

PHỤ LỤC SỐ 1
THUỘC HỢP ĐỒNG ĐẠI LÝ TƯ VẤN XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI
THEO PHƯƠNG THỨC E BANC TRADE – SỐ EBT04SLV3

*

QUY ĐỊNH CHUNG THỐNG NHẤT CỦA E BANC TRADE QUỐC TẾ
THỂ THỨC, CÁC ĐIỀU KIỆN, TRÁCH NHIỆM, NGHĨA VỤ VÀ QUYỀN LỢI
ĐIỀU HÀNH HOẠT ĐỘNG ĐẠI LÝ TẠI MỘT ĐỊA PHƯƠNG
ỨNG DỤNG CHO E BANC TRADE VIỆT NAM

Bên giao Đại Lý: Dưới đây trong quy định chung này gọi tắt là “E Banc Trade”

Là E Banc Trade Pty Ltd, có trụ sở chính quốc tế tại Australia, 2 Production Ave, Warana, Qld 4575, Australia; các Tổng Đại Lý do E Banc Trade Pty Ltd ủy nhiệm tại các quốc gia. Tại Việt Nam là Công Ty TNHH Thương Mại Nhịp Cầu – Trade Bridge Co., Ltd. Địa chỉ 36A Ngô Thời Nhiệm, Phường 7, Quận 3, TP. Hồ Chí Minh.

Bên Nhận Đại Lý: Dưới đây trong quy định chung này được gọi tắt là “Đại Lý”

Tên cá nhân hay tổ chức, công ty, cơ sở làm Đại lý của E Banc Trade:

Tên doanh nghiệp:

Trụ sở:

Điện thoại:.....Fax:

Người đại diện:

Ngày sinh:Số CMND: Ngày cấp:

Điện thoại di động: Email:.....

Địa chỉ thường trú:

Điện thoại nhà riêng:

TRONG ĐÓ

- A. E Banc Trade là Sở Giao Dịch Mua Bán Trao Đổi Hàng Hóa Dịch Vụ Quốc Tế, là tổ chức hỗ trợ xúc tiến thương mại, mua bán, trao đổi hàng hóa dịch vụ cho các thành viên của mình thông qua việc quản trị và điều chuyển sử dụng giá trị mua sắm trao đổi hàng hóa dịch vụ Trade giữa các thành viên.
- B. E Banc Trade đặt mục tiêu quan trọng xây dựng những đầu mối hợp tác mở rộng hệ thống khách hàng thành viên và phục vụ công việc tư vấn, hỗ trợ giao dịch và quản lý giá trị trao đổi hàng hóa dịch vụ cho các thành viên tại các khu vực, địa phương tại Australia, tại các nước đã ứng dụng E Banc Trade và mở rộng đến các nước khác trên thế giới trên tinh thần hợp tác, hội nhập, vì sự nghiệp phát triển kinh doanh, vì sự thịnh vượng chung của cộng đồng thành viên, của Đại Lý và của bản thân E Banc Trade, tại mỗi khu vực thị trường, mỗi quốc gia và trên phạm vi quốc tế.

- C. E Banc Trade thực hiện việc chỉ định Đại Lý làm đại diện cho mình để triển khai các hoạt động tại các khu vực địa phương theo những quy định chung thống nhất tại văn kiện này.
- D. Hợp đồng Đại Lý – hay Bộ Hợp Đồng Đại Lý bao gồm hợp đồng đại lý được thiết lập theo quy định của luật pháp của quốc gia sở tại, các văn kiện phụ lục kèm theo hợp đồng, các văn bản và qui định khác, bản quy định chung thống nhất này... được thiết lập để xác định và cam kết rõ các điều khoản hoạt động của một Đại Lý phụ trách một khu vực địa phương.

CÁC QUY ĐỊNH CHUNG THỐNG NHẤT
CÁC ĐIỀU KIỆN, TRÁCH NHIỆM, NGHĨA VỤ VÀ QUYỀN LỢI
HOẠT ĐỘNG ĐẠI LÝ E BANC TRADE TẠI MỘT KHU VỰC

