





# **MÓDULO DISCADOR**

Manual do Usuário

Autor: Bruno Matos Schmidt

Versão 1 - 21-Março-19





ÍNDICE	
2 – INTRODUÇÃO	3
3 – ACESSO A APLICAÇÃO	4
4 – MONITOR CAMPANHA	7
4.1 – MONITOR CAMPANHA – DETALHES	8
4.2 – MONITOR CAMPANHA – VISÃO CLIENTE	14
4.3 – MONITOR CAMPANHA – VISÃO MAILING	18
4.4 – MONITOR CAMPANHA – ALARMES	24
4.5 – MONITOR CAMPANHA – INDICADOR	26
5 – CAMPANHA	28
5.1 – CRIAÇÃO/CONFIGURAÇÃO DE CAMPANHAS	29
5.2 – AÇÕES CAMPANHAS	
5.2.1 – IMPORTAR MAILING	
5.2.2 – FILTROS E ORDENAÇÃO	
5.2.3 – EXCLUIR MAILINIG / CAMPANHA	
5.2.4 – EXPORTAR RETORNO	52
5.2.5 – IMPORTAR TIPO TELEFONE	53
5.2.6 – HISTÓRICO DE LIMPEZA	54
5.2.7 – DUPLICAR CAMPANHAS	55
6 – CAMPANHA HISTÓRICO	56
7 – TELEFONE TIPO	58
8 – TEMPLATE ORDENAÇÃO	62
9 – TEMPLATE IMPORTAÇÃO	65
10 – REGRA DISCAGEM	69





# 2 – INTRODUÇÃO

O objetivo deste documento é instruir os usuários do EpbxManager a configurar e gerenciar os itens necessários para o funcionamento do discador automático como criar, editar e excluir campanhas, regras de discagem, importação e exclusão de mailing, acompanhar o desempenho das campanhas através do monitor, relatórios de discagem entre outras funcionalidades.





# 3 – ACESSO A APLICAÇÃO

Para iniciarmos, logar na aplicação EpbxManager inserindo usuário e senha previamente cadastrados.

Segue tela Inicial (Login):



Figura 1-Tela de Login





Após realizar o login será exibida a tela a seguir, selecione Discador.

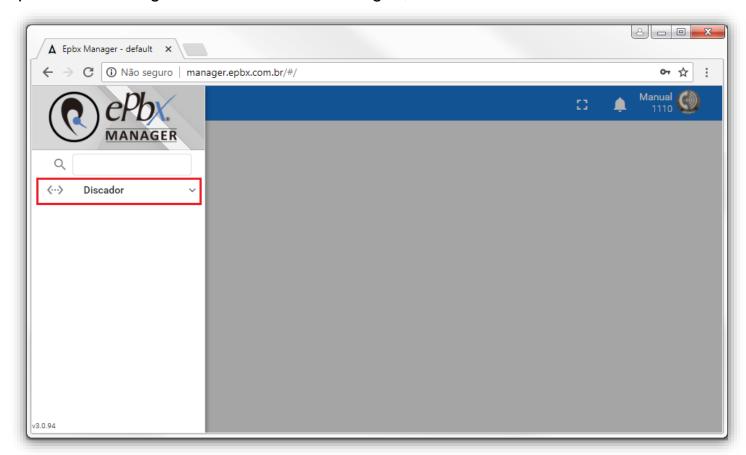


Figura 2 – Módulo Discador





Ao selecionar o Módulo Discador são exibidas as Opções para configuração:

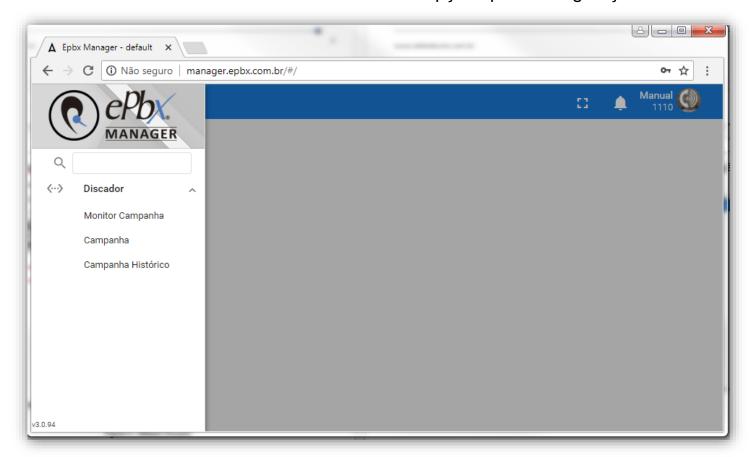


Figura 3-Tela de discador





#### 4 - MONITOR CAMPANHA

No Monitor Campanha, visualizamos os status de discagens das campanhas de acordo com a permissão de acesso.

Na tela inicial são exibidos os grupos de atendimento que estão associados as campanhas e os status das mesmas.

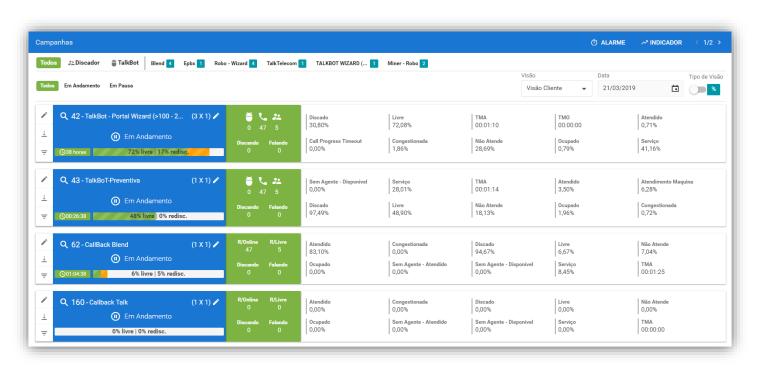


Figura 4 - Discador\ monitor de campanha





#### 4.1 - MONITOR CAMPANHA - DETALHES

Vamos descrever abaixo cada função disponível no Monitor.

#### Grupos:

Selecionando o grupo serão exibidos abaixo as campanhas que estão associadas a este grupo de atendimento ou clicando em todos serão exibidas todas as campanhas.

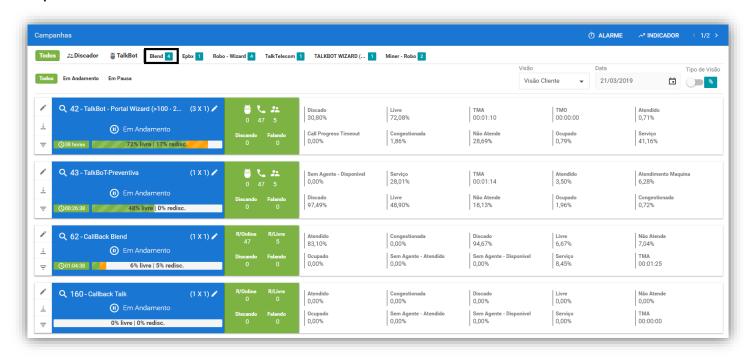


Figura 5 – Monitor Campanha – Grupos

As campanhas são ordenadas por status (Fora de Jornada, Em Pausa, Em andamento, etc). Clicando sobre cada status serão exibidas as campanhas ou Todos para todas as campanhas associadas ao grupo escolhido.

#### Visão:

Existem duas opções de Visualização das campanhas no Monitor, Cliente e Mailing. Na Visão Cliente os dados são exibidos por dia e na Visão Mailing podemos selecionar períodos maiores, da última hora trabalhada até 30 dias.





Tipo de Visão: Em Tipo de Visão o Monitor de Campanha exibirá os status das chamadas por Quantidade (Quantidade (Quantidade)) ou percentual (Quantidade) exceto TMA. Podemos visualizar as campanhas em modo horizontal ou vertical clicando em ...

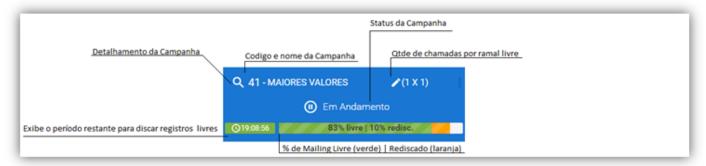


Figura 6 – Monitor Campanha – Horizontal

Ao lado direito do card, o usuário pode conferir indicadores dos operadores da campanha.



Figura 7 – Monitor Campanha – Horizontal

R/Online – Indica a quantidade total de ramais logados dentro do grupo a qual esta campanha está direcionada.

R/Livre – Indica a quantidade de ramais disponíveis para receberem ligação desta campanha.

Discando – Indica a quantidade de ramais efetuando uma ligação neste momento.

Falando – Indica a quantidade de ramais em atendimento neste momento.





Ao lado do card horizontal, o usuário pode interagir rapidamente com a campanha através do painel, localizado ao lado do card.



Figura 8 – Monitor Campanha – Horizontal

: Ao clicar neste ícone, o usuário pode realizar a edição da campanha selecionada, podendo reconfigurar a mesma.

: Ao clicar neste ícone, o usuário tem rápido acesso à página de importação de mailing desta campanha.

: Ao clicar neste ícone, o usuário pode ter acesso à página de filtros e ordenações da campanha.

.





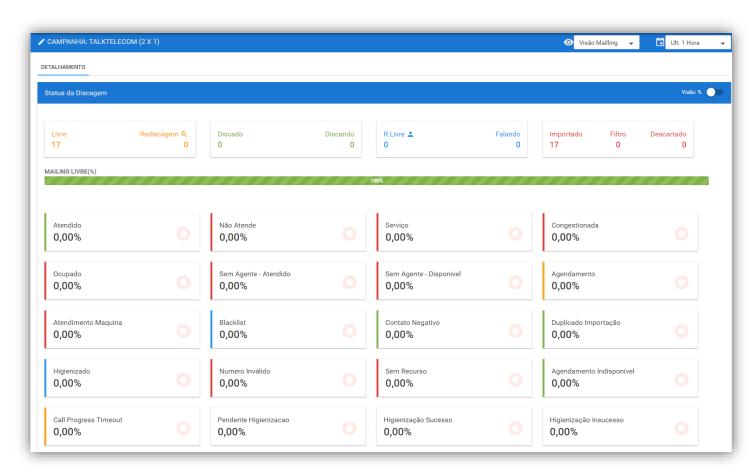


Figura 9 – Monitor Campanha – Detalhamento da campanha

# 41 - MAIORES VALORES Código e nome da Campanha

Exibe o código gerado para campanha e o nome configurado para ela.

# Em Andamento Status da Campanha

Exibe o status atual da campanha, é possível alterar o status clicando no player (pausar, iniciar ou parar).

