

# Next Gen AI Solution

未来を予測する、データ解析プラットフォーム

Takumi Takasuka

CEO / Founder

# 私たちが解決する課題 (The Problem)

## データはあるが、活用できていない

多くの企業が膨大なデータを保有していますが、専門知識の不足により**90%以上のデータが死蔵されています。**

- 分析コストが高い
- エンジニア不足
- 意思決定に遅れ



# Business Model

## ビジネスモデルと成長戦略

# 収益モデル (Revenue Stream)

## 1. Freemium

¥0 /月

基本的な分析機能。  
まずは効果を実感していただくための  
プラン。

## 2. Standard

¥50,000 /月

高度な予測モデルと  
API 連携機能を提供。  
(主力プラン)

## 3. Enterprise

Custom

専任データサイエンティストによるサ  
ポートとオンプレミス対応。

## 私たちのミッション

---

" Democratize Data Science "

データサイエンスを民主化し、  
すべての人がデータの力を活用できる世界へ。

# SWOT 分析 (4 分割グリッド)

## Strength (強み)

- 独自の特許技術
- 高速な処理エンジン
- 経験豊富なチーム

## Weakness (弱み)

- ブランド認知度の低さ
- 営業リソースの不足

## Opportunity (機会)

- DX 市場の急成長
- 生成 AI ブームの到来

## Threat (脅威)

- 大手 IT 企業の参入
- 法規制の変更リスク

# パートナーエコシステム (6 分割グリッド)

## Cloud Partner

AWS / Azure

## Data Provider

Weather News

## Gov Tech

デジタル庁

## Finance

Mega Bank A

## Academic

長岡技術科学大学

## Media

Tech Crunch JP

# チームメンバー



**A. Sato**

CTO

AI アーキテクト。



**T. Takasuka**

CEO

気象データ解析の専門家。

**K. Suzuki**

Sales

SaaS ビジネスのプロ。

# 成長戦略 (Roadmap)

## Phase 1: 国内展開

- 金融・物流業界への導入
- 導入社数 100 社 目標
- シリーズ A 資金調達完了

## Phase 2: グローバル展開

- アジア市場への進出
- 多言語対応の実装
- ナスダック上場準備

# Thank You

ご清聴ありがとうございました。

**お問い合わせ**

[contact@example.com](mailto:contact@example.com)

<https://example.com>