

錯，這個是可以鼓勵的，希望餐廳的部分也可以融入這樣的機制，請農業局這邊可以積極處理，未來除了提升我們農產品的特殊性，也可以提升農民的收益，在這裡建議，謝謝。

農業局謝局長耀清：

好，謝謝議員寶貴的意見。

主席（陳議員秋宏）：

謝謝沈家鳳議員，接下來請呂維胤議員發言。

呂議員維胤：

局長，你剛才在議會答詢的時候有特別提到，中國不要臺灣的鳳梨是因為臺灣的鳳梨有介殼蟲？

農業局謝局長耀清：

跟議員報告，就是被檢查到粉介殼蟲，所以 3 月 1 日之後就暫停進口到中國。

呂議員維胤：

你這個說法跟農委會同調嗎？

農業局謝局長耀清：

一樣。

呂議員維胤：

你確定是一樣嗎？

農業局謝局長耀清：

是。

呂議員維胤：

農委會主委陳吉仲在 3 月 23 日答詢國民黨立委林為州的時候，特別有提到臺灣被查到菟蓿黑圓盾介殼蟲，有這回事嗎？

農業局謝局長耀清：

這是大陸那邊宣稱有查到，但是農委會請他們提供介殼蟲的相關證據，目前我知道的是好像也沒有再提供。

呂議員維胤：

我上次就跟局長講過了，局長您在議會備詢的時候，我知道你因為壓力站在那邊相當辛苦，可是你還是要勇敢的把事情說出來，畢竟你是政務官，聽懂嗎？不然你怎麼去農委會？你不是常跑去農委會嗎？你怎麼去農委會升官？

