

LEITFADEN FÜR INDUSTRIE & BAU

WORKWEAR MANAGEMENT MIT SYSTEM.

Datengestützte Prozessoptimierung für Industrie & Bau.
Eine systematische Analyse der Beschaffungskosten.

80,0%

KOSTENREDUKTION

95,4%

PROZESSKOSTEN-ANTEIL

52x50€

BERECHNUNGSBASIS

MANAGEMENT SUMMARY

Methodik & Datengrundlage

Dieses Whitepaper basiert auf drei unabhängigen Datenquellen: BME e.V. Prozesskosten-Benchmark, BMWK Kompetenzzentrum Witzenmann Case Study, und Praxisdaten aus 200+ Implementierungen.

165 €

Versteckte Kosten pro Bestellvorgang

100 €

Ø Prozesskosten laut BME

25%

Sofortige Kostenreduktion

Bundesverband Materialwirtschaft (BME): Ein durchschnittlicher manueller Bestellvorgang kostet in Deutschland rund 100 €. Bei mittelständischen Unternehmen liegt dieser Wert bei bis zu 300 € pro Vorgang.

Quelle: *BME e.V. / Kompetenzzentrum innovative Beschaffung (BMWK)*

Inhalt

1. Das Problem: Versteckte Prozesskosten
2. Der Eisberg: Was Sie wirklich zahlen
3. Die 75-Minuten-Jacke: Ein Rechenbeispiel
4. Die Lösung: 3 Schritte zum System
5. Das Pöppel Ökosystem
6. Commitment schafft Ruhe
7. Nächster Schritt

01 // STATUS QUO

Wie wird bisher bestellt?

Im Vordergrund steht bei vielen oft nur der Artikelpreis. Doch die wahren Kosten verstecken sich in der Verwaltung: Excel-Listen, Retouren, Intransparenz. Um die Kosten dauerhaft zu senken, müssen wir die manuellen Tätigkeiten identifizieren.

Administration • Wer prüft Angebote? • Wer prüft Verfügbarkeit? • Wer verwaltet Mitarbeiterlisten? • Wer pflegt Bestände?	Berechtigung & Budget • Wer darf wann was bestellen? • Wer verantwortet Budgets? • Wie wird transparent verwaltet? • Wie wird nachvollziehbar gebucht?
Logistik & Produkt • Wie wird veredelt (CI)? • Wie viele Retouren pro Jahr? • Pünktliche Lieferung? • Reklamationsprozess?	<i>„Nur wenn Sie diese Antworten kennen, können Sie Prozesskosten reduzieren.“</i>

02 // VERSTECKTE KOSTEN

Einkaufspreis vs. Prozesskosten

Das Kompetenzzentrum innovative Beschaffung (BMWK) zeigt: Der Beschaffungsaufwand für eine Schutzbrille (10 €) ist identisch mit dem eines A-Teils.



Fallbeispiel Witzenmann: Selbst bei 260 € Warenkorb lagen die Prozesskosten bei 140 € pro Bestellung.

Quelle: BME e.V. / Kompetenzzentrum innovative Beschaffung

03 // RECHENBEISPIEL

Die 75-Minuten Jacke

Warum ein Warenwert von 40 € Sie in Wahrheit 75 Minuten kostet:

10 Min	Bedarfsmeldung – MA meldet Bedarf beim Vorarbeiter
15 Min	Katalogsuche – Vorarbeiter sucht das richtige Modell
10 Min	Bestellung schreiben – Formulare ausfüllen und weiterleiten
30 Min	Retoure & Fehler – Ware falsch, Retoure, neu bestellen
10 Min	Rechnungsprüfung – Buchhaltung muss Belege prüfen

GESAMTZEIT: 75 MINUTEN – mehr als die Jacke selbst kostet

Unser System eliminiert Schritte 2–5 komplett:

- ✓ Keine Katalogsuche – Digitales Sortiment pro Mitarbeiter
- ✓ Keine manuelle Bestellung – Self-Service im Online-Shop
- ✓ Keine Retouren – Passgenau dank hinterlegter Größen
- ✓ Keine Rechnungsprüfung – Automatische Sammelrechnung

NEUER ZEITAUFWAND: 5 MINUTEN

04 // DIE LÖSUNG

In 3 Schritten zur Lösung

Kein monatelanges Projekt – ein strukturierter Prozess mit klaren Ergebnissen.

01 ANALYSE

Potenzialanalyse Ihrer Prozesse.
Identifikation von Engpässen und
versteckten Kosten.

02 STANDARDISIERUNG

Durchdachtes Kernsortiment.
Standards als Fundament für den
digitalen Prozess.

03 DIGITALISIERUNG

Interner Online-Shop mit
Kostenstellen, Budgets und
automatisiertem Bestellablauf.

05 // KERN SORTIMENT

Der Gamechanger: Das Kernsortiment

- 1. Versorgungssicherheit** – Nur Definiertes kann bestellt werden. Kein Wildwuchs.
- 2. Mitarbeiter-Commitment** – Gemeinsame Auswahl eliminiert späteres Lamentieren.
- 3. Planbarkeit** – Budgets vorab gemappt. Sie wissen, was das Jahr kostet.

06 // ÖKOSYSTEM

Das Pöppel Ökosystem

Vom Händler zum Systempartner – drei Säulen, die ineinandergreifen:

DIGITAL & PROZESS	PRODUKT & VEREDELUNG	LOGISTIK & SERVICE
<ul style="list-style-type: none">• Personalisierter Shop • Budgetverwaltung • OCI / API Integration	<ul style="list-style-type: none">• Riesiges Portfolio • Eigene Veredelung (CI) • Kernsortiment	<ul style="list-style-type: none">• Vorkommissionierung • Persönliche Betreuung • Kurze Lieferzeiten

07 // PSYCHOLOGIE

Commitment schafft Ruhe

Durch Einbindung der Mitarbeiter bei der Sortimentsauswahl und eigenes Budget:

Kein Lamentieren: Sortiment vorab festgelegt und probiert – keine Diskussionen.

Besitztums-Effekt: "Mein Budget, meine Jacke." – Mitarbeiter gehen sorgsamer um.

Professionalität: Einheitliches Auftreten stärkt das Wir-Gefühl im Team.

Nächster Schritt: Systematische Analyse

Wir erstellen eine detaillierte Ist-Analyse Ihrer Beschaffungsprozesse – mit konkreten Zahlen und klar kalkuliertem Optimierungspotenzial.

Prozessanalyse anfordern →

■ +49 8331 / 9559 - 0

✉ info@poepel-wkz.de

R. Pöppel Workwear – 100 Jahre Innovation