

ANALISIS KUALITAS PELAYANAN APLIKASI *MOBILE* JKN BPJS KESEHATAN MENGGUNAKAN METODE SERVICE QUALITY (SERVQUAL)

Diajukan Sebagai Salah Satu Persyaratan Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Teknik Pada Program Studi Teknik Industri Universitas Malikussaleh

Oleh,

ATIKAH AZMI SIREGAR NIM. 180130092

PROGRAM STUDI TEKNIK INDUSTRI JURUSAN TEKNIK INDUSTRI FAKULTAS TEKNIK UNIVERSITAS MALIKUSSALEH LHOKSEUMAWE 2022

SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS

Surat Pernyat A
Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Atikah Azmi Siregar

NIM : 180130092

Dengan ini menyatakan dengan sesungguhnya bahwa di dalam skripsi ini tidak terdapat bagian atau satu kesatuan yang utuh dari skripsi, buku, atau bentuk lain yang saya kutip dari karya orang lain tanpa saya sebutkan sumbernya yang dapat dipandang sebagai tindakan penjiplakan. Sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat reproduksi karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain yang dijadikan seolah-olah karya asli saya sendiri. Apabila ternyata terdapat dalam skripsi saya bagian-bagian yang memenuhi standar penjiplakan maka saya menyatakan kesediaan untuk dibatalkan sebahagian atau seluruh hak gelar kesarjanaan saya

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya untuk dapat dipergunakan seperlunya.

Lhokseumawe, 26 Agustus 2022

Saya yang membuat pernyataan

Atikah Azmi Siregar

NIM. 180130092

E8AAJX908649822

Texting ting

LEMBAR PENGESAHAN PEMBIMBING

Judul skripsi : Analisis Kualitas Pelayanan Aplikasi Mobile JKN

BPJS Kesehatan Menggunakan Metode Service

Quality (Servqual)

Nama Mahasiswa : Atikah Azmi Siregar

Nomor Induk Mahasiswa: 180130092

Jurusan/Prodi Teknik Industri

Tanggal Sidang : 05 Agustus 2022

Lhokseumawe, 26 Agustus 2022

Penulis,

Atikah Azmi Siregar NIM. 180130092

Menyetujui,

Pembimbing Utama

lr. Syamsul Bahri, M.Si

NIP. 196405072001121001

Pembimbing Pendamping

r. Amri, MT

NIP. 196603072002121002

LEMBAR PENGESAHAN FAKULTAS

Judul skripsi : Analisis Kualitas Pelayanan Aplikasi Mobile JKN

BPJS Kesehatan Menggunakan Metode Service

Quality (Servqual)

Nama Mahasiswa : Atikah Azmi Siregar

Nomor Induk Mahasiswa: 180130092

Jurusan/Prodi : Teknik Industri

05 Agustus 2022 Tanggal Sidang

Lhokseumawe, 26 Agustus 2022

Disahkan oleh,

Dekan Fakultas Teknik

Muhammad, ST., M.Sc

NIP. 19680525 200212 1 004

Disetujui oleh,

Ketua Jurusan Teknik Industri

hri, MT

NIP. 19660307 200212 1 002

KATA PENGANTAR

Teknik Indi Puji dan syukur kami panjatkan atas kehadirat Allah SWT. atas segala limpahan berkat dan rahmat-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan dan dapat menyusun proposal skripsi dengan judul "Analisis Kualitas Pelayanan Aplikasi Mobile JKN BPJS Kesehatan Menggunakan Metode Service Quality (Servqual)". Proposal ini disusun sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana Teknik pada Program Studi Teknik Industri Fakultas Teknik Universitas Malikussaleh.

> Selama proses penulisan proposal skripsi ini, penulis banyak mendapatkan berbagai bantuan dan dukungan dari banyak pihak. Dalam kesempatan ini, penulis ingin mengucapkan terimakasih kepada yang telah membantu pelaksanaan dan penyusunan Proposal Skripsi ini, khususnya kepada:

- Prof. Dr. Ir. Herman Fithra, ST., MT., IPM., ASEAN Eng. selaku Rektor Universitas Malikussaleh.
- 2. Dr. Muhammad, ST., M.Sc. selaku Dekan Fakultas Teknik Universitas Malikussaleh.
- Ir. Amri, MT, selaku Ketua Jurusan Teknik Industri Fakultas Teknik 3. Universitas Malikussaleh dan Dosen Pembimbing II yang telah memberikan bimbingan serta saran masukan dalam penyusunan skripsi.
- 4. Defi Irwansyah, ST., M.Eng. selaku Sekretaris Jurusan Teknik Industri Fakultas Teknik Universitas Malikussaleh.
- Syarifuddin, ST., MT., IPM. selaku Ketua Program Studi Teknik Industri 5. Fakultas Teknik Universitas Malikussaleh.
- Ir. Syamsul Bahri, M.Si. selaku Dosen Pembimbing I yang telah 6. memberikan bimbingan serta saran masukan dalam penyusunan skripsi.
- 7. Subhan, ST., M.Sc, selaku Dosen Pembahas I yang telah memberikan saran dan masukan dalam penyusunan skripsi.
- Khairul Anshar, ST., MT, selaku Dosen Pembahas II yang telah 8. memberikan saran dan masukan dalam penyusunan skripsi.

- Bapak dan Ibu Dosen Jurusan Teknik Industri Fakultas Teknik Universitas Malikussaleh yang senantiasa memberikan masukan dan semangat kepada penulis selama proses penyelesaian skripsi.
 - 10. Ibunda Sugiyati dan Ayahanda M. Azmi H. Siregar dan seluruh keluarga tercinta yang senantiasa mendoakan dan memberikan masukan dan motivasi kepada penulis.
 - 11. Seluruh pimpinan dan karyawan BPJS Kesehatan yang memberikan izin penelitian dan membantu kelancaran penelitian ini.
 - 12. Kepada teman-teman magang BPJS Kesehatan KC Lhokseumawe yang telah mendukung dan memberi saran kepada penulis.
 - 13. Kepada seluruh teman-teman Jurusan Teknik Industri Fakultas Teknik Universitas Malikussaleh angkatan 2018 yang bersama melewati masa perkuliahan dari awal semester sampai akhir.

Penulis menyadari bahwa terdapat keterbatasan yang dimiliki dalam penyusunan proposal ini. Oleh karena itu, kritik dan saran yang membangun sangat diharapkan demi terciptanya perbaikan di masa mendatang.

> us z. Lhokseumawe, 26 Agustus 2022

Atikah Azmi Siregar Nim. 180130092

HALAMAN PERSEMBAHAN

Bismillahirrahmanirrahim.

First of all i just wanna say Alhamdulillahi rabbil 'alamin, cause Allah has given me a lot of convenience and learning in making this thesis. Shalawat and greetings are always poured out to the Prophet Muhammad Sallallaahu Alaihi Wasallam and may we all get his intercession on the last day.

As a sign of love and big thanks.

To my Mom: Ms. Sugiyati, Father: Mr. M. Azmi H. Siregar, Lil Sister: Athiffah Nasywa Azmi Siregar and Lil Brother: Afif Atharva Azmi Siregar, thanks for your love for me, your hard work for us and sacrifice for the days that have passed so that I can become a better person.

To my lovely uncles Sudi Wahono (Alm.) and Sapto Pamungkas who has helped me a lot in living my college life.

To the whole big family of Grandpa Harun Abdul Khadir Siregar and Grandma Nurhani Nasution & To the whole big family of Grandpa Madiorejo and Grandma Waliyem. Thank you for the support and help so that I can be better and can achieve my goals.

Thank you to the lecturers who have taught and guided me to become a better person in facing a brighter future.

Thanks to my bestfriend Tia, Angel, Yahya, Fahranul, Sarah, Suci, Meilinda, Yoga (Alm.), Nurhajjah, Kiki, Syika, Fiqra, Rusnani, Ilham, Drefinia, Dewita and to all my friends in Industrial Engineering class 2018, All BPJS Kesehatan MSIB Batch 2 participants, class E Alterra Academy MSIB Batch 1 participants for support and encouragement.

I hope we can all be useful people, make our families happy and reach our goals. Aamiin.

ANALISIS KUALITAS PELAYANAN APLIKASI *MOBILE* JKN BPJS KESEHATAN MENGGUNAKAN METODE *SERVICE QUALITY* (SERVQUAL)

Teknik.

ABSTRAK

BPJS Kesehatan merupakan salah satu pelaksana badan hukum publik yang dibangun untuk menjalankan program jaminan kesehatan untuk seluruh rakyat Indonesia. Maka BPJS Kesehatan dituntut untuk meningkatkan kualitas pelayanannya. Sebagai badan hukum publik, pelayanan harus dikelola dengan baik untuk meningkatkan kepuasan peserta. BPJS Kesehatan memiliki banyak jenis layanan, yaitu layanan tatap muka dan non-tatap muka. Salah satu layanan non-tatap muka yang dimiliki oleh BPJS Kesehatan adalah aplikasi mobile JKN. Aplikasi *mobile* JKN merupakan sebuah inovasi yang dibuat oleh BPJS Kesehatan untuk mempermudah peserta dalam mendapatkan pelayanan administrasi yaitu bisa diakses kapan saja dan dimana saja. Tujuan penelitian ini untuk mengetahui bagaimana kualitas pelayanan yang diberikan oleh BPJS Kesehatan melalui aplikasi mobile JKN. Penelitian ini menggunakan metode servqual untuk mengetahui tingkat persepsi, tingkat harapan dan gap. Ada 15 atribut kuesioner, yang terdiri 5 dimensi servqual yaitu tamgible, reliability, responsiveness, assurance dan emphaty. Hasil penelitian menggunakan metode servqual per atribut didapat bahwa ada 4 atribut yang memiliki negatif yaitu nomor 15: customer service mobile JKN segera meminta maaf bila terjadi kesalahan, nomor 10: kecepatan aplikasi dalam merespon permintaan peserta, nomor 14: respon customer service terhadap kebutuhan dan keluhan peserta dan nomor 8: mobile JKN mampu menjawab permintaan informasi atau penyampaian keluhan. Jika dari segi dimensi terdapat 2 dimensi yang perlu BPJS Kesehatan fokuskan untuk meningkatkan kualitas pelayanan aplikasi untuk meningkatkan kepuasan peserta yaitu responsiveness dan emphaty.

Kata kunci: Kualitas Pelayanan, Aplikasi Mobile JKN, BPJS Kesehatan, Servqual

DAFTAR ISI

CANIL AND		
` (2)		
10. 0.		
	DAFTAR ISI	
		Halaman
IEMB	RJUDUL	
	AR PERNYATAAN ORISINALITAS	
	AR PENGESAHAN PEMBIMBING	
	AR PENGESAHAN FAKULTAS	
	PENGANTAR	i
	AAN PERSEMBAHAN	
ABSTR	AK	iv
DAFTA	R ISI	v
DAFTA	R TABEL	vii
	R GAMBAR	
	R RUMUS	
BAB I	PENDAHULUAN	
	1.1 Latar Belakang	1
	1.2 Rumusan Masalah	
	1.3 Tujuan Penelitian	
	1.4 Manfaat Penelitian	
	1.5 Batasan Masalah dan Asumsi	
	1.5.2 Asumsi	
	1.5.2 Asumsi	
BAB II	TINJAUAN PUSTAKA	6
	2.1 Landasan Teori	6
	2.1.1 Pengertian Kualitas	
	2.1.2 Pengertian Pelayanan	
	2.1.3 Bentuk-Bentuk Layanan	
	2.1.4 Pengertian Kualitas Pelayanan	9
	2.1.5 Prinsip Kualitas Pelayanan	
	2.1.6 Dimensi Kualitas Pelayanan	
	2.1.7 Etika Pelayanan Secara Umum	
	2.1.8 Konsep Kepuasan Pelanggan	
	2.1.9 Pengertian Kepuasan Konsumen	
	2.1.10 Sistem Jaminanan Sosial Nasional	
	2.1.11 Badan Penyelenggara Jaminan Sosial (BPJS)	
	2.1.12 Aplikasi <i>Mobile</i> JKN	
	2.1.13 Teknik Sampling	23
	2.1.14 Metode Penentuan Jumlah Sampel	
	2.1.15 Skala Data dan Pengukuran	
	2.1.17 Uji Reliabilitas	
	2.1.18 Metode Service Quality (Servqual)	
	2.1.19 Kesenjangan (GAP)	
	J 0 - / - /	

2.2 BAB III ME T		
	D 155 TE 1.1.1	22
2.2	Penelitian Terdahulu	33
RAR III MET	TODOLOGI PENELITIAN	37
3.1	Lokasi dan Waktu Penelitian	
3.2	Jenis dan Sumber Data	
3.3	Populasi dan Sampel	
3.4	Teknik Pengumpulan Data	
3.5	Definisi Variabel Operasional	
3.6	Metode Analisis Data	
3.7	Tahapan Penelitian	
BAB IV HAS	IL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	43
4.1	Hasil Penelitian	43
	4.1.1 Pengumpulan Data	43
	4.1.2 Penyusunan Kuesioner	
	4.1.3 Penyebaran Kuesioner	
	4.1.4 Karakteristik Responden	
	4.1.5 Uji Validitas dan Reliabilitas	
	4.1.5.1 Uji Validitas Persepsi dan Harapan	
	4.1.5.2 Uji Reliabilitas Persepsi dan Harapan	
	4.1.6 Pengolahan Data	
	4.1.6.1 Rekapitulasi Jumlah Data Persepsi dan Harapan	48
	4.1.6.2 Perhitungan Nilai Rata-Rata Persepsi dan Harapan	
	4.1.6.3 Perhitungan Nilai Servqual (Gap) Per Atribut	51
	4.1.6.4 Perhitungan Nilai Servqual (Gap) Per Dimensi	53
	4.1.6.5 Perhitungan Nilai Servqual (Gap) Keseluruhan	55
4.2	Pembahasan	58
BAB V KES	IMPULAN DAN SARAN	
5.1	Kesimpulan	59
5.2	Saran	59
DAFTAR PUS	STAKA	
LAMPIRAN		

DAFTAR TABEL

DAFTAR TABEL Tabel 2.1 Indeks Kepuasan Pelanggan	
	Halaman
Tabel 2.1 Indeks Kepuasan Pelanggan	
Tabel 2.2 Tingkat Kepuasan Responden	
Tabel 4.1 Karakteristik Responden	44
Tabel 4.2 Uji Validitas Persepsi Responden	
Tabel 4.3 Uji Validitas Harapan Responden	
Tabel 4.4 Uji Reliabilitas Persepsi Responden	
Tabel 4.5 Uji Reliabilitas Harapan Responden	
Tabel 4.7 Nilai Rata-rata Persepsi	
Tabel 4.8 Nilai Rata-rata Harapan	
Tabel 4.9 Hasil Perhitungan Servaual Score Per Atribut	
Tabel 4.10 Nilai Servqual (Gap) Per Atribut Setelah Diurutkan	
Tabel 4.11 Hasil Perhitungan Servqual Score Per Dimensi	
Tabel 4.12 Nilai Servqual (Gap) Per Dimensi Berdasarkan Ranking	
Tabel 4.13 Nilai Servqual (Gap) Keseluruhan	55
Tabel 4.14 Perhitungan Indeks Kepuasan Pelanggan	
	Ch

DAFTAR GAMBAR

40			Halaman
Gambar 2.1 J	enis Layanan Pada Aplikasi <i>Mo</i>	bile JKN	20
	Model Konsentual Servanal		31
Gambar 3.1	Quesioner		41
Gambar 3.2 T	Sahapan Penelitian		42
	Zuesioner		

DAFTAR RUMUS

	DAFTAR RUMU	${ m JS}$
		Halaman
Rumus 2.1	Persamaan Slovin	25
Rumus 2.2	Indeks Kepuasan Pelanggan	27
Rumus 2.3	Degree of Freedom	28
Rumus 2.4	Nilai Validitas	28
Rumus 2.5	Uji Re <mark>liabilitas</mark> Skor <i>Servqual</i>	29
	SKOI Servquat	

BAB I PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Kesehatan merupakan hal pokok yang harus dimiliki oleh setiap masyarakat bernegara untuk mencapai kehidupan yang berkelanjutan. Setiap pemerintah wajib menyediakan sarana dan prasarana sebagai bentuk penunjang kesehatan untuk mewujudkan masyarakat yang makmur. Di Indonesia sendiri terdapat regulasi yang menjelaskan bahwa negara bertanggung jawab atas jaminan sosial masyarakatnya, yaitu UUD 1945 pasal 28 H ayat (1): "...setiap orang berhak hidup sejahtera lahir dan batin, bertempat tinggal dan mendapatkan lingkungan hidup yang baik dan sehat serta berhak memperoleh pelayanan kesehatan...".

BPJS Kesehatan merupakan penyelenggara program jaminan sosial (badan pelayanan publik) di bidang kesehatan yang merupakan salah satu dari lima program dalam Sistem Jaminan Sosial Nasional (SJSN), yaitu Jaminan Kesehatan, Jaminan Kecelakaan Kerja, Jaminan Hari Tua, Jaminan Pensiun, dan Jaminan Kematian sebagaimana tercantum dalam Undang-Undang Nomor 40 Tahun 2004 tentang Sistem Jaminan Sosial Nasional. Dalam Sistem Asuransi Sosial terdapat tiga Pilar yang harus dilaksanakan oleh BPJS Kesehatan yaitu *Risk Pooling* (Rekrutmen Peserta), *Revenue Collection* (Pengumpulan Iuran) dan *Purchasing* (Pembelian/ Pembayaran kepada Pemberi Pelayanan Kesehatan seperti RS, Klinik, Puskesmas, Apotik dan lain-lain).

Sebagai badan penyelenggara program jaminan kesehatan nasional (JKN), BPJS memiliki 3 stakeholder utama yaitu: pemerintah, fasilitas kesehatan dan peserta program. Saat ini, BPJS Keseehatan memiliki jumlah peserta sebesar 237.923.846 jiwa atau setara 86,87% dari 278.752.361 jumlah seluruh masyarakat Indonesia. Angka tersebut sangat besar untuk peserta asuransi jaminan kesehatan nasional dan saat ini BPJS Kesehatan berfokus untuk mencapai jaminan kesehatan semesta. Untuk mencapai hal tersebut, BPJS Kesehatan juga memanfaatkan

teknologi untuk mempermudah pelayanan dan memperluas cakupan kepesertaannya. Ada beberapa aplikasi dan layanan yang dikelola oleh BPJS yaitu Edabu, SIPP, BPJS *Care Center*, VIKA, CHIKA, Pandawa, Mobile JKN dan lainnya. Namun terkadang terdapat beberapa kendala yang dialami peserta dalam penggunaan aplikasi, salah satunya adalah aplikasi *Mobile* JKN.

Teknik

Aplikasi *Mobile* JKN merupakan inovasi yang dibuat oleh BPJS Kesehatan untuk memudahkan calon peserta dan peserta JKN-KIS. Dengan aplikasi *Mobile* JKN, kegiatan administratif yang biasa dilakukan di Kantor Cabang BPJS Kesehatan dapat dilakukan di mana saja dan kapan saja tanpa batasan waktu. Aplikasi ini dapat ditemui di *play* store maupun *app store* dengan total pengguna saat ini (data: 27 Mei 2022) adalah 16.346.826 pengguna di seluruh Indonesia dan di wilayah KC Lhokseumawe adalah 85.916 pengguna. Selain itu aplikasi ini juga merupakan aplikasi yang kompleks karena memiliki beragam macam fitur terkait administrasi maupun informasi. Sama dengan aplikasi lainnya, dimana aplikasi tidak akan pernah bisa dikatakan sempurna begitu juga dengan aplikasi *mobile* JKN. Aplikasi *mobile* JKN juga memiliki beberapa kendala baik dari aplikasinya sendiri maupun pemahaman pengguna terhadap aplikasi. Oleh karena itu, peneliti melakukan *survey* pengetahuan dan pemahaman peserta BPJS Kesehatan terhadap aplikasi *mobile* JKN dengan jumlah sampel sebanyak 52 responden.

Dari hasil *survey* didapatkan bahwa responden berada diumur 17-51 Tahun dengan jumlah responden terbanyak berusia 21 dan 22 tahun dengan total 30 responden (57,69%) dengan jenis kelamin laki-laki yaitu 29 responden (55,77%) dan perempuan sebanyak 23 responden (44,23%). Responden terbagi ke dalam beberapa kelas BPJS Kesehatan yaitu kelas I sebanyak 21 responden (40,38%), kelas II sebanyak 12 responden (23,08%) dan kelas III sebanyak 19 responden (36,54%). Ada 98,08% responden yang mengetahui aplikasi *mobile* JKN dan 1,92% menjawab mungkin. Untuk pengguna aplikasi, terdapat 30,77% menggunakan aplikasi *mobile* JKN dan 69,23% pernah menggunakan aplikasi *mobile* JKN. Untuk pemanfaatan fitur layanan di aplikasi, 78,85% responden pernah memanfaatkan fitur layanan dan 21,15% tidak pernah memanfaat fitur

Tayanan. Untuk penggunaan autodebet, 15,38% yang pernah menggunakan autodebet dan 84,62% tidak pernah menggunakan autodebet. Untuk fitur Melihat Data/Informasi Peserta Melalui Aplikasi Mobile JKN didapatkan 73,08% responden paham dan 26,92% responden kurang bahkan tidak paham. Untuk fitur Menampilkan Foto Kartu Peserta Melalui Aplikasi Mobile JKN didapatkan 80,77% responden paham dan 19,23% kurang bahkan tidak paham. Untuk fitur Memindahkan Fasilitas Kesehatan Melalui Aplikasi Mobile JKN didapatkan 65,38% responden paham dan 34,62% responden kurang bahkan tidak paham. Untuk fitur Melihat Tagihan Iuran BPJS Kesehatan Melalui Aplikasi Mobile JKN didapatkan 65,38% paham dan 34,62% kurang bahkan tidak paham. Untuk fitur Melakukan Pembayaran Iuran BPJS Kesehatan Melalui Aplikasi Mobile JKN didapatkan 59,62% paham dan 40,38% kurang bahkan tidak paham. Untuk fitur Melakukan Skrining Melalui Aplikasi Mobile JKN didapatkan 65,38% responden paham dan 34,62% kurang bahkan tidak paham. Untuk fitur Pendaftaran Autodebet Melalui Aplikasi Mobile JKN 46,15% responden paham dan 53,85% responden kurang bahkan tidak paham.