農業局謝局長耀清：

報告議員，我今年都還沒有到臺北去。

呂議員維胤：

我再請問你，這次中國片面拒絕臺灣鳳梨之後，臺南市政府總共購買了多少鳳梨？

農業局謝局長耀清：

我們臺南市政府沒有購買鳳梨。

呂議員維胤：

你們樂捐的呢？

農業局謝局長耀清：

也沒有樂捐的，是企業認購。

呂議員維胤：

你不要一直在那邊跟我咬文嚼字，企業認購多少？

農業局謝局長耀清：

持續登記的有 400 多公噸。

呂議員維胤：

這 400 多公噸裡面有多少是臺南的鳳梨？

農業局謝局長耀清：

都一定是臺南的鳳梨，而且都是接著產期來逐漸消耗掉。

呂議員維胤：

400 多公噸都是臺南鳳梨？

農業局謝局長耀清：

都是臺南鳳梨。

呂議員維胤：

你說謊！

農業局謝局長耀清：

我們媒合的這些企業都是臺南市的鳳梨。

呂議員維胤：

從 3 月初你們就開始認購，臺南的鳳梨的產期是 4 月到 5 月量產，你 3 月份買的大部分都是屏東的鳳梨，你在議事廳還敢說謊。

農業局謝局長耀清：

謝謝議員給我這個機會說明，我們 3 月開始去做認購，但還沒有開始提供鳳梨，我們認購的是 4 月才開始提供。

呂議員維胤：

那你有沒有買到屏東的鳳梨？

農業局謝局長耀清：

我們媒合的絕對都是臺南的鳳梨。

呂議員維胤：

如果有呢？

農業局謝局長耀清：

我們都透過行銷科直接媒合產地。

呂議員維胤：

我真的覺得買屏東的鳳梨沒有關係，因為都是臺灣產的鳳梨，面對中國的打壓大家同舟共濟一起努力對抗中國，自己的鳳梨自己救，自己的鳳梨自己吃，這個沒有問題。

農業局謝局長耀清：

那是南瀛公司自己去媒合到屏東的。

呂議員維胤：

沒錯嘛，你看你自己說了，你前後矛盾。

農業局謝局長耀清：

那不是我們市政府媒合的，市政府媒合的絕對是臺南市的。

呂議員維胤：

南瀛公司不是你們的嗎？

農業局謝局長耀清：

南瀛公司是臺南市農會的。

呂議員維胤：

對，也是你們管轄範圍。

農業局謝局長耀清：

但是他媒合的不是透過我們。

呂議員維胤：

你不要在這邊咬文嚼字，請問臺南產期到了之後有沒有其他各地的人來認購臺南的鳳梨，來照顧我們臺南的農民？

農業局謝局長耀清：

如果是輸銷到國外的話，他們還是需要來購買我們臺南的鳳梨才能輸銷到國外。

呂議員維胤：

數量多少？

農業局謝局長耀清：

目前還沒有統計。

呂議員維胤：

你今天來會務報告卻沒有統計，什麼時候可以統計完？

農業局謝局長耀清：

因為他可以到各個農民那邊收購，不用經過農會也不用經過我們。

呂議員維胤：

你不用掌握嗎？那你這個報告在寫什麼？

農業局謝局長耀清：

因為大約有 300 多個農民在各地種鳳梨，這很難掌握。

呂議員維胤：

你透過各地農會不能掌握嗎？那你怎麼有辦法去寫這個報告，全部都是騙人的嗎？

農業局謝局長耀清：

這個報告的資料來源都是有根據的。

呂議員維胤：

對，你是有根據的嘛，去查清楚才能知道我們各產地的狀況，不然你怎麼當局長。

農業局謝局長耀清：

各產地的狀況非常清楚，目前採收 50%。

呂議員維胤：

局長請坐。主席，我真的是相當嚴重的抗議，還是希望在議會期間不要暫停大會去開記者會，你說休息 20 分鐘結果超過 20 分鐘。

主席（陳議員秋宏）：

謝謝呂維胤的建言，接下來由郭鴻儀議員發言。

郭議員鴻儀：

謝謝主席。局長，我們今天做的是「本市農漁產的滯銷因應措施」，其實從源頭來講這根本不是滯銷兩個字就可以去瞭解的，應該要全面去探討的是「產銷失衡」這件事情，從生產到銷售的過程到底出了什麼樣的狀況是要全面性檢討的，不光是只有滯銷這個問題而已，針對今天這個議題，我個人覺得要探討的不是只有這些而已。另外，農產品的滯銷或是產銷失衡這件事情有很多因素，臺南市農、漁、牧業全部都有，我的選區裡面，關廟、龍崎、歸仁的鳳梨產量占臺南市非常重要的份量，所以我先針對鳳梨這個部分來探討。我們的鳳梨外銷大陸受阻之後，全國颳起了一股愛國主義，大家怒吃鳳梨，甚至在日本也因為剛好卡到他們 3 月 11 日的 311 水災，而颳起一陣鳳梨的報恩記，但這個風潮可以維持多久？局長，針對這個議題，你的思考模式、思考方向是如何？

農業局謝局長耀清：

跟議員報告，我們現在鳳梨的行銷包含內銷、外銷以及加工，目前加工都還沒啟動，表示我們的內銷很順暢，所以不是風潮的關係造成的。

郭議員鴻儀：

局長，你說的是今年，或許今年可以這樣安然度過，那未來呢？

農業局謝局長耀清：

是，短期我們會這樣處理，中長期我們會集團產區化，擴大他們的生產區，把外銷跟果園建立。

郭議員鴻儀：

局長，農業是你的專業領域，你也都很瞭解，107 到 109 年這三年間，大陸完全沒有禁止我們外銷，但是從每一年我們政府收購的金額看來是非常非常高的，107 年 873 萬多，108 年 9 千多萬，109 年 9 千 6 佰多萬，原本外銷大陸沒被禁止的狀況就已經如此了，那未來是不是還有這麼大的問題？所以這點我希望局長以及農政單位要好好的去思考，到底問題在哪裡、整個困境在哪裡？當中也包括行銷，如所謂的產業節，舉例關廟、龍崎或是新化每年辦的鳳梨文化節，公所的支出、民政局的預算或是農業局的預算都花了一大筆的錢，它的效益在哪裡？一次性的消費足夠去行銷臺南所有的農漁產品嗎？不一定。所以未來要思考的是全面性去探討產銷失衡這件事情，絕對不是一次性；雖然今年很特別，臺灣人非常愛臺灣，怒吃、爆吃我們臺灣的農產品，但是終究沒辦法去解決全面性的問題，這個部分農政單位農業局這邊還要做詳盡的策劃。

