

ANÁLISE DAS 200 MAIORES EMPRESAS BRASILEIRAS

Luciana da Silva Teixeira

Consultora Legislativa da Área IX Política e Planejamento Econômicos, Desenvolvimento Econômico, Economia Internacional

ESTUDO

JUNHO/2005



Câmara dos Deputados Praça 3 Poderes Consultoria Legislativa Anexo III - Térreo Brasília - DF



SUMÁRIO

I – Introdução	
II – Entradas e Saídas	3
III– Áreas de Atuação	
IV – Receita Bruta	
V– Patrimônio Líquido	
VI – Lucro Líquido	
VII – Rentabilidade do Patrimônio Líquido	7
VIII – Origem do Capital	8
IX – Análise Setorial	11
IX.1– Indústria	
IX.2 – Finanças	17
IX.3 – Serviços	
IX.4 – Comércio	27
X – Análise Regional	31
XI – Considerações Finais	34

© 2005 Câmara dos Deputados.

Todos os direitos reservados. Este trabalho poderá ser reproduzido ou transmitido na íntegra, desde que citadas a autora e a Consultoria Legislativa da Câmara dos Deputados. São vedadas a venda, a reprodução parcial e a tradução, sem autorização prévia por escrito da Câmara dos Deputados.

Este trabalho é de inteira responsabilidade de sua autora, não representando necessariamente a opinião da Câmara dos Deputados.



ANÁLISE DAS 200 MAIORES EMPRESAS BRASILEIRAS

Luciana da Silva Teixeira

I – INTRODUÇÃO

Alguns jornais e revistas de ampla circulação no País divulgam anualmente a lista das maiores empresas com sede no Brasil. Trata-se de análise detalhada da situação financeira dos grandes grupos, que inclui dados a respeito da receita bruta, patrimônio, lucro e outras variáveis que permitem avaliar o desempenho dessas empresas, conforme será abordado ao longo do estudo.

Com o intuito de apresentar de forma analítica e sucinta os principais resultados das maiores empresas brasileiras no ano de 2003, o estudo utiliza as informações, obtidas e divulgadas pelo Jornal Valor Econômico, em sua edição especial "Valor Grandes Grupos".

No ranking dos 200 maiores grupos do País em 2003, considera-se como critério para classificação das empresas a receita bruta no período. Note-se que essa variável reflete apenas uma faceta da realidade das empresas e, por isso, não deve ser tomada, por si só, como indicador de desempenho econômico-financeiro. Apenas a análise do conjunto de variáveis apresentadas se constitui ferramenta útil para a avaliação cautelosa dessas empresas.

Além do tratamento a nível nacional, os dados foram agregados setorial e regionalmente. Assim, é possível obter informações sobre as maiores empresas por ramo de atividade – indústria, finanças, serviços e comércio – e por unidade da federação.

II – ENTRADAS E SAÍDAS

Dos 200 maiores grupos relacionados em 2003, apenas treze – apenas cerca de 6,5% - deixaram de figurar nesse grupo no ano seguinte.

O quadro a seguir mostra os grupos incluídos e excluídos do ranking nos anos sob análise.

¹ Cabe mencionar que a Revista Exame realiza, igualmente, pesquisa sobre as maiores empresas do País.

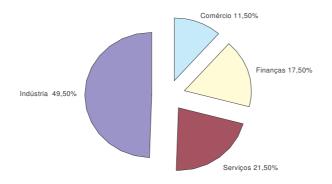


ENTRADAS E SAÍDAS					
Grupos incluídos e excluídos do ranking dos 200 maiores					
Entraram		Sairam			
Grupo	Posição no ranking (ed. 2004)	Grupo	Posição no ranking (ed. 2003)		
CPFL Energia	36	Agip	48		
Nossa Caixa	41	Bompreço/Royal Ahold	61		
TIM Brasil	44	Telecom Italia	79		
Toyota	94	Parmalat	90		
Wal-Mart	100	ALE Combustiveis	119		
SHV Gas	134	Roche	129		
CCR	139	Minasgás	141		
Kimberly-Clark	145	Dresdner Bank	162		
Semp Toshiba	146	Supergasbras	164		
OAS	159	M. Dias Branco	169		
Itapemirim	167	John Deere	176		
Banestes	183	Cacique	180		
BMG	198	Banco BMC	190		
Fonte: Valor Grandes Grup	os. Elaboração: Valor Data.				

III- ÁREAS DE ATUAÇÃO

Quase 50% dos 200 maiores grupos do País, atuam no setor industrial. Em seguida, estão os serviços, área de atuação de mais de 20% das empresas integrantes do ranking; as finanças (17,5%); e o comércio (11,5%).

Áreas de atuação





IV - RECEITA BRUTA

Um pouco mais da metade das 200 empresas relacionadas na edição especial do Jornal Valor Econômico (51%) auferiram, em 2003, receitas brutas entre 1 a 5 bilhões de reais. No grupo de maior receita bruta (maior ou igual a 20 bilhões de reais), estão 5% das empresas mencionadas e, no extremo oposto, as empresas com receitas brutas inferiores a 500 milhões de reais representam 1% desse universo.

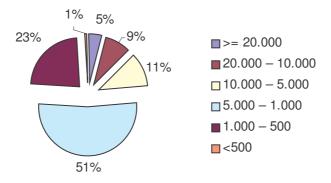
O maior grupo, segundo esse critério, é a Petrobrás, com uma receita bruta de 131 bilhões e 988 milhões de reais em 2003, três vezes superior ao segundo colocado, o Banco do Brasil, com receita bruta de 47 bilhões de reais. Na terceira colocação despontou o Bradesco, seguido da Caixa, Itaúsa, Eletrobrás, Telefônica, Ipiranga e CVRD.

Em relação ao ano de 2002, houve algumas alterações no ranking dos 200 maiores grupos. O Banco do Brasil substituiu o Bradesco na segunda posição. A Caixa Econômica Federal que, em 2002, ocupava a sexta colocação, passou para o quarto lugar. Com a Eletrobrás o caminho foi o oposto: caiu da quinta posição, em 2002, para a sexta, em 2003. As subidas no ranking foram por conta do grupo Ipiranga (11º para o 8º lugar), da Vale do Rio Doce (12ª para 9ª colocação) e do grupo Bunge (antes, 17º e agora, 11º).

Das nove empresas com receitas brutas iguais ou maiores a 20 bilhões de reais em 2003, quatro pertencem ao setor financeiro, duas à indústria, duas aos serviços e apenas uma ao comércio.

Em média, a receita bruta dos 200 maiores grupos do País situou-se, em 2003, em quase 4 bilhões de reais (R\$ 3.901,11).

Receita Bruta (em R\$ milhões)





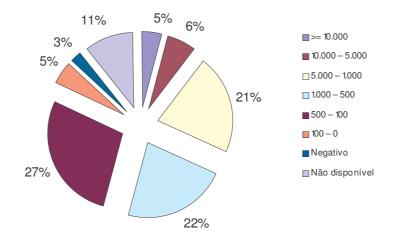
V-PATRIMÔNIO LÍQUIDO

Considerou-se como patrimônio líquido o valor apresentado no balanço patrimonial também conhecido por "passivo não exigível".

