

巴比伦富翁的 财富课

一本书读懂投资理财智慧

[美] 乔治·塞缪尔·克拉森◎著

张轶◎译

史上最完美的
财富管理宝典

全球最实用的
终极致富锦囊

雄踞亚马逊网站榜首

令《富爸爸穷爸爸》作者受益匪浅的经典财富圣经

备受成功学大师拿破仑·希尔、戴尔·卡耐基、博恩·崔西推崇



人民邮电出版社
POSTS & TELECOM PRESS



巴比伦富翁的 财富课

一本书读懂投资理财智慧

[美] 乔治·塞缪尔·克拉森◎著

张 轶◎译

史上最完美的
财富管理宝典

全球最实用的
终极致富锦囊

雄踞亚马逊网站榜首

令《富爸爸穷爸爸》作者受益匪浅的经典财富圣经

备受成功学大师拿破仑·希尔、戴尔·卡耐基、博恩·崔西推崇



人民邮电出版社
POSTS & TELECOM PRESS



目 录

[封面](#)

[扉页](#)

[前言](#)

[第一章 巴比伦的辉煌——财富历史](#)

[第二章 渴望得到黄金的人——贫穷的原因](#)

[第三章 巴比伦首富——收入的分配方法](#)

[第四章 步入财富殿堂——脱离贫穷的方法](#)

[第五章 遇见幸运女神——付诸行动](#)

[第六章 积累财富——黄金五法则](#)

[第七章 巴比伦的放债人——慎重行事](#)

[第八章 巴比伦之墙——财富保障](#)

[第九章 巴比伦的骆驼商——决心的重要性](#)

[第十章 巴比伦的泥板文书——经典的财富记录](#)

[第十一章 巴比伦最幸运的人——享受人生](#)

[版权](#)

巴比伦富翁的财富课 一本书读懂投资理财智慧

[美]乔治·塞缪尔·克拉森◎著

张轶◎译

人民邮电出版社

北京

前言

未来宛如一条绵延到远方的大路，沿途充满着你想要实现的抱负.....以及渴望得到满足的愿望。

假若你想实现这些抱负和愿望，就必须能够成功地掌控财富。本书提供的明确的理财原则，能使你脱离囊中羞涩的窘境，并步入富裕而幸福的生活。

和万有引力一样，这些理财原则是普遍而永恒的。希望它们能够向你证明，就像它们曾经向其他人证明的一样，这些原则是使你钱包鼓胀、存款增加、财富增长的金钥匙。

瞧！对于那些掌握了如何获取财富的简易原则的人来说，财富是源源不断的。

1. 让钱包鼓起来
2. 控制开销
3. 使黄金增值
4. 使财富免遭损失
5. 使住房成为有利润的投资
6. 确保未来收入
7. 提高赚钱能力

国民充足的财富是国家繁荣昌盛的基础。

本书旨在探讨个人如何才能成功理财。这里的成功是指我们依靠自身的才能和努力，获得应有的回报。因而，充分且适当的准备是打开成功之门的钥匙。我们的行动并不见得比思想明智，而思想也不一定胜于

理解。

本书为所有囊中羞涩之人提供了脱离窘境的妙方，长久以来被冠以“理财洞察指南”。事实上，这也正是本书的宗旨：帮助雄心勃勃、渴望致富的人们培养理财方面的洞察力，帮助他们赚取金钱、保存金钱以及利用金钱赚取更多的财富。

本书将带领读者回到古巴比伦——孕育当代金融和商业基本原则的摇篮。今天，这套原则已得到全世界的普遍认同以及运用。

笔者衷心地希望新读者同样能够通过阅读本书获得激励，从而增加银行存款，聚集更多的财富，并解决个人财务问题。这些问题都是全国各地的读者热切关注的问题。

笔者借此机会诚挚地感谢将本书广泛地分发给朋友、亲戚、员工和同行的商业界主管。赞赏本书理论观点的实干家对本书的理解和支持是无可比拟的，因为他们本身正是遵循这些原则工作而取得了重大成就的实例。

