



ももち としなり

桃知 舜成

1988/08/26 (33 歳)

【2019/9 ～ 現在】

家族のため、沖縄へ移住。それをきっかけにフリーランスとして活動。

●採用業務

- ・応募者対応（メール、LINE 公式）50～200 件やりとり。
- ・1 次書類面接対応（Skype など）1 日 6～8 名程。
- ・面接日調整
- ・管理シートへの入力（スプレッドシート）

- ・進捗、議事録報告（チャットワーク）
- ・内定承諾オファー面談（Skype など）承諾率 60%達成中。

●カウンセラー

- ・某大手企業グループ会社の運営サイト専属カウンセラーとして請負。
- ・「キャリアカウンセリング」「転職、天職相談」「人生相談」など

電話やメールで対応。

- ・完全自己裁量稼働制。1 日 0～3 名程度対応。

●人材紹介、キャリアアドバイザー

- ・求人投稿
- ・リスト作成
- ・候補者の面談、ヒアリング、キャリアアドバイスなど
- ・転職紹介（主に求人 DB より）
- ・転職カウンセリング
- ・履歴書、職務経歴書作成サポート

《職歴》

【会社名】 株式会社 インテリジェントトーカイ

2013 年 7 月～2019 年 7 月

事業内容：有料職業紹介事業

雇用形態：正社員

▼業務内容

【営業部へ配属】

【人材コーディネーター、キャリアアドバイザー、クライアント営業に従事】

- ・百貨店の地下にある洋菓子や惣菜などの店舗へ販売員を紹介。
- ・百貨店の催事などイベント販売員を紹介。
- ・エクスオード様を通じてや保険会社や広告会社などに人材紹介。
- ・販売員のマネジメント、育成など。

▼実績 or 工夫した点

- ・会社として初めて百貨店分野以外での開拓に成功。

紹介先例：生命保険会社、広告代理店、大手携帯キャリア、ブライダルなど

・マネジメント人数：社内合計 5 名、登録スタッフ合計約 50 名

会社名 株式会社 JAM

2011 年 9 月～2013 年 7 月

事業内容：果物小売業

雇用形態：正社員

▼業務内容

【営業へ従事】

- ・果物の接客販売
- ・果物の定期購入の飛び込み営業
- ・果物の飛び込み即売
- ・マネジメント（アルバイト 2 名）

▼実績 or 工夫した点

- ・社内歴代最速の入社 1 ヶ月でリーダーへ昇格
- ・飛び込み即売で平均毎週 4 日完売達成（即売で約 6 万円/日）

【会社名】 藤田螺子工業 株式会社

2007 年 4 月～2011 年 7 月

事業内容：製造業

雇用形態：正社員

▼業務内容

- ・ 製造部 1 課へ配属
- ・ N C 旋盤や自動旋盤などの機械オペレーター

▼実績 or 工夫した点

- ・ 最終的に 1 人で 5 台の機械を担当。当時の 1 課では最多。
- ・ フロア内の 3 分の 2 は機械操作が可能な状態に。
- ・ 改善提案で賞を 2 度獲得。

【自己 PR】

- ・ 強み：カウンセリング、適正判断、折衝、マネジメント、分析

特に書面上ではなく、人柄やポテンシャルを見出し、

適正やニーズを引き出すのを得意としています。