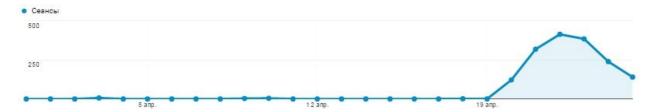
Отчет по продвижению сайта: анализ основных показателей

проект kurazhbazar.com.ua

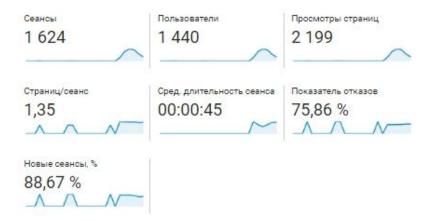
период 31 марта - 25 апреля 2017

#### 1. Трафик за отчетный период

Общий трафик по сайту за текущий период представлен в графике. В апреле мы внедрили код и запустили аналитику, поэтому имеем данные не за весь месяц, а только с 19 апреля: основная активность приходилась на будние дни, как раз перед выходными



Общие показатели по трафику за этот период изменились следующим образом:



Хотя показатели за небольшой отрезок времени, количество сеансов на сайте приличное

- количество сеансов 1 624
- количество пользователей 1 440
- общее количество просмотренных страниц на сайте 2 199
- среднее количество просмотренных страниц за сеанс 1,35
- средняя длительность сеанса 45 сек.
- средний показатель отказов составляет 75,86% (показатель высокий в основном из-за того что у Google возникают проблемы с отслеживаем аналитики на сайте состоящем из одной страницы)
- количество новых сеансов 88,67%



# 2. Источники трафика

За отчетный период пользователи переходили на сайт с таких каналов:

- органический поиск 843 пользователя
- социальные сети 467 пользователя
- прямые переходы 177 пользователей
- реферальный трафик (переходы по ссылкам) 137 пользователей

|    |                          | Источники трафика                                          |                                                                            |                                                            |  |
|----|--------------------------|------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------|--|
|    | Default Channel Grouping | Сеансы 🤊 🗸                                                 | Новые сеансы,<br>% (?)                                                     | Новые<br>пользователи                                      |  |
|    |                          | 1 624<br>% от общего<br>количества:<br>100,00 %<br>(1 624) | 88,73 %<br>Средний<br>показатель для<br>представления:<br>88,67 % (0,07 %) | 1 441<br>% от общего<br>количества:<br>100,07 %<br>(1 440) |  |
| 1. | Organic Search           | 843 (51,91 %)                                              | 88,02 %                                                                    | 742 (51,49 %)                                              |  |
| 2. | Social                   | <b>467</b> (28,76 %)                                       | 89,72 %                                                                    | 419 (29,08 %)                                              |  |
| 3. | Direct                   | 177 (10,90 %)                                              | 88,70 %                                                                    | 157 (10,90 %)                                              |  |
| 4. | Referral                 | 137 (8,44 %)                                               | 89,78 %                                                                    | 123 (8,54 %)                                               |  |

# Переходы из соц. сетей были следующими:

| Социальная сеть | Сеансы 🧷 🗸                                              | Новые сеансы, %                                                            | Новые<br>пользователи<br>?                           |
|-----------------|---------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|
|                 | 467<br>% от общего<br>количества:<br>28,76 %<br>(1 624) | 89,72 %<br>Средний<br>показатель для<br>представления:<br>88,67 % (1,19 %) | 419<br>% от общего<br>количества:<br>29,10 % (1 440) |
| 1. Facebook     | <b>466</b> (99,79 %)                                    | 89,70 %                                                                    | 418 (99,76 %)                                        |
| 2. VKontakte    | 1 (0,21%)                                               | 100,00 %                                                                   | 1 (0,24%)                                            |