1. Đại Lý là người, cơ quan, tổ chức tại một khu vực địa phương, có những khả năng, điều kiện, trách nhiệm, nghĩa vụ phù hợp, hiểu thấu đáo hoạt động nghiệp vụ của E Banc Trade, được E Banc Trade đồng ý chỉ định làm người đại diện cho mình để tổ chức triển khai thực hiện hoạt động tư vấn khai thác, ứng dụng dịch vụ xúc tiến thương mại, quản trị phát triển kinh doanh theo phương thức E Banc Trade tại một khu vực địa lý được nêu rõ trong bộ hợp đồng đại lý.
2. Đại lý có trách nhiệm thực hiện một cách tích cực và trung thực tất cả những nhiệm vụ của Đại lý liên quan đến Hợp đồng Đại lý và phải tuân theo những Quy tắc của E Banc Trade (có thể thỉnh thoảng được điều chỉnh cho phù hợp với sự phát triển tốt hơn). Đồng thời, Đại Lý luôn phải nghiêm chỉnh chấp hành những luật lệ, chế độ, chính sách của nhà nước quy định tại các bộ luật hoặc sắc lệnh, quyết định có giá trị pháp luật điều chỉnh hoạt động kinh doanh được áp dụng hiện hành. Đại Lý cũng phải nghiêm chỉnh chấp hành cơ chế điều hành có liên quan đến hoạt động của Hợp đồng Đại lý, tôn trọng và tuân theo các nội quy hoặc các hướng dẫn hợp pháp do bất cứ nhân viên nào của E Banc Trade thông báo hoặc yêu cầu phù hợp theo hệ thống quản lý của E Banc Trade.
3. Trong thời gian thực hiện hoạt động của Đại Lý, Đại Lý sẽ và luôn luôn, kể cả sau khi chấm dứt hoạt động đại lý, thiện chí và trung thực bảo quản và yêu cầu người khác bảo quản bí mật công việc và những bí quyết của E Banc Trade cùng những thương vụ trong kinh doanh với tất cả những thành viên cũng như những phương pháp tính toán của kinh doanh của thành viên. Không tiết lộ cho người khác biết hoặc làm cho người khác tiết lộ hoặc gợi ý để cho người khác tìm kiếm khai thác bất cứ thông tin nào mà Đại Lý quản lý trong thời gian hoạt động của Đại lý. Đại Lý cũng không được phép, trong quá trình thực hiện quyền quản lý và kiểm soát của mình, truy cập hồ sơ, báo cáo, chứng từ hoặc giấy tờ liên quan đến E Banc Trade và thành viên ngoài phạm vi mình được quản lý theo phân cấp hoạt động theo nhiệm vụ của Đại lý hoặc theo qui định của luật pháp hoặc khi được E Banc Trade điều hành hoặc ủy quyền bằng văn bản.
4. Nếu không có sự đồng ý bằng văn bản trước của E Banc Trade, trong thời gian hoạt động của Đại lý, hoặc tại bất cứ thời điểm nào trong 05 (năm) năm tiếp theo sau khi chấm dứt hợp đồng đại lý (dù chấm dứt vì lý do gì), Đại Lý sẽ không được thực hiện với tư cách là một người quản lý, người sở hữu, người giúp việc, người đối tác, nhân viên đại lý hay nhân viên thường, hoặc dưới hình thức nào khác tại bất kỳ tổ chức giao dịch mua bán trao

đổi hàng hóa dịch vụ nào hoặc tổ chức tương tự phụ trách hệ thống trao đổi hàng hoá hoặc dịch vụ (theo nghĩa tiếng Anh là Trade Exchange). Ngoài ra, Đại Lý không được phép khai thác, sử dụng về nội dung hoặc hình thức các phương pháp, cơ chế nghiệp vụ, chi tiết kỹ thuật quản lý được E Banc chuyển giao theo nhiệm vụ của Đại lý nêu trong hợp đồng đại lý này để ứng dụng vào mục đích riêng tư cho cá nhân mình hoặc cho bất cứ tổ chức trao đổi thương mại nào khác hoặc tổ chức tương tự để chiếm dụng và phát triển kinh doanh.

