

Honda Mugen

PT.Mitrausaha Gentaniaga

 Pasar Minggu
 : Jl.Raya Pasar Minggu No.10, Jakarta 12740

 Telp
 : (021) 7973000 Showroom - (021) 7972000 Bengkel

Fax : (021) 7973834

 Puri Kembangan : Jl. Lingkar Luar Barat, Puri Kembangan, Jakarta Barat 11610

 Telp
 : (021) 5835 8000 Showroom - (021) 5835 9000 Bengkel

 Fax
 : (021) 5835 7941 Showroom - (021) 5835 7942 Bengkel

http://www.hondamugen.co.id

Judul: Prosedur Operation Harian Sales

Prosedur Kerja

No Dokumen: 002-PRO-SLS Dibuat oleh : Dir. Op. Sales & Del. Tanggal : 03-12-2018 Diketahui oleh : Q M R No Revisi : 02 Halaman: 1/1 Disetujui oleh : VP Director **AKTIVITAS** DOKUMEN/CATATAN MUTU KETERANGAN Mulai Briefing Pagi: - Pengumuman **SPV** - Mencari informasi kondisi lapangan Briefing Pagi - SM / SPV memberikan tambahan dan masukan-masukan ya lain - Membahas dan mengevaluasi Counter Sales Rep. complain Sales Kegiatan yg berhubungan dengan Melakukan <u>penjualan :</u> Melakukan kegiatan * Canvasing: kegiatan canvasing/ -Mencari informasi kebutuhan penjualan berhubungan kendaraan type by type counter dgn penjualan terhadap customer -Memberikan informasi fasilitas kemudahan pembelian mobil **Counter Sales &** misalnya :- Kredit paket murah Sales Rep. - dll * Counter: Membuat SPK untuk Untuk counter menghubungi transaksi penjualan pelanggan & menerima (jika ada penjualan) pelanggan *Supervisor menganalisa & memberikan solusi pada Sales Rep. Prosedur Kegiatan transaksi: Administrasi - Apabila terjadi transaksi Sales Penjualan membuatkan SPK (Surat Kendaraan Pesanan Kendaraan) di website baik type, warna, jenis & ditulis pembelian tunai/kredit, di-Counter approve oleh Sales Manager. Sales Rep. Sales - Apabila pembelian kredit Sales Memberikan Memberikan menghubungi lembaga Laporan laporan keuangan/leasing utk di proses kunjungan kegiatan menjadi kontrak, kemudian (sore hari) counter ditandatangani customer kepada SPV kepada SM Selesai