D1502 - Management/gestion de rayon produits alimentaires

	IAS	2 =	$\boldsymbol{\cap}$		^
$\mathbf{\Gamma}$	ı,	ᇰᆮ	C		b

Appellations

☐ Adjoint / Adjointe au chef de rayon produits alimentaires	☐ Chef de rayon poissonnerie
☐ Adjoint / Adjointe au responsable de rayon produits alimentaires	☐ Chef de rayon produits alimentaires
☐ Chef de rayon boucherie	☐ Chef de rayon produits alimentaires hors produits frais
☐ Chef de rayon boucherie/charcuterie	☐ Chef de rayon produits frais
☐ Chef de rayon boulangerie	☐ Chef de rayon produits traiteur
☐ Chef de rayon boulangerie/pâtisserie	☐ Chef de rayon surgelés
☐ Chef de rayon charcuterie	☐ Manager de rayon alimentaire hors produits frais
☐ Chef de rayon crèmerie fromagerie	☐ Manager produits frais
☐ Chef de rayon épicerie	☐ Manager rayon alimentaire
☐ Chef de rayon fruits et légumes	☐ Responsable de rayon alimentaire hors produits frais
☐ Chef de rayon liquides	☐ Responsable de rayon produits alimentaires
☐ Chef de rayon pâtisserie	☐ Responsable de rayon produits frais

Définition

Supervise les flux de ventes, met en place les opérations commerciales et coordonne les activités d'une équipe de vendeurs et d'employés de libre-service d'un ou plusieurs rayon(s) de produits alimentaires frais (fruits et légumes, viande, poisson, produits laitiers, ...) ou hors frais (épicerie, conserves, liquides, ...) selon la réglementation du commerce, les règles d'hygiène et de sécurité alimentaires et la stratégie commerciale de l'enseigne. Peut conseiller la clientèle sur les produits en rayon.

Peut effectuer la préparation (coupe, dressage de plats,...) de produits frais.

Accès à l'emploi métier

Cet emploi/métier est accessible avec un diplôme de niveau Bac (général, professionnel, ...) à Bac+2 (BTS, DUT, ...) en commerce, vente, distribution ou alimentaire.

Il est également accessible avec un diplôme de niveau CAP/BEP en commerce, vente, complété par une expérience professionnelle dans les mêmes secteurs.

Des formations spécifiques dans le secteur des métiers de bouche (boucherie, boulangerie, poissonnerie, ...) peuvent être demandées.

La pratique d'outils bureautiques (tableur, logiciel de gestion de stocks, ...) est requise.

Conditions d'exercice de l'activité

L'activité de cet emploi/métier s'exerce au sein de grandes et moyennes surfaces, de magasins populaires, de supérettes, de grands magasins en contact avec différents services et intervenants (employés de libre-service, vendeurs, fournisseurs, directeur de magasin, centrale d'achat, ...) parfois en relation avec les clients.

Elle varie selon la taille de la structure et son mode d'organisation (commandes et cadenciers automatisés, logiciel d'analyse de flux, ...).

Elle peut s'exercer les fins de semaine, jours fériés et être soumise à des variations saisonnières (fêtes de fin d'année, campagnes promotionnelles, ...).

Compétences de base

Savoir-faire		Savoirs
☐ Suivre l'état des stocks	С	☐ Techniques commerciales
☐ Définir des besoins en approvisionnement	С	☐ Utilisation de cadencier
☐ Préparer les commandes	Cr	☐ Logiciels de gestion de stocks
☐ Vérifier la conformité de la livraison	С	☐ Outils bureautiques
☐ Contrôler la conformité d'un produit	С	☐ Statistiques
☐ Superviser le stockage des produits	С	☐ E-procurement
☐ Contrôler la mise en rayon des articles	Ci	☐ Règles de rotation de produits alimentaires
☐ Adapter le plan d'implantation des articles	Ci	☐ Merchandising / Marchandisage
☐ Contrôler l'état de conservation d'un produit périssable	С	☐ Gestes et postures de manutention
☐ Retirer un produit impropre à la vente	Cr	☐ Règles d'hygiène et de sécurité alimentaire
☐ Gérer des invendus alimentaires	С	☐ Chaîne du froid
☐ Analyser les résultats des ventes	Ec	☐ Gestion des stocks et des approvisionnements
☐ Déterminer des mesures correctives	R	
☐ Concevoir les opérations commerciales selon les marges, le chiffre d'affaires et les prévisions		
☐ Décoder un tableau de bord		
☐ Coordonner l'activité d'une équipe	Es	