巴比伦之所以能够成为远古时代全球最富裕的都市，是因为当时它的国民是世界上最富有的国民。巴比伦人体会到了金钱的价值。他们利用简单、高效的理财原则来赚取金钱、保存金钱并且以钱赚钱。他们为自己提供了源源不断的财富，而这也正是今天我们所有人的愿望。

乔治·塞缪尔·克拉森

第一章 巴比伦的辉煌——财富历史

『巴比伦』——

这个名字本身就是财富与光辉的结合，

其拥有的金银珠宝数量令人难以置信。

在世界文明史上，古巴比伦是最耀眼的一颗明星，其他任何一座城市都无法与之媲美。“巴比伦”——这个名字本身就是财富与光辉的结合，其拥有的金银珠宝的数量令人难以置信。说到这里，人们会自然地想到这样富饶的一座城市肯定位于多产的热带地区某个地理位置优越的地方，拥有得天独厚的自然矿产和森林。其实不然，这座城市位于幼发拉底河附近一个干涸的山谷，没有森林覆盖，没有矿藏，甚至没有可以用于建筑的石块；这座城市也没有位于贸易线路上，且气候炎热干燥，不利于农作物生长。

巴比伦是人类发挥自身能力，运用手中能够支配的一切资源，实现伟大目标的杰出范例。支撑这座城市的所有资源都是人自己开发的，而其所有的财富也都是人们自己创造的。

巴比伦仅仅拥有两种资源——肥沃的土地和河水。古巴比伦的工程师利用大坝和密集的运河，将幼发拉底河的河水引来灌溉土地，而这些大坝和运河也成为某个时期世界上最伟大的工程。距离干涸的山谷很遥远的地方，这些运河流淌着，给巴比伦人民带来滋养生命、灌溉土地的水资源。这是人类历史上已知的最早的人工运河。这个灌溉系统孕育了丰富的农作物，这是史上从未见过的奇迹之一。

幸运的是，在巴比伦存在的漫长历史中，其统治者并不好战、掠夺，这种情况在人类历史上极为少见。虽然它多次被卷入战争，但是这些战争大都是本地居民反抗外来入侵者的自卫战，那些来犯者都垂涎于巴比伦神话般的财富。巴比伦的杰出统治者因为其富有智慧、进取心和正义感而名垂青史。巴比伦没有出现过傲慢、企图占领已知世界的统治者，而其他地方的统治者则立志效忠自己的私心，妄图占领已知世界。

巴比伦这座城市早已不存在。激励人心的力量曾经建立并支撑着整座城市，而这些力量消失之后，这座城市很快就沦为了废墟。其遗址位于亚洲，距离苏伊士运河600英里，在波斯湾北部；处于北纬30左右，几乎和美国亚利桑那州的尤马处在同一纬度上，因此气候也和这座美国城市相似——炎热且干燥。

这个幼发拉底河附近的山谷，在历史上曾是人口密集的灌溉农业区，可是今天又回归为风沙肆虐的不毛之地，只剩稀稀疏疏的野草和沙漠灌木在疾风中抗争求生。逝去的是肥沃的农田，庞大壮丽的城市和浩浩荡荡、满载货物的商队。如今，少数游牧人是这里的唯一居民，他们生活贫困，靠牧养少量牲畜生存。这些牧民从基督教诞生时，也就是公元一世纪初开始在这里生活。

山谷中零星坐落着土丘陵，因此几个世纪以来，在游人眼中这里都只是不毛之地。后来，几片破陶片和砖块受到偶尔降临的暴风雨的冲刷，露出地表，这才引起了考古学家的注意。在欧洲和美国若干博物馆的资助之下，考察队来到这里展开挖掘工作，看看能有什么发现。不久，考察队的铲子和其他挖掘工具就证明这些土丘是古代城市的遗迹。或许这些土丘还可以被称为“城冢”。

巴比伦就是“城冢”之一。两千年来，这里已被风沙覆盖。最初用砖块建造起来的城市在出土时，早已是断壁残垣，大部分已经回归为泥土。这就是昔日极尽繁华的巴比伦今时今日的景象——一堆黄土。由于废弃时日已久，活着的人中没人知道它的名字，直到考察队小心地挖开

