AUDRER

anagramma di "Ardeur"

Ardore : veemenza, intensità di passioni, desiderare con ardore o desiderio struggente.

Audrer è una linea di cosmetici e make-up creata da Giulia de Lellis, famosa influencer appassionata da sempre dal settore della cosmetica.

Con pochi prodotti Giulia è riuscita a soddisfare diverse esigenze e desideri, per ogni tipo di pelle ad ogni tipo di età.





Target: Donna dai 20 anni, che ha il desiderio di prendersi cura di sé e di sentirsi bella anche con un semplice rossetto!

"Un makeup eccellente inizia con un'eccellente cura della pelle"

PUNTI DI FORZA

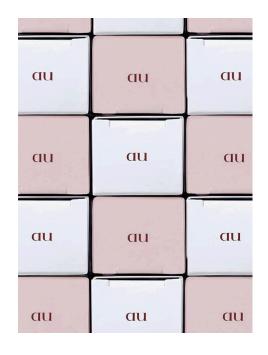
- la fondatrice/influencer ha un seguito importante, negli anni ha guadagnato la **fiducia** di milioni di follower.
- buona reputazione.
- organizzati numerosi **pop-up store** che permettono di entrare a contatto diretto con i clienti, raccontare la storia del brand e attirare l'attenzione di nuovi clienti. Anche il solo desiderio di incontrare la famosa influencer e fondatrice è un buon motivo per parteciparvi.
- **sito web e negozio fisico** (fa parte della catena di Sephora).

PUNTI DI DEBOLEZZA

- si prova **antipatia** verso l'influencer di conseguenza non si ha un interesse e desiderio a cercare, informarsi o addirittura acquistare.
- **concorrenza** : ormai è diventata una moda (tra influencer) avere un proprio brand, è un'**idea poco innovativa.**

VALUE PROPOSITION

Audrer aiuta le donne a prendersi cura della propria pelle attraverso creme,sieri e oli che non ungono ma offrono idratazione oltre a illuminare,nutrire e proteggere sia la pelle del viso che quella del corpo.





IL LOGO E IL TONO DI VOCE

Il logo è caratterizzato da semplicità : colori chiari e scritta semplice. Il tono di voce che trasmette è chiarezza, un senso di calma e tranquillità.

I valori sono:

- passione la passione per la cosmetica è ciò che ha spinto Giulia a creare il suo brand.
- impegno e determinazione grazie a anni e anni di studio e lavoro con professionisti del settore sono riusciti a realizzare prodotti adatti a soddisfare ogni esigenza.
- fiducia e fedeltà.

La qualità dei prodotti è medio-alta.

I prezzi si aggirano tra i 20 e i 50 euro.

MARKETING MIX

 PRODUCT = i prodotti sono formulati con ingredienti di origine naturale e vegetale, non contengono fragranze aggiunte né oli essenziali. Il design, come il packaging, è semplice e raffinato. Utilizzati colori pastello tra cui rosa e bianco, che trasmettono freschezza e classe. I contenitori sono realizzati in modo da facilitare l'applicazione con dosatori precisi, e le dimensioni di alcuni

- prodotti consentono di essere portati in borsa favorendo i ritocchi durante la giornata.
- PRICE = il prezzo è flessibile. Sul sito troviamo per i nuovi iscritti alla newsletter uno sconto del 10% sul primo ordine. Inoltre vengono offerti sconti (o codici sconto da influencer) per la festa della donna o il giorno di San Valentino, il Black Friday e le festività natalizie. Ci sono anche periodi in cui sono disponibili cofanetti con due o tre prodotti a un prezzo più conveniente.
- PLACE = il canale di distribuzione è online. Dal sito web i clienti possono acquistare i prodotti e scegliere di pagare anche a rate con Scalapay. La spedizione varia dai 3-5 giorni ed è gratuita per gli ordini superiori ai 50 euro. Inoltre, per aumentare la visibilità e accessibilità, da poco Audrer è entrata a far parte di punti vendita fisici tra cui Sephora.
- PROMOTION = la fondatrice pubblicizza
 quotidianamente i suoi prodotti sulla sua

pagina Instagram e TikTok. Sa anche di poter contare su numerosi influencer e beauty influecer ai quali manda a casa i nuovi prodotti da sperimentare, ricevendo recensioni e incuriosendo anche coloro che non ne avevano mai sentito parlare.



Your one-stop where skincare meets makeup

Un makeup eccellente inizia con un'eccellente cura della pelle. Ognuno ha le proprie esigenze e desideri. I noi prodotti sono semplici da scegliere ed utilizzare. Per tutto req