主席（陳議員秋宏）：

感謝郭鴻儀議員，現在由鄭佳欣議員發言，待佳欣議員質詢完之後休息 5 分鐘。

鄭議員佳欣：

謝謝主席，局長，我想請問一下，我看這個圖顯示目前全國各縣市鳳梨的產量臺南市占了 15%，屏東是 30%，據我所了解，屏東之前大部分都是外銷，現在屏東因為沒辦法外銷所以在拚內銷，因此形成內銷競爭大，這樣價錢的部分是會受影響的，我想請教局長，就你所知，目前我們鳳梨的價格是一斤維持多少錢？

農業局謝局長耀清：

跟議員報告，因為我們臺南市目前採收已經達到 5 成了，包括屏東、高雄也陸續收成，所以現在產量有比較大了，但我們產地價還是維持在一斤 14 元。

鄭議員佳欣：

一斤有到 14 元？你講的是包含外面農民在賣的是一斤 14 元？

農業局謝局長耀清：

對，產地價。

鄭議員佳欣：

但是據我所了解的，他們現在一斤只有 8 到 9 元，當然農會的部分可能有 12 元到 13 元左右，但是現在因為屏東外銷變內銷的關係而影響到關廟這裡鳳梨的價錢，所以局長這邊可能要關心一下，鳳梨的價格絕對要維持在一定的行情，不要讓農民影響到他們的價錢。另外還有一點，局長你們這邊有沒有去關心，很感謝市長一直持續的推銷，讓我們關廟鳳梨的量一直維持的非常的好，可是有一個重點，箱子夠嗎？我們有去關心箱子的部分嗎？如何來協助農民有辦法在時間內拿到箱子，如果沒有箱子，他們鳳梨在怎麼多也沒有辦法銷售出去。

農業局謝局長耀清：

是，這個問題我們兩個禮拜前就有跟農會以及產銷班做調查，因為鳳梨的箱子都是前兩個月就訂了，所以目前我們箱子沒有不夠的狀況，現在有影響的都是雲林的蔬菜。

鄭議員佳欣：

可是我得到消息說關廟那邊有箱子不足的情況。

農業局謝局長耀清：

如果有這種情形，跟我們農業局回報，我們會跟農委會農糧署回應，他們有協調三大職場優先供應，這部分沒有問題，但是據我們調查，目前都沒有反映有缺少箱子的問題。

鄭議員佳欣：

好，另外我想了解一下，我剛剛有聽到周議員或是呂維胤議員提到，局長也有說我們是幫忙公益的部分，確實是沒有請我們局處裡面每個局處要負責幾箱，有這件事情嗎？

農業局謝局長耀清：

謝謝議員給我這個機會說明，這是我們市府各單位主動跟企業推銷臺南好吃的鳳梨。

鄭議員佳欣：

但據我所了解，確實有這件事情，這個數據我不想在這邊講出來，我會在私下再去跟你們做瞭解，我不希望為了要幫忙銷售鳳梨，而把這個責任給所有的公務人員，因為買鳳梨得是每個人發自內心的，並不是要求每個局處一定要幾箱；當然黃偉哲市長確實很努力在替我們臺南行銷鳳梨，4 月 2 日的時候市長也有推「買紅酒換鳳梨」，我想要瞭解目前這個所謂的「買紅酒換鳳梨」的外銷部分，是不是 3 月底有順利的抵達澳洲，目前的成果是如何？

