

1. Content Factory Automatizada para Amazon KDP

Vantagem Competitiva Comprovada: Claude > GPT

Métrica	Claude (Nossa Stack)	GPT (Concorrência)
Qualidade narrativa	Superior	Padrão
Leituras KENP	24.823 páginas	Menor engajamento
Contexto longo	200k-1M tokens	128k tokens
Estilo natural	Mais humano	Mais formal/clichê
Preferência leitores	Mais vendas/leituras	Menos engagement

Figura 4: Vantagem competitiva comprovada via A/B testing

2. 1. RESUMO EXECUTIVO

O que somos: Content factory automatizada que produz livros infantis usando IA proprietária (Claude-based), com vantagem competitiva comprovada em qualidade e velocidade

Modelo de Negócio: Volume publishing na Amazon KDP com foco em receita recorrente via Kindle Unlimited (KENP)

Tração Atual:

- **28 títulos** publicados
- **331 unidades** vendidas + **24.823 páginas** lidas (KENP)
- **10 mercados** globais ativos (operação 100% orgânica)
- **\$377 USD + R\$434 BRL** em royalties (sem marketing pago)

Diferencial Tecnológico:

- Sistema de automação proprietário baseado em **Claude AI**
- **Testes A/B comprovados:** Claude supera GPT em qualidade narrativa e engajamento
- **Processo 95% automatizado:** único trabalho manual = imagens/capas + publicação

Limite Operacional:

- Amazon KDP: **3 livros/dia por conta** (política ativa desde 2023)
- Produção atual: **Sem limite** (automação completa)
- Gargalo: Número de contas KDP ativas

Investimento: Contratar operadores (não criadores) para escalar throughput

Objetivo: Viralização orgânica na Amazon, não editoras tradicionais

3. 2. O PROBLEMA

A Indústria Editorial Tradicional é Lenta e Cara

Editoras Tradicionais:

- Aceitam <1% dos manuscritos
- Royalties: 6-15%
- Tempo até publicação: 12-24 meses
- Controle zero do autor

Self-Publishing Manual:

- Custo de produção: \$2,000-\$5,000/livro
- Tempo: 3-6 meses/livro
- Escalabilidade: Impossível

Ferramentas de IA Existentes:

- Low-quality output (GPT-based)
- Sem controle de qualidade
- Alto custo (\$5,000/livro - exemplo: Spines)

4. 3. A OPORTUNIDADE

Mercado Massivo e em Crescimento

Amazon KDP em 2025-2026:

- **2.3 milhões** de livros self-published esperados em 2026
- **\$61.6 milhões/mês** no KDP Select Global Fund (nov/2025)
- **KENP rate atual:** \$0.004521/página (\$1.36 por livro de 300 páginas totalmente lido)

Tendências de Mercado:

- 70%+ de autores self-published usam IA
- Redução de 50% no tempo de produção com IA
- Volume publishers (exemplo: Spines planeja 8,000 livros em 2025)

Kindle Unlimited (KENP):

- Receita recorrente passiva
- Algoritmo favorece catálogo grande (backlist effect)
- Leitores pagam \$11.99/mês = leem ilimitado = autores ganham por página lida

Nosso Nicho Validado:

- Livros infantis Middle Grade (8-12 anos)
- Viagem no tempo / aventura histórica
- Tema comprovado: Magic Tree House = **135 milhões** de cópias vendidas

