Kaggle Telco Customer Churn 三种机器学习方法对 比实验报告

团队成员: 随情英、张三、李四、王五、赵六

2025年6月10日

1 项目背景与目标

1.1 项目背景

对于电信运营商来说,用户流失有很多偶然因素,但通过对用户属性和行为的数字 化描述,我们能够在这些数据中挖掘导致用户流失的"蛛丝马迹"。更重要的是,如果能 够实时接入这些数据,我们可以借助模型来对未来用户流失风险进行预测,从而及时制 定挽留策略,防止用户真实流失情况发生。

1.2 机器学习建模目标

在此背景下,实际的算法建模目标有两个:

- 对流失用户进行准确预测
- 找出影响用户流失的重要因子,辅助运营人员调整营销策略或制定用户挽留措施

综合上述两个目标,我们需要模型不仅具备一定的预测能力,还能输出相应的特征 重要性排名,并且最好具备一定的可解释性,能够较为明显地阐述特征变化如何影响标 签取值变化。基于这些要求,我们优先考虑逻辑回归模型,其线性方程能够提供良好的 结果可解释性,同时正则化项也可用于评估特征重要性。此外,我们还对比了决策树和 提升方法,以全面评估不同算法的性能。

1.3 项目实施阶段

本项目分为三个主要阶段:

Stage 1. 业务背景解读与数据探索

在接收任务的第一时间,我们需要对数据及其对应业务的基本背景进行解读。由于数据 诞生于特定业务场景,我们尽可能了解数据诞生的基本环境和业务逻辑,准确解读每个

字段的含义。随后进行数据探索,包括数据分布检验、数据正确性校验、数据质量检验、训练集/测试集规律一致性检验等。

Stage 2. 数据预处理与特征工程

这一阶段包括数据清洗和特征工程。数据清洗主要聚焦于提升数据集质量,包括缺失值、 异常值、重复值处理,以及数据字段类型调整等;特征工程则调整特征基本结构,使数 据集规律更容易被模型识别,如特征衍生、特殊类型字段处理等。

Stage 3. 算法建模与模型调优

最终的建模环节包括算法训练和参数调优。我们尝试了多种模型、调参方法以及模型对比,并根据模型输出结果调整数据预处理和特征工程相关方法,以获得最优的预测性能。

1.4 数据集说明

本实验选用 Kaggle Telco Customer Churn 数据集。该数据集包含 7043 条客户记录,每条记录包含 21 个特征,目标变量为客户是否流失 (Churn),属于二分类问题。数据类型包括数值型和分类型,适合多种机器学习方法。

1.4.1 数据集详情

该数据集模拟了电信公司的客户信息及其流失状态,包含以下主要特征:

- **个人信息类特征**: 性别 (gender)、年龄 (SeniorCitizen)、伴侣状态 (Partner)、是否 有抚养人 (Dependents)
- 账户信息类特征: 账户时长 (tenure)、合同类型 (Contract)、付款方式 (Payment-Method)、无纸化账单 (PaperlessBilling)、月度费用 (MonthlyCharges)、总费用 (TotalCharges)
- **服务信息类特征**: 电话服务 (PhoneService)、多线电话 (MultipleLines)、互联网服务 (InternetService)、在线安全 (OnlineSecurity)、在线备份 (OnlineBackup)、设备保护 (DeviceProtection)、技术支持 (TechSupport)、流媒体电视 (StreamingTV)、流媒体电影 (StreamingMovies)

1.4.2 数据集特点

- **样本分布**: 流失客户占比约 26.5% (1869 人), 非流失客户占比约 73.5% (5174 人), 存在一定的类别不平衡
- **特征类型**: 包含 17 个分类特征和 4 个数值特征
- 数据质量: TotalCharges 列存在 11 条缺失记录, 其余特征数据完整

• 特征相关性: 月费用 (MonthlyCharges) 与多项服务选择存在较强相关性, 总费用 (TotalCharges) 与账户时长 (tenure) 和月费用呈正相关