5. Đại lý không được phép chỉ định hoặc ngụ ý chỉ định bất kỳ người giúp việc hoặc Đại Lý phụ nào và không được đề cử bất kỳ nhiệm vụ quản trị hoạt động Đại Lý theo hợp đồng này cho bất kỳ người nào khác nếu không thông báo trước cho E Banc Trade và được E Banc Trade chấp thuận bằng văn bản.
6. Đại lý sẽ không có quyền chuyển giao hay ủy nhiệm quyền lợi nào của mình theo hợp đồng này cho bất kỳ người nào thụ hưởng, theo đó, trong mọi trường hợp, chỉ có chính người Đại Lý mới có quyền định đoạt những vấn đề liên quan tới các quyền lợi theo qui định của hợp đồng này.
7. Theo nguyện vọng, hoặc ở vào những điều kiện bắt buộc nào đó, đại lý có thể, với sự đồng ý của E Banc Trade, chuyển nhượng lại quyền kinh doanh của đại lý cho người khác trong khu vực. Sự thỏa thuận này phải được thực hiện thông qua E Banc và được E Banc Trade chấp nhận cả về nhân sự lẫn giá trị nhượng quyền kinh doanh Đại Lý. Trong trường hợp này, người nhượng quyền Đại Lý phải thanh toán cho E Banc Trade 40% giá trị sang nhượng trung thực và phải thực hiện nghĩa vụ thuế theo đúng qui định của nhà nước. Người nhận chuyển nhượng quyền kinh doanh Đại Lý E Banc Trade sẽ tiếp nhận hợp đồng Đại Lý khu vực đó và được kế thừa toàn bộ tài sản và kế tục các trách nhiệm, nghĩa vụ và quyền lợi của Đại Lý cũ theo hợp đồng sang nhượng và hợp đồng Đại Lý mới E Banc Trade sẽ ký với chủ thể Đại Lý mới.
8. Thời hạn hiệu lực hoạt động của Đại Lý được thực hiện theo qui định tại hợp đồng đại lý được E Banc Trade Pty Ltd hoặc các Tổng Đại Lý E Banc Trade quốc gia chỉ định và ký kết với Đại Lý.
 - a. Thời hạn tạm giao Đại Lý ban đầu là một năm.
 - b. Thời hạn qui định đối với Đại Lý một khu vực địa phương là ba năm và gia hạn mỗi ba năm tiếp theo, có thể đến suốt đời.
 - c. Việc qui định thời hạn tạm giao và các niên hạn mỗi ba năm mang ý nghĩa quản trị và nhằm mục tiêu kiểm soát và giám sát chất lượng hoạt động kinh doanh theo từng giai đoạn để đảm bảo hiệu quả cao nhất cho hoạt động của toàn hệ thống E Banc Trade trên mọi khu vực thị trường, tại mỗi quốc gia cũng như trên thế giới.
9. Chấm dứt hợp đồng Đại Lý:
 - a. Trong những trường hợp khẩn thiết, nếu có lý do rõ ràng việc Đại Lý vi phạm rõ rệt các cam kết theo bộ hợp đồng đại lý, theo đó E Banc Trade xét thấy điều đó có thể gây phương hại nghiêm trọng cho hệ thống E Banc Trade, cho những Đại Lý khác và/hoặc cho khách hàng, E Banc Trade có thể chấm dứt hợp đồng đại lý ngay tức thì vào bất cứ lúc nào mà không cần báo trước cho Đại Lý. Văn bản thông báo và giải thích nguyên nhân việc chấm dứt hợp đồng sẽ được chuyển cho Đại Lý trong thời gian 15 ngày sau thời điểm chấm dứt hợp đồng.

