



Nguyễn Văn Sơn

Nhân Viên Sale Bất Động Sản

THÔNG TIN LIÊN HỆ

16/03/1999

Nam

0975645662

Sonredusd@gmail.com

Ngõ 93 ngọc trúc đại mỗ nam từ liêm hà nội

<http://fb.com/hoangson>

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Trở thành một best saler để mang các giá trị bất động sản, tiềm năng đến được với các nhà đầu tư. Từ đó giúp công ty khẳng định vị thế trên thương trường bất động sản và mang doanh thu về công ty. Đào tạo hướng dẫn những anh em mới vào nghề nhiệt tình, mọi lúc để anh em đều kiếm được tiền.

KỸ NĂNG

Tin học văn phòng

Tiếng Anh

SỞ THÍCH

Đọc sách

Đá bóng

HỌC VẤN

20/7/2017 - 20/7/2018

Học viện CEO việt nam - chuyên đào tạo doanh nghiệp

Chuyên ngành: Quản trị kinh doanh

Được đào tạo bài bản từ các doanh nhân thực tiễn từ tác phong làm việc, thái độ, kỹ năng bán hàng, kỹ năng marketing và tư duy của các các người giàu.

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

05/2019 - Hiện tại

Công ty G6 group

Nhân viên bán hàng

- Tư vấn bán hàng, hỗ trợ làm thủ tục dòng nhà ở xã hội.

08/2017 - 11/2018

Công ty bất động sản Kingland - chuyên bán Vinhomes

Nhân viên bán hàng

- Telesale tìm kiếm khách hàng, hỗ trợ tư vấn bán hàng và giới thiệu Vinhomes đến khách hàng

12/2018 - 20/5/2019

Công ty bất động sản thế kỷ cenland

Nhân viên bán hàng

- Telesale tìm kiếm khách hàng, hỗ trợ tư vấn bán hàng. Chuyên dòng chung cư cao cấp của sunshine group.

CHỨNG CHỈ

Tốt nghiệp trường doanh nhân CEO Việt Nam thuộc Tập đoàn CEO việt nam (công ty đào tạo cung ứng nguồn nhân lực hàng đầu việt nam và đào tạo các doanh nghiệp)