

Sve Tu Platforma - Presentacija za investitore

Izvršni rezime

Sve Tu Platforma - digitalni ekosistem za Balkan koji kombinuje marketplace, klimatska rešenja, kripto plaćanja i zelenu energiju.

Ključni pokazatelji

- **Proizvod spreman 75%** - marketplace potpuno funkcionalan
- **€150M TAM** samo u Srbiji, €1B+ na Balkanu
- **Put do €10M ARR** za 3 godine
- **Prednost prvog igrača** u integrisanom marketplace sa mapama
- **4 izvora prihoda** sa jakom sinergijom

Investicioni zahtev

- **Iznos:** €300K pre-seed
- **Valuacija:** €2M pre-money (15% udela)
- **Upotreba:** Marketing (60%), Tim (30%), Tehnologija (10%)

Problem i rešenje

Problem

- **Fragmentisane digitalne usluge** na Balkanu
- **Nema dominantnog marketplace-a** (Avito tipa platforme)
- **Ograničeno korišćenje kriptovaluta** uprkos visokom interesu
- **Energetska kriza** podstiče tražnju za alternativama

Naše rešenje

Jedna platforma - više rešenja 1. **Marketplace sa integrisanim mapama** - "Sve u blizini"
2. **Klimatska rešenja** - B2B/B2C HVAC usluge 3. **Kripto plaćanja** - troši USDT u stvarnim prodavnicama 4. **Solarna energija** - proizvodnja zelene energije

Tržišne mogućnosti

Ukupno adresabilno tržište (TAM)

- **Srbija:** €150M (marketplace) + €50M (klima) + €20M (kripto)
- **Balkan (5 zemalja):** €1B+ ukupno
- **Rast:** 30%+ CAGR u e-commerce

Zašto sada?

- ☐ Post-COVID digitalizacija
- ☐ Rastuća penetracija pametnih telefona (80%+)
- ☐ Povećanje kripto adopcije
- ☐ ESG/zelena energija trendovi

Konkurencija

- **Lokalna:** Fragmentisana, nema jasnog lidera
- **Međunarodna:** Nije prilagođena lokalnim potrebama
- **Naša prednost:** Lokalna ekspertiza + moderne tehnologije

Proizvod i trenutni rezultati

Marketplace (svetu.rs) - SPREMAN

- ☐ **Puna funkcionalnost:** Oglasi, mape, čet, recenzije
- ☐ **Više jezika:** Automatski prevod (sr/en/ru)
- ☐ **B2B izlozi:** CSV/XML uvoz
- ☐ **Mobilna verzija:** Progressive Web App
- ☐ **Skalabilna arhitektura:** Mikroservisi, Docker

Trenutni status

- **Razvoj:** 75% spremnosti (1 nedelja do produkcije)
- **Infrastruktura:** Spremna za rad na svetu.rs
- **Problem:** Nema aktivnih korisnika (hladan start)

Spremnost za lansiranje

- Sistem plaćenog promovisanja ugrađen
- SEO osnova postavljena
- Analitika spremna za integraciju

Poslovni model

Izvori prihoda

1. **Marketplace** (70% prihoda)
 - Promovisanje oglasa: €5-50/oglas
 - Premium nalozi: €20-100/mesec
 - Provizije na transakcije: 2-5%
2. **KlimaGrad** (20% prihoda)
 - Usluge instalacije: €200-500 marža/projekat
 - Ugovori održavanja: €50-200/mesec
 - B2B projekti: €5-50K/projekat
3. **Coin.SveTu** (5% prihoda)
 - Provizije na transakcije: 1-2%
 - Partnerske provizije: 0.5-1%
4. **SolarPower** (5% prihoda)
 - Ugovori o isporuci energije
 - Usluge instalacije

Finansijske projekcije

Prognoza prihoda (konzervativna)

Period	Korisnici	MRR	ARR	Status
Mesec 3	5K	€5K	€60K	PMF validacija
Mesec 6	20K	€20K	€240K	Skaliranje
Godina 1	50K	€50K	€600K	Break-even
Godina 2	200K	€200K	€2.4M	Profitabilnost
Godina 3	500K	€800K	€10M	Lider tržišta

Unit ekonomija

- **CAC:** €3-5 (cilj: <€3)
- **LTV:** €50-100
- **Period povrata:** 2-3 meseca
- **Bruto marža:** 70-80%

Go-to-Market strategija

Faza 1: Lansiranje i PMF (Meseci 1-3)

- Fokus 100% na Beograd
- Ciljna grupa: mladi profesionalci (25-35)
- Digitalni marketing + PR
- Cilj: 5K korisnika, €5K MRR

Faza 2: Skaliranje (Meseci 4-12)