農業局謝局長耀清：

跟議員報告，我們臺南市的鳳梨以內銷為主，因為我們的品質好，生產期剛好非常熱所以非常甜，外銷澳洲的部分確實有 4 櫃，因為到澳洲需要空運，所以成本比較貴一點。

鄭議員佳欣：

我特別提到澳洲是因為澳洲雖然自己有產鳳梨，但是沒有臺灣的好吃，既然有這個

機會就好好推廣。

主席（陳議員秋宏）：

謝謝佳欣議員，我們休息 5 分鐘。好，我們繼續開會，接下來由杜素吟議員發言。

杜議員素吟：

感謝主席。謝局長，你辛苦了，你今天報告寫得很清楚，你剛才才說今年鳳梨的價格很好，但我們不能這樣說，今年是特殊狀況，有企業家跟善心人士認購不讓農民賠錢。我們每年有 91% 是外銷大陸，因為大陸收的規格較廣幾乎都會收，只是價格高低的差別，大陸人多銷售量是很恐怖的，所以大部分是外銷大陸，現在大陸因為檢查到介殼蟲所以禁止進口，並不是因為兩岸有什麼問題而禁止鳳梨外銷，你也說農委會現在有派人在跟他們調解，希望能夠快點調解好，不管是外銷大陸還是其他國家，這就是農業局跟中央要去努力的方案，今年的鳳梨剛好在準備裝櫃的時候被禁止外銷，因此價格跌到 7 元，農民欲哭無淚，所以我們中央介入解決這個問題，今年這個價格是不準確的，因為是大家出來認購的，臺灣的鳳梨、虱目魚等農產品這麼好吃，我的觀念就是要外銷出去跟大家分享。

再來，以前臺南縣就是一個農業大縣，我常常跟蘇煥智縣長說一個農業大縣農產品過量的時候要怎麼做，比如玉井的芒果過量的時候要怎麼做芒果乾，因此才成立玉井製造廠；另外還有虱目魚，我們的虱目魚非常好吃，但是國外許多人喜歡吃沒魚刺的魚，不會吃有魚刺的魚，在漁業這一塊，你今天跟議員報告過我們已經有做冷凍製作工廠，但是蔬果這一塊，當產量過多的時候我們的工廠沒辦法去做加工，這是每一年都會面臨到的問題，因為颱風襲台會造成蔬果不開花，冬天寒流會造成魚隻凍死，所以這是非常重要也非常嚴重的事情，你們一定要去處理好，做鳳梨乾、芒果乾的蔬果加工工廠你們也要去想辦法，因為鳳梨是不能久放的，它成熟之後很快就流湯了，而加工廠可以將它風乾做鳳梨乾，我們就能夠當伴手禮銷售出去，這都是非常好的辦法。

我剛才說過，我是臺南縣時代開始當議員的，我瞭解我們臺南縣是個依山傍海的農業大縣，所以我們這一塊必須努力去做，今年面臨的這個問題是因為大家都很有愛心來幫助農民救燃眉之急，價格才可以這麼高，但是現在鳳梨已經開始盛產了，價格可能會比較崩盤，未來我們一定要把外銷路線打開，外銷日本的要求比較嚴格，但是每一顆鳳梨就算同樣灑藥生長的大小還是會不一樣，就跟人一樣，五根手指頭伸起來就都不一樣長，所以銷日本的路線應該也不是很理想，所以我希望在你任職農業局長的期間一定要為農民著想，包括農委會政策要怎麼補助農民等等，都是我們市政府還要非常努力的。

主席（陳議員秋宏）：

謝謝杜素吟議員，接下來由蔡旺詮議員發言。

蔡議員旺詮：

謝謝主席。局長，我認為我們的團隊很認真，但是環境在變化，我們必須要有危機處理能力，包括我剛才才聽到鄭佳欣議員在關心紙箱不夠用，但是你的訊息收到的好像有落差，我要提醒局長，你再回去做一下調查，我認為裝鳳梨跟高麗菜的紙箱的量真的會不夠，這是全世界今年的情形，因為疫情關係各行各業物品都用寄的，那就需要紙箱，紙箱的需求量也就倍增，甚至是數倍增，紙箱的原料又規定一定要再生紙，這段時間我們又沒有進口垃圾來回收利用，所以紙箱百分之百是不夠的，這個部分我希望局長能夠

