

## ניסיון תעסוקתי

### 2018-2019 מנהלת שיווק -חברת מדקור בע"מ:

ניהול מכירות שטח ושיווק החברה עם פגישות מול לקוחות פוטנציאליים, ניהול קשר עסקי שוטף עם לקוחות החברה, זיהוי והתאמת צרכים ופתרונות לצד ליווי עד סיום טיפול ובמקביל שימור וטיפול הקשר עם לקוחות החברה

### 2018-2019 ניהול עסק עצמאי- שיווק ומכירת פרחי יוקרה עבור אירועים עסקיים ופרטיים:

החברה עסקה בשיווק ומכירת פרחי יוקרה בכל חלקי הארץ. החברה ניהלה דף שיווקי אינטרנטי באינסטגרם, בפייסבוק וברשתות נוספות אשר הגיע לאלפי עוקבים, החברה ניהלה תוכן שיווקי מקצועי אשר בזכותו הגיעה הצלחה וביקוש רב בכל חלקי הארץ.

### 2014-2018: עמילת מכס במחלקת ייבוא ימית-ומנהלת תיקי לקוחות, מנטפילד,

### 2010-2014: עמילת מכס במחלקת ייבוא אוויר-ומנהלת תיקי לקוחות, פליינג קרגו (DHL):

התפקיד כולל ניהול אופרטיבי של תיקי לקוחות עסקיים, תוך כדי עבודה שוטפת ובתיאום עם רשויות המכס, חברות שילוח בינלאומיות בתחום האווירי וגורמים בכירים בחברה. נדרשת התנהלות מקצועית אסרטיבית ויעילה ביותר מצד ולטובת הלקוח אשר יכולה לחסוך המון זמן וכסף, ומצד שני להתנהל באמינות רבה ובכפוף לדרישות החוק. בעקבות התנהלותי ותרומתי לכל הגורמים במשך השנים קיבלתי תעודת הצטיינות שנתית.

## השכלה

2015-2016: עמילת מכס בתחום ייבוא ימי.

2013: תעודת פקיד רישוי.

2013-2016: תואר ראשון במנהל עסקים-התמחות בשיווק-מכללת פרס.

## ניסיון צבאי

2008-2010: שרטטת מבצעים בחיל הים- התפקיד כלל עבודה מול גורמים בכירים מאוד בסיווג יסודי, עבודה שוטפת במערכות צבאיות מתקדמות, שיתוף פעולה ויכולת עבודה עצמאית, מתן מענה מהיר ויעיל תוך כדי תפקוד ולחץ באופן שוטף, התפקיד דרש חשיבה יצירתית מחוץ לקופסא וניהול תהליכים רבים עד כדי הבאת פתרון בזמן אמת.

תוכנות שליטה מלאה בכל מערכות Office.

## שפות

אנגלית רמה טובה מאוד, עברית שפת אם.