

就可以了？所以我不知道內容是甚麼嘛，當然就臺南市立場來講，跟臺南市政府有關的組織它產生的產品，我們當然希望能站在臺南著想，能給我們臺南畜產者他們的產品，生產出這些豬肉能賣出去，用臺南品牌的名義去推出去。所以當這原物料不是臺南本地生產的，我們當然會在意啊！所以我講的意思是你們跟受託生產的製造商之間到底成立的是怎樣的契約關係？契約關係內容除了品牌之外、除了最終產出規格之外，原物料部分有沒有要求或是限制僅能以臺南產出的產品為主？這都是要白紙黑字，我只看這東西，請提供給本會，謝謝。

**主席：（李議員文俊）**

請李宗翰議員發言。

**李議員宗翰：**

謝謝主席，局長，你有沒有買過家樂福自有品牌？

**農業局謝局長耀清：**

大概有。

**李議員宗翰：**

價格怎麼樣？跟其他品牌比起來？

**農業局謝局長耀清：**

如果以衛生紙來講，應該是比舒潔衛生紙還便宜，但比其他的可能還有貴一點。

**李議員宗翰：**

它為什麼會比較便宜，你有想過嗎？

**農業局謝局長耀清：**

因為在家樂福他們自己代工、生產出來的，減少了…

**李議員宗翰：**

家樂福自己代工？請你解釋一下。

**農業局謝局長耀清：**

請人家代工，請某個衛生紙工廠，然後掛他們的牌子。就是…

**李議員宗翰：**

沒關係我直接簡單問，你猜猜看他們衛生紙廠商找誰代工？

**農業局謝局長耀清：**

我不曉得。

**李議員宗翰：**

永豐餘。他們也有自有品牌的醬油，你覺得找誰代工？

**農業局謝局長耀清：**

沒有買過他們的醬油。

**李議員宗翰：**

沒關係改天我們一起去買，金蘭醬油。我想強調一件事情，商業合作一直都是這個狀況，什麼做？誰比較便宜？誰的經濟效益較好？抱歉，商學院出身。我想問一下局長，有沒有聽過 BCG 矩陣？

**農業局謝局長耀清：**

沒有。

**李議員宗翰：**

沒聽過，沒問題，介紹給你聽。它分成毛利低、毛利高；市佔率低、市佔率高，切出 4 個方塊出來。我相信對你現在肉品市場來講，你們有個很穩定的事業叫做賣肉，賣豬肉也好、賣牛肉也好、賣甚麼肉都可以，它就是有個穩定的收益，但毛利率不一定比較高，我沒有看過你們的資料，不知道。但這 4 格切出來，高市佔率、毛利比較低的，這個事業體系叫做金牛體系，它會慢慢動、慢慢賺錢。你們現在切出來我不知道這事業毛利率對你們是高還是低，我不清楚，但只要它的毛利比原本的還要高，市佔率就是你們要打拼的目標，因為它會把它定義為所謂的問題兒童，只要把它市佔的問題解決之後，就像大家在探討，只要你們賣得動，它就會成為下一個明日之星，代表你們市場的生意，你們的產品就會愈來愈多項。所以剛剛我原本期待這場會議大家可以鏈結包含南科、通路體系、7-11、家樂福，大家把臺南市這個自己的品牌打廣打響，但從你們的回答竟然沒有聽到這樣的答案，局長給你 30 秒鐘解釋好不好？

**農業局謝局長耀清：**

向議員報告，上品豚經過剛才議員的指教，讓我有一個新的思考。這計畫確實是去年 10 月才核定，我想應該是從它的原料端，未來從我們臺南有些產銷履歷認證過豬場的豬，到我們肉品市場經過衛生檢查後的豬肉，確保來源的安全衛生，然後再加上特殊配方，比如臺南東山的薑黃，製成薑黃豬肉，或是咖啡豬肉，是可以研發的。或是把虱目魚的元素也可以加進去配方。再來就是您說的，製造的部份當然可以委託比較有經過衛生 HACCP 或國際標準認證的加工廠來代工，這樣是比較衛生的。至於通路部分，未來應該可以擴充通路。