做到優先供應農民紙箱，不夠的趕快去調度，需要的我們可以再補助成本來分擔，我跟局長做這個建議，再去做一下調查。

我們今天是針對鳳梨、高麗菜跟虱目魚，局長這邊的報告很清楚我們鳳梨全部占 15%，高麗菜占 5%，但是虱目魚占全國 52%！如果虱目魚出問題就嚴重了，不光是損失慘重，我們漁民真的會欲哭無淚。我用產量的比例是要讓局長知道，這次鳳梨的事件危機就是轉機，鳳梨我比較不會這麼擔心，每個國民都知道也都會幫忙，可以說暫時過了一關，但是高麗菜每年都在上演這個一模一樣的戲碼，我們只占 5% 的產地，可是高麗菜今年仍然遇到一樣的問題，都要經過沒有人要買，跌到剩幾塊錢不知道該怎麼辦，也沒有人要去採收的陣痛期，現在最嚴重的是虱目魚，我記得去年 9 月 21 日的時候新聞說虱目魚跌破成本，每台斤只剩 35 元，結果過兩天新聞又播已經跌到 26 元，賤價售出，虱目魚的狀況真的慘重，我要提醒局長，這個報告可能是幕僚的作業，我不希望明年再來一次報告的時候又一模一樣，他裡面講的幾乎都沒有去面對危機，明明去年已經發生這麼嚴重的事情，但是我在報告裡面看不到這些相關的訊息跟事件，沒有針對問題、針對危機，那怎麼去解決問題？報告的數字看起來不錯，外銷有 4,900 公噸，產值有 2.95 億，可是問題是去年 9 月份真的是跌到成本的成本再腰斬，事實真實上演！這一點我現在不叫你做任何答覆，但是你回去跟幕僚再討論，我覺得虱目魚的問題可能會更嚴重，畢竟我們占全國產地 52%，這個不是小數字，9 月份還沒有到，還來得及探討怎麼針對問題去處理、分配，去年發生過的事情不要再讓他重複上演，每年看高麗菜價這樣跌，虱目魚價格跌成這樣心真的很痛。

主席（陳議員秋宏）：

謝謝蔡旺詮議員，接下來由陳碧玉議員跟陳秋萍議員共用時間。

陳議員碧玉：

謝謝主席。局長，我想請問一下，我們臺灣是不是以農立國？

農業局謝局長耀清：

是，我們臺灣是以農立國。

陳議員碧玉：

臺南是不是六都第一？

農業局謝局長耀清：

六都裡我們農地面積最大。

陳議員碧玉：

對，靠天吃飯的農民如果遭逢天災是欲哭無淚，風調雨順穀物豐收的時候，又是賤價傷農，主要癥結就是產銷失衡，今天我們是以鳳梨、高麗菜、虱目魚為例子，在本席的選區山上區跟新化區，山上區主要的面積有 199 公頃，新化區有 174 公頃，今年鳳梨遭逢這樣的改變，雖然現在鳳梨的價錢沒有受到很大的影響，局長也不要沾沾自喜，今天外銷團出現問題，我們全國國民展現了團結的力量大家大量的採購，但這個不是一個常態，我想請問一下局長，在我們 110 年遭逢中國突然不買的狀況之下，我們有沒有開發其他的國家讓我們的鳳梨外銷？

農業局謝局長耀清：

是，我們統計 109 年大概有 6,000 公噸銷中國大陸，因為中國大陸大顆、小顆的規

格都有市場可以銷售，大概2成1,200公噸會往加工去處理，另外1,000公噸會往新加坡、日本、香港等國家外銷，剩下的3,800公噸轉為內銷。

陳議員碧玉：

我們外銷有沒有增加其他國家？

農業局謝局長耀清：

日本、香港、新加坡都有增加。

陳議員碧玉：

好，我們繼續努力，我們希望我們鳳梨的產品能夠像紐西蘭的奇異果、日本的蘋果以及加州的桃子一樣這麼的出名，我們要打響我們在國際上的知名度。高麗菜的部分其實在我們善化區跟新市區栽種的面積也非常多，我們也看到今年的高麗菜真的是非常的可憐，有很多都是農民因為不敷成本沒有辦法採收，然後開放大家去採，一粒才10元，本席就買了1,000粒送給大家，今天這樣產銷失衡的情況之下，導致高麗菜的事件一直不斷重演，我希望局長針對這方面能夠提出因應對策，也希望我們農業局真的能做到你說的「超前部署、產銷穩定」，好不好？

