



# مشروع الملابس النسائية



أعدت من قبل

## Ideas owners co

أصحاب الأفكار

## خطة العمل

أعدّت ل:

الصندوق الوطني لرعاية وتنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة برج جلوبل -الطابق التاسع الشرق -شارع خالد بن الوليد مدينة الكويت، الكويت

2023 - 2018

- المراجع: الهيئة العامة للمعلومات المدنية دولة الكويت في 2018
  - الجهاز المركزي للإحصاء دولة الكويت في 2018
    - وزارة التجارة والصناعة دولة الكويت في 2018
      - المواقع الإلكتروني بدولة الكويت
      - المركز العربي للدراسات الكويت في 2018





## 1- الملخص التنفيذي

الملخص التنفيذي يشرح خطة العمل بإيجاز، وبهذا الصدد فنحن نوصي بإستكمال الملخّص فقط بعد الانتهاء من اعداد خطة العمل كاملة.

ملخص المشروع	
DAILY Dress الملابس النسائية	اسم المشروع
دولة الكويت ( محافظة الفروانية - خيطان)	موقع المشروع المقترح
دراعات - عباءات - ملابس نسائية اخرى	منتجات المشروع
عامل 15	الأيدي العاملة
129,563.92 د.ك	الاستثمار الكلي
159,969.03 د.ك	صافي القيمة الحالية NPV عند 10%
36%	معدل العائد على الاستثمار
68%	متوسط معدل العائد على الاستثمار
2.5 سنوات	فترة الاسترداد Pay Back Period

ا المراجع: الهيئة العامة للمعلومات المدنية - دولة الكويت في 2018

الجهاز المركزي للإحصاء – دولة الكويت في 2018

وزارة التجارة والصناعة - دولة الكويت في 2018

المواقع الإلكتروني بدولة الكويت

المركز العربي للدراسات – الكويت في 2018





#### المقدمة •

يعتبر مشروع إنشاء مصنع ملابس جاهزة نسائية من المشاريع الحديثة الهامة والتي تفيد المجتمع بجميع طوائفة وفي ظل التقدم التكنولوجي الحديث فكان لابد من أن نفكر في كيفية استغلال هذه التكنولوجيا بشكل فعال داخل المجتمع ومن هنا جاء التفكير في إنشاء مصنع للملابس النسائية الجاهزه و للملابس النسائية التي ترتديها النساء وظيفتنان أساسيتان هما المظهر اللائق والملائمة مع ثقافة البلاد وأيضاً المحافظة على الصحة العامة ومع التغيرات التي طرأت عبر مئات السنين الماضية على مستوى المعيشة الإنسان الثقافي والإجتماعي ونمط الملابس ، غذت الملابس الخارجية جزء أساسي يعبر عن شخصية الإنسان بغض النظر عن وظيفتها الاساسية زاد الإهتمام المتعلق بجودة الملابس من حيث التصميم ومادة الصنع.

وسوف يقوم المشروع موضوع الدراسة بإنتاج الملابس النسائية الجاهزة بمواصفات فنية وجودة عالية وتوفير الملابس الجاهزة المنتجة محليا بأسعار مناسبة وجودة عالية تغي بمتطلبات المنافسة للمنتجات المستوردة والتي تتناسب مع الذوق الخليجي، حيث أن هناك نواقص ماز الت موجودة في صناعة الملابس الجاهزة وهي ما يمكن الاستفادة منها عبر رفع القيمة المضافة من حيث تقنيات الصناعة وتصميم الملابس والذوق العام الذي ينظر إليه المستهلك بالدرجة الأولى. وسوف يقوم المشروع بإنتاج الملابس الجاهزة من جميع الأقمشة مثل (العباءات والدارعات والقمصان الحريمي بمختلف أوزانها وأحجامها ومنتجات الأزياء)..

المشروع المقترح يقوم بإنتاج الملابس النسائية الجاهزه والتي تغطي احتياجات الإناث بجميع الفئات وسيقوم المشروع المقترح بإنتاج الأصناف التالية :

1.دراعات للفتيات والنساء موديل ٨

2. عبايات للفتيات والنشاء موديل A

3. عبايات للفتيات والنشاء موديل B

4. عبايات للفتيات والنشاء موديل B

5. بنطلون للسيدات والنساء.

6. ملابس خارجية اخرى للسيدات والبنات.

7. ملابس ينوفورم (النساء - البنات).

يمكن تصنيف الملابس النسائية إلى الانواع التالية:

صناعة الأزياء النسائية الرسمية أو "الفورمال".

صناعية الازياء النسائية العملية.

صناعة الأزياء النسائية المنزلية.

