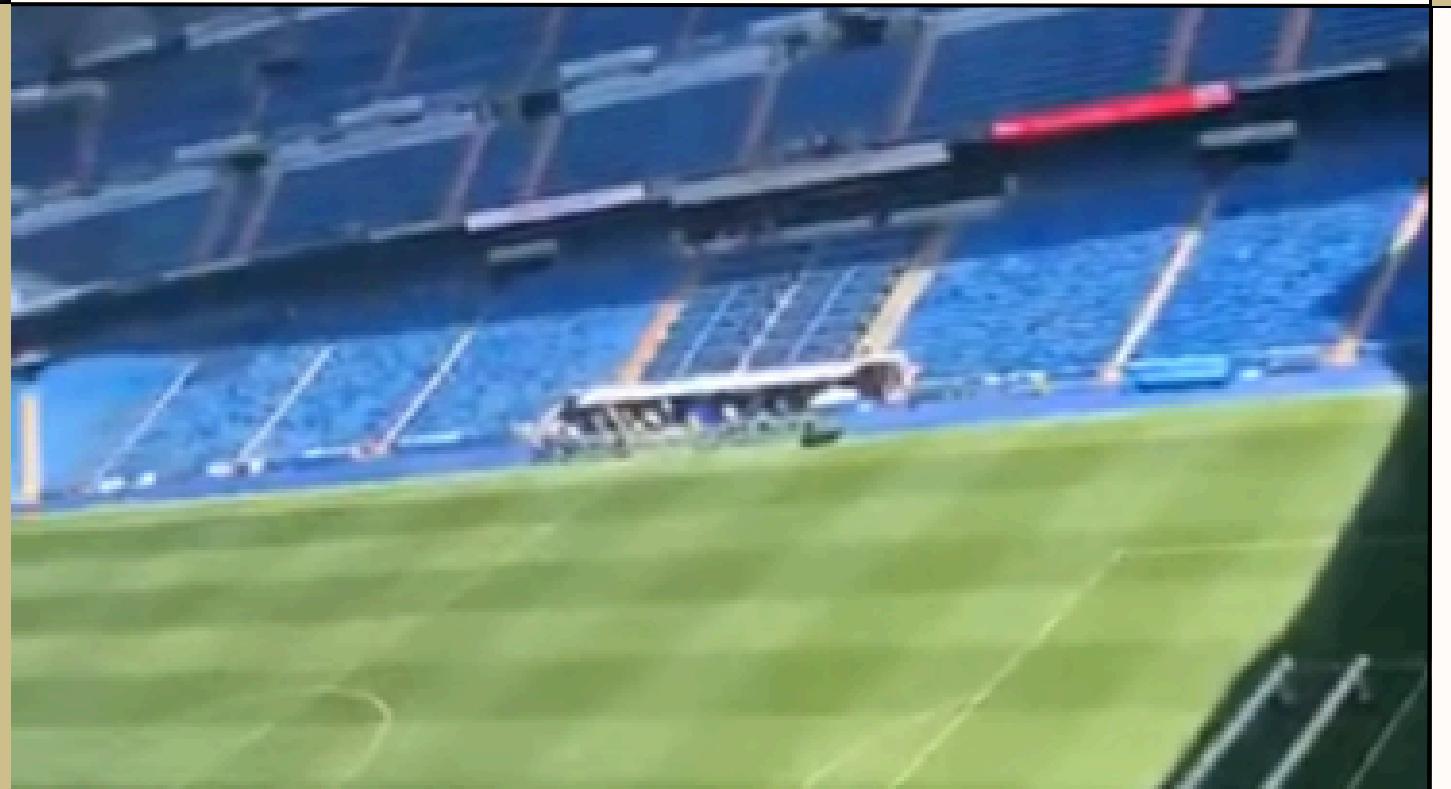
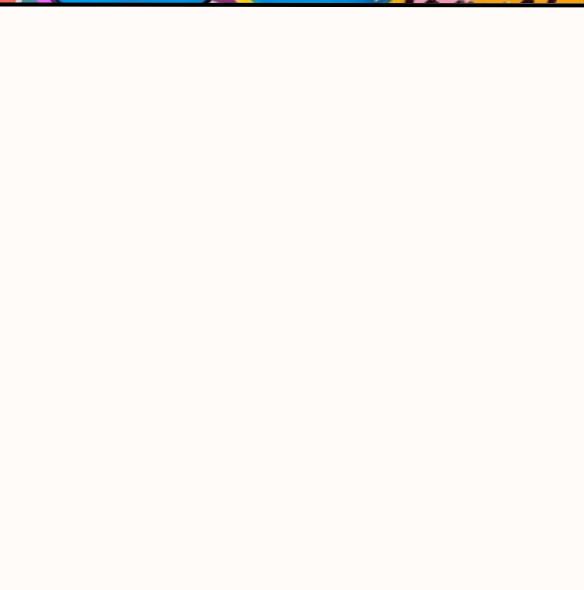
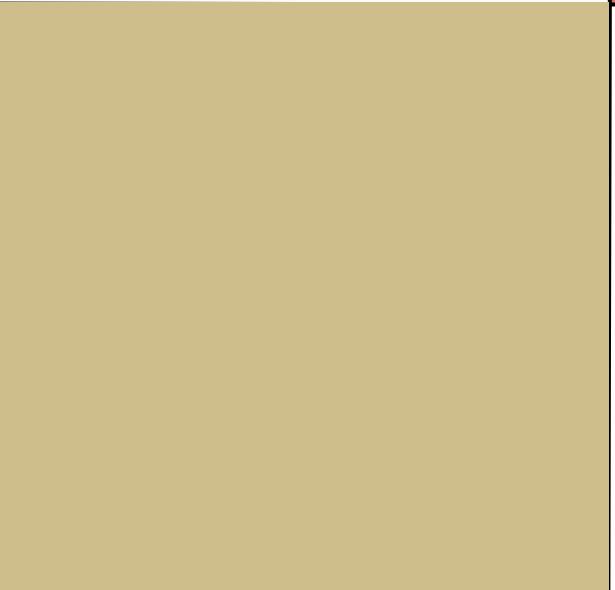