尘封了几个世纪的沙土，这座城市的街道和神圣庙宇、宫殿的残骸才得以重见天日，为世人知晓。

许多科学家认为，巴比伦和山谷中其他城市的文明是有着明确历史记录的最古老的文明。经过证实，这些城市存在的确切日期可以追溯到8000年前。有趣的是科学家们推算这个文明存在的时间的方法。科学家们在巴比伦废墟中发现了有关日食的记载资料，现代天文学家已经根据这些日蚀资料推算出在巴比伦观察到这样一个日食的日期，从而得知了知名的巴比伦历法和当今历法的关系。

这样，我们已经证实，8000年前苏美尔人定居在巴比伦，居住在城墙包围的城市中。人们只能猜想这些城市已经存在了几个世纪。城市中的居民并不是居住在护墙之内的野蛮人，而是受过教育、得到启蒙开化的文明人。他们是历史上记载的第一个出现工程师、天文学家、数学家、金融家和书写文字的民族。

前面已经提到过灌溉系统，它们把干涸的山谷变为富饶的农业天堂。尽管运河大多已被多年沉积的沙土掩埋，可是其残留部分仍然依稀可见。有些运河极其宽广，没有水时，能够容纳12匹马并排奔跑，其规模与科罗拉多州和犹他州最大的运河不相上下。

除了开凿运河来灌溉山谷的土地之外，巴比伦的工程师还完成了另一项令人惊叹的成就：他们精心设计了一种排水系统，从而将幼发拉底河和底格里斯河河口广阔的沼泽地变成了耕地。

在巴比伦全盛时期，希腊旅行者和历史学家希罗多德参观了这座城市，为我们提供了唯一一份外来者的描述。他的记录给我们提供了一份关于这座城市的生动描绘和一些不同寻常的风俗。此外，他还提到了极其优良的土壤和小麦等谷物的大丰收。

巴比伦的辉煌已经陨落，但是它的智慧却保留于世。我们为此感谢他们留下来的完整记录。在那个遥远的年代，纸张还没有被发明使用。聪明的巴比伦人将文字刻在潮湿的石板上，然后再拿去烤干、硬化。这

些石板大约六英寸宽、八英寸长、一英寸厚。

这些所谓的泥石板是巴比伦人用来记录的工具，就像我们今天使用的纸张一样。这些泥石板雕刻着传奇、诗歌、历史事件、国王的命令、土地法、财产所有权、契约书，甚至还包括由信差送往其他远方城市的信件。从这些泥石板上我们可以窥视到巴比伦人隐秘的事情。例如，有一块石板显然是一位乡村商店的主人写的，因为上边刻着日期和某个顾客的名字，这位顾客牵来了一头牛，用它换了七袋小麦，其中三袋当天被拉走了，剩下的四袋等他回头来取。

这些泥石板在废墟的埋藏下保存得非常完好，考古学家挖掘出来的泥石板有成千上万块，足以组建几个图书馆。

巴比伦的奇迹之一是环绕着城市的城墙。古人将这些城墙与埃及的金字塔相提并论，被誉为“世界七大奇迹”。据说，女王塞米勒米斯在城市建立初期建造了第一道城墙。现代的考古学家未能挖到原始城墙，也没有发现任何蛛丝马迹，自然也不知道它们的确切高度。根据早期记录得知，这些城墙大约50~60英尺高，城墙外侧是烧制的砖块，而且城墙外面还有一条很深的护城河。

后期的城墙更有名，它们建于公元前600年，是由拿布波拉撒建造的。因为重建工程浩大，他生前没能看到工程竣工，把余下的工程留给了他的儿子尼布甲尼撒二世。

这些后期建成的城墙的高度、长度有着明确的历史记录。根据可考的历史记载，这些城墙大约160英尺高，相当于现代一座15层的办公楼的高度，全长9~11英里。城墙顶部非常宽，能容纳一个六马之驾。如今这个浩大的工程只剩下残破的基座和护城河。除了自然原因的毁坏之外，人们为了建造其他建筑挖走了砖块，也是城墙消失的一个主要原因。