صناعة الازياء النسائية للمناسبات العامة والخاصة.

يهدف المشروع المقترح إلى إنتاج الملابس النسائية والمصنوعة من النسيج القطني والحرير الطبيعي وغيرها وتوفيرها في السوق المحلي والخليجي بسعر مناسب.

ومن أهم مبررات المشروع:

أعدت صالح الصندوق الوطني لدعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة - بدولة الكويت في 2018

المراجع: الهيئة العامة للمعلومات المدنية - دولة الكويت في 2018

■ الجهاز المركزي للإحصاء – دولة الكويت في 2018

■ وزارة التجارة والصناعة - دولة الكويت في 2018

المواقع الإلكتروني بدولة الكويت

المركز العربي للدراسات – الكويت في 2018



- توفر سوق جيد لمنتجات المشروع حيث الطلب دائم ومتزايد على هذه الأصناف من الملابس.
  - هناك فرصة جيدة للتصدير إلى الأسواق الخليجية.
  - سهولة تنفيذ المشروع نظرًا لبساطة تقنية الإنتاج والتي تعتمد أساساً على الأيدي العاملة.
    - خلق فرصة إستثمارية جيدة وتوفير فرص عمل جديدة.
      - تحسين الوضع الإقتصادي لصاحب المشروع.
      - إحداث قيمة مضافة للإقتصاد المحلى الكوتتي.
    - تنمية الخبرات المحلية في عمليه الإدارة وعمليات التصنيع.

#### صف الشركة بإيجاز

i- الإسم المقترح للعلامة التجارية والشركة: Daily Dress .

#### ii- الهيكل القانوني

شركة الشخص الواحد لعدم تو افر الشريك المناسب

## iii- حالة الشركة والتواريخ الهامة:

شركة قائمة (تاريخ التّأسيس) أو شركة جديدة /في طور الإنشاء (تاريخ بدء مرحلة ما قبل التشغيل، فترة ما قبل التشغيل، تأريخ بدء التشغيل)

الشركة جديد / في طور الانشاء

## iv- تصنيف نشاط الشركة (حرفی - صناعی)

٧- العمليات / المنتجات / الخدمات و الاحتياجات الأساسية

#### العمليات:

## عمل التتجهيز والشراء عمليات التشغيل وتشمل علي عمليات التصميم للموديلات

- - عمليات التصنيع
    عمليات الكوي والتغليف
    - عملیات البیع والتوزیع

- المراجع: الهيئة العامة للمعلومات المدنية دولة الكويت في 2018
  - الجهاز المركزي للإحصاء دولة الكويت في 2018
    - وزارة التجارة والصناعة دولة الكويت في 2018
      - المواقع الإلكتروني بدولة الكويت المركز العربي للدراسات - الكويت في 2018



#### عمليات التوزيع والبيع وتشمل

- نقل المواد وتوزيعها إلى محلات المشروع وإدخالها إلى نظام المخازن المواد الجاهزة
  - إدخال المنتجات إلى التطبيق الإلكتروني والموقع للعرض للجمهور.

#### منتجات المشروع:

- منتج 1 (دراعة موديل A)
- منتج 2 (عبایات نساء مودیل A)
  - منتج 3 (دراعة موديل B)
  - منتج -4 (عبایات مودیل B)

#### vi- الموقع

سيتم انشاء المشروع موقع التشغيل في منطقة خيطان بدولة الكويت حيث الموقع ذات توطين عالي للأيدي العاملة كما يتناسب مع نوع النشاط للمشروع بوضعة الحالي تم تحديد موقعين لتنفيذ المشروع الموقع الأول يختص في مرحلة التصنيع والإنتاج وتم إختيار الموقع في منطقة خيطان والموقع الثاني والخاص بمرحلة البيع والتوزيع ويقع بمول مودينست وموقع بمول تريند حيث توافر فرص بيعية قوية من حيث توافد عدد العملاء اليه كما نقترح فرع أخر مستقبلا ليكون الواجهه الاساسية لتسويق المنتجات.

- موقع التشغيل والتصنيع: إيجار بمنطقة خيطان (موفق اتفاقية للايجار والمساحة)
  - موقع البيع الاول: مول مودينست (موفق عرض سعر)
    - موقع البيع الثاني: مول تريند (مرفق عرض سعر)

كما سيتم إعتماد موقع إلكتروني متخصص في عمليه البيع الى جميع دول الخليج مستغلا خدمات الدفع الإلكتروني في حسابات الشركة بالتعاون مع شركات الخدمات اللوجستية مثل أرامكس أو آخرين. (مرفق عرض سعر)

#### الفقرة الثانية: المهمة

المشروع قائم على عمليات تصميم وتصنيع الملابس النسائية ذات الطابع الخليجي المميز والفريد حيث يهتم بالجوده العالية والدقة في التصميم

مهمتنا هي صناعة منتجات محليه بجودة عالمية عن طريق التدقيق العالي في التصاميم مع تلبيه الإحتياجات الخاصة بالسوق الخليجي.

