## Report 1

	Business Activity															Submitted					Placed					
	Days Wrkd	Appts Schd	Appts Kept	Tel Dials	Tel Rchs	Tel Apmt	Meal	Leads (QS)	Refr Atmp	Refr Obtn	New Seens	New Facts	Case Opnd	Clos	Pts	Core Sis	Other Sis	New Clnts	Core FYC	Other FYC	Core Sales	Other Sales	New Clnts	Core FYC	Other FYC	Total FYC
Goals	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20	1.20
	Daily Averages																									
	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN	NaN
	Totals fo	r period		Į.											<u> </u>											<u>                                     </u>
															0											
Activity			Dollar value of each in paid for FYC			Sale	Sale Day New Client			Phoning Efficiency					Actual			Goa	Goals		Short Term Inventory					
Days Worked		NaN	NaN		NaN	NaN	١	lan																		
Appmts Scheduled		NaN			NaN	NaN		lan																		
Appointment Kept		NaN			NaN	NaN		lan																		
Dials Reached		NaN			NaN	NaN		lan I																		
Appmts Made by Phone		NaN NaN		NaN NaN	NaN NaN		lan lan	1																		
Bussiness Meals		_	NaN		NaN	NaN		lan																		
Qualified Suspect		NaN			NaN	NaN		lan	1																	
Referral Attempts		NaN			NaN	NaN		lan	1																	
New Seens		NaN			NaN	NaN	١	lan	1																	
New Facts		NaN	NaN		NaN	NaN	١	lan																		

Cases Opened

Closing Interviews

Efficiency Points

NaN

Nan