- Ekspanzija u Novi Sad, Niš
- Lansiranje B2B funkcija
- KlimaGrad pilot
- Cilj: 50K korisnika, €50K MRR

Faza 3: Ekspanzija (Godina 2)

- Ulazak u Crnu Goru, Bosnu
- Kompletan set proizvoda
- Strateška partnerstva
- Cilj: 200K korisnika, €200K MRR

Tim

Trenutni tim

- **CEO/Osnivač:** Vizija proizvoda, strategija, 10+ godina iskustva
- **CTO:** Full-stack razvoj, DevOps
- **Savetnici:** Eksperti za fintech, e-commerce

Plan zapošljavanja (sa finansiranjem)

- **Mesec 1:** Menadžer marketinga
- **Mesec 2:** Šef prodaje (B2B)
- **Mesec 3:** Customer Success
- **Mesec 6:** Country menadžeri

Savetodavni odbor

- Bivši rukovodilac regionalnog telekoma
- Uspešan osnivač marketplace-a
- Ekspert za kripto/blockchain

Konkurentske prednosti

1. **Prednost prvog igrača**
 - Prvi integrisani marketplace + mape na Balkanu
 - Nema dominantnog igrača za konkurenciju
2. **Tehnička superiornost**
 - Moderan stack (Go, React, PostgreSQL)
 - Skalabilna mikroservisna arhitektura
 - Spremnost za milione korisnika
3. **Lokalna ekspertiza**
 - Duboko razumevanje balkanskih tržišta
 - Podrška za više jezika
 - Kulturna adaptacija
4. **Ekosistemski pristup**
 - Višestruki izvori prihoda
 - Mogućnosti unakrsne prodaje
 - Mrežni efekti

Uslovi investiranja

Pre-Seed runda

- **Cilj:** €300K
- **Valuacija:** €2M pre-money
- **Udeo:** 15%
- **Tip:** SAFE sa 20% popusta na sledeću rundu
- **Rokovi:** Zatvaranje za 4 nedelje

Upotreba sredstava

- **60% Marketing:** Privlačenje korisnika, PR, sadržaj
- **30% Tim:** Ključna zapošljavanja (marketing, prodaja)
- **10% Tehnologija:** Infrastruktura, bezbednost

Očekivani povrat

- **Sledeća runda:** Seed (€1-2M) za 9-12 meseci na valuaciji €10M+
- **Potencijal izlaska:** €100M+ u roku od 5 godina
- **Strategija izlaska:** Regionalna M&A ili evropski strateg

Prekretnice i KPI

Narednih 12 meseci

- ☐ **Mesec 1:** Lansiranje marketinga, 1K korisnika
- ☐ **Mesec 3:** Product-market fit, 5K korisnika
- ☐ **Mesec 6:** €20K MRR, lansiranje KlimaGrad
- ☐ **Mesec 9:** Ekspanzija u 2. zemlju

- **□ Mesec 12:** €50K MRR, spremnost za Seed

Metrike uspeha

- Zadržavanje korisnika: >40% mesečno
- NPS ocena: >50
- CAC/LTV odnos: >3x
- Bruto marža: >70%

Zašto sada?

Tržišni tajming

- **□** Post-COVID digitalna transformacija
- **□** 80%+ penetracija pametnih telefona
- **□** Rastuća kupovna moć
- **□** EU integracija podiže standarde

Zašto ovaj tim?

- **□** Dokazana tehnička ekspertiza
- **□** Poznavanje lokalnog tržišta
- **□** Track record izvršenja
- **□** Vizija regionalnog liderstva

Zašto ova prilika?

- **Veliko tržište:** €1B+ TAM
- **Nema dominantnog igrača:** Fragmentisana konkurencija
- **Višestruke barijere:** Tehnologija, brend, mrežni efekti
- **Potencijal ekspanzije:** 7 zemalja, 20M+ ljudi

Zahtev i sledeći koraci

Tražimo

- **Pametne pare:** Investitore sa iskustvom u marketplace/platformama
- **Regionalne veze:** Pomoć sa ekspanzijom
- **Strateško vođstvo:** Skaliranje i internacionalizacija

Investicioni paket uključuje

- 15% udela u kompaniji
- Mesto posmatrača u odboru direktora
- Mesečne izveštaje
- Prioritetna prava u budućim rundama

Sledeći koraci

1. **Due diligence:** Pun pristup metrikama, kodu, timu
2. **Pregovori o uslovima:** Fleksibilnost u strukturi
3. **Zatvaranje:** Cilj - u roku od 4 nedelje

Kontakt

- **Email:** investors@svetu.rs
- **Sajt:** svetu.rs
- **Lokacija:** Novi Sad, Srbija

“Gradimo digitalnu budućnost Balkana, gde je zaista sve tu”