**李議員宗翰：**

謝謝局長，因為你剛剛有提到東山咖啡，所以非常認同你，再幫你解圍一下。我講一件很簡單的，為什麼這麼多廠商不敢自己開工廠、不敢自己開產線？很簡單，投入成本太高。所以現在有非常多廠商專業替別人代工，你們自己有肉，想要怎樣的產品可以要求，所以才會產生所謂的上品豚出來。所以回歸你們的專業，你們既然有物美價廉的好豬肉，你們也有本身自己的 Mark，代表臺南為你背書的上品豚，你們的專業就是做好兩件事情：把豬肉品質顧好；把行銷的路走出來，這邊提供給整個局處，包含衛生局長也頻頻點頭，BCG 主任可以研考一下，相信對你們會有幫助，感謝大家。

**農業局謝局長耀清：**

謝謝議員。

**主席：(李議員文俊)**

各位同仁，等一下讓手語老師休息一下，第一輪先講完，第二輪開始之前讓手語老師休息一下，5 分鐘之後再繼續。接下來請黃麗招議員發言。

**黃議員麗招：**

謝謝主席。從剛剛這樣聽來，我想請問一下今天推出上品豚，是不是肉品市場為了要推廣肉品的特色，是不是這樣？

**農業局謝局長耀清：**

報告議員，是。

**黃議員麗招：**

剛剛有幾位議員一直在建議，舉例說你就是為了要推展上品豚的特色，加上豬肉的品質與地方特色融合在一起。因為我們的原料就是肉品市場能發揮功能所在，人力方面可能無法一下子負荷我們所想要推的東西，所以你就用委託代工的動作。我想請問一下，肉品市場所拍賣的豬，我剛一下子反應不過來，據我認知，肉品市場好像沒有在賣豬肉才對，有沒有賣豬肉？請總經理回答一下。

**肉品市場陳總經理豐榮：**

現在沒有直接賣豬肉。

**黃議員麗招：**

對嘛，所以肉品市場是沒有賣豬肉。而且據我所知，肉品市場裡面的豬隻拍賣，應該是來自臺灣省的各縣市，並非臺南市的豬才對吧？

**肉品市場陳總經理豐榮：**

對。

**黃議員麗招：**

所以剛剛有議員一直在建議要用臺南市的豬，這是一個很好的辦法，但是據我認知，臺南市的豬足夠讓這些消費者取得嗎？足夠應付這市場嗎？這是一個問號。因為臺灣省全部的豬隻都有可能來到臺南市的肉品市場，今天這事情的發生，就是因為肉品市場委託代工在採購方面有一些問題是不是？

**肉品市場陳總經理豐榮：**

是。

**黃議員麗招：**

你也知道是。我想請法制處長回答。是不是因為採購方面問題，所以才衍伸今天還要再到臺南市議會來做專案報告，是不是這樣？

**法制處尤處長天厚：**

報告議員，其實本來的爭議不是這樣子，本來是針對有關於標示的部分。因為燕祝議員以為它的標示不符合規定，倒不是她去質疑採購程序。她也比較質疑到底能不能請人家代工，或是請人家做一些處理。

**黃議員麗招：**

其實我也曾經去詢問過，代工部分沒有甚麼爭議、沒甚麼問題。因為肉品市場人力不夠，所以委託代工，當然肉質是由臺南市肉品市場所標售的豬隻，你們把它殺完之後將這些肉委託給黑橋牌，是這樣子。程序上應該是沒甚麼瑕疵，我覺得今天在討論這個，是不是因為採購方面出了甚麼問題，她才會去質疑這個，你等一下再繼續聽就會知道。因為我剛剛坐在這邊聽了這麼多，我覺得就是肉品市場好意想要在肉品市場做出一樣有特色的東西，也能代表臺南市政府的象徵性，今天很多同事都跟你建議，希望你能夠將此好意改變一下你們的思維，把要做肉乾、香腸、肉條、貢丸的這些部分，能夠用到臺南市的豬隻是最好的。如果不行的話還是一樣啊，要去標臺灣全省的豬隻，因為我們所吃的豬肉不一定限制在臺南市，希望今天針對上品豚有瑕疵的地方你們要再繼續修正、再去修改。能夠繼續把上品豚的特色發揮出來，這才是你們原本的意義，對不對？是不是，局長？

**農業局謝局長耀清：**

議員講得非常正確，謝謝議員。

**主席：(李議員文俊)**

現在是這樣，我希望肉品市場回歸專業，殺豬就是殺豬。不用還在那邊…，你們如果要這樣，可以組一間公司，這樣才有人力可用，我只講這樣而已，現在休息 5 分鐘。

**【中場休息】**

**主席：(李議員文俊)**

現在繼續開會，請林燕祝議員發言。

**林議員燕祝：**

謝謝主席。農業局局長，我還是要重申，開這個所謂的專案報告就是要讓你們解釋，但你解釋出來的讓我非常失望。我還是要講，OEM 專業代工，甚麼叫 OEM 專業代工？今天議員認為這就是我們的豬肉，其實我們不用給他們豬肉，我要多少豬肉就寫在裡面，我要多少辣椒、多少胡椒粉，全部我就叫黑橋牌去專業代工，這才叫專業代工。專業代工可以用勞務，但現在全部是購買產品，這樣可以叫做勞務採購嗎？

