

广州真不是“广坎达”

原创 王子君的碎碎念 王子君的碎碎念

2021-04-06
19:08

虽然我从小在佛山长大，对于嘲讽广州的行为往往喜闻乐见（广府正宗在佛山！），但“广坎达”这个梗，我还是要为广州人民辩解一下滴。

广州，是一座对鬼佬总体武德相当丰沛的城市。我在广州亲眼见过民警蜀黍扫荡黑蜀黍的小摊位，还见过两位民警蜀黍追着至少五位黑蜀黍两条街。

估计那几位黑蜀黍是签证过期的黑户。

对了，广东人民把非亚裔外国人统称为“鬼佬”，黑鬼番鬼红毛鬼，没什么高低之差，只有贫富之分，非常“务实”。

毕竟接触外国人也两千多年了，广东人民看鬼佬们，实在“崇”不起来。

首先，得破解一个老谣言：广州有20万or30万or50万黑人。

这数字经常出现在各路营销号的标题上，让你瞬间感觉中国有座一线城市已经沦陷了，堪称引流神器。

每次我看到这词就要找速效救心丸。大哥，就拿标题党最保守的20万来说，你特么知不知道20万人是个什么概念？

我现在蹲的望京，10平方公里左右的面积，是北京新兴产业的集中地之一。有奔驰雀巢西门子摩托微软施耐德索尼惠普浦项等一堆外企的中国分部，还有大大小小包括美团陌陌阿里云等在内的小五百家互联网公司，可谓寸土寸金，人山人海。

这里人口也就9万，加上来上班的也就16万左右。

广州要是真有20万黑人，那就不是现在挤满几栋楼几条街了，而应该是你出门就必见一条街的黑人，因为越秀区才115万人口。

兵上一万，无边无沿。下次起标题的时候回忆一下自己初中集体出操的场面。

广州黑人有多少呢？合法身份的大概1.7万人，数量下降中；非法身份的大概3万人，数量同样下降中。

先说说为什么广州能有这么多黑人。

因为广州是第三世界的经济首都啊！不然你以为这座房价快拼不过杭州、一线里基建最一般风气最懒散的城市，是怎么混到一线的？

去年10月，南沙二期码头的外贸吞吐量就是51万teu（你理解成集装箱就行）。要知道中国码头牌面洋山港，今年1月是196万teu。

看着没洋山港量大，但东部港口不是卖日韩就是卖北美；南沙码头出发的，东盟，非洲，中东。由于地理位置，走广州的集装箱，内地运内地的工业原材料（这玩意重）不多，基本就是工业制成品，从服装到玩具到发电机到手机，外贸纯度很高。

话撂着：离了广州和深圳出来的货（加总的广州港去年货物吞吐量6.1亿吨），很多第三世界国家不可能保持正常运转。这是全球对中国依存度最直接的体现。

所以你要是个黑蜀黍，你不得来广州讨生活？隔三差五去各个档口东拼西凑一两个集装箱发回去？每年一半多时间蹲在这里跑厂跑店跑海关？

合法黑人就这么来的。

你总不能就一个人吧？懂家乡话的伙计得弄几个过来吧？但他们你就没必要帮着花钱办证了吧？一落地把旅游签证一扔然后找个出租屋一蹲就完事了。

非法黑人就这么来的。

很多这种跑码头的黑人都是夫妻档小作坊，在广州组了一批货，还得跟着货回老家找销售渠道卖了，卖完了再回广州。这一来一回，就刷出了每年五十来万人次的“非洲出入境”。

为啥现在广州黑人还在下降？因为现在越南孟加拉有更便宜的货，所以做便宜货的慢慢走了嘛。

这个结构，是我认为广州不是“广坎达”的根本原因。我甚至认为，广州是全中国对外情绪最平和的一座城市。

因为别的城市，鬼佬往往是带着投资，或者跟着某些跨国企业来中国做高管。还有的直接是被请过来当牌面的，例如某些留学生。

但广州不是。来这里的鬼佬是有求于广州的，不是广州有求于他们。他们需要珠三角庞大的产能、稳定的交期、完整的制造业产品门类、低廉的价格、高效的外贸流程协同。

这些是广州身为珠三角老大哥（深圳侧目），汇总珠海中山佛山、东莞深圳惠州，东西两侧超4万亿规模的制造业，形成的结构性效率优势。

这种优势对欧美日韩是“从爽到更爽”，但对第三世界国家是“从无到有”。凭借这种优势，广州何须“广坎达”？

所以在广州，犯事的黑蜀黍是要进看守所的；无证的黑蜀黍是要被民警追的；聚集区是有定期上门的，不是上门慰问，是“Open Door”。

广州有过黑蜀黍坐三轮，10块车钱只给了5块，然后被拉车老伯一顿暴揍，灵魂送去了瓦坎达。可见广州普通人之不怵；

之后一群黑蜀黍上街，表示此人灵魂虽然去了瓦坎达，但是肉体你要还给我们，我们要散步。广州没有什么外事办出来好好说话，直接催泪弹伺候。

广州不欠谁的，所以鬼佬来了就得照广州的规矩办。不敢说绝无特权，但和很多地方比，广州已经相当武德丰沛了。

所以每当有小胖友嘲讽广州是“广坎达”，我就想批判一个：

你们当地能做到广州的标准，再嘲讽吧？

至少别让外事部门跑出来打圆场，让执法部门能对鬼佬一视同仁，一次犯事就正常拘留吧？

都说“广坎达”，但你去问问广州搞外贸的，多数其实不反感黑人，因为这十年执法部门已经管熟练了。到了正常做买卖的时候，黑人其实比较好打交道，因为普遍愿意先款后货（在扯皮半小时后）。

而阿拉伯人和三哥，才是广州外贸人的雷区。这帮人是真没啥信用，合同里的尾款基本不给。

这就是不崇洋媚外下，遵章办事磨合出来的。广州经验丰富，而且总体走在了一个正确的方向，值得全国其他城市来学习。

我同学在广州和黑人打架，大家都进去蹲一天；我几年前凌晨在望京，被醉酒白人扔罐子砸头，投诉无门。

谁是瓦坎达啊？