Teknik

Selain itu, berdasarkan wawancara yang peneliti kepada kedeputian direksi bidang terkait yaitu Kedeputian Direksi Bidang Pelayanan Peserta (Yanserta) didapatkan beberapa masalah yang sering dialami oleh peserta yaitu registrasi dan login yang sulit karena harus mengingat nomor handphone yang didaftarkan sebelumnya sehingga peserta beranggapan bahwa akses pelayanan melalui mobile JKN sulit, kurang lengkapnya menu di aplikasi salah satu menu yang tidak tersedia adalah perubahan nomor handphone di aplikasi, warna background aplikasi yang tidak memiliki pilihan (hanya tampilan terang saja), bagi sebagian peserta ada beberapa informasi yang disajikan di aplikasi yang tidak dimengerti, adanya permintaan informasi dan keluhan yang disampaikan oleh peserta yang lama ditanggapi bahkan tidak dijawab, aplikasi mengalami keterlambatan dalam merespon permintaan peserta (terjadinya loading lama hingga error), ketidak sesuaian jawaban atas kebutuhan dan keluhan yang disampaikan peserta, adanya kekhawatiran bagi beberapa peserta mengenai keamanan data-data pribadi serta keakuratan biaya juran yang ditagihkan ke peserta. Oleh karena itu, maka penulis

mengangkat judul "Analisis Kualitas Pelayanan Aplikasi Mobile JKN BPJS Kesehatan Menggunakan Metode Service Quality (SERVQUAL)".

1.2 Rumusan Masalah

Teknik

Berdasarkan latar belakang maslaah diatas, maka yang menjadi rumusan masalah dalam penelitian ini adalah bagaimana kualitas pelayanan BPJS Kesehatan melalui aplikasi *mobile* JKN.

1.3 **Tujuan Penelitian**

Setelah mengetahui rumusan masalah maka penulis dapat menentukan tujuan penulisan ini adalah untuk mengetahui kualitas pelayanan BPJS Kesehatan melalui aplikasi mobile JKN.

1.4 **Manfaat Penelitian**

Adapun beberapa manfaat yang diharapkan dari penelitian ini adalah mengetahui penilaian peserta dalam menggunakan aplikasi mobile JKN, menjadi saran dan acuan perbaikan pelayanan melalui aplikasi mobile JKN bagi BPJS dalam menerapkan, Kesehatan dan menambah wawasan mahasiswa pengembangan ilmu mengenai analisis kualitas pelayanan sehingga memberikan motivasi untuk giat dalam melakukan penelitian seperti ini pada periode 302 selanjutnya.

1.5 Batasan Penelitian dan Asumsi

1.5.1 **Batasan Penelitian**

Agar hasil yang diperoleh tidak menyimpang dari tujuan yang diharapkan, maka pembahasan pada penelitian ini dibatasi agar pembahasan lebih terfokus. Adapun batasan masalah dalam penelitian ini adalah sebagai berikut:

1. Responden dalam penelitian ini merupakan semua peserta BPJS Kesehatan di seluruh Indonesia yang menggunakan aplikasi mobile JKN.

2. Penelitian ini hanya meneliti kualitas sistem pelayanan administrasi dan informasi program Jaminan Kesehatan Nasional yang tersedia di aplikasi mobile JKN.

1.5.2 Asumsi

Adapun asumsi yang diberikan penulis dalam penulisan proposal ini adalah sebagai berikut:

- 1.
- agai beriku.

 plikasi tidak menga.

 'enilaian yang diberikan res,
 ada di kuesioner adalah cerminan pada paksaan dari pihak tertentu. 2.

BAB II TINJAUAN PUSTAKA

2.1 Landasan Teori

2.1.1 Pengertian Kualitas

Kualitas merupakan salah satu indikator penting bagi perusahaan untuk dapat eksis di tengah ketatnya persaingan dalam industri. Kualitas didefinisikan sebagai totalitas dari karakteristik suatu produk yang menunjang kemampuannya untuk memuaskan kebutuhan yang didefinisikan atau ditetapkan (Tjiptono, 2016). Ada lima (5) perspektif kualitas yang berkembang saat ini (Garvin dan Lovelock, 2010) yaitu sebagai berikut:

1. Transcendental Approuch

Kualitas dipandang sebagai *excellence* yaitu sesuatu yang secara intiutif bisa dipahami namun nyaris tidak mungkin dikomunikasikan, contohnya adalah kecantikan atau cinta. Dalam konteks organisasi bisnis, perspektif ini sulit digunakan sebagai dasar manajemen kualitas untuk fungsi perencanaan, produksi/operasi dan pelayanan.

2. Product-Based Approuch

Perspektif ini mengasumsikan bahwa kualitas merupakan karakteristik, komponen atau atribut objektif yang dapat dikuantitatifkan dan dapat diukur. Semakin banyak atribut yang dimiliki sebuah produk atau *merk*, semakin berkualitas produk yang bersangkutan karena perspektif ini sangat objektif, maka kelemahannya adakah tidak bisa menjelaskan perbedaan dalam selera, kebutuhan dan preferensi individual (atau bahkan segmen pasar tertentu).

3. *User-Based Approach*

Perspektif ini didasarkan pada pemikiran bahwa kualitas tergantung pada orang yang menilainya (*eyes of the beholder*), sehingga produk yang paling memuaskan preferensi seseorang (*maximum satisfaction*) merupakan produk yang berkualitas paling tinggi. Perspektif yang bersifat

subjektif dan *demand-oriented* ini juga menyatakan bahwa setiap pelanggan memiliki kebutuhan dan keinginan masing-masing.

Manufacturing-Based Approuch

Perspektif ini bersifat *supplay-based* dsan lebih berfokus pada praktik-praktik perekayasaan dan pemanufakturan, serta mendefinisikan kualitas sebagai kesesuaian atau kecocokan dengan persyaratan (*comformance to requirements*). Dalam konteks bisnis jasa, kualitas berdasarkan perspektif ini cenderung bersifat *operations-driven* jadi yang menentukan kualitas adalah standar-standar yang ditetapkan perusahaan bukan konsumen yang membeli dan menggunakan produk/jasa.

5. Value-Based Approuch

Perspektif ini memandang kualitas dari aspek nilai (*value*) dan harga (*price*) dengan mempertimbangkan *trade-off* antara kinerja dan harga, kualitas didefinisikan sebagi *affprdable excellence* yakni tingkat kinerja 'terbaik' atau sepadan dengan harga yang dibayarkan. Kualitas dalam perspektif ini bersifat relatif sehingga produk yang memiliki kualitas paling tinggi belum tentu produk yang paling bernilai.

2.1.2 Pengertian Pelayanan

Pelayanan menurut Kamus Besar Bahasa Indonesia (KBBI) adalah sebagai suatu usaha untuk membantu menyiapkan atau mengurus apa yang diperlukan orang lain. Sedangkan pelayanan adalah kegiatan kegiatan yang dilakukan oleh seseorang atau sekelompok orang dengan landasan faktor materi melalui sistem, prosedur dan metode tertentu dalam rangka usaha memenuhi kepentingan orang lain sesuai dengan haknya. Pelayanan hakikatnya adalah serangkaian kegiatan karena itu pelayanan merupakan sebuah proses sebagai proses, pelayanan berlangsung secara rutin dan berkesinambungan meliputi seluruh kehidupan orang dalam masyarakat (Moenir, 2016).

Adapun definisi pelayanan menurut Raminto dan Winarsih pelayanan adalah suatu aktivitas atau serangkaian aktivitas yang bersifat tidak kasat mata yang terjadi akibat adanya interaksi antara pelanggan dan pegawai atau hak-hak

lain yang disediakan oleh organisasi pemberi pelayanan yang dimaksudkan untuk memecahkan permasalahan pelanggan (Priansa, 2017).

Adapun ciri-ciri pelayanan yang baik (Kasmir, 2014) yaitu sebagai berikut:

1. Tersedia sarana dan prasana yang baik

Konsumen ingin dilayani prima oleh karena itu untuk melayani konsumen salah satu yang paling penting diperlihatkan adalah sarana dan prasarana yang tersedia.

2. Tersedia karyawan yang baik

Teknik

Kenyamanan konsumen tergantung dari pegawai yang melayaninya. Pegawai harus ramah, sopan dan mudah tersenyum, disamping itu pegawai tanggap, pandai berbicara, menyenangkan serta pintar.

- 3. Bertanggung jawab kepala konsumen sejak awal hingga akhir

 Dalam menjalankan kegiatan pelayanannya karyawan harus mampu
 melayani dari awal hingga selesai.
- 4. Mampu melayani secara cepat dan tepat
 Dalam melayani konsumen diharapkan pegawai harus melakukannya
 sesuai prosedur. Layanan yang diberikan sesuai jadwal dan pekerjaan
 tertentu dan jangan membuat kesalahan dalam arti pelayanan yang
 diberikan sesuai keinginan konsumen.
- 5. Mampu berkomunikasi

Pegawai harus mampu berbicara kepada setiap konsumen dan memahami keinginan konsumen, artinya pegawai harus dapat berkomunikasi dengan bahasa yang jelas dan mudah dimengerti dan jangan menggunakan istilah yang sulit dimengerti.

2.1.3 Bentuk-Bentuk Layanan

Secara garis besar, tawaran produk bisa dikelompokkan menurut berbagai kriteria. Salah satunya adalah daya tahan (*durability*) atau berwujud tidaknya (*tangibility*) produk bersangkutan. Berdasarkan kriteria ini bisa dibedakan menjadi tiga (3) macam yakni:

1. Barang tidak tahan lama Barang tidak akan tahan

Barang tidak akan tahan lama adalah barang berwujud yang biasanya habis dikonsumsi dalam satu atau berapa kali pemakaian. Umur ekonomis maksimum satu tahun.

2. Barang tahan lama

Barang tahan lama adalah barang terwujud yang biasanya bisa bertahan lama atau berumur ekonomis lebih dari satu tahun.

3. Jasa (*service*)

Jasa merupakan aktivitas, manfaat atau kepuasan yang ditawarkan untuk dijual.

2.1.4 Pengertian Kualitas Pelayanan

Kualitas pelayanan merupakan suatu penilaian terhadap suatu hal yang diberikan oleh penyedia layanan kepada pelanggan. Dimana terdapat dua kemungkinan yang diterima yaitu jika layanan yang diterima lebih rendah daripada yang diharapkan, maka kualitas pelayanan akan dipersepsikan jelek (kurang ideal), sehingga konsumen merasa kebutuhan dan keinginannya belum terpenuhi atau justru sebaliknya.

Kualitas pelayanan adalah seberapa jauh perbedaan antara kenyataan dan harapan pelanggan atas pelayanan yang mereka terima atau peroleh (Mauludin, 2010).

Kualitas adalah keseluruhan ciri serta sifat dari suatu produk atau pelayanan yang berpengaruh pada kemampuannya untuk memuaskan kebutuhan yang dinyatakan atau tersirat (Kotler, 2012).

2.1.5 Prinsip Kualitas Pelayanan

Pelayanan publik yang diberikan oleh Birokrasi hendaknya berdasarkan prinsip-prinsip dasar berikut ini (Sulistio dan Budi, 2010):

- 1. Rasional, efektif, efisien yang dilakukan melalui manajemen terbuka.
- 2. Ilmiah, berdasarkan kajian dan penelitian serta didukung oleh cabangcabang ilmu pengetahuan lainnya.

- 3. Inovatif pembaruan yang dilakukan terus menerus untuk menghadapi lingkungan yang dinamis, berubah dan berkembang.
 - Produktif, berorientasi kepada hasil kerja yang optimal.
 - 5. Profesionalisme, penggunaan tenaga kerja profesional terampil dalam istilah "The Right Man In The Right Place".
 - 6. Penggunaan teknologi modern yang tepat guna. Prinsip menyiapakan kualitas pelayanan menurut Lovelock (dalam Sedarmayanti, 2010) yaitu:
 - 1. Terjamah: penampilan fasilitas fisik, peralatan, personal dan komunikasi material.
 - Handal: kemampuan membentuk pelayanan yang dijanjikan dengan tepat 2. dan memiliki ketergantungan.
 - 3. Pertanggung jawaban: rasa tanggung jawab terhadap mutu layanan.
 - 4. Jaminan: pengetahuan, perilaku dan kemampuan pegawai.
 - 5. Empati: perhatian perorangan kepada pelanggan.

2.1.6 **Dimensi Kualitas Pelayanan**

Kualitas poduk terdiri atas delapan dimensi (Tjiptono, 2016) berikut yang satu sama lainnya bisa berkaitan erat:

- 1. Kinerja (performance) yakni referensi pencapaian tujuan utama sebuah produk. Umumnya kinerja yang lebih bagus dengan kualitas yang lebih baik.
- 2. Fitur (features) yaitu atribut produk yang melengkapi kinerja dasar sebuah produk. Pemasar berusaha merayu pelanggan dengan menawarkan beraneka fitur khusus.
- 3. Reabilitas (reability) yaitu kemampuan sebuah produk untuk tetap berfungsi secara konsisten selama usia desainnya. Sebuah produk akan dikatakan realible (andal) apabila kemungkinan kerusakan atau gagal dipakai selama usia desainnya sangat rendah.
- Kesesuaian dengan spesifikasi (comformance to spectfications) yaitu 4. sejauh mana karakteristik desain dan operasi sebuah produk memenuhi

standar-standar yang telah ditetapkan sebelumnya. Dalam dunia manufaktur, dimensi ini sangat populer terutama karena mudah dikuantifikasikan.

5. Daya tahan (*durability*) berkaitan dengan tingkat kemampuan sebuah produk mentolerir tekanan, stress atau trauma tanpa mengalami kerusakan berarti.

Teknik in

- 6. Serviceability yaitu kemudahan mereparasi sebuah produk dikatakan sangat serviceable apabila bisa direparasi secara mudah dan murah. Bila mana reparasi tersebut cepat dan mudah diakses, produk bersangkutan dikatakan serviceability tinggi.
- 7. Estetika yaitu daya tarik produk terhadap indera, misalanya bentuk fisik mobil yang menarik, model/desain yang artistik, warna yang sesuai preferensi masing-masing pelanggan, aroma parfum yang paling disuka, aroma roti yang mampu memancing selera makan dan lainnya.
- 8. Persepsi kualitas (*preceived quality*) yaitu citra dan reputasi produk serta tanggung jawab perusahaan terhadap pelanggannya, biasanya karena kurangnya pengetahuan pembeli akan atribut atau fitur produk yang akan dibeli, maka pembeli mempersepsikan kualitasnya dari aspek harga, nama merek, iklan, reputasi perusahaan maupun negara pembuatannya.

Adapun untuk mengetahui kualitas pelayanan yang dirasakan secara nyata oleh konsumen, ada indikator kepuasan konsumen yang terletak pada lima dimensi kualitas pelayanan menurut apa yang dikatakan konsumen. Kelima dimensi servqual yang dikemukakan oleh Zeithaml (Pasolong, 2010) yaitu sebagai berikut:

- 1. *Tangibles*, kualitas pelayanan berupa sarana fisik perkantoran, komputerisasi administrasi, ruang tunggu dan tempat informasi.
- 2. *Reliability*, kemampuan dan keandalan untuk menyediakan pelayanana yang terpercaya.
- 3. Responsiveness, kesanggupan untuk membantu dan menyediakan pelayanan secara cepat dan tepat, serta tanggap terhadap keinginan konsumen.

- 4. Assurance, kemampuan dan keramahan serta sopan santun pegawai dalam meyakinkan kepercayaan konsumen.
 - Empathy, sikap tegas tetapi penuh perhatian dari pegawai terhadap konsumen.

Pendapat lainnya tentang dimensi tolak ukur kualitas pelayanan menurut Zeithaml (Sulistio dan Budi, 2010), yaitu sebagai berikut:

- 1. Tangibles, terdiri dari fasilitas peralatan, personil dan komunikasi.
- 2. Reliable, terdiri dari kemampuan unit pelayanan dalam menciptakan pelayanan yang dijanjikan dengan tepat.
- 3. Responsiveness, kemauan untuk membantu konsumeb bertanggung jawab terhadap mutu layanan yang diberikan.
- 4. Competence, tuntutan yang dimilikinya, pengetahuan dan keterampilan yang baik oleh aparatur dalam memberikan layanan.
- 5. Courtesey, sikap atau perilaku ramah, bersahabat yang tanggao terhadap keinginan konsumen serta mau melakukan kontak atau hubungan pribadi.
- 6. Credibility, sikap jujur dalam setiap upaya untuk menarik kepercayaan masyarakat.
- 7. Security, jasa pelayanan yang diberikan harus dijamin bebas dari berbagai bahaya dan risiko.
- 8. Accesibility, tempat kemudahan untuk mengadakan kontak dan pendekatan.
- 9. Communication, kemampuan pemberi layanan untuk mendengarkan suara, keinginan atau aspirasi pelanggan, sekaligus kesediaan untuk selalu menyampaikan informasi baru kepada masyarakat.

2.1.7 Etika Pelayanan Secara Umum

Etika pelayanan pegawai dalam suatu kegiatan perusahaan perlu ada ketentuan yang mengatutnya. Ketentuan dibuat agar semua komponen yang berhubungan dengan pelayanan dapat menunjang satu sama lainnya. Artinya apabila salah satu aspek diabaikan, pelayanan dari komponen lainnya menjadi tidak berguna. Misalnya pelanggan atau konsumen tersinggung dengan cara karyawan bertanya atau gerak-gerik karyawan kurang jelas dari cara berbicara atau berpenampilan. Oleh karena itu etika pelayanan ini harus dilakukan oleh semua komponen agar pelayanan yang diberikan benar-benar sempurna.

Adapun ketentuan yang diatur dalam etika kerja secara umum (Kasmir, 2014) yaitu sebagai berikut:

1. Sikap dan Perilaku

Teknik

Artinya sikap dari perilaku sehari-hari yang ditunjukkan kepada nasabah pada saat berhubungan dengan nasabah atau pada saat berada dalam satu ruangan dengan nasabah. Nasabah sering kali memperhatikan sikap dan perilaku, baik disengaja maupun tidak disengaja terutama sikap yang mau menolong dan peduli terhadap kebutuhan nasabah.

2. Penampilan

Artinya penampilan secara keseluruhan mulai dari cara berpakaian, berbicara, gerak-gerik, sikap dan perilaku dapat membuat nasabah terkesan, penampilan karyawan juga harus selalu terlihat senang dan gembira termasuk pada saat berhubungan dengan nasabahnya.

3. Cara Berpakaian

Artinya cara menggunakan baju, celana atau aksesoris yang melekat dalam pakaian itu. Pakaian yang dikenakan harus serasi antara baju dan celana termasuk warna yang digunakan. Warna yang digunakan tidak terkesan berlebihan. Kemudian, pakaian yang dikenakan juga harus bersih, rapi dan pas sehingga nasabah senang selalu berada dekat dengannya.

4. Cara Berbicara

Artinya cara kita berkomunikasi dengan nasabah. Hal ini penting karena karyawan langsung berbicara tentang yang diinginkan nasabah. Berbicara kepada nasabah harus jelas dan singkat. Jangan berbicara mengenai bukan hal-hal pokok permasalahan, kecuali jika hanya sekedar basa-basi. Itupun hanya berbicara misalnya tentang kabar nasabah. Hindari pembicaraan yang bersifat mengejek nasabah.

5. Gerak-gerik Artinya perg

Artinya pergerakan anggota badan yang diperhatikan di depan nasabah. Gerak-gerik meliputi mimik wajah, pandangan mata, pergerakan tangan, anggota badan atau kaki. Jangan sampai gerak-gerik yang kita lakukan dapat mengakibatkan nasabah tersinggung. Kemudian gerak-gerik kita juga jangan sampai membuat dicurigai, misalnya memandang dengan pandangan sinis.

6. Cara Bertanya

Artinya nasabah memiliki sifat yang berbeda-beda di antara sekian banyak nasabah, ada yang banyak diam, ada pula yang cerewet atau banyak tanya. Nasabah yang diam maksudnya tidak banyak bicara, pemalu dan jika ditanya sulit untuk mengemukakan keinginannya. Sebaliknya ada nasabah yang banyak tanya.

2.1.8 Konsep Kepuasan Pelanggan

Konsep kepuasan telah menjelma menjadi kosakat wajib bagi setiap organisasi. Faktor layanan telah bertumbuh sebagai diferensiator dan kunci keunggulan bersaing. Bila ditinjau dari sudut pandan organisasi, salah satu cara efektif untuk melakukan diferensiasi dan *positioning* unik adalah melalui perancangan dan penyampaian layanan spesifik. Kepuasan pelanggan juga berpotensi meberikan sejumlah manfaa spesifik (Tjiptono, 2017), yaitu sebagai berikut:

- 1. Berdampak positif terhadap loyalitas pelanggan.
- 2. Berpotensi menjadi sumber pendapatan masa depan, terutama melalui pembelian ulang, *cross-selling* dan *up-selling*.
- 3. Menekan biaya transaksi pelanggan di masa depan, terutama biaya komunikasi pemasaran, penjualan dan layanan pelanggan.
- 4. Menekan volatilitas dan risiko berkenaan dengan prediksi aliran aks masa depan.

- 5. Meningkatkan toleransi harga, terutama kesediaan pelanggan untuk membayar harga premium dan pelanggan cenderug tidak mudah tergoda untuk beralih pemasok.
 - Menumbuhkan rekomendas gethok tular positif.
 - 7. Pelanggan cenderung lebih reseptif terhadap product-lineextensions, brand extensions dan new add-on servuce yang ditawarkan perusahaan.
 - 8. Meningkatkan bargaining power relatif perusahaan terhadap jaringan pemasok, mitra binsin dan saluran distribusi.

Kesimpulan yang dapat diambil dari definisi-definisi di atas adalah pada dasarnya pengertian kepuasan pelanggan mencakup perbedaan antara harapan dengan hasil dari kinerja yang dirasakan. Kepuasan pelanggan inilah yang menjadi dasar menuju terwujudnya pelanggan yang loyal atau setia. Jadi kepuasan pelanggan pada dasarnya mencakup perbedaan antara harapan dan kinerja atau hasil yang dirasakan oleh pelanggan. Kepuasan pelanggan ini sangat penting diperhatikan oleh perusahaan sebab berkaitan langsung dengan keberhasilan pemasaran dan penjualan produk perusahaan. Prinsip dasar yang melandasi pentingnya pengukuran kepuasan pelanggan adalah "doing best what matters most to customers" (melakukan yang terbaik mengenai aspek-aspek penting bagi pelanggan. Secara garis besar, ada empat metode yang sering digunakan untuk mengukur kepuasan pelanggan yaitu sebagai berikut:

- 1. Sistem keluhan dan saran, seperti kotak saran di lokasi-lokasi strategis, kartu pos berperangko dan saluran telepon bebas pulsa.
- 2. Ghost shopping (mystery shopping) yaitu salah satu bentuk riset observasi partisipatoris yang memakai jasa orang-orang yang "menyamar" sebagai pelanggan perusahaan dan pesaing sembari mengamati secara rinci aspekaspek layanan dan kualitas produk.
- 3. Lost customer analysis yaitu menghubungi atau mewawancarai para pelanggan yang telah beralih dalam rangka memahami penyebabnya dan melakukan perbaikan layanan.
- 4. Survey kepuasan pelanggan baik via website, google form, telepon, e-mail, whatsapp, telegram maupun tatap muka langsung. Hingga saat ini survei

merupakan metode yang paling popular dan berkembang pesat dalam literatur pengukuran.