- b. Đại lý có thể chấm dứt hợp đồng với E Banc Trade vào bất cứ lúc nào khi có văn bản thông báo đến E Banc Trade nếu theo ý kiến của Đại lý, E Banc Trade đã vi phạm hợp đồng này hoặc việc điều hành công việc của E Banc Trade có thể hoặc thực sự làm tổn hại đến quyền lợi của Đại lý.
 - c. Việc thanh lý và quyết toán các kết quả hoạt động Đại Lý trong mọi trường hợp chấm dứt hợp đồng phải được thực hiện trong vòng không quá 30 ngày kể từ ngày xác định chấm dứt công việc Đại Lý.
10. Khi Đại lý được chấm dứt vì bất cứ lý do gì, Đại lý sẽ chuyển giao trả lại ngay cho E Banc Trade tất cả những chứng từ, hồ sơ, sổ sách hoặc giấy tờ thuộc về E Banc Trade hoặc hội viên E Banc Trade và tất cả những hồ sơ, ấn phẩm, tài liệu nghiệp vụ, quảng bá, thông điệp có liên quan đến E Banc Trade dưới bất cứ hình thức nào, được xác lập, hình thành hoặc nhận được khi Đại lý đang hoạt động.
11. Theo phân cấp và tùy theo trường hợp, phụ thuộc điều kiện giao dịch đối với khu vực, Đại Lý sẽ được ủy quyền thay mặt cho E Banc Trade thu tiền của thành viên trong khu vực mình phụ trách. Những trường hợp Đại Lý thu tiền gồm có:
- a. Tiền phí đăng ký thành viên ban đầu và tiền phí giao dịch trong trường hợp khách hàng phải nộp ngay, hoặc những phí khác được ủy quyền thu.
 - b. Tiền phí giao dịch lũy kế theo định kỳ hàng tháng và tiền phí xử lý báo cáo hành chính văn phòng hàng tháng: Đại Lý sẽ thực hiện theo dõi, đơn đốc khách hàng thanh toán theo phương thức phù hợp nhất trong vòng 5 ngày đầu tiên của tháng kế tiếp; Khách hàng có thể chuyển trả trực tiếp cho E Banc Trade hoặc thanh toán thông qua Đại Lý.
 - c. Các loại phí phát sinh khác liên quan nếu có trong quá trình hoạt động của thành viên.
 - d. Những trường hợp khách hàng thanh toán thông qua Đại Lý, Đại Lý sẽ phải nộp về cho E Banc Trade bằng phương thức nhanh nhất, bằng tiền mặt hoặc chuyển tiền qua ngân hàng, qua bưu điện theo phương thức chuyển phát nhanh, chậm nhất trong vòng 48 giờ sau khi nhận được thanh toán của khách hàng. Phí thanh toán qua các dịch vụ này do E Banc Trade chịu.
12. Trong thời gian hoạt động liên tục của Hợp đồng này, Đại lý sẽ thực hiện đối chiếu và chuyển giao cho E Banc Trade các biểu mẫu, hồ sơ, chứng từ theo yêu cầu của E Banc Trade theo định kỳ và khi có yêu cầu đột xuất.
13. Theo định kỳ, và khi có yêu cầu đột xuất của E Banc Trade cần đối chiếu thanh quyết toán với Đại Lý hoặc có nhu cầu kiểm tra số liệu, đối chiếu chứng từ, hồ sơ, sổ sách, Đại Lý có trách nhiệm hợp tác với chuyên viên của E Banc Trade hoặc những Kiểm toán viên hay bất kỳ cán bộ nào được ủy nhiệm của lãnh đạo E Banc Trade để thực hiện đến nơi đến chốn các công việc được yêu cầu vào bất cứ lúc nào. Đại Lý cũng chấp nhận và sẵn sàng tạo mọi điều kiện tiếp đón, hỗ trợ, tạo điều kiện cho các chuyên viên, cán bộ quản lý của E Banc Trade cũng như những người được E Banc Trade ủy quyền, được tự do đi đến thăm hỏi, hỗ trợ, tư vấn và kể cả kiểm tra hoạt động Đại Lý tại những cơ sở của Đại lý và những thành viên trong khu vực Đại lý điều hành dù việc này có được báo trước cho Đại Lý hay không.