# Qtde de chamadas por ramal

Exibe a quantidade de chamadas configuradas que o discador irá disparar por ramal, clicado em Ações (lápis) é possível alterar a quantidade de chamadas, conforme imagem, clique em salvar após realizar a alteração.

www.talktelecom.com.br





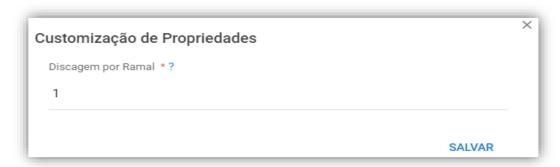


Figura 10 – Monitor Campanha – Qtde de chamadas por ramal

#### **(**)19:08:56

Exibe o período restante para que os registros livres da campanha sejam discados. Ajuda a programar a próxima importação de Mailing.

# 83% livre | 10% redisc.

Exibe a porcentagem de Mailing livre disponível para discar e a porcentagem de Mailing que já foi discado e não houve atendimento por algum status e entrou nas regras de rediscagem.

Visualização prévia da quantidade / percentual dos status das discagens e o TMA da campanha.



Figura 11 – Monitor Campanha – Indicadores





Obs.: Clicando sobre esta parte da campanha serão exibidos mais detalhes como por exemplo a quantidade de chamadas atendidas por operador e o TMA de cada um, segue imagem:

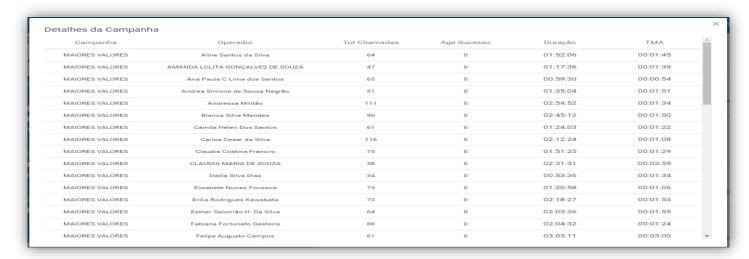


Figura 12 – Monitor Campanha – Detalhes da Campanha

Também no Monitor podemos executar algumas ações disponíveis referentes a configuração das campanhas (configurações no item Campanhas).



Figura 13 – Monitor Campanha – Ações





# 4.2 - MONITOR CAMPANHA - VISÃO CLIENTE

São exibidos os dados por quantidade de cliente (Registro).

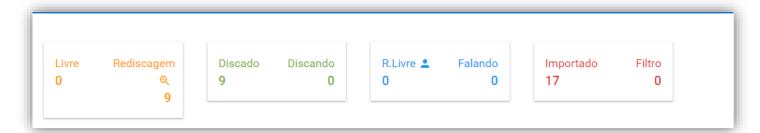


Figura 14 – Monitor Campanha – Visão Cliente

#### Livre / Rediscagem

Quantidade de registros livres para discagem e quantidade de registros para rediscagem, neste caso os registros já foram discados e por algum status não foram atendidos. Clicando na Lupa em Rediscagem serão exibidos os detalhes deste status.

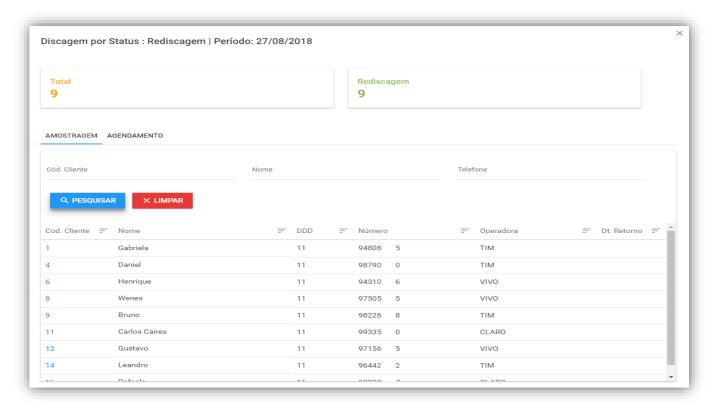


Figura 15 – Monitor Campanha – Livre/Rediscagem visão Cliente





*Total* – Quantidade total de Clientes (Registros) Discados.

Rediscagem – Quantidade de Clientes (Registros) para rediscagem.

Aba Amostragem – Amostra dos Clientes (Registros) que estão disponíveis para rediscagem. Caso saiba os dados do cliente é possível realizar a pesquisa.

Também é possível identificar o detalhamento das chamadas para este registro clicando no Código do Cliente (em azul), será exibida a TimeLine deste registro. Clicando no (+) exibira o detalhe do bilhete.

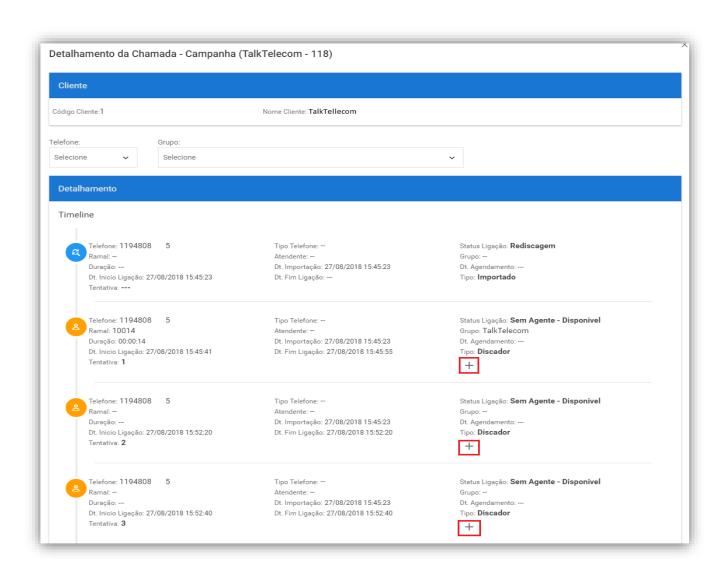


Figura 16-Monitor campanha Discagem Bilhete





Aba Agendamento – Quantidade de registros que estão agendados para rediscar no período e Intervalo configurado para pesquisa.

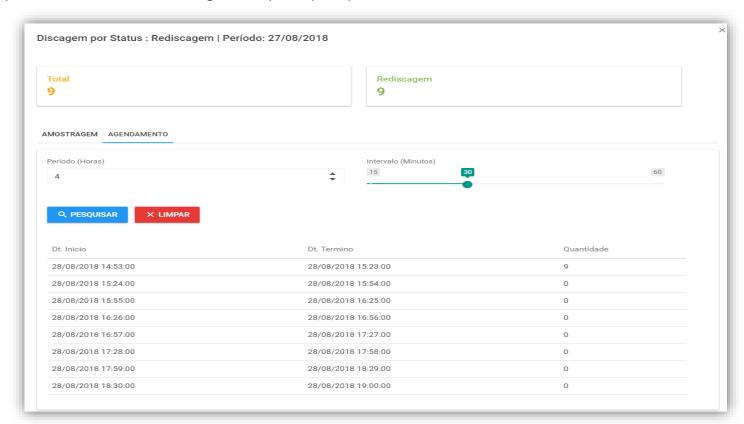


Figura 17-Monitor Campanha – Rediscagem Agendamento

#### Discado / Discando

Quantidade de registros Discados / estão sendo discados no momento;

#### R.Livre / Falando

Quantidade de ramais livres / Falando no momento;

## Importado / Filtro

Quantidade de Registros importados / Quantidade de registros retirados do mailing pelo filtro (configuração em Campanha);





# Barra de Mailing Livre

Aqui é possível identificar visualmente a porcentagem de Registros livres para discar que não foram trabalhados até o momento (verde) e a porcentagem de Registros para rediscagem (laranja).



Figura 18-Monitor campanha – Barra Vizualiação

### Status de Discagem

Para cada status de discagem é exibido a quantidade ou o percentual. Clicando sobre cada status serão exibidos o total discado e o total deste status. Clicando ainda em Amostragem – Pesquisar visualizamos os números e nome do cliente.

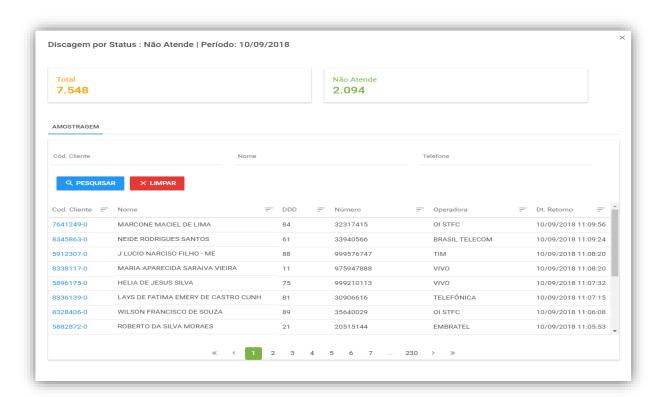


Figura 19-Monitor Campanha - Detalhe Status





# 4.3 - MONITOR CAMPANHA - VISÃO MAILING

São exibidos os dados por quantidade de telefones importados.

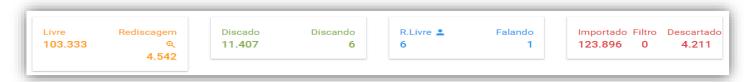


Figura 20-Monitor Campanha Indicadores

#### Livre / Rediscagem

Quantidade de telefones livres para discagem e quantidade de telefones para rediscagem, neste caso os telefones já foram discados e por algum status não foram atendidos. Clicando na Lupa em Rediscagem serão exibidos os detalhes deste status.

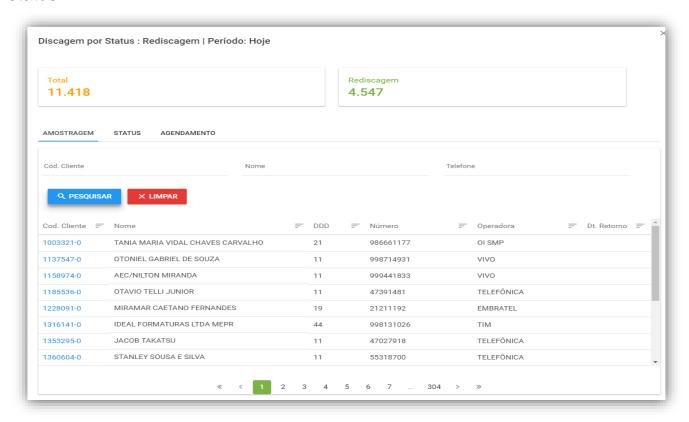


Figura 21-Rediscagem por Status





Total – Quantidade total de Telefones Discados.

