	No.	V1	V2	V3	V4	V5	V6	V7	V8	V9	V10	V11	V12	V13	V14	V15
	1	1	1	1	1	i[1	1	1	1	1	2	3	2	3	1
回答 💳	30	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	3	1	3	2	2
回答 パターン	3 i	1	1	1	1	1	3	1	2	1	3	3	2	1	3	2
	80	. 1	<u>1</u>	1	1	1	2	3	1	2	1	2	3	3	2	1
	81	1	1	1	1	<u>_i</u> [3	3	3	3	3	2	3	2	3	1
`		1	1	1	1	1	3	3	3	3	3		1		2	2
	101	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	1	3	2
	130					3	3					2			. 2	1
	131	3	3	3	3	3	1	2	2	3	3	1	2	2	3	3
	180					3	2		1	2	1	2		1	2	1
	181	3	3	3	3	3	1	1	1	1	1	3	2	1	3	2
	200	3	3	3	3	3	1	1	1	1	1	2	3	3	2	1
	201	2	3	2	3	1	1	1	1	1	1	2	3	2	3	1
	250	3	1	3	2	2	1	1	1	1	1	3	1	3	2	2
	251	3	2	1	3	2	3	3	3	3	3	3	2	1	3	2
	300	2	3	3	2	1	3	3	3	3	3	2	3	3	2	1
	301	3	1	2					2	3	3	1	2	2	3	3
	500	2	3	133	ターン	つな	い回	答	1	2	1	2	3	1	2	1

No.	V1~V5	V6~V10	V11~V15
1~30		パターン2-1	
31~80	パターン1-1		
81 ~ 100		パターン2-2	
101 ~ 130			
131 ~ 180	パターン1-2		パターン無し
181 ~ 200			
201~250			
251 ~ 300			
300 ~ 500			

このパターンの消費者だけ、 購入意志が強い

No.	V1~V5	V6 ∼ V10	V11~V15
1 ~ 30		パターン2-1	
31~80	パターン1-1		
81 ~ 100		パターン2-2	
101~130			
131~180	パターン1-2		パターン無し
181~200			
201~250			
251 ~ 300			
300 ~ 500			

購入意志が強い消費者層

	No.	V1~V5	V6∼V10	V11~V15
	1 ~ 30		パターン2-1	
	31~80	パターン1-1		
	81~100		パターン2-2	
	101~130			
	131~120	パターン1-2		パターン無し
購入意志が	強い消費	者層		
	251 ~ 300			
	300~500			

	No.	V1~V5	V6 ∼ V10	V11~V15	class5
\bigcap	1 ~ 30		パターン2-1		
	31~80	パターン1-1			class1
	81 ~ 100		パターン2-2		
\bigcap	101~130				class4
	131~180	パターン1-2		パターン無し	
\bigcap	181~200				class2
	201~250				
	251 ~ 300				class1
	300~500				class3