O gráfico a seguir mostra que apenas 5% das empresas detêm patrimônio líquido igual ou superior a 10 bilhões de reais, entre as quais figuram na liderança Eletrobrás (68,1 bilhões) e Petrobrás (51 bilhões), seguidas a distância pela CVRD (16 bilhões), pela Telefônica (15,7 bilhões), pela Votorantim (15,1 bilhões) e pela Itaúsa (14,7 bilhões). O Banco do Brasil ocupa a última posição desse subgrupo, com patrimônio líquido de 10,5 bilhões de reais.

Observa-se que 3% dos grupos pesquisados possuem patrimônio líquido negativo. O grupo Varig obteve o pior desempenho dessa variável, registrando, em 2003, um patrimônio líquido negativo de R\$ 6 bilhões e 341 milhões. A seguir, estão os grupos Abril 7 (-R\$ 770 milhões), Bombril (- 246 milhões) e Du Pont (-148 bilhões).

Patrimônio Líquido



VI – LUCRO LÍQUIDO

A variável lucro líquido diz respeito ao lucro (ou prejuízo) apurado no exercício social e divulgado na demonstração do resultado.

A Petrobrás desponta isoladamente neste quesito. Em 2003, é o único grupo integrante da categoria "lucro líquido maior ou igual a 10 bilhões de reais". Mais precisamente, seu lucro foi de 17,8 bilhões. Em segundo lugar, encontra-se a Companhia Vale do

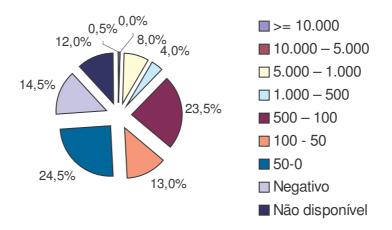


Rio Doce (CVRD) com lucro líquido de R\$ 4,5 bilhões, quase três vezes inferior à primeira colocação; em seguida, o grupo Votorantim (lucro líquido de R\$ 3,35 bilhões), o Itaúsa (R\$ 3,27 bilhões) e o Banco do Brasil (R\$ 2,38).

Conforme revela o gráfico a seguir, 61% dos 200 maiores grupos do País auferiram lucro líquido inferior a R\$ 500 milhões de reais, em 2003, ao passo que 14,5% tiveram, neste mesmo ano, prejuízo.

O grupo que registrou maiores perdas foi a Bombril (R\$1,85 bilhão), seguido de perto pela Varig (R\$ 1,83 bilhão). A terceira colocação foi ocupada pela Tim Brasil com prejuízo de R\$ 1,3 bilhão.

Lucro Líquido (em R\$ milhões)



VII – RENTABILIDADE DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO

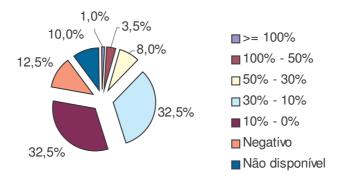
Por rentabilidade do patrimônio líquido, entende-se o resultado obtido pela divisão do lucro (ou prejuízo) líquido do exercício pelo patrimônio líquido do final do exercício.

A esse respeito, verifica-se que 12,5% dos grupos apresentou rentabilidade superior a 30% em 2003. Deste grupo, 1% (dois grupos) teve rentabilidade igual ou superior a 100 por cento. São eles a TAM, com rentabilidade de 405% de seu patrimônio líquido, e a Notre Dame Intermédia (112,8%).



Do outro lado, está 12,5% (25 empresas) da listagem dos 200 maiores grupos do País, que tiveram rentabilidade negativa. O grupo Renault obteve, em 2003, uma rentabilidade negativa de seu patrimônio equivalente a –2.198%, seguido do grupo Sendas (-292%), Gradiente (-197%), Inepar (-149%) e Átlas Schindler (-133,6%).

Rentabilidade do Patrimônio Líquido (%)

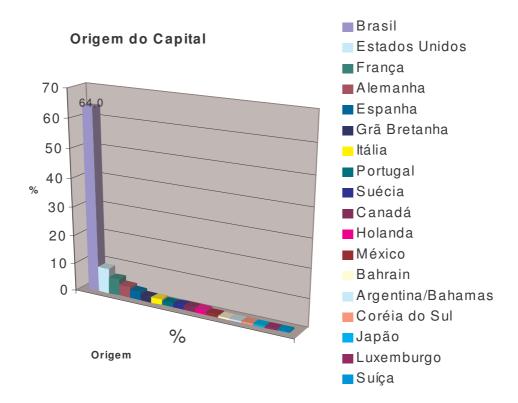


VIII - ORIGEM DO CAPITAL

Considerou-se, na pesquisa "200 maiores", como país de origem do capital dos grupos de empresas analisados o país de origem do controlador do capital da empresa.

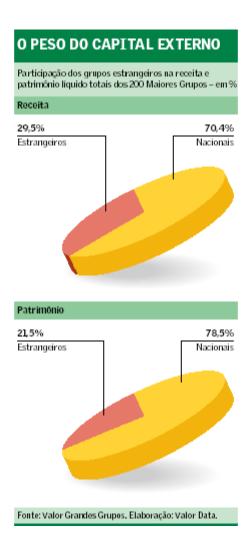
De acordo com o quadro abaixo, em 64% dos 200 maiores grupos brasileiros, em 2003, predominava o capital nacional. O capital estrangeiro se distribuiu, entre países, da seguinte forma: Estados Unidos (9%), França (6%), Alemanha (4%), Espanha (3%) e Grã Bretanha (2%), praticamente empatada com a Itália. Interessante observar que Portugal ocupa a oitava colocação (1,5%).





Quanto às participações dos capitais estrangeiro e nacional, verifica-se, no quadro a seguir, que o peso relativo daquele é maior no total da receita bruta (29,5%) do que no patrimônio líquido (21,5%), quando comparado ao capital nacional. Portanto, os grupos estrangeiros, em 2003, detinham passivos não exigíveis menores e auferiam vendas maiores na comparação com o capital brasileiro.



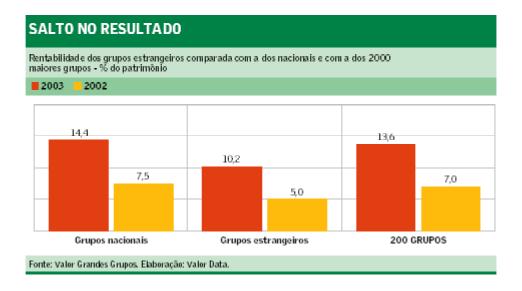


No tocante à rentabilidade do patrimônio líquido dos grupos nacionais sob exame, o gráfico abaixo revela que esse indicador praticamente duplicou entre 2002 e 2003, passando de 7,5% para 14,4%, respectivamente. Os grupos estrangeiros, por sua vez, observaram igual incremento (um pouco mais de 100%), saltando de 5%, em 2002, para 10,2%, em 2003, porém em patamares consideravelmente inferiores à rentabilidade dos grupos brasileiros e à média nacional (13,6%).