Rediscagem – Quantidade de Telefones para rediscagem.

## Aba Amostragem

Amostra dos Telefones que estão disponíveis para rediscagem. Caso saiba os dados do cliente é possível realizar a pesquisa.

Também é possível identificar o detalhamento das chamadas para este registro clicando no Código do Cliente (em azul) será exibida a TimeLine deste registro, quando foi importado, quando foi discado, etc. Clicando no (+) exibira o detalhe do bilhete.

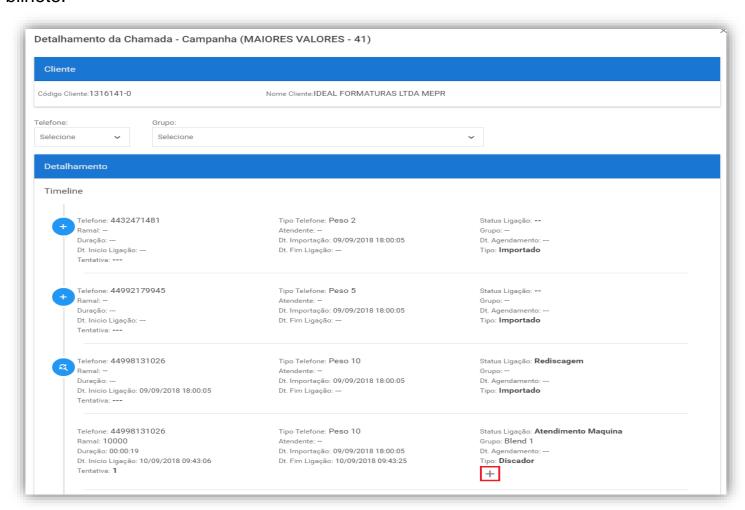


Figura 22-Monitor Campanha Resultado Bilhete





#### **Aba Status**

Exibe a quantidade total discada e a quantidade para rediscagem. É possível visualizar o status anterior dos telefones (quantidade e percentual) e a quantidade e percentual do status atual.

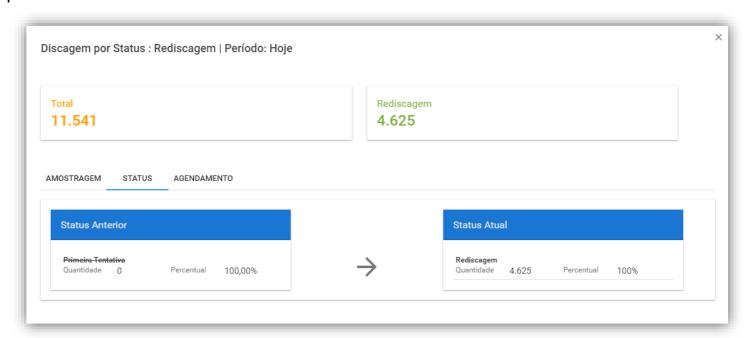


Figura 23-Monitor Campanha Rediscagem Status

Aba Agendamento – Quantidade de telefones que estão agendados para rediscar no período e Intervalo configurado para pesquisa.





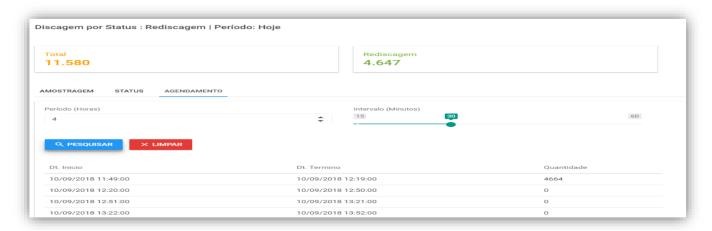


Figura 24-Monitor Campanha Rediscagem Agendamento

#### Discado / Discando

Quantidade de telefones discados / estão sendo discados no momento;

### R.Livre / Falando

Quantidade de ramais livres / Falando no momento;

# Importado / Filtro / Descartado

Quantidade de telefones importados / Quantidade de telefones retirados do mailing pelo filtro (configuração em Campanha) / Quantidade de telefones descartados pois já atingiram a quantidade máxima de tentativas para discagem;

# Barra de Mailing Livre

Aqui é possível identificar visualmente a porcentagem de telefones livres para discar que não foram trabalhados até o momento (verde) e a porcentagem de telefones para rediscagem (laranja).



Figura 25-Monitor Campanha Barra Visualização





### Status de Discagem

Para cada status de discagem é exibido a quantidade ou o percentual. Clicando sobre cada status serão exibidos o total discado e o total deste status. No exemplo abaixo visualizamos o status **Não Atende**.

## Aba Amostragem

Amostra dos telefones que estão disponíveis para rediscagem. Caso saiba os dados do cliente é possível realizar a pesquisa.

#### **Aba Status**

Exibe a quantidade total discada e a quantidade para o status. É possível visualizar o status anterior dos telefones (quantidade e percentual) e a quantidade e percentual do status atual. Em status anterior, clicando sobre os status (Atendimento Máquina, Serviço, etc), a página é direcionada para Amostragem destes números.

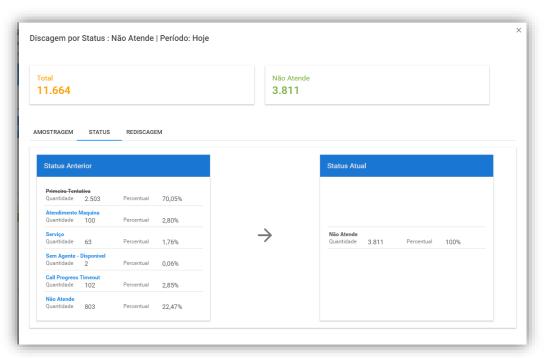


Figura 26-Monitor Campanha – Status (Detalhes)





### Aba Rediscagem

Exibe a quantidade total de telefones discados e a quantidade de telefones discados que ficaram neste status no período selecionado.

Abaixo a quantidade de Clientes e a quantidade de telefones disponíveis para rediscar, nesta opção é possível enviar para rediscagem agendando a data e horário desejado e rediscar em uma campanha diferente da que está trabalhando caso queira. Selecionando a opção para não rediscar nesta campanha, será habilitado o campo para escolher a campanha.

Insira os parâmetros conforme solicitado e clique em Rediscar.

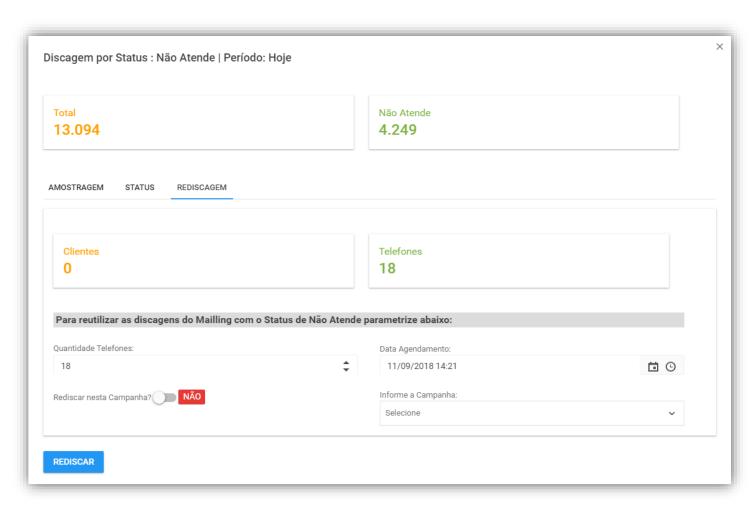


Figura 27 – Monitor Campanha – Rediscagem – Parâmetros





#### 4.4 - MONITOR CAMPANHA - ALARMES

Criação de alarmes para identificar quantidade elevada de determinado status discados na Campanha, quando o Mailing Livre para discagem está acabando, etc.

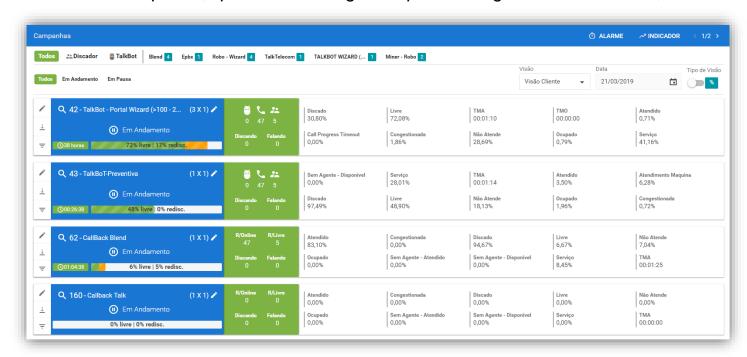


Figura 28 – Monitor Campanha – Alarmes

Clique em Alarmes, será exibida a tela para configuração, selecione a campanha que deseja criar o alarme e clique em "criar alarme".

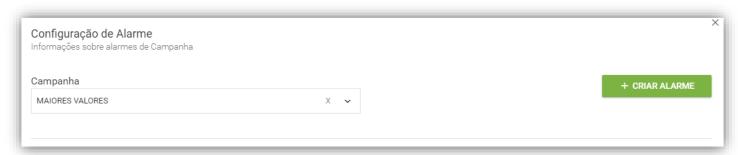


Figura 29-Monitor Campanha Alarmes Configuração





Após clicar serão habilitados os campos para configurar.

Campo: selecione o parâmetro para aplicar o alarme;

Operador: Escolha de acordo com parâmetro selecionado;

Valor. Defina o valor para o parâmetro;

Estilo: Escolha a cor do alarme;

Sonoro: Ative/Desative o alarme sonoro.

# Clique em Salvar

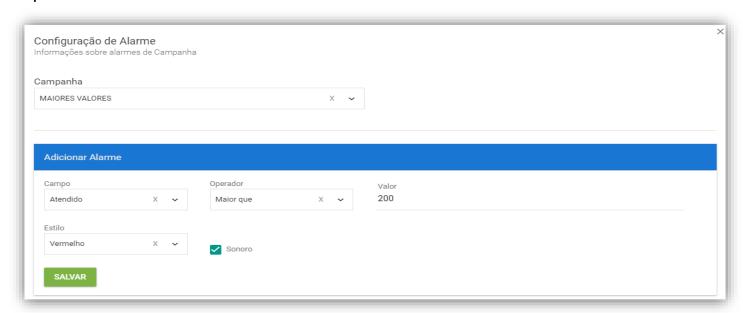


Figura 30-Monitor campanha campos alarme

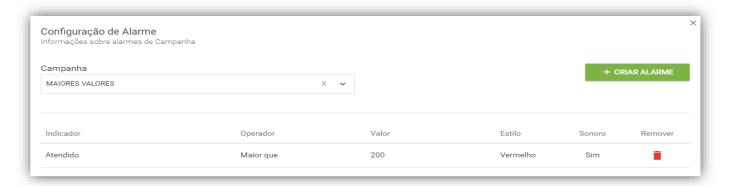


Figura 31-Monitor Campanha Alarme Salvo





#### 4.5 - MONITOR CAMPANHA - INDICADOR

Podemos alterar os indicadores marcando de acordo com a necessidade de visualização da campanha no Monitor.