LIVRET D'EMPLOYABILITÉ



SY Amadou

BIENVENUE!!



SOMMAIRE



PRÉSENTATION PERSONNELLE

Identité- Cursus de formation- Expériences professionnelles



BILAN DES COMPÉTENCES

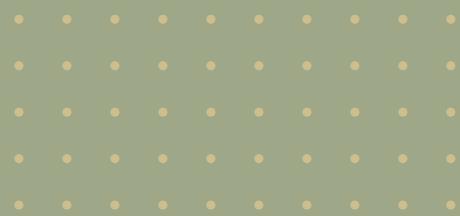
Compétences personnelles et professionnelles- Soft skills- Analyse des évaluations réalisées- Axes d'amélioration



PROJET PROFESSIONNEL

Projet professionnel long terme- Motivations/Aspirations

A PROPOS DE MOI



Âge : 23 ans

Lieu de naissance: Djeol, Mauritanie



Je me présente Sy Amadou, actuellement en alternance chez Carrefour City dans le 20e arrondissement, où je poursuis un Bachelor en Gestion Commerciale. En tant que responsable de rayon et assistant de direction, j'assume des responsabilités variées allant de la gestion opérationnelle du rayon à l'appui de la direction dans la prise de décisions.

MES CENTRES D'INTÉRETS



VOYAGE



LECTURE



FOOTBALL



BOXE

FORMATION

2016

Diplome
National de
Brevet
Assr
Assp
*College Max
Dormoy*

2019

Baccalauréat
professionnel-
mention assez
bien
Brevet d'études
professionnel

*Lycée
professionnel
Suzanne Valadon*

2021

Brevet tchnicien
supérieur-

Management
commerce
opérationnel :
formation initiale

*Lycée Jules
SIEGRIED*

2023

Bachelor-
chargé de
gestion
commerciale :
en alternance

CFA- CIFCA

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES



VENDEUR DE CHAUSSURES - 2019- MARVIN CHAUSSURES

MISSION :

- Ouverture du magasin
- Chargé de la tenue des rayons
- Accueil clientèle
- chef de rayon bottines



ANIMATEUR - 2020- 2021- 2022

MISSION :

- Accompagnement en sortie
- Assurer la sécurité
- Préparer des activités



RESPONSABLE DU RAYON DPH CARREFOUR CITY - 2022-2023

MISSION :

- Entretien du rayon
- Propreté
- Réassort



ASSISTANT DE DIRECTION- 2022-2023

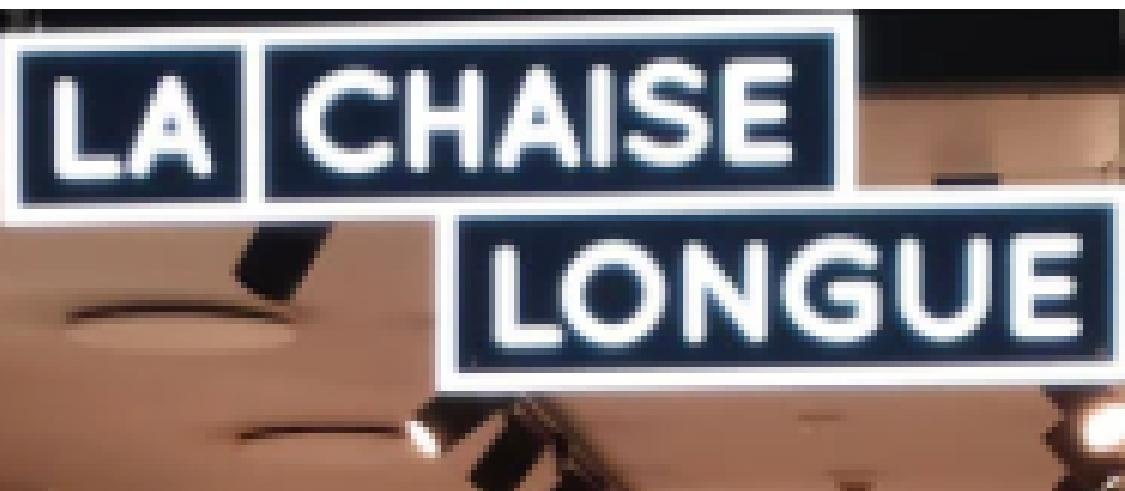
MISSION :