巴比伦城墙见证了昔日好战者对巴比伦的相继践踏。许多国王都曾攻打过巴比伦，但是最后都以失败而告终。这些侵略者几乎都是战无不

胜攻无不克的强者。据历史学家估计，这些侵占巴比伦的军队中，每次总有10000名骑兵、25000辆战车、1200个步兵团——每团1000名士兵。要发动这种规模的战争，至少需要2~3年的准备时间——准备作战物资、粮食和规划作战路线。

巴比伦城和现代的城市非常相像。城中有许多街道和商铺，小贩们在住宅区兜售商品，祭司在庄重的神庙供职。城内是皇家禁地，据说皇宫的墙壁比巴比伦的城墙还要高。

巴比伦人精通手工艺，包括雕刻、绘画、编织、金饰设计以及制作金属武器和农具等。珠宝商能创造出最有艺术感的珠宝。许多从富人的墓中挖掘出来的珠宝样品，如今都陈列在世界顶级的博物馆中。

在早期，当世界其他民族还在用石斧砍树，或用削尖的打火石制成的枪剑打猎、打仗时，巴比伦人已经开始使用带金属头的枪剑了。

巴比伦人也是聪明的金融家和贸易商。据我们了解，他们是发明货币贸易、订立借据或契约以及设立财产所有权的民族。

直到公元前540年，巴比伦才被敌军攻陷。即使那时，巴比伦的城墙也没有被毁坏。巴比伦的沦亡非常离奇。当时最伟大的征服者之一赛勒斯，意图拿下巴比伦城，攻破牢不可摧的城墙。巴比伦王纳波尼杜斯的顾问说服他亲自迎战赛勒斯，不必等赛勒斯围城。结果纳波尼杜斯战败逃亡，而赛勒斯进入敞开的巴比伦城门，掠走了所有的财宝。

此后，巴比伦的强盛和声望日益下降，几百年之后，终于沦亡，成为废墟，任凭狂风肆虐，成为不毛的沙漠，而昔日的辉煌和富丽早已化为乌有。巴比伦衰亡了，从此再也没能复兴。然而，它却为文明做出了贡献。

从前值得炫耀的城墙已然化为风中的尘埃，可是巴比伦人的智慧却永世长存。

金钱是尘世间衡量成功的媒介之一。

金钱让懂得其简单法则的人财源滚滚。

金钱仍受控于同样的法则，这些法则就是6000年前富人满街的巴比伦城运用的法则。

第二章 渴望得到黄金的人 ——贫穷的原因

一个人的财富不在于他拿的钱包。

如果没有河流一样的金子不断填充，

即使再鼓的钱包也会很快干瘪。

班兹耳是巴比伦的战车制造工匠，现在他垂头丧气地坐在家，环顾四周，矮墙之内便是他所有的家当，他忧伤地凝视着这个简陋的家，以及露天作坊中那个只完成了一部分的战车。

他的妻子在门口来回踱步，她时不时地朝班兹耳这边偷瞄一下，这让班兹耳想起家里的粮袋差不多已经空了。他此刻应该去工作，完成那辆战车，继续敲敲锤锤、磨光、上漆，拉紧车轮上面的皮革，做好了再准备出货，这样他才能从他有钱的顾客那里收取费用。

然而，他那肥壮的身体依然麻木地靠着墙壁；他那并不灵光的大脑耐心地思索着困扰他已久的问题，可是他依然百思不得其解。幼发拉底河河谷典型的烈日毫不留情地烤着他，在他的额头上串串汗珠顺着眉际滴下来，不知不觉中流向他那毛茸茸的胸膛。

班兹耳家门外是高耸的围墙，紧紧包围着皇家宫殿；再远一点是那座气势恢宏、色彩绚丽、直达云天的巴比伦大地之神的宫殿——贝尔神殿。班兹耳简陋的家就掩映在这些雄伟建筑的影子之下，在这些影子下面是许许多多像班兹耳家一样简陋、缺少修护的房子。巴比伦就是这样的一座城市——混杂着壮丽与破败，令人眼花缭乱的财富与最不堪入目的贫穷，毫无秩序、毫无规划地交织在一起，被高大的城墙保护着。

班兹耳身后（如果班兹耳想要回头看，就能看到），有钱人驾着战车喧闹着招摇而过，两旁是穿着拖鞋的摊贩和光脚的乞丐。有时候有钱人也不得不进入贫民区，好给一长队运水奴隶让路。这些奴隶在为国王服务，他们每人背着一个沉重的羊皮袋，里面装满了水，要去浇灌国王的空中花园。