Para configurar os indicadores selecione a campanha, serão exibidos abaixo todos os status de ligações, marque até cinco status para visualizar no monitor.

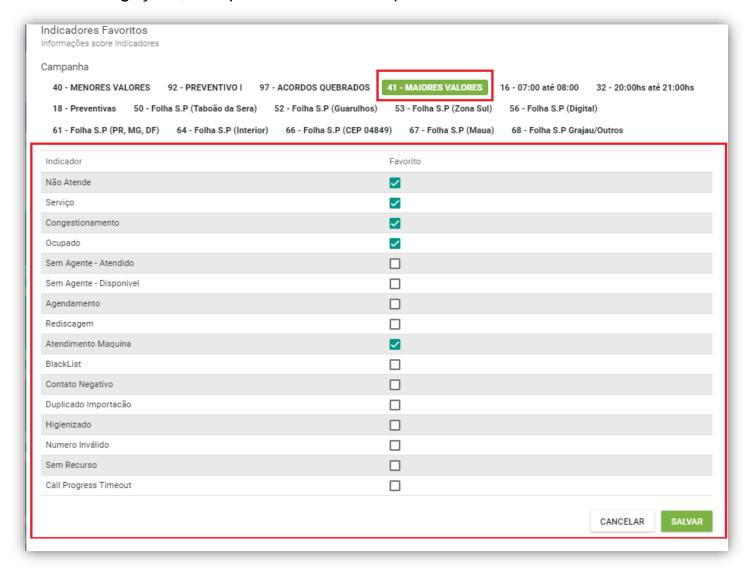


Figura 32 – Monitor Campanha Indicadores





Após marcar clique em salvar, serão exibidos os status selecionados junto do Status Livre, Atendido, Discado, TMA que são fixos no Monitor.



Figura 33-Monitor Campanha Status





#### 5 – CAMPANHA

Neste tópico veremos a criação/configuração das campanhas de discagem, importação de Mailing, criação de filtros, e extração dos relatórios de discagem.

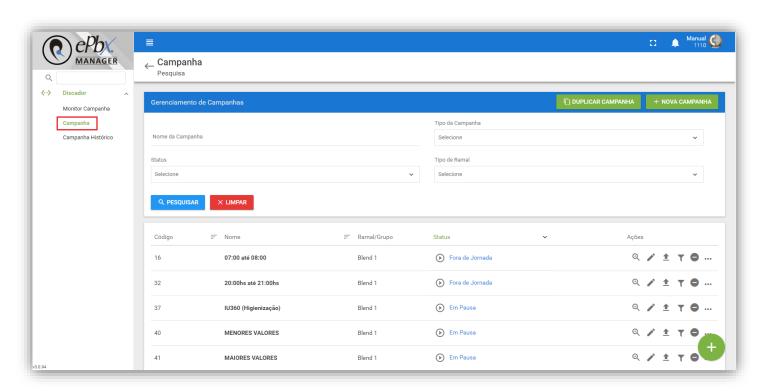


Figura 34-Discador Campanha





# 5.1 - CRIAÇÃO/CONFIGURAÇÃO DE CAMPANHAS

Para criar uma nova campanha clique em + NOVA CAMPANHA ou +.
Serão exibidos os campos para configuração divido em Abas (Detalhes, Períodos, Roteamento, Propriedades, Regras), segue descrição de cada campo.

Aba Detalhes

Nome: Inserir o nome da campanha;

Descrição: Inserir a descrição da campanha;

Tipo de campanha: Padrão, CallBack, Higienização, Talkbot;

Padrão – Campanha Padrão de discagem.

**CallBack** – Campanha criada para ser associada a um serviço receptivo e armazenar as chamadas abandonadas para retorno.

**Higienização** – Campanha para validar os números do Mailing e higieniza-lo excluindo registros inválidos de acordo com a configuração aplicada.

**TalkBot** – Campanha para trabalhar com o Robô.

Layout Importação: Padrão e Código de Integração;

**Padrão** - Layout padrão de importação Talk, este layout está disponível no momento da importação do Mailing;

Código de Integração – Integração com o CRM;

Transferir para: Selecione se as chamadas disparas serão encaminhadas para um Grupo, Ramal, URA ou ramal Epbx. De acordo com a opção será habilitado o campo para definir o Grupo, ramal ou URA.





Código de Integração: Insira o código de Integração da campanha gerado pelo CRM no caso existir integração;

Tempo Max. Agendamento: Tempo máximo em que permanecerá os Agendamentos que já atingiram o Horário na Campanha (em dias);

Gerar Arquivo de Retorno: Selecionando esta opção será habilitada a opção para gerar o arquivo de retorno das Discagens desta campanha;

Tornar visível no Monitor: Selecionando esta opção a campanha fica visível no Monitor de Campanhas;

Habilitar Limpeza do Mailing: Selecionando esta opção, a campanha irá realizar a

exclusão de todo o mailing. O usuário ainda pode clicar em definir os dias da semana e horário que o procedimento será realizado. O usuário ainda pode definir se será apagado também as rediscagens, o mailing que ainda não foi trabalhado e os agendamentos.





31

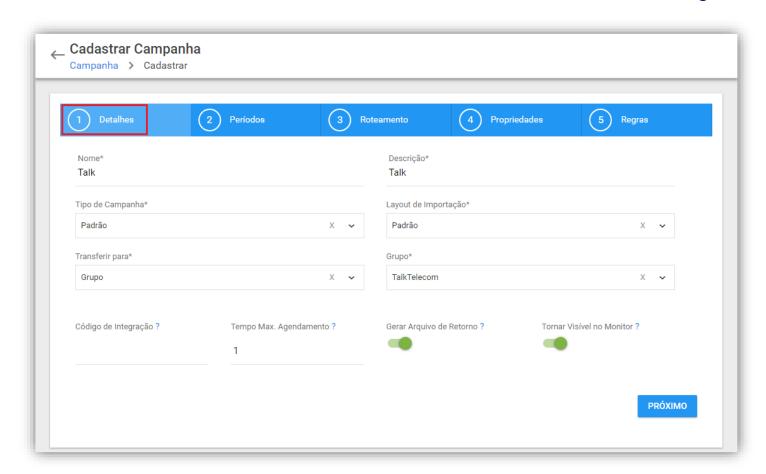


Figura 35-Campanha Detalhes

Clique em Próximo.

www.talktelecom.com.br





#### Aba Períodos

Configure os horários de início e fim da campanha para cada dia da semana. Para ativar os dias clique na opção Ativo ( ).

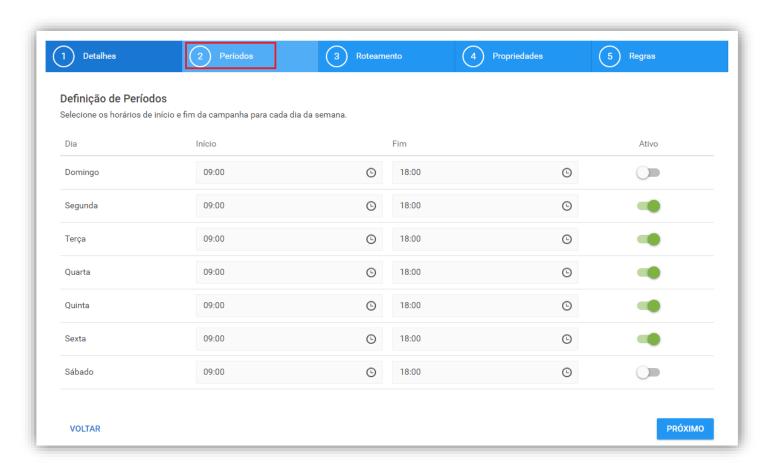


Figura 36-Campanha Períodos

Clique em Próximo.





#### Aba Roteamento

Configuração do roteamento das chamadas da campanha. Neste caso definimos a Rota e a Regra de Discagem previamente cadastradas (Módulo Configuração).

Rota Inteligente: Selecionando a rota inteligente será habilitado o campo para escolher a regra de discagem previamente cadastrada (Módulo Configuração) para saída das chamadas.

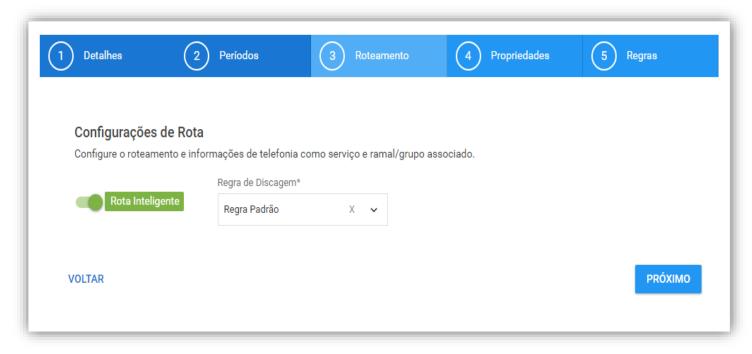


Figura 37 – Criar campanha - Aba Roteamento (Rota Inteligente)





Caso não selecione a Rota Inteligente serão habilitados os campos para escolha da Rota de discagem manualmente para cada tipo de ligação.

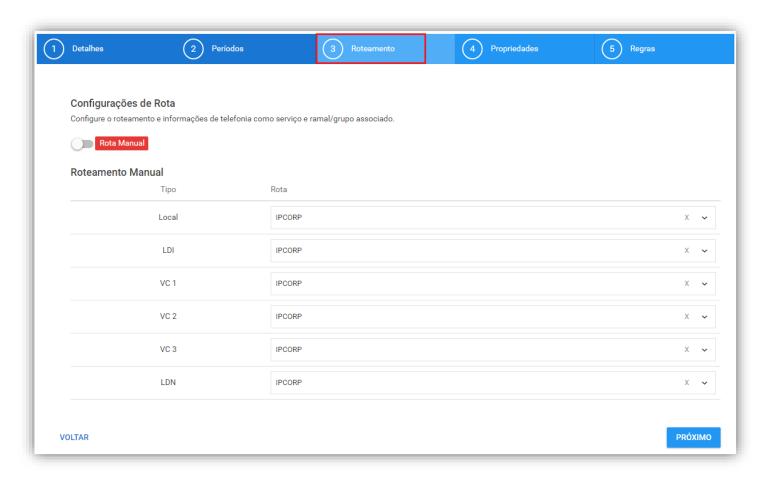


Figura 38 – Criar campanha - Aba Roteamento (Rota Manual)

Após definir o roteamento, clique em Próximo.