- gestion de l'équipe et du magasin

STAGES EN ENTREPRISES



2 MOIS- VENTE, CONSEILS,
RÉASSORT, STOCK; TÉLÉPHONIE,
ENCAISSEMENT



1 MOIS- VENTE, CONSEILS,
RÉASSORT, PRÉPARATION DES
SOLDES



1 MOIS- VENTE, CONSEILS,
RÉCEPTION DE COMMANDES...



1 MOIS- VENTE, CONSEILS, RÉASSORT,
PRÉPARATION DES SOLDES-
ANIMATION SUR UN PRODUIT



1 MOIS- VENTE, CONSEILS,
RÉASSORT, PRÉPARATION DES
SOLDES



SEMAINE DE DÉCOUVERTE- PLONGE
ET SERVICE

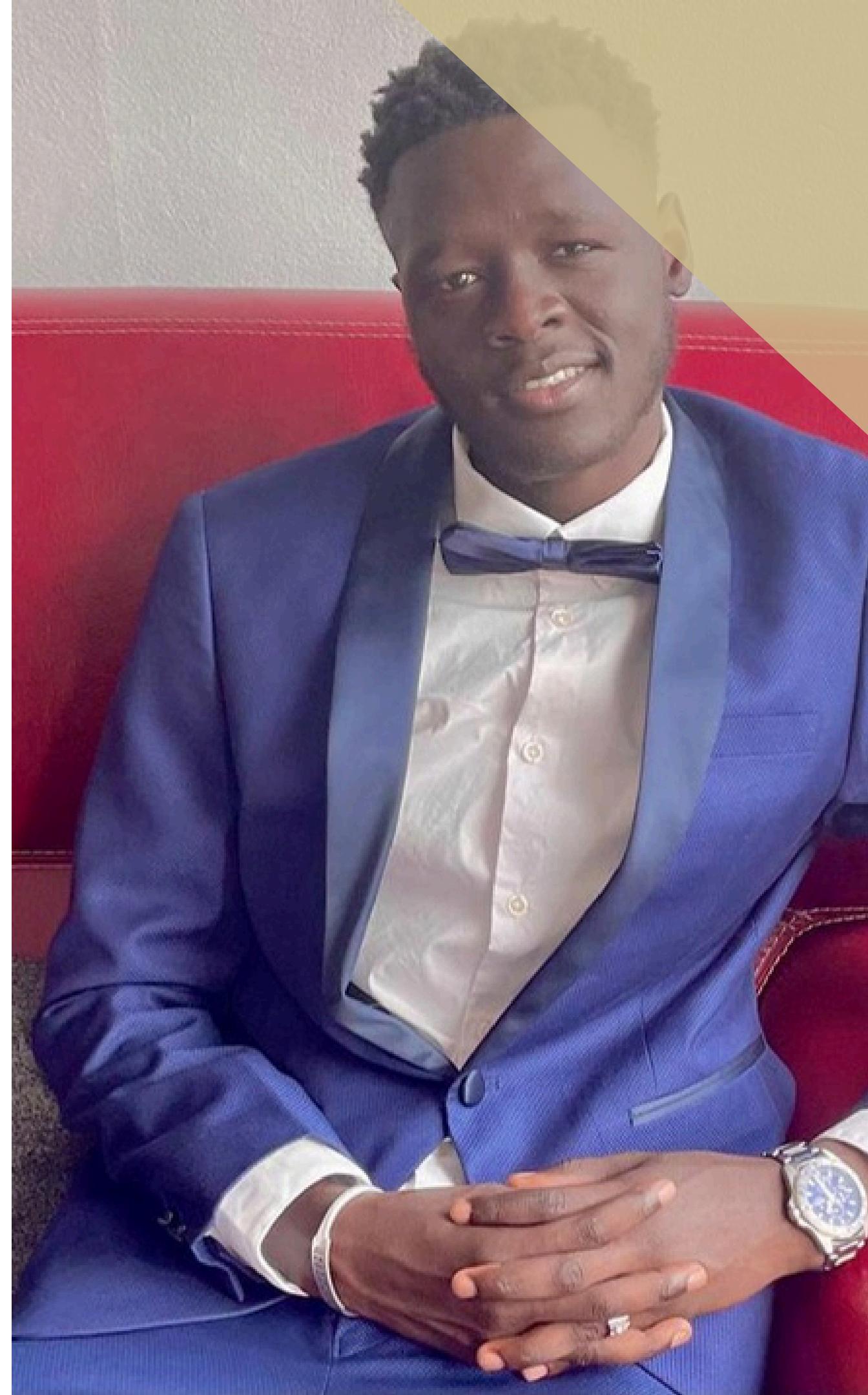
Mes compétences

SOFT SKILLS

- Autonomie
- Rigueur
- Maîtrise de soi
- Patience
- Ouverture d'esprit
- Flexibilité
- Esprit d'équipe

PROFESSIONNELLES

- Prise d'initiative
- Leadership
- Animations commerciales
- Prospection clients particulier
- Bonne approche avec la clientèle
- Langue maîtrisées : Français, peul, Wolof



MON ALTERNANCE

8 rue de belleville, 75020

Rôle : Chef de rayon droguerie
parfumerie hygiène: Entretien du
rayon, réassort
assistant de direction : gestion
de l'équipe et du magasin