## الفقرة الثالثة: الرؤية

الوصول لأكبر عدد من العملاء في وقت قصير وبناء جسر الثقة المتواصل مع العملاء من خلال بناء علامة للجودة في التصميم والذوق مع تغطية عملاء من دول مجلس التعاون الخليجي.

- المراجع: الهيئة العامة للمعلومات المدُّنية دولة الكويت في 2018
  - الجهاز المركزي للإحصاء دولة الكويت في 2018
    - وزارة النجارة والصناعة دولة الكويت في 2018
      - المواقع الإلكتروني بدولة الكويت
      - المركز العربي للدراسات الكويت في 2018



تحديث موديلات مستقبليه لتواكب التغير المستمر في أذواق الدول الخليجية.

نصبح الشركة رقم واحد في البيع والتوزيع في السوق الخليجي.

#### [الفقرة الرابعة: الاستراتيجية]

#### i- استراتيجية التسويق والمبيعات

سيتم إعتماد إستراتيحية الهجوم التسويقي:

حيث سنعمد إلى إستغلال قوة منتجاتنا من حيث التصميم مستغلين ضعف المنافسة الحالية في الاسواق وإستراتيجية تتناسب مع الأسواق التي لم يتم تغطيتها من قبل المنافسين والشركات الكبرى كما سيتم إعتماد إستراتيجية الدفاع الموقعي والتي تعتمد علي الإنتشار في أسواق جديده وتحديد إنتشار السوق وتنوعة ويمكن تنفيذ هذه الإستراتيجيات من خلال الدراسة التي تمت على شريحة السوق الكويت وتجزئته الى قطاعات (قطاع يهتم بالذوق والجوده وقطاع اخر يركز على الأسعار) ونحن نصدد إختراق الاسواق هذه من خلال تنوع المنتجات والموديلات بالحفاظ على جوده المنتج لجميع القطاعات.

سيتم الإعتماد على سياسات بيعية تنافسية تتناسب مع نمو العلامة التجارية وحجم نموها حيث سنعمد على

- البيع المباشر الى العملاء من خلال محل لبيع المنتجات.
- الإتصال المباشر مع الجهات الراغبة في منتجات المشروع.
  - إستخدام رجال البيع في إتمام الصفقات .

البيع من خلال المواقع الإلكترونية والتحصل المباشر من الخدمات الإلكترونية.

طرق ترويجية مناسبة مع منتجات المشروع مثل (مشاهير التواصل الاجتماعي- الاعلان الإلكتروني المجاني والمدفوع - نشر الفعاليات في الصحف الرسمية - إنشاء محتوى الكتروني)

التوزيع: سيتم توزيع المنتجات الى العملاء من خلال منافذ البيع المباشرة والالكترونية.

المنتج: تم تصميم المنتج بعد دراسة الأذواق الخليجية حيث تم الأخذ بقدر الإمكان أدق وأشمل التفاصيل التي يرغب بها المستهدفين للمنتج ومنها البساطة والجودة والسعر.

أعدت صالح الصندوق الوطني لدعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة - بدولة الكويت في 2018

المراجع: الهيئة العامة للمعلومات المدنية - دولة الكويت في 2018

الجهاز المركزي للإحصاء – دولة الكويت في 2018

<sup>•</sup> وزارة التجارة والصناعة - دولة الكويت في 2018

المواقع الإلكتروني بدولة الكويت
 المركز العربي للدراسات – الكويت في 2018





## ii- استراتيجية التسعير:

مع أخذ الإعتبارات التي تمت على شريحة العملاء داخل دولة الكويت تم وضع إستراتيجية للأسعار قائمة على جودة المنتج والظروف الإقتصادية ومعدلات الدخول في دولة الكويت والتي تعتبر من الدول ذات الدخول العالية والقوة الشرائية العالية والتي تميل الى الجوده، لذا يتم وضع أسعار تتلائم مع جوده المنتج وذوق المستهلكين سيتم إعتماد جدول للأسعار بين منخفض إلى متوسط الى عالي لتحقيق الاسترايتجية التسويقية وبما يتناسب مع تكاليف المنتج. سيتم إعتماد هامش ربح قابل إلى الزيادة طبقا للطلب عليها ونسبة الإنتشار في الأسواق.