#### Aba Propriedades

#### Propriedades da Campanha

Template de propriedades - Selecione o template (estará disponível o template de acordo com o tipo da campanha configurado);

Habilitar Call Announce – Habilitando o anuncio de chamadas será exibido o campo para inserir o áudio desejado que será tocado para o operador quando a chamada é encaminhada para o ramal;

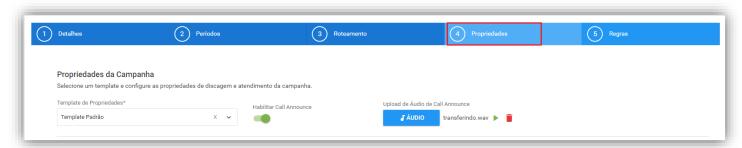


Figura 39 - Criar campanha - Aba Propriedades

## Customização de Propriedades

Tempo máximo silêncio – Configuração de tempo máximo que o ramal pode ficar em silêncio. Quando ultrapassa este tempo é exibida uma mensagem no ramal do operador (Módulo Supervisão – Monitor);

Tempo Analise Call Progress – Tempo de análise das chamadas pelo CallProgress;

Discagem por Ramal – Quantidade máxima de ligações alocadas para os agentes livres;

Tempo Ring Cliente (seg.) - Tempo de duração chamando o telefone do cliente;





Tempo Ring Ramal (seg.) - Tempo de duração chamando no ramal do agente;

Habilita CallProgress – O CallProgress é uma função para que as chamadas sejam analisadas por voz e não por sinalização enviada pela operadora. É possível habilitar ou não esta função de acordo com a necessidade;



Figura 40 – Criar campanha - Aba Propriedades (Customização)

#### Configuração do Preditivo

Habilita Preditivo – Habilita/Desabilita o envio de Percentual Preditivo (Modo preditivo de discagem).

Caso seja habilitado será exibida a barra Percentual Preditivo para configurar o percentual das chamadas que ficam retidas em caso de atendimento no Ramal do Agente. (Ex: Ramal configurado 4x1, dispara a chamada para os 4 telefones se estiver configurado com 50% das 4 chamadas atendidas 2 ficaram retidas no ramal e as outras 2 descartadas;

Tocar áudio de Espera – Caso habilitado tocará áudio de espera para os clientes que ficaram retidos aguardando atendimento;





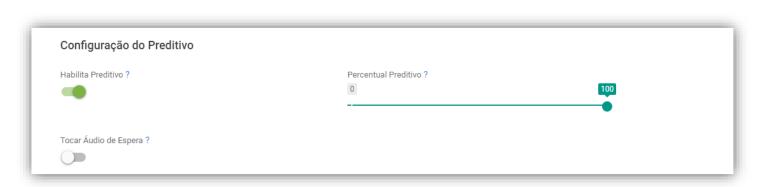


Figura 41 – Criar campanha - Aba Propriedades(Preditivo)

Habilitar Higienização – Ao habilitar este recurso, o usuário poderá selecionar qual será a campanha responsável pela higienização. Portanto, para que ocorra higienização, deverá existir uma campanha do tipo "Higienização". A mesma será abastecida e encaminhará os números aprovados para a campanha padrão.



Figura 42 – Criar campanha - Aba Propriedades(Higienização)





#### Aba Regras

Configuração das regras de rediscagem e agendamento com base no status das ligações.

### Regras Gerais:

Consulta BlackList – Quando habilitado este campo a campanha irá consultar a blacklist antes de realizar qualquer ligação;

Consulta BlackList CRM - Quando habilitado este campo a campanha irá consultar a blacklist CRM antes de realizar qualquer ligação;

Consulta BlackList Temporária - Quando habilitado este campo a campanha irá consultar a blacklist temporária antes de realizar qualquer ligação;

Ignorar Contactados – Quando habilitada, essa configuração não permitirá a importação dos clientes já contactados.

Discagem Paralela - Ao ativar esta configuração, a campanha irá agendar telefones inválidos e enquanto estes são aguardados, irá discar para os telefones alternativos deste cliente. Se uma ligação for completada, os agendamentos pendentes serão cancelados.





### Tipo de Discagem -

Horizontal: será discado todos os números do cliente, para só então discar para o próximo cliente.

Vertical: será discado o primeiro telefone de todos os clientes, para só então tentar o segundo telefone de cada cliente.

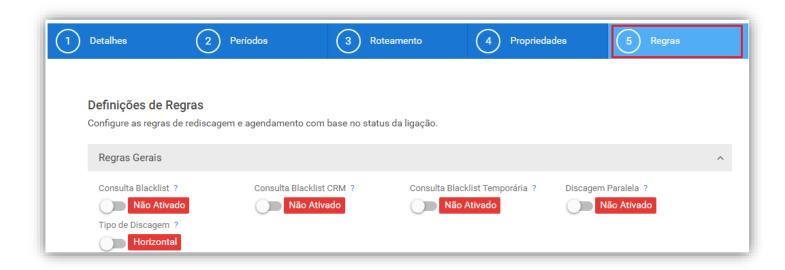


Figura 43 – Criar campanha - Aba Regras (Regras Gerais)





### Regras por Status:

Para iniciar as configurações de Regras de Status clique em + NOVA REGRA . Será exibida a tela para inserção de uma nova regra:



Figura 44 – Criar campanha - Aba Regras (Adicionar Regra)

### Em caso de ligação -

Status: Selecione o Status para definir a regra

### Tentar Rediscagem -

N° de Tentativas: Insira o número de tentativas quando o número discado obter este status;

Intervalo em Minutos: Insira o intervalo entre uma chamada e outra quando o número discado obter este status;

#### Ao exceder tentativas –

Ações: Neste caso podemos enviar SMS (caso exista) para o número ao exceder o número de tentativas de discagem.





Clique em Adicionar para inclui-lo nas regras. Criar uma regra para cada status.



Figura 45 – Criar campanha - Aba Regras (Regras por Status)

### Possuí limite de Rediscagem?

Quando ativado configure a quantidade máxima de Rediscagem para que em caso de não atendimento por mais de um status não ultrapasse este limite.



Figura 46 – Criar campanha - Aba Regras (Limite de Rediscagem)

Clique em Salvar para criar a campanha.

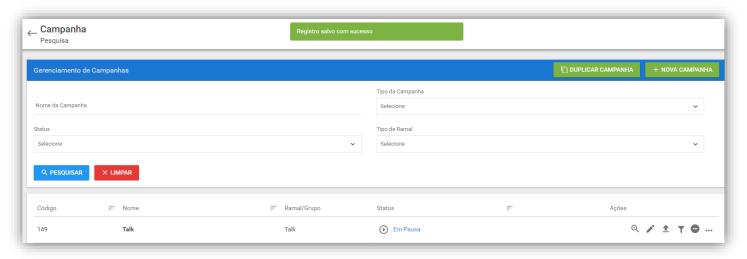


Figura 47 – Criar campanha – Campanha criada





## 5.2 – AÇÕES CAMPANHAS

Após a criação da campanha, importamos o Mailing, visualizamos as discagens, extraímos relatórios, etc.

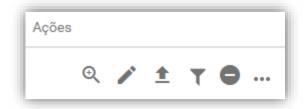


Figura 48 - Criar campanha - Campanha criada

Segue função de cada ícone.

- Detalhamento: Vide páginas XX do item XX em Monitor Campanha;
- Editar: Para editar os parâmetros configurados na criação da campanha;
- Importar: Importar arquivos de Mailing para a campanha;
- T Filtro: Aplicar filtros nas campanhas para não discar;
- Excluir: Exclusão da campanha ou Zerar Mailing;

Exportar Retorno: Relatório com os registros de discagem da campanha; Importar Tipo Telefone: Importar os tipos de telefones cadastrados no Mailing para ordenar a discagem;

Histórico da Limpeza: Histórico de ações de limpeza na campanha;





#### 5.2.1 - IMPORTAR MAILING

Para importação do Mailing clique no ícone importar (\*) em Ações do lado direito da campanha. Será exibida a tela a seguir, clique em +NOVO ARQUIVO ou + para inserir o arquivo de Mailing.

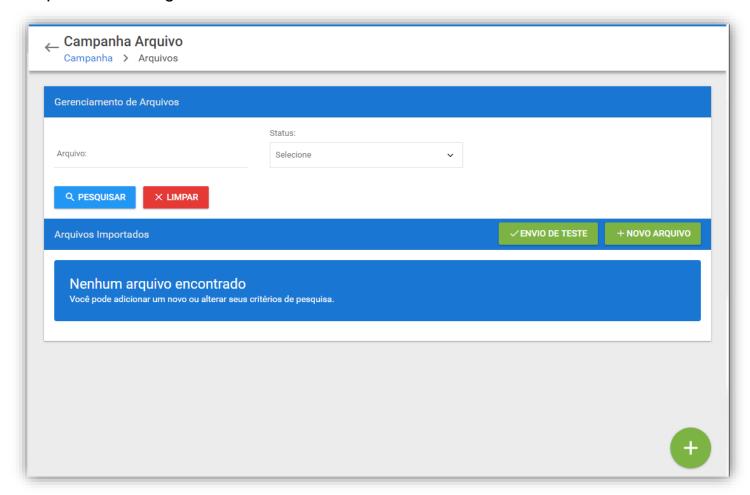


Figura 49 - Ações campanha- Importar Mailing

www.talktelecom.com.br

-0





Em novo arquivo é possível baixar o modelo de Template utilizado no discador. Ao baixar será gerado um arquivo .txt com as informações de configuração do Mailing para importar.

Segue modelo de configuração:

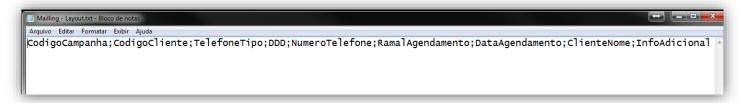


Figura 50 - Ações campanha - Modelo Layout

Para importar o arquivo após configura-lo, arraste o arquivo para o espaço em branco ou clique no mesmo espaço para abrir a janela para escolha do arquivo. Após importar será exibido o nome do arquivo, o tamanho e o status da importação, clique em próximo.