Depreende-se da análise dos gráficos apresentados nessa seção que, dado que o capital estrangeiro deteve maior participação na receita bruta e menor participação no patrimônio líquido dos 200 maiores grupos em relação ao capital nacional, sua margem de lucro foi inferior à do capital brasileiro. Lembrando que o lucro líquido resulta do cálculo das receitas subtraídas dos custos, tem-se que margens de lucros menores podem estar associadas, neste caso,



com custos maiores dos grupos estrangeiros. Cabe mencionar que esse fato pode não estar necessariamente vinculado a questões de eficiência. Outras variáveis - como, por exemplo, o setor da atividade em que o capital estrangeiro majoritariamente atua - podem determinar esse fato.



IX – ANÁLISE SETORIAL

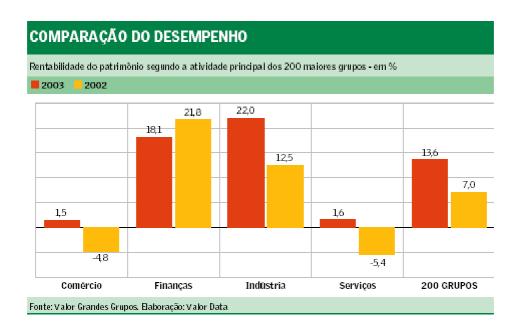
Os grupos empresariais que atuam no setor industrial obtiveram, em 2003, as maiores taxas de rentabilidade do patrimônio (22%), seguidos dos grupos que atuam no setor financeiro (18,1%), serviços (1,6%) e comércio (1,5%).

Em relação ao ano anterior, observa-se que houve um significativo incremento da rentabilidade do setor industrial (76%), diferentemente do que se verificou no setor financeiro – decréscimo de cerca de 17%.

Esse cenário se explica pela valorização do real e a queda dos juros no ano de 2003. Em março de 2003, a taxa SELIC atingiu 26,5%, baixando, em dezembro, para 16,5%. A recuperação da economia foi sentida apenas no quarto trimestre do ano, mostrando-se insuficiente para reverter a retração do PIB de 0,2%, observada em 2003. Logrou-se, porém, lançar as bases para o crescimento observado em 2004 (5,2%), antevisto pelo empresariado, que antecipou investimentos para poder se beneficiar não somente da expansão do mercado externo – conforme ocorrido em 2003 – como também para aproveitar as oportunidades no mercado interno.



Atualmente, é de se esperar uma reversão desse quadro em um contexto de juros elevados, ampliando-se, assim, o lucro do setor financeiro e reduzindo-se as margens do setor produtivo.



IX.1- Indústria

Analisando-se as duas tabelas que se seguem – referentes aos 20 maiores grupos da indústria e aos que mais cresceram em 2003 – nota-se que os grupos presentes na primeira não necessariamente se encontram na segunda tabela, à exceção dos grupos Bunge, Gerdau e CSN.

O grupo Bunge é o terceiro maior grupo no setor industrial e o décimo em crescimento das receitas; o grupo Gerdau é sétimo e o 12º nestes quesitos, respectivamente; e a CSN é o 14º em volume de receitas e o 16º em crescimento.

A Petrobrás, primeiro grupo em termos de volume de receita bruta, ocupa a 35° colocação entre os grupos que mais se expandiram em 2003, tendo registrado um crescimento entre 2002 e 2003 de 31%. A Vale do Rio Doce, que detém o segundo lugar entre os grupos industriais, cai para a 24ª posição, no que diz respeito ao crescimento da receita.



OS 20 QUE MAIS CRESCERAM (SEGUNDO A RECEITA BRUTA)				
			Crescimento	
Grupo	Sede	Origem do Capital	em 2003 (%)	
1 Toyota	SP	Japão	168,1	
2 Repsol YPF Brasil	RJ	Espanha	70,1	
3 lochpe-Maxion	SP	Brasil	60,1	
4 Kraft Foods	PR	Estados Unidos	56,3	
5 Aracruz	ES	Brasil	53,8	
6 Schincariol	SP	Brasil	52,0	
7 <u>PQU</u>	SP	Brasil	51,7	
8 Aços Villares/Sidenor	SP	Espanha	47,2	
9 Fertibrás	SP	Brasil	43,5	
10 Bunge	SP	Estados Unidos	41,8	
11 Rigesa	SP	Canadá/Rep. Tcheca	41,7	
12 Gerdau	RS	Brasil	41,6	
13 Grendene	CE	Brasil	40,7	
14 Ripasa	SP	Brasil	38,2	
15 Manguinhos	RJ	Brasil	37,4	
16 <u>CSN</u>	SP	Brasil	35,7	
17 Pirelli	SP	Itália	35,7	
18 Randon	RS	Brasil	35,1	
19 <u>Dana</u>	SP	Estados Unidos	34,9	
20 Unipar	RJ	Brasil	34,6	



OS 20 MAIORES GRUPOS DA ÁREA (SEGUNDO A RECEITA BRUTA)

			Receita em 2003 (R\$
Grupo	Sede	Origem do Capital	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
1 Petrobras	RJ	Brasil	131.988,30
2 CVRD	RJ	Brasil	20.218,70
3 Bunge	SP	Estados Unidos	18.443,40
4 Odebrecht	SP	Brasil	17.335,30
5 AmBev	SP	Brasil/Bélgica	17.143,50
6 Votorantim	SP	Brasil	16.878,10
7 Gerdau	RS	Brasil	15.783,00
8 <u>Fiat</u>	MG	Itália	13.623,20
9 Volkswagen	SP	Alemanha	13.549,80
10 General Motors	SP	Estados Unidos	12.240,00
11 Usiminas	MG	Brasil/Japão	11.095,60
12 Nestlé	SP	Suíça	9.642,30
13 Cargill	SP	Estados Unidos	9.500,00
14 <u>CSN</u>	SP	Brasil	8.291,70
15 <u>Unilever</u>	SP	Grã-Bretanha/Hola	8.100,00
16 Camargo Corrêa	SP	Brasil	7.445,30
17 Souza Cruz/BAT	RJ	Grã-Bretanha	6.806,60
18 Embraer	SP	Brasil	6.599,10
19 <u>Sadia</u>	SP	Brasil	5.855,40
20 Brasmotor	SP	Estados Unidos	5.212,70

À semelhança da receita bruta, a Petrobrás e a CVRD mantêm suas colocações, no que se refere ao lucro líquido, que foi de R\$ 17,8 bilhões e R\$ 4,5 bilhões, respectivamente, em 2003. O grupo Votorantim desbanca o grupo Bunge nesse indicador, ocupando o terceiro lugar, com um lucro de R\$ 3,35 bilhões nesse mesmo período.