Projet mené: Lutte contre le
gaspillage alimentaire

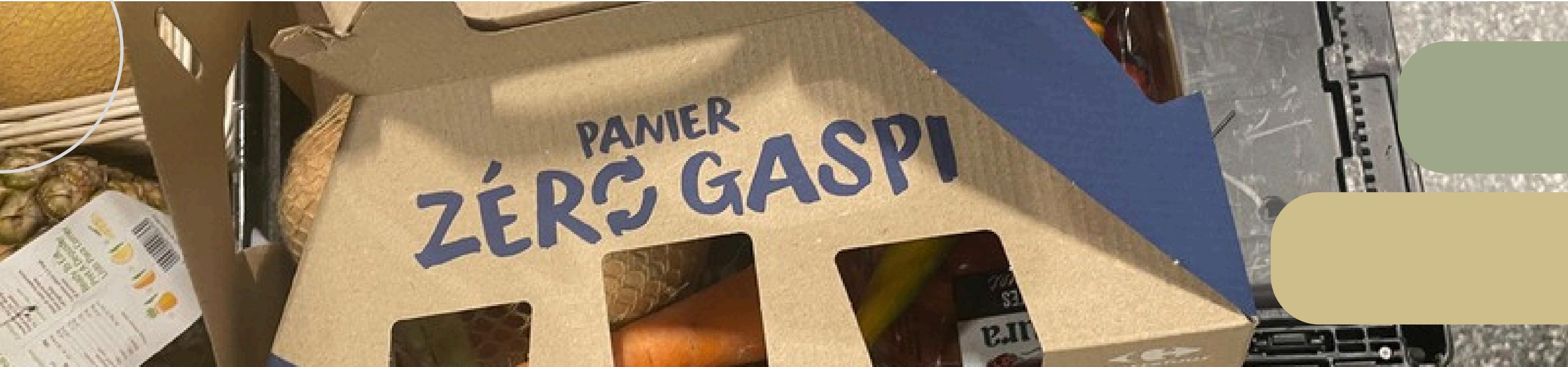


PROJET DE LUTTE CONTRE LE GASPILLAGE ALIMENTAIRE :

Constat : Beaucoup de fruits et légumes qui perdent leurs fraîcheurs ,couleurs, formes sont jetés alors qu'ils étaient encore vendables et comestibles. Le magasin ne proposait aucune solution face à cela.

Solutions proposées : Mise en place de bac de récupération, les fruits et légumes vendus à 1-2€ lorsque que cela n'était pas possible, j'ai proposé un stand de salades de fruits





RÉSULTATS QUANTITATIFS

- diminution du taux de gaspillage de 15% au sein de mon enseigne sur 1 an
- diminution des coûts de produits jetés

RÉSULTATS QUALITATIFS

- Satisfaction et fidélisation clientèle
- Satisfaction des salariés sensibles à ce sujet donc : motivation et amélioration de la performance