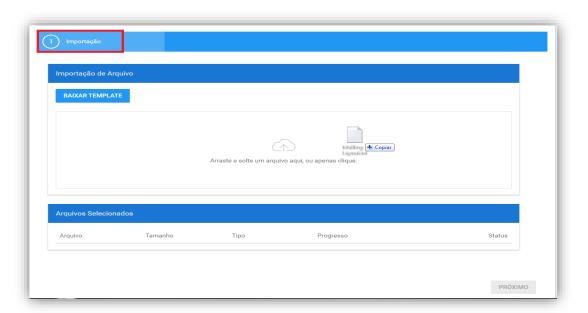


Figura 51 – Ações Campanha – Importar arquivo





Após verificar se o processo de importação foi concluído clique em próximo.

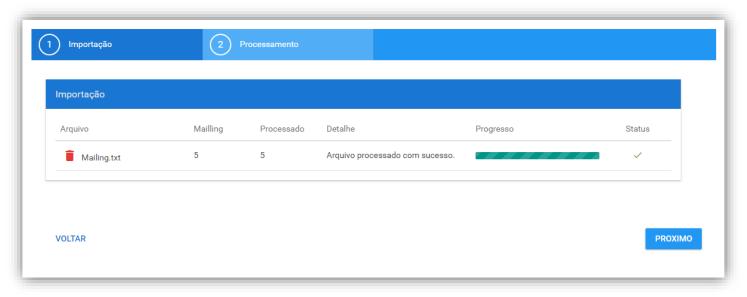


Figura 52 - Ações Campanha - Mailing Processado

Será exibida a quantidade de Registros válidos, a quantidade de registros descartados e o Total processado, é possível baixar os arquivos. Clique em concluir para finalizar o processo de Importação.

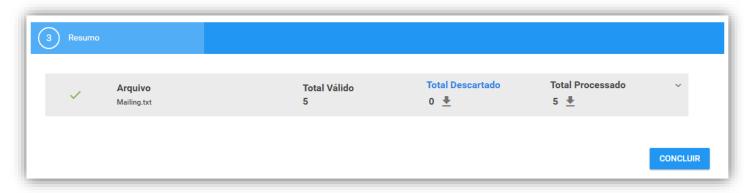


Figura 53 – Ações Campanhas – Resumo da Importação





Após concluir será exibido novamente as quantidades, o status, a data de importação e as Ações possíveis referente ao arquivo importado.

- 🔋 Excluir o arquivo importado;
- Exibe as quantidades importadas, descartadas e validadas para baixar.

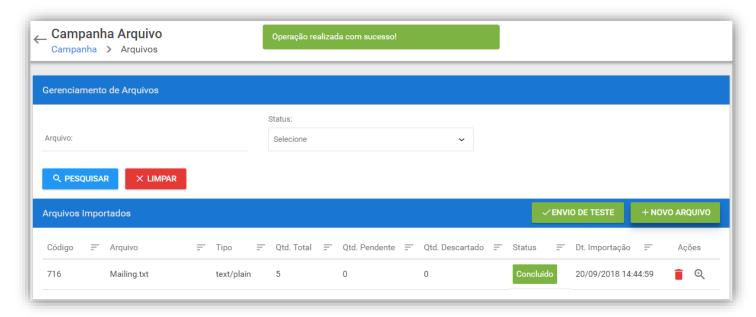


Figura 54 – Ações Campanhas – Arquivo Importado

Podem ser importados vários arquivos de Mailing diferentes na mesma campanha, eles serão acrescentados como registros livres.

Clicando em excluir, os registros serão retirados da campanha caso não tenham sido discados, se já foram discados não será limpo da campanha somente o arquivo será excluído, para limpar a campanha veremos adiante.

- Nesta opção é possível testar a importação de um número para campanha. Clique e será exibida a tela para inserir os dados do registro a ser importado. Após inserir clique em enviar.





47



Figura 55 – Ações Campanhas – Envio de Teste

O registro será discado na campanha.

Para pesquisar um arquivo, insira o nome ou o status do mesmo.

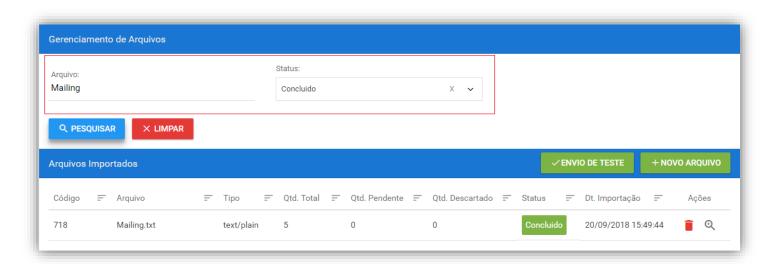


Figura 56 – Ações Campanhas – Pesquisa de arquivo

www.talktelecom.com.br





# 5.2.2 – FILTROS E ORDENAÇÃO

#### **Filtros**

Para configurar os filtros de importação para as campanhas clique em Filtro ( T ) e preencha os campos.

Campo: Escolha o campo onde será aplicado o filtro;

Operador. Como será a comparação dos dados para aplicar o filtro;

Dia: Dia da semana que será aplicado o filtro;

Início em: Horário inicial que será aplicado o filtro;

Até: Horário final que será aplicado o filtro;

No exemplo abaixo, criamos um filtro para uma campanha especifica onde não serão realizadas discagens para o DDD 21 de segunda a domingo das 17:00 as 23:30.

Após configurar clique em adicionar.

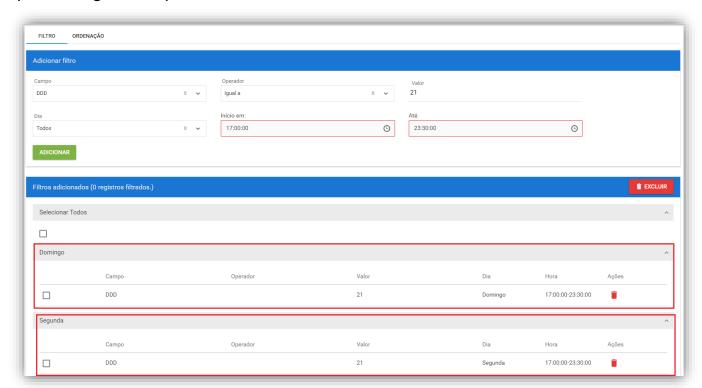


Figura 57 – Ações Campanhas – Filtro





### Ordenação

Podemos definir a ordem de discagem da campanha criando regras de ordenação.

No exemplo abaixo foram criadas duas regras de ordenação, a campanha irá discar primeiro para a localidade com DDD 11 (SP), em seguida para o DDD 31(BH). Após configurar clique em adicionar.

Podemos alterar a ordem das regras já criadas movendo-as para cima ou para baixo, clicando na ordem e arrastando.

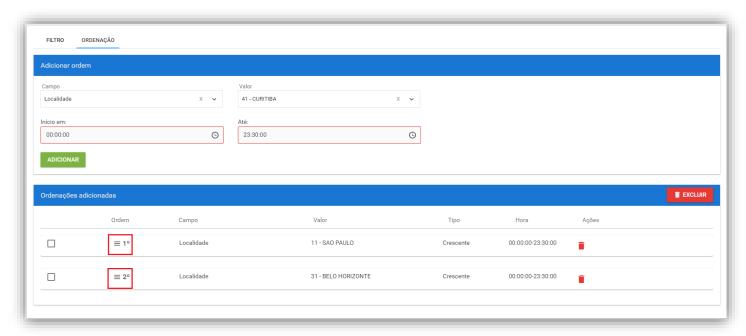


Figura 58 – Ações Campanhas – Ordenação





#### 5.2.3 - EXCLUIR MAILINIG / CAMPANHA

Existem duas opções de exclusão, podemos excluir a campanha, neste caso serão excluídos todos os registros existentes, bem como todas as configurações ou zerar a campanha, neste caso limpar o Mailing da campanha com a opção de manter os agendamentos já realizados ou não.

Para iniciar a exclusão clique no ícone Excluir ( ), sera exibida a tela a seguir. Após clicar em continuar serão habilitadas as opções para zerar e excluir a campanha.



Figura 59 – Ações Campanhas – Excluir

### Zerar Campanha

Excluí todo o Mailing da campanha, com a opção de manter ou não os agendamentos já existentes. Após escolher o Mailing é excluído.



Figura 60 – Ações Campanhas – Zerar campanha





### Excluir Campanha

Excluir toda a campanha, Mailing e configurações. Após clicar em OK a campanha é excluída.

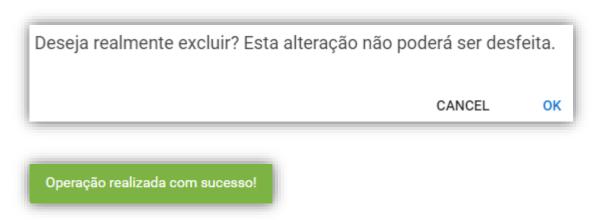


Figura 61 – Ações Campanhas – Excluir Campanha

www.talktelecom.com.br





#### 5.2.4 – EXPORTAR RETORNO

Relatório com os retornos de discagem da campanha que foi habilitado no início da configuração da campanha (página 3).

Para extraí-lo clique em Exportar retorno ("), será exibida a tela a seguir, defina o filtro e clique em gerar.

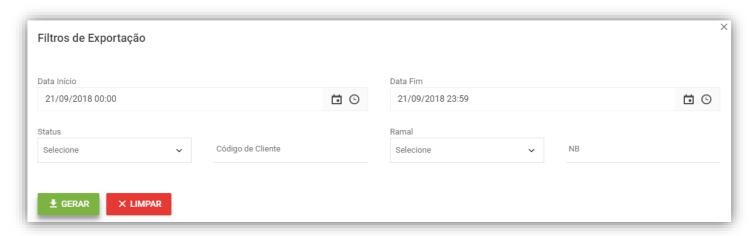


Figura 62 – Ações Campanhas – Exportar Retorno

Será gerado arquivo .csv com as informações do Filtro, este arquivo pode ser manipulado para utilizar da forma que necessitar.

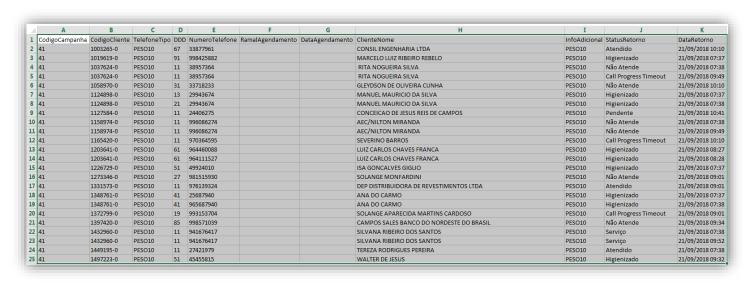


Figura 63 – Ações Campanhas – Arquivo Exportado





#### 5.2.5 – IMPORTAR TIPO TELEFONE

Configurar tipos de telefones existentes no Mailing no caso de o cliente ter mais de um telefone cadastrado, como celular1, celular2, comercial, residencial, etc. Importante que no Mailing os telefones estejam discriminados com o código gerado do tipo telefone para que a importação seja realizada.