**農業局謝局長耀清：**

報告議員，這一點確實要檢討。

**林議員燕祝：**

好啦，你現在跟我說這一點要檢討。再來，我們寫「出品」，「出品」代表我就是出產的公司、出品的公司。出品的公司在 1 千萬消費者的保險部分，依消費者保護法第 7 條，製造商是負無過失責任喔。依消費者保護法第 8 條，經銷商是負推定過失責任喔。我要講的是，我們用的應該是要跟文化局、農產運銷公司一樣，為什麼我們要三樣不一樣？我們出品，若吃完之後有問題，你農業局、肉品市場要不要負責任？當然你都說沒問題，那萬一有問題的話呢？我們是寫我們出品喔。我就在講，回歸本業，你們自己剛剛都在講，兩個人去做那甚麼工作，做經銷商去銷售，怎麼會是兩個？全部肉品市場的員工要以配合額去賣，賣不到業績的人考績乙等！所以等一下主席針對這部分，不能逼員工去賣，也不能用考績乙等計算。再者，我認為肉品市場要回歸專業，攤販要買好豬都要跑到岡山、嘉義、朴子。為什麼我們不要像我們跟農委會申請 290 萬，我們自己配合款 10 萬，我們不能用這些自己辦個活動嗎？讓善化肉品市場有攤販進來嗎？現在攤販認為肉品市場該做的業務就是如何調配豬，讓臺南市民吃到好的豬肉，讓臺南市民能把身體顧好，這才比較實在吧！結果不是，現在整個善化肉品市場都是劣等豬。你怎麼可以不務正業沒把本業做好還來推動這一些產品？主席，我認為這些東西弄一弄不要再賣了，回歸本業，如何提高？而不是跟農產運銷公司爭說我也要做這些，我認為這是不對的！還有剛剛我質疑的，衛生局 6 月 3 日才登記，這部分明顯我們也是錯了，對不對？

**農業局謝局長耀清：**

報告議員，對，太慢登記了。

**林議員燕祝：**

太慢登記。是我們都沒想到，只想到要趕快開記者會，然後三場活動 120 幾萬，附加價值、經濟價值說難聽一點，總共花了 300 多萬，跟農委會拿 290 幾萬，我們自己配合款 10 萬，你認為這樣的附加價值、經濟效益是有的嗎？你們還敢說賺 10 幾萬，是這樣嗎？我真的要叫你們再算出來給我看。我希望肉品市場回歸本業，總經理要好好去做，

讓臺南市攤販要買好豬就有好豬啦，而不是讓這些人今天去跟某位議員抱怨，明天又去跟另一位議員抱怨。說我們設備不好，沒有好豬，這一位議員講完沒用，又去跟另一位議員講，你不覺得你們很誇張嗎？而且我們議員在建議調配豬量的人竟然不務正業去賣這東西！調配豬量是要把豬隻調配好吧？不是去買這些東西吧？主席，我認為這要整個送調查站、送公平交易委員會去裁示，然後你也要裁示，肉品市場不能把這業務加在員工身上，要回歸本業。

**主席：(李議員文俊)**

請陳昆和議員發言。

**陳議員昆和：**

繼續剛才。中鋼賺了很多，下游很悲慘，所以郭炎土董事長好像做不知道有沒有滿1年，中央就請他辭職下台。所以今天有個重點，百姓繳稅讓政府公務人員辦理，要注意不要搶百姓飯碗。在這邊請將此事好好研究，至少要聽聽業者聲音，旁邊還有漁會、農會，他們都要生存，但我們賣的東西已經是最底端的工作，已經是成品了，所以要跟他們談，你們座談後有足夠的資料再來講。不要只想說政府想要賺錢，這樣就叫百姓生意都收一收，讓政府做就好，這樣不就變成共產國家，生意都政府在做！所以就這一點好好的去研究檢討。