Mes compétences

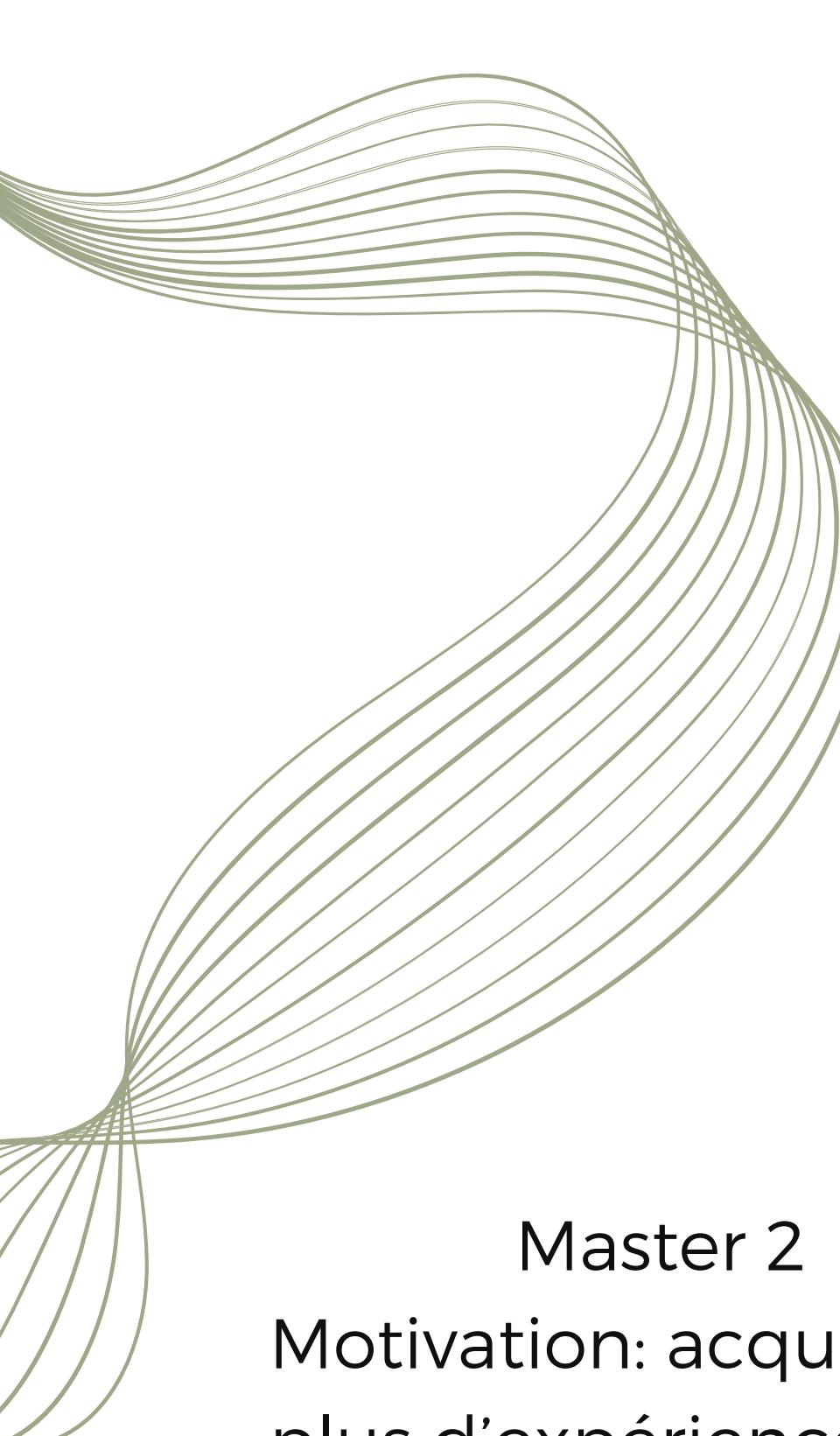
AXES D'AMÉLIORATION

- Réservé
- Communication
- Maîtrise des outils de gestion
- Maitrise du pack office/ canvas
- Anglais
- Leadership



PROJET PROFESSIONNEL





Master 2
Motivation: acquérir
plus d'expérience
théorique

**COURT
TERME**

Manager dans une
enseigne
Motivation: mettre en
application
l'expérience théorique,
acquérir de
l'expérience pour mon
projet à long terme

**MOYEN
TERME**



Entrepreneur au
Sénégal
Motivations: -liberté
financière (autonomie)
- devenir mon propre
patron
-Retrouver mes
racines

**LONG
TERME**

LETTRE DE MOTIVATION

SY AMADOU

BACHELOR CHARGÉ DE
GESTION COMMERCIALE EN
ALTERNANCE

CIFCA
14 RUE DES FILlettes 75018
PARIS

COORDONNÉES

Téléphone : 07.53.59.20.67
E-mail : syamadou16@outlook.fr
28/12/1999
11 passage Saint Bernard 75011

PROFIL PERSONNEL

Je souhaite poursuivre mes études en licence professionnelles et réalisé cette formation en alternance au sein de votre entreprise. Dynamique et enthousiaste et ayant un grand sens des responsabilités, je souhaite apprendre auprès de professionnelles certifiés, je pense être en mesure d'épauler vos équipes tout au long de mon cursus universitaire.

COMPÉTENCES

- Accueil du client physique et et téléphonique
- Techniques de vente
- Ventes des produits ou services
- Animation commerciales
- Réceptionner un produit
- Argumentation commerciales
- Animations commerciales
- Entretenir un espace de vente
- Prospection clientèle particulier, prise de rdv, entretien de vente
- Bonne approche de la relation clientèle

CENTRE D'INTÉRÊT

- Lecture
- Méditation
- Boxe
- Football

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

RESPONSABLE DU RAYON DROGUERIE PARFUMERIE HYGIÈNE EN

Alternance année 2022-2023

- Entretien du rayon
- Réassort

ASSISTANT DE DIRECTION

Alternance année 2022-2023

- Gestion de l'équipe et du magasin
- ANIMATEUR, Association APAE (Sarcelles Saint Brice 95)

Du 8 Août 2020 au 31 Août 2020

- Accompagnement en sortie
- Sécurité des enfants
- Préparation des grands jeux d'ambiance
- Inscription des nouveaux

ANIMATEUR, École primaire Parmentier (Paris 11e)

De Septembre 2021 à juillet 2022

- Sécurité des enfants
- Service en cantine
- Préparation d'activité les jours de TAP
- Surveillance des devoirs des enfants

VENDEUR, Marvin chaussure (Paris 18e)

Du 1 Août 2019 au 31 Août 2019

- Ouverture du magasin
- Chargé de la propriété du magasin ainsi que la tenue des rayons
- Chef du rayon bottine
- Accueil et conseil clients
- Réception des commandes, réassort

FORMATION PROFESSIONNELLE

CFA CIFCA 2022-2023

Bachelor chargé de gestion commercial

LYCÉE GENERAL ET TECHNOLGIQUE JULES SIEGFRIED 2019 - 2021

BTS Management Commerciale Opérationnel

LYCÉE PROFESSIONNEL SUZANNE VALADON 2017 - 2019

Bac professionnel commerce avec mention (assez bien)

BEP commerce

LYCÉE JULES FERRY

2016 - 2017

Seconde général

STAGES EN ENTREPRISES

DARTY, La Défense (92)

2 mois : vente, conseils clients, réassort, stock, tenue du rayon téléphone, encaissements