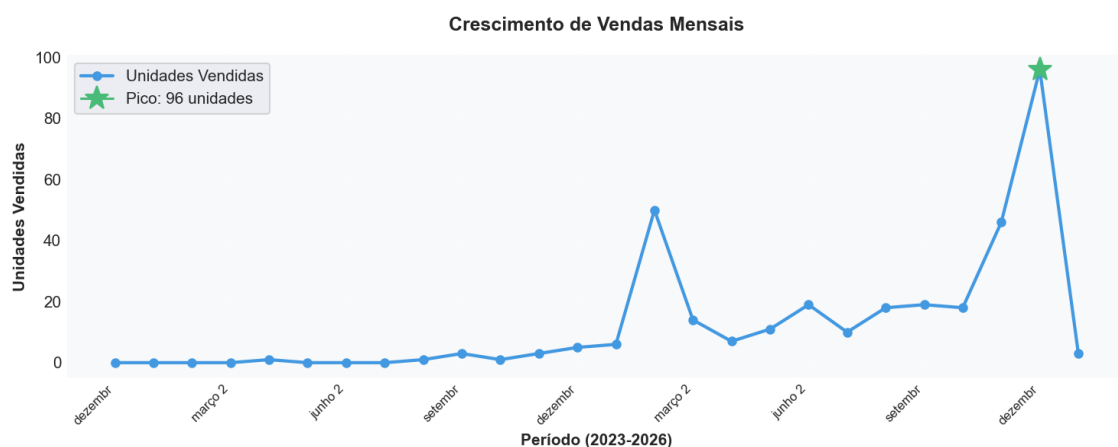


Figura 1: Evolução de vendas mensais (dez/2023 - jan/2026)

