**1. 审批单据：**

**1.1 特性描述**

当存在未审批的单据时，已经经过验证识别的总经理通过查看申请单据信息，修改单据数据，并通过该单据的审批，也可以对单据进行批量审批。

优先级=8

**1.2 刺激/响应序列**

刺激：总经理启动审批单据工作

响应：系统显示所有未审批单据

刺激：总经理选择一条单据

响应：系统显示单据详细信息和状态

刺激：总经理修改单据数据

响应：系统更新单据数据信息

刺激：总经理确认审批通过单据

响应：系统发送信息给相关人员，并记录单据信息，同时更新库存或账户信息

刺激：总经理选择多条单据

响应：系统提示是否批量审批

刺激：总经理选择搁置单据

响应：系统结束该单据的查看，并显示所有未审批单据

**1.3 相关功能需求**

|  |  |
| --- | --- |
| SingleDeal.Logging | 当总经理登陆系统时，系统查找未审批通过单据，并通知总经理 |
| SingleDeal.Start | 当总经理开始进行审批单据任务时，系统显示所有未审批单据 |
| SingleDeal.Select.One | 当总经理只选择一条单据时，系统显示该单据的详细信息和状态 |
| SingleDeal.Select.Many | 当总经理同时选择多条单据时，系统提示确认批量审批所选单据 |
| SingleDeal.Edit | 当总经理输入单据的新的数据时，系统更新参考Single.Update.Data |
| SingleDeal.Cancle | 当总经理选择搁置单据时，系统显示所有未审批的单据 |
| SingleDeal.Exit | 当总经理选择结束审批单据任务时，系统回到初始登陆状态 |
|  |  |
| SingleDeal.Comfirm | 当总经理确认审批单据时，参见SingleDeal.Update.Pass |
|  |  |
| SingleDeal.Update | 系统更新重要数据，整个更新过程组成一个事务，要么全部更新，要么全部不更新 |
| SingleDeal.Update.Data | 系统即时更新新的单据数据 |
| SingleDeal.Update.Pass | 系统记录审批后状态的单据信息，并发给相关工作人员（财务人员：收款单，付款单；进货销售人员：进货单，销售单，进货退货单，销售退货单；库存人员：库存赠送单，库存报警单，库存报单），同时更新库存或账户数据 |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

**2. 销售策略制定**

**2.1 特性描述**

为了提高客户的满意度和回头率，已经经过验证和识别的总经理需要制定促销策略：1.针对不同级别客户制定促销策略；2.制定商品的特价包；3.针对不同总价的促销策略。

优先级=6

**2.2 刺激/响应序列**

刺激：总经理开始制定促销策略

响应：系统显示所有促销策略

刺激：总经理选择一项促销策略

响应：系统显示策略设定选项（包括细节设定和时间设定）

刺激：总经理选择时间设定

响应：系统显示最近一次编辑的起始时间和持续时间（若未编辑过则系统默认）

刺激：总经理输入新的起始时间和持续时间

系统：系统更新该策略的时间信息

刺激：总经理选择策略细节设定

响应：系统显示该策略细节信息

刺激：总经理输入组合商品和数量

响应：系统显示组合商品总价

刺激：总经理输入商品组合包特价

响应：系统显示差价

刺激：总经理结束某个组合包的设定

响应：系统显示最近一次编辑的起始时间和持续时间（若未编辑过则由系统默认）

**2.3 相关功能需求**

|  |  |
| --- | --- |
| Promotion.Start | 当总经理开始制定促销策略时，系统显示所有促销策略的列表 |
| Promotion.Select.GoodsPackage | 当总经理选择组合包促销策略时，参见Promotion.Response.A |
| Promotion.Select.SpecialSum | 当总经理选择针对不同总价的策略时，参见Promotion.Response.B |
| Promotion.Select.Client | 当总经理选择针对客户的策略时，参见Promotion.Response.B |
| Promotion.Cancle | 当总经理取消制定策略时，系统更新参见Promotion.Update |
| Promotion.Comfirm | 系统应该允许总经理确认制定促销策略结束 |
| Promotion.Time.Valid | 系统默认的策略起始时间为设定当天的一个月后 |
| Promotion.Time.Duration | 系统默认的策略持续时间为一星期，单位为天数 |
| Promotion.Response.A | 系统显示现有组合包 |
| Promotion..Response.B | 系统显示细节设定和时间设定 |
|  |  |
| Promotion.Valid. | 系统应该验证每个促销策略的数据完整性和一致性 |
| Promotion.Valid.SpecialSum | 当总经理在特价的输入上出现负数时，系统提示错误，并使特价初始化为商品总价 |
| Promotion.Valid.Time | 当总经理输入的持续时间为负数时，系统提示错误并要求重新输入 |
| Promotion.Valid.Quantity | 当总经理在数量（赠品数量、代金券数量）的输入上出现负数时，系统提示错误并清空输入为零 |
|  |  |
|  |  |
| Promotion.Update | 系统更新重要数据，整个更新过程组成一个事务，要么全部更新，要么全部不更新 |
| Promotion.Update.Client | 系统更新针对客户的促销策略 |
| Promotion.Update.GoodsPackage | 系统更新特价包促销策略 |
| Promotion.Update.SpecialSum | 系统更新针对总价的促销策略 |