身边的赌狗

原创 王子君的碎碎念 **王子君的碎碎念** 2021-03-31 18:07

这两天腾讯那位自杀未遂的赌狗老哥,激发了互联网上一票讨论。

自己赔进去130万还找人借了300万、老婆大着肚子要临盆还去赌、临死最后一把还骗了同事40万。

太熟悉了, 让我想起了身边一位赌狗。

严格来说,这老哥不算狭义上的赌狗,因为他不赌博;但他算广义的赌狗,因为他把创业的融资套现当成一场赌局。

不思考业务也不检讨商业模式,哪里有"风口"就凑上去,骗一笔钱尝试一次性搏把大的,他算是互联网圈的赌狗。

那赌性,绝了。

老哥有这个执念,是因为当年借着风口,他的公司最高估值到了十亿人民币。

做在线旅游的,融资——买流量做交易——拿着数据再融资。在五六年前的互联网狂潮里,遍地是热钱,这套玩法搞得通。

顺风顺水啊。我做他顾问时,他开着玛莎拉蒂带我兜风,华尔道夫走起。志得意满的样子,像极了赌场里的新手邪运。

那个时候还不能说他完全是赌徒,因为整个行业都是这个样子。移动互联网刚刚兴起,资本相信手机端会承载大量服务,而PC 互联网时代的巨头还没有完全切换过来,于是你只要有个App,基本都是千万级别的钱等着。

但很快,他的赌性起来了。因为他只相信玩法,不相信做法。

玩法,指的是烧钱做数据然后循环融资;做法,指的是管理团队、拆解业务、控制成本。大家都是一个玩法,但彼此的做法肯定 有高低。

在市场狂热时,只要是同类玩法都能有结果;但当市场走冷时,你就得认真去做,去抠细节抓数字看报表。

他不愿意,或者说他不相信。他觉得自己的成本问题不是因为酒桌上的兄弟在故意搞他钱,也不觉得像个一线人员那样拆解业务 能有什么大的改进。他太习惯于坐在办公室里聊战略聊格局了,他迷恋上了那种走捷径的快乐。

因此当他烧钱烧不过那些巨头时,第一反应不是请外部审计看看自己被搞了多少钱,而是要加大力度继续烧,做假数据搞更大一笔融资。

不到半年,公司崩盘,他个人负债1个亿。

我做他的顾问只有不到两个月时间,因此当他垮了之后再找我时,我是有点惊讶的。

但想想此人毕竟操过大盘,他后来的创业项目我也帮忙参与。结果是创一个垮一个,我个人还赔进去不少钱。

好不容易遇到一个靠谱的项目,他也能有个联合创始人的头衔,五年左右能变现个一千到五千万。结果他在这个项目里,半年坑了投资人150万,拿去喝酒嫖妓。

资方忍无可忍把他开了。

我曾经问他: 你已经欠了1个亿,现在有每年赚个几百万的机会,钱还是记在你老爸身上不会被债主拿走。你有女儿老婆,你为什么不为家里做打算,还要一边瞎混一边到外面搞所谓的"大项目"?

这老哥当时身在曹营心在汉,这个项目里挂着头衔拿着钱,还在外面尝试合伙搞别的。

他说:已经欠这么多了,只能搞大的翻盘,搞小的的没意义。

那一瞬间, 我理解了什么是赌狗。

现在,这老哥已经在朋友圈里消失了。

他和老婆离婚,女儿抚养权被拿走,上海的大house被拍卖。他风光时读了某顶级商学院,他把带老板同学们给借了个遍,每个都是借个几十万,说是请领导喝酒的应急钱。

没人再理他了,因为知道他满嘴谎言,为了维系过去那种快活日子,他可以当你面哭诉女儿要交学费。

赌狗是没得救的。因为他真的相信有捷径,真的相信这把运气不好,真的相信过去所有的失败都可以一次性翻盘。

他接受不了止损,更忍受不了老老实实做事来弥补损失。快钱就像毒品,上瘾了,再也找不到更愉悦的来钱途径,宁愿陷进去也 不愿爬出来。

人或多或少有点赌性,但这赌性得建立在认赌服输上,得建立在理性的利害分析上。一旦脱离了面对事实的勇气,这人就废了, 妄想会占据他的大脑。

这种妄想会帮他合理化一切欺骗: 我这把就能成, 我成了随便分你钱, 我不是在骗钱, 我只是在问你要个机会。

所以赌狗都是金马奖起步, 因为丫真信了。

面对进入这种状态的人,有多远离多远。你信不信,腾讯那老哥虽然被救回来了,但他肯定不会还钱。