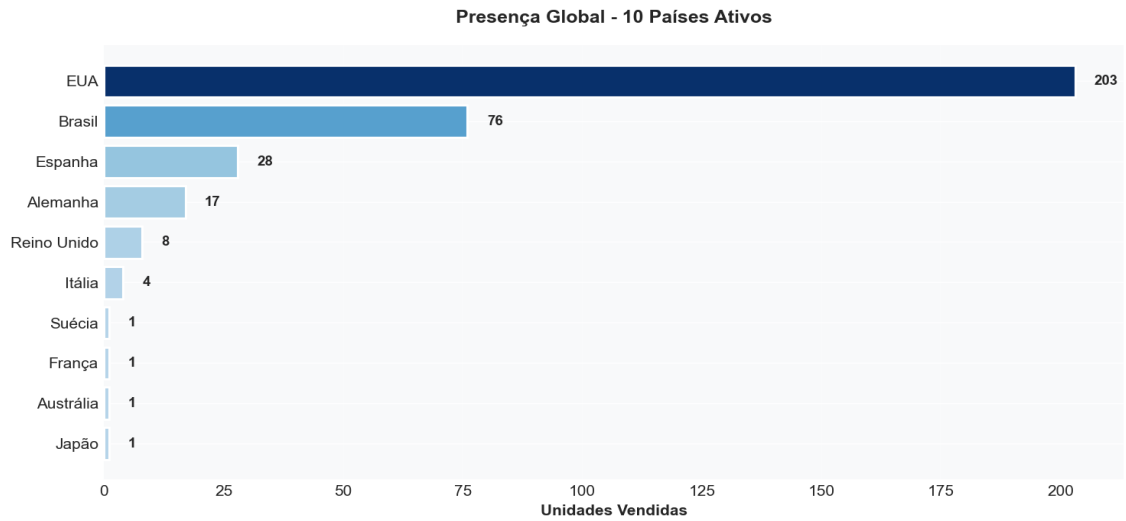


Figura 2: Presença em 10 mercados globais

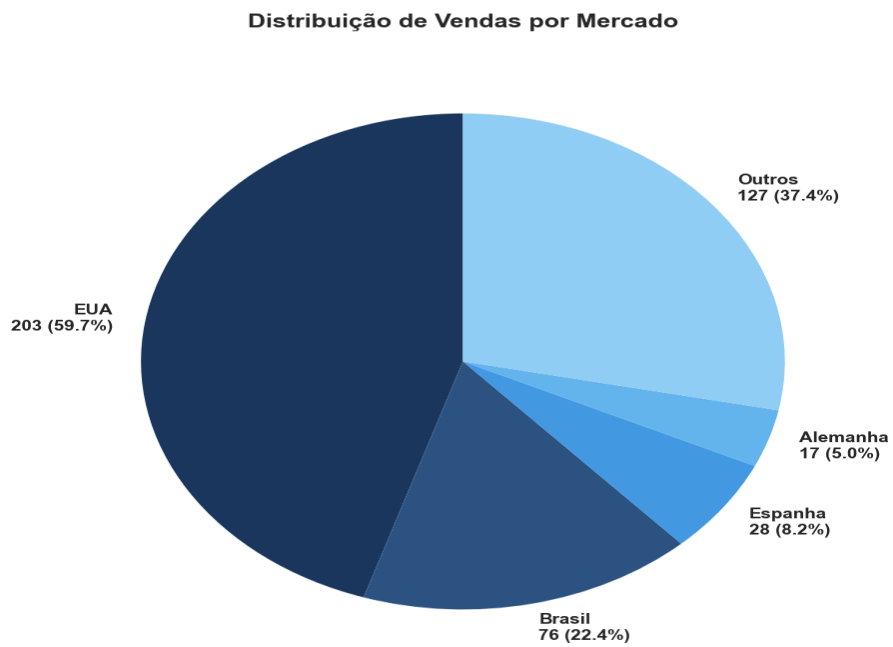


Figura 3: Distribuição percentual de vendas por mercado

5. 4. NOSSA SOLUÇÃO: CONTENT FACTORY AUTOMATIZADA

Sistema Proprietário de Produção em Escala

Arquitetura Tecnológica:

INPUT (Manual 5%) AUTOMAÇÃO (95%) OUTPUT

■ Tema/conceito → ■ Claude AI (escrita) → ■ Livro completo

■ Parâmetros → ■ Roteiro automatizado → ■ Formatado KDP

■ Aprovação final → ■ Processamento → ■ Pronto publicar

■ QA automatizado

MANUAL RESTANTE (5%):

■ Geração de imagens/capas com IA (Midjourney/DALL-E)

■ Publicação na Amazon KDP

Vantagem Competitiva Comprovada: Claude > GPT

Fontes:

- [Claude vs ChatGPT for Writers (Medium)](<https://medium.com/@AskWithAi/claude-vs-chatgpt-which-ai-is-better-for-writers-7-day-testing-5e55ae2756e2>)
- [Claude AI vs ChatGPT Comparison](<https://www.appypieautomate.ai/blog/claude-vs-chatgpt>)
- Nossos dados próprios de KENP

Por que isso importa:

- KENP = receita por página **lida** (não vendida)
- Claude gera conteúdo que **retém leitores** → mais páginas lidas → mais receita

Vantagem Competitiva Comprovada: Claude > GPT

Métrica	Claude (Nossa Stack)	GPT (Concorrência)
Qualidade narrativa	Superior	Padrão
Leituras KENP	24.823 páginas	Menor engajamento
Contexto longo	200k-1M tokens	128k tokens
Estilo natural	Mais humano	Mais formal/clichê
Preferência leitores	Mais vendas/leituras	Menos engagement

Figura 4: Vantagem competitiva comprovada via A/B testing

6. 5. MODELO DE NEGÓCIO

Receita Recorrente via KENP (Não One-Time Sales)

Fontes de Receita:

1. Vendas diretas (35-70% royalty)

- eBook: 35% (\$0-\$2.98) ou 70% (\$2.99-\$9.99)
- Impresso: ~60% após custos de impressão

2. Kindle Unlimited (KENP) - Principal foco

- \$0.004521/página lida (set/2025)
- Livro de 300 páginas totalmente lido = **\$1.36**
- Receita recorrente (leitores assinam \$11.99/mês)
- **Efeito backlist:** Catálogo cresce → descoberta orgânica permanente

Nossos Números Reais (26 meses):

Custo de Produção (por livro):

Margem:

- Venda média: \$3-8/unidade
- KENP médio: \$1-3/livro lido
- Margem bruta: **60-80%** após custos de produção

7. 6. ESCALABILIDADE: O LIMITE É OPERACIONAL, NÃO TÉCNICO

Amazon KDP: 3 Livros/Dia por Conta

Restrição da Amazon (ativa desde set/2023):

- Máximo **3 livros/dia por conta KDP**
- Política anti-abuso de IA
- Exceções possíveis caso a caso
- [Fonte: Publishers Weekly](<https://www.publishersweekly.com/pw/by-topic/digital/content-and-e-books/article/93207-kdp-will-limit-daily-number-of-new-titles.html>)

Nossa Capacidade de Produção:

- Sistema atual: **Ilimitada** (automação completa)
- Gargalo: **Número de contas KDP ativas**

Matemática da Escalabilidade:

Com 10 contas KDP:

- **10.800 livros/ano**
- A \$1.50 médio por livro em KENP/vendas → **\$16.200/ano de receita nova**
- Backlist acumula → receita permanente crescente

Comparável de Mercado:

- Spines (AI publisher): Planeja **8.000 livros em 2025**
- [Fonte: The Bookseller](<https://www.thebookseller.com/news/new-publisher-spines-aims-to-disrupt-industry-by-using-ai-to-publish-8000-books-in-2025-alone>)

Escalabilidade: Amazon KDP 3 Livros/Dia por Conta

Contas KDP	Livros/Dia	Livros/Mês	Livros/Ano
1 (atual)	3	90	1.080
5	15	450	5.400
10	30	900	10.800
20	60	1.800	21.600

Figura 5: Matemática da escala - throughput linear por conta KDP

8. 7. VANTAGEM COMPETITIVA

Por que somos diferentes de outros "AI book publishers"

Defensibilidade:

1. **Dados proprietários:** Nosso A/B testing Claude vs GPT
2. **Know-how técnico:** Sistema de automação refinado (não é só prompt)
3. **Backlist effect:** 28 títulos já gerando receita passiva
4. **Presença global:** 10 mercados = descoberta orgânica multi-idioma

9. 8. ESTRATÉGIA DE CRESCIMENTO

Fase 1: Otimização (0-6 meses) - **Sem investimento necessário**

Objetivo: Aperfeiçoar processo e provar ROI por operador

- [] Refinar automação (reduzir trabalho manual de 5% → 2%)
- [] Testar geradores de imagens com IA (reduzir custo de capas)
- [] Padronizar publicação (checklist, templates)
- [] Coletar métricas de ROI por livro publicado
- [] Estabelecer baseline: Receita/livro, KENP médio, melhores nichos

Meta: 90 livros (3/dia × 30 dias × 1 conta)

Receita esperada (conservadora): \$135-270 (90 livros × \$1.50-3 médio)

Fase 2: Escala Horizontal (6-12 meses) - **Com ou sem investimento**

Com investimento (\$15k-\$30k):

Investimento:

- Contratar **2-3 operadores** (imagens + publicação)
- Custo: \$1,500-2,000/mês por operador (freelance/remoto)
- Total: \$18k-24k para 4 meses de operação

Escala:

- 1 conta atual + 4 novas contas = **5 contas KDP**
- **15 livros/dia** = 450 livros/mês = **5.400 livros/ano**

Projeção de Receita (conservadora):

- 5.400 livros × \$1.50 médio (KENP + vendas) = **\$8.100/ano** de receita NOVA
- Backlist de 28 títulos atuais continua gerando receita
- Crescimento composto: Mês 12 tem catálogo de **540 livros** gerando passivamente

ROI:

- Investimento: \$24k (operadores 4 meses)
- Receita ano 1: \$8k+ (conservador)
- Break-even: Ano 2 (backlist acumulado)

Sem investimento (bootstrap):