OS 20 MAIORES EM LUCRO LÍQUIDO				
			cro em 2003	
Grupo	Sede	Origem do Capita (R\$	3 milhões)	
1 Petrobras	RJ	Brasil	17.794,70	
2 CVRD	RJ	Brasil	4.508,90	
3 Votorantim	SP	Brasil	3.358,50	
4 AmBev	SP	Brasil/Bélgica	1.411,60	
5 <u>Usiminas</u>	MG	Brasil/Japão	1.306,20	
6 Gerdau	RS	Brasil	1.254,50	
7 <u>CSN</u>	SP	Brasil	1.031,00	
8 Klabin	SP	Brasil	1.000,90	
9 Bunge	SP	Estados Unidos	917,1	
10 Aracruz	ES	Brasil	870,2	
11 Souza Cruz/BAT	RJ	Grã-Bretanha	769	
12 <u>Belgo</u>	MG	Luxemburgo	682,3	
13 Embraer	SP	Brasil	587,7	
14 Odebrecht	SP	Brasil	480,5	
15 <u>Sadia</u>	SP	Brasil	446,8	
16 <u>Alcoa</u>	SP	Estados Unidos	335,9	
17 <u>WEG</u>	SC	Brasil	307,8	
18 Camargo Corrêa	SP	Brasil	275,1	
19 Grendene	CE	Brasil	266,9	
20 Acesita	MG	Brasil	225,5	

Os três primeiros grupos, segundo o critério lucro líquido, ocupavam as mesmas posições, em 2003, no que se refere ao patrimônio líquido. São eles: Petrobrás, CVRD e Votorantim. A participação da CSN no patrimônio dos grandes grupos (4ª colocada) e do grupo Camargo Correia (5º lugar) é proporcionalmente maior do que presença dessas empresas nos lucros líquidos dos 200 maiores grupos. O grupo Gerdau obteve a mesma colocação (6ª) em relação aos dois indicadores analisados. Contrariamente, a Ambev é melhor classificada quanto ao lucro líquido (4ª colocação) do que em relação ao valor de seu patrimônio (7º lugar).



OS 20 MAIORES EM PATRIMÔNIO LÍQUIDO				
			PL em 2003	
Grupo	Sede	Origem do Capital	(R\$ milhões)	
1 Petrobras	RJ	Brasil	50.986,70	
2 CVRD	RJ	Brasil	15.936,50	
3 Votorantim	SP	Brasil	15.257,90	
4 <u>CSN</u>	SP	Brasil	7.419,40	
5 Camargo Corrêa	SP	Brasil	5.115,40	
6 Gerdau	RS	Brasil	4.855,10	
7 AmBev	SP	Brasil/Bélgica	4.504,70	
8 <u>Usiminas</u>	MG	Brasil/Japão	4.113,80	
9 Odebrecht	SP	Brasil	3.877,20	
10 Embraer	SP	Brasil	3.767,70	
11 Belgo	MG	Luxemburgo	3.654,60	
12 White Martins	RJ	Estados Unidos	3.320,80	
13 <u>Suzano</u>	SP	Brasil	3.290,70	
14 Bunge	SP	Estados Unidos	2.968,00	
15 Aracruz	ES	Brasil	2.738,90	
16 Fiat	MG	Itália	2.706,50	
17 Brasmotor	SP	Estados Unidos	1.823,60	
18 Klabin	SP	Brasil	1.817,70	
19 Souza Cruz/BAT	RJ	Grã-Bretanha	1.536,90	
20 Sadia	SP	Brasil	1.487,40	

A rentabilidade patrimonial, parâmetro útil para avaliar a situação das empresas, dos 20 grupos industriais melhores classificados encontra-se relacionado a seguir.



OS 20 MELHORES EM RENTABILIDADE PATRIMONIAL Rentab. em 2003				
Grupo	Sede	Origem do Capital	(% do PL)	
1 Aços Villares/Sidenor	SP	Espanha	67,7	
2 Klabin	SP	Brasil	55,1	
3 Souza Cruz/BAT	RJ	Grã-Bretanha	50,0	
4 Alcan	SP	Canadá	49,8	
5 V & M do Brasil	MG	França	45,0	
6 Fertibrás	SP	Brasil	39,1	
7 Grendene	CE	Brasil	38,5	
8 WEG	SC	Brasil	35,7	
9 Petrobras	RJ	Brasil	34,9	
10 Aracruz	ES	Brasil	31,8	
11 <u>Usiminas</u>	MG	Brasil/Japão	31,8	
12 AmBev	SP	Brasil/Bélgica	31,3	
13 Bunge	SP	Estados Unidos	30,9	
14 <u>Sadia</u>	SP	Brasil	30,0	
15 <u>CVRD</u>	RJ	Brasil	28,3	
16 Alcoa	SP	Estados Unidos	27,0	
17 Randon	RS	Brasil	26,4	
18 Nestlé	SP	Suíça	26,3	
19 Gerdau	RS	Brasil	25,8	
20 Pirelli	SP	Itália	23,8	

IX.2 – Finanças

No setor financeiro, é interessante observar que, em 2003, o primeiro grupo, segundo o critério receita bruta – o Banco do Brasil – é o último colocado na listagem dos 20 primeiros, em termos de crescimento dessa variável.



Verifica-se, também, que, em geral, os bancos preponderamente comerciais ocupam os primeiros lugares na listagem de grupos, segundo o valor absoluto de suas receitas, enquanto que, em relação ao crescimento dessa variável, são os bancos múltiplos, de investimento e seguros, com exceção da Caixa, os melhores colocados. Nesse segmento, o grupo Pactual ocupa a primeira colocação com um crescimento de suas receitas brutas de 70,4%, em 2003.

OS 20 MAIORES GRUPOS DA ÁREA (SEGUNDO A RECEITA BRUTA)				
				Receita em 2003
Grupo		Sede	Origem do Capital	(R\$ milhoes)
1 Banco c	<u>lo Brasil</u>	DF	Brasil	47.913,90
2 Bradeso	<u>00</u>	SP	Brasil	46.706,00
3 Caixa		DF	Brasil	32.471,40
4 Itaúsa		SP	Brasil	27.938,20
5 Uniband	<u>00</u>	SP	Brasil	18.384,20
6 Santano	der Banespa	SP	Espanha	12.305,70
7 ABN AN	<u>IRO</u>	SP	Holanda	11.699,20
8 HSBC		PR	Grã-Bretanha	8.641,00
9 Nossa C	<u>Caixa</u>	SP	Brasil	6.128,10
10 SulAmé	<u>rica</u>	RJ	Brasil	5.183,40
11 <u>Safra</u>		SP	Brasil	4.955,50
12 Banrisu	<u>L</u>	RS	Brasil	3.502,20
13 BankBo	<u>ston</u>	SP	Estados Unidos	3.483,00
14 Porto Se	<u>eguro</u>	SP	Brasil	2.758,50
15 <u>Alfa</u>		SP	Brasil	2.689,20
16 Silvio Sa	antos_	SP	Brasil	2.160,90
17 Citigrou	<u>p</u>	SP	Estados Unidos	1.845,20
18 <u>Rural</u>		MG	Brasil	1.831,10
19 <u>Caixa S</u>		DF	França	1.562,10
20 Mercant	til do Brasil	MG	Brasil	1.490,20



