



升维(北京)数据科技有限公司

www.swchina.com(网站地址)

产品说明书

二〇一八四月



目 录

一、产品概述	3
二、产品结构	4
三、产品使用流程	5
1、企业使用流程	5
(1) 直通路演	6
(2) 直通 VC	6
(3) 约见投资人	7
(4) 线上私董会	8
2、投资人使用流程	8
(1) 项目中心	9
(2) 我的评议	9
(3) 我的约见	10
(4) 我的私董会	11
四、使用价值	12
万、服务规范	13



一、产品概述

"直通 VC"产品是升维 (北京) 数据科技有限公司面向企业和投资者推出的一款高效、快捷服务产品。

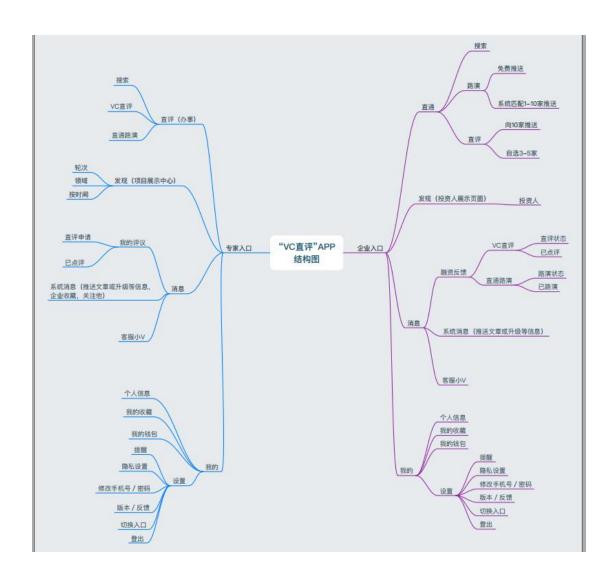
①直通路演:让创业者安心把产品做好,融资的事情交给我们;创业者在升维网可将 BP 提交至升维网项目中心,项目中心的项目将向平台认证投资人展示。同时升维网也会组织优质项目和与之匹配的投资人进行线上和线下多种形式的路演活动。

②直通 VC: 让每个想法都能得到回复,创业者可以在升维网通过自主选择或系统精准匹配的方式向投资人投递 BP,投资人在查阅项目后给予创业者意向反馈或项目评价。

③约见投资人:创业者可以在升维网通过线上、线下的方式向投资人发起约见,投资人在查阅项目问题描述后给予创业者约见。



二、产品结构





三、产品使用流程

1、企业使用流程

(1) 直通路演

①企业用户需要到升维网网站(www.swchina.com)直通路演页面填写项目问题以及真实的个人资料等步骤,并选择免费提交项目或付费推送 10 家机构。

免费提交项目:可将 BP 项目提交至投资人的项目中心,投资人可以选择查看并是否愿意做出反馈。(感兴趣的投资会做出反馈)

付费提交项目:可将 BP 项目网网站后台,后台则会推送 10 家权威投资人或机构做出反馈,没有做出反馈的投资人或机构将返还你的钱款。

* <mark>项</mark> 目名称	输入项目名称
* 一句话简介	一句话概括产品与服务,30字内
* 项目领域	选择领域
* 投资阶段	选择阶段 🕏
* 项目概述	分为产品描述、团队介绍、用户群体、项目愿景、竞争对手等方面,不超过1000字
	0/1000
* 商业计划书	上传文件 请上传小于7.5M的PDF文件 填写具体的媒体报道、产品描述、核心竞争力等,让投资人更了解你 ※
* 工商注册公司全称	升维网
* 联系人	海大富
* 公司所在行业	金融业 💠
免费提	交项目 付费推送10家机构



②企业用户提交完项目后可以通过企业入口进入企业中心页面,通过直通路演栏目可以详细的看到自己发布过的项目,以及投资人所做出的反馈。



(2) 直通 VC

①企业用户需要到升维网网站(www.swchina.com)直通 VC 页面选择系统匹配或手动选择大 V,填写项目问题以及真实的个人资料等步骤。





②企业用户提交完项目并完成支付可以通过企业入口进入企业中心页面,通过直通 VC 栏目可以详细的看到自己发布过的项目。

③支付成功后台通过审核后,可以看到投资人是否做出评议以及评议的内容。



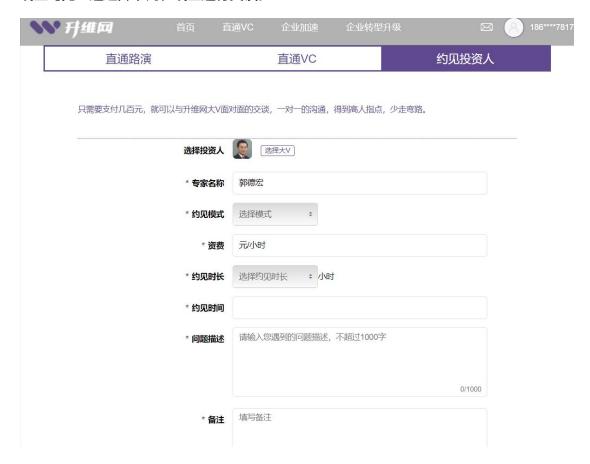
(3) 约见投资人



①企业用户需要到升维网网站(www.swchina.com)约见投资人页面选择大自己将要约见的 V,并且选择约见的模式(线上、线下)填写项目问题以及真实的个人资料等步骤。