2.1.9 Pengertian Kepuasan Konsumen

Teknik in

Kepuasan adalah perasaan senang atau kecewa seseorang yang muncul setelah membandingkan kinerja (hasil) produk yang dipikirkan terhadap kinerja yang diharapkan (Kotler dan Keller, 2014).

Kesimpulan yang diambil dari definisi diatas adalah bahwa pada dasarnya pengertian kepuasan pelanggan mencakup perbedaan antara harapan dengan hasil kinerja yang dirasakan. Kepuasan pelanggan inilah yang menjadi dasar menuju terwujudnya pelanggan yang loyal atau setia.

Jadi kepuasan pelanggan pada dasarnya mencakup perbedaan antara harapan dan kinerja atau hasil yang dirasakan oleh pelanggan. Kepuasan pelanggan ini sangat penting diperhatikan oleh perusahaan sebab berkaitan langsung dengan keberhasilan perusahaan.

2.1.10 Sistem Jaminan Sosial Nasional

Sistem jaminan sosial nasional (SJSN) adalah suatu tata cara penyelenggaraan program jaminan sosial oleh beberapa badan penyelenggara jaminan sosial (Pasal 1 angka 2 UU No.40 Tahun 2004).

Sistem jaminan sosial nasional (SJSN) adalah program Negara yang bertujuan untuk memberi perlindungan dan kesejahteraan sosial bagi seluruh rakyat Indonesia. Melalui program ini, setiap penduduk diharapkan dapat memenuhi kebutuhan hidup dasar yang layak apabila terjadi hal-hal yang dapat mengakibatkan hilangnya atau berkurangnya pendapatan karena sakit, mengalami kecelakaan, kehilangan pekerjaan, memasuki usia lanjut atau pensiun (Penjelasan atas UU No. 40 Tahun 2004 paragraf ketiga).

Adapun tiga norma (nilai) dasar penyelenggaran sistem jaminan sosial nasional (SJSN) sebagaimana diatur dalam UU SJSN Pasal 2 adalah sebagai berikut:

- Asas kemanusiaan.
- 1. Asas manfaat.
 - Asas keadlian sosial bagi seluruh rakyat Indonesia.

Tujuan penyelenggaraan SJSN adalah untuk menjamin terpenuhinya kebutuhan dasar hidup yang layak bagi peserta dan/atau anggota keluarganya (UU SJSN Pasal 3). Ada sembilan (9) prinsip SJSN sebagaimana diatur dalam UU SJSN Pasal 4, yaitu:

1. Prinsip kegotong-royongan

Kebersamaan antar peserta dalam menanggung beban biaya jaminan sosial yang diwujudkan dengan kewajiban setiap peserta membayar iuran sesuai dengan tingkat gaji, upah atau penghasilan.

2. Prinsip nirlaba

Pengelolaan usaha yang mengutamakan penggunaan hasil pengembangan dana untuk memberikan manfaat sebesar-besarnya bagi seluruh peserta.

3. Prinsip keterbukaan

Mempermudah akses informasi yang lengkap, benar dan jelas bagi peserta.

4. Prinsip kehati-hatian

Pengelolaan dana secara cermat, teliti, aman dan tertib.

5. Prinsip akuntabilitas

Pelaksanaan program dan pengelolaan keuangan secara akurat dan dapat dipertanggungjawabkan.

6. Prinsip portabilitas

Memberikan jaminan secara berkelanjutan meskipun peserta berpindah pekerjaan atau tempat tinggal dalam wilayah Negara Kesatuan Republik Indonesia.

7. Prinsip kepesertaan wajib

Mengharuskan seluruh penduduk untuk menjadi peserta jaminan sosial, yang dilaksanakan secara bertahap.

8. Prinsip dana amanat Iuran dan hasil penge

Iuran dan hasil pengembangannya merupakan dana titipan dari peserta untuk digunakan sebesar-besarnya bagi kepentingan peserta jaminan sosial.

9. Prinsip hasil pengelolaan dana jamina sosial nasional dipergunakan seluruhnya untuk pengembangan program dan untuk sebesar-besar kepentingan peserta

Hasil pengembangan aset jaminan sosial dimanfaatkan untuk kepentingan peserta jaminan sosial.

2.1.11 Badan Penyelenggara Jaminan Sosial (BPJS)

Badan penyelenggara jaminan sosial (BPJS) merupakan lembaga penyelenggara jaminan sosial sehingga dengan adanya jaminan sosial, risiko keuangan yang dihadapi peserta karena memasuki usia tua ataupun muda mengidap penyakit, mengalami kecelakaan akan diambil alih oleh lembaga yang menyelenggarakan jaminan sosial.

BPJS Kesehatan sebagai badan pelaksana merupakan badan hukum publik yang dibangun untuk menjalankan program jaminan kesehatan untuk seluruh rakyat Indonesia. Tujuan dibuatnya program jaminan kesehatan nasional ini yaitu agar memenuhi kebutuhan kesehatan masyarakat yang layak diberikan kepada setiap orang yang sudah membayar iuran atau iuran dibayarkan oleh pemerintah. Masyarakat yang menjadi peserta jaminan kesehatan nasional yang diselenggarakan oleh BPJS Kesehatan dan pihak pemangku kepentingan jelas harus mengetahui metode dan kebijakan dalam mendapatkan pelayanan kesehatan sesuai dengan haknya.

Undang-undang BPJS menentukan bahwa "BPJS Kesehatan berfungsi menyelenggarakan progarm jaminan kesehatan", jaminan kesehatan menurut UU SJSN diselenggarakan secara nasional berdasarkan prinsip asuransi sosial dan prinsip ekuitas dengan tujuan menjamin agar peserta memperoleh manfaat pemeliharaan kesehatan dan perlindungan dalam memenuhi kebutuhan dasar

kesehatan. Adapun tugas BPJS Kesehatan dalam menjalankan fungsinya adalah sebagai berikut:

- Melakukan dan menerima pendaftaran peserta.
- 2. Memungut dan mengumpulkan iuran dari peserta.
- 3. Menerima bantuan iuran dari pemerintah.

Teknik

- 4. Mengelola dana jaminan sosial untuk kepentingan peserta.
- 5. Mengumpulkan dan mengelola data peserta program jaminan sosial.
- 6. Memberi manfaat dan membiayai pelayanan kesehatan sesuai dengan ketentuan program jaminan sosial.
- 7. Memberikan informasi terkait penyelenggaraan program jaminan sosial kepada peserta dan masyarakat.

Berdasarkan fungsi diatas maka BPJS Kesehatan juga mengembangkan beberapa platform atau aplikasi yang berfungsi untuk mendukung BPJS Kesehatan dalam melaksanakan fungsi-fungsinya. Salah satu aplikasi BPJS Kesehatan yang umum digunakan oleh peserta program JKN adalah aplikasi mobile JKN. Aplikasi Mobile JKN merupakan inovasi yang dibuat oleh BPJS Kesehatan untuk memudahkan calon peserta dan peserta JKN-KIS. Dengan aplikasi *Mobile* JKN, kegiatan administratif yang biasa dilakukan di Kantor Cabang BPJS Kesehatan dapat dilakukan di mana saja dan kapan saja tanpa batasan waktu.

2.1.12 Aplikasi *Mobile* JKN

1000 A Aplikasi *mobile* JKN merupakan inovasi yang dibuat oleh BPJS Kesehatan untuk memudahkan calon peserta dan peserta JKN-KIS (Jaminan Kesehatan Nasional-Kartu Indonesia Sehat). Menggunakan aplikasi mobile JKN, kegiatan administratif yang biasa dilakukan di Kantor Cabang BPJS Kesehatan dapat dilakukan dimana saja dan kapan saja tanpa batasan waktu.

Adapun jenis layanan yang terdapat pada aplikasi mobile JKN dapat dilihat pada Gambar 2.1 sebagai berikut:



Gambar 2.1 Jenis Layanan Pada Aplikasi Mobile JKN

Adapun penjabaran dari fitur yang dapat kita jumpai dalam aplikasi mobile JKN, yaitu sebagai berikut:

- 1. Info JKN, yaitu fitur yang berisi informasi lengkap mulai dari pendaftaran, hak dan kewajiban peserta JKN, sanksi, fasilitas dan manfaat yang didapatkan peserta.
- 2. Peserta, yaitu fitur yang menampilkan informasi peserta JKN mulai dari nama, tanggal lahir, nomor BPJS hingga kelas dan lokasi fasilitas kesehatan.
- Kartu Peserta, yaitu fitur yang menampilakn foto kartu peserta yang dapat 3. digunakan sebagai ganti jika kamu tidak membawa kartu BPJS.
- 4. Ubah Data Peserta, yaitu fitur yang memungkinkan peserta JKN untuk mengubah data seperti nomor telepon, email, alamat surat, fasilitas kesehatan dan kelas BPJS.
- 5. Pendaftaran Peserta yaitu fitur untuk mendaftarkan diri menjadi peserta JKN bagi pengguna yang merupakan calon peserta mandiri atau calon peserta bukan penerima upah (PBPU).
- Premi, yaitu fitur untuk menampilkan tagihan iuran BPJS Kesehtaan yang 6. harus dibayar oleh peserta kategori peserta mandiri (PM).

- 7. Catatan Pembayaran, yaitu fitur untuk menampilkan riwayat informasi pembayaran premi, pembayaran denda dan pembayaran mobile.
 - Pembayaran, yaitu fitur untuk melakukan pembayaran premi BPJS Kesehatan secara *mobile* beserta pilihan metode pembayaran yang tersedia.
 - 9. Pendaftaran Autodebit, yaitu fitur untuk mempermudah peserta JKN-KIS dalam membayar juran setiap bulannya.
 - 10. Riawayat Pelayanan yaitu fitur yang menampilkan informasi riwayat kunjungan dan pelayanan peserta BPJS.
 - Skrining, yaitu fitur pelayanan skrining riwayat kesehatan untuk 11. membantu melihat potensi risiko penyakit peserta. Hasil skrining dapat digunakan untuk konsultasi lanjutan atau tes di fasilitas kesehatan tingkat pertama (FKTP).
 - Obat Ditanggung, yaitu fitur yang menampilkan daftar obat-obat yang 12. ditanggung oleh BPJS Kesehatan.
 - 13. Pendaftaran Pelayanan, yaitu fitur pendaftaran antrian online pada fasilitas kesehatan tingkat pertama (FKTP).
 - 14. Lokasi Fasilitas Kesehatan, yaitu fitur yang memuat informasi mengenai lokasi kantor BPJS Kesehatan, fasilitas kesehatan pertama dan rujukan yang terdekat.
 - Cek VA, yaitu fitur untuk mencari nomor virtual account peserta 15. berdasarkan NIK.
 - 16. Fitur Pengaduan Keluhan, yaitu fitur yang memuat layanan untuk mengajukan aduan dan keluhan yang tersambung ke BPJS Kesehatan Care Center.
 - Program Rencana Pembayaran Bertahap (REHAB), yaitu fitur pengajuan 17. untuk mendapatkan keringanan dalam membayar iuran bagi peserta yang telah menunggak lebih dari tiga bulan.
 - 18. Jadwal Tindakan Operasi, yaitu fitur yang menampilkan informasi mengenai jadwal tindakan operasi bagi peserta.

- 19. Ketersediaan Tempat Tidur, yaitu fitur yang menampilkan ketersediaan tempat tidur atau ruang rawat inap.
 - Konsultasi Dokter, yaitu fitur untuk memudahkan peserta melakukan komunikasi dengan dokter di FKTP terdaftar. Fitur ini dibuat untuk mendukung penerapan pelayanan secara tidak langsung.
 - 21. Skrining Mandiri Covid-19, yaitu fitur untuk memberikan panduan bagi peserta dalam memantau kondisi kesehatannya denagn melihat gejalagejala penularan Covid-19.
 - Adapun tata cara dalam menggunaakn *mobile* JKN adalah sebagai berikut:
 - 1. Cara mendaftar bagi pengguna yang baru mau mendaftar BPJS Kesehatan Jika belum terdaftar sebagai peserta JKN-KIS, dapat melakukan pendaftaran BPJS Kesehatan secara online melalui aplikasi mobile JKN. Adapun langkah-langkah nya sebagai berikut:
 - Unduh dan *install* aplikasi *mobile* JKN melalui *app store* atau *play* store.
 - Klik "daftar".
 - Klik "pendaftaran peserta baru".
 - d. Baca syarat dan ketentuan, lalu pilih "saya setuju".
 - Masukkan NIK E-KTP dan kode *captcha*, klik selanjutnya.
 - f. Akan muncul data kamu dan keluarga yang belum memiliki BPJS Kesehatan, klik selanjutnya.
 - Masukkan data diri sesuai yang diminta. g.
 - Pilih fasilitas kesehatan pertama, kelas perawatan dan faskes. h.
 - Masukkan alamat *email* yang aktif dan pilih simpan. i.
 - Sistem JKN akan mengirimkan nomor verifikasi melalui email j. tersebut. Buka pesan email itu dan salin nomor verifikasi ke mobile JKN.
 - k. Kamu akan menemukan tampilan data peserta yang berhasil didaftarkan dan akan menerima nomor virtual account melalui email.
 - 1. Lakukan pembayaran iuran sesuai dengan nomor virtual account tersebut melalui internet banking, bank, kantor pos atau merchant

BPJS Kesehatan. Setelah melakukan pembayaran kamu bisa menggunakan aplikasi mobile JKN dan mendapatkan pelayanan kesehatan.

- Cara mendaftar aplikasi *mobile* JKN bagi peserta BPJS Kesehatan Jika sebelumnya sudah terdaftar menjadi peserta BPJS Kesehtan dan memiliki kartu JKN-KIS namun baru pertama kali akan menggunakan aplikasi *mobile* JKN, ikuti langkah sebagai berikut:
 - Unduh dan *install* aplikasi *mobile* JKN melalui *app store* atau *play* store.
 - Klik menu "aktivasi akun" b.
 - Masukkan data, seperti: nomor kartu BPJS, nomor KTP/NIK, tanggal lahir, nama ibu kandung, email, nomor handphone, password dan konfirmasi password.
 - d. Pastikan semua data yang diisi sesuai dengan data yang diisi sesuai dengan data yang telah didaftarkan APDA BPJS Kesehatan sebelumnya. Buka *email* atau nomor *handphone* yang terdaftar untuk melihat kode aktivasi yang telah dikirimkan oleh sistem *mobile* JKN.
 - Masukkan kode aktivasi tersebut pada bagian verifikasi pendaftaran aplikasi *mobile* JKN.
 - Lalu klik "verify", setelah verifikasi berhasil maka bisa login dan menggunakan fitur-fitur yang tersedia dalam aplikasi mobile JKN tersebut.

2.1.13 Teknik Sampling

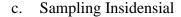
Teknik sampling ada dua jenis yaitu sampel acak atau random sampling / probability sampling dan sampel tidak acak atau nonrandom sampling / nonprobability sampling. Random sampling / probability sampling merupakan cara pengambilan sampel dimana setiap elemen dalam populasi memiliki kesempatan yang sama untuk menjadi sampel. Berarti apabila elemen populasinya ada 100 lalu yang akan dijadikan sampel adalah 25, jadi setiap elemen tersebut memiliki kemungkinan 25/100 untuk dapat dipilih menjadi sampel. Sedangkan

nonrandom sampling atau nonprobability sampling, yaitu setiap elemen populasi tidak memiliki kemungkinan yang sama untuk dijadikan sampel. Lima elemen populasi terpilih sebagai sampel sebab letaknya dekat dengan rumah peneliti, sedangkan yang lainnya karena jauh maka tidak dipilih; artinya kemungkinannya adalah 0 (nol).

Teknik

Probability sampling merupakan teknik pengambilan sampel yang memberikan peluang yang sama kepada setiap unsur (anggota) populasi untuk dapat terpilih menjadi anggota sampel (Asyarqiah, 2020). Cara ini disebut dengan random sampling. Teknik-teknik probability sampling antara lain:

- 1. Simple random sampling disebut simple (sederhana) karena pengambilan anggota sampel dan populasi dilakukan secara acak dengan tidak memperhatikan strata yang ada dalam populasi itu.
- 2. *Proportionate stratified sampling*, tekik ini dipakai jika populasi memiliki anggota/unsur yang tidak homogen dan berstrata secara proporsional.
- 3. Disproportionate stratified random sampling, teknik ini dipakai guna menentukan jumlah sampel, bila populasi berstrata tapi kurang proporsional.
- 4. *Cluster sampling*, teknik ini bertujuan untuk menentukan sampel bila objek yang ingin diteliti atau sumber data sangat luas, contohnya penduduk dari sebuah negara, provinsi atau kabupaten.
- 5. *Nonprobability sampling* merupakan teknik yang digunakan untuk pengambilan sampel yang tidak memberi peluang/kesempatan sama pada setiap unsur atau anggota populasi untuk dipilih menjadi sampel. Terdapat beberapa teknik sampel yaitu:
 - Sampling Sistematis
 Sampling sistematis adalah teknik pengambilan sampel berdasarkan urutan dari anggota populasi yang telah diberi nomor urut.
 - Sampling Kuota
 Sampling kuota yaitu teknik penentuan sampel dari populasi yang mempunyai ciri-ciri tertentu hingga jumlah (kuota) yang diinginkan.



c. Sampling Insidensial
Sampling insidensial merupakan teknik untuk menentuku.
berdasarkan kebetulan yaitu siapa saja secara kebetulan bertemu
dengan peneliti dapat digunakan sebagai sampel, jika orang yang
kebetulan ditemui itu cocok sebagai sumber data.

Purposive

**Paitu teknik pengambilan sampel dengai

- Sampling jenuh yaitu teknik penentuan sampel jika semua anggota populasi digunakan sebagai sampel.
- Snowball Sampling Snowball sampling adalah teknik menentukan sampel yang sebelumnya berjumlah kecil, kemudian membesar.

2.1.14 Metode Penentuan Jumlah Sampel

Agar sampel yang diambil dalam penelitian ini dapat mewakili populasi maka dapay ditentukan jumlah sampel yang dihitung dengan menggunakan Rumus Slovin. Adapun Rumus Slovin dapat dituliskan seperti Persamaan 2.1 sebagai berikut:

$$n = \frac{N}{1 + Ne^2}.$$
 (2.1)

Dimana:

n = Jumlah sampel

N = Jumlah populasi

e = Persentase kelonggaran ketelitian (presisi) karena kesalahan pengambilan sampel yang masih dapat ditolerir

2.1.15 Skala Data dan Pengukuran

Skala likert, sebelumnya diperkenalkan oleh Rensis Likert pada Tahun 1932 yang kini telah banyak diapakai oleh disiplin ilmu terutama di bidang marketing untuk mengukur perilaku dan image. Skala likert sering digunakan karena sudah terbukti mudah dimengerti oleh responden dalam memberikan penilaian terhadap suatu atribut pengukuran.

Teknik

Skala likert bisa digunakan sebagai *summated scale* dan *individual scale*. Ketika digunakan sebagai *summated scale*, biasanya nilai dari setiap item akan dijumlahkan untuk mendapatkan suatu indeks penilaian. Sedangkan penggunaan skala likert sebagai skala individu biasanya untuk menjelaskan variabel *latent*.

Kuesioner disusun dengan memperhatikan bahwa tiap-tiap butirnya harus terkait dengan penelitian, harus ringkas serta tidak boleh membingungkan responden. Penyusunan kuesioner dilakukan yaitu kuesioner formal. Kuesioner formal tersebut disebar kepada seluruh peserta JKN-KIS BPJS Kesehatan yang menggunakan aplikasi *mobile* JKN.

Secara umum penyusunan kuesioner terdiri dari 3 bagian antara lain identitas responden (untuk mendapatkan informasi yang berkaitan dengan responden seperti jenis kelamin, usia, status, pekerjaan dan lainnya), kuesioner tingkat kepentingan (untuk mengetahui seberapa penting suatu atribut bagi peserta BPJS Kesehatan dan kuesioner persepsi (untuk mengukur persepsi peserta terhadap atribut-atribut yang telah ditentukan).

Untuk kuesioner tingkat kepuasan konsumen, responden diminta memberikan skala nilai terhadap atribut-atribut sesuai dengan tingkat kepuasan yang diterimanya terhadap atribut-atribut pelayanan. Skala yang digunakan yaitu skala likert 1 sampai 5 yaitu:

Jawaban Sangat Baik (SB)
 Jawaban Baik (B)
 diberi skor 4
 Jawaban Netral (N)
 diberi skor 3
 Jawaban Tidak Baik (TB)
 diberi skor 2
 Jawaban Sangat Tidak Baik (STB)
 diberi skor 1

Data yang diperoleh dari penyebaran kuesioner ini lalu dirata-rata untuk tiap atributnya. Perhitungan indeks kepuasan pelanggan (IKP) merupakan analisis kuantitatif ebrupa presentase pengguna yang senang dengan suatu survei kepuasan pelanggan. IKP dibutuhkan guna mengetahui tingakt kepuasan pelanggan secara

menyeluruh dengan memperhatikan tingkat harapan dari atribut-atribut produk dan jasa. Adapun perhitungan keseluruhan IKP dapat diilustrasikan pada Tabel 2.1 sebagai berikut:

Tabel 2.1 Indeks Kepuasan Pelanggan

Atribut	Kepentingan (I)	Kepuasan (P)	Skor (S)
	Skala 1-5	Skala 1-5	$(\mathbf{S}) = (\mathbf{I}) \times (\mathbf{P})$
Tangible			
Reliability			
Responsiveness			
Assurance			
Emphaty		~	
Skor Total	Total(I) = (Y)	9_	Total(S) = (T)

Sumber: (Sri Indra Maiyanti, 2010)

Teknik

Nilai rata-rata pada kolom kepentingan (I) dijumlahkan sehingga diperoleh (Y) dan juga hasil kali (I) dengan (P) pada kolom skor (S) dijumlahkan dan diperoleh nilai (T). IKP dapat dituliskan seperti Persamaan 2.2 sebagai berikut:

$$IKP = \frac{T}{5Y} \times 100\%...(2.2)$$

Tingkat kepuasan responden secara menyeluruh dapat dilihat pada Tabel 2.2 sebagai berikut:

Tabel 2.2 Tingkat Kepuasan Responden

Skala	Tingkat Kepuasan
0,00-0,34	Sangat Tidak Baik
0,35-0,50	Tidak Baik
0,51-0,65	Netral
0,66-0,80	Baik
0,81-1,00	Sangat Baik

Nilai maksimum IKP adalah 100%. Nilai IKP 80% atau lebih tinggi mengindikasikan pengguna/peserta merasa puas terhadap kinerja pelayanan. Nilai IKP 50% atau lebih rendah menandakan kriteria pelayanan yang kurang baik.

