Tienda de Electrónica

El data set utilizado es: <a href="https://www.kaggle.com/datasets/knightbearr/sales-product-data?select="https://www.kaggle.com/datasets/knightbearr/sales-product-data?select="https://www.kaggle.com/datasets/knightbearr/sales-product-data?select="el cual contiene datos acerca de las ventas de una tienda estadounidense de productos de electrónica durante el año 2019.

Variables:

Order ID: Número de seguimiento del producto.

Product: El producto que fue vendido.

Quantity Ordered: La cantidad total de items ordenados.

Price Each: El precio de cada producto.

Order Date: Día y hora en que fue realizado el pedido.

Purchase Address: Dirección desde donde se realizo la compra.

Algunas de las preguntas que se desean responder con este dashboard son:

Cuál fue la ganancia total del año?

Cuál fue el mejor mes de ventas?

Cuántos productos se vendieron en total?

Qué ciudad tuvo el mayor número de ventas?

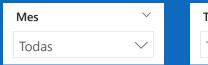
Cuales fueron los productos mas vendidos?

Cuáles productos dejaron mayor ganancia?

Cuál fue el horario en que se realizaron mayor cantidad de ventas?

Tienda de Electrónica

DASHBOARD DE VENTAS 2019



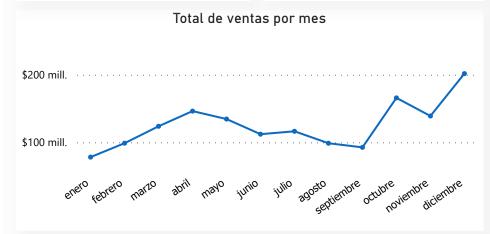




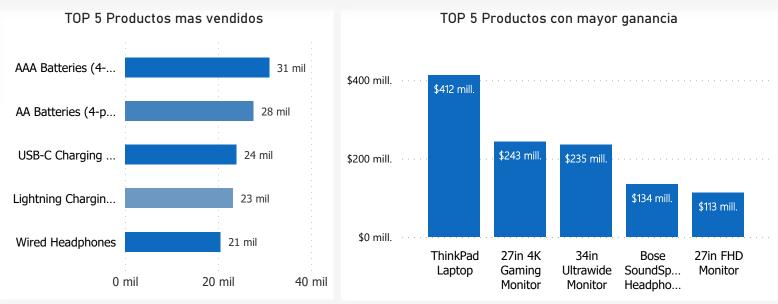
209 mil

Total de Ventas

Productos Vendidos









CONCLUSIONES

- Durante el año 2019 la ganancia de la tienda fue de 1500 millones de dólares.
- Durante el primer trimestre del año las ventas fueron aumentando hasta llegar a un máximo en Abril de 146 millones de dólares. Luego fueron descendiendo hasta en Junio alcanzar los 112 millones. En Septiembre las ventas alcanzaron un máximo de 92 millones de dólares. A partir de Octubre comienzan a aumentar notablemente.
- El mejor trimestre de ventas fue el 4to y el mes con mayor cantidad de ventas fue Diciembre con aproximadamente 500 millones de dólares.
- La ciudad con mayor cantidad de ventas fue San Francisco seguida por Los Angeles y Nueva York.
- En total se vendieron alrededor de 200 mil productos, de los cuales las baterías AAA Y AA fueron los productos mas vendidos con 59 mil unidades vendidas entre ambas.
- El producto que dejó mayor ganancia es el ThinkPad Laptop con 412 millones de dólares, seguido por el Gaming Monitor y el Ultrawide Monitor con 243 y 235 millones de dólares recaudados respectivamente.
- Los horarios en que se realizaron mayor cantidad de ventas fueron entre las 12 y 13hs y entre las 19 y 20hs, con lo cual estos podrían ser horarios a tener en cuenta al momento de lanzar publicidades/ofertas.