MARVIN CHAUSSURE, (Paris 18e)

1 mois : vente, conseils clients, réassort, stock, tenue du rayon, bottine, réception des commandes, préparation de soldes

La HALLE AUX CHAUSSURES , (Paris 19e)

1 mois : vente, conseils clients, réassort, stock, tenue du rayon chaussures de ville, réception des commandes, préparation de soldes

LA CHAISE LONGUE , (Paris 1er)

1 mois : vente, conseils clients, réassort, stock, réception des commandes, préparation Black Friday

TATI, Aubervilliers (92)

1 mois : vente, conseils clients, réassort, stock, tenue du rayon bottines, réception des commandes, préparation des soldes, animation sur un produit

Restaurant LES PETITES GOUTTES , (Paris 18e)

semaine de découverte : plonge et service

SY Amadou

11 Passage Saint Bernard 75011 Paris

07 53 59 20 67

syamadou16@outlook.fr

Paris, Juin 2023

Objet : Candidature spontanée pour un poste « chargé de gestion commerciale » en alternance
d'une durée de 24 mois
Madame, Monsieur

Ayant obtenu mon BTS et actuellement en dernière année de mon Bachelor chargé de gestion commerciale au sein du CFA Cifca , effectué en alternance chez Carrefour où j'ai occupé les postes de Chef de Rayon DPH et Assistant de Direction, j'ai l'honneur de vous adresser ma candidature pour un programme de Master qui constituera la prochaine étape idéale pour développer mes compétences et atteindre mes objectifs professionnels.

Ma décision de poursuivre mes études et d'obtenir un Master découle d'une passion pour la gestion commerciale et d'un désir d'acquérir une expertise approfondie dans ce domaine. Mon expérience chez Carrefour m'a permis d'explorer différentes facettes de la gestion commerciale, en travaillant avec une équipe dynamique et diversifiée, ainsi qu'en participant à la mise en œuvre de stratégies commerciales efficaces.

En tant que Chef de Rayon DPH, j'ai été responsable de la gestion globale du rayon, y compris de la planification des ventes, de l'analyse des performances, de l'optimisation des stocks et de la coordination de l'équipe. Cette expérience m'a permis de développer mes compétences en matière de leadership, de gestion du temps et de résolution de problèmes.. J'ai également acquis une solide connaissance des produits de grande consommation, de leurs tendances et des attentes des consommateurs.

En tant qu'Assistant de Direction, j'ai travaillé en collaboration avec la direction pour assurer la coordination des activités quotidiennes et faciliter la communication interne. J'ai été impliqué dans des projets stratégiques comme par exemple la mise en place d'un projet de lutte contre le gaspillage alimentaire, l'analyse de marché, la gestion des relations fournisseurs. Cette expérience m'a permis de développer des compétences en gestion de projet, en analyse des données et en prise de décision stratégique.