2.1.16 Uji Validitas

Teknik.

Derajat ketepatan antara data yang terjadi pada objek penelitian dengan daya yang dapat dilaporkan oleh peneliti disebut uji validitas. Oleh karena itu data yang valid yaitu data "yang tidak berbeda" antara data yang sesungguhnya terjadi pada objek penelitian dan data yang dilaporkan oleh peneliti. Validitas terdiri dari 2 macam yaitu sebagai berikut:

- 1. Validitas internal, yaitu validitas yang berkenaan dengan derajat akurasi desain penelitian dengan hasil yang dicapai. Jika perancangan dilakukan untuk meneliti etos kerja pegawai, maka data yang diperoleh seharusnya adalah data etos kerja pegawai. Penelitian jadi tidak valid apabila yang ditemukan adalah motivasi kerja pegawai.
- 2. Validitas eksternal, yaitu validitas yang berkenaan dengan derajat akurasi apakah hasil penelitian dapat digeneralisasikan atau diterapkan pada populasi dimana sampel tersebut diambil. Bila sampel penelitian represntatif, instrumen penelitian valid dan reliabel, cara mengumpulkan dan analisis data benar, maka penelitian akan memiliki validitas eksternal yang tinggi.

Uji validitas bisa menggunakan perangkat lunak *software* SPSS 26 *for windows* dalam menguji validitad pada penelitian ini. Uji signifikansi dilakukan dengan rumus yang dituliskan di Persamaan 2.3 sebagai berikut:

Degree of freedom
$$(df) = n-2$$
.....(2.3)

Melalui rumus tersebut maka akan didapatkan nilai r tabel yang nantinya akan dijadikan perbandingan untuk melihat validitas. Adapun untuk melihat valid atau tidak alat ukur yang digunakan dapat dihitung dengan rumus yang dituliskan pada Persamaan 2.4 sebagai berikut:

$$r_{\chi y} = \frac{\operatorname{n}(\Sigma xy) - (\Sigma x)(\Sigma y)}{\sqrt{(\operatorname{n}\Sigma x^2 - (\Sigma x)^2)(\operatorname{n}\Sigma y^2 - (\Sigma y)^2}}$$
(2.4)

Keterangan:

r = Nilai validitas

n = Jumlah pernyataan

x = Skor pernyataan

y= Skor total
Jika
for ter Jika r hitung > dari r tabel dan nilai positif maka butir atau pertanyaan indikator tersebut dinyatakan valid.

2.1.17 Uji Reliabilitas

Reliabilitas merupakan instrumen yang digunakan untuk dapat melakukan pengukuran pada sesuatu yang diukur secara konsisten dari waktu ke waktu. Konsisten atau tidak berubah-ubah adalah syarat kualifukasi suatu instrumen pengukur. Instrumen yang dibuat oleh peneliti adalah instrumen yang diuji eliabilitasny...
masukan, proses dan hasn...
dituliskan seperti Persamaan 2.5 sebagai \mathbf{r} ... $\mathbf{r} = \left[\frac{k}{(k-1)}\right] \left[1 \frac{\sum \sigma b^2}{\sigma t^2}\right]...$ nsturmen reliabilitasnya. Maka instrumen tersebut merupakn instrumen komponen konteks, masukan, proses dan hasil. Rumus yang digunakan untuk uji realiabilitas dapat

$$\mathbf{r} = \left[\frac{k}{(k-1)}\right] \left[1 \frac{\sum \sigma b^2}{\sigma t^2}\right]. \tag{2.5}$$

 σt^2 = Varians total

SPSS memberikan fasilitas untuk mengukut reliabilitas dengan uji statistik Cronbach Alpha. Suatu konstruk atau variabel dikatakan reliabel jika memberikan nilai Cronbach Alpha > 0,60.

2.1.18 Metode Service Quality (Servqual)

Pengukuran kualitas pelayanan dilakukan untuk mengetahui seberapa baik layanan yang diberikan kepada konsumen. Memberikan layanan yang berkualitas sesuai dengan harapan pelanggan tetapi faktanya harapan tidak selalu cukup untuk kepuasan.

Terdapat lima dimensi utama yang disusun sesuai dengan urutan tingkat kepentingan relatifnya sebagai berikut:

- Teknik In Reliabilitas (reliability), berkaitan dengan kemampuan perusahaan guna memberi layanan yang akurat sejak awal dengan tidak membuat kesalahan apapun dan menyampaikan jasanya sesuai dengan waktu yang disepakati.
 - Daya tanggap (responsiveness), berkenaan dengan kemampuan dan kesediaan para karyawan dalam membantu konsumen dan merespon permintaannya serta menginformasikan waktu dan kecepatan jasa diberikan.
 - Jaminan (assurance), kemampuan yang perlu dimiliki para karyawan untuk menumbuhkan kepercayaan pelanggan kepada perusahaan dan perusahaan bisa memberikan rasa aman bagi konsumennya. Oenguasaan pengetahuan dan keterampilan karyawan dibutuhkan untuk menangani setiap pertanyaan dan masalah konsumen merupakan sebuah jaminan.
 - 4. Empati (*emphaty*), yaitu pemahaman perusahaan mengenai masalah konsumennya dan tindakan yang perlu dilakukan demi kepentingan karyawan, juga memberikan perhatian personal kepada konsumen dan mempunyai jam operasi yang nyaman.
 - 5. Bukti fisik (tangible), berkenaan dengan daya tarik fasilitas perlengkapan dan materialnya dipakai perusahaan serta penampilan karyawan.

Dalam suatu perbedaan atau kesenjangan mengenai persepsi kualitas layanan dan tugas-tugas yang terkait dengan pelayanan untuk konsumen. Kesenjangan ini dapat rintangan untuk berusaha memberikan layanan yang baik untuk konsumen agar konsumen beranggapan bahawa itu sebagai kualitas yang baik.

Langkah-langkah yang perlu dilakukan pada metode servuual adalah sebagai berikut:

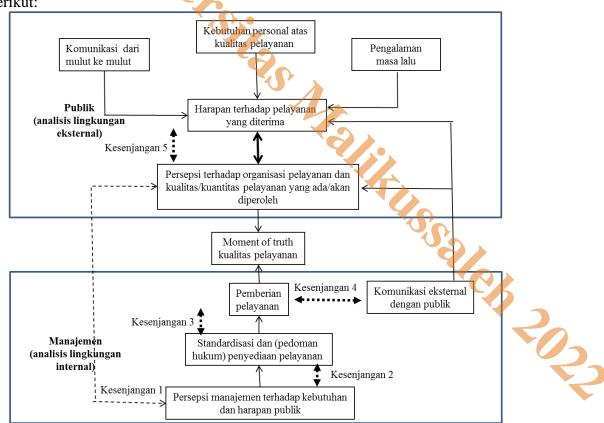
- 1. Langkah 1: Menentukan variabel dan dimensi yang akan diukur. Variabel adalah konsep yang mempunyai variasi dalam nilai. Variabel yang akan diukur guna mengetahui kualitas layanan sistem informasi dengan menggunakan metode servqual yaitu:
 - a. Variabel behas meliputi $(X_n) = tangibles (X_1)$, reliability (X_2) , responsiveness (X₃), assurance (X₄) dan emphaty (X₅).

b. Variabel terikat (Y) = kepuasan pemakai sistem informasi (aplikasi) uraian dari masing-masing variabel.

Langkah 2: Membuat dan menyebar kuesioner.

Pembuatan kuesioner dilakukan dengan mengacu kepada variabel-variabel dan dimensi yang telah ditentukan. Selanjutnya kuesioner tersebut disebar secara langsung maupun tidak langsung kepada responden terpilih dengan memperhatikan karakteristik serta metode pengambilan sampel yang sesuai dengan keadaan atau kondisi di lapangan.

Adapun model konseptual servqual dapat dilihat pada Gambar 2.2 sebagai berikut:



Gambar 2.2 Model Konseptual Servqual

2.1.19 Kesenjangan (GAP)

Kualitas jasa yang diberikan sangat berpengaruh terhadap kepuasan dari konsumen sebuah perusahaan. Kegagalan dalam penyampaian jasa kepada pelanggan dapat disebabkan oleh beberapa kesenjangan atau gap sebagai berikut:

1. Gap 1 (Knowledge Gap) Gap antara harapan pe

Gap antara harapan pelanggan dan persepsi manajemen. Jika pihak manajemen mempersepsikan ekspektasi pelanggan terhadap kualitas jasa secara tidak akurat maka hal itu disebut *knowledge gap*. Penyebab kesenjangan ini ada beberapa yaitu kurang akuratnya informasi yang didapatkan dari riset pasar dan analisis permintaan, kurang akuratnya interpretasi atas informasi mengenai ekspektasi konsumen, analisis permintaan tidak ada serta aliran informasi ke atas dari staf kontak konsumen ke pihak manajemen yang buruk.

2. Gap 2 (Standart Gap)

Gap antara persepsi manajemen terhadap harapan konsumen serta spesifikasi kualitas jasa. Jika spesifikasi kualitas jasa tidak konsisten dengan persepsi manajemen terhdap ekspektasi kualitas maka hal ini disebut *standarts gap*. Beberapa penyebab gap ini adalah standar kinerja tidak jelas, kesalahan perencanaan yang buruk dan penetapan tujuan utama yang jelas dalam organisasi kurang diperhatikan.

3. Gap 3 (*Delivery Gap*)

Gap antara spesifikasi kualitas jasa dan penyampaian jasa. Jika spesifikasi kualitas jasa tidak terpenuhi oleh kinerja dalam proses produksi dan penyampaian jasa maka hal itu disebut *delivery gap*. Beberapa penyebabnya adalah terlalu rumit dan kakunya spesifikasi kualitas, karyawan yang kurang diberikan pelatihan, tidak sejalannya spesifikasi dengan budaya korporat yang ada dan buruknya manajemen operasi jasa.

4. Gap 4 (Communications Gap)

Gap antara penyampaian jasa dan komunikasi eksternal. Jika janji-janji yang disampaikan melalui aktivitas komunikasi pemasaran tidak konsisten dengan jasa yang disampaikan kepada konsumen, maka hal ini disebut *communication gap*. Penyebabnya yaitu tidak terintegrasinya perencanaan komunikasi pemasaran dengan operasi jasa dan koordinasi antara aktivitas pemasaran eksternal dan operasi jasa yang kurang.

5. Gap 5 (Service Gap) Gap antara jasa yan

Gap antara jasa yang dipersepsikan dan jasa yang diharapkan. Jika jasa yang dipersepsikan tidak konsisten dnegan jasa yang diharapkan, maka hal ini disebut *service gap*, akibatnya gap ini dapat memunculkan sejumlah konsekuensi negatif, seperti kualitas buruk (*negatively confirmed quality*) dan masalah kualitas, komunikasi gethok ular yang negatif, dampak negatif terhadap citra korporat dan kehilangan konsumen.

Pada dasarnya skala *multi item* dirancang untuk mengukur harapan dan persepsi konsumen, serta gap diantara keduanya pada lima dimensi utama kualitas jasa (*tangible, reliability, responsiveness, assurance* dan *emphaty*) pada pengukuran jasa dalam metode servqual. Evaluasi kualitas jasa menggunakan metode servqual mencakup perhitugan perbedaan diantara nilai yang diberikan para konsumen untuk setiap pasang pernyataan berkaitan dengan harapan dan persepsi. Skor servqual bagi setiap pasang pernyataan untuk masing-masing konsumen dapat dihitung menggunakan rumus yang dituliskan pada Persamaan 2.6 sebagai berikut:

 $Skor\ Servqual = Skor\ Persepsi - Skor\ Harapan....(2.6)$

2.2 Penelitian Terdahulu

Dwiki dkk., (2021) dengan judul penelitian Analisis Kualitas Pelayanan Aplikasi Lazada Berbasis *Mobile* dengan Metode Servqual. Dengan tujuan penelitian mengetahui kualitas pelayanan yang membuat konsumen lebih yakin untuk memilih menggunakan *e-commerce* khususnya lazada *mobile* sebagai situs belanja, apalagi lazada merupakan aplikasi dengan jumlah pengunjung terbanyak ke-4 di Indonesia. Metode yang digunakan adalah metode servqual, dengan alasan metode servqual dengan cara mengumpulkan data menggunakan kuesioner dan studi literatur. Dilakukan uji kelayakan kuesioner dengan populasi sebanyak 100 responden serta tingkat kesalahan 10% dan tingkat keyakinan 95%. Adapun variabel yang akan diukur untuk mengetahui kualitas layanan sistem informasi menggunakan metode servqual adalah variabel independen (X_n) yaitu *tangibles* (X₁), *reliability* (X₂), *responsiveness* (X₃), *assurance* (X₄) serta *empathy* (X₅), dan

variabel dependen (Y) adalah kualitas layanan. Hasil yang didapat yaitu dari nilai t dan F bahwa ke lima variabel berpengaruh terhadap kualitas layanan aplikasi lazada, dengan seluruh variabel memiliki tingkat korelasi yang sangat kuat dengan nilai 0,500-0,900 dan koefisien determinasi berganda R² sebesar 0,174 menunjukkan variabel kualitas layanan (dependen) sebesar 30% sedangkan sisanya 70% dipengaruhi oleh faktor lain.

Teknik

Marlindawati (2013) dengan judul penelitian Analisis Kualitas Layanan Sistem Informasi Menggunakan Servqual Method. Dengan tujuan penelitian untuk mengetahui hubungan antara variabel kualitas layanan sistem informasi berdasarkan servqual *method* terhadap variabel kepuasan pengguna sistem informasi yang dilakukan secara parsial dan simultan serta mengetahui faktorfaktor dominan yang mempengaruhi kualitas layanan sistem informasi terhadap kepuasan pengguna layanan sistem informasi. Metode yang digunakan adalah metode servqual, dengan alasan metode servqual dengan cara mengumpulkan data menggunakan wawancara, kuesioner dan studi pustaka. Sampel yang diambil dalam penelitian ini adalah 400 responden mahasiswa yang menggunakan Sistem Informasi Akademik (SIAKAD) di beberapa perguruan tinggi swasta di Kota Palembang. Adapun variabel yang akan diukur untuk mengetahui kualitas layanan sistem informasi menggunakan metode servqual adalah variabel independen (X_n) yaitu tangibles (X_1) , reliability (X_2) , responsiveness (X_3) , assurance (X_4) serta empathy (X₅), dan variabel dependen (Y) adalah kepuasan pengguna sistem informasi. Adapun teknik analisis yang digunakan dalam penelitian ini adalah deskriptif kuantitatif, pengujian validitas dan reliabilitas, pengujian regresi linier berganda dan pengujian korelasi. Hasil yang didapat yaitu adanya hubungan positif yang signifikan antara variabel independen yaitu tangibles (X₁), reliability (X_2) , responsiveness (X_3) , assurance (X_4) serta empathy (X_5) , dan variabel dependen (Y) adalah kepuasan pengguna sistem informasi, lalu masing-masing kontribusi antara variabel independen berurutan adalah 15,8%, 24,2%, 28,5%, 17,6% dan 14,1%, serta kontribusi tiga variabel bebas terhadap peningkatan kepuasan pengguna sistem informasi yang berkaitan dengan kualitas layanan

sistem informasi yang digunakan mahasiswa dalam kegiatan akademik mereka adalah 65,9%.

Teknik

Novi Susilo Wati dan Teguh Budi Prasetya (2018) dengan judul penelitian Relasi Kualitas Layanan dan Kepuasan Pelanggan Studi Kasus: Layanan Transportasi Ojek *Online* di Kota Yogyakarta. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui popularitas dan perkembangan ojek *online* yang fenomenal berhubungan dengan kualitas layanan dianggap semakin baik. Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode *service quality* dengan mengambil sampel 100 responden dan yang layak dianalisis hanya 88 orang (kasus). Hasil penelitian ini adalah bahwa 70% responden memilih untuk menggunakan layanan ojek *online* dan 30% lainnya masih berpikir, sedangkan responden yang memilih menggunakan ojek *online* kepada orang lain sebesar 78%. Penilaian responden sangat berkaitan dengan kepuasan, dimana banyak keunggulan pelayanan yang diterima responden dari menggunakan ojek *online* dibandingkan menggunakan ojek pangkalan.

Riswanto Budiono Jimanto dan Yohanes Sondang Kunto, S.Si., M.Sc (2014) dengan judul penelitian Pengaruh Service Quality Terhadap Loyalitas Pelanggan Dengan Customer Satisfication Sebagai Variabel Intervening Pada Ritel Bioskop The Premiere Surabaya. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui hubungan service quality dengan kepuasan pelanggan serta mengetahui pengaruh service quality terhadap loyalitas konsumen The Premiere Surabaya. Metode yang digunakan adalah metode service quality. Analisis data menggunakan analisis jalur dengan menggunakan software Smart PLS 2.0 (Partial Least Square). Adapun hasil penelitian ini adalah customer satisfication tidak berhubungan dengan customer loyalty, lalu customer satisfication memiliki pengaruh positif terhadap kualitas pelayanan dan variabel service qualiy berpengaruh terhadap customer loyalty.

Alfi Syahri Lubis dan Nur Rahmah Andayani (2017) dengan judul penelitian Pengaruh Kualitas Pelayanan (*Service Quality*) Terhadap Kepuasan Pelanggan PT. Sucofindo Batam. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan

menganalisis pengaruh kualitas pelayanan yang terdiri dari variabel tangible, reliability, responssive, assurance dan empathy terhadap kepuasan pelanggan PT. Sucfindo Batam secara simultan maupun parsial. Metode analisis yang digunakan adalah analisis deskriptif dan analisis regresi berganda menggunakan program SPSS 20. Populasi dalam penelitian ini adalah konsumen PT. Sucfindo Batam atau konsumen yang pernah mengguankan jasa PT. Sucfindo Batam dengan jumlah sampel yang didapatkan menggunakan perhitungan Slovin sebanyak 80 responden dengan menggunakan metode non probability sampling. Hasil dari penelitian ini adalah kualitas pelayanan secara parsial dan simultan berpengaruh A. Suci. positif terhadap kepuasan pelanggan PT. Sucfindo Batam.

Peknik

BAB III METODOLOGI PENELITIAN

3.1 Lokasi dan Waktu Penelitian

Teknik Indi

Penelitian ini dilakukan di BPJS Kesehatan Kantor Cabang Lhokseumawe yang berlokasi di Jl. Iskandar Muda No.01, Kp. Jawa Lama, Kec. Banda Sakti, Kota Lhokseumawe, Aceh 24355. BPJS Kesehatan memiliki 2 jenis pelayanan yaitu pelayanan kontak langsung dan pelayanan kontak tidak langsung. Waktu penelitian secara keseluruhan dilaksanakan dari tanggal 10 Februari 2022 s.d selesai.

3.2 Jenis dan Sumber Data

Adapun beberapa jenis data yang dikumpulkan dalam melakukan penelitian ini adalah sebagai berikut:

1. Data Primer

Data primer adalah data yang diperoleh dari hasil pengamatan secara langsung selama melakukan penelitian yaitu data kualitas pelayanan aplikasi *mobile* JKN seperti kelengkapan menu, kecepatan aplikasi dalam merespon kebutuhan peserta, solusi yang diberikan aplikasi dan akurasi dalam menjawab kebutuhan pelayanan peserta.

2. Data Sekunder

Data sekunder adalah data yang berupa informasi-informasi yang diperoleh dengan mempelajari buku referensi atau literatur-literatur dan jurnal yang berhubungan dengan objek penelitian.

3.3 Populasi dan Sampel

Populasi penelitian adalah keseluruhan dari objek penelitian yang akan diteliti. Sampel adalah bagian dari jumlah dan karakteristik yang dimiliki oleh populasi tersebut.

Teknik II Metode pengambilan sampel yang digunakan dalam penelitian ini adalah menggunakan rumus Slovin. Jumlah pengguna *Mobile* JKN di seluruh Indonesia adalah 16.346.826 pengguna dan tingkat kesalahan (e) sebesar 10% serta tingkat keyakinan sebesar 95%.

$$n = \frac{N}{1 + Ne^2}$$

Keterangan:

N = Jumlah populasi = 16.346.826 pengguna

e = Tingkat kesalahan ($Margin\ of\ error$) = 10% = 0.10

Maka:

$$n = \frac{N}{1 + Ne^2}$$

$$= \frac{16.346.826}{1 + (16.346.826)(0,10)^2}$$

$$= \frac{16.346.826}{163.469.26} = 99,99 \approx 100 \text{ responden}$$

Dari rumus diatas hasil perhitungan banyaknya sampel yang diambil dalam penelitian ini adalah sebanyak 100 responden.

3.4 **Teknik Pengumpulan Data**

Untuk meningkatkan berbagai macam data yang dibutuhkan dalam penelitian ini, peneliti menggunakan berbagai teknik pengumpulan data yaitu sebagai berikut:

1. Pengamatan langsung (Observasi)

> Melakukan pengamatan dan pencatatan secara sistematis pada objek penelitian, seperti lokasi pabrik dan proses produksi.

2. Wawancara (*Interview*)

> Wawancara (*Interview*) dilakukan secara tatap muka dan daring melalui tanya jawab mengenai hal- hal penting antara peneliti dengan pihakpihak terkait (karyawan, deputi direksi pelayanan peserta dan lainnya) untuk melengkapi data penelitian.

305

3. Studi dokumentasi Melakukan pengu

Melakukan pengumpulan dan mempelajari dokumen yang dimiliki perusahaan untuk mendapatkan data atau informasi yang berhubungan dengan masalah yang diteliti.

4. Studi literartur

Mencari referensi atau landasan teori yang relevan dengan permasalahan yang di teliti. Referensi ini di dapat dari buku, jurnal dan situs-situs online di internet.