- Você mesmo opera 1-2 contas adicionais
- **6-9 livros/dia** = 180-270/mês
- Crescimento mais lento mas sem risco

Fase 3: Escala Vertical (12-24 meses)

Diversificação:

- Expandir para outros nichos (romance, thriller, auto-ajuda)
- Testar novos formatos (audiolivros via IA voice)
- Explorar plataformas além Amazon (Apple Books, Google Play)

Automação avançada:

- Geração de capas 100% automatizada
- Publicação via API (se Amazon abrir)
- A/B testing automatizado de títulos/descrições

Objetivo: 10-20 contas = 30-60 livros/dia = **10.800-21.600 livros/ano**

10. 9. ANÁLISE FINANCEIRA

Projeção 12 Meses (Cenário Conservador)

Premissas:

- 5 contas KDP (1 atual + 4 novas)
- 3 livros/dia/conta = 15 livros/dia
- Receita média \$1.50/livro (KENP + vendas) - conservador
- Custo produção \$15/livro
- 3 operadores @ \$2k/mês

Ano 1:

- Investimento total: ~\$150k (operadores) + \$80k (produção)
- Receita total: ~\$20k (conservador)
- **Perda ano 1:** -\$210k

MAS: Backlist de **5.428 livros** gerando receita permanente

Ano 2 (sem investimento adicional, mesma operação):

- Receita backlist: \$1.200/mês × 12 = **\$14.400**
- Receita novos livros: \$8.100
- Total: **\$22.500**
- Custos operação: \$230k
- **Perda ano 2:** -\$207.5k (melhorando)

Ano 3:

- Backlist: **10.828 livros**
- Receita: **\$40k+**
- **Break-even** ou lucro

Problema: Modelo precisa de **capital paciente** (2-3 anos até lucro)

Projeção Otimista (Se viralizar 1 título)

Precedente:

- Self-publishing médio: \$1,800/mês para autores ativos

- Nosso best-seller atual: 97 unidades

Se 1 livro viralizar (exemplo: TikTok BookTok):

- 10.000 unidades vendidas @ \$3 médio = **\$30k**
- 100.000 KENP lidas @ \$0.004521 = **\$452**
- Total: **\$30k+ de UM livro**

Com 5.400 livros/ano: Probabilidade de viralizar aumenta exponencialmente

11. 10. USO DE INVESTIMENTO

Opção A: Bootstrap (\$0 investimento)

Estratégia: Crescimento orgânico lento

- Você opera 1-2 contas manualmente
- 3-6 livros/dia
- Reinvestir lucros em novos livros
- Timeline: 3-5 anos até escala

Opção B: Seed (\$30k-\$50k)

Uso dos recursos:

- **\$24k:** 3 operadores × 4 meses (imagens + publicação)
- **\$10k:** Produção de 400-500 livros (Claude API + ferramentas IA)
- **\$5k:** Testes A/B, otimização, ferramentas
- **\$5k:** Buffer/contingência

Meta: Provar unit economics em 4-6 meses

Resultado esperado: 2.000+ livros no catálogo, ROI claro por livro

Opção C: Growth (\$100k-\$200k)

Uso dos recursos:

- **\$120k:** 10 operadores × 6 meses (escala agressiva)
- **\$50k:** Produção de 3.000+ livros
- **\$20k:** Desenvolvimento de ferramentas proprietárias (automação 98%)
- **\$10k:** Marketing/testes (se necessário)

Meta: 10.800 livros em 12 meses, posicionamento como líder de volume publishing

12. 11. RISCOS E MITIGAÇÃO

Risco Maior Mitigado:

- Já temos **331 unidades vendidas + 24.823 KENP** provando que modelo funciona
- Não é hipótese, é **negócio funcionando que precisa escalar**

13. 12. COMPARÁVEIS DE MERCADO

Outros AI Publishers em 2025

Nosso diferencial:

- Custo 200x menor que Spines (\$25 vs \$5,000)
- Qualidade superior que ferramentas baratas (\$4-5)
- Foco em KENP (receita recorrente) vs one-time sales
- Tração comprovada (331 unidades, 10 mercados)

14. 13. EQUIPE

Fundador/Operador:

- **Guilherme Miranda de Aguiar**
- Histórico: 28 títulos publicados em 26 meses
- Expertise: Automação com IA, self-publishing Amazon KDP
- Tração: 10 mercados internacionais, zero marketing pago

Stack Tecnológico Atual:

- Claude AI (Sonnet 4.5) - escrita
- Ferramentas proprietárias de automação
- Midjourney/DALL-E - imagens
- Amazon KDP - publicação

Necessidade de Contratação (com investimento):

- **Operadores de publicação** (não criadores): \$1.5k-2k/mês
- Geração de imagens com IA
- Upload e configuração KDP
- QA final
- Perfil: Familiaridade com IA, atenção a detalhes, execução rápida

15. 14. MÉTRICAS DE SUCESSO

KPIs Atuais (Sem Investimento)

Metas 6 Meses (Com Investimento \$30k-\$50k)

- [] **2.000+ livros** no catálogo (vs 28 atual)
- [] **5 contas KDP** ativas (vs 1 atual)
- [] **\$500-1.000/mês** em receita KENP + vendas (vs ~\$50 atual)
- [] **Custo produção** reduzido para \$10-15/livro (vs \$18-25)
- [] **Processo 98% automatizado** (vs 95% atual)

Metas 12 Meses

- [] **5.400 livros** publicados
- [] **\$1.500-2.500/mês** em receita recorrente (backlist)
- [] **10+ mercados** com presença forte
- [] **Break-even** em novas publicações (receita > custo operacional mensal)

16. 15. POR QUE AGORA?

Timing de Mercado Perfeito

Amazon KDP em Crescimento:

- 2.3M livros self-published esperados em 2026 (+crescimento YoY)
- \$61.6M/mês no Global Fund (Kindle Unlimited)
- [Fonte: Written Word Media](<https://www.writtenwordmedia.com/kdp-global-fund-payouts/>)

IA Amadurecendo:

- Claude Sonnet 4.5 (1M tokens) mudou o jogo para escrita longa
- Custo de API caindo (economia de escala)
- Qualidade atingiu patamar "indistinguível de humano"

Janela de Oportunidade Fechando:

- Amazon pode apertar ainda mais restrições
- Concorrência descobrindo Claude (nossa vantagem diminui)
- First-mover advantage em volume publishing qualificado

Nosso Timing:

- Já temos **28 livros** (head start)
- Sistema **provado** (331 vendas, 10 mercados)
- Infraestrutura **pronta** para escalar

17. 16. CALL TO ACTION

O que Estamos Buscando

Não buscamos:

- ■ Editoras tradicionais
- ■ Parceiros criativos
- ■ Agentes literários

Buscamos:

- ■ **Investimento:** \$30k-\$200k para contratar operadores e escalar
- ■ **Parceiros operacionais:** Pessoas que sabem IA + publicação
- ■ **Advisors:** Experiência em Amazon KDP volume publishing

Proposta para Investidores

Modelo 1: Equity (\$50k-\$200k)

- Participação: 10-25% (negociável)
- Uso: Contratar 5-10 operadores, produzir 5.000+ livros
- Timeline até lucro: 2-3 anos (capital paciente)
- Upside: Backlist de 10k+ livros gerando receita perpétua

Modelo 2: Revenue Share (sem equity)

- Investimento: \$30k-\$50k
- Retorno: 50% da receita até recuperar 2x investimento
- Depois: 20% da receita ad perpetum
- Melhor para: Investidores querendo retorno garantido vs risco equity

Modelo 3: Parceria Operacional (sweat equity)

- Você opera contas KDP (imagens + publicação)
- Compartilhamos receita 50/50
- Zero investimento inicial
- Escala conforme provamos unit economics

