

Lebenslauf

Persönliche Daten

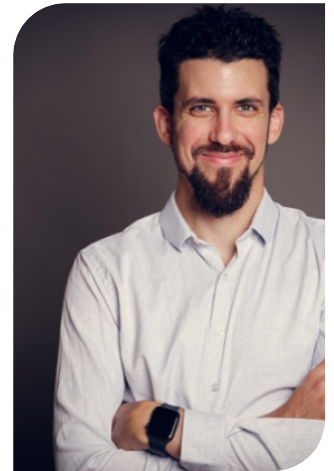
Staatsangehörigkeit deutsch

Zusammenfassung

Softwareentwickler mit Fokus auf MERN Stack mit Erfahrung in Vertrieb und Beratung und einem ausgeprägten Gespür für kundenorientierte Lösungen.

Nachgewiesene Erfahrung in der Analyse von Kundenanforderungen zur Entwicklung einzigartiger Lösungen.

Kollaborativer Teamplayer auf der Suche nach herausfordernden Projekten und learning by doing, um in der Softwareentwicklung erfolgreich zu sein. Angestrebte Vollzeit-Entwicklungsposition, um an der Spitze der Entwicklung digitaler Produkte mit neuen Technologien zu arbeiten und den Umsatz zu steigern.



Ausbildung

- 03.2022 – ca. 08.2022 **Fullstack Software Development** | Career Foundry
- Intensives projekt-basiertes Training mit MERN Stack Fokus
 - Entwicklung von skalierbaren Fullstack Projekten u.a. mit JavaScript und React, sowie TypeScript und Angular
- 10.2011 – 07.2018 **Studium der ev. Theologie** | Universität Tübingen und Erlangen
Abschluss: Diplom
- 09.2001 – 06.2009 **Hochschulreife** | Albert-Einstein-Gymnasium, Reutlingen
Abschluss: Abitur

Fähigkeiten und Kenntnisse

Software	MS Word MS Excel	MS PowerPoint VS Code
----------	---------------------	--------------------------

Frontend

Sprachen: HTML5 & CSS3, JavaScript
Framework/Library: React, Redux, Bootstrap

Backend

Sprachen: Node.js
Framework/Library: Express.js
Data: MongoDB, SQL, AWS Lambda

Tools Git & GitHub, Jest

Konzepte: RestAPI, Test Driven Development, SCRUM, MVP, OOP, Continuous Integration

Sprachen	Deutsch Englisch	Muttersprache B2
----------	---------------------	---------------------

Soft Skills

Lernbereitschaft & selbstständiges Arbeiten
Teamgeist
Empathie
Macher-Mentalität

Berufserfahrungen

06.2020 – 12.2021

Selbstständiger Financial Consultant

MLP Finanzberatung SE | Erlangen

- Beratung von Privatkunden
- Neukundengewinnung per Telefon und Online-Meetings

11.2019 – 05.2020

Account Manager

Hemmersbach GmbH | Nürnberg

- internationale Kundenbetreuung (deutsch/englisch)
- Bedarfsanalyse von komplexen Service Anfragen
- Ausarbeiten von Lösungsvorschlägen
- Kommunikation zur Umsetzung mit Projektmanagern

11.2018 – 05.2019

Sales Manager

Spielwarenmesse eG | Nürnberg

- Kundenbetreuung und Beratung
- Akquisition von neuen Kunden
- Planung und Umsetzung von Vertriebsstrategien

Interessen

- Private Holzprojekte umsetzen
- Reisen & neue Kulturen kennenlernen
- Kochen
- Fotografieren

08/2022