5. Kuesioner

Kuesioner adalah teknik yang dilakukan dengan cara menyebarkan angket yang berisi pertanyaan-pertanyaan yang tertulis yang akan diberikan kepada responden terpilih untuk memberikan respon terhadap pertanyaan yang diajukan mengenai kualitas pelayanan aplikasi *mobile* JKN BPJS Kesehatan. Teknik ini menggunakan kuesioner berbentuk *checklist* guna membantu responden BPJS Kesehatan untuk menjawab dan mengisi kuesioner dengan mudah dan cepat dengan memberi tanda *check* ($\sqrt{}$) pada tempat yang telah disediakan. Kuesioner dilengkapi dengan skala pengukuran untuk menghasilkan data kuantitatif. Skala likert digunakan dalam penelitian ini untuk mengukur sikap, pendapat dan persepsi peserta yang memiliki 5 (lima) pilihan jawaban pada setiap item pertanyaan yaitu:

Jawaban Sangat Baik (SB)
 Jawaban Baik (B)
 diberi skor 4
 Jawaban Netral (N)
 diberi skor 3
 Jawaban Tidak Baik (TB)
 diberi skor 2
 Jawaban Sangat Tidak Baik (STB)
 diberi skor 1

3.5 Definisi Variabel Operasional

Variabel operasional adalah suatu atribut atau gejala yang bervariasi yang menjadi objek penelitian. Definisi variabel operasional yang digunakan dalam penelitian ini adalah sebagai berikut:

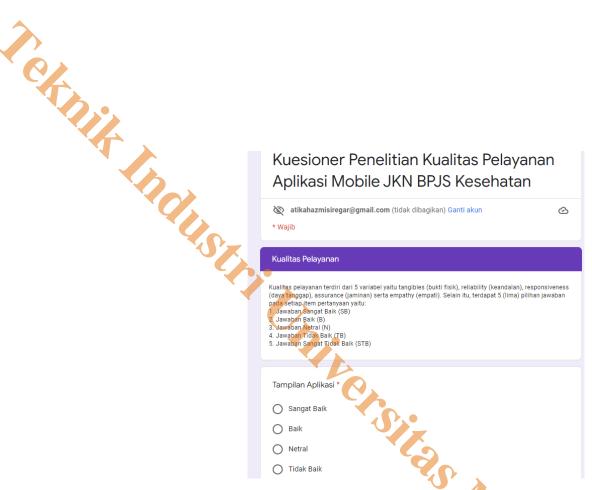
- Tangible adalah tampilan aplikasi seperti pemilihan jenis font, warna dan tata letak menu/fasilitas yang ada di dalam aplikasi.
 - Reliability adalah kemampuan aplikasi dalam memenuhi kebutuhan dan memberi kemudahan akses pelayanan bagi peserta.
 - 3. Responsive adalah kecepatan respon atau tanggapan yang diberikan oleh aplikasi maupun staff yang bertugas merespon/menanggapi keluhan peserta melalui aplikasi.
 - 4. Assurance adalah kemampuan yang dimiliki oleh BPJS Kesehatan dan staff/karyawan yang bertugas melalui aplikasi mobile JKN untuk menjaga data ataupun privasi pesertanya.
 - 5. Emphaty adalah pemahaman staff BPJS Kesehatan yang bertugas menjawab keluhan peserta melalui aplikasi mobile JKN mengenai masalah konsumennya dan tindakan yang harus dilakukan serta memberikan perhatian personal kepada peserta.

3.6 **Metode Analisis Data**

Analisis data merupakan suatu proses menyederhanakan daat ke dalam bentuk yang lebih mudah dibaca dan diinterpretasikan. Adapun analisis yang dilakukan pada penelitian adalah sebagai berikut:

1. Penyebaran kuesioner

> Pengambilan data responden dilakukan dengan menyebarkan kuesioner secara kontak langsung dan kontak tidak langsung (online) kepada seluruh peserta BPJS Kesehatan yang menggunakan aplikasi mobile JKN. Adapun contoh kuesioner penulis dapat dilihat pada Gambar 3.1 sebagai berikut:



Gambar 3.1 Kuesioner

2. Uji validitas menggunakan sofware SPSS 26

$$r_{xy} = \frac{\mathrm{n}(\sum \mathrm{xy}) - (\sum \mathrm{x})(\sum \mathrm{y})}{\sqrt{(\mathrm{n}\sum \mathrm{x}^2 - (\sum \mathrm{x})^2)(\mathrm{n}\sum \mathrm{y}^2 - (\sum \mathrm{y})^2)}}$$

3. Uji reliabilitas menggunakan sofware SPSS 26

$$\mathbf{r} = \left[\frac{k}{(k-1)}\right] \left[1 \frac{\sum \sigma b^2}{\sigma t^2}\right]$$

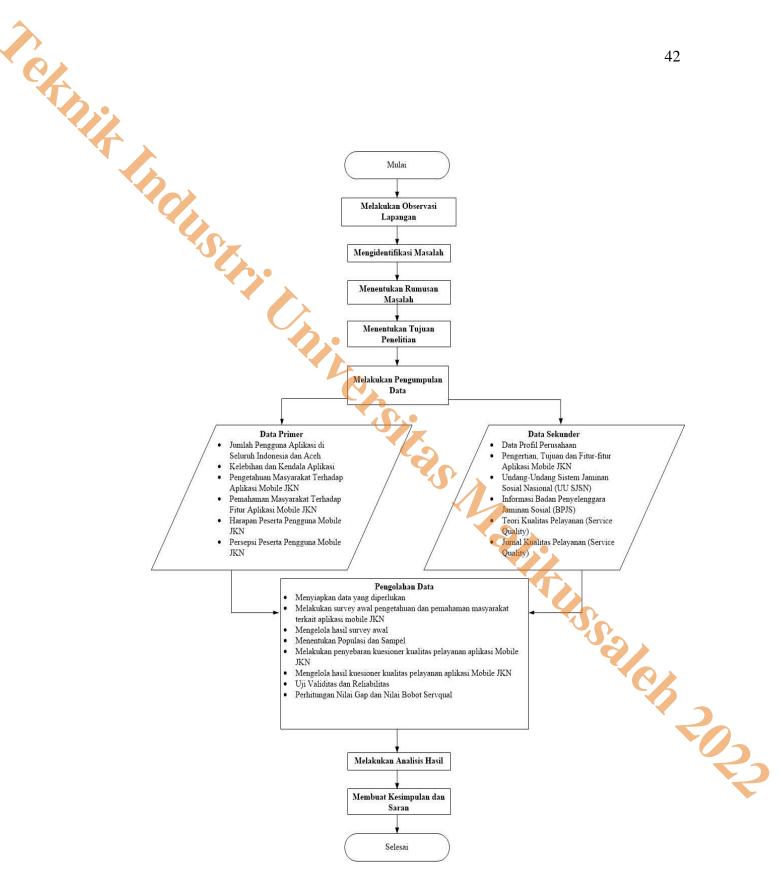
4. Menghitung *gap score* antara tingkat kinerja dan harapan pelanggan atas atribut pelayanan

Score servqual = Skor persepsi – Skor harapan

Jika *gap score* bernilai negatif, maka atribut pelayanan perlu dilakukan perbaikan, dan sebaliknya jika positif maka kualitas layanan dikatakan baik.

3.7 Tahapan Penelitian

Adapun tahapan penelitian dapat dilihat pada Gambar 3.2 sebagai berikut:



Gambar 3.2 Tahapan Penelitian

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

Hasil Penelitian 4.1

Teknik Indi

4.1.1 Pengumpulan Data

Pada tahap pengumpulan data ini dilakukan dengan cara menyebarkan kuesioner kepada Peserta BPJS Kesehatan di Seluruh Indonesia yang Menggunakan Aplikasi *Mobile* JKN (tampilan aplikasi dapat dilihat pada Lampiran 12). Pengumpulan data dilakukan berdasarkan pada hasil penyebaran kuesioner yang nantinya akan dibuat suatu rekapitulasi data persepsi dan harapan.

4.1.2 Penyusunan Kuesioner

Dalam penelitian ini kuesioner sebagai alat pengumpulan data, disusun dari variabel-variabel penelitian yang ditentukan. Penyusunan kuesioner terdiri dari dua bagian yaitu:

- 1. Identitas responden/pelanggan. Untuk mendapatkan informasi yang berkaitan dengan responden/pelanggan.
- 2. Kuesioner tingkat kepuasan peserta (persepsi dan harapan peserta), untuk mengukur tingkat kualitas pelayanan yang diberikan berdasarkan persepsi dan harapan peserta.

4.1.3 Penyebaran Kuesioner

202 Kuesioner dibagikan dalam 2 tahapan, tahapan pertama merupakan kuesioner pendahuluan (dapat dilihat pada Lampiran 1), kuesioner ini diajukan kepada 52 responden mengenai pengetahuan dan pemahaman peserta terhadap aplikasi *mobile* JKN (hasil dapat dilihat pada Lampiran 2).

Selanjutnya dilakukan penyebaran kuesioner tahapan kedua atau kuesioner tertutup mengenai kualitas pelayanan aplikasi mobile JKN (dapat dilihat pada Lampiran 3) dibagikan kepada 100 responden yang didapatkan berdasarkan

perhiungan jumlah sampel dengan metode Slovin (dokumentasi dan rekapitulasi hasil kuesioner dapat dilihat pada Lampiran 4, 5 dan 6).

4.1.4 Karakteristik Responden

Pekinik.

Adapun karakteristik responden dapat dilihat pada Tabel 4.1 sebagai berikut:

Tabel 4.1 Karakteristik Responden

Tabel 4.1 Karakteristik Responden					
No	Karakteristik	Uraian	Frekuensi	Persentase	_
1	Usia	< 20 tahun	4	4%	
		20-30 tahun	93	93%	
		> 30 tahun	3	3%	
	Total	100	100	100%	-
2	Jenis Kelamin	Laki-laki	54	54%	-
		Perempuan	46	46%	
	Total	40	100	100%	-
3	Domisili	Aceh	20	20%	=
		Sumatera Utara	21	21%	
		Sumatera Barat	1	1%	
		Riau	3 2	3%	
		Jambi	2	2%	
		Kepulauan Riau	1	1%	
		Bengkulu	1	1%	
		Sumatera	2	2%	
		Selatan	•	0.5	
		Kepulauan	0	0%	
		Bangka Belitung			
		Lampung	2	2%	
		Banten	1	1%	
		DKI Jakarta	6	6%	62
		Jawa Barat	13	13%	
		Jawa Tengah	4	4%	7)
		DI Yogyakarta	3	3%	
		Jawa Timur	4	4%	
		Bali	2	2%	
		Nusa Tenggara	2	2%	
		Barat			
		Nusa Tenggara	1	1%	
		Timur			
		Kalimantan	2	2%	
		Barat			
		Kalimantan	0	0%	
		Tengah			

No Tabel 4.1 Karakteristik Responden (Lanjutan) Karakteristik Uraian Frekuensi Persentase Kalimantan 0 0% Selatan Kalimantan 0 0% Timur Kalimantan 1 1% Utara Sulawesi Barat 0 0% Sulawesi Selatan 3 3% Sulawesi 0 0% Tenggara Sulawesi Tengah 0 0% Gorontalo 1% 1 Sulawesi Utara 1 1% Maluku Utara 0 0% Maluku 0 0% 3 Papua Barat 3% 0 0% Papua 100 100% Total Kelas BPJS Kelas I 39 39% Kesehatan 17 Kelas II 17% 44 Kelas III 44% Total 100 100% Lama Penggunaan < 1 bulan 43 43% Aplikasi Mobile JKN 1-3 bulan 16 16% > 3 bulan 41% 41 **Total** 100 100%

Sumber: Data Kuesioner

Uji Validitas dan Reliabilitas

4.1.5.1 Uji Validitas Persepsi dan Harapan

Pengujian validitas pada semua hasil kuesioner (persepsi dan harapan responden) dilakukan dengan bantuan software SPSS 26. Dengan responden sebesar 100 maka df = 100 - 2 = 98; $\alpha = 5\%$, maka sebesar 0,1966 (lihar tabel r product moment pada Lampiran 11). Kriteria suatu data dapat dinyatakan valid jika ($r_{hitung} \ge r_{tabel}$). Hasil pengolahan Uji Validitas selengkapnya dapat dilihat pada Lampiran 4, diperoleh hasil rangkumannya secara keseluruhan baik persepsi dan harapan pada Tabel 4.2 dan 4.3.

Tabel 4.2 Uji Validitas Persepsi Responden

Tabel 4.2 Of Vanditas I elsepsi Responden					
No.	Atribut	$\mathbf{r}_{ ext{hitung}}$	$\mathbf{r}_{ ext{tabel}}$	Kesimpulan	
	X1	0,724	0,1966	Valid	
2	X2	0,715	0,1966	Valid	
3	X3	0,621	0,1966	Valid	
4	→ X4	0,732	0,1966	Valid	
5	X5	0,687	0,1966	Valid	
6	X6	0,790	0,1966	Valid	
7	X7	0,763	0,1966	Valid	
8	X8	0,778	0,1966	Valid	
9	X9	0,804	0,1966	Valid	
10	X10	0,702	0,1966	Valid	
11	X11	0,785	0,1966	Valid	
12	X12	0,743	0,1966	Valid	
13	X13	0,715	0,1966	Valid	
14	X14	0,754	0,1966	Valid	
15	X15	0,704	0,1966	Valid	

Sumber: Pengolahan Data

Teknik

Hasil akhir uji validitas kuesioner persepsi peserta ini menunjukkan seluruh variabel telah memiliki nilai r di atas r kritis (*output* SPSS uji validitas persepsi dapat dilihat pada Lampiran 7). Dengan demikian semua variabel dalam kuesioner persepsi peserta ini dinyatakan valid.

Tabel 4.3 Uji Validitas Harapan Responden

	Tabel 4.5 Off Vanditas Harapan Responden					
No.	Atribut	$\mathbf{r}_{ ext{hitung}}$	$\mathbf{r}_{ ext{tabel}}$	Kesimpulan		
1	X1	0,298	0,1966	Valid		
2	X2	0,428	0,1966	Valid		
3	X3	0,560	0,1966	Valid		
4	X4	0,525	0,1966	Valid		
5	X5	0,503	0,1966	Valid		
6	X6	0,548	0,1966	Valid		
7	X7	0,624	0,1966	Valid		
8	X8	0,526	0,1966	Valid		
9	X9	0,610	0,1966	Valid		
10	X10	0,594	0,1966	Valid		
11	X11	0,376	0,1966	Valid		
12	X12	0,552	0,1966	Valid		
13	X13	0,505	0,1966	Valid		
14	X14	0,666	0,1966	Valid		
15	X15	0,572	0,1966	Valid		

Sumber: Pengolahan Data

Teknik li Hasil akhir uji validitas kuesioner harapan peserta ini menunjukkan seluruh variabel telah memiliki nilai r di atas r kritis (output SPSS uji validitas harapan dapat dilihat pada Lampiran 8). Dengan demikian semua variabel dalam kuesioner persepsi peserta ini dinyatakan valid.

4.1.5.2 Uji Reliabilitas Persepsi dan Harapan

Pengujian reliabilitas untuk data tingkat kepentingan dilakukan untuk mengetahui apakah kuesioner yang telah dibuat reliabel atau tidak. Uji reliabilitas dilakukan dengan menggunakan SPSS versi 26. Data dikatakan reliabel jika nilai Cronbach's Alpha > 0,60 (Succficlent Reliability).

Hasil rangkuman pengolahan uji reliabilitas secara keseluruhan baik persepsi dan harapan pada Tabel 4.4 dan Tabel 4.5 sebagai berikut:

Tabel 4.4 Uii Reliabilitas Persensi Responden

Case Processing Summary			
		N	%
Cases	Valid	100	100.0
	Total	100	100.0

	Reliability Statistics	
Cronbach's Alpha <i>Succficlent</i> <i>Reliability</i>	Cronbach's Alpha	N of Items
.60	.938	15

Hasil Cronbach's Alpha untuk kuesioner persepsi responden (output SPSS uji reliabilitas persepsi dapat dilihat pada Lampiran 9) memperlihatkan angka sebesar 0,938 dimana > 0,60 maka dapat disimpulkan bahwa kuesioner persepsi responden cukup reliabel dijadikan sebagai alat pengambilan data.

Tabel 4.5 Uji Reliabilitas Harapan Responden

Tab	el 4.5 Uji Reliabilita	as Harapan Respo	nden
	Case Processir		
		N	%
Cases	Valid	100	100.0
% 0		0	.0
07	Total	100	100.0

*	Reliability Statistics	
Cronb <mark>ach's</mark> Alpha <i>Succficlent</i> <i>Reliability</i>	Cronbach's Alpha	N of Items
.60	.812	15

Hasil Cronbach's Alpha untuk kuesioner harapan responden (output SPSS uji reliabilitas harapan dapat dilihat pada Lampiran 10) memperlihatkan angka sebesar 0,812 dimana > 0,60 maka dapat disimpulkan bahwa kuesioner harapan responden cukup reliabel dijadikan sebagai alat pengambilan data.

4.1.6 Pengolahan Data

Setelah data dikumpulkan selanjutnya dilakukan pengolahan data dengan tahap-tahap sebagai berikut:

4.1.6.1 Rekapitulasi Jumlah Data Persepsi dan Harapan

Setelah dilakukan pengumpulan data kuesioner tingkat kualitas, maka dibuatlah rekapitulasi jumlah data persepsi dan harapan yang dapat dilihat pada Tabel 4.6 sebagai berikut:

Tabe	Tabel 4.6 sebagai berikut:				
Tabel 4.6 Rekapitulasi Jumlah Data Persepsi dan Harapan					
No	Variabel	Persepsi	Harapan		
1	Kelengkapan menu yang dimiliki aplikasi <i>mobile</i> JKN	409	404	E	
2	Tampilan mobile JKN menarik	393	386		
3	Pemilihan warna <i>background</i> aplikasi <i>mobile</i> JKN	393	386		
4	Pemilihan warna, jenis, ukuran tulisan aplikasi <i>mobile</i> JKN	398	393		
5	Kemudahan akses pelayanan melalui <i>mobile</i> JKN (bisa dilakukan dimana dan kapan saja)	393	383		
6	Kapan saja) Kemudahan penggunaan mobile JKN (easy to use)	387	382		

T. C. F. T. T. F.	Tabel 4.6 Rekapitulasi Jumlah Data Persepsi	dan Harapan	49 (Lanjutan)
No	Variabel	Persepsi	Harapan
7	Aplikasi <i>mobile</i> JKN menyajikan informasi yang mudah dipahami	392	383
8	Mobile JKN mampu menjawab permintaan	379	384
9	informasi atau penyampaian keluhan Mobile JKN membantu anda (peserta) dalam mengatasi kendala administrasi BPJS Kesehatan	378	376
10	Kecepatan <i>mobile</i> JKN dalam merespon permintaan anda	366	382
11	Kesesuaian jawaban atas kebutuhan dan keluhan anda	368	367
12	Keamanan data pribadi	382	377
13	Keakuratan tagihan dan keamanan dalam penggunaan <i>auto-debet</i>	382	378
14	Respon <i>customer service</i> terhadap kebutuhan dan keluhan anda	374	381
15	Customer service mobile JKN segera meminta maaf bila terjadi kendala	362	381

Sumber: Pengolahan Data

4.1.6.2 Perhitungan Nilai Rata-Rata Persepsi dan Harapan

Setelah dilakukan pengumpulan data kuesioner tingkat kualitas dan dibuat rekapitulasi data persepsi dan harapan maka dapat dilakukan perhitungan rata-rata ra. dengan menggunakan rumus dibawah ini:

$$\overline{XP}_{Xn} \! = \! \frac{Xn}{N}$$

Dimana:

 $\overline{XP}_{Xn} = Rata-rata (mean) variabel ke-n$

 X_n = Total penilaian responden terhadap variabel ke-n

= Jumlah responden

1. Rata-Rata Persepsi

Berikut merupakan salah satu contoh perhitungan rata-rata persepsi:

$$\overline{XP}_{X1} = \frac{Xn}{N} = \frac{409}{100} = 4,09$$

Untuk rekapitulasi hasil perhitungan rata-rata persepsi dapat dilihat pada Tabel 4.7 sebagai berikut:

No		5
No	Tabel 4.7 Nilai Rata-Rata Persepsi	Data wata
10	Variabel	Rata-rata 4,09
	Kelengkapan menu yang dimiliki Tampilan menarik	3,93
3	Pemilihan warna background	3,93
4	Pemilihan warna, jenis dan ukuran tulisan	3,98
5	Kemudahan akses pelayanan (bisa diakses dimana saja	3,93
3	dan kapan saja)	3,73
6	Kemudahan penggunaan (<i>easy to use</i>)	3,87
7	Menyajikan informasi yang mudah dipahami	3,92
8	Mobile JKN mampu menjawab permintaan informasi	3,79
G	atau penyampaian keluhan	3,75
9	Mobile JKN membantu peserta dalam mengatasi	3,78
	masalah administrasi BPJS Kesehatan	2,70
10	Kecepatan aplikasi dalam merespon permintaan	3,66
	peserta	,
11	Kesesuaian jawaban atas kebutuhan dan keluhan	3,68
	peserta	,
12	Keamanan data pribadi	3,82
13	Keakuratan tagihan dan keamanan dalam penggunaan	3,82
	auto-debet	
14	Respon customer service terhadap kebutuhan dan	3,74
	keluhan peserta	
15	Customer service mobile JKN segera meminta maaf	3,62
	bila terjadi kesalahan	

Sumber: Pengolahan Data

2. Rata-Rata Harapan

Berikut merupakan salah satu contoh perhitungan rata-rata harapan:

$$\overline{XP}_{X1} = \frac{Xn}{N} = \frac{404}{100} = 4,04$$

Untuk rekapitulasi hasil perhitungan rata-rata harapan dapat dilihat pada Tabel 4.8 sebagai berikut:

Tabel 4.8 Nilai Rata-Rata Harapan

	Tabel 4.0 Man Kata-Kata Harapan	
No	Variabel	Rata-rata
1	Kelengkapan menu yang dimiliki aplikasi mobile JKN	4,04
2	Tampilan mobile JKN menarik	3,86
3	Pemilihan warna background aplikasi mobile JKN	3,86
4	Pemilihan warna, jenis, ukuran tulisan aplikasi mobile	3,93
	JKN	
5	Kemudahan akses pelayanan melalui mobile JKN (bisa	3,83
	dilakukan dimana dan kapan saja)	
6	Kemudahan penggunaan mobile JKN (easy to use)	3,82

No	Tabel 4.8 Nilai Rata-Rata Harapan (Lanjutan)	51
No	Variabel	Rata-rata
To the state of th	Aplikasi <i>mobile</i> JKN menyajikan informasi yang mudah dipahami	3,83
8	Mobile JKN mampu menjawab permintaan informasi atau penyampaian keluhan	3,84
9	Mobile JKN membantu anda (peserta) dalam mengatasi kendala administrasi BPJS Kesehatan	3,76
10	Kecepatan <i>mobile</i> JKN dalam merespon permintaan anda	3,82
11	Kesesuaian jawaban atas kebutuhan dan keluhan anda	3,67
12	Keamanan data pribadi	3,77
13	Keakuratan tagihan dan keamanan dalam penggunaan auto-debet	3,78
14	Respon <i>customer service</i> terhadap kebutuhan dan keluhan anda	3,81
15	Customer service mobile JKN segera meminta maaf bila terjadi kendala	3,81
Cumb	ar: Pangalahan Data	

Sumber: Pengolahan Data

Hasil perhitungan rata-rata niali variabel kualitas persepsi dan harapan ini digunakan untuk menentukan servqual score. Dalam menentukan besarnya servqual score ini menggunakan konsep service quality yang merupakan selisih antara persepsi dan harapan peserta terhadap pelayanan yang diberikan salah satunya melalui aplikasi.