Реферальный трафик (переходы по ссылкам) были со следующих источников:

|     |                     | Источники трафика                                      |                                                                            |                                                     |  |
|-----|---------------------|--------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|--|
| ν   | Источник (?)        | Сеансы                                                 | Новые сеансы,<br>% (?)                                                     | Новые<br>пользователи<br>?                          |  |
|     |                     | 137<br>% от общего<br>количества:<br>8,44 %<br>(1 624) | 89,78 %<br>Средний<br>показатель для<br>представления:<br>88,67 % (1,25 %) | 123<br>% от общего<br>количества:<br>8,54 % (1 440) |  |
| 1.  | away.vk.com         | 84 (61,31 %)                                           | 84,52 %                                                                    | 71 (57,72 %)                                        |  |
| 2.  | afisha.bigmir.net   | 9 (6,57%)                                              | 100,00 %                                                                   | 9 (7,32 %)                                          |  |
| 3.  | kiev.carpediem.cd   | 8 (5,84%)                                              | 100,00 %                                                                   | 8 (6,50%)                                           |  |
| 4.  | free-fb-traffic.com | 7 (5,11%)                                              | 100,00 %                                                                   | 7 (5,69%)                                           |  |
| 5.  | ecommerce-seo.org   | 6 (4,38 %)                                             | 100,00 %                                                                   | 6 (4,88%)                                           |  |
| 6.  | mafactory.com.ua    | 5 (3,65 %)                                             | 100,00 %                                                                   | 5 (4,07 %)                                          |  |
| 7.  | ivona.bigmir.net    | 3 (2,19 %)                                             | 100,00 %                                                                   | 3 (2,44 %)                                          |  |
| 8.  | search.ukr.net      | 3 (2,19%)                                              | 100,00 %                                                                   | 3 (2,44 %)                                          |  |
| 9.  | h.holder.com.ua     | 2 (1,46 %)                                             | 100,00 %                                                                   | 2 (1,63 %)                                          |  |
| 10. | m.video.bigmir.net  | 2 (1,46 %)                                             | 100,00 %                                                                   | 2 (1,63 %)                                          |  |

#### 3. Анализ пользователей

За текущий период соотношение пользователей было таким:

- количество новых пользователей 1 441
- количество вернувшихся пользователей 183

| Тип пользователя     | Сеансы 🤄 🕹                                                 | Новые сеансы,<br>% (?)                                                     | Новые<br>пользователи                                   | Показатель<br>отказов                                                      | Страниц/сеанс                                                        | Сред.<br>длительность<br>сеанса                                                |
|----------------------|------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------|
|                      | 1 624<br>% от общего<br>количества:<br>100,00 %<br>(1 624) | 88,73 %<br>Средний<br>показатель для<br>представления:<br>88,67 % (0,07 %) | 1 441<br>% от общего<br>количества:<br>100,07 % (1 440) | 75,86 %<br>Средний<br>показатель для<br>представления:<br>75,86 % (0,00 %) | 1,35<br>Средний<br>показатель для<br>представления:<br>1,35 (0,00 %) | 00:00:45<br>Средний<br>показатель для<br>представления:<br>00:00:45<br>(0,00%) |
| 1. New Visitor       | 1 441 (88,73 %)                                            | 100,00 %                                                                   | 1 441(100,00 %)                                         | 74,39 %                                                                    | 1,37                                                                 | 00:00:46                                                                       |
| 2. Returning Visitor | 183 (11,27 %)                                              | 0,00 %                                                                     | 0 (0,00%)                                               | 87,43 %                                                                    | 1,22                                                                 | 00:00:36                                                                       |



## 4. Видимость проекта

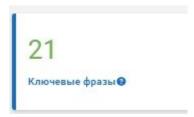
Видимость сайта в поисковой системе Google составляет – 3%.

| Видимость | Запросов в | Запросов в | Запросов в | Позиций    |
|-----------|------------|------------|------------|------------|
| сайта     | ТОР 3      | ТОР 10     | ТОР 30     | улучшилось |
| 3%        | 1 10%      | 1 10%      | 1 10%      | 0 0%       |

- видимость проекта в поисковой системе Google составляет 3%
- при этом 1 ключ находится в ТОП-3
- 1 запрос находится на первой странице выдачи
- 1 ключей находится в ТОП-30
- позиции сайте за этот период не улучшились (сайт требует доработок и времени для большего количества запросов в ТОПе и лучших позиций)