OS 20 QUE MAIS CRES	CERAM	(SEGUNDO A REC	EITA BRUTA)
			Crescimento
Grupo	Sede	Origem do Capital	em 2003 (%)
1 Pactual	RJ	Brasil	70,4
2 BMG	MG	Brasil	38,4
3 Caixa	DF	Brasil	28,1
4 Mapfre Seguros	SP	Espanha	23,9
5 Banco Santos	SP	Brasil	23,5
6 Banestes	ES	Brasil	20,0
7 Nossa Caixa	SP	Brasil	16,4
8 Porto Seguro	SP	Brasil	15,7
9 Mercantil do Brasil	MG	Brasil	15,0
10 BRB	DF	Brasil	14,3
11 Rural	MG	Brasil	14,3
12 Banrisul	RS	Brasil	11,5
13 SulAmérica	RJ	Brasil	9,0
14 Caixa Seguros	DF	França	7,4
15 Silvio Santos	SP	Brasil	6,0
16 <u>HSBC</u>	PR	Grã-Bretanha	4,9
17 Marítima Seguros	SP	Brasil	3,8
18 Besc	SC	Brasil	0,5
19 Bradesco	SP	Brasil	-0,9
20 Banco do Brasil	DF	Brasil	-1,1

Como pode ser verificado pela análise da tabela a seguir, o Grupo Itaúsa, que ocupava, em 2003, a terceira colocação no critério receita bruta, no quesito lucro líquido desponta em primeiro lugar. O Grupo Santander Banespa desce da sexta colocação, em relação à receita, para o quarto lugar, em respeito ao lucro. Opostamente, a Caixa sobe da terceira colocação, quanto à receita, para a sexta, sob a ótica do lucro.



OS 20 MAIORES EM LUCRO LÍQUIDO					
Grupo	Sede	Origem do Capital	Lucro em 2003 (R\$ milhões)		
1 Itaúsa	SP	Brasil	3.277,30		
2 Banco do Brasil	DF	Brasil	2.381,00		
3 Bradesco	SP	Brasil	2.306,30		
4 Santander Banespa	SP	Espanha	1.705,80		
5 Caixa	DF	Brasil	1.616,10		
6 ABN AMRO	SP	Holanda	1.136,70		
7 <u>Unibanco</u>	SP	Brasil	1.052,30		
8 <u>Safra</u>	SP	Brasil	617		
9 BankBoston	SP	Estados Unidos	502,7		
10 Nossa Caixa	SP	Brasil	449,3		
11 Caixa Seguros	DF	França	288,2		
12 Banrisul	RS	Brasil	285,4		
13 JP Morgan	SP	Estados Unidos	259,1		
14 <u>HSBC</u>	PR	Grã-Bretanha	192,7		
15 Pactual	RJ	Brasil	182,6		
16 Porto Seguro	SP	Brasil	141,1		
17 <u>Alfa</u>	SP	Brasil	137,2		
18 SulAmérica	RJ	Brasil	119,6		
19 Rural	MG	Brasil	115,2		
20 Banco Santos	SP	Brasil	112,1		

Verifica-se que os grupos de maior patrimônio não foram necessariamente os que conseguiram obter a maior rentabilidade. Em que pese haver alguns grupos que não participam das duas listas, em linhas gerais, grupos de maior patrimônio aparecem ao final da lista dos vinte grupos de maior rentabilidade.



OS 20 MAIORES EM PATRIMÔNIO LÍQUIDO				
Grupo	Sede	Origem do Capital	PL em 2003 (R\$ milhões)	
1 <u>Itaúsa</u>	SP	Brasil	14.759,60	
2 Bradesco	SP	Brasil	13.659,60	
3 Banco do Brasil	DF	Brasil	12.171,80	
4 Santander Banespa	SP	Espanha	7.997,10	
5 <u>Unibanco</u>	SP	Brasil	7.988,80	
6 ABN AMRO	SP	Holanda	7.138,50	
7 <u>Caixa</u>	DF	Brasil	5.771,60	
8 Citigroup	SP	Estados Unidos	3.290,30	
9 <u>Safra</u>	SP	Brasil	3.058,00	
10 BankBoston	SP	Estados Unidos	2.552,80	
11 <u>HSBC</u>	PR	Grã-Bretanha	1.896,60	
12 <u>Alfa</u>	SP	Brasil	1.865,40	
13 Nossa Caixa	SP	Brasil	1.823,60	
14 SulAmérica	RJ	Brasil	1.583,30	
15 JP Morgan	SP	Estados Unidos	1.344,60	
16 Caixa Seguros	DF	França	943,1	
17 Banrisul	RS	Brasil	802,2	
18 Porto Seguro	SP	Brasil	664,5	
19 Rural	MG	Brasil	660,8	
20 Silvio Santos	SP	Brasil	559,5	



OS 20 MELHORES EM RENTABILIDADE PATRIMONIAL				
		Origem do	Rentab. em	
Grupo	Sede	Capital	2003 (% do PL)	
1 Banestes	ES	Brasil	36,7	
2 Banrisul	RS	Brasil	35,6	
3 Pactual	RJ	Brasil	33,0	
4 Caixa Seguros	DF	França	30,6	
5 Caixa	DF	Brasil	28,0	
6 BMG	MG	Brasil	27,0	
7 ABC Brasil/Arab Banking	SP	Bahamas	26,0	
8 Nossa Caixa	SP	Brasil	24,6	
9 <u>Itaúsa</u>	SP	Brasil	22,2	
10 Banco Fibra	SP	Brasil	21,8	
11 Santander Banespa	SP	Espanha	21,3	
12 Porto Seguro	SP	Brasil	21,2	
13 BicBanco	SP	Brasil	21,1	
14 <u>Safra</u>	SP	Brasil	20,2	
15 Banco Santos	SP	Brasil	20,1	
16 BankBoston	SP	Estados Unidos	19,7	
17 Banco do Brasil	DF	Brasil	19,6	
18 Marítima Seguros	SP	Brasil	19,5	
19 JP Morgan	SP	Estados Unidos	19,3	
20 Rural	MG	Brasil	17,4	

IX.3 – Serviços

As empresas de telefonia e do setor elétrico ocupam grande parte das 20 primeiras colocações na classificação de grupos do setor de serviços, segundo a receita bruta, em 2003. Com exceção da Eletrobrás, as empresas de telefonia ocupam quatro das cinco primeiras posições.