4.1.6.3 Perhitungan Nilai Servqual (Gap) per Atribut

Setelah diperoleh nilai persepsi dan arapan responden maka dilakukan perhitungan nilai servqual (gap) per atribut untuk mengetahui atribut mana yang harus lebih diutamakan dalam perbaikan demi kualitas pelayanan yang baik. Perhitungan menggunakan servqual score untuk masing-masing variabel kualitas pelayanan didapat dengan menggunakan persamaan rumus dibawah ini:

Q (per atribut) = $\overline{P} - \overline{H}$

Dimana:

Q (per atribut) = Nilai *servqual* (gap) per atribut

P = Nilai persepsi

Η = Nilai harapan Q (per atribut) = $\overline{P} - \overline{H}$ = 4,09 - 4,04 = 0,05 Nilai servqual score

Nilai *servqual score* negatif memberikan indikasi peserta/pelanggan kurang puas terhadap tingkat pelayanan yang sudah ada, sedangkan bila positif menunjukkan bahwa peserta/pelanggan puas terhadap pelayanan yang diberikan. Hasil nilai *servqual score* selengkapnya pada Tabel 4.9 sebagai berikut:

Tabel 4.9 Hasil Perhitungan Servqual Score Per Atribut

No	Atribut		ean	Servqual
		Persepsi	Harapan	Score (Gap)
1	Kelengkapan menu yang dimiliki aplikasi <i>mobile</i> JKN	4,09	4,04	0,05
2	Tampilan <i>mobile</i> JKN menarik	3,93	3,86	0,07
3	Pemilihan warna <i>background</i> aplikasi <i>mobile</i> JKN	3,93	3,86	0,07
4	Pemilihan warna, jenis, ukuran tulisan aplikasi <i>mobile</i> JKN	3,98	3,93	0,05
5	Kemudahan akses pelayanan melalui <i>mobile</i> JKN (bisa dilakukan dimana dan kapan saja)	3,93	3,83	0,1
6	Kemudahan penggunaan <i>mobile</i> JKN (<i>easy to use</i>)	3,87	3,82	0,05
7	Aplikasi <i>mobile</i> JKN menyajikan informasi yang mudah dipahami	3,92	3,83	0,09
8	Mobile JKN mampu menjawab permintaan informasi atau penyampaian keluhan	3,79	3,84	0,05
9	Mobile JKN membantu anda (peserta) dalam mengatasi kendala administrasi BPJS Kesehatan	3,78	3,76	0,02
10	Kecepatan <i>mobile</i> JKN dalam merespon permintaan anda	3,66	3,82	-0,16
11	Kesesuaian jawaban atas kebutuhan dan keluhan anda	3,68	3,67	0,01
12	Keamanan data pribadi	3,82	3,77	0,05
13	Keakuratan tagihan dan keamanan dalam penggunaan <i>auto-debet</i>	3,82	3,78	0,04
14	Respon <i>customer service</i> terhadap kebutuhan dan keluhan anda	3,74	3,81	-0,07
15	Customer service mobile JKN segera meminta maaf bila terjadi kendala	3,62	3,81	-0,19

Sumber: Pengolahan Data

Teknik II Dari nilai perhitungan gap diatas tersebut akan dilakukan perangkingan atau diurutkan dari hasil nilai negatif terbesar sampai nilai positif terbesar yang dapat dilihat pada Tabel 4.10 sebagai berikut:

Tabel 4.10 Nilai *Servqual* (Gap) Per Atribut Setelah Diurutkan

No	Atribut	Nilai Servqual (Gap) per	Rank	Keterangan
		Atribut Tanpa Bobot		
1	X15	-0,19	1	Perlu diperbaiki
2	X10	-0,16	2	Perlu diperbaiki
3	X14	-0,07	3	Perlu diperbaiki
4	X8	-0,05	4	Perlu diperbaiki
5	X11	0,01	5	Tidak perlu diperbaiki
6	X9	0,02	6	Tidak perlu diperbaiki
7	X13	0,04	7	Tidak perlu diperbaiki
8	X 1	0,05	8	Tidak perlu diperbaiki
9	X4	0,05	9	Tidak perlu diperbaiki
10	X6	0,05	10	Tidak perlu diperbaiki
11	X12	0,05	11	Tidak perlu diperbaiki
12	X2	0,07	12	Tidak perlu diperbaiki
13	X3	0,07	13	Tidak perlu diperbaiki
14	X7	0,09	14	Tidak perlu diperbaiki
15	X5	0,10	15	Tidak perlu diperbaiki

Sumber: Pengolahan Data

Karena pada rank 5 sampai 15 memiliki nilai positif, maka atribut pada rank tersebut tidak menjadi prioritas utama untuk dilakukan perbaikan dan peningkatan kualitas layanan, yang menjadi prioritas utama untuk dilakukan perbaikan yaitu pada rank 1 sampai 4 karena memiliki nilai negarif.

4.1.6.4 Perhitungan Nilai Servqual (Gap) Per Dimensi

Setelah diperoleh nilai persepsi dan harapan responden maka dilakukan perhitungan nilai servqual (gap) per dimensi untuk mengetahui dimensi mana yang harus lebih diutamakan dalam perbaikan demi kualitas pelayanan yang baik. Dengan menggunakan rumus sebagai berikut:

Q (per dimensi) = $\overline{P} - \overline{H}$

Dimana:

Q (per dimensi) = Nilai servqual (gap) per dimensi

P = Nilai *mean* per dimensi persepsi

Η = Nilai *mean* per dimensi harapan Dimensi Tangibles:

Teknik

Q (per dimensi) = $\overline{P} - \overline{H}$

=3,983-3,925

=0.058

Rekapitulasi perhitungan nilai *servqual* (gap) per dimensi selengkapnya dapat dilihat pada Tabel 4.11 sebagai berikut:

Tabel 4.11 Hasil Perhitungan Servqual Score Per Dimensi

Dimensi	Atribut	Nilai	Nilai	Gap	Rank
		Persepsi	Harapan	(Dimensi)	
Tangibles	X1	4,09	4,04		
	X2	3,93	3,86		
	X3	3,93	3,86		
	X4	3,98	3,93		
Total		3,983	3,923	0,06	4
Reliability	X5	3,93	3,83		
	X6	3,87	3,82		
	X7	3,92	3,83		
Total		3,907	3,827	0,08	5
Responsiveness	X8	3,79	3,84	5 /5°X	
	X9	3,78	3,86		
	X10	3,66	3,82		
	X11	3,68	3,67	40	
Total		3,728	3,798	-0,07	2
Assurance	X12	3,82	3,77		2
	X13	3,82	3,78		
Total		3,820	3,775	0,045	3
Emphaty	X14	3,74	3,81		
	X15	3,62	3,81		
Total		3,680	3,810	-0,13	1

Sumber: Pengolahan Data

Dari perhitungan gap diatas dapat disimpulkan bahwa dimensi *Responsiveness* (C) dan *Emphaty* (E) adalah dimensi dengan nilai negatif dari hasil perhitungan nilai *servqual* per dimensi. Adapun hasil perhitungan nilai *servqual* (gap) per dimensi diurutkan berdasarkan *ranking* prioritas perbaikan dapat dilihat pada Tabel 4.12 sebagai berikut:

Tabel 4.12 Nilai Servqual (Gap) Per Dimensi Berdasarkan Ranking

No	Dimensi	Nilai <i>Servqual</i> (Gap) Per Dimensi	Rank
1	Emphaty	-0,13	1
2	Responsiveness	-0,07	2

Tabel 4.12 Nilai Servqual (Gap) Per Dimensi Berdasarkan Ranking (Laniutan)

No	Dimensi	Nilai <i>Servqual</i> (Gap) Per Dimensi	Rank
3	Assurances	0,045	3
4	Tangibles	0,06	4
5	Reliability	0,08	5

Sumber: Pengolahan Data

Teknik.

Dari Tabel diatas menyebutkan bahwa dimensi *Emphaty* (E) dan Responsiveness (C) adalah dimensi dengan nilai terkecil dan berada di posisi rank pertama dan kedua yang perlu dijadikan prioritas utam untuk dilakukan perbaikan dan peningkatan kualitas layanan.

4.1.6.5 Perhitungan Nilai Servqual (Gap) Keseluruhan

Setelah diperoleh nilai persepsi dan harapan peserta maka dilakukan perhitungan servqual (gap) keseluruhan untuk mengetahui sejauh mana tingkat kualitas pelayanan yang diberikan oleh BPJS Kesehatan melalui aplikasi Mobile JKN. Dengan menggunakan rumus sebagai berikut:

Q (keseluruhan) =
$$\overline{P} - \overline{H}$$

Dimana:

Q (keseluruhan) = Nilai *servqual* (gap) keseluruhan

P = Nilai *mean* keseluruhan persepsi

Η = Nilai *mean* keseluruhan harapan

Q (keseluruhan) =
$$\overline{P} - \overline{H}$$

= 4,09 - 4,04
= 0,05

Perhitungan nilai servqual (gap) keseluruhan selengkapnya dapat dilihat pada Tabel 4.13. Nilai servqual (gap) keseluruhan ini menunjukkan seberapa besar pelayanan yang dilakukan oleh BPJS Kesehatan melalui aplikasi Mobile JKN. Apabila negatif maka diperlukan perbaikan kualitas pelayanannya.

Tabel 4.13 Nilai Servqual (Gap) Keseluruhan

No	Variabel	Persepsi	Harapan
1	Kelengkapan menu yang dimiliki aplikasi <i>mobile</i> JKN	4,09	4,04
2	Tampilan mobile JKN menarik	3,93	3,86

TOTAL TOTAL				56
	No	Tabel 4.13 Nilai <i>Servqual</i> (Gap) K Variabel	eseluruhan (Lanj Persepsi	utan) Harapan
	3	Pemilihan warna <i>background</i> aplikasi	3,93	3,86
		mobile JKN	3,73	3,00
	4	Pemilihan warna, jenis, ukuran tulisan	3,98	3,93
		aplikasi mobile JKN	- 4	- 7
	5	Kemudahan akses pelayanan melalui	3,93	3,83
		mobile JKN (bisa dilakukan dimana		
		dan kapan saja) 🔪		
	6	Kemudahan penggunaan mobile JKN	3,87	3,82
		(easy to use)		
	7	Aplikasi <i>mobile</i> JKN menyajikan	3,92	3,83
		informasi yang mudah dipahami		
	8	Mobile JKN mampu menjawab	3,79	3,84
		permintaan informasi atau		
		penyampaian keluhan		
	9	Mobile JKN membantu anda (peserta)	3,78	3,76
		dalam mengatasi kendala administrasi	À	
	10	BPJS Kesehatan		2.02
	10	Kecepatan mobile JKN dalam	3,66	3,82
	11	merespon permintaan anda	3.00	2.67
	11	Kesesuaian jawaban atas kebutuhan dan keluhan anda	3,68	3,67
	12		3,82	3,77
	13	Keamanan data pribadi Keakuratan tagihan dan keamanan	3,82	3,78
	13	dalam penggunaan <i>auto-debet</i>	3,62	3,76
	14	Respon <i>customer service</i> terhadap	3,74	3,81
	1.	kebutuhan dan keluhan anda	3,71	3,01
	15	Customer service mobile JKN segera	3,62	3,81
		meminta maaf bila terjadi kendala	-,- <u>-</u>	2,
	Sumbo	or: Pengolahan Data		

Sumber: Pengolahan Data

Perhitungan nilai servqual (gap) diatas menunjukkan bahwa pelayanan yang diberikan oleh BPJS Kesehatan melalui aplikasi Mobile JKN berdasarkan 5 dimensi sebesar 0,05. Nilai tersebut memperlihatkan bahwa kualitas pelayanan BPJS Kesehatan yang diberikan melalui aplikasi Mobile JKN sudah memenuhi harpan pelanggan. Dan apabila terdapat nilai negatif, maka membutuhkan perbaikan untuk meningkatkan kualitas pelayanan. Adapun tabel perhitungan indeks kepuasan pelanggan dapat dilihat pada Tabel 4.14 sebagai berikut:

Tabel 4.14 Perhitungan Indeks Kepuasan Pelanggan

				57
) .				
	Tobal 4.14 D	Dawhitumgan Indales	Vanuagan Dalam	~~~
		Perhitungan Indeks eks Kepuasan Pelan		ggan
No	Atribut	Persepsi (P)	Harapan (H)	Skor (T)
	minut	Skala 1-5	Skala 1-5	$T = (P) \times (H)$
1	X1	4,09	4,04	16,524
2	X2	3,93	3,86	15,170
3	X3	3,93	3,86	15,170
4	X4	3,98	3,93	15,641
5	X5	3,93	3,83	15,052
6	X6	3,87	3,82	14,783
7	X7	3,92	3,83	15,014
8	X8	3,79	3,84	14,554
9	X9	3,78	3,76	14,213
10	X10	3,66	3,82	13,981
11	X11	3,68	3,67	13,506
12	X12	3,82	3,77	14,401
13	X13	3,82	3,78	14,440
14	X14	3,74	3,81	14,249
15	X15	3,62	3,81	13,792
C 1 1	Total Date Date Date Date Date Date Date Date	57,56	57,43	220,49
Sumber: F	Pengolahan Data			
$IKP = \frac{7}{5}$	$\frac{T}{x} \times 100\%$			
5	Y 2 10070			
Dimana:	:			
IKP = In	ndeks Kepuasan Pe	langgan	•	
T = Te	otal Skor			9/
Y = T	otal Harapan			
,	Т			
$IKP = \frac{1}{5}$	$\frac{T}{SY}$ x 100%			an bahwa peserta
_	220,49	_ 76 7950/		
= -	$\frac{220,49}{5 \times 57,43} \times 100\%$	0 = 70,783%		
Γ	Dari perhitungan in	ndeks kepuasan pelai	nggan menunjukk	an bahwa peserta

$$IKP = \frac{T}{5Y} x 100\%$$

IKP =
$$\frac{T}{5Y} \times 100\%$$

= $\frac{220,49}{5 \times 57,43} \times 100\% = 76,785\%$

Dari perhitungan indeks kepuasan pelanggan menunjukkan bahwa peserta 76,785% puas akan pelayanan yang diberikan oleh BPJS Kesehatan melalui aplikasi Mobile JKN. Nilai 76,785% menunjukkan bahwa kualitas pelayanan yang diberikan oleh BPJS Kesehatan melalui aplikasi Mobile JKN masuk ke dalam kategori baik, namun BPJS Kesehatan masih perlu melalukan perbaikan kualitas layanan aplikasi Mobile JKN karena dalam perhitungan nilai servqual (gap) keseluruhan masih terdapat beberapa nilai negatif terhadap pelayanan yang diberikan oleh BPJS Kesehatan melalui aplikasi *Mobile* JKN.

4.2 Pembahasan

Teknik

Hasil pembahasan gambaran umum responden menyatakan bahwa responden terbesar berusia 20-30 tahun yaitu sebesar 93%, sedangkan untuk usia < 20 tahun sebesar 4% dan > 30 tahun sebesar 3%. Berdasarkan jenis kelamin responden terbanyak berjenis kelamin laki-laki yaitu sebesar 54% dan perempuan sebesar 46%. Berdasarkan provinsi domisili, responden terbanyak berasal dari provinsi Sumatera Utara yaitu sebesar 21%, Aceh sebesar 20% dan Jawa Barat sebesar 13%. Berdasarkan kelas BPJS Kesehatan, responden kelas I sebesar 39%, responden kelas II sebesar 17% dan responden kelas III sebesar 44%. Berdasarkan lama penggunaan aplikasi *mobile* JKN, responden yang menggunakan < 1 bulan sebanyak 43%, 1-3 bulan sebanyak 16% dan > 3 bulan sebanyak 41%.

Berdasarkan analisis servqual yang sudah dilakukan dapat diketahui bahwa terdapat 4 atribut kuesioner yang memiliki nilai gap negatif. Nilai gap negatif memiliki arti bahwa atribut pelayanan tersebut masih belum memenuhi ekspektasi atau harapan dari peserta. Adapun atribut yang memiliki nilai negatif yaitu nomor 15: customer service mobile JKN segera meminta maaf bila terjadi kesalahan, nomor 10: kecepatan aplikasi dalam merespon permintaan peserta, nomor 14: respon customer service terhadap kebutuhan dan keluhan peserta dan nomor 8: mobile JKN mampu menjawab permintaan informasi atau penyampaian keluhan. Sedangkan jika berdasarkan dimensi service quality, BPJS Kesehatan perlu memprioritaskan perbaikan aplikasi mobile JKN dalam hal emphaty dan responsiveness.

Dari analisis yang dilakukan dapat diketahui atribut dengan nilai gap negatif yang paling besar ada pada atribut nomor 15 yaitu *customer service mobile* JKN segera meminta maaf bila terjadi kendala dengan gap sebesar -0,19. Sedangkan untuk atribut dengan nilai gap positif yang paling tinggi ada pada atribut nomor 5 yaitu kemudahan akses pelayanan melalui *mobile* JKN (bisa dilakukan dimana dan kapan saja) dengan nilai sebesar 0,10.

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Dari hasil pengolahan dan analisa data yang dilakukan, kesimpulan yang diperoleh dari penelitian ini adalah kualitas pelayanan BPJS Kesehatan melalui aplikasi *mobile* JKN termasuk ke dalam kategori baik dengan nilai indeks kepuasan pelanggan (IKP) sebesar 76,785%.

5.2 Saran

Adapun saran yang dapat diberikan sebagai bahan pertimbangan bagi pihak BPJS Kesehatan yaitu sebagai berikut:

- 1. Untuk meningkatkan kualitas pelayanan dan kepuasan peserta, pihak manajemen dan bidang terkait memfokuskan perhatian terhadap beberapa prioritas perbaikan yang didapatkan dari hasil penelitian yaitu ada 4 atribut kuesioner yang dikelompokkan ke dalam dimensi *servqual* ada 2 yaitu dimensi *responsiveness* dan *emphaty* dimana kedua dimensi ini mengarah ke *customer service* (sumber daya manusia).
- 2. Perlu adanya target yang diberikan kepada setiap kantor cabang, dimana saat ini setiap BPJS Kesehatan kantor cabang hanya diberikan target untuk memperbanyak peserta untuk menjadi pengguna aplikasi *mobile* JKN. Maka dari itu, diharapkan adanya target bagi setiap kantor cabang untuk meningkatkan pemahaman peserta terhadap aplikasi *mobile* JKN dan kepuasan peserta terhadap aplikasi maupun respon *customer service* dalam aplikasi.
- 3. Perlu adanya penelitian lebih lanjut menggunakan metode lain untuk menentukan langkah-langkah terbaik yang harus diambil, salah satu metode yang bisa digunakan adalah metode TRIZ (*Teorija Resonija Isobretatelskih Zadac*).

DAFTAR PUSTAKA

- Permit in Dwiki dkk. 2021. Analisis Kualitas Pelayanan Aplikasi Lazada Berbasis Mobile dengan Metode Servqual. JTSI Vol. 2 No.1, April 2021: 38-48.
 - Garvin, D. A. dan Lovelock. 2010. Strategi Marketing. Yogyakarta: Andi.
 - Jimanto, Riswanto Budiono dan Kunto, Yohanes Sondang. 2014. Pengaruh Service Quality Terhadap Loyalitas Pelanggan dengan Customer Satisfication Sebagai Variabel Intervening Pada Ritel Bioskop The Premiere Surabaya.
 - Kasmir. 2014. Dasar-Dasar Perbankan Edisi Revisi, Cetakan Kedua Belas. Jakarta: PT. Raja Grafindo Persada.
 - Kotler, P & K.L Keller. 2012. Marketing Management, 14th ed. Upper Saddle River. NJ: Pearson Education Inc.
 - Kotler dan Keller. 2014. Manajemen Pemasaran Jilid I Edisi Ke-13. Jakarta: Erlangga.
 - Lubis, Alfi Syahri dan Andayani, Nur Rahmah. 2017. Pengaruh Kualitas Pelayanan (Service Quakity) Terhadap Kepuasan Pelanggan PT. Sucfindo Batam.
 - Marlindawati. 2013. Analisis Kualitas Layanan Sistem Informasi Menggunakan Servqual Method. Seminar Nasional Aplikasi Teknologi Informasi (SNATI) Yogyakarta.
 - Moenir, H.AS.2016. Manajemen Pelayanan Umum Di Indoesia. Jakarta: PT. Bumi Aksara.
 - Asyarqiah, Nabila. 2020. Analisis Kualitas Pelayanan Bank Nagari Cabang Pembantu (CAPEM) Bawan Menggunakan Metode Service Quality (Servaual) Dan Teorija Resenija Isobretatelskih Zadac (TRIZ). Lhokseumawe: Universitas Malikussaleh.
 - Pasolong, Harbani. 2010. Metode Penelitian Administrasi Publik. Bandung: Alfabeta.
 - Priansa, D. J. 2017. Manajemen Pelayanan Prima (Fokus pada Organisasi Publik dan Peningkatan Kualitas Aparatur). Bandung: Alfabeta.

Peknik.

Sedarmayanti. 2010. Sumber Daya Manusia (Edisi 10). Jakarta: Erlangga.