Clique em + ADICIONAR para incluir um novo tipo de telefone.



Figura 64 – Ações Campanhas – Tipo Telefone

Para importar mais de um tipo telefone, configure o arquivo, de acordo com o template disponível, selecione + IMPORTAR EM LOTE e faça o upload do arquivo.

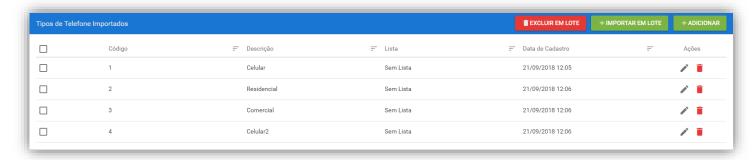


Figura 65 – Ações Campanhas – Tipo Telefone Configurado

Para excluir em lote, configure o arquivo e selecione





### 5.2.6 - HISTÓRICO DE LIMPEZA

Para identificar a data de limpeza da campanha, clique Histórico de Limpeza ( ... ). Insira a data e clique em Pesquisar para verificar os registros.

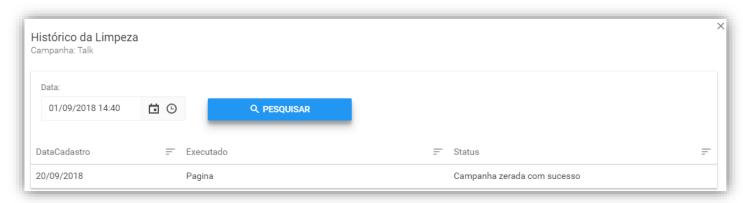


Figura 66 - Ações Campanhas - Histórico Limpeza





#### 5.2.7 - DUPLICAR CAMPANHAS

Para realizar a duplicação de uma campanha já criada, à fim de evitar refazer as configurações que já estão prontas em uma outra campanha, o usuário pode

Clicar em . Será exibido uma tela de confirmação, onde o usuário pode selecionar se deseja realizar este procedimento.



Figura 67 – Ações Campanhas – Duplicar Campanha

O usuário será encaminhado para a janela referente à configuração da campanha.

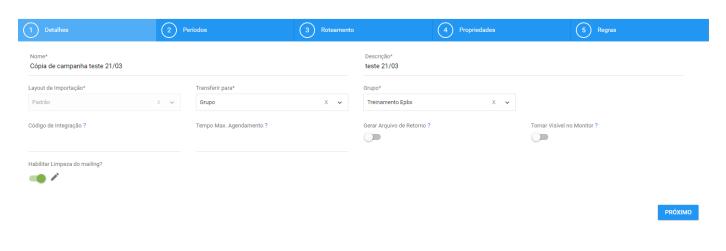


Figura 68 – Duplicar Campanha - Configurações





#### 6 - CAMPANHA HISTÓRICO

Em Campanha Histórico extraímos as amostras de discagem das campanhas. Os registros são separados por código do cliente. Insira os dados nos filtros para pesquisar.

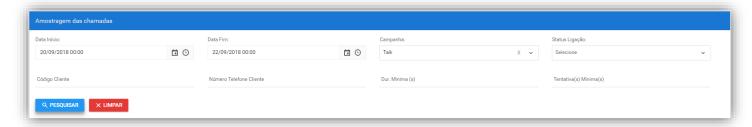


Figura 69 - Discador - Amostragem Chamadas

### Segue modelo de amostra exibido:

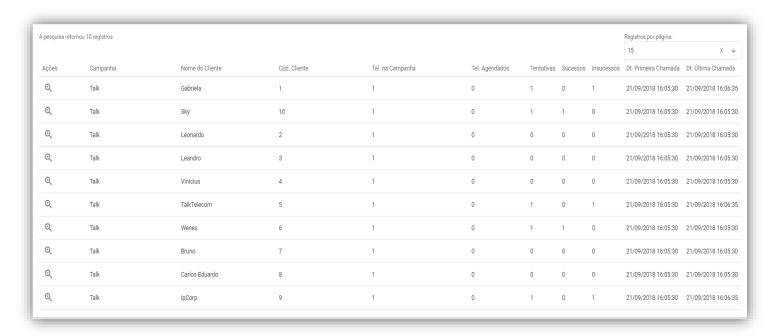


Figura 70 - Discador - Histórico





Ações – Clicando na lupa é possível ver desde o momento da importação até a última tentativa de discagem. Clicando ainda no sinal (+) é exibido o detalhe da chamada realizada;

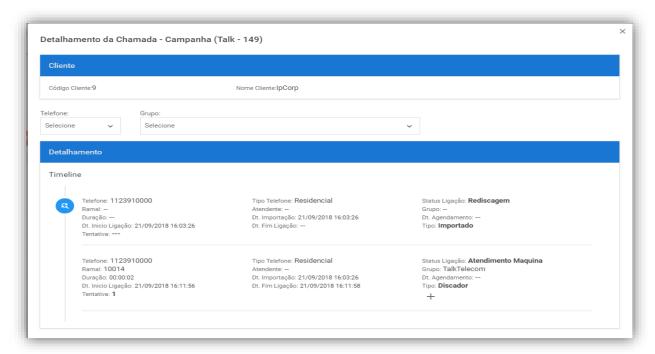


Figura 71 - Campanha Histórico- Detalhe

Campanha - Nome da campanha pesquisada;

Nome do Cliente - Nome do cliente;

Cód. Cliente - Código do cliente;

Tel. Na Campanha – Quantidade de telefones na campanha;

Tel. Agendados - Quantidade de telefones agendados;

Tentativas – Quantidade de tentativas de discagem;

Sucessos – Quantidade de discagens com sucesso;

Insucesso – Quantidade de discagens que retornaram insucesso;

Dt. Primeira Chamada - Data Hora da Primeira discagem;

Dt. Última Chamada - Data Hora da Última discagem;





#### 7 – TELEFONE TIPO

Neste submódulo, o usuário poderá cadastrar ou gerenciar todos os tipos de telefone que poderão ser utilizados para ordenação.

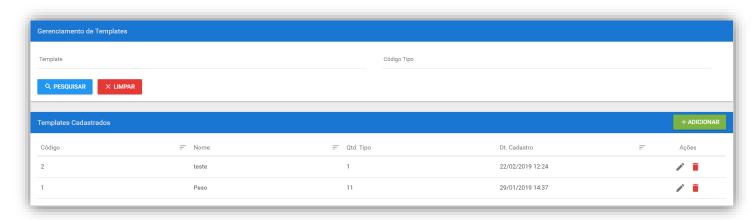


Figura 72 – Telefone Tipo

"Template" – Neste campo, o usuário poderá introduzir um texto, à fim de filtrar apenas os templates que possuem tal texto em seus nomes.

"Código Tipo" – Neste campo, o usuário pode inserir um código, filtrando apenas os layouts que possuam este código de tipo de telefone em suas estruturas.

Ao clicar no botão + ADICIONAR, o usuário será encaminhado para uma nova janela.





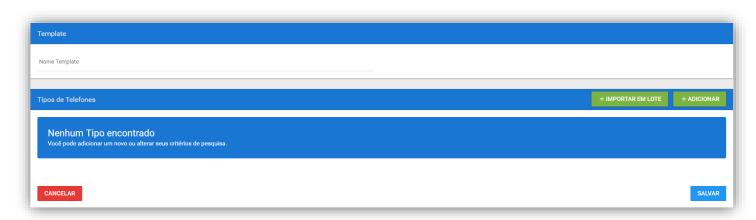


Figura 73 – Importação Telefone Tipo

"Nome Template" – Neste campo, o usuário irá definir o nome para referenciar o arquivo importado.

O usuário tem a opção de adicionar o tipo de telefone individualmente, ou por lote.

Ao clicar no botão + ADICIONAR , será disponibilizado a seguinte janela:

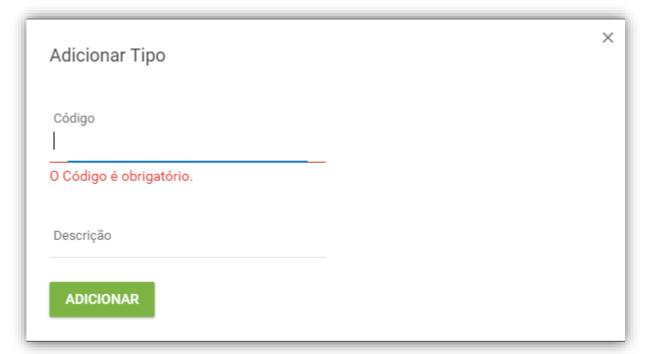


Figura 74 – Telefone Tipo Individual





"Código" – Refere-se ao código no qual será referenciado no mailing, no momento da importação.

"Descrição" – Neste campo, o usuário poderá inserir um breve texto para nomenclatura do tipo de telefone importado.

Caso o usuário deseje importar uma massa de tipo de telefones, o mesmo deverá clicar no botão + IMPORTAR EM LOTE , para ser redirecionado à seguinte janela.

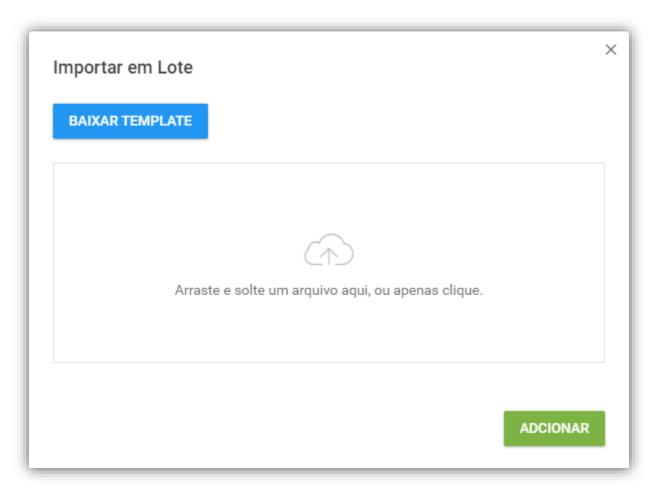


Figura 75 - Telefone Tipo Lote





O usuário pode clicar em planilha em excel, prevendo a estrutura do arquivo à ser importada. O usuário pode clicar em para localizar o arquivo ou simplesmente arrastar o arquivo para realizar a importação.





## 8 – TEMPLATE ORDENAÇÃO

Neste submódulo, o usuário poderá importar o fluxo de ordenação, além de gerenciar as estruturas de ordenação já criadas.