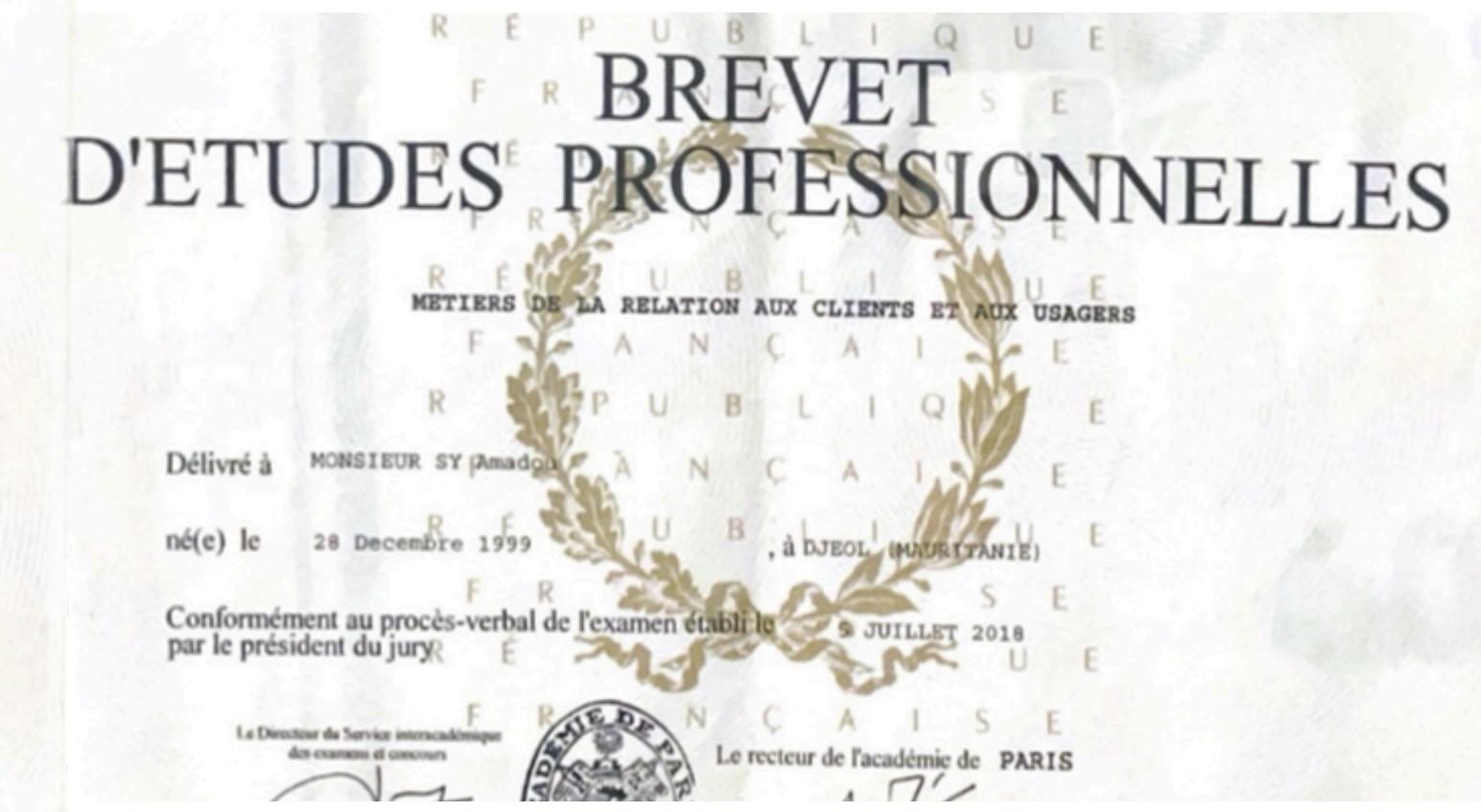
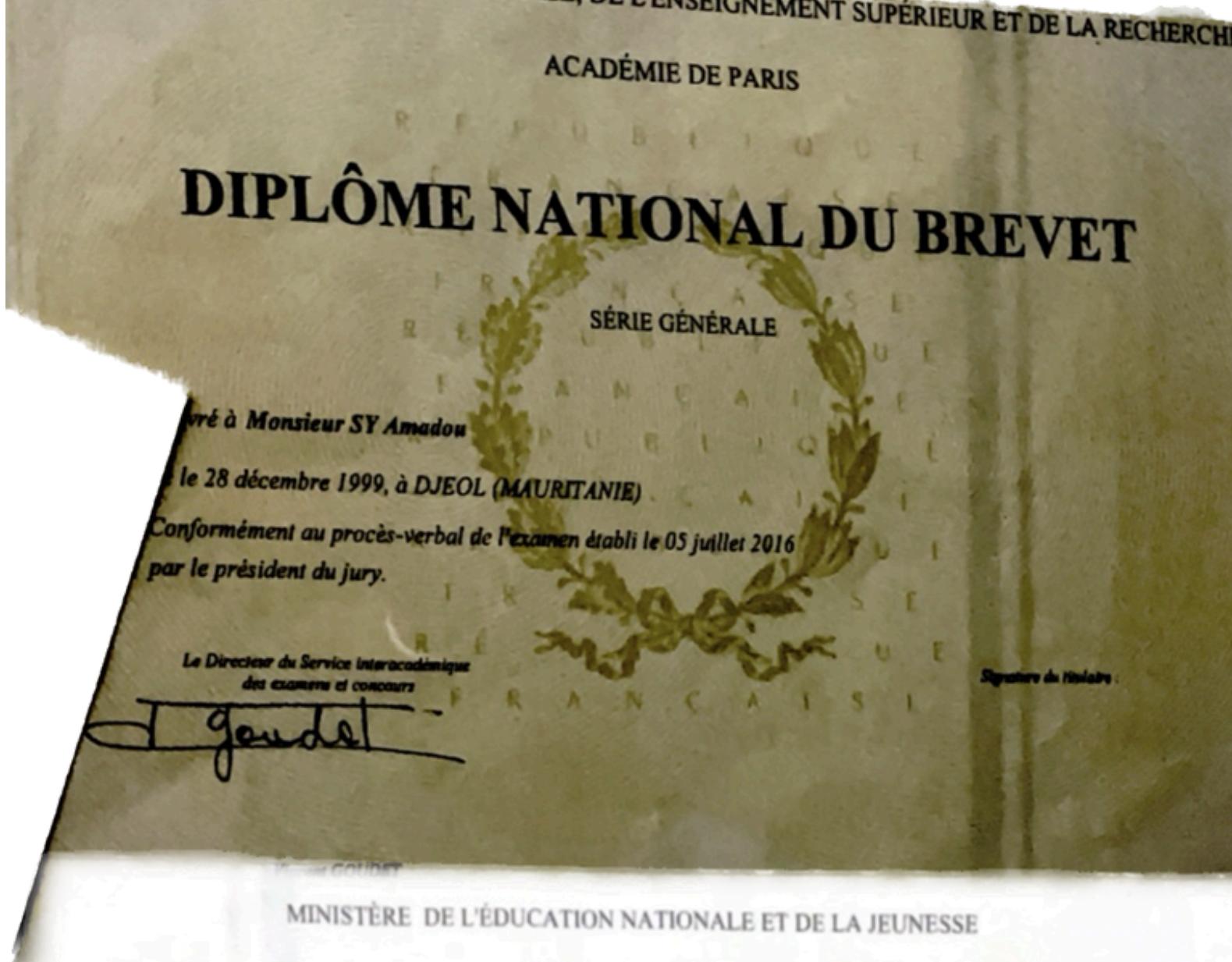
Cependant, je suis convaincu qu'il me reste beaucoup à apprendre et à accomplir. Votre programme de Master offre une excellente opportunité d'approfondir mes connaissances en gestion commerciale, en me fournissant des connaissances théoriques avancées et en me permettant d'acquérir de nouvelles compétences pratiques. J'apprécie particulièrement la réputation de votre institution en matière d'excellence académique.