**農業局謝局長耀清：**

謝謝議員，我在這邊簡單回應，我想這品牌未來要有差異化，而不是跟一般香腸一樣，否則這樣也沒意思。

**陳議員昆和：**

你就是因為要做差異化嘛！

**農業局謝局長耀清：**

第二點，我們肉品市場賣的豬不是劣等豬，都是健康的豬。

**陳議員昆和：**

不然你去問別人，今天這跟你品牌、跟你東西多好都沒關係，我是要跟你說你跟人家搶生意。你剛剛回答燕祝議員還有其他議員那種問題不用回答我。我的意思是在架構上，你再多好的東西，你品牌一做出來，其他有品牌或沒品牌的是不是要收起來了？今天我的問題在這裡，好不好？

**農業局謝局長耀清：**

好。

**陳議員昆和：**

中鋼做的東西當然最好阿，但中鋼做的東西可以跟下游比生意嗎？中鋼白鐵加工，是在做法郎用的，一個白鐵好幾千萬，但那種白鐵一般人做不出來，那有專利。所以你要做當然好，可是你做的有搶到底端老百姓的工作、老百姓的生計，局長你瞭解我的意思嗎？

**農業局謝局長耀清：**

瞭解。

**陳議員昆和：**

我不說你品牌多好、東西多好。我只在意公不公平！

**農業局謝局長耀清：**

是。

**陳議員昆和：**

我們是拿政府資源對不對？另外一件事情跟肉有關係，我有行文給農業局，就是原本我們肉品市場代工宰殺，結果安南這邊場所不夠，所以要擴廠，有沒有這件事情？

**農業局謝局長耀清：**

安南沒有要擴廠。

**陳議員昆和：**

我們原本宰豬跟宰牛，宰牛在哪裡？

**農業局謝局長耀清：**

在善化，我們都是委外屠宰。

**陳議員昆和：**

好。因為我們最底端，牛肉湯業，他們對牛肉品質是非常非常小心，你想我們臺南的溫體牛有沒有出名？

**農業局謝局長耀清：**

有，臺南溫體牛很出名，因為我們新鮮，屠宰完直接分切。

**陳議員昆和：**

早期我們牛肉宰殺之後，還趕快用計程車送到全國各地，我們最有名。牛跟豬的重量差多少？

**農業局謝局長耀清：**

豬目前上市大概 120 公斤，牛大概 500 多公斤。

**陳議員昆和：**

所以重量差不多有 4 到 5 倍。那你知不知道我們原來的屠宰是，牛屠宰了以後馬上支解，等於是骨肉分離。骨肉分離，肉就不會包著骨，你知不知道，如果骨跟肉沒有分開，過一段時間肉質會不會有影響？

**農業局謝局長耀清：**

在冷藏的環境之下，微生物繁殖會比較慢，變化比較慢，所以跟生產、屠宰過程，以及保存、運送方式都有關係。

**陳議員昆和：**

我跟你說，為什麼第一時間要分離？因為骨跟肉如果沒有同時解決，壓下去的時候，肉就會變老。所以第一時間要分離是為了牛肉的鮮度。

**主席：(李議員文俊)**

請 Ingay Tali 穎艾達利議員發言。

**Ingay Tali 穎艾達利議員：**

謝謝主席，我請教農業局長，這一個上品豚的案子，它的合作、生產、推廣等等所需要的經費，這經費來源是市撥款還是中央給的款項？

**農業局謝局長耀清：**

向議員報告，這是不是請總經理說明，因為他們是執行單位，比較清楚。

**Ingay Tali 穎艾達利議員：**

好。

肉品市場陳總經理豐榮：

上品豚在去年 108 年，因為我們有向農委會請一筆…

Ingay Tali 穎艾達利議員：

能不能請你就我提的問題來回答？

肉品市場陳總經理豐榮：

因為我們本身自己出 10 萬而已。

Ingay Tali 穎艾達利議員：

臺南市政府出 10 萬？

肉品市場陳總經理豐榮：

對。

Ingay Tali 穎艾達利議員：

總共的經費是臺南市政府出 10 萬，那其他的費用是誰出的？

肉品市場陳總經理豐榮：

農委會。

Ingay Tali 穎艾達利議員：

農委會出多少錢？

肉品市場陳總經理豐榮：

295 萬 8 千元。

Ingay Tali 穎艾達利議員：

好，我剛剛有問關於原物料部分，當然不管是怎樣的委託代工，不見得一定要由委託方來提供原物料，這是沒有問題的。我們可以透過規格的限定，我這邊看到有一份臺南市肉品市場國產豬肉多元利用提高附加價值推廣產品的需求說明書，第 8 點有講到本需求說明書為契約之一部分，也就是這裡面所載的內容等於是契約的其中一部分。這一份說明書第 7 點，本案相關規定其中第 3 項，上面白紙黑字寫的是產地為臺灣，商品皆採國產豬肉生產(原料)，也就是我們並沒有指定一定要臺南的東西對不對？所以你可以從臺南之外的，只要是臺灣生產就可以。根據你們在 2019 年 12 月 3 日臺南市政府發布的新聞稿，當天因為開了一個記者會，所以你們有辦一個臺南市自有品牌上品豚加工食品促銷展售會，有沒有這件事情？

