

## 如何看待英特尔禁用新疆产品？

原创

王子君的碎碎念 王子君的碎碎念

2021-12-22

18:35

(此文为知乎被删回答)

我也不知道咋看待，大概是因为我有点麻。

道理已经讲过很多次了，之前BCI抵制新疆棉，我也从服装产业的角度梳理了来龙去脉。

事到如今再去讲什么美帝的霸道强横，简直如同被人霸王硬上弓到裤衩了，你还在背法条。

搞回去啊。

关键是上下一致，不能上面喊口号、下面背成本。

还是以去年的新疆棉为例子。

去年三月，澳大利亚战略研究所发报告，说新疆“涉及近百万人的强迫劳动”，然后美帝那就有十几个品牌开始抵制新疆棉；

接着到去年七月，美帝商务部把几家中国纺织企业列入“实体清单”；

到去年九月，美帝众议院通过涉疆法案，正式禁止了新疆棉的对美出口；

然后BCI发起抵制新疆棉倡议，意在将美帝一国之政治手段全球化。

其实等国内舆论反应过来时，美帝对新疆棉的打压已经持续大半年了。国内舆论气势汹汹的时候，服装行业的创口贴都贴完了。

黄瓜菜都凉了。

这段时间乃至于到现在，美帝对新疆棉的打压成本其实都是国内企业和普通人在背。

你本来用新疆棉做美帝的订单，现在你只能减少代工的单子；

或者你跑去越南开厂。国内的厂子和订单用新疆棉，国外的订单用国外的厂子的棉来做。

被美帝商务部列入实体清单的香港溢达，海外代工业务占比，预计要从去年的70%收缩至五年后的30%；同样被列入实

体清单的华孚，跑去越南建了个50万锭纱线厂。

这些收缩和迁移成本，都是民间自行承担。

所幸国内市场够大（年产棉花约600万吨，年消耗约800万吨），不能出口的新疆棉可以转入本土，总算是熬了过来。

中国的服装行业熬住了，中国的服装市场也够大，所以憋不住的国际服装品牌们要么是退出BCI，要么是当这事没发生过，连BCI自己都撤了抵制倡议。

但这代价主要是下面付的，这是下面的艰难胜利。

随着中美对峙，特别是美联储应对通胀的压力增大，美帝打打新疆牌是肯定的。

但企业与产业从业者期待的，是上面出台实质的反制措施，上面来摊一部分反制成本。

不能老是上面喊话，民间情绪起来，然后把整个行业撂那。

行业自己要去面对美帝的铁腕，不服从就不挣钱甚至直接资金链断裂完蛋；但太服从了，被喇叭们鼓吹起来的民意又得骂你汉奸。

微博某些大V喊俩嗓子，你就完了，没人在乎你赚了多少钱交了多少钱提供了多少就业。

打落牙齿肚里吞，只能对自己说这是不确定的不可抗力，自己掏成本吧。

反美成本民间消化，本来是两国公对公的事，变成了一国的公对一国的民，这有点不好康吧？

以前资本监管少，出点破事大家鼓掌看杀头，情绪上可以理解。

现在监管的措施也慢慢上来了，实体里制造业里的资本说实话也不咋挣钱。人家越来越服管，也在干开厂子招工人做货的累活，是不是也该庇护一下？

带英给自家企业合法化抢劫行为，咱不用做到那个程度，但起码得为本国企业进行有理有节的回击。

你不在国际竞争里为自家企业顶住，如何指望他们做你的产业扩张爪牙？又如何指望他们安心留住？

经济是有压力，但必要时还是得对美帝的企业开一刀。总是自家人受委屈，这算不得统一战线。

那你也别怪企业们无恒心。

所以不要问普通人怎么看，普通人对英特尔乃至美帝的看法，普通人自己都知道。

要问上峰怎么看，是真愿意反击还是口头出力？

但愿是前者。

