévisions financières



# Besoin en financement

**BESOIN EN LEVÉE DE FONDS : 500 K€**



## PRÉVISION 2022

- Projection du CA en 2022 : 2 171 422 €
- Projection de l'EBE en 2022 : 1 153 195 €
- Nombre d'ETP : 17  
(Technique : 8, Commercial : 5, Marketing : 4)

# L'équipe



**Olivier LAURENT**  
CEO & Fondateur



**Gaëlle BATS**  
CMO



**Kévin Meissonnier**  
Lead Developer



**Pierre Lemasson**  
Hardware Manager



**Laëtitia Carpentier**  
Développeuse

RESTONS EN CONTACT !



Olivier LAURENT  
CEO et fondateur  
[ol@copark.co](mailto:ol@copark.co)  
+33 6 63 74 72 94

@coparkco  
<https://copark.co>