肉品市場陳總經理豐榮：

有。

Ingay Tali 穎艾達利議員：

根據市政府官網上這份新聞稿裡面告訴我們，這東西是要強調臺南豬肉好吃，吃臺南好豬，是不是這樣？

肉品市場陳總經理豐榮：

嗯。

Ingay Tali 穎艾達利議員：

要利用上品豚自有品牌來行銷既美味又健康的優質臺南豬肉。所以從你們推廣臺南優質豬肉的記者會，跟你們發布白紙黑字的新聞稿，告訴我們、告訴消費者，當天本席

也有參與，告訴大家我們是要推廣好吃的臺南豬肉。結果你們這產品並不只是臺南原物料生產的，你們如何過得了心裡那一關？對消費者、對市民講說這是臺南豬肉，結果你們原物料不是臺南的，那你們是不是掛羊頭賣狗肉呢？問題應該是在這地方。可以這樣做嗎？這樣做我當然不至於會講你們是在誤導、欺詐消費者的嫌疑，但確實這是一個必須要改善、必須要改進的重大癥結。我們所有的經費投入，是為了希望能夠推銷好產品，特別是我一直強調的，推銷臺南在地的好產品。剛剛你有講專案的經費來源 10 萬是臺南出的，其他錢都是農委會出的，所以它應該是要推廣國產豬肉阿。可是當你們在面試的時候，你們跟臺南市或臺南市外的消費者推廣時講的是推廣臺南優質豬肉，這就有問題了，這是最大的問題。

**肉品市場陳總經理豐榮：**

我們虛心檢討。

**Ingay Tali 穎艾達利議員：**

虛心檢討可能沒有用，今天可能其他同事意思不只你們要虛心檢討，在虛心檢討之外有沒有實際改善方式這件事情，可能你們要注意到。

**肉品市場陳總經理豐榮：**

好，謝謝。

**主席：(李議員文俊)**

請林燕祝議員發言。

**林議員燕祝：**

主席，我底下還有陳昆和議員，我認為大概也釐清一部分了，我相信個人在法律上見解可能有所不大一樣。今天有請法制，但我說實在法制也很為難，要他說肉品市場不對、說農業局不對，他也講不出來。從那天總質詢完，為什麼還有這個所謂的專案報告？市長那天也講得很清楚，自己自首無罪，那市長都說自首無罪了，表示這就是黑橋牌的嘛。我們一直要講說我們是用 OEM 的專業代工，Ingay Tali 穎艾達利他的說法我也尊重，但在我的部分，我認為專業代工裡面，不是我東西都要給你，而是必須記載說明清楚，就算我全部都要用你的配方，你也要把這配方寫清楚。然後你也必須要說明全部東西都是用你們黑橋牌的。如果全部都是用他們的東西，那我們只是跟他們買產品過來。我現在必須要講的是你用勞務採購在規避財務採購。明顯的買東西就不是勞務採購了，我的癥結點在這裡。我跟你買東西而已，用的應該是財務採購，並不是用 OEM 的方式讓你去代工做。所以這叫做經銷商，我們絕對不是出品這個產品的，所以我必須要講一下，農業局局長，針對這部分，肉品市場實在太多問題，不要再發生了。總經理我說實在的，未來在你們的部分，不要再有偷排廢水、電腦沒使用也驗收通過。還有現在調配豬的人，我上次就說過了，不務正業，調配豬的人有那些電腦你們為什麼都不去用？你們還要用抽籤的，你不覺得你們很誇張嗎？你們的管理到底是怎麼管理的？回歸本業，做你們的事情。說實在剛剛文俊哥也有在講，是不是應該給你們機會？當然，事情就做了不然要怎麼樣，給一個承諾，你們還要繼續賣下去嗎？你們現在也跟周氏蝦捲簽合約，你們也是用 OEM 的方式喔。你自己可以去請教你們的法制，今天如果要向他們買產品，可不可以用 OEM 的方式？那叫做產品，我就是經銷商，絕對不是出品商。所以農業局局長，你是主管單位，你必須要去督導，而不是放任他們這樣。如果再繼續這樣下去，我想今天