14. Đại lý sẽ phải bồi thường cho E Banc Trade, cho khách hàng cũng như các bên thứ ba nào khác bất cứ tổn thất, thiệt hại hoặc thiếu hụt tài chính phát sinh do vi phạm, sai sót, nhầm lẫn, thiếu sót, thiếu trách nhiệm, do cố tình hay vô tình có thể phát sinh trong khi quản lý hoặc điều hành do chính người chủ thể Đại Lý mắc phải hoặc do bất kỳ nhân viên nào của Đại lý gây ra, bất kể thiệt hại đó được phát hiện trước hay sau thời gian chấm dứt hoạt động Đại lý. Việc bồi thường này sẽ được Đại Lý, những người thừa kế, những người có trách nhiệm theo chỉ định thực hiện cho đến khi hoàn tất mọi trách nhiệm. Điều này được hiểu cụ thể là việc bồi thường này phải được thực hiện để đảm bảo lợi ích của E Banc Trade liên quan trực tiếp đến bất kỳ vi phạm nào của Đại lý hoặc của nhân viên Đại lý đối với các điều luật, qui tắc, nội quy, cơ chế của E Banc Trade, những điều khoản của Hợp đồng này hay bất cứ tập tục, thủ tục hoặc định hướng chỉ đạo nào do E Banc Trade hay những nhân viên được ủy quyền hợp pháp của E Banc Trade đặt ra. Việc bồi thường cũng có thể sẽ mở rộng đến bất kỳ những tổn thất, thiệt hại gián tiếp nào đối với xã hội do hậu quả của những sai sót hay vi phạm của Đại Lý gây ra.
15. Bất cứ thông báo quan trọng nào gửi cho Đại lý có liên quan đến trách nhiệm cũng sẽ được làm thành văn bản và sẽ được chuyển đến Đại lý hay được gửi bằng thư tín qua bưu điện với cước trả trước cho Đại lý tại cơ sở nơi Đại lý đang hoạt động, hoặc tại nơi ở hoặc nơi kinh doanh hiệu lực mới nhất của Đại lý mà E Banc Trade được biết. Phương thức phục vụ như vậy được coi là đầy đủ, bất kể người đại lý có xử lý các thông tin được thông báo hay không vì bất cứ lý do gì. Dịch vụ qua bưu điện như đã nói trước đây được coi như đã được thực hiện khi thư tín có ghi thông báo đó sẽ được gửi theo qui trình bình thường của bưu điện. Những thông báo như thế có thể được phát hành do bất cứ Giám đốc, Người quản lý, Thư ký hoặc nhân viên được ủy quyền hợp pháp nào thay mặt cho E Banc Trade thực hiện tại thời điểm đó.
16. Trong suốt thời hạn của Hợp đồng này Đại Lý sẽ phải thực hiện những nghĩa vụ sau đây:
- Tự thu xếp một nơi giao dịch ổn định, gọi là Văn Phòng Đại Lý E Banc Trade tại một địa chỉ được xác định trong khu vực đăng ký hoạt động đại lý quy định tại bộ hợp đồng đại lý. Theo đó Đại Lý tự chịu trách nhiệm trang bị tại văn phòng giao dịch này các trang thiết bị tối thiểu cần thiết phục vụ cho công việc hoạt động đại lý như bàn ghế tủ kệ trình bày và lưu trữ hồ sơ, điện thoại, fax, máy in, máy vi tính, cổng kết nối Internet, Email... cũng như những điều kiện khác cần thiết tối thiểu để có thể giao dịch, họp mặt và tư vấn khách hàng và chia sẻ nhiệm vụ quản trị hoạt động với E Banc Trade. Đảm bảo chất lượng hoạt động của các thiết bị văn phòng hoạt động hiệu quả và thích hợp để duy trì việc truy cập Internet hoặc trên mạng khác với E Banc Trade;
 - Đại Lý chịu trách nhiệm về quyền sử dụng hợp pháp của mình đối với văn phòng cũng như trách nhiệm và rủi ro về vật chất đối với những trang thiết bị của mình trong mọi trường hợp.
 - Trực tiếp chịu trách nhiệm về mọi mặt tổ chức hoạt động và quản trị hoạt động Đại Lý. Đại Lý phải luôn luôn sẵn sàng giao dịch hoặc bố trí nhân viên giao dịch thường trực để sẵn sàng hoạt động nghiệp vụ cho mình với khách hàng. Nhân viên hoặc người giúp việc phải có đủ tố chất và năng lực thay mặt cho Đại Lý, và Đại Lý phải thông báo trước để được sự chấp thuận của E Banc Trade.
 - Tiếp nhận sự và bảo quản để khai thác, sử dụng những tư liệu căn bản về nghiệp vụ tư vấn kinh doanh của E Banc Trade để tổ chức hoạt động Đại Lý, cũng như

các biểu mẫu hồ sơ đăng ký thành viên, phiếu thu, các hồ sơ, biểu mẫu để quản lý sử dụng khi đăng ký thành viên và hỗ trợ hoạt động cho thành viên.