#### [الفقرة الخامسة: تحليل للسوق]

#### ناقش باختصار:

#### i- السوق / العملاء المستهدفين:

إن الإنتاج المحلي داخل دولة الكويت المماثل للأصناف التي سينتجها المشروع محدود ومقتصر على اثنين من الأصناف وهي العباءات والدراعات وهنالك الإنتاج المستورد من تركيا وبعض الدول الأسيوية التي ستكون منافستها في مجال السعر أما المنتجات الأوروبية والأمريكية فهي بشكل عام مرتفعة الكلفة وإن كانت تعتمد على التصميم وجودة المنتج كعامل للمنافسة وسنذكر هنا مجموعة من المنافسين المحللين في مجال صناعة العباءات والتي يتم إنتاجها محليا فقط داخل السوق الكويتي.

ينبغي على إدارة المشروع تطبيق أسلوب تسويق فعال يبدأ أساساً بجعل منتجاته تمتاز بالجودة والكلفة المنافسة، وينبغي الإستفادة من قنوات التوزيع الكبيرة المفتوحة على السوق الخليجي وأيضاً المؤسسات الإستهلاكية المدنية والتعليمية وأيضاً العسكرية ، فضلاً عن ضرورة إعطاء إهتمام للتصدير خاصة لدول الخليج العربي حيث انها سوق مشجعة وفي نمو مستمر.

الوصف	المعيار
إناث	الجنس
من 12 سنة إلى 60 سنة.	العمر
الكويت - أخرى	الجنسية
قطاع عام و قطاع خاص	العمل
غیر محدد	مستوى الدخل الشهري لأولياء الأمور
غير محدد	الحالة الإجتماعية
كل محافظات دولة الكويت - الخليج العربي - الوطن العربي	منطقة السكن
مباشر او غیر مباشر	نوع العميل

- المراجع: الهيئة العامة للمعلومات المدنية دولة الكويت في 2018
  - الجهاز المركزي للإحصاء دولة الكويت في 2018
  - وزارة التجارة والصناعة دولة الكويت في 2018
    - المواقع الإلكتروني بدولة الكويت
    - المركز العربي للدراسات الكويت في 2018



#### ii- الميزة التنافسية

- منتجات المشروع تلبي طلبات المستهلك الكويتي والخليجي وبما أن المصممين ومديرة المشروع كويتي الجنسية وموجود داخل دولة الكويت سيكون من السهوله الإتصال المباشر مع العملاء والتحديث الفوري لموديلات المشروع طبقا للمعلومات الراجعة من العملاء.
- منتجات المشروع منتجات فريدة للطابع الخليجي وبما أن التصنيع يتم محليا سيكون هناك وفراً منتكاليف النقل وأيضا الوقت المستغرق في إنتقال البضاعة بالمقارنة مع السلع المستورده والمنافسين.
- إمكانية التعديل على المنتج متاح للعملاء بالمقارنة بالملابس المستورده من الدول الأجنبيه أو العربية الأخرى.
  - عدم تواجد منتج أجنبي من نوعية المنتجات التي يصنعها المشروع.

#### iii- المخاطر التي تواجه الشركة وكيفية التّغلب عليها

الطلب المبالغ فيه والغير متوقع على منتجات المشروع سيتم التغلب عليه عن طريق تقليص وقت الورديات للعماله مع المحافظة على نسبة المخزون.

إرتفاع اسعار المواد الخام: ارتفاع اسعار المواد الخام يؤثر تأثيرا مباشر على هامش ربح المشروع.

#### [الفقرة السادسة: التمويل المطلوب]

#### صف بإيجاز:

## i- المبلغ المطلوب للتمويل

المشروع المقترح بعد دراسة السوق والدراسة الفنية اللازمة سيحتاج المشروع لبدء أعمالة الى التمويل التالي :

الأهمية النسبية	التكلفة	البند
9%	12,000.00	تجهيزات الديكورات والتمديدات
10%	13,470.00	الالات والمعدات
5%	7,000.00	وسائل نقل (سيارة)
2%	2,450.00	تجهيزات الأثاث المكتبي
3%	3,300.00	اجهزة الكمبيوتر والطباعة
0%	640.00	أجهزة المطبخ
1%	700.00	أصول أخرى
2%	2,178.00	احطياطي طوارئ 5%

- المراجع: الهيئة العامة للمعلومات المدنية دولة الكويت في 2018
  - الجهاز المركزي للإحصاء دولة الكويت في 2018
    - وزارة التجارة والصناعة دولة الكويت في 2018
      - المواقع الإلكتروني بدولة الكويت
      - المركز العربي للدراسات الكويت في 2018