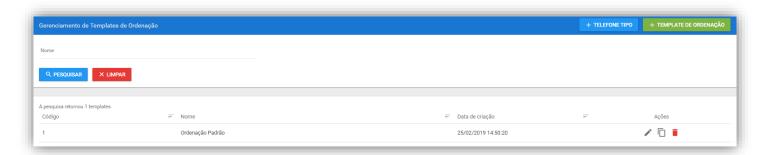


Figura 76 – Template Ordenação

"Nome" – Neste campo, o usuário poderá inserir um texto, para que seja filtrado apenas resultado que contenham este texto em seus nomes.

Caso o usuário clique no botão + TELEFONE TIPO, o mesmo será reencaminhado para a página de importação de tipo de telefone, explicado no submódulo anterior.

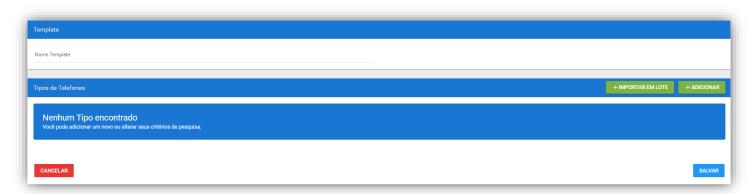


Figura 77 - Template Tipo





Caso o usuário clique em para a seguinte tela:

+ TEMPLATE DE ORDENAÇÃO

, o mesmo será encaminhado

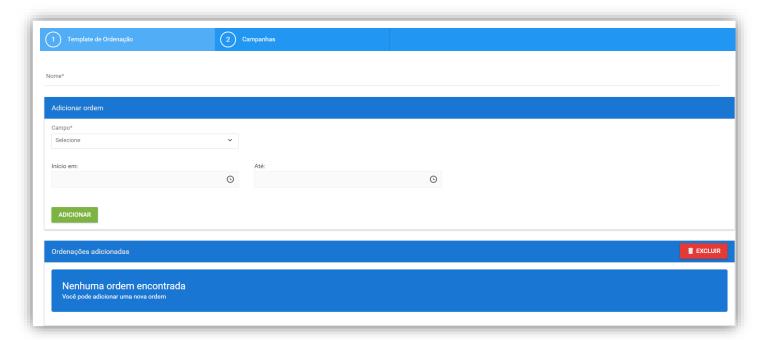


Figura 78 – Template Ordenação Importação

"Nome" - Neste campo, o usuário pode definir um nome referente à esta ordenação.

Abaixo do "Nome", existe uma sessão nomeada "Adicionar Ordem", onde o usuário pode configurar as configurações de ordenação.



Figura 79 – Adicionar Ordem





"Campo" – Neste campo, o usuário pode selecionar qual será o critério para ordenação, podendo selecionar entre Cod. Cliente, DDD, Telefone, etc...

"Valor" – Após selecionar o "campo", será disponibilizado um novo campo para inserção do valor que será priorizado na ordenação de mailing.

"Início em:" – Neste campo, o usuário define data que esta ordenação começara a entrar em vigor.

"Até:" – Neste campo, o usuário define a data até quando esta ordenação estará em vigor.

Assim que essas configurações estiverem realizadas, o usuário pode clicar em adicionar para que a mesma seja adicionada. A ordenação respeitará os critérios de cima para baixo.

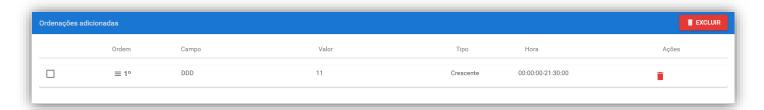


Figura 80 – Ordenações adicionadas

Ao clicar em próximo, o usuário é encaminhado a uma aba referente a quais campanhas estarão respeitando esta ordenação. Basta adicionar as campanhas desejadas ao lado direito.

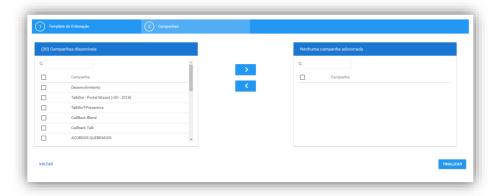


Figura 81 – Campanhas Ordenação





# 9 – TEMPLATE IMPORTAÇÃO

Neste submódulo, é possível criar um modelo de importação de mailing, caso o usuário não utilize o template de importação padrão.

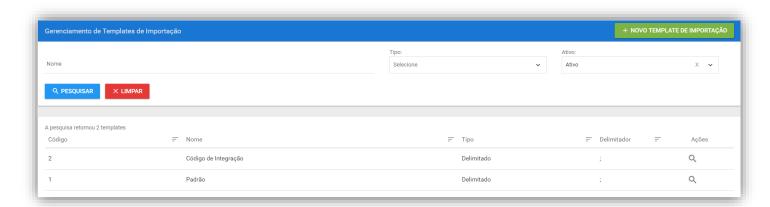


Figura 82 – Campanhas Ordenação

"Nome" – Neste campo, o usuário poderá inserir um texto, para filtrar apenas os templates que contenham o mesmo em seus respectivos nomes.

"Tipo" – Neste campo, o usuário definir entre 'Delimitado' e 'Posicional", para filtrar apenas os templates que façam parte deste tipo.

"Ativo:" – Neste campo, o usuário define se a pesquisa irá exibir os templates que estão 'Ativos' ou 'Inativos'.





O usuário poderá clicar em + NOVO TEMPLATE DE IMPORTAÇÃO, para realizar a importação de um novo layout, na seguinte página.

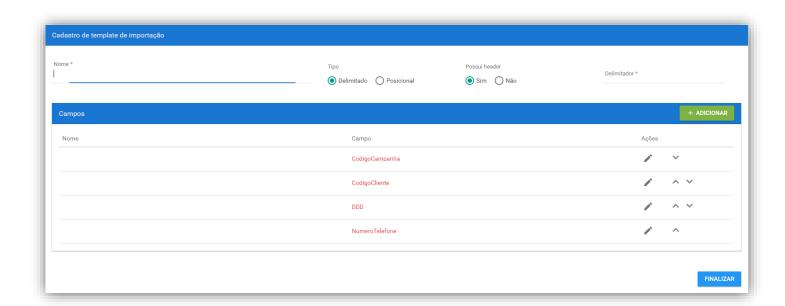


Figura 83 – Cadastro Template importação

"Nome" – Neste campo, o usuário pode inserir um texto, que será considerado para referenciar este template.

"Tipo" – Nesta opção, o usuário pode definir se este layout é "Delimitado", ou seja, utiliza algum caractere para separar os campos, ou "Posicional", delimitando o campo por uma quantidade de caracteres.

"Possui Header" – Nesta opção, o usuário pode definir se o mailing contém cabeçalho ou não.





Na sessão abaixo, podemos definir a ordem dos critérios que irão compor o layout, sendo que 'CódigoCampanha', 'CódigoCliente', 'DDD' e 'NúmeroTelefone" são obrigatórios.

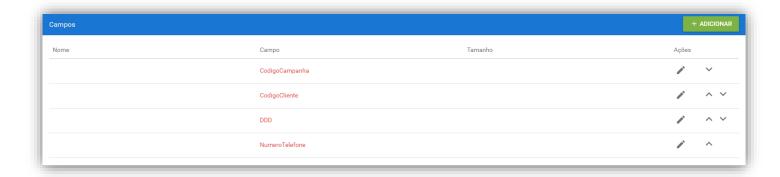


Figura 84 – Campos Template Importação

Ao clicar no botão + ADICIONAR, o usuário pode realizar a inserção de mais um campo para compor o layout.

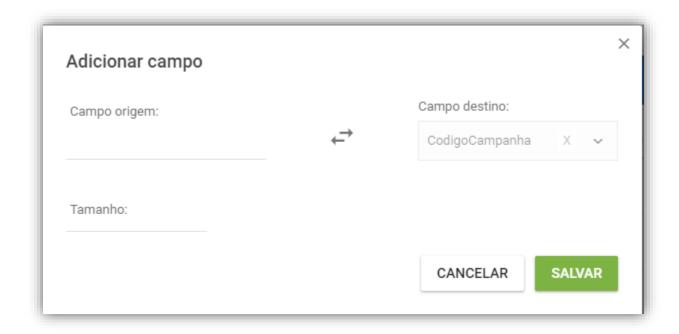


Figura 85 – Campos Template Importação





"Código Origem:" – Neste campo, o usuário define o nome do campo que receberá as informações.

"Campo destino:" – Neste campo, o usuário define o campo a qual o este critério irá se referenciar no mailing.

Caso o usuário tenha definido o tipo de layout como "Posicional", será incluído mais um campo chamado "Tamanho:" na qual o usuário irá definir o limite deste campo.





#### 10 - REGRA DISCAGEM

Neste submódulo, o usuário poderá gerenciar e criar regras de discagens, para facilitar a padronização das campanhas.

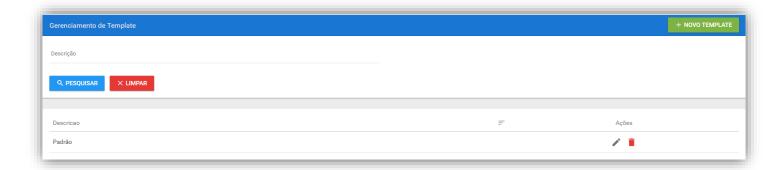


Figura 86 – Campos Template Importação

"Descrição" – Neste campo, o usuário poderá inserir um texto, à fim de filtrar apenas os templates que contenham este texto em suas descrições.

Quando o usuário clica no botão + NOVO TEMPLATE, ele será encaminhado para uma nova janela, para realização de um novo cadastro de layout.



Figura 87 – Campos Template Importação





#### TEMPLATE -

"Descrição" – Neste campo, o usuário pode introduzir um texto para referenciar este template.

#### **REGRAS** -

O usuário pode clicar no botão + ADICIONAR REGRA, para adicionar uma regra de discagem que foi apresentada no submódulo "Campanha". Ao clicar neste botão, será introduzido uma nova linha referente à esta regra.



Figura 88 – Campos Template Importação

"Status" – Neste campo, o usuário pode definir qual status receberá uma regra de rediscagem.

"Nº de Tentativas" – Neste campo, o usuário poderá definir um valor para o limite na quantidade de tentativas realizadas para este status do mesmo número de telefone.

"Intervalo em minutos:" – Neste campo, o usuário poderá definir um intervalo entre as tentativas referente à este status.

#### CAMPANHA -

Nesta aba, o usuário poderá definir quais campanhas irão respeitar esta regra de discagem, basta selecionar a regra e adicionar no botão