- e. Tham gia đầy đủ các khóa huấn luyện và đào tạo của E Banc Trade trong nước, đồng thời chủ động tích cực tham gia các hoạt động tập huấn, đào tạo, tham dự hội nghị của E Banc Trade tại khắp nơi trong và ngoài nước khi có thể, để thường xuyên trau dồi kiến thức nghiệp vụ, mở rộng và tăng cường năng lực kinh doanh.
- f. Tự khai thác các thông tin trên hệ thống quản trị, trên mạng thành viên, trên website của E Banc, trên các hồ sơ E Banc Trade cung cấp để có tất cả các thông tin cần thiết về nghiệp vụ và nắm bắt các cơ hội kinh doanh phục vụ cho hoạt động tư vấn khách hàng của mình.
- g. Tổ chức hoạt động giới thiệu, cung cấp thông tin nghiệp vụ, tư vấn rộng rãi cho các nhà doanh nghiệp, cá nhân kinh doanh hàng hóa, dịch vụ trong khu vực của mình quản lý để đăng ký thành viên ứng dụng giải pháp kinh doanh E Banc Trade.
- h. Chuyển giao về cho E Banc Trade bằng cách giao trực tiếp hoặc fax các hồ sơ chứng từ đăng ký thành viên ngay trong ngày hoặc chậm nhất trong vòng 24 giờ sau khi xác lập để E Banc Trade kịp thời khởi tạo tài khoản thành viên trong vòng 48 giờ tiếp theo sau khi nhận được. Tổng thời gian lưu giữ phiếu đăng ký thành viên đã xác lập không được quá 24 giờ tại Đại Lý.
- i. Thường xuyên liên lạc, săn sóc những thành viên trong phạm vi quản lý của khu vực, hỗ trợ cho họ về các thông tin nghiệp vụ và các cơ hội kinh doanh, giúp thành viên khai thác triệt để mọi tiện ích của E Banc Trade đem lại lợi ích cho hoạt động của họ.
- j. Sẵn sàng cung cấp sự trợ giúp về phương tiện liên lạc như điện thoại, fax và email cho những thành viên thiếu các phương tiện giao dịch này trong khu vực.
- k. Tổ chức triển khai triệt để và có hiệu quả việc tư vấn cho thành viên của mình, theo những định hướng và gợi ý của E Banc Trade, về các phương án ứng dụng và những cơ hội kinh doanh tiềm năng có được từ cộng đồng E Banc Trade trong và ngoài nước.
- l. Đăng ký tối thiểu 84 khách hàng thành viên hoạt động trong mỗi năm; Hoặc tối thiểu phải là 07 thành viên mỗi tháng, trong số đó, ít nhất có 5 thành viên tích cực.
- m. Thay mặt E Banc Trade giao dịch trên hồ sơ, tiếp nhận và chuyển giao các chứng từ, báo cáo, phiếu trao đổi hàng hóa dịch vụ, và các hồ sơ khác giữa E Banc Trade và thành viên trong khu vực trong những trường hợp được ủy quyền.
- n. Đại Lý đồng ý trích tối thiểu 10% thu nhập phí Đại Lý của mình để đóng góp tham gia các công tác nhân đạo, hỗ trợ xã hội, đồng thời đồng ý nhân danh E Banc Trade để thực hiện các chương trình xã hội theo sự phát động của E Foundation – E Banc Trade. Trong giai đoạn 2004 – 2005, E Banc Trade Việt Nam sẽ đề cao việc thực hiện các chương trình chăm sóc trẻ em, vì sự nghiệp khuyến học, hỗ trợ y tế và thể dục thể thao vì sức khỏe cộng đồng.

17. Quyền lợi của Đại lý:

- a. Được nhận phí Đại Lý bằng 40% số tiền mà thành viên trong khu vực mình quản lý trả cho E Banc Trade, bao gồm hai nguồn chính gồm (1) Phí đăng ký thành viên và (2) Phí dịch vụ xúc tiến thương mại theo qui định tính trên giá trị trao đổi hàng mà người thành viên phải trả. Nhằm hỗ trợ giám sát và đôn đốc Đại Lý thực hiện chỉ tiêu tối thiểu 84 thành viên mỗi năm theo điều 16.1 trên đây, phí Đại Lý sẽ được thanh quyết toán để giải quyết chi trả theo từng tháng theo cơ chế sau:
 - i. Đảm bảo rằng thành viên trong khu vực của Đại Lý phụ trách đã thực hiện thanh toán các công nợ trong tháng cho E Banc Trade chậm nhất vào ngày 5 của tháng sau.
 - ii. Số lượng thành viên đăng ký trong tháng trên 07 người: Chi trả 100% phí Đại Lý
 - iii. Số lượng thành viên đăng ký trong tháng dưới 07 người: E Banc Trade sẽ giữ lại số tiền 40% phí đăng ký thành viên của số người mà Đại Lý hụt mức của tháng.
 - iv. Phí Đại Lý sẽ được E Banc giữ lại toàn bộ trong trường hợp tháng đó Đại Lý không đăng ký được người thành viên mới nào vào hệ thống.
- b. Những khoản tiền phí giữ lại trên sẽ được lập tức chi trả lại cho Đại Lý ngay khi vào những tháng tiếp sau đó khi mà Đại Lý phục hồi được số thành viên hụt mức. Ngược lại, nếu thành viên tiếp tục hoạt động kém hiệu quả trong suốt năm thì vào cuối năm, E Banc Trade theo hợp đồng này, có toàn quyền quyết định việc sử dụng khoản phí giữ lại này và toàn quyền thu hồi quyền Đại Lý để chỉ định người Đại Lý mới thay thế trong khu vực.
- c. Đại Lý chịu trách nhiệm phát hành hóa đơn tài chính GTGT để nhận phí Đại Lý từ E Banc Trade.