如果有消費者到公平交易委員會，或者到消保官這裡抗議呢？你們已經誤導民眾了嘛！誤導這是臺南市肉品市場的東西。主席，剛剛我有說要裁示的，你要不要幫我做裁示？你要幫我，好那我等你裁示！

**主席：（李議員文俊）**

請陳昆和議員發言。

**陳議員昆和：**

陳經理，我繼續講，牛的體重是豬的 4 倍至 5 倍左右，所以對在底端出售牛肉湯的，他們認為如果宰殺後沒有立即支解，他得到的訊息是我們宰殺跟支解要分開。

**肉品市場陳總經理豐榮：**

嗯。

**陳議員昆和：**

我有行文，局長你們回我的文不是你剛才口頭的回覆喔，你們回我的文是已經都有依照程序在辦理，且有建廠了喔。你們回去了解，原來是宰殺後馬上支解，現在我們分成宰殺是一個程序，然後再送到另外一個廠進行支解，我這樣講你聽得懂嗎？

**農業局謝局長耀清：**

向議員報告，現在的豬隻在屠宰…

**陳議員昆和：**

不是，是牛，我在跟你談牛。

**農業局謝局長耀清：**

對，牛應該一天屠宰 10 幾頭吧

**肉品市場陳總經理豐榮：**

40 隻左右。

**農業局謝局長耀清：**

都是當地…

**陳議員昆和：**

你們是全部都宰殺之後，再送到另一個廠去支解。

**農業局謝局長耀清：**

沒有，成交商就會拿回去，趕快分切。早上幾點屠宰的？

**肉品市場陳總經理豐榮：**

11 點。

**陳議員昆和：**

送到哪邊？

**農業局謝局長耀清：**

送到成銷商自己買牛，抓牛去殺的那些人，

**陳議員昆和：**

他們會自己載回去就是了？

**農業局謝局長耀清：**

對，載回去分切，再趕快用計程車送到外縣市了。

**陳議員昆和：**

所以是委託我們宰殺之後他們自己去屠宰的啦？

**農業局謝局長耀清：**

去分切。

**陳議員昆和：**

因為他們在反映，我們原來的場地不夠，

**農業局謝局長耀清：**

分切室太小，應該是這樣。

**陳議員昆和：**

所以要擴廠，那他們所擔心的就是今天如果全部都做宰殺，另外再支解，會影響。

因為全部宰殺完才去支解，早期說是會過老，會變不好。因為我們的溫體牛很有名，原來我們的方式是很好，是宰殺後馬上支解，所以我們牛肉鮮度保持得很好。但他擔心我們的量很大，全部都宰了再支解，怕時間過久，那重量很大壓在牛骨上面。因為一個時間就是一種鮮度

**農業局謝局長耀清：**

是，議員講得非常道理。因為它沒有冷藏，是溫體肉，所以要趕快分解。

**陳議員昆和：**

我想這事情你們也要去了解產業，因為溫體牛在我們臺灣、臺南最有名的。所以如果你如果要做臺南出名的，就是跟你說不用搞這個，你們要用這個要跟漁會、農會、下游廠商大家來座談一下，不然都是臺南市肉品市場的品牌，那其他品牌怎麼辦？其他沒有成本可以拚，我們有成本。但他們都拿我們的東西來賣嗎？我相信對他們而言不一定公道啦，現在市場是公平交易市場。比較不一樣的是我們臺灣鮮牛肉湯，這樣好不好？這件事情，你們沒有提出與地方溝通後的結果之前，我不同意這個案子。主席，這是我的意見，局長，經理請坐。

**主席：（李議員文俊）**

請洪玉鳳議員發言。

**洪議員玉鳳：**

謝謝主席。衛生局長像我們的產品如果標示不實你們都怎麼罰？

**衛生局陳局長怡：**

像這一件在標示上其實是可以的啦。

**洪議員玉鳳：**

可以？它就不是臺南的肉，卻強調是臺南的肉品。用臺南市政府肉品市場這塊招牌去欺騙消費者，結果你說這樣是對的！

**衛生局陳局長怡：**

產品上頭沒有直接寫完全是用臺南的。

**洪議員玉鳳：**

剛剛穎艾說得那麼清楚，他還一個字一個字唸，你是欺負穎艾不在現場。

**衛生局陳局長怡：**

他說的是新聞稿啦。

**洪議員玉鳳：**