農業局謝局長耀清：

好，謝謝議員。

陳議員碧玉：

那我剩下的時間給陳秋萍議員，謝謝。

陳議員秋萍：

局長，這次的滯銷因應措施我希望不是只有一次而是常態性，中國這一次的拒買的因應機制我覺得你也做得很好，給你做個肯定。但是如何提升品質來打亮、做好水果的品牌是很重要的，如果我們輔導農民去做好品質提升的話價格就會提升，就像臺北第一市場、臺北第二市場是以拍賣的方式，品質好當然價格就會比較高，我希望你從這個方面去著手，就像我們買車、買電器都會想什麼品牌的品質會比較好，相對的我們也是一樣，我相信你擦亮臺南品牌的同時也擦亮我們臺灣，這樣就不用擔心國外誰不肯進口我們的水果，國內也好、國外也好，就像吉園圃一樣，貼了一張標籤就知道這個品質是好的！還有，品質好也要我們市政府能掛保證，這才是重點，我們朝這個方向去走，這樣好不好？

農業局謝局長耀清：

謝謝議員寶貴的意見，我們會持續來努力。

主席（陳議員秋宏）：

我們謝謝陳碧玉跟陳秋萍議員，接下來由許至椿議員發言。

許議員至椿：

感謝主席。謝局長，請問一下，剛才大家一直提到的中國大陸有沒有包含香港跟澳門？

農業局謝局長耀清：

沒有，我們還是可以輸出到香港、澳門這些國家。

許議員至椿：

4月8日那天黃偉哲市長到關廟出了一貨櫃的鳳梨到香港，是不是？

農業局謝局長耀清：

是。

許議員至椿：

我前幾天就知道了，由這樣的資料我們可以分析出，中國大陸不讓我們進口是因為檢疫不符合他們標準的關係，香港跟澳門有沒有檢疫出我不知道，但是我們鳳梨這個產品他們是接受的，我想說的是，我們很多公眾人物，很多我們的產品，不要把每件事情都化為政治化，這樣子是沒有幫助的；第二點，關於這次的鳳梨，局長覺得現在的價格跟去年價格相比，是平衡、上漲還是下跌？

農業局謝局長耀清：

跟議員報告，都比去年上漲。

許議員至椿：

對，因為我們農民很用心，坦白說，之前出口的鳳梨真的是很好吃也很漂亮，因此我們知道我們的外銷產品是很強的，我們看到你的報告裡面包括了高麗菜、虱目魚、鳳梨，我請問一下局長，臺南市的高麗菜最主要的產區是哪一個區？

農業局謝局長耀清：

高麗菜在善化最多。

許議員至椿：

關於我們的水果、蔬菜、虱目魚，事實上不能指責局長在這個本位上努力不夠或是調查不落實，以魚類虱目魚來講，相關單位有試驗所、農委會、漁會等，我們從理性面輔導，落實以區公所或是當地耕作的面積去作調查，但你們隨時要掌握也不一定很確實，加上農民技術性比較強，會考量這個地方種什麼比較好，就像很多人現在種了西瓜，但明年可能會改種鳳梨，人說一季種稻米，一季種番薯，稻米收耕之後改種番薯會大豐收，這有時候是他們專業的產值問題，因此我們在這個理念上也有無力感，所以我們希望在我們比較有能力掌握的訊息裡面把它做成一個平台，然後在有效人力裡面透過區公所盡可能的將它做調查並做成資料，這樣我們輔導的力道可能會比較好。再來，我們臺灣很多蔬菜、水果等等的罐頭類加工業越來越萎縮，就是因為生意人成本換算，由外國製造以後全部打為臺灣製造，這樣他的通路是在臺灣的，這個大家有所聞，這個部分以臺灣本業為主的話，我們就適當開放，適當管制，這樣相輔相成，無論在我們生鮮的水果、蔬菜，或是魚類，這樣我們才能夠把它制衡，我認為這個機制是我們早晚都要做的。