18. Trong thời gian hoạt động của Hợp đồng này, E Banc Trade sẽ:

- a. Có trách nhiệm cung cấp, xác lập các quyền và chuyển giao tất cả các loại hồ sơ, tư liệu, thông tin cần thiết, mã hiệu Đại Lý, trang quản trị tài khoản, địa chỉ email, tên và mật khẩu truy nhập trang quản trị tài khoản Đại Lý để chia sẻ công tác quản lý hệ thống E Banc Trade theo phân cấp, các biểu mẫu hồ sơ đăng ký thành viên, các chứng từ thu chi cần thiết, các biểu mẫu báo cáo trong hoạt động...
- b. E Banc Trade tổ chức việc đào tạo tập trung các Đại Lý, tại các cơ sở đào tạo do E Banc Trade thu xếp, để trang bị các kiến thức nghiệp vụ E Banc cơ bản và đầy đủ nhất giúp Đại Lý triển khai hoạt động. Trên cơ sở đó, Đại Lý hoàn toàn tự chủ trong việc tổ chức triển khai công tác nghiệp vụ gồm các việc tiếp xúc, giới thiệu phương thức, tư vấn, đăng ký thành viên, cấp tín dụng mua sắm theo qui định và hỗ trợ thành viên xuyên suốt quá trình hoạt động đại lý của mình theo hợp đồng.
- c. Trong trường hợp cần thiết theo yêu cầu của Đại Lý, E Banc Trade hỗ trợ cho Đại Lý những chương trình đào tạo bổ sung, huấn luyện mở rộng về nghiệp vụ hoặc về cơ chế đến cho đội ngũ cán bộ của Đại Lý, khách hàng trong khu vực. Đại Lý phải thông báo yêu cầu và phối hợp với E Banc Trade để sắp xếp lịch tổ chức đào tạo, tổ chức hội nghị phù hợp với chương trình thống nhất của E Banc Trade trên toàn quốc và đúng với định hướng phát triển của E banc Trade quốc tế. Đại Lý

phải tự sắp xếp các công tác hành chính, tổ chức, địa điểm, thời gian, khách hàng tham dự và các chi phí liên quan đến hội nghị, kể cả chi phí đi lại, ăn ở của chuyên gia, giảng viên E Banc Trade. E Banc Trade hỗ trợ cho Đại Lý những vấn đề thủ tục, bố trí chuyên gia và chương trình đào tạo, hỗ trợ những loại văn phòng phẩm và tư liệu thiết yếu.

- d. Tiếp nhận và đăng nhập, khởi tạo tài khoản cho thành viên trong vòng không quá 48 giờ sau khi nhận được hồ sơ đăng ký thành viên do Đại Lý chuyển về.
 - e. Chuyển giao và điều phối đến các Đại Lý khu vực để theo dõi, quản lý và tư vấn những thành viên nằm trong khu vực Đại Lý nhưng vì lý do nào đó họ đăng ký trực tiếp tại văn phòng E Banc Trade, hoặc thành viên do những người Đại Lý tại những khu vực khác phát triển chuyển về cho Đại Lý khu vực phụ trách.
 - f. Thanh toán cho Đại lý tiền phí phân bổ thu nhập của Đại Lý theo qui định tại điều 17 trên đây theo kết quả hàng tháng, chậm nhất vào ngày 15 của tháng kế tiếp.
19. Các nguồn thu phí cấu thành tổng thu phí như nêu tại điều 16 hay 17 trên đây được hiểu là chi phí theo mức phí trong nước nơi ứng dụng E Banc Trade, do Tổng Đại Lý E Banc Trade quản trị. Phí này không thể kể đến phần thuế GTGT mà E Banc phải nộp cho nhà nước, cũng như không thể kể đến phí xử lý các nghiệp vụ giao dịch quốc tế nếu thành viên tham gia mua bán trao đổi hàng hóa trong hệ thống E Banc giữa các quốc gia.
20. Các bên cùng hiểu và chấp nhận rằng, để phục vụ tốt hơn cho thành viên phát triển kinh doanh, và vì sự thịnh vượng chung của cả cộng đồng E Banc Trade, các mức phí thành viên và phí giao dịch đều có thể được điều tiết tăng, giảm khi cần thiết do E Banc Trade quyết định căn cứ chính sách chung của E Banc quốc tế, có tính đến những ưu đãi phù hợp đối với các quốc gia thành viên.
21. Đại lý sẽ không được mua bất động sản bằng việc dùng giá trị tín dụng Trade trong thời hạn tạm giao của hợp đồng này. Khi ký kết hợp đồng chính thức, trong mỗi định hạn ba năm, Đại Lý không được mua hơn một bất động sản bằng việc dùng giá trị tín dụng Trade nếu không có sự đồng ý trước của E Banc Trade.
22. Đại lý đồng ý rằng mình sẽ không, nếu không có sự đồng ý trước của E Banc Trade, trong thời gian hoạt động theo hợp đồng này hoặc trong thời gian 5 (năm) năm sau khi chấm dứt hoạt động Đại Lý hoặc theo bất kỳ cách nào, tiến hành việc đăng ký hoặc khai thác dưới bất kỳ hình thức nào:
- a. Bất cứ địa chỉ nào trên internet như tên miền, tên website, hoặc email chứa tên và phương thức E Banc Trade hoặc bất cứ sự kết hợp hay vận dụng nào liên quan hoặc dẫn chiếu đến nội dung tên và phương thức E Banc Trade.
 - b. Bất kỳ tên công ty hay doanh nghiệp nào liên quan dùng tên hoặc phương thức E Banc Trade hoặc bất cứ sự kết hợp hay vận dụng nào liên quan hoặc dẫn chiếu đến nội dung tên và phương thức E Banc Trade.
23. Phạm vi hoạt động của Đại lý trong một khu vực địa phương theo quy định tại điều 1, mục 1.2 của hợp đồng nguyên tắc Đại lý. Đại lý có thể phát triển thành viên tại khu vực khác, nhưng về nguyên tắc phải thông báo và chuyển giao những thành viên này sang cho Đại lý bạn, phụ trách khu vực đó quản trị, hỗ trợ giao dịch. Trong trường hợp này, Đại lý phát triển hưởng mức thu 40% trên phí đăng ký thành viên. Đại lý quản trị hưởng mức thu trên phí giao dịch theo mức 40% qui định tại hợp đồng này.