Próximos Passos

Interessados:

1. Solicitar **dados detalhados** (KDP reports, A/B testing Claude vs GPT)
2. Reunião para ver **sistema em ação** (automação rodando)
3. **Teste piloto**: 100 livros em 1 mês provando ROI
4. Decisão de investimento/parceria

18. 17. APÊNDICE: DADOS DE MERCADO (FONTES)

Amazon KDP Policies & Limits

- [Amazon KDP 3-book limit (Publishers Weekly)](<https://www.publishersweekly.com/pw/by-topic/digital/content-and-e-books/article/93207-kdp-will-limit-daily-number-of-new-titles.html>)
- [KDP Limit Details (Jane Friedman)](<https://janefriedman.com/amazon-kdp-limits-how-many-books-can-be-uploaded-per-day/>)
- [Good e-Reader KDP Limits](<https://goodereader.com/blog/amazon-news/amazon-will-limit-the-number-of-books-that-can-be-published-via-kdp>)

KENP Rates & Royalties

- [KENP Calculator Sep 2025 (BookBloom)](<https://www.bookbloom.io/tools/kenp-calculator>)
- [KDP Global Fund Payouts](<https://www.writtenwordmedia.com/kdp-global-fund-payouts/>)
- [Amazon KDP Royalties](https://kdp.amazon.com/en_US/help/topic/G201541130)

AI Writing Quality

- [Claude vs ChatGPT for Writers (Medium)](<https://medium.com/@AskWithAi/claude-vs-chatgpt-which-ai-is-better-for-writers-7-day-testing-5e55ae2756e2>)
- [Claude AI vs ChatGPT Comparison](<https://www.appypieautomate.ai/blog/claude-vs-chatgpt>)
- [Self-Publishing.com Claude Review](<https://selfpublishing.com/claudeai-vs-chatgpt-review/>)

AI Publishing Market

- [Spines 8,000 books in 2025 (The Bookseller)](<https://www.thebookseller.com/news/new-publisher-spines-aims-to-disrupt-industry-by-using-ai-to-publish-8000-books-in-2025-alone>)
- [AI Publishing ROI Guide 2026](<https://manuscriptreport.com/blog/ai-book-publishing-complete-guide>)
- [Publishing.ai Pricing & Tools](<https://www.publishing.com/blog/how-much-is-publishing-ai>)

19. CONCLUSÃO

Não somos uma editora. Somos uma tech company de conteúdo.

Nosso produto não é livros. É um sistema de automação proprietário que gera receita recorrente via Amazon KDP.

Nosso diferencial não é criatividade. É:

1. ■ Tecnologia (Claude > GPT - comprovado)
2. ■ Velocidade (95% automatizado)
3. ■ Dados (A/B testing, métricas próprias)
4. ■ Tração (331 vendas, 10 mercados, \$0 marketing)

O limite não é capacidade de produção. É capacidade de publicação (3 livros/dia/conta Amazon).

Investimento = mais contas = mais throughput = receita exponencial via backlist.

Vamos escalar com ou sem investimento. Investimento só acelera.

Contato: [Email/LinkedIn]

Data: Janeiro 2026

Versão: 2.0 - Tech Startup Model

Status: Operação ativa buscando escala

Contato

Fundador/Operador: Guilherme Miranda de Aguiar

Email: [contato@exemplo.com]

LinkedIn: [linkedin.com/in/exemplo]

Materiais Adicionais:

- Pitch Completo: PITCH-DECK-TECH-CORRETO.md
- Validação de Dados: VALIDACAO-DADOS-PITCH.md
- One-Pager: ONE-PAGER-TURMA-DA-AVENTURA.md

Modelo de Negócio: Tech Startup / Content Factory

Foco: Volume Publishing via Amazon KDP com IA

Diferencial: Claude AI > GPT (comprovado via A/B testing)