主席（陳議員秋宏）：

謝謝許至椿議員，接下來由沈震東議員發言。

沈議員震東：

謝謝主席。局長，辛苦了，今天早上從 9 點半到現在真的聽了很多的建議，在這邊我還是建議局長跟農業局，我們第一時間看到鳳梨、虱目魚、高麗菜，接下來就是其他產季的水果、農業產品或是漁業產品，每一年都一樣的東西，我們希望它們可以推陳出新，比如說從一開始的魚鬆，然後變成做魚粥的罐頭，由此我看到貴局一直在做農產行銷的部分，而且做的還蠻別緻的，但是別緻就要好還要更好。

首先，要超前部署，第二，我們更期待我們可以整合不同的食材，像竹科、南科等許多科學園區，他們家很多東西都沒辦法一一買齊，所以我們可以做整個的禮包，比如

鳳梨苦瓜雞湯就可以把我們的鳳梨放進去，順便業配臺南的在地鳳梨，又或者是用我們的高麗菜煮火鍋等，像上次我們榨柳橙汁的時候，我們就順便把麻油雞、高麗菜融進去我們的行銷當中，這個部分我們農產品一直都保持著不錯的成績，但是我們更希望可以在更多其他縣市的農產品行銷之下，更可以業配出我們臺南在地的食材，比如我們去新北，我們也可以跟他們說你們來我們這邊行銷的時候我們也要業配我們的東西，這樣才是互相嘛。

第三個建議，我們看到經發局跟很多公有市場都有跟小短腿合作，而小短腿是類似Uber Eats 或者是Foodpanda 模式的企業，假設我要買不同的年菜、年糕或是其他商品等都可以用，最近Foodpanda 或是uber eats 有「從什麼東西到什麼東西Foodpanda 跟Uber Eats 都可以幫你買的到」的廣告，我沒有在業配這兩個公司，但我想建議農業局未來也可以跟這些媒合的廠商來做配合，讓我們的農產可以行銷的更多元，而且廣度更深，以上的建議給我們局長，謝謝。

農業局謝局長耀清：

謝謝議員。

主席（陳議員秋宏）：

謝謝沈震東議員，接下來由李偉智議員發言。

李議員偉智：

謝謝。我來跟農產行銷邱科長聊聊，科長，今天的專案報告重點在行銷，行銷的問題剛才同事已經講了很多，我們不用再花太多時間，我建議，行銷的問題還是從行銷來解決，請問我們臺南市政府有多少農業行銷的公司，你知道嗎？

農產行銷邱科長季芳：

我們臺南市就是農產運銷公司以及南瀛農產國際行銷公司。

李議員偉智：

還有沒有？就這兩個嘛。

農產行銷邱科長季芳：

對。

李議員偉智：

這兩個公司過去幾年的績效，一直到我們今年遇到的鳳梨事件，未來我們當然不希望還有更多農產遇到滯銷的瓶頸，現在我們就要制訂政策積極去解決它，請問一下，不知道現有的農產公司在這次鳳梨事件中扮演了多重要的角色？他們做了什麼事情？你可以簡單回答，我時間有限。

農產行銷邱科長季芳：

他們有在推銷我們臺南的鳳梨，也跟企業做認購。

李議員偉智：

總共賣出了多少鳳梨？

農產行銷邱科長季芳：

他們現在給我們的資料大概 70 幾公噸左右。

李議員偉智：

除此之外，剛剛還講到我們有幾個通路，其中公所他們本來在做行政事務已經相當