线下约见:通过线下见面的方式进行交谈。

线上约见:通过升维网在线上进行交谈。



- ②企业用户提交完项目后可以通过企业入口进入企业中心页面,通过约见投资人栏目可以详细的看到自己约见过的投资人。
 - ③支付约见费用后,投资人才可以看到你的邀请并做出回应。

约见成功后, 你的钱款将会打于投资人账户。

没有接受邀请,你的钱款重新返还你的账户。





(4) 线上私董会

- ①企业用户需要到升维网网站 (www.swchina.com) 私董会页面选择自己将要召集的大
- V, 并且选择时间时长填写项目会议内容等步骤。





2、投资人使用流程

(1) 项目中心

①投资人需要到升维网网站(www.swchina.com)专家个人中心项目中心栏目查看企业的项目问题以及真实的个人资料等,并选择是否感兴趣。

免费提交项目:投资人可以根据自己的意向判断是否要做出反馈(没有报酬)。

付费提交项目:将在项目中心在 10 家权威投资人或机构中置顶项目以便做出反馈。

②投资人,通过直通路演栏目可以详细的看到自己发布过的项目,以及投资人所做出的反馈。





(2) 我的评议

①投资人需要到升维网网站(www.swchina.com)专家个人中心我的评议栏目查看项目评议请求,查看项目问题以及真实的个人资料等。

- ②投资人可以根据自己的意向做出评议以及意向。
- ③对于钟意的项目还可以进行下一步的沟通了解。





(3) 我的约见

①投资人需要到升维网网站(www.swchina.com)专家个人中心约见投资人栏目查看约见的请求,查看约见的模式(线上、线下),项目问题以及真实的个人资料等。

线下约见:通过线下见面的方式进行交谈。

线上约见:通过升维网在线上进行交谈。

②投资人可以根据项目判断是否同意约见,同意约见后企业将会与投资开启约见,拒绝后则不会发起约见。

③约见结束后投资人将会收到企业的钱款。



(4) 我得私董会

投资人需要到升维网网站(www.swchina.com)专家个人中心我的私董会栏目查看私董会请求,查看项目问题以及时间,企业信息等。





四、使用价值

- ①将项目 BP 投给相宜的投资人并获得答复
- ②获得投资人专业意见后优化项目
- ③拓展更多的投资和行业资源
- ④参加各种创业培训和行业沙龙获得知识
- ⑤通过外部资源解决自身发展中难题

升维网服务规范

五、服务规范

直通 VC:

专家收入:

用户缴纳一定的评议费用后 由升维网推送或者用户选择专家进行评议,评议的费用的百分之 30 将作为 升维网的开发与完善费用,剩余的百分之 70 会打入相应的专家账户中。



退款问题:

若用户选择的专家在 72 小时内未进行评议或者评议人数少于指定的人数,网站会把相应的款项退还至原支付账户 或者 沟通协商邀请其他专家进行评议。

直通路演:

直通路演中的付费定投十位投资机构只是表达投资意向,不做点评。所以此服务无法进行退款,但是本平台会保证把项目精准推送到十位投资机构供其查阅。如有问题可电话联系升维网: 010-64430881

约见投资人/约见大 V/线上私董会:

专家收入:

用户缴纳一定的约见费用后 由升维网推送或者用户选择专家进行响应回复,约见的费用的百分之 30 将 作为升维网的开发与完善服务费用,剩余的百分之 70 会打入相应的专家账户中。

退款问题:

若用户选择的专家长时间(超过 72 小时)未进行答复,由本平台联系专家解决,若专家表达出拒绝意向,则会全款退回到用户的支付账户中。

约见方式:

在专家同意约见后,线上是即时聊天页面,且具有视频通话功能,由双发在约定的时间内安排好视频通话的时间进行通话交流。线下在专家同意了用户的约见后,提供专家的手机号给用户双方电话联系确认时间地点完成约见。

专家账户:

专家获取的收益会打到升维网的账户中,绑定银行卡后可以把余额提现到银行卡中。升维网默认专家的线下约见费用为 1000 元/小时 ,若有变更请及时前往个人中心-我的钱包 进行资费设置