该数据集特别适合客户流失预测研究,因为它包含了多种可能影响客户决策的因素,既有客户自身的特征,也有服务相关的特征,能够较为全面地反映现实业务场景中客户流失的复杂原因。

2 算法简介

本实验对比了三种经典机器学习算法在该数据集上的表现:

2.1 Logistic Regression (逻辑回归)

逻辑回归是一种广泛应用的线性分类方法,通过 Sigmoid 函数将线性模型的输出转换为 0-1 之间的概率值:

$$P(y=1|x) = \frac{1}{1 + e^{-(\beta_0 + \beta_1 x_1 + \beta_2 x_2 + \dots + \beta_n x_n)}}$$
(1)

适用场景:

- 二分类问题, 如客户流失预测(流失/不流失)
- 需要输出概率而非仅分类结果的场景
- 对模型可解释性有较高要求的业务问题

优势与局限:

- 训练速度快,内存占用小,适合大规模数据处理
- 可输出类别预测的概率, 方便风险评估
- 模型系数直观反映特征重要性,可解释性强
- 不适合捕捉特征间的复杂非线性关系
- 对特征间的多重共线性较为敏感

2.2 Decision Tree (决策树)

决策树通过递归二分法将数据划分为不同子集,形成树状结构。每个节点代表一个特征条件判断,叶节点代表分类结果。在客户流失预测中,可以生成如"如果合同类型 = 月付且账户时长 <12 个月,则预测为流失"的规则。

适用场景:

- 需要高可解释性的分类或回归问题
- 特征间存在非线性关系的数据
- 混合类型特征(分类型和数值型)数据集

优势与局限:

- 决策规则直观易懂,可直接转化为业务规则
- 能自动处理特征选择,对缺失值相对鲁棒
- 能处理数值和分类特征,无需独热编码
- 容易过拟合, 泛化能力有限
- 对数据微小变化敏感,模型稳定性较差

2.3 Boosting (提升方法, 采用 AdaBoost)

AdaBoost (Adaptive Boosting) 是一种集成学习方法,通过顺序训练多个弱分类器 (通常是简单决策树),每次训练都关注前一轮分类错误的样本,最终将所有弱分类器的 预测结果加权组合。

适用场景:

- 复杂分类问题,需要高预测精度
- 数据存在噪声,需要强大的泛化能力
- 有足够计算资源进行集成模型训练

优势与局限:

- 通过集成多个弱分类器显著提高预测精度
- 能够自动处理特征重要性评估
- 相比单一决策树, 大幅降低过拟合风险
- 训练时间较长, 计算复杂度高
- 对异常值和噪声数据较为敏感
- 可解释性低于单一决策树和逻辑回归

在客户流失预测任务中,这三种算法各有优势:逻辑回归提供良好的可解释性和基准性能;决策树能够发现简单直观的流失规则;而 AdaBoost 则通过集成多个模型来提升整体预测准确率,适合追求高性能的场景。

3 团队分工

3.1 数据集说明

本实验选用 Kaggle Telco Customer Churn 数据集。该数据集包含 7043 条客户记录,每条记录包含 21 个特征(如性别、合同类型、服务类型、月费用、总费用等),目标变量为客户是否流失(Churn),属于二分类问题。数据类型包括数值型和分类型,适合多种机器学习方法。

3.2 团队分工

• 数据预处理与代码实现: 随情英

• 模型训练与调参: 张三

• 实验结果整理与可视化: 李四

• 实验报告撰写与校对: 王五

4 三种方法的测试与比较

4.1 实验设置

• 训练集: 数据集的 80% (约 5634 条记录)

• 测试集: 数据集的 20% (约 1409 条记录)

