

創業計画書

[令和 年 月 日作成]

お名前 Takashi Yoshioka

1 創業の動機（創業されるのは、どのような目的、動機からですか。）

| | |
|---|-------|
| 金融システムを導入し、自社で定期収入が見込める小売販売を始めたことが、創業の動機です。Web上に自社の店舗を持つことが技術的に可能になり、技術力を根拠とする仕入れルートや得意先顧客の確保、外注できる業者とのお付き合いができたことも要因のひとつです。さらに、大阪でトップレベルの技術力で利益をあげる。 | 公庫処理欄 |
|---|-------|

2 経営者の略歴等（略歴については、勤務先名だけではなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。）

| 年 月 | 内 容 | 公庫処理欄 |
|---------------|---|-------|
| 2012年3月 | 大阪府立阪南高校 卒業 | |
| 2014年4月 | 同志社大学 入学 経済・データサイエンス専攻 | |
| 2014年8月 | N T T ドコモ久美山 営業職 | |
| 2014年11月 | 学生団体Aisecより京都幼稚園連盟にインターンを派遣 | |
| 2018年5月 | Github上で開発 | |
| 2020年1月 | Activate-d 創業 | |
| 過 去 の 事 業 経 験 | <input type="checkbox"/> 事業を運営していたことはない。 | |
| | <input checked="" type="checkbox"/> 事業を運営していたことがあり、現在もその事業を続けている。 (⇒事業内容：インターネット販売。システム開発) | |
| | <input type="checkbox"/> 事業を運営していたことがあるが、既にその事業をやめている。 (⇒やめた時期： 年 月) | |
| | | |
| 取 得 資 格 | <input type="checkbox"/> 特になし <input checked="" type="checkbox"/> 有 (普通自動車免許 番号等 621402382582) | |
| 知 的 財 産 権 等 | <input type="checkbox"/> 特になし <input checked="" type="checkbox"/> 有 (Github ポートフォリオ <input type="checkbox"/> 申請中 <input checked="" type="checkbox"/> 登録済) | |

3 取扱商品・サービス

| | | |
|-------------------------|---|--------------|
| 取 扱 商 品 ・ サ ー ビ ス の 内 容 | ① 小売販売業、スマートフォン、モール出品 | (売上シェア 68 %) |
| | ② フルリモート、企業向けソフトウェア開発 | (売上シェア 18 %) |
| | ③ コンサルティング業 | (売上シェア 11 %) |
| セールスポイント | Github上で3年間以上、GitからGithub,Dockerなどのツールを通して、一貫して開発・保守を行う | 公庫処理欄 |
| | 企業は希少なので、企業向け受注で契約が見込め、コンシューマー向け小売販売する。これまで構築したポートフォリオを活用し利益をあげる。 | |
| 販売ターゲット・販売戦略 | まずはYahooオークションやアマゾンアソシエイツなどのプラットフォームが中心。並行して、自社サイトからの販売を広げる。企業向け営業ではなく、広報メディアに力を入れる。サブスクリプションやシステム手数料などの固定収益に広げる。 | |
| | ソフトウェア会社の利益は、個人の技術力に依るところが大きい。独学で3年以上開発に従事した個人は少なく、大阪でトップレベルの開発スピードであり、今後の成長が見込める。スマートフォン販売することで企画開発や制作だけでない利益を出しやすい。 | |
| 競合・市場など企業を取り巻く状況 | | |

4 取引先・取引関係等

| | フリガナ 取引先名 (所在地等 (市区町村)) | シェア | 掛取引の割合 | 回収・支払の条件 | | 公庫処理欄 |
|--------|--|------|--------|----------------|------|-------|
| | | | | 末日 | 翌月末日 | |
| 販 売 先 | ヤフーオークションモール Yahooオークションモール (大阪府大阪市大阪富国生命ビル 27階) ギットハブスポンサーズスライダゲッサイ GithubSponsor,Sprite決済 (米国カリフォルニア州サンフランシスコ市) | 68 % | 0 % | 末日 | 翌月末日 | 回収 |
| | ほか 3 社 | 11 % | 0 % | 末日 | 翌月末日 | 回収 |
| | グーグルストア、グーグルアドセンス GoogleStore,グーグルアドセンス (大阪府大阪市北区梅田阪急ビルオフィスタワー) アップルストア AppleStore (大阪府中央区西心斎橋アーバンBLD心斎橋) | 58 % | % | 末日 | 翌月末日 | 支払 |
| 仕 入 先 | ほか 3 社 | 24 % | % | 末日 | 翌月末日 | 支払 |
| | マネーフォワードクラウド、ファインディー Moneyforward, findy (大阪府中央区今橋2-5トレードピア淀屋橋) | 11 % | % | 末日 | 翌月末日 | 支払 |
| | ほか 5 社 | 12 % | 0 % | 末日 | 翌月末日 | 支払 |
| 外 注 先 | | | | | | |
| 人件費の支払 | | 末日 | 翌月 | 1日支払 (ボーナスの支給月 | 8月、 | 3月) |

☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。

なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。

☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。

☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

5 従業員

| | | | | | | | |
|--------------------------------|-----|--------------------------|-----|-----------|-----|------------|-----|
| 常 勤 役 員 の 人 数 (法 人 の 方 の み) | 0 人 | 従 業 員 数 (3ヵ月以上継続雇用者※) | 0 人 | (うち家族従業員) | 0 人 | (うちパート従業員) | 0 人 |
|--------------------------------|-----|--------------------------|-----|-----------|-----|------------|-----|

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

6 お借入の状況（法人の場合、代表者の方のお借入）

| お借入先名 | お使いみち | | | | | | お借入残高 | 年間返済額 |
|---------|-----------------------------|-----------------------------|----------------------------|-----------------------------|---|------------------------------|--------|--------|
| エポスカード | <input type="checkbox"/> 事業 | <input type="checkbox"/> 住宅 | <input type="checkbox"/> 車 | <input type="checkbox"/> 教育 | <input checked="" type="checkbox"/> カード | <input type="checkbox"/> その他 | 150 万円 | 140 万円 |
| イオンカード | <input type="checkbox"/> 事業 | <input type="checkbox"/> 住宅 | <input type="checkbox"/> 車 | <input type="checkbox"/> 教育 | <input checked="" type="checkbox"/> カード | <input type="checkbox"/> その他 | 100 万円 | 90 万円 |
| セブンイレブン | <input type="checkbox"/> 事業 | <input type="checkbox"/> 住宅 | <input type="checkbox"/> 車 | <input type="checkbox"/> 教育 | <input checked="" type="checkbox"/> カード | <input type="checkbox"/> その他 | 60 万円 | 50 万円 |

7 必要な資金と調達方法

| 必要な資金 | | 見積先 | 金 額 | 調達の 方法 | 金 額 |
|---------|-----------------------|-----|--------|-------------------------------|---------|
| 設 備 資 金 | 店舗、工場、機械、車両など (内訳) | | 0 万円 | 自己資金 | 500 万円 |
| | | | | 親、兄弟、知人、友人等からの借入 (内訳・返済方法) | 0 万円 |
| | | | | 43 | |
| | | | | 日本政策金融公庫 国民生活事業 からの借入 | 500 万円 |
| 運 転 資 金 | 商品仕入、経費支払資金など (内訳) | | 366 万円 | 他の金融機関等からの借入 (内訳・返済方法) | 38 万円 |
| | | | | 43 | |
| | | | 21 万円 | | |
| | | | 111 万円 | | |
| | | | 234 万円 | | |
| 合 計 | | | 366 万円 | 合 計 | 1038 万円 |

8 事業の見通し（月平均）

| | 創業当初 | 1年後 又は軌道に乗った 後(年 月頃) | 売上高、売上原価（仕入高）、経費を計算された根拠をご記入ください。 |
|------------------------|---------------|-----------------------------|---|
| | | | |
| 売 上 高 ① | 34 万円 | 30 万円 | ＜創業当初＞ ① 売上高 300万円/件×1件/月＝300万円（受注契約書あり） 30万円（コンサル料） |
| 売 上 原 価 ② (仕 入 高) | 30.6 万円 | 27.0 万円 | ② 原価率（外注費）40%（勤務時の経験から） ③ 人件費 代表者1名、役員1名、従業員1名 (代) 40万円+ (従) 30万円+ (従) 25万円＝100万円 家賃 15万円 支払利息（内訳）500万円×年〇.〇％÷12カ月＝〇万円 500万円×年〇.〇％÷12カ月＝〇万円 計3万円 |
| 経 費 | 人 件 費 (注) | 0 万円 | 0 万円 |
| | 家 賃 | 0 万円 | 0 万円 |
| | 支 払 利 息 | 1 万円 | 1 万円 |
| | そ の 他 | 0 万円 | 0 万円 |
| 合 計 ③ | 1 万円 | 1 万円 | その他光熱費、消耗品費等 75万円 ＜軌道に乗った後＞ ④ 創業当初の1.3倍（勤務時の経験から） ⑤ 当初の原価率を採用 ⑥ 人件費 従業員1人増、役員報酬・従業員給与増額 計40万円増 その他諸経費 20万円増 プラス 小売業 |
| 利 益 | 2.39999999 万円 | 2.0 万円 | (注) 個人営業の場合、事業主分は含めません。 |
| ①－②－③ | 999999986 | | |

9 自由記述欄（追加でアピールしたいこと、事業を行ううえでの悩み、欲しいアドバイス等）

ほかに参考となる資料がございましたら、併せてご提出ください。

(日本政策金融公庫 国民生活事業)