	/		
OS 20 MAIORES GRUPO	S DA A	REA (SEGUNDO A	
			Receita em 2003
Grupo	Sede	Origem do Capital	(R\$ milhões)
1 Eletrobrás	RJ	Brasil	22.440,30
2 Telefônica	SP	Espanha	22.263,50
3 Telemar	RJ	Brasil	19.426,90
4 Brasil Telecom	DF	Brasil	11.077,40
5 Embratel	RJ	México	9.177,20
6 AES Eletropaulo	SP	Brasil	8.684,10
7 Varig	RS	Brasil	8.145,20
8 CPFL Energia	SP	Brasil	8.081,70
9 Cemig	MG	Brasil	7.967,90
10 <u>Light</u>	RJ	França	5.467,20
11 TIM Brasil	RJ	Itália	5.254,00
12 Endesa	RJ	Espanha	5.110,70
13 Portugal Telecom	SP	Portugal	4.894,20
14 Guaraniana	RJ	Brasil	4.717,00
15 <u>EDP</u>	SP	Portugal	4.386,50
16 Copel	PR	Brasil	4.279,40
17 VBC Energia	SP	Brasil	3.910,90
18 Andrade Gutierrez	MG	Brasil	3.849,70
19 TAM	SP	Brasil	3.767,80
20 Rede	SP	Brasil	3.176,10

Em relação ao crescimento da receita bruta, no entanto, nota-se que há maior diversificação quanto à área de atuação dos grupos — papel e celulose, transportes, seguradora, entre outras.

Destaca-se o crescimento, em 2003, de 113% na receita bruta do grupo português EDP, bastante superior à média (33,6%) do grupo das 20 empresas de serviços que mais cresceram nesse período. Acima dessa média encontram-se os grupos CPFL Energia, Claro, MPE e Tractebel. Chama a atenção o fato que, dos cinco primeiros colocados, três são grupos controlados pelo capital estrangeiro, com presença marcante no setor de serviços.



OS 20 QUE MAIS CRESCERAM (SEC	SUNDO A	A RECEITA BRUTA)	
Grupo	Sede	Origem do Capital	Crescimento em 2003 (%)
1 EDP	SP	Portugal	113,9
2 CPFL Energia	SP	Brasil	87,8
3 Claro	SP	México	50,4
4 <u>MPE</u>	RJ	Brasil	36,2
5 <u>Tractebel</u>	RJ	França/Bélgica	35,9
6 Monteiro Aranha	RJ	Brasil	30,3
7 Rede	SP	Brasil	30,1
8 <u>Promon</u>	SP	Brasil	30,1
9 Endesa	RJ	Espanha	27,2
10 Itapemirim	ES	Brasil	26,2
11 Cataguazes-Leopoldina	MG	Brasil	25,1
12 VBC Energia	SP	Brasil	23,8
13 Guaraniana	RJ	Brasil	22,6
14 ALL - América Latina Logística	PR	Brasil	21,0
15 Telemar	RJ	Brasil	20,7
16 Corsan	RS	Brasil	20,5
17 Jereissati São Paulo	SP	Brasil	20,1
18 <u>Cemig</u>	MG	Brasil	18,0
19 Notre Dame Intermédica	SP	Brasil	15,9
20 RBS	RS	Brasil	15,3

Dados relativos ao lucro líquido das vinte maiores empresas do setor de serviços estão presentes na tabela a seguir. Nota-se que, em 2003, o lucro líquido dos grupos que ocupam a primeira e segunda posição (Telefônica, com lucro de R\$ 1,4 bilhão, e Cemig, com 1,2 bilhões de reais) são mais de 100% superiores ao lucro do terceiro colocado Tractebel (517 milhões).



OS 20 MAIORES EM LUCRO LÍQUIDO			
			Lucro em 2003
Grupo	Sede	Origem do Capital	(R\$ milhões)
1 Telefônica	SP	Espanha	1.398,80
2 Cemig	MG	Brasil	1.197,60
3 Tractebel	RJ	França/Bélgica	517,2
4 Andrade Gutierrez	MG	Brasil	342,2
5 Eletrobrás	RJ	Brasil	323,1
6 Embratel	RJ	México	223,6
7 Telemar	RJ	Brasil	212,7
8 CCR	SP	Brasil	183
9 <u>TAM</u>	SP	Brasil	173,8
10 Copel	PR	Brasil	171,1
11 Brasil Telecom	DF	Brasil	145,1
12 Monteiro Aranha	RJ	Brasil	133,5
13 Queiroz Galvão	RJ	Brasil	116,7
14 AES Eletropaulo	SP	Brasil	86,3
15 Soares Penido	SP	Brasil	57,6
16 Notre Dame Intermédica	SP	Brasil	48,3
17 <u>MPE</u>	RJ	Brasil	47,3
18 <u>RBS</u>	RS	Brasil	45,5
19 Guaraniana	RJ	Brasil	44
20 Jereissati São Paulo	SP	Brasil	43,6

Grosso modo, os grandes grupos, em relação ao patrimônio, não são aqueles que obtêm maior rentabilidade. A esse respeito, destaca-se o excelente resultado do grupo TAM, cuja rentabilidade, em 2003, foi de 405% de seu patrimônio líquido.



OS 20 MAIORES EM PATRIMÔNIO LÍQUIDO			
			PL em 2003 (R\$
Grupo	Sede	Origem do Capital	milhões)
1 Eletrobrás	RJ	Brasil	68135,30
2 Telefônica	SP	Espanha	15723,50
3 Telemar	RJ	Brasil	10546,20
4 Brasil Telecom	DF	Brasil	8381,90
5 Cemig	MG	Brasil	6585,70
6 TIM Brasil	RJ	Itália	5248,30
7 Guaraniana	RJ	Brasil	5166,60
8 Embratel	RJ	México	5097,20
9 Copel	PR	Brasil	4858,20
10 Andrade Gutierrez	MG	Brasil	4072,60
11 CPFL Energia	SP	Brasil	3589,40
12 Tractebel	RJ	França/Bélgica	2601,80
13 AES Eletropaulo	SP	Brasil	2192,60
14 <u>EDP</u>	SP	Portugal	1845,80
15 Jereissati São Paulo	SP	Brasil	1619,00
16 Queiroz Galvão	RJ	Brasil	1434,60
17 Rede	SP	Brasil	1270,40
18 Soares Penido	SP	Brasil	833,50
19 Cataguazes-Leopoldin	MG	Brasil	810,10
20 VBC Energia	SP	Brasil	757,00

