最终展示日环节·学生规则说 明

☆ 今天,你将化身为 虚拟品牌的创始人 和 电商网站的构建者!
你不仅要创造属于自己的虚拟商品和实体周边商品,还要亲手构建一个完整的 电商网站 来展示这些商品。通过编程,你将搭建一个功能齐全的网店,让观众和评委能够浏览、购买并下载你的商品。

你将使用 AI 工具设计和创作虚拟商品,同时通过编程技术搭建一个完整的网店,展示你的商品并推动销售。作为品牌创始人,你还需要通过讲述你的品牌故事来吸引顾客并打动评委。

今天, 你的目标是:

- 通过编程构建电商网站,展示你的虚拟商品和实体商品;
- 通过创作和编程技能获得尽可能多的购买, 争取赢得奖项;
- 向评委展示你的推销技巧,并通过销售挑战打动他们。

你不仅是商品设计师,更是一个 **品牌讲述者** 和 **网站开发者**,展示你的创意、编程和推销能力!

A. 虚拟商品大卖场

你要做的事:

1. 用 AI 工具创作虚拟商品:

利用 AI 工具制作图片、音乐、视频、绘本等虚拟商品,并为这些商品构建一个完整的展示网站。将你的虚拟商品上传到自己的网店,让观众来浏览和购买。

2. 统一故事设定:

所有虚拟商品都需要围绕 **同一个 IP 设定故事**,这必须是你自己创作的故事世界。每个商品都应该有一个清晰的背景设定和独特的故事 线。

3. 展示与推销:

你将有**1分钟时间** 向观众和评委介绍自己的商品和品牌故事,吸引他们购买你的商品。

评委购买流程:

• **观众与老师每人会有 30 Coin**,可以登录到你的电商网站,浏览你的商品并购买。

请注意,观众的 Coin 是有限的,因此你需要在所有选手中脱颖而出!

- **购买条件**: 观众必须用 **Coin 购买商品**, 购买后会获得下载链接, 并且你可以看到你当前的销售额。
- 最终奖项 会根据你销售的虚拟商品数量和观众的反馈来评定。

评选奖项:

- 第一单品销量奖
- 最佳销量网店奖
- 最美网店奖
- 最佳艺术品奖
- 最佳人气奖

B. 实体商品大推销

你要做的事:

1. 用 AI 工具设计"实体商品":

例如 T-恤、杯子等周边商品的销售概念图。每个商品必须有明确的 卖点、特点,并且需要设置价格。

你需要根据市场情报来定制商品的**SKU策略**,确保商品在市场上有 竞争力。

2. 闯过5个评委关卡:

你将面对**5位评委老师**,每位评委需要通过实时互动和推销来评定你的表现。每一位评委的心动值需达到**100分**,你才能顺利进入下一关。

3. 话术准备:

比赛前,我们会告诉你评委们的消费者画像,你可以使用 **GPT** 工具帮助你打磨推销话术,以更好地应对不同消费者的需求。

买家编号	身份&性格	喜好
1	二次元狂热者	彩色、限定款
2	小卖部老板	便宜、大宗购买
3	宝妈	可降解、安全材料
4	冷酷极客	功能、效率、性价比
<u></u>	小红书种草用户	故事性、文艺感、独特创意

评选奖项:

- 最强口才奖
- 最强前期准备奖
- 最佳临场应对奖
- 最佳销售策略奖
- 最具创意推销奖

评委与心动值:

- 每位评委的心动值从 50 分 开始, 随着你的推销表现而逐渐变化。
- 评委通过 **话术互动、商品亮点**以及你应对问题的方式来实时调整分数。这个分数反馈是透明的,你可以实时看到自己的表现,知道哪些地方需要改进。
- 不同评委扮演不同的消费者角色, 评委的偏好与性格也会明确告知你。你需要了解这些特点, 并调整你的推销策略。
- 评委会根据你在推销过程中的表现,给出反馈并引导你进步。
- **目标是尽可能在最短时间内通过更多的评委**,每个评委的心动值达到 100 后,你的推销分数将被锁定并进入下一关。