- Sulistio, B., & Budi, W. 2010. *Birokrasi Publik (Persfektif Ilmu Administrasi Publik)*. Bandar Lampung: CV. Badranaya.
- Tjiptono, F. 2016. Service Management (Mewujudkan Layanan Prima Edisi 2). Yogyakarta: Andi.
- Tjiptono, F. 2017. Service Management (Mewujudkan Layanan Prima Edisi 3). Yogyakarta: Andi.
- Undang-Undang RI No. 40 Tahun 2004. Tentang: Sistem Jaminan Sosial Nasional
- Wati, Novi Susilo dan Prasetya, Budi Teguh. 2018. Relasi Kualitas Layanan dan Kepuasan Pelanggan Studi Kasus: Layanan Transportasi Ojek Online di Kota Yogyakarta.

Lamn		
Lamp	iran 1. Daftar Pertanyaan Survei Pen	
	Peserta Terhadap Aplikasi M	
	A. INFORMAS	
No	Daftar Pertanyaan	Jenis Jawaban
1	Nama Lengkap	Deskriptif
2	Usia	Angka (Contoh:21)
3	Jenis Kelamin	a. Perempuan
4	Vales DDIC Vashate	b. Laki-laki
4	Kelas BPJS Kesehatn	a. Kelas I b. Kelas II
	D. DENIGERA HITCH DEGERAL	c. Kelas III
	B. PENGETAHUAN PESERTA	
No	Daftar Pertanyaan	Jenis Jawaban
1	Apakah Kamu Mengetahui Aplikasi	a. Ya
•	Mobile JKN?	b. Mungkin
2	Apakah Kamu Menggunakan	a. Ya
2	Aplikasi Mobile JKN?	b. Pernah menggunakan
3	Apakah Kamu Pernah	
	Memanfaatkan Layanan Aplikasi	a. Pernah
4	Mobile JKN?	b. Tidak pernah
4	Apakah Kamu Pernah Menggunakan Autodebet?	
	C. PEMAHAMAN PESERTA TERI	
No	Daftar Pertanyaan	Jenis Jawaban
1	Kamu Memahami Cara Melihat	3/6
	Data/Informasi Peserta Melalui	%
2	Aplikasi Mobile JKN?	
2	Kamu Memahami Cara	Jenis Jawaban
	Menampilkan Foto Kartu Peserta	
2	Melalui Aplikasi Mobile JKN?	a. 1 = Sangat tidak paham
3	Kamu Memahami Cara	b. 2 = Tidak paham
	Menindahkan Fasilitas Kesehatan	c. 3 = Kurang paham
4	Melalui Aplikasi Mobile JKN?	d. 4 = Paham
4	Kamu Memahami Cara Melihat	e. 5 = Sangat paham
	Tagihan Iuran BPJS Kesehatan	
	DOMESTIC ADDITIONS BUILDING IN 1817	
5	Melalui Aplikasi Mobile JKN?	
5	Kamu Memahami Cara Melakukan Pembayaran Iuran BPJS Kesehatan	

Teknik.

Lampiran 1. Daftar Pertanyaan Survei Pengetahuan dan Pemahaman Peserta Terhadap Aplikasi *Mobile* JKN (Lanjutan)

C. PEMAHAMAI	N PESERTA TERI	KAIT FITUR MOBILE JKN
No Daftar Pertanyaa	n	Jenis Jawaban
	i Cara Melakukan Aplikasi Mobile	a. 1 = Sangat tidak paham b. 2 = Tidak paham
7 Kamu Memahami	Cara Pendaftaran ii Aplikasi Mobile	c. 3 = Kurang pahamd. 4 = Pahame. 5 = Sangat paham
JIXIV:		

No	Usia	Jenis Kelamin	Kelas BPJS Kesehatan	B1	B2	В3	B4	C1	C2	С3	C4	C5	C6	C7
1	19	Perempuan	I	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	3	3	3	3	3	3	3
2	20	Laki-Laki	I	Ya	Pernah Menggunakan	Pernah	Tidak Pernah	4	4	3	4	3	4	4
3	22	Laki-Laki	II	Ya	Ya	Tidak Pernah	Tidak Pernah	4	4	4	4	4	4	4
4	22	Laki-Laki	I	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	3	1	3	1
5	33	Perempuan	I	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	5	5	5	3
6	25	Laki-Laki	III	Ya	Pernah Menggunakan	Pernah	Pernah	4	5	3	4	4	3	2
7	21	Perempuan	II	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	3	5	3	2	2	2	2
8	32	Laki-Laki	I	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	5	5	5	2
9	22	Laki-Laki	I	Ya	Pernah Menggunakan	Tidak Pernah	Tidak Pernah	4	4	4	3	3	4	5
10	22	Laki-Laki	I	Ya	Pernah Menggunakan	Tidak Pernah	Tidak Pernah	3	3	3	3.	3	3	3
11	27	Laki-Laki	I	Ya	Ya	Tidak Pernah	Pernah	1	1	1	1	1	1	1

No	Usia	Jenis Kelamin	Kelas BPJS Kesehatan	B1	B2	В3	B4	C1	C2	С3	C4	C5	C6	C7
12	22	Perempuan	III	Ya	Ya	Pernah	Pernah	5	5	5	5	5	5	5
13	38	Laki-Laki	I	Mungkin	Pernah Menggunakan	Pernah	Tidak Pernah	2	2	2	2	2	2	2
14	22	Laki-Laki	III	Ya	Ya	Pernah	Pernah	5	5	5	5	5	5	5
15	22	Laki-Laki	III	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	4	4	4	4	4	4	4
16	21	Laki-Laki	I	Ya	Ya	Pernah	Pernah	4	4	4	4	4	4	4
17	22	Perempuan	I	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	4	1	5	1
18	21	Laki-Laki	II	Ya	Pernah Menggunakan	Pernah	Tidak Pernah	3	5	4	3	4	4	3
19	21	Perempuan	III	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	4	4	5	3
20	21	Laki-Laki	III	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	S ₅	2	1	1	5	1
21	22	Perempuan	I	Ya	Ya	Pernah	Pernah	5	4	4	4	4	4	4
22	22	Perempuan	III	Ya	Pernah Menggunakan	Pernah	Tidak Pernah	4	4	3	4	4	3	3
23	20	Laki-Laki	III	Ya	Ya	Pernah	Pernah	5	5	5	5	5	5	5
24	22	Perempuan	I	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	5	5	5	5
25	21	Laki-Laki	II	Ya	Pernah Menggunakan	Pernah	Tidak Pernah	3	5	5	4	1 4	4	4

No	Usia	Jenis Kelamin	Kelas BPJS Kesehatan	B1	B2	В3	B4	C1	C2	С3	C4	С5	C6	C7
26	21	Perempuan	II	Ya	Pernah Menggunakan	Pernah	Tidak Pernah	3	1	1	1	2	2	1
27	21	Perempuan	III	Ya	Ya	Tidak Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	1	2	5	1
28	20	Perempuan	III	Ya	Ya	Tidak Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	5	4	5	5
29	20	Perempuan	II	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	5	5	4	3
30	22	Laki-Laki	III	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	4	3	4	4	4	4	4
31	20	Perempuan	III	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	4	4	4	4	4	4	4
32	21	Laki-Laki	III	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	5	5	5	5
33	22	Perempuan	I	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	5	5	5	2
34	22	Perempuan	II	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	3	4	3	5	3	5	4
35	22	Perempuan	I	Ya	Pernah Menggunakan	Tidak Pernah	Tidak Pernah	4	4	4	4	4	4	4
36	21	Perempuan	III	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	5	3	5	3
37	21	Perempuan	III	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	2	2	2	2		1	1

No	Usia	Jenis Kelamin	Kelas BPJS Kesehatan	B1	B2	В3	B4	C1	C2	С3	C4	C5	C6	C7
38	21	Perempuan	III	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	5	3	2	1
39	21	Laki-Laki	I	Ya	Pernah Menggunakan	Pernah	Tidak Pernah	3	5	3	3	4	4	2
40	30	Laki-Laki	I	Ya	Ya	Tidak Pernah	Pernah	4	4	4	4	4	4	4
41	38	Perempuan	II	Ya	Pernah Menggunakan	Pernah	Tidak Pernah	2	2	2	2	2	2	2
42	24	Perempuan	III	Ya	Pernah Menggunakan	Tidak Pernah	Tidak Pernah	2	2	2	2	2	1	1
43	33	Laki-Laki	I	Ya	Pernah Menggunakan	Pernah	Tidak Pernah	5	5 5	5	5	5	5	5
44	31	Laki-Laki	II	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	4	4	4	4	4	4	4
45	28	Laki-Laki	I	Ya	Pernah Menggunakan	Tidak Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	5	5	5	5
46	27	Laki-Laki	III	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	4	4	3	13	3	3	4
47	23	Laki-Laki	I	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	4	4	1	1		1	1
48	21	Laki-Laki	II	Ya	Ya	Tidak Pernah	Tidak Pernah	2	3	3	2	2	3	3

No	Usia	Jenis Kelamin	Kelas BPJS Kesehatan	B1	B2	В3	B4	C1	C2	С3	C4	C5	C6	C7
49	21	Perempuan	II	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	4	4	4	2	2
50	26	Laki-Laki	I	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	4	4	4	5	4	3	4
51	24	Laki-Laki	II	Ya	Ya	Pernah	Tidak Pernah	5	5	4	5	5	4	4
52	21	Laki-Laki	III	Ya	Pernah Menggunakan	Pernah	Tidak Pernah	5	5	5	5	5	5	3

Lam		
Lam	miran 3. Daftar Pertanyaan K	ualitas Pelayanan Aplikasi <i>Mobile</i> JKN
Duni		ORMASI DIRI
No	Daftar Pertanyaan	Jenis Jawaban
1	Nama Lengkap	Deskriptif
2	Usia	Angka (Contoh:21)
3	Jenis Kelamin	a. Perempuan
		b. Laki-laki
4	Provinsi Domisili	1. Aceh
		2. Sumatera Utara
	Provinsi Domisili	3. Sumatera Barat
		4. Riau
		5. Jambi
		6. Kepulauan Riau
		7. Bengkulu
		8. Sumatera Selatan
	•	9. Kepulauan Bangka Belitung
		10. Lampung
		11. Banten
		14. DIXI Jakarta
		13. Jawa Barat
		14. Jawa Tengah
		15. DI Yogyakarta
		16. Jawa Timur
		17. Bali 18. Nusa Tenggara Barat
		19. Nusa Tenggara Timur 20. Kalimantan Barat
		21. Kalimantan Tengah
		22. Kalimantan Selatan
		23. Kalimantan Timur
		24. Kalimantan Utara
		25. Sulawesi Barat
		26. Sulawesi Selatan
		27. Sulawesi Tenggara
		28. Sulawesi Tengah
		29. Gorontalo
		30. Sulawesi Utara
		31. Maluku Utara
		32. Maluku
		33. Papua Barat
		34. Papua
5	Lama Penggunaan Aplikasi	
	JKN	b. 1-3 bulan
		c. > 3 bulan

Lampiran 3. Daftar Pertanyaan Kualitas Pelayanan Aplikasi *Mobile* JKN (Lanjutan)

You	A. INFO	RMASI DIRI	
No	Daftar Pertanyaan	Jenis Jawaban	
6	Kelas BPJS Kesehatan	a. I	
	07	b. II	
		c. III	

B. KUALITAS PELAYANAN APLIKASI MOBILE JKN

Petunjuk Pengisian:

Pekinik.

Berikut merupakan keterangan alternatif pilihan jawaban yang tersedia yaitu sebagai berikut:

- STB = Sangat Tidak Baik (diberi poin 1)
- TB = Tidak Baik (diberi poin 2)
- N = Netral (diberi poin 3)
- B = Baik (diberi poin 4)
- SB = Sangat Baik (diberi poin 5)

Pilihlah salah satu jawaban yang menurut Bapak/Ibu/Saudara/i paling tepat dengan memberikan tanda ($\sqrt{}$) pada setiap pertanyaan.

No	Daftar Pertanyaan	Jenis Jawaban
	-	STB TB N B SB
	Tangible	
1	Kelengkapan menu yang dimiliki	
	aplikasi <i>mobile</i> JKN	
2	Tampilan <i>mobile</i> JKN menarik	
3	Pemilihan warna background	10
	aplikasi <i>mobile</i> JKN	
4	Pemilihan warna, jenis, ukuran	
	tulisan aplikasi <i>mobile</i> JKN	
	Reliability	
1	Kemudahan akses pelayanan melalui	
	mobile JKN (bisa dilakukan dimana	
	dan kapan saja)	
2	Kemudahan penggunaan mobile	
	JKN (easy to use)	
3	Aplikasi <i>mobile</i> JKN menyajikan	
	informasi yang mudah dipahami	
	Responsiveness	
1	Mobile JKN mampu menjawab	
	permintaan informasi atau	
	penyampaian keluhan	
2	Mobile JKN membantu anda	
	(peserta) dalam mengatasi kendala	
	administrasi BPJS Kesehatan	
3	Kecepatan mobile JKN dalam	
	merespon permintaan anda	

Lampiran 3. Daftar Pertanyaan Kualitas Pelayanan Aplikasi *Mobile* JKN
(Lanjutan)
B. KUALITAS PELAYANAN APLIKASI *MOBILE* JKN

Petunjuk Pengisian:

Peknik.

Berikut merupakan keterangan alternatif pilihan jawaban yang tersedia yaitu sebagai berikut:

- STB = Sangat Tidak Baik (diberi poin 1)
- TB = Tidak Baik (diberi poin 2)
- N = Netral (diberi poin 3)
- B = Baik (diberi poin 4)
- SB = Sangat Baik (diberi poin 5)

Pilihlah salah satu jawaban yang menurut Bapak/Ibu/Saudara/i paling tepat dengan memberikan tanda ($\sqrt{}$) pada setiap pertanyaan.

lo	Daftar Pertanyaan		Jeni	is Jawa	ban	
	0/2	STB	TB	N	В	SB
	Responsiveness					
L	Kesesuaian jawaban atas kebutuhan					
	dan keluhan anda)' <u>}</u>				
	Assurance					
1	Keamanan data pribadi					
2	Keakuratan tagihan dan keamanan					
	dalam penggunaan <i>auto-debet</i>					
	Emphaty					
1	Respon customer service terhadap					
	kebutuhan dan keluhan anda			34		
2	Customer service mobile JKN segera			9		
	meminta maaf bila terjadi kendala					
						N A
						4
						•

eknik.	
L	npiran 4. Dokumentasi Pengisian Kuesioner Oleh Peserta BPJS Kesehatan
	Kualitas Pelayanan Aplikasi Mobile JKN (HARAPAN)
	Pertanyaan-pertanyaan dibawah ini merupakan ekspektasi atau harapan kamu sebagai peserta BPJS Kesehatan terhadap pelayanan administrasi yang akan kamu dapatkan melalui mobile JKN. Terdiri dari 5 pilihan, yaitu: 1. Sangat Tidak Baik (diberi poin 1) 2. Tidak Baik (diberi poin 2) 3. Nettal (diberi poin 3) 4. Baik (diberi poin 4) 5. Sangat Baik (diberi poin 5)
	1. Kelèngkapan Menu yang Dimiliki *
	Sangat Baik Baik Netral Tidak Baik
	Tidak Baik Sangat Tidak Baik
	2. Tampilan Menarik * Sangat Baik Baik Netral Tidak Baik
	Kualitas Pelayanan Aplikasi Mobile JKN (PERSEPSI) Pertanyaan-pertanyaan dibawah ini merupakan tanggapan kamu terhadap pelayanan yang telah kamu dapatkan melalui aplikasi mobile JKN. Terdiri dari 5 pilihan, yaitu: 1. Sangat Tidak Baik (diberi poin 2) 2. Tidak Baik (diberi poin 3) 4. Baik (diberi poin 4) 5. Sangat Baik (diberi poin 5) 1. Kelengkapan Menu yang Dimiliki * Sangat Baik Netral Tidak Baik Sangat Tidak Baik
	1. Kelengkapan Menu yang Dimiliki *
	○ Sangat Baik ○ Baik
	Netral Tidak Baik Sangat Tidak Baik
	2. Tampilan Menarik *
	Sangat Baik
	Netral
	○ Tidak Baik

Lampiran 5. Rekapitulasi Data Tingkat Persepsi Peserta

No	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8	X9	X10	X11	X12	X13	X14	X15
1	5	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	5	4	4
2	3	4	4	4	4	4	30,	4	3	4	4	4	4	2	2
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4	4	4
5	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
6	5	5	4	4	5	5	5	5	4	4	4	4	4	4	4
7	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	4	3	3	3
8	5	4	4	4	4	4	3	3	4	3	3	3	4	3	3
9	4	4	3	4	4	3	4	4	4	4	4	3	4	3	4
10	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
11	3	3	3	3	3	3	3	3	4	2	3	4	3	3	4
12	5	4	4	5	5	4	4	5	5	5	4	4	5	4	3
13	5	5	4	5	4	4	5	5	5	4	5	5	5/5	5	5
14	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4
15	4	4	3	4	4	4	4	3	4	4	3	4	3	4	3
16	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	4	5	4	4	5
17	4	4	3	3	2	3	3	3	3	4	3	4	4	4	3

Lampiran 5. Rekapitulasi Data Tingkat Persensi Peserta (Lanjutan)

No	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8	X9	X10	X11	X12	X13	X14	X15
18	5	5	5	5	4	4	4	4	4	2	4	3	3	4	3
19	4	4	5	5	5	5	4	4	4	4	4	5	4	4	4
20	5	4	4	4	5	5	4	5	4	4	4	5	4	5	5
21	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
22	5	5	4	5	4	5	5	5	5	4	5	5	5	4	5
23	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
24	4	4	5	4	4	4	4	3	3	3	4	5	4	3	3
25	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	5	5	5	5
26	5	5	5	5	4	5	5	4	5	4	4	5	5	5	5
27	4	3	3	3	5	3	4	4	4	3	3	4	5	3	3
28	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	5	4	5	5
29	5	4	5	4	5	5	4	5	4	5	4	4	4	4	5
30	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3
31	4	4	4	4	4	4	5	4	4	4	3	3	4	4	5
32	3	3	4	4	4	3	3	4	3	3	3	4	3	4	4
33	5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
34	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	3

Lampiran 5. Rekapitulasi Data Tingkat Persepsi Peserta (Lanjutan)

No	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8	X9	X10	X11	X12	X13	X14	X15
35	5	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	4	3	3
36	5	3	4	4	5	4	5	3	3	5	4	4	3	4	4
37	4	4	5	4	5	5	4	4	3	3	4	4	4	4	3
38	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
39	3	4	4	4	4	3	3	5	5	3	3	3	3	4	4
40	3	4	4	4	3	2	4	4	2	1	4	3	3	4	4
41	4	4	5	4	5	3	4	4	3	4	3	5	3	4	3
42	4	4	4	4	3	3	4	4	3	2	3	4	3	4	3
43	5	3	4	4	5	4	3	3	4	4	4	3	3	3	3
44	4	5	5	5	4	4	4	4	4	4	2	4	4	4	1
45	4	3	3	4	5	4	4	3	3	2	4	3	4	3	3
46	5	4	3	4	5	5	4	3	4	3	4	4	4	3	4
47	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	21/	1	1
48	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	4	4	4	4
49	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3	4	3	3	4	3
50	4	3	3	4	3	3	4	4	3	3	4	4	4	5	3
51	4	4	4	4	4	4	3	3	3	4	4	4	4	2	

Lampiran 5. Rekapitulasi Data Tingkat Persepsi Peserta (Lanjutan) X11 **X3 X7 X9** X10 X12 X13 X14 No **X1** X2**X4 X5** X6 **X8** X15

Lampiran 5. Rekapitulasi Data Tingkat Persepsi Peserta (Lanjutan)

No	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8	X9	X10	X11	X12	X13	X14	X15
69	4	4	3	3	4	3	4	4	4	4	4	5	4	4	4
70	5	4	4	5	4	4	3	4	5	5	4	4	4	5	4
71	4	4	3	3	4	4	4	4	5	5	4	4	4	4	4
72	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
73	4	4	4	4	3	3	4	2	3	2	2	2	3	2	2
74	3	3	3	4	4	3	5	4	5	4	3	3	4	4	3
75	5	3	3	3	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3
76	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
77	5	5	4	4	5	5	4	4	4	4	4	5	4	4	4
78	4	4	3	4	4	3	5	3	4	4	4	3	5	3	4
79	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
80	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
81	3	2	4	5	4	4	4	4	3	4	3	3	4	4	3
82	3	3	3	3	4	4	4	3	3	4	3	4	3	3	3
83	4	4	4	4	4	3	4	3	4	2	2	4	4	4	5
84	4	4	3	3	3	4	3	3	2	3	3	4	4	4	3
85	3	3	3	4	3	3	4	4	3	3	3	3	3	3	3

Lampiran 5. Rekapitulasi Data Tingkat Persepsi Peserta (Lanjutan)

No	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8	X9	X10	X11	X12	X13	X14	X15
86	5	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4	4	5	4	4
87	3	3	4	3	3	2	20,	_ 2	2	3	3	3	3	2	3
88	3	4	4	3	3	4	4	2	3	2	3	3	3	3	3
89	4	3	4	5	3	4	3	4	3	4	4	3	4	4	3
90	5	5	4	5	3	5	5	5	5	4	5	5	4	4	4
91	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	4	3	4	4
92	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	4	3
93	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
94	5	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
95	5	5	5	3	3	3	5	3	3	3	3	4	4	4	4
96	5	4	5	4	5	4	5	4	5	4	5	4	5	4	4
97	4	3	5	5	3	4	5	5	5	4	4	3	4	5	5
98	4	5	5	5	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3
99	3	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3
100	4	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	3	3	3	3

No	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8	X9	X10	X11	X12	X13	X14	X15
1	5	5	5	5	4	4	4	4	5	5	5	5	5	5	4
2	5	4	4	4	4	4	40	4	4	4	4	4	4	5	4
3	5	4	4	4	3	3	3	3	5	5	5	5	5	5	4
4	4	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	3	5	5
5	4	3	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	5	5
6	4	3	3	3	3	3	5	5	5	4	4	5	5	5	5
7	4	4	5	5	5	4	5	5	5	5	3	3	5	5	5
8	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	3	3	5	5	4
9	5	5	5	5	5	4	4	5	4	4	4	3	4	4	4
10	5	4	4	4	4	4	4	4	4	5	5	5	5	5	5
11	5	3	5	5	5	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4
12	5	5	5	4	4	4	4	3	3	3	5	5	5	5	5
13	5	3	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	4	4
14	5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4
15	5	3	3	3	3	3	4	4	4	4	3	4	4	2	2
16	5	3	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5