## 5. Позиции сайта по продвигаемым запросам

На сегодня сайт доступен по 21 ключу (запросы, которые вводят пользователи в строку поиска Google или Яндекс)



| Google                 |         |           |           |
|------------------------|---------|-----------|-----------|
| 3anpoc                 | Частота | 03 апреля | 24 апреля |
| барахолка в киеве      | 140     | -         | -         |
| где в киеве барахолка  | 0       | -         | -         |
| кураж базар            | 61      | 5         | 3         |
| куда пойти на выходных | 880     | -         | -         |
| киевская барахолка     | 0       | 99        | 78        |
| купить вещи бу         | 70      | -         | -         |



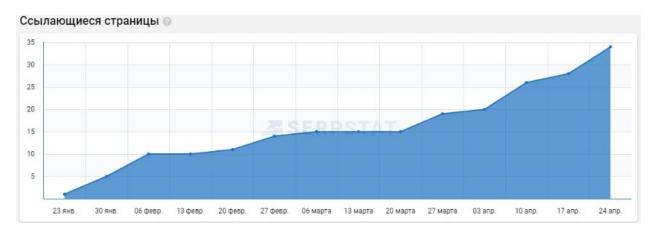
| куда пойти в киеве на<br>выходных | 849 | - | - |
|-----------------------------------|-----|---|---|
| вещи бу киев                      | 4   | - | - |
| барахолка одежда киев             | 10  | - | - |
| блошиный рынок в киеве            | 50  | - | - |

Как мы видим из таблицы сайт продвигается по 2 запросам и оба ведут на главную страницу. Для продвижения остальных ключей необходимо создать новые страницы и наполнить их текстом, иначе улучшить позиции сайта по этим ключам будет практически невозможно.

Например, чтобы пользователи могли найти сайт введя фразу "барахолка одежда киев", эта фраза должна быть написана в тексте на самом сайте.

#### 6. Ссылочный профиль проекта

Показатели ссылающихся страниц сайта представлены на иллюстрации ниже: результат положительный, количество страниц растет.



### 7. Работы по сайту

- были внедрены счетчики Google аналитики и Яндекс метрики
- заменен тег h3 на h1 в разделе "о проекте" для избежания дублирования
- подобраны информационные площадки (надо согласовать с Вами)
- разместили сайт на бесплатной информ. площадке (Liveinternet)
- увеличена производительность сайта



# для компьютеров

#### для мобильных



Это показатели скорости загрузки и работы сайта. По рекомендациям эти показатели должны быть выше 90. Скорость влияет на поисковую систему (медленные сайты хуже продвигаются) и на пользователей (для посетителей важна скорость сайта и влияет на их мнение о сайте в целом). Это касается и мобильной версии сайта, ведь с каждым годом пользователей все больше.

Для продолжения работы и улучшения этих показателей и рекомендаций со стороны Google, нам необходим доступ к хостингу.

Поэтому для Ваших программистов мы можем прописать ТЗ (техническое задание) со всеми рекомендациями, как можно исправить эти показатели.

## Итог работы и планы на следующий месяц

Во-первых, надо определиться как в дальнейшем будет развиваться сайт.

Как Вы могли увидеть в таблице с запросами, невозможно продвигать ключевые запросы без качественного контента и страницы для этого текста. Для того, чтобы сайт могли найти по таким запросам как "барахолка в Киеве" или "куда пойти в Киеве на выходных" необходима отдельная страница для каждого такого запроса и текст, в котором эти слова будут размещатся в текстах. Так работает продвижение сайта и это одно из самых важных требований поисковых систем.

Одностраничные сайты продвигаются в основном своими уникальными способами и при этом приходится экспериментировать, что усложняет продвижение, тратит много времени и результат неизвестен. Также как и будущее таких сайтов является туманным и сказать наверняка как к ним будет относиться Google сложно (хотя развивается мнение, что вскоре эти сайты вымрут), существовать они будут, но в основном как визитки и продвижение будет почти невозможным.