OS 20 MELHORES EM RENT.	ABILIDAI	DE PATRIMONIAL	
			Rentab. em
Grupo	Sede	Origem do Capital	2003 (% do PL)
1 <u>TAM</u>	SP	Brasil	405,2
2 Notre Dame Intermédica	SP	Brasil	112,8
3 Monteiro Aranha	RJ	Brasil	33,5
4 <u>CCR</u>	SP	Brasil	28,2
5 Tractebel	RJ	França/Bélgica	19,9
6 Cemig	MG	Brasil	18,2
7 RBS	RS	Brasil	15,5
8 <u>MPE</u>	RJ	Brasil	10,8
9 Telefônica	SP	Espanha	8,9
10 Andrade Gutierrez	MG	Brasil	8,4
11 Queiroz Galvão	RJ	Brasil	8,1
12 Corsan	RS	Brasil	7,9
13 Soares Penido	SP	Brasil	6,9
14 OAS	SP	Brasil	6,6
15 Embratel	RJ	México	4,4
16 AES Eletropaulo	SP	Brasil	3,9
17 Copel	PR	Brasil	3,5
18 ALL - América Latina Log	PR	Brasil	3,1
19 Jereissati São Paulo	SP	Brasil	2,7
20 <u>Cataguazes-Leopoldina</u>	MG	Brasil	2,1



IX.4 – Comércio

As primeiras posições entre os 20 maiores grupos do setor de comércio, segundo a receita bruta, são ocupadas, essencialmente, por grupos que atuam na área de refino e distribuição de petróleo e por grandes redes de supermercado.

Alternam, até a sexta colocação, grupos sediados no Rio de Janeiro e São Paulo. O sétimo lugar é ocupado pelo grupo português Sonae, do Rio Grande do Sul, quarta maior rede do setor de supermercados do país.

OS 20 MAIORES GRUPOS DA ÁREA (SEGUNDO A RECEITA BRUTA)				
Grupo	Sede	Origem do Capital	Receita em 2003 (R\$ milhões)	
1 Ipiranga	RJ	Brasil	21.295,00	
2 Pão de Açúcar	SP	Brasil	12.788,40	
3 Shell	RJ	Holanda/Grã-Breta	•	
4 Carrefour	SP	França	11.028,30	
5 Chevron Texaco	RJ	Estados Unidos	8.976,00	
6 <u>Ultra</u>	SP	Brasil	4.603,80	
7 Sonae	RS	Portugal	3.732,20	
8 Copersucar	SP	Brasil	3.598,90	
9 Ponto Frio	RJ	Brasil	2.688,80	
10 Martins	MG	Brasil	2.522,00	
11 Lojas Americanas	RJ	Brasil	2.325,20	
12 Sendas	RJ	Brasil	2.273,40	
13 Coimex	ES	Brasil	2.086,00	
14 Wal-Mart	SP	Estados Unidos	1.940,00	
15 Arthur Lundgren	SP	Brasil	1.937,00	
16 Natura	SP	Brasil	1.910,10	
17 Abril	SP	Brasil	1.875,10	
18 Maggi	MT	Brasil	1.629,80	
19 Guararapes	RN	Brasil	1.309,90	
20 SHV Gas	RJ	Holanda	1.301,40	

Observa-se que do total de 23 grupos que atuam no comércio entre os 200 maiores grupos do País, quatro sofreram, em 2003, retração em seus negócios. Conclui-se, portanto, que o crescimento nesse setor não foi homogêneo, concentrando-se, principalmente, entre os grupos que ocupam os cinco primeiros lugares e que obtiveram um crescimento superior a 30%.



OS 20 QUE MAIS CRESCERAM (SEGUNDO A RECEITA BRUTA)			
	•		Crescimento
Grupo	Sede	Origem do Capital	em 2003 (%)
1 Arthur Lundgren	SP	Brasil	43,6
2 Natura	SP	Brasil	35,4
3 <u>Ipiranga</u>	RJ	Brasil	34,9
4 <u>SLC</u>	RS	Brasil	33,3
5 Cotia	SP	Brasil	32,5
6 Chevron Texaco	RJ	Estados Unidos	28,5
7 SHV Gas	RJ	Holanda	25,8
8 <u>Maggi</u>	MT	Brasil	25,5
9 <u>Ultra</u>	SP	Brasil	21,3
10 Lojas Americanas	RJ	Brasil	21,2
11 Shell	RJ	Holanda/Grã-Bretanha	21,0
12 Martins	MG	Brasil	20,8
13 Pão de Açúcar	SP	Brasil	14,7
14 Wal-Mart	SP	Estados Unidos	14,1
15 Panvel	RS	Brasil	11,3
16 <u>Sonae</u>	RS	Portugal	11,1
17 Carrefour	SP	França	9,5
18 <u>Abril</u>	SP	Brasil	9,2
19 Guararapes	RN	Brasil	8,4
20 Ponto Frio	RJ	Brasil	-7,0

Também entre os maiores grupos comerciais, segundo a receita bruta, aparecem empresas que, em 2003, tiveram prejuízo. Trata-se do grupo Sendas, da Shell e do grupo Abril.



OS 20 MAIORES EM LUCRO LÍQUIDO				
Cruno	Codo	Origam da Canital	Lucro em 2003 (R\$ milhões)	
Grupo	Sede	Origem do Capital	,	
1 Ipiranga	RJ	Brasil	302,60	
2 Chevron Texaco	RJ	Estados Unidos	296,40	
3 <u>Ultra</u>	SP	Brasil	246,40	
4 Pão de Açúcar	SP	Brasil	225,50	
5 Lojas Americanas	RJ	Brasil	115,90	
6 Cotia	SP	Brasil	79,50	
7 Natura	SP	Brasil	63,90	
8 <u>Maggi</u>	MT	Brasil	62,60	
9 Coimex	ES	Brasil	59,50	
10 Martins	MG	Brasil	56,00	
11 Guararapes	RN	Brasil	46,50	
12 Arthur Lundgren	SP	Brasil	40,20	
13 <u>SLC</u>	RS	Brasil	39,80	
14 Panvel	RS	Brasil	10,00	
15 Ponto Frio	RJ	Brasil	3,30	
16 Sendas	RJ	Brasil	-162,90	
17 Shell	RJ	Holanda/Grã-Bretanha	-632,10	
18 <u>Abril</u>	SP	Brasil	-666,40	
19 _				
20 _				

No tocante ao patrimônio líquido, as redes de supermercado Carrefour (R\$ 5,17 bilhões) e Pão de Açúcar (R\$ 3,79 bilhões) ocupam a primeira e segunda posição, respectivamente. Verifica-se, também, entre os vinte maiores grupos comerciais, significativas diferenças de porte. Nesse universo há empresas do porte do Carrefour até empresas com patrimônio líquido de 55 milhões de reais, como o grupo Sendas.