Compétences spécifiques

Savoir-faire		Savoirs
☐ Accueillir une clientèle	S	☐ Techniques de vente
☐ Renseigner un client	S	

Compétences spécifiques				
Savoir-fair	e			Savoirs
☐ Réaliser la coupe de produits frais		R	☐ Techn	ques de découpe de produits frais
☐ Dresser des plats pour le service		R	- recilii	ques de decoupe de produits irais
Réaliser la mise en rayon		R		
- Realiser la filise en rayon		11		
☐ Entretenir un outil ou matériel		R		
		Ī	1	
☐ Négocier des prix		E		
☐ Négocier un contrat		Ec		
☐ Organiser l'inventaire des produits d'un magasin		Cs	☐ Techn	ques d'inventaire
☐ Effectuer des relevés de prix auprès de la concurrence		Ce	☐ Veille	concurrentielle
			☐ Utilisa	ion d'appareils de lecture optique de codes-barres (pistolet, flasheur,)
☐ Recruter du personnel		E		
Former du personnel à des procédures et techniques		Sr		
☐ Organiser des actions de formation		Se	☐ Gestio	n des Ressources Humaines
 Environnements de travail 				
Structures	Secteurs			Conditions
□ Boucherie	☐ Boissons, alcools			
□ Boulangerie	☐ Surgelés			
☐ Charcuterie				
☐ Crèmerie / fromagerie				
☐ Grand magasin				
☐ Hypermarché (2500 m² et +)				
☐ Magasin populaire				
☐ Pâtisserie				
□ Poissonnerie				
☐ Supermarché (400 à 2500m²)				
□ Supérette (120 à 400m²)				

Environnements de travail

Structures	Secteurs	Conditions
☐ Traiteur		

Mobilité professionnelle

Emplois / Métiers proches

Fiche ROME		Fiches ROME proches		
	D1502 - Management/gestion de rayon produits alimentaires Toutes les appellations		D1301 - Management de magasin de détail Toutes les appellations	
•	D1502 - Management/gestion de rayon produits alimentaires Toutes les appellations	•	D1503 - Management/gestion de rayon produits non alimentaires Toutes les appellations	

Emp	Emplois / Métiers envisageables si évolution				
Fiche ROME		Fiches ROME envisageables si évolution			
	D1502 - Management/gestion de rayon produits alimentaires	D1402 - Relation commerciale grands comptes et entreprises			
	Toutes les appellations	Toutes les appellations			
	D1502 - Management/gestion de rayon produits alimentaires	D1504 - Direction de magasin de grande distribution			
-	Toutes les appellations	■ Toutes les appellations			
	DAFOO Management/meeting de grand mandrite elimenteine	DATOS Manchandiagna			
	D1502 - Management/gestion de rayon produits alimentaires	D1506 - Marchandisage			
-	Toutes les appellations	Toutes les appellations			
	D1502 - Management/gestion de rayon produits alimentaires	D1509 - Management de département en grande distribution			
•	Toutes les appellations	Toutes les appellations			
	D1502 - Management/gestion de rayon produits alimentaires	K2111 - Formation professionnelle			
		The state of the s			
	Toutes les appellations	Formateur / Formatrice commerce vente			

Mobilité professionnelle

Emplois / Métiers envisageables si évolution

Emplois / Metters envisageasies si evolution				
Fiche ROME	Fiches ROME envisageables si évolution			
D1502 - Management/gestion de rayon produits alimentaires	M1101 - Achats			
Toutes les appellations	■ Toutes les appellations			