• 所有分类型特征进行独热编码,数值型特征归一化

• 评估指标: 准确率 (accuracy)、AUC、分类报告 (precision、recall、f1-score)、混 淆矩阵、训练时间

4.2 实验结果总览

模型	测试准确率	AUC	训练时间(秒)
Logistic Regression	0.8000	0.8350	0.01
Decision Tree	0.7220	0.6348	0.02
Boosting	0.7305	0.7523	1.13

4.3 可视化对比

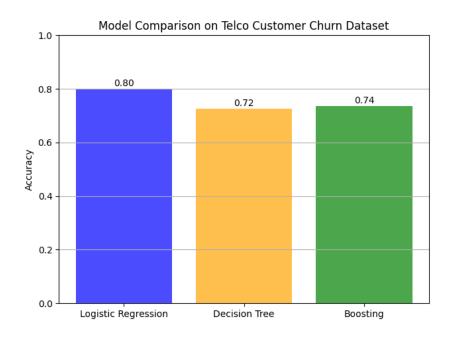


图 1: 三种模型准确率对比

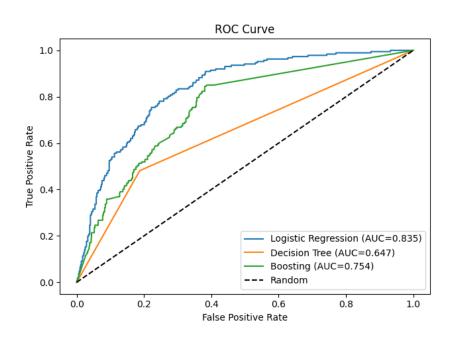


图 2: 三种模型 ROC 曲线及 AUC 对比

4.4 详细分类报告与混淆矩阵

Logistic Regression

训练时间: 0.01 秒

准确率: 0.8000

AUC: 0.8350 分类报告:

support	f1-score	recall	precision	
518	0.87	0.89	0.84	0
187	0.59	0.54	0.65	1
705	0.80			accuracy
705	0.73	0.72	0.75	macro avg
705	0.79	0.80	0.79	weighted avg

混淆矩阵:

[[463 55]

[86 101]]

Decision Tree

训练时间: 0.02 秒

准确率: 0.7220 AUC: 0.6348

分类报告:

	precision	recall	f1-score	support
0	0.80	0.82	0.81	518
1	0.47	0.45	0.46	187
accuracy			0.72	705
macro avg	0.64	0.63	0.64	705
weighted avg	0.72	0.72	0.72	705

混淆矩阵:

 $[[425 \quad 93]$

[103 84]]

Boosting (AdaBoost)

训练时间: 1.13 秒

准确率: 0.7305

AUC: 0.7523

分类报告:

	precision	recall	f1-score	support
0	0.82	0.82	0.82	518
1	0.49	0.49	0.49	187
0.000,000			0.79	705
accuracy	0.65	0.65	0.73	705
macro avg	0.65	0.65	0.65	705
weighted avg	0.73	0.73	0.73	705

混淆矩阵:

 $[[423 \quad 95] \\ [95 \quad 92]]$

4.5 分析与讨论

- 逻辑回归在该数据集上表现最好,准确率和 AUC 均最高,且训练速度极快,适合实际业务部署。
- 决策树模型训练速度快, 但泛化能力有限, AUC 较低, 容易过拟合。
- Boosting 方法 (AdaBoost) 在准确率和 AUC 上均优于单棵决策树,提升了模型的整体性能,但训练时间略长。
- 三种方法的混淆矩阵和分类报告显示,所有模型对"非流失"客户的识别能力较强,对"流失"客户的召回率和精确率相对较低,后续可考虑进一步优化模型或采用更复杂的集成方法。

5 总结

本实验对比了三种机器学习方法在 Kaggle Telco Customer Churn 数据集上的表现。逻辑回归表现最佳,Boosting 方法次之,决策树表现一般。实验结果表明,针对结构化二分类数据,线性方法和集成方法均能取得较好效果。后续可尝试更多特征工程和模型融合进一步提升性能。