OS 20	OS 20 MAIORES EM PATRIMÔNIO LÍQUIDO				
				PL em 2003	
	Grupo	Sede	Origem do Capital	(R\$ milhões)	
1	<u>Carrefour</u>	SP	França	5.174,30	
2	Pão de Açúcar	SP	Brasil	3.768,40	
3	Shell	RJ	Holanda/Grã-Bretanha	2.630,10	
4	<u>Ultra</u>	SP	Brasil	1.388,90	
5	<u>lpiranga</u>	RJ	Brasil	1.238,60	
6		RN	Brasil	690,40	
7		RJ	Brasil	562,20	
8	<u>SLC</u>	RS	Brasil	503,10	
9		MT	Brasil	428,20	
10	Chevron Texaco	RJ	Estados Unidos	369,90	
11	Arthur Lundgren	SP	Brasil	358,20	
	Coimex	ES	Brasil	301,60	
	<u>Martins</u>	MG	Brasil	257,90	
	Lojas Americanas	RJ	Brasil	217,50	
	<u>Cotia</u>	SP	Brasil	141,40	
	<u>Natura</u>	SP	Brasil	121,30	
	<u>Panvel</u>	RS	Brasil	93,60	
	<u>Sendas</u>	RJ	Brasil	55,70	
19	_				
20					

Quanto à rentabilidade patrimonial, nota-se o desempenho insuficiente do grupo Shell (-24%) e do Grupo Sendas (-292%).



OS 20 MELHORES EM R	ENTABI	LIDADE PATRIMONIAL	
			Rentab. em 2003
Grupo	Sede	Origem do Capital	(% do PL)
1 Chevron Texaco	RJ	Estados Unidos	80,1
2 Cotia	SP	Brasil	56,2
3 Lojas Americanas	RJ	Brasil	53,3
4 Natura	SP	Brasil	52,6
5 <u>Ipiranga</u>	RJ	Brasil	24,4
6 Martins	MG	Brasil	21,7
7 Coimex	ES	Brasil	19,7
8 <u>Ultra</u>	SP	Brasil	17,7
9 <u>Maggi</u>	MT	Brasil	14,6
10 Arthur Lundgren	SP	Brasil	11,2
11 Panvel	RS	Brasil	10,7
12 <u>SLC</u>	RS	Brasil	7,9
13 Guararapes	RN	Brasil	6,7
14 <u>Pão de Açúcar</u>	SP	Brasil	6,0
15 Ponto Frio	RJ	Brasil	0,6
16 Shell	RJ	Holanda/Grã-Bretanha	,-
17 <u>Sendas</u>	RJ	Brasil	-292,4
18 _			
19 _			
20 _			

X – ANÁLISE REGIONAL

Dos 200 maiores grupos, 55,5% estão sediados no Estado de São Paulo. Somando-se os grupos localizado no Sudeste, tem-se que essa região abriga 79,5% das empresas estudadas.

A tabela a seguir revela, também, que depois de São Paulo, os estados do Rio de Janeiro, Rio Grande do Sul e Minas Gerais são, nessa ordem, as unidades da federação que sediam maior número de empresas de grande porte.

Convém mencionar que dos 27 estados brasileiros, praticamente metade não abriga sequer um grupo dos 200 maiores do País.



Estado	nº empresas	%
SP	111	55,5
RJ	29	14,5
RS	16	8,0
MG	15	7,5
PR	6	3,0
DF	6	3,0
SC	5	2,5
ES	4	2,0
AL	2	1,0
BA	2	1,0
CE	1	0,5
RN	1	0,5
AM	1	0,5
MT	1	0,5
TOTAL	200	100

Na tabela abaixo, procurou-se selecionar as cinco maiores empresas em cada estado da Federação. Há, no entanto, unidades federativas que não possuem representação na lista dos 200 maiores grupos do País, conforme mencionado, ou em que o número de grandes empresas, segundo o critério da receita bruta, é inferior a cinco. São estados das regiões Norte e Nordeste.

Esses dados evidenciam as desigualdades regionais no Brasil e a forte concentração de investimentos, principalmente, nas regiões Sudeste e Sul.



OS 20 MELHOR	ES EM RENT	ABILIDADE PATRIMONIAL
	Posição em	
Estado	2003	Grupo
Alagoas	165	Carlos Lyra
	193	<u>Tércio Wanderley</u>
Amazonas	146	Semp Toshiba
Bahia	13	Odebrecht
	148	Politeno
Ceará	136	Grendene
Distrito Federal	2	Banco do Brasil
	4	<u>Caixa</u>
	25	Brasil Telecom
	116	Caixa Seguros
	154	CEB
Espírito Santo	70	Aracruz
	93	Coimex
	167	<u>Itapemirim</u>
	183	<u>Banestes</u>
Minas Gerais	17	<u>Fiat</u>
	24	<u>Usiminas</u>
	37	Cemig
	50	Belgo
	62	Andrade Gutierrez
Mato Grosso	113	<u>Maggi</u>
Paraná	32	<u>HSBC</u>
	57	Copel
	81	Kraft Foods *
	87	Renault
	157	ALL - América Latina Logística
Rio de Janeiro	1	Petrobras
	6	<u>Eletrobrás</u>
	8	<u>lpiranga</u>
	9	CVRD
Rio Grande do	10	Telemar
Norte	132	<u>Guararapes</u>
Rio Grande do	102	<u></u>
Sul	16	Gerdau
	34	Varig
	64	Sonae
	66	<u>Banrisul</u>
	90	Avipal
Santa Catarina	96	WEG
Jania Jalanna	141	
	141	<u>Tigre</u> <u>Tupy</u>
	170	Besc
	195	Portobello
São Paulo	3	Bradesco
Jao i aulu	5	Itaúsa
	7	<u>Telefônica</u>
	, 11	Bunge
	12	<u>Unibanco</u>



XI – CONSIDERAÇÕES FINAIS

Os indicadores selecionados no estudo apresentaram desempenho positivo ao longo do ano de 2003 e crescimento significativo em relação ao ano anterior.

A receita bruta dos 200 maiores grupos com sede no Brasil ultrapassou a marca de 1 trilhão de reais em 2003. O crescimento dessa variável, entre 2002 e 2003, foi de 11,8%.

No tocante ao patrimônio líquido, o crescimento foi ainda mais elevado (13,4%), o que pode denotar o aumento da participação, no ranking dos 200 maiores grupos, de empresas que atuam em setores que requerem volumes maiores de capital fixo e, portanto, exigem investimentos de maior vulto.

O lucro líquido desses grupos apresentou em 2003 um desempenho alvissareiro. Evoluiu de 26,2 bilhões de reais, em 2002, para 57,8 bilhões, em 2003, o que equivale a um crescimento de um pouco mais de 120%.

Por fim, o indicador "rentabilidade do patrimônio líquido" mostra, também, uma evolução positiva, registrando um crescimento de quase 100% nos anos sob análise, passando de 7 bilhões de reais, em 2002, para 13,6 bilhões, em 2003.

Portanto, em 2003 o setor empresarial colheu bons resultados. No aspecto microeconômico, foi um ano de aquisições e fusões. Do ponto de vista macroeconômico, cabe destacar o papel da redução das taxas de juros e de sua nítica influência sob a atividade econômica.

A esse respeito, nota-se que o setor industrial foi o mais beneficiado, tendo obtido um crescimento de sua receita bruta da ordem de 23,8%, seguido do comércio (17,6%) e de serviços (13,2%). O setor financeiro observou um decréscimo de suas receitas de cerca de 7,8%.



