# 創業計画書

[令和 年 月 日作成]

## お名前 Takashi Yoshioka

1	創業の動機	(創業されるのは、	どのような目的.	動機からですか。

|金融システムを導入し、自社で定期収入が見込める小売販売を始めたことが、創業の動: 公庫処理欄 機です。Web上に自社の店舗を持つことが技術的に可能になり、仕入れルートや得意先顧 客の確保、外注できる業者とのお付き合いがリモートでできる時代であることも要因の ひとつです。さらに、大阪でトップレベルの技術力で利益をあげる。

**2 経営者の略歴等**(略歴については、勤務先名だけではなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。)

年 月	内 容	公庫処理欄	
2012年3月	大阪府立阪南高校 卒業		
2014年4月	同志社大学 入学 経済・データサイエンス専攻		
2014年8月	NTTドコモ久御山 営業職		
2014年11月	学生団体Aisecより京都幼稚園連盟にインターンを派遣		
2018年5月	Github上で開発		
2020年1月	Activate-d 創業		
	■事業を経営していたことはない。		
過去の	▼事業を経営していたことがあり、現在もその事業を続けている。		
過 去 の 事業 経験	( ⇒事業内容:インターネット販売。システム開発 )		
尹 未 莊 歌	■事業を経営していたことがあるが、既にその事業をやめている。		
	( ⇒やめた時期: 年 月)		
取 得 資 格	│□特になし   ☑有 ( <b>普通自動車免許</b> 番号等 6214	02382582	)
知的財産権等	<b>│</b> □特になし	✓ 登録済	)

## 3 取扱商品・サービス

•	以 以 放 的 品 "							
耳	文 扱 商	① 小売販売	業、スマートフォン、	モール出品		(売上ショ	r 68	%)
•	サービ	② フルリモ	ート、企業向けソフト	トウェア開発		(売上ショ	·ア 18	%)
0	) 内	③ コンサル	ティング業			(売上ショ	ェア 11	%)
		Github上で3年間	以上、GitからGithub,Dockerな	などのツールを通して、-	一貫して開発・保守を	を行う	公庫処理	欄
t	マールスポイン	企業は希少なの	で、企業向け受注で契約が見込	め、コンシューマー向け	ナ小売販売する。これ	まで構		
		築したポートフ	ォリオを活用し利益をあげる。					
	- + +	まずはヤフーオ	- クションやアマゾンアソシエ	イツなどのプラットフォ	ームが中心。並行し	て、自		
見	豆売ターゲット 豆 売 戦	社サイトからの	<b>販売を広げる。企業向け営業で</b>	はなく、広報メディアに	力を入れる。サブス	クリプ		
R	X 96 4X		ム手数料などの固定収益に広げ					
前			の利益は、個人の技術力に依ると					
- 1	え ロ ・ □ 物 な ≥業を取り巻く状	なく、大阪でトッ	プレベルの開発スピードであり、	今後の成長が見込める。ス	マートフォン販売する	ことで		
	二元三机厂合入机	、企画開発や制作	だけでない利益を出しやすい。					
-	1 取引先・取	<b>関係等</b>						

4	取引先・取引関係寺				
	フリガナ 取引先名 (所在地等(市区町村))	シェア	掛取引 の割合	回収・支払の条件	公庫処理欄
販	ヤフーオークションモール  Yahooオークションモール   (大阪府大阪市大阪富国生命ビル 27階 )   ギットハブスポンサースプライトケッサイ	68 %	0 %	末日 翌月末日回収	
売先	GithubSponsor Sprite決落	18 %	0 %	末日 翌月 末日回収	
	ほか 3 社	11 %	0 %	末日 翌月 末日回収	
41	グーグルストア、グーグルアドセンス GoogleStore, グーグルアドセンス (大阪府大阪市北区梅田阪急ビルオフィスタワー)	58 %	%	末日产 翌月末日支払	
八人	アップルストア AppleStore (大阪市中央区西心斎橋アーバンBLD心斎橋)	24 %	%	末日《 翌月 末日支払	
	ほか 3 社	11 %	%	末日 翌月 末日支払	
外注	マネーフォワードクラウド、ファインディー Moneyforward, findy (大阪市中央区今橋2-5トレードピア淀屋橋)	23 %	0 %	末日 翌月末日支払	
先	はか 5 社		0 %	714. ±73.714	
人	件費の支払 末日〆 翌月	1 1 ∃	支払(ボ	ーナスの支給月 8月、	3月)

- ☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。 なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
- ☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
- ☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

<ul> <li>(芸 動 役 員 の 人 数 (3ヵ月以上継続雇用者※)</li> <li>( 3ヵ月以上継続雇用者※)</li> <li>( 6,55% ( 注 案 員 数 (5,55% ) ( 5,</li></ul>					
	(A )	0 人	1	0	人人

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

### 6 お借入の状況 (法人の場合、代表者の方のお借入)

お借入先名	お使いみち						お借入残高	年間返済額
エポスカード	事業	住宅	車	教育	✓ カード	その他	150 万円	140 万円
イオンカード	事業	住宅	車	教育	<b>ノ</b> カード	その他	100 万円	90万円
セブンイレブン	事業	住宅	車	教育	フカード	その他	60 万円	50万円

### 7 必要な資金と調達方法

,	必要な頁面と調達力法				
	必要な資金	見積先	金 額	調達の方法	金 額
	店舗、工場、機械、車両など (内訳)		<b>0</b> 万円	自己資金	485 万円
設備				親、兄弟、知人、友人等からの借入 (内訳・返済方法) 43	0万円
資金				日本政策金融公庫 国民生活事業 からの借入	622万円
				他の金融機関等からの借入 (内訳・返済方法)	38万円
				43	0
	商品仕入、経費支払資金など	\$	366万円		
運転	(内訳) <b>43</b>		21 万円		
	43		111 万円		
金	43		234 万円		
	合 計		366万円	合 計	1145万円

## o 車業の目温! (日立构)

8	争耒の兄週	C (ATM)		
		創業当初	1年後 又は軌道に乗った 後( 年 月頃)	売上高、売上原価(仕入高)、経費を計算された根拠をご記入ください。
売	上高①	437 万円		売上高、売上原価(仕入高)、経費<閑散期)①売上高129580*2 = 25 9,160 月(129,580*2)*12 = 3,109,920 (受注契約書あり) 1w =単価を2個1y = 1w*12980*100 = 98,000単価*契約人数②原価率 90%(
	上 原 価 ② 仕 入 高 )	393.3 万円	622.8 万円	2019年比) 図人件費 短時間労働者パートタイム成功報酬  回ごと 3  80~1280円(1280×2)=2480 月2480*12 = 30,780 年家賃3500*30 = 1  05,000 月105,000 * 12 = 1260,000 年安払利息(内訳) 355万円
	人件費(注)	6 万円	6 万円	×年0.17%÷12カ月=603,500 49万円×年0.17%÷12カ月=83,30 0万円 計685,800万円 その他光熱費、消耗品費等 21万円〈繁雑
	家 賃	20 万円	20 万円	期)(①売上高 129580*4 = 518,320 月(129,580*4)*12 = 6,219,840 (受注契約書あり)94,380*4 = 377,520 月(94,380*4)*12 = 4,5 30,240 年 1w =単価*2個1v = 1w*12 980*200 = 196,000②原価率
経費	支払利息	<b>1</b> 万円	1 万円	90%(2019年比) 以人件費 短時間労働者パートタイム成功報酬 1
	その他	54 万円	54 万円	500*30 = 105,000 月105,000 * 12 = 1260,000 年 支払利息 (内駅) 355万円×年0.17%÷12カ月=603,500 49万円×年0.17%÷12
	合 計 ③	81 万円	81 万円	カ月=83,300万円 計685,800万円 その他光熱費、消耗品費等 24万円
利 ①	益 - ② - ③	-37.30000 万円 000000001	-11.79999 万円 999999995	(注) 個人営業の場合、事業主分は含めません。

9 自由記述欄(追加でアピールしたいこと、事業を待ううえでの悩み、欲しいアドバイス等)

ほかに参考となる資料がございましたら、併せてご提出ください。