# DESIGN THINKING

Réalisé par:

Nada Stitou Lharrak Botaina Hicham Elmliki Oubay El Yahyaoui Mohammed Yahya

En cadre par:

Fouad essarraj



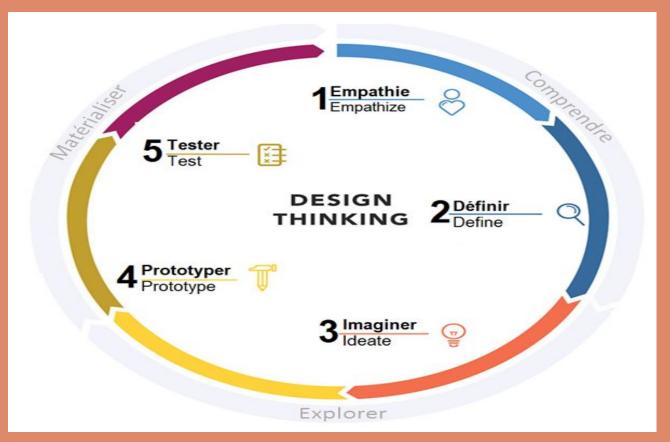
# Besoin

Résoudre le problème de rupture de stock de Instrument de musique dans notre magasin.

### Analyse Technique

- design thinking
- cart d'empathie

# Design Thinking



### CARTE EMPATHIE

### Dit

- Quelle matériel vou-voulez?
- Quelle marque et qualité?
- Intervalle de prix



#### Pense<sup>°</sup>

- J'ai un repture de stock
- Pensent-ils que je suis un mauvais vendeur?
- Fatigué

### Fait

- Vérifiez mes concurrent s'ils ont ces Vendeur produits
- Demandez ce numéro
- Recherche d'un vendeur de gros
- Donnez-lui une réduction de 10%

#### Sent

- Enthusiastic
- Il peur que le matériel pas disponible.

### CARTE | EMPATHIE

### Dit

- Je veux une materiel
- quelle prix?

### Fait

- Revenir après 3 jours
- Donnez lui les information professionnel



 quelle solution il va me donner



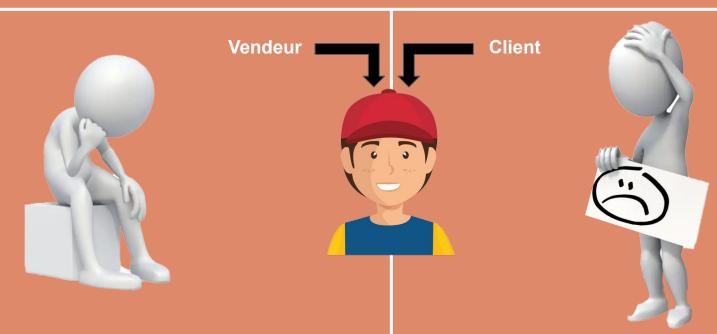
### Sent

- Mal confiance
- Déception

### Définir le problème

- Les clients sont obligés de se déplacer au magasin afin d'acheter une materiel
- Le client n'a pas trouvé ses besoins

### Définir le problème:



Le client il ne pas retourner. Il peur que le matériel pas disponible.

## Idéation

#### **Vendeur**

- donnez lui votre site internet pour être informé de la disponibilité du leur produits
- > En proposer une offre pour satisfaire le client.
- le client il peut profiter de la livraison gratuite à domicile



#### Client

- Demande au vendeur la carte visite
- Demande le numéro de suivi de commande :

(LC127654327) par exemple