24. Theo đặc điểm địa lý, điều kiện kinh tế xã hội, mật độ phân bố khách hàng của mỗi địa phương, E Banc Trade có thể trao quyền đại lý cho nhiều hơn một đại lý. Theo qui mô và tần suất hoạt động E Banc tại các địa phương có nhiều Đại lý và/hoặc để điều phối chung, hỗ trợ hoạt động của Đại lý và tạo sân giao dịch cho thành viên của nhiều địa phương trong một vùng, E Banc Trade sẽ phát triển cơ quan quản trị Đại lý và trung tâm giao dịch E Banc Trade phù hợp.
25. Việc chuyển vùng của Đại Lý: vì nhiều lý do, Đại Lý có thể chuyển vùng cư trú dẫn đến việc thay đổi khả năng thực hiện vai trò Đại Lý tại vùng hoạt động đã được giao theo hợp đồng. Trong trường hợp này, Đại Lý phải thực hiện việc trao trả lại khu vực hoạt động cho E Banc hoặc có thể thương lượng với E Banc Trade để chuyển nhượng Đại Lý cho người khác theo qui định tại điều 7 thuộc bản phụ lục này.
26. Về nguyên tắc, những quy định chung tại bản phụ lục này sẽ được điều chỉnh chủ yếu theo luật pháp của quốc gia hoạt động E Banc Trade, tham chiếu đến luật pháp có liên quan của bang Queensland, Australia ở các điều khoản tương đương và phù hợp với thông lệ quốc tế. Nếu có sự sai khác giữa các điều luật điều chỉnh các hoạt động, thì áp dụng luật của nơi diễn ra hoạt động giao dịch để giải quyết những tranh chấp nếu có phát sinh đối với các giao dịch đó.
27. Đại Lý chấp nhận trả cho E Banc Trade một khoản phí là 11.000 đồng, bao gồm cả thuế GTGT, ngay khi ký kết hợp đồng này. Phí này có ý nghĩa tượng trưng, phản ánh một cách danh dự việc Đại Lý xác nhận đã nắm vững và hiểu rõ mọi giá trị của giải pháp hữu ích này, tự nguyện trở thành người đại diện của giải pháp để chuyển tải giải pháp E Banc Trade đến với xã hội.

Bằng chữ ký dưới đây, Đại Lý xác nhận đã đọc kỹ, hiểu rõ, và tuân thủ theo bản phụ lục này cũng như các hồ sơ khác trong bộ hợp đồng đại lý để thực hiện công việc Đại Lý E Banc Trade tại khu vực được giao.

Đại Lý

E Banc Trade

Chữ ký: _____

Chữ ký: _____

Họ và Tên: _____
(viết bằng chữ in hoa)

Họ và Tên: _____
(viết bằng chữ in hoa)

Ngày: _____

Ngày: _____