班兹耳太关注自己的问题了，他没有听到，也没有注意到喧闹的城市中的喧嚣和骚动。耳边忽然响起了一阵美妙的七弦琴乐，这才把班兹耳从沉思中拉了回来。他转过身看到自己最好的朋友柯比——一个乐匠，那张感性十足、笑意盈盈的脸。

“愿诸神用其最大的慷慨保佑你，我的朋友。”柯比恭敬地说，“显然，他们很慷慨，你暂时不需要工作。我为你的幸运感到喜悦，并且我也能分享你的闲情逸致。我祈祷你的钱袋必定饱满，你的作坊将忙碌不停，收获不止。能不能借给我两舍客勒（古巴比伦货币单位）的小钱？今晚我要去参加贵族的宴会，宴会结束后我就会还给你。这点小钱回到你手里之前，你不会有任何损失。”

“如果我有两舍客勒，”班兹耳沮丧地回答，“我也不会借给任何人，即使是你——我最好的朋友，因为它们将是我的全部财产。没有人会把自己的全部财产借给别人，就算是最好的朋友也不能借。”

“什么？”柯比惊讶地叫道，“你钱包里一舍客勒都没有，却能像雕塑一般坐在墙上！为什么不去完成那辆战车？除了做战车你还能依靠什么填饱肚子？这不像你，我的朋友。你无穷的热情跑到哪里去了？什么事情在困扰着你？还是诸神给你带来了麻烦？”

“或许真的是神在折磨我，”班兹耳点头说，“这些都开始于一个梦，一个毫无意义的梦。在梦中我变成了富翁，腰缠万贯，我有许多舍客勒可以随心所欲地抛给乞丐，我有数不清的银币可以给妻子买华丽的衣服，我可以为自己买任何想要的东西。还有足够的金子让我不必为未来担忧，随意地花费银币。我感到无比的满足。那时你将认不出你这个

辛苦工作的老朋友，甚至也认不出我的妻子，因为她脸上的皱纹消失殆尽，洋溢着幸福的笑容，她又变回了我们新婚时那个满面笑容的少女。”

“这的确是一个令人开心的梦，”柯比说，“但是为什么这场美梦带来的愉悦感把你变成了墙上一尊闷闷不乐的雕像？”

“到底为什么？因为我醒来时，记起自己有多贫困，这时一种巨大的落差感袭遍全身。让我们一起来谈谈这个问题，因为我们俩就像士兵说的那样是同一条船上的人。年轻时我们一起跟祭司学智慧，分享彼此的快乐；成年之后，我们始终都是亲密的朋友。我们安于这个阶层的生活，满足于长时间的工作，随意地花辛苦赚来的钱。这些年我们挣了不少钱，可是要想体验财富带来的快乐，我们只能做做梦。呸！我们只不过是蠢羊吗？我们生活在世界上最富有的城市中，游人们都说，论财富没有哪个城市能敌过巴比伦城。巴比伦财富遍地，可是你我却一文不名。劳碌了大半辈子，你，我最好的朋友，依然钱袋空空，并对我说：‘可否借我两舍客勒的小钱？今晚贵族的宴会结束后我就会还给你。’我该怎么回答？我是否该说：‘我的钱包在这儿，里面满是钱币，我乐意与你分享？’不，我的钱包和你的一样空。问题出在哪里？为什么我们不能赚取银币和金币，仅仅能够满足衣食？”“再想想我们的孩子，”班兹耳继续说道，“难道他们不是在跟随自己父亲的脚步吗？难道他们，他们的家人，孩子以及孩子的家人也要像我们一样居住在这个遍地黄金的城市里，心满意足地喝着发酸的山羊奶和稀饭吗？”

“班兹耳，我们认识了几十年，你从来没有这样说过话。”柯比困惑地说。

“这些年我从来没有过这样的想法。从黎明忙到天黑，我辛苦地制造其他人做不出来的最好的战车，虔诚地希望神能够看到我的勤劳，赐予我巨大的财富。然而诸神却从未赐福于我。最后，我意识到诸神永远不会赐予我巨大的财富。因此我内心悲痛。我渴望成为富翁，渴望拥有