No	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8	X9	X10	X11	X12	X13	X14	X15
17	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
18	4	3	3	3	3	3	20	2	2	4	4	4	4	1	1
19	4	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3
20	4	3	5	5	5	5	5	5	5	5	3	3	5	4	4
21	4	3	5	5	5	5	5	5	5	5	5	3	5	5	5
22	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
23	5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
24	5	4	4	3	3	3	3	4	4	4	3	4	5	3	3
25	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	3	4	4	4	4
26	5	4	4	4	5	5	5	4	4	4	40	5	5	5	5
27	5	5	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
28	5	5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
29	5	5	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	5	5
30	5	5	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
31	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	2	2	2	2
32	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
33	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4

No	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8	X9	X10	X11	X12	X13	X14	X15
34	3	3	4	4	4	4	4	3	5	5	5	5	5	4	4
35	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4
36	4	4	4	4	4	5	5	3	5	5	4	5	3	3	3
37	4	4	4	4	4	5	5	4	5	5	4	5	5	4	4
38	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
39	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
40	3	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
41	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	4	5
42	3	5	5	4	4	4	4	5	5	5	3	5	4	5	4
43	3	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4	3	3	3	3
44	3	3	3	3	3	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4
45	5	4	5	5	5	4	4	4	3	3	3	5	5	5	5
46	5	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3
47	5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
48	5	3	3	3	3	3	2	2	2	2	2	2	2	1	1
49	5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4
50	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	3	5	3	5	5

No	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8	X9	X10	X11	X12	X13	X14	X15
51	5	3	4	4	3	5	4	3	4	4	3	5	4	4	3
52	4	5	3	3	3	4	5	4	3	3	4	3	3	3	4
53	5	5	4	3	4	5	4	3	5	4	3	3	3	5	5
54	4	5	3	4	3	4	5	5	4	4	5	3	3	4	3
55	5	4	5	5	3	3	4	5	5	5	3	4	5	3	3
56	4	4	3	3	4	3	5	4	3	5	3	5	3	5	5
57	3	3	4	5	3	4	5	3	4	5	4	4	3	4	3
58	5	4	4	3	4	4	5	3	5	2	3	3	4	4	2
59	4	5	3	5	4	4	3	5	4	3	5	5	3	3	5
60	5	4	3	4	4	5	4	2	3	4	3	4	5	5	3
61	3	4	3	3	2	4	3	2	3	5	4	4	3	5	3
62	5	4	3	5	4	3	5	3	4	2	3	3	2	4	5
63	2	4	3	4	4	3	3	3	2	4	5	3	5/	2	5
64	4	4	5	4	5	3	3	4	3	5	2	4	3	4	4
65	3	4	2	4	4	3	5	3	3	4	5	3	2	4	3
66	3	4	2	3	4	3	3	5	3	4	5	3	3	2	2
67	5	5	4	4	3	3	3	5	2	3	4	4	5	3	4

No	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8	X9	X10	X11	X12	X13	X14	X15
68	3	5	4	4	5	4	5	3	5	2	5	3	2	3	5
69	3	5	4	4	5	4	5	3	2	3	5	4	2	5	5
70	4	4	5	3	5	2	3	5	2	5	5	2	5	3	4
71	5	5	4	4	2	2	4	4	2	3	5	4	3	4	3
72	5	4	2	3	4	5	2	5	3	4	5	3	3	3	4
73	4	4	3	5	3	3	4	4	5	3	3	3	3	4	3
74	3	4	5	3	4	5	3	4	4	3	2	3	4	4	5
75	5	4	4	3	3	4	5	5	2	3	4	5	4	5	4
76	4	4	5	3	2	5	4	3	3	4	3	2	5	2	2
77	4	4	3	4	3	5	3	5	4	4	4	2	3	4	5
78	5	5	3	3	3	4	3	3	3	2	2	4	5	3	3
79	3	4	4	3	5	5	3	4	3	3	3	4	4	2	3
80	2	3	4	5	3	3	4	3	5	4	5	3	5/	3	5
81	4	5	5	4	4	3	2	3	5	3	3	5	4	3	4
82	4	4	5	3	3	2	3	4	3	4	5	4	3	2	2
83	4	2	5	4	4	3	3	5	3	5	2	3	3	4	5
84	3	3	3	4	5	5	4	3	3	2	3	3	4	3	2

No	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7	X8	X9	X10	X11	X12	X13	X14	X15
85	4	3	3	4	3	3	5	4	2	3	4	3	4	3	5
86	2	4	5	4	3	4	2)	5	4	3	2	3	3	4	5
87	5	3	3	4	5	5	4	3	2	3	3	4	4	3	3
88	3	4	5	5	2	3	4	3	4	3	3	4	2	5	2
89	4	4	3	5	4	4	5	4	3	3	3	5	4	3	3
90	4	2	3	4	5	3	4	2	4	3	2	3	4	5	3
91	5	3	4	4	5	5	4	3	4	3	2	2	3	4	5
92	2	3	4	5	3	3	2	4	3	5	4	3	3	2	2
93	3	2	3	5	5	4	3	3	5	3	3	3	4	3	2
94	4	3	5	3	5	3	3	3	3	3	3	2	3	3	4
95	4	2	4	3	4	3	3	5	4	4	5	5	5	4	1
96	2	3	4	5	1	3	3	5	2	3	3	4	4	4	5
97	3	3	2	4	3	5	3	4	5	3	3	3	3	3	5
98	3	4	2	2	3	3	3	5	3	3	2	3	4	5	4
99	2	3	4	5	5	3	3	3	2	3	3	4	2	4	5
100	3	5	4	4	4	3	3	3	4	4	4	5	2	4	4

Lampiran 7. Output Uji Validitas Tingkat Persepsi Peserta Menggunakan SPSS 26

						Correlati	Ulla						
		X1	Х2	ХЗ	Х4	X5	Х6.	Х7	Х8	Х9	X10	X11	X12
X1	Pearson Correlation	1	.652	.519``	.516	.576	.634	.506	.408	.488	.403	.499	.433
	Sig. (2-tailed)		.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Х2	Pearson Correlation	.652	1	.634``	.554	.442``	.562``	.526	.439"	.503	.338	.486``	.525
	Sig. (2-tailed)	.000		.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000	.001	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100	100	100.	100	100	100	100
ХЗ	Pearson Correlation	.519	.634``	1	.655	.392	.495``	.420	.387	.323	.302	.372	.367
	Sig. (2-tailed)	.000	.000		.000	.000	.000	.000	.000	.001	.002	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Х4	Pearson Correlation	.516``	.554``	.655	1	.469	.548``	.503	.567	.565	.447"	.539	.382
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000		.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
X5	Pearson Correlation	.576``	.442``	.392``	.469``	1	.619``	.477``	.474``	.486``	.449**	.457``	.507``
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000		.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Х8	Pearson Correlation	.634	.562	.495	.548	.619``	1	.580``	.576	.570	.564``	.607**	.601
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	.000		.000	.000	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Х7	Pearson Correlation	.506	.526``	.420``	.503	.477``	.580``	1	.635	.628	.431	.557	.509
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	.000	.000		.000	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
X8	Pearson Correlation	.408``	.439``	.387	.567``	.474``	.576``	.635	1	.709``	.553	.633	.546``
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000		.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Х9	Pearson Correlation	.488	.503	.323	.565	.486	.570``	.628	.709	1	.643	.639	.494``
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.001	.000	.000	.000	.000	.000		.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
X10	Pearson Correlation	.403``	.338"	.302``	.447``	.449```	.564``	.431	.553``	.643``	1	.627"	.541``
	Sig. (2-tailed)	.000	.001	.002	.000	.000	.000	.000	.000	.000		.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Correlations

		X13	X14	X15	TOTAL
X1	Pearson Correlation	.535	.445	.403	.724
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100
Х2	Pearson Correlation	.490``	.431	.379``	.715
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100
ХЗ	Pearson Correlation	.394``	.413	.289``	.621
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.004	.000
	N	100	100	100	100
Х4	Pearson Correlation	.470	.563	.378``	.732
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100
Х5	Pearson Correlation	.461``	.347	.396``	.687``
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100
ΧВ	Pearson Correlation	.539	.437	.401``	.790``
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100
Х7	Pearson Correlation	.546``	.545``	.547``	.763``
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100
Х8	Pearson Correlation	.466``	.625	.525	.778``
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100
х9	Pearson Correlation	.530	.615	.606"	.804
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100
X10	Pearson Correlation	.467**	.482**	.433``	.702
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100

Lampiran 8. Output Uji Validitas Tingkat Harapan Peserta Menggunakan SPSS 26

						Correlati	ons						
		X1	Х2	жз	Х4	Х5	X6	X7	ж8	Х9	X10	X11	X12
X1	Pearson Correlation	1	.219	.121	053	.130	.165	.191	.032	.066	.009	043	.156
	Sig. (2-tailed)		.028	.229	.600	.196	.101	.057	.749	.512	.930	.672	.121
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Х2	Pearson Correlation	.219	1	.240	.111	.090	.180	.225	.228	.119	.061	.224	.236
	Sig. (2-tailed)	.028		.016	.270	.375	.073	.024	.023	.238	.545	.025	.018
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
ΧЗ	Pearson Correlation	.121	.240	1	.441"	.346``	.186	.177	.271	.304"	.373``	.005	.213
	Sig. (2-tailed)	.229	.016		.000	.000	.064	.078	.006	.002	.000	.963	.033
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Х4	Pearson Correlation	053	.111	.441**	1	.348	.260	.348	.204	.364	.247	.121	.206
	Sig. (2-tailed)	.600	.270	.000		.000	.009	.000	.042	.000	.013	230	.039
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
X5	Pearson Correlation	.130	.090	.346``	.348``	1	.424``	.313	.129	.261"	.175	.052	.085
	Sig. (2-tailed)	.196	.375	.000	.000		.000	.001	.201	.009	.081	.606	.399
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
X6	Pearson Correlation	.165	.180	.186	.260``	.424**	1	.424"	.175	.420``	.211	.001	,153
	Sig. (2-tailed)	.101	.073	.064	.009	.000		.000	.082	.000	.035	.994	.128
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Х7	Pearson Correlation	.191	.225	.177	.348	.313	.424	1	.229	.386``	.251	.231	.258
	Sig. (2-tailed)	.057	.024	.078	.000	.001	.000		.022	.000	.012	.021	.010
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
X8	Pearson Correlation	.032	.228	.271	.204	.129	.175	.229	1	.253	.406``	.212	.163
	Sig. (2-tailed)	.749	.023	.006	.042	.201	.082	.022		.011	.000	.034	.106
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Х9	Pearson Correlation	.066	.119	.304``	.364"	.261"	.420	.386"	.253	1	.421"	.109	.250
	Sig. (2-tailed)	.512	.238	.002	.000	.009	.000	.000	.011		.000	.278	.012
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
X10	Pearson Correlation	.009	.061	.373**	.247	.175	.211	.251	.406``	.421	1	.361"	.344``
	Sig. (2-tailed)	.930	.545	.000	.013	.081	.035	.012	.000	.000		.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Correlations

		X13	X14	X15	TOTAL
X1	Pearson Correlation	.218	.171	022	.298
	Sig. (2-tailed)	.029	.089	.825	.003
	N	100	100	100	100
Х2	Pearson Correlation	001	.233	.270```	.428"
	Sig. (2-tailed)	.992	.020	.007	.000
	N	100	100	100	100
ХЗ	Pearson Correlation	.307``	.281"	.238	.560``
	Sig. (2-tailed)	.002	.005	.017	.000
	N	100	100	100	100
Х4	Pearson Correlation	.117	.268"	.283	.525
	Sig. (2-tailed)	.246	.007	.004	.000
	N	100	100	100	100
Х5	Pearson Correlation	.133	.230	.294``	.503
	Sig. (2-tailed)	.186	.021	.003	.000
	N	100	100	100	100
Х6	Pearson Correlation	.240`	.278``	.257	.548``
	Sig. (2-tailed)	.016	.005	.010	.000
	N	100	100	100	100
Х7	Pearson Correlation	.169	.463	.274"	.624"
	Sig. (2-tailed)	.093	.000	.006	.000
	N	100	100	100	100
Х8	Pearson Correlation	.279``	.234	.338	.526``
	Sig. (2-tailed)	.005	.019	.001	.000
	N	100	100	100	100
209	Pearson Correlation	.256	.369	.219	.610
	Sig. (2-tailed)	.010	.000	.029	.000
	N	100	100	100	100
X10	Pearson Correlation	.358``	.309"	.171	.594
	Sig. (2-tailed)	.000	.002	.089	.000
	N	100	100	100	100

Teknik.

Lampiran 9. *Output* Uji Reliabilitas Tingkat Persepsi Peserta Menggunakan SPSS 26

Case Processing Summary

`\	N	%
Cases Valid	100	100.0
Excluded ^a	0	.0
Total	100	100.0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

	Relia	bility Statistic	.5	
•	Cronbach's Alpha	Cronbach's Alpha Based on Standardized Items	N of Items	
	.938	.939	15	

Lampiran 10. *Output* Uji Reliabilitas Tingkat Harapan Peserta Menggunakan SPSS 26

Case Processing Summary

. 40	Ν	%
Cases Valid	100	100.0
Excluded ^a	0	.0
Total	100	100.0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	Cronbach's Alpha Based on Standardized Items	N of Items
.813	.813	15

_						
Lamp <u>iran 11. Ta</u>						
CZ.						
A amminon 11 To	hal D					
Lampiran 11. Ta		akat cianif	ikonci unt	tuk uji satu	oroh	
	0.05	0.025	0.01	0.005	0.0005	
$\mathbf{df} = (\mathbf{N-2})$				tuk uji dua		
30-	0.1	0.05	0.02	0.01	0.001	
	0.9877	0.9969	0.9995	0.9999	1.0000	
	0.9000	0.9500	0.9800	0.9900	0.9990	
	0.8054	0.8783	0.9343	0.9587	0.9911	
4	0.7293	0.8114	0.8822	0.9172	0.9741	
5	0.6694	0.7545	0.8329	0.8745	0.9509	
	0.6215	0.7067	0.7887	0.8343	0.9249	
7	0.5822	0.6664	0.7498	0.7977	0.8983	
8	0.5494	0.6319	0.7155	0.7646	0.8721	
9	0.5214	0.6021	0.6851	0.7348	0.8470	
10	0.4973	0.5760	0.6581	0.7079	0.8233	
11		0.5529	0.6339	0.6835	0.8010	
12		0.5324	0.6120	0.6614	0.7800	
13		0.5140	0.5923	0.6411	0.7604	
14		0.4973	0.5742	0.6226	0.7419	
15		0.4821	0.5577	0.6055	0.7247	
10		0.4683	0.5425	0.5897	0.7084	
17		0.4555	0.5285	0.5751	0.6932	
18		0.4438	0.5155	0.5614	0.6788	
19 20		0.4329	0.5034	0.5487	0.6652 0.6524	
21		0.4227 0.4132	0.4921 0.4815	0.5368 0.5256	0.6324	
22		0.4132	0.4813	0.5256	0.6402	10)
23		0.4044	0.4622	0.5052	0.6287	
24		0.3882	0.4534	0.3032	0.6074	*)
25		0.3809	0.4451	0.4869	0.5974	
20		0.3739	0.4372	0.4785	0.5880	1002 1002
27		0.3673	0.4297	0.4705	0.5790	
28		0.3610	0.4226	0.4629	0.5703	
29		0.3550	0.4158	0.4556	0.5620	
30		0.3494	0.4093	0.4487	0.5541	
31		0.3440	0.4032	0.4421	0.5465	
32		0.3388	0.3972	0.4357	0.5392	
33		0.3338	0.3916	0.4296	0.5322	
34	0.2785	0.3291	0.3862	0.4238	0.5254	
35	0.2746	0.3246	0.3810	0.4182	0.5189	
36	0.2709	0.3202	0.3760	0.4128	0.5126	

<u>^</u>						
Lampiran 11. Tab						
Lamp <u>iran 11. Tab</u>						
10		<u> </u>		tuk uji satu		
df = (N-2)	0.05	0.025	0.01	0.005	0.0005	
1	0.1	gkat signii 0.05	0.02	tuk uji dua 0.01	0.001	
37	0.2673	0.3160	0.02	0.4076	0.5066	
38	0.2673	0.3100	0.3665	0.4076	0.5007	
39	0.2605	0.3120	0.3621	0.4020	0.4950	
40	0.2573	0.3044	0.3578	0.3932	0.4896	
41	0.2542	0.3008	0.3536	0.3887	0.4843	
42	0.2512	0.2973	0.3496	0.3843	0.4791	
43	0.2483	0.2940	0.3457	0.3801	0.4742	
44	0.2455	0.2907	0.3420	0.3761	0.4694	
45	0.2429	0.2876	0.3384	0.3721	0.4647	
46	0.2403	0.2845	0.3348	0.3683	0.4601	
47	0.2377	0.2816	0.3314	0.3646	0.4557	
48	0.2353	0.2787	0.3281	0.3610	0.4514	
49	0.2329	0.2759	0.3249	0.3575	0.4473	
50	0.2306	0.2732	0.3218	0.3542	0.4432	
51	0.2284	0.2706	0.3188	0.3509	0.4393	
52	0.2262	0.2681	0.3158	0.3477	0.4354	
53	0.2241	0.2656	0.3129	0.3445	0.4317	
54 55	0.2221	0.2632	0.3102	0.3415	0.4280	
55 56	0.2201 0.2181	0.2609	0.3074	0.3385	0.4244	
56 57	0.2181	0.2586 0.2564	0.3048 0.3022	0.3357 0.3328	0.4210 0.4176	
58	0.2162	0.2544	0.3022	0.3328	0.4176	
59	0.2144	0.2542	0.2997	0.3274	0.4143	
60	0.2120	0.2521	0.2972	0.3248	0.4110	*
61	0.2091	0.2480	0.2925	0.3248	0.4048	
62	0.2075	0.2461	0.2902	0.3198	0.4018	
63	0.2058	0.2441	0.2880	0.3173	0.3988	
64	0.2042	0.2423	0.2858	0.3150	0.3959	—
65	0.2027	0.2404	0.2837	0.3126	0.3931	
66	0.2012	0.2387	0.2816	0.3104	0.3903	
67	0.1997	0.2369	0.2796	0.3081	0.3876	
68	0.1982	0.2352	0.2776	0.3060	0.3850	
69	0.1968	0.2335	0.2756	0.3038	0.3823	
70	0.1954	0.2319	0.2737	0.3017	0.3798	
71	0.1940	0.2303	0.2718	0.2997	0.3773	
72	0.1927	0.2287	0.2700	0.2977	0.3748	

Lamp <u>iran 11. Tab</u> e						
Lampiran 11. Tabe						
	_			uk uji satu		
$\mathbf{df} = (\mathbf{N-2})$	0.05	0.025	0.01	0.005	0.0005	
	_	_		uk uji dua		
	0.1	0.05	0.02	0.01	0.001	
73	0.1914	0.2272	0.2682	0.2957	0.3724	
74	0.1901	0.2257	0.2664	0.2938	0.3701	
75	0.1888	0.2242	0.2647	0.2919	0.3678	
76	0.1876	0.2227	0.2630	0.2900	0.3655	
77	0.1864	0.2213	0.2613	0.2882	0.3633	
78	0.1852	0.2199	0.2597	0.2864	0.3611	
79 80	0.1841 0.1829	0.2185 0.2172	0.2581 0.2565	0.2847 0.2830	0.3589 0.3568	
81	0.1829	0.2172	0.2550	0.2830	0.3547	
82	0.1818	0.2139	0.2535	0.2813	0.3547	
83	0.1796	0.2140	0.2533	0.2780	0.3527	
84	0.1786	0.2133	0.2505	0.2764	0.3487	
85	0.1775	0.2108	0.2491	0.2748	0.3468	
86	0.1765	0.2096	0.2477	0.2732	0.3449	
87	0.1755	0.2084	0.2463	0.2717	0.3430	
88	0.1745	0.2072	0.2449	0.2702	0.3412	
89	0.1735	0.2061	0.2435	0.2687	0.3393	
90	0.1726	0.2050	0.2422	0.2673	0.3375	
91	0.1716	0.2039	0.2409	0.2659	0.3358	
92	0.1707	0.2028	0.2396	0.2645	0.3341	۸ ۵
93	0.1698	0.2017	0.2384	0.2631	0.3323	
94	0.1689	0.2006	0.2371	0.2617	0.3307	,6%
95	0.1680	0.1996	0.2359	0.2604	0.3290	
96	0.1671	0.1986	0.2347	0.2591	0.3274	
97	0.1663	0.1975	0.2335	0.2578	0.3258	-
98	0.1654	0.1966	0.2324	0.2565	0.3242	67
99	0.1646	0.1956	0.2312	0.2552	0.3226	
100	0.1638	0.1946	0.2301	0.2540	0.3211	





BIODATA

1. Personal

Nama : Atikah Azmi Siregar

NIM : 180130092

Jurusan : Teknik Industri

Alamat : Jl. Kalimantan No.36, Kec. Babalan, Kab. Langkat,

Provinsi Sumatera Utara

No HP/Telpon : 0823-6353-6685

2. Orang Tua

Nama Ayah : M. Azmi H. Siregar

Pekerjaan : Pedagang

Umur : 51

Alamat : Jl. Kalimantan No.36, Kec. Babalan, Kab. Langkat,

Provinsi Sumatera Utara

Nama Ibu : Sugiyati

Pekerjaan : Pedagang

Umur : 46

Alamat : Jl. Kalimantan No.36, Kec. Babalan, Kab. Langkat,

Provinsi Sumatera Utara

302

3. Pendidikan Formal

Asal SMA (Tahun) : SMAN 1 Babalan (2015-2018)

Asal SMP (Tahun) : SMP Negeri 2 Babalan (2012-2015)

Asal SD (Tahun) : SD Negeri 050746 (2006-2012)

4. Pendidikan Non Formal

Kursus/Pelatihan : Full Stack Engineering

Institusi Pelaksana : Kemendikbud dan Alterra Academy

Tanggal Pelaksanaan : 23 Agustus 2021 – 31 Januari 2022

Kursus/Pelatihan : Reimagine The Future Coaching
Institusi Pelaksana : International Coaching Week (ICF)

Tanggal Pelaksanaan : 17 Mei 2022

5. Software Komputer yang dikuasai

Teknik in

Jenis Software : *Microsoft Office*, Visio, Canva

Tingkat Penguasaan : *) Basic / Intermediate / Advance

Jenis Software : SPSS

Tingkat Penguasaan : *) Basic / Intermediate / Advance

Jenis Software : Visual Studio Code, Github, Figma

Tingkat Penguasaan : *) Basic / Intermediate / Advance

Lhokseumawe, 26 Agustus 2022

Mahasiswa yang bersangkutan

Atikah Azmi Siregar

NIM. 180130092