

創業計画書

[令和 年 月 日作成]

お名前 Takashi Yoshioka

1 創業の動機

金融システムを導入し、自社で定期収入が見込める小売販売を始めたことが、創業の動機です。Web上に自社の店舗を持つことが技術的に可能になり、仕入れルートや得意先顧客の確保、外注できる業者とのお付き合いがリモートでできる時代であることも要因のひとつです。さらに、大阪でトップレベルの技術力で利益をあげる。

2 経営者の経歴等

年月	内容	公庫処理欄
2012年3月	大阪府立阪南高校 卒業	
2014年4月	同志社大学 入学 経済・データサイエンス専攻	
2014年8月	N T T ドコモモロ山 営業職	
2014年11月	学生団体Aisecより京都幼稚園連盟にインターンを派遣	
2018年5月	Github上で開発	
2020年1月	Activate-d 創業	
過去の事業経験	<input type="checkbox"/> 事業を運営していたことはない。 <input checked="" type="checkbox"/> 事業を運営していたことがあり、現在もその事業を続けている。 (⇒事業内容: インターネット販売。システム開発) <input type="checkbox"/> 事業を運営していたことがあるが、既にその事業をやめている。 (⇒やめた時期: 年 月)	
取得資格	<input type="checkbox"/> 特になし <input checked="" type="checkbox"/> 有 (普通自動車免許 番号等 621402382582)	
知的財産権等	<input type="checkbox"/> 特になし <input checked="" type="checkbox"/> 有 (Github ポートフォリオ <input type="checkbox"/> 申請中 <input checked="" type="checkbox"/> 登録済)	

3 取扱商品・サービス

取扱商品・サービスの内容	① 小売販売業、スマートフォン、モール出品 (売上シェア 68 %) ② フルリモート、企業向けソフトウェア開発 (売上シェア 18 %) ③ コンサルティング業 (売上シェア 11 %)
セールスポイント	Github上で3年間以上、GitからGithub,Dockerなどのツールを通して、一貫して開発・保守を行う 企業は希少なため、企業向け受注で契約が見込め、コンシューマー向け小売販売する。これまで構築したポートフォリオを活用し利益をあげる。 まずはヤフーオークションやアマゾンアソシエイツなどのプラットフォームが中心。並行して、自社サイトからの販売を上げる。企業向け営業ではなく、広報メディアに力を入れる。サブスクリプションやシステム手数料などの固定収益に広げる。 ソフトウェア会社の利益は、個人の技術力に依るところが大きい。独学で3年以上開発に従事した個人は少なく、大阪でトップレベルの開発スピードであり、今後の成長が見込める。スマートフォン販売することで企画開発や制作だけではない利益を出しやすい。
販売ターゲット・販売戦略	
競合・市場など企業を取り巻く状況	

4 取引先・取引関係等

フリガナ 取引先名 (所在地等(市区町村))	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件	公庫処理欄
ヤフーオークションモール Yahooオークションモール (大阪府大阪市大阪東国生命ビル 27階) ギットハブスポンサーズライトゲッサイ GithubSponsor,Sprite決済 (米国カリフォルニア州サンフランシスコ市)	68 %	0 %	末日翌月末日回収	
ほか 3 社	11 %	0 %	末日翌月末日回収	
グーグルストア、グーグルアドセンス GoogleStore,グーグルアドセンス (大阪府大阪市北区梅田阪急ビルオフィスタワー) アップルストア AppleStore (大阪市中央区西心斎橋アーバンBLD心斎橋)	58 %	%	末日翌月末日支払	
ほか 3 社	11 %	%	末日翌月末日支払	
マネーフォワードクラウド、ファインディー Moneyforward, findy (大阪市中央区今橋2-5トレードピア淀屋橋)	23 %	0 %	末日翌月末日支払	
ほか 5 社	12 %	0 %	末日翌月末日支払	
人件費の支払	末日翌月 1日支払 (ボーナスの支給月 8月、 3月)			

☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

5 従業員

常勤役員の数 (法人の方のみ)	0 人	従業員数 (3ヵ月以上継続雇用者※)	0 人	(うち家族従業員)	0 人	(うちパート従業員)	0 人
--------------------	-----	-----------------------	-----	-----------	-----	------------	-----

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

6 お借入の状況

お借入先名	お使いみち	お借入残高	年間返済額
エポスカード	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input checked="" type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	150 万円	140 万円
イオンカード	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input checked="" type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	100 万円	90 万円
セブンイレブン	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input checked="" type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	60 万円	50 万円

7 必要な資金と調達方法

必要資金	見積先	金額	調達の仕方	金額
店舗、工場、機械、車両など (内訳)		0 万円	自己資金	485 万円
設備資金			親、兄弟、知人、友人等からの借入 (内訳・返済方法) 43	0 万円
			日本政策金融公庫 国民生活事業 からの借入	622 万円
			他の金融機関等からの借入 (内訳・返済方法) 43	38 万円
運転資金	商品仕入、経費支払資金など (内訳)	366 万円		0
		21 万円		
		111 万円		
		234 万円		
合計		366 万円	合計	1145 万円

8 事業の見通し

	創業当初	1年後 又は軌道に乗った後(年 月頃)	売上高、売上原価(仕入高)、経費を計算された根拠をご記入ください。
売上高①	437 万円	913 万円	売上高、売上原価(仕入高)、経費<閑散期>①売上高129580*2 = 25 9,160 月(129,580*2)*12 = 3,109,920 (受注契約書あり) 1w = 単価*2個1y = 1w*12980*100 = 98,000単価*契約人数②原価率 90%(2019年比) ③人件費 短時間労働者パートタイム成功報酬1回ごと 380~1280円(1280*2)=2480 月2480*12 = 30,780 年家賃3500*30 = 105,000 月105,000 * 12 = 1260,000 年支払利息(内訳) 355万円×年0.17%÷12ヵ月=603,500 49万円×年0.17%÷12ヵ月=83,300 0万円 計685,800万円 その他光熱費、消耗品費等 21万円<繁忙期>①売上高 129580*4 = 518,320 月(129,580*4)*12 = 6,219,840 (受注契約書あり) 94,380*4 = 377,520 月(94,380*4)*12 = 4,530,240 年 1w = 単価*2個1y = 1w*12 980*200 = 196,000②原価率 90%(2019年比) ③人件費 短時間労働者パートタイム成功報酬 1回ごと 380 1280円(1280*2)=2480 月 2480*12 = 30,780 年家賃 3500*30 = 105,000 月105,000 * 12 = 1260,000 年支払利息(内訳) 355万円×年0.17%÷12ヵ月=603,500 49万円×年0.17%÷12ヵ月=83,300 0万円 計685,800万円 その他光熱費、消耗品費等 24万円
売上原価② (仕入高)	393.3 万円	821.7 万円	
経費			
人件費(注)	6 万円	6 万円	
家賃	20 万円	20 万円	
支払利息	1 万円	1 万円	
その他	54 万円	54 万円	
合計③	81 万円	81 万円	
利益	-37.30000 万円	10.299999 万円	(注) 個人営業の場合、事業主分は含めません。
①-②-③	000000001	999999955	

9 自由記述欄

(追加でアピールしたいこと、事業を行ううえでの悩み、欲しいアドバイス等)

ほか参考となる資料がございましたら、併せてご提出ください。

(日本政策金融公庫 国民生活事業)