土地和牛群，渴望穿着精美的衣服，渴望钱包里装满了钱。为了实现这些愿望，我情愿耗尽力量、用尽双手的技巧、绞尽脑汁，但我希望我的辛苦劳动能得到应有的回报。我再问你一遍，我们有什么问题？为什么我们不能从美好的东西中得到应得的一份，而尽让那些拥有黄金的人把它们买走？”

“但愿我知道答案！”柯比回答，“我和你一样得不到满足。我弹七弦琴赚来的钱很快就花光了。我经常计划、安排如何让家人不再挨饿。同时，我内心也渴望能够有一个足够大的七弦琴，能够真正弹出萦绕在我脑海中的音乐。有了那样的乐器，我就能弹奏出国王从未听过的美妙之音。”

“你确实应该有这样一把七弦琴。你的琴声甜美，全巴比伦没有人能够超过你；你的琴声别说国王，就是诸神听了都会喜悦。只是为什么我们两个人却像国王的奴隶一样贫穷？听那钟声，他们来了。”班兹耳指着那一长队赤裸着上身的奴隶队伍，他们汗流浹背，脚步沉重，从河中取水，然后费力地穿过狭窄的街道，将水送往皇宫。他们五个人一排，每个人都弓着腰，背着一大羊皮袋水。

“带领着这些奴隶的人很出色。”柯比是指队伍前边戴着铃铛，没有背水的人，“显然他是这个国家比较杰出的人了。”

“队伍里肯定有不少能工巧匠，”班兹耳深表同感，“像我们一样身怀技艺。高大的金发男人来自北方，笑容可掬的黑人来自南方，矮小的棕色人来自邻国。他们每天一起从河中取水运到皇宫的花园，来来回回，日复一日，年复一年。没有任何可以期盼的幸福。他们睡在稻草上，吃的是粗米煮的粥。可怜的人，他们像是牲畜一样，柯比！”

“我也同情他们。可是你让我认识到我们并不比他们好多少。虽然我们自称是自由人。”

“的确如此，柯比，虽然令人难过，可这就是事实。我们并不想年复一年地过着奴隶般的生活。工作，工作，工作！除此之外一无所

有。”

“为什么我们不找出其他人获取黄金的办法，然后向他们学习呢？”柯比问道。

“或许有一些秘密我们需要从深谙此道的人那里学习。”班兹耳若有所思地说。

“就在今天，我看到我们的老朋友阿卡德驾着金马车路过。我敢说，他不像其他有钱人那样不把我看在眼里。相反，他冲我挥挥手，所有的路人都看见他问候我，并冲我柯比——一个乐师，友好地微笑。”

“据说，他是全巴比伦最富有的人。”班兹耳沉思道。

“太富有了，就连国王都把他请进宫，向他请教财富之道。”柯比回答。

“太富有了，”班兹耳打断他，“如果我在黑夜里遇到他，我怕我会将手伸进他那鼓鼓的钱包。”

“胡说！”柯比责备道，“一个人的财富不在于他拿的钱包。如果没有河流一样的金子不断填充，即使再鼓的钱包也会很快干瘪。阿卡德有不断填满钱包的收入，他可以随心所欲地花钱。”

“收入！这就是关键！”班兹耳突然大叫起来，“我一直都渴望有一份源源不断的收入，无论我待在墙边还是到远方旅游，总有收入流入我的钱包。阿卡德一定知道怎样获得这样一份收入。我们这种头脑迟钝的人，能听明白他讲的致富之道吗？”

“我想，他一定把致富之道教给他的儿子诺玛希尔了，”柯尔说，“酒店里传说，他去尼尼微城了，没有依靠父亲，他已经成为那里最富有的人之一了。”

“柯比，你使我突发奇想，”班兹耳的眼中闪耀着新的光亮，“向好朋友索取建议不需要花钱，而阿卡德向来乐意向人传授致富之道。不必在意去年我们的钱袋空得如同猎鹰的窠臼。不要让这些阻挠我们。我们已经厌倦了没有黄金的贫困生活。我们渴望成为富人。来吧，让我们去

