

Условия использования и описание программы «AppSell»

Общее описание функциональности программы

Платформа для продвижения онлайн приложений и различных услуг через физические точки продаж, а также мотивации персонала. Разработанная платформа позволяет заказчикам продвижения получить непосредственный доступ к потребителям своих услуг через розничных продавцов на территории операционной деятельности. Платформа состоит из системы управления заказчиком и продавца на базе WEBприложения, мобильных приложений для устройств работающих на базе ОС iOS и Android, автоматизированной системы учета статистики. Платформа AppSell позволяет сократить документооборот участников платформы за счет того, что все взаиморасчеты происходят через компанию владельца платформы. Платформа обладает широким спектром контроля и учета эффективности продвижения услуг заказчика, позволяет отслеживать множественные параметры действий продавца и формировать гибкую мотивационную программу продавцов, что позволяет заказчику эффективно использовать материальные ресурсы. Платформа предоставляет всем участникам точную статистику эффективности взаимодействия с платформой.

Для целей использования программы предоставляются следующие права использования:

- воспроизводить Программу или любые её элементы или компоненты;
- сообщать и доводить программу или любые её элементы и компоненты в цифровой/электронной форме до всеобщего сведения посредством сети Интернет или любых иных сетей;
- осуществлять адаптацию программы для целей ее функционирования на конкретных технических средствах;
- использовать Программу для ЭВМ иным образом в соответствии с её функциональным назначением.

Взаимодействие

Appsell предоставляет доступ к платформе продвижения и мотивации персонала компаниям, заинтересованным либо в продвижении своих мобильных приложений, либо услуг на основе мобильных приложений, либо услуг, продажа которых возможна дистанционным методом.

Платформа состоит из мобильных приложений Appsell, бэк-офиса управления и серверным программно-аппаратным комплексом.

Заказчики получают возможность создать на платформе Appsell оффер* для продвижения компаниями-продавцами. При создании оффера Заказчик должен указать краткое описание оффера, предоставить инструкцию по использованию услуги и краткие рекомендации по позиционированию услуги для покупателей. Также Заказчик устанавливает одну или несколько уровней компенсации за реализацию оффера.

Платформа предоставляет систему статистики и учета реализации офферов на основании систем атрибуции приложений. Для корректного учета Заказчик должен установить и настроить в свое продвигаемое приложение специальный код (SDK) для регистрации установок и отслеживания действий пользователя внутри

продвигаемого приложения. Заказчик может установить как SDK Appsell, так и любое другое поддерживаемое платформой Appsell SDK сторонних систем атрибуции.

Заказчик может управлять доступностью офферов к продаже исходя из затрат, которые он видит в системе статистики

Агрегация внутри платформы Appsell при наличии технической возможности данных сторонних трекинговых систем является одним из уникальных преимуществ платформы, которое позволяет заказчику при сохранении привычных инструментов аналитики и отслеживания трафика привлекать реальных продавцов к продвижению продуктов, получая дополнительные каналы сбыта.

Продавцы получают доступ ко всем активным офферам на платформе и имеют возможность управлять доступностью офферов к продаже сотрудниками. Таким образом, реализуются внутрикорпоративные ограничения на продажу различных товаров. Структура сервиса для продавцов состоит из головного аккаунта, который может управлять доступностью к продаже различных офферов и множества связанных аккаунтов реальных продавцов - сотрудников партнера, осуществляющих непосредственное продвижение активных на платформе офферов. При регистрации продавцов им присваивается уникальный идентификатор в системе, который, с одной стороны, увязывается с головным аккаунтом для целей начисления компенсации за реализованные офферы, а с другой стороны, связывается с каждым уникальным оффером, который реализовывает данный продавец. Такая связь позволяет при реализации установки и при наличии технической возможности получить подтверждения реализации оффера и связать данное событие с продавцом, его осуществившим. Дополнительно к идентификатору можно привязать дополнительные параметры, позволяющие продавцу учитывать деятельность сотрудников внутри уже существующих систем, например: табельный номер, логин корпоративной почты и т.п.

Увязывание реализации оффера и продавца происходит следующим образом:

При реализации оффера клиенту продавец отправляет через специальное приложение Appsell уникальную техническую ссылку и контролирует открытие этой ссылки клиентом, которое на мобильном устройстве клиента инициирует сложную цепочку технических действий:

1. Сохранение в памяти устройства, исходя из разрешений разработчика операционной системы, уникальных параметров оффера и продавца;
2. Передача на платформу appsell (или стороннего трекера) уникальных параметров устройства клиента;
3. Инициация открытия магазина приложений для установки приложения из оффера.

После установки и запуска приложения встроенный SDK получает возможность прочесть в памяти устройства ранее записанные уникальные параметры и передать их на платформу Appsell или стороннего трекера в зависимости от того, чей SDK установлен в приложении. Переданные параметры на платформу увязываются с уникальным продавцом и засчитываются при подсчете вознаграждения с одной

стороны, с другой - эти данные увязываются с оффером и необходимы для формирования отчетности по реализации для заказчиков.

Таким образом, платформа Appsell, используя данные, полученные с помощью собственных технических решений и агрегируя данные сторонних трекинг-систем, предлагает уникальный продукт реализации в реальной рознице онлайн-продуктов с высокой степенью детализации точки и характеристик продажи, а также минимизирует возможности фрода при продаже офферов за счет отслеживания уникальности устройств клиентов и продавцов.

Гарантии продавца

Настоящим Продавец, являющийся пользователем программы «AppSell», подтверждает и соглашается, что являясь рекламодателем, как это определено Федеральным законом от 13.03.2006 № 38-ФЗ, обязуется соблюдать и обеспечивать соответствие своих действий законодательству о рекламе Российской Федерации, в том числе, но не ограничиваясь, получать надлежащие согласия лиц, до чьего сведения доводится и в адрес которых направляется соответствующая информация, в том числе рекламная и/или рекламного характера.

Настоящим Продавец, являющийся пользователем программы «AppSell», подтверждает и соглашается, что в случае каких-либо нарушений действующего законодательства РФ, в том числе, являясь рекламодателем, законодательства о рекламе Российской Федерации, несет ответственность лично.

**Оффер – заказ / предложение / оферта*

ООО «Ре-апп»
ОГРН 1187746159644
ИНН 7703441940