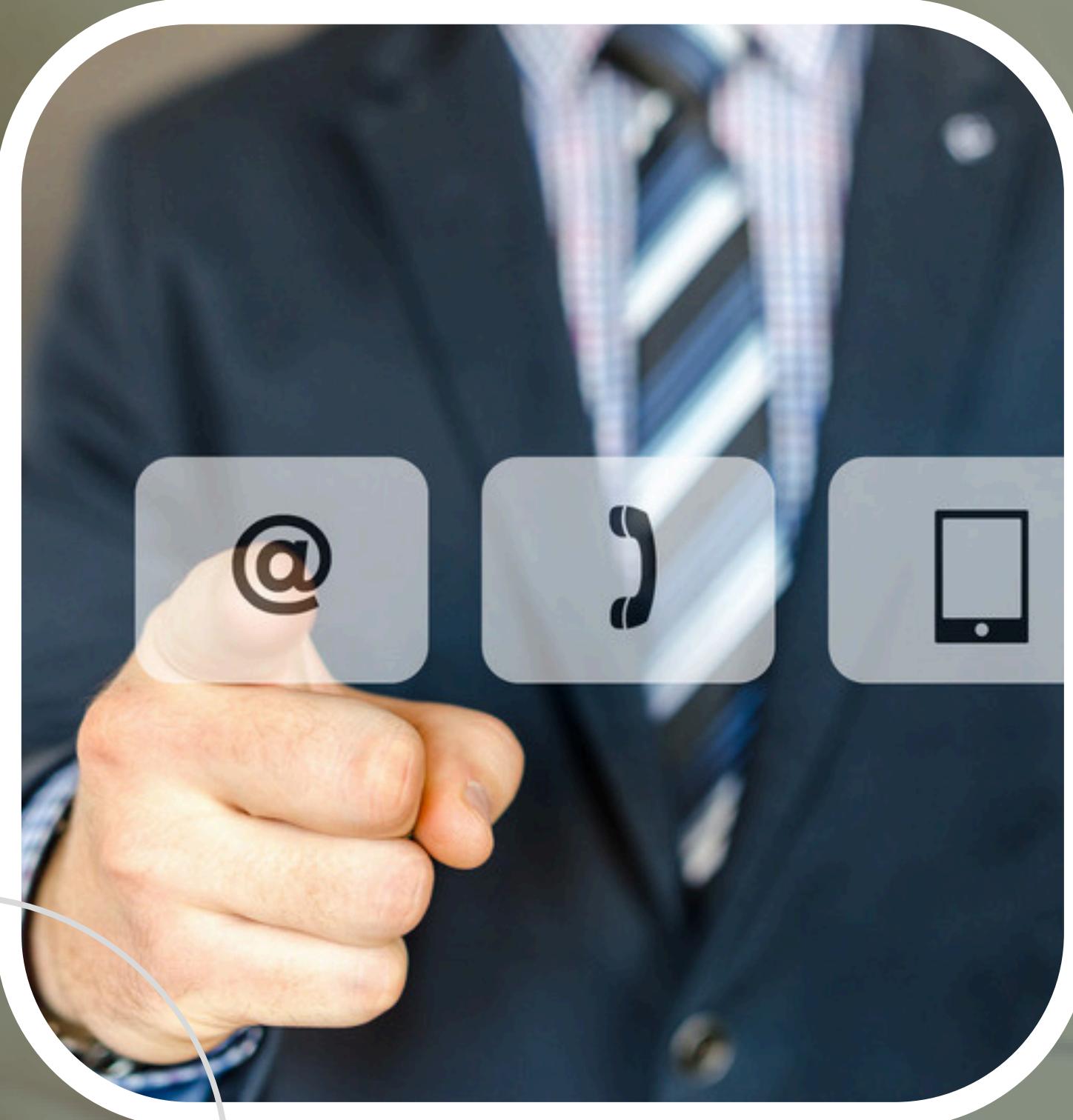
Je suis également attiré par le caractère international de votre programme de Master, qui offre la possibilité de collaborer avec des étudiants et des professeurs venant du monde entier. Je crois fermement que l'ouverture d'esprit et la diversité culturelle sont essentielles pour réussir dans un environnement commercial mondialisé.

Enfin, je tiens à souligner ma motivation et mon engagement envers mes études. J'ai toujours été un étudiant dévoué, cherchant à exceller dans mes études et à me surpasser constamment. Je suis prêt à investir le temps et l'effort nécessaires pour tirer le meilleur parti de cette opportunité de Master.

CV

S
U
M
I
D
P
L



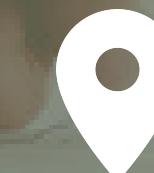


CONTACT

07 53 59 20 67



syamadou16@outlook.fr



passage Saint Bernard , 75011 Paris



Merci de votre lecture



SY Amadou