找阿卡德，请教如何才能获得源源不断的收入。”

“你的话让人心潮澎湃，班兹耳。你让我有了新的体会。你使我认识到我们为什么没有得到任何财富，因为我们从来没有寻找它。你耐心地造出巴比伦最坚固的战车。为了挣钱，你付出了最大努力。因此，在造车方面你成功了；而我努力成为一个琴艺超群的乐师，显然我也成功了。”

“在我们付出巨大努力的事情上，我们都获得了成功。诸神会乐意帮助我们继续走向成功。现在，我们终于看到了一丝曙光，仿佛是升起的太阳的光芒。它引导我们学习更多的东西，让我们能够变得富有。带着新的体会，我们能够找到实现愿望的高贵的途径。”

“我们今天就去找阿卡德，”班兹耳说，“我们也叫上那些境况窘迫的儿时玩伴，一起去请教阿卡德，分享他的智慧。”

“你总替朋友着想，班兹耳。难怪你的朋友众多。就照你所说，我们今天就带他们一起去找阿卡德。”

第三章 巴比伦首富——收入的分配方法

如果你想变成富人，
那么就让你存下来的钱赚钱，
再用赚来的钱赚钱，
这样就能让你获得不竭的财富。

古巴比伦城曾有一位非常富有的人叫阿卡德。他的财富远近闻名，同时他的乐善好施也广为人知。他对家人很大方，自己花钱时同样不节俭。但是每年他的财富的增长还是远远多于他的花费。

他年轻时的好友对他说：“阿卡德，你比我们富有。你已经成为全巴比伦最富有的人了，可是我们还在为生存而辛苦工作。你穿着最好的衣服，享受珍馐佳肴，而我们只要能够尽力让家人填饱肚子，穿上衣服就心满意足了。”

“然而，我们曾经地位平等。我们跟随同一位老师学习，玩一样的游戏。不管是学习还是玩游戏，你并不比我们出色。并且，随后的几年，你曾和我们一样是平凡人。”

“在我们看来，你工作得并不比我们辛苦和忠心。可是为什么变化无常的命运单独让你享受生活中所有美好的事物，却忽略了我们——这些本应该也享受到同等待遇的人呢？”

对此，阿卡德责备道：“假如这几年你们赚的钱仅仅能够养家糊口，那是因为你们没能学会理财之道，或者是你们并没有观察理财之道。”

“‘变幻无常的命运’是一位凶恶的女神，她不会赐给任何人永久的财富。相反，她让不劳而获的人一败涂地。她造就挥霍的人，让他们很快就能花光赚来的钱，他们无法满足贪婪的胃，没有能力得到想要的一切。而那些她钟爱的人，变成了吝啬鬼，他们聚积着财富，却害怕花掉钱财，因为他们知道自己没有能力把花掉的钱再赚回来。不久之后，他们会害怕强盗将自己的财产洗劫一空，因此他们过着空虚和孤独的痛苦生活。”

“可能还有一些人，在不费气力地获得财富之后，能够继续增加财富，让自己生活得更快乐。可是这种人太少了，我只听说过这种人，却从来没有见过。想想那些继承了巨额财产的人，是不是我说的那种情况。”

他的朋友们承认，他们知道的那些得到巨额财富的人确实如阿卡德所说的那样。他们恳求阿卡德讲讲他的致富之道，于是阿卡德继续说：“我年轻时曾经审视自己，查看周围能够带来幸福和满足的所有东西。我认识到财富能够带给一个人得到所有这些东西的潜能。财富就是力量。有了钱，许多事情都有可能。”

“你可以用最好的家具装饰自己的家。”

“你可以遨游四海。”

“你可以享尽珍馐佳肴。”

“你可以购买金银玉饰。”

“你能为诸神建造宏伟的神殿。”

“你也可以做很多其他的事情，甚至是让自己的感官和灵魂愉悦的事。”

“认识到这些以后，我决定赢得属于自己的美好生活。我不愿做个只会羡慕他人，不付诸实践的人。我不满足于穿着看上去很体面的便宜衣服。我不甘心做个穷人。相反，我想成为人生盛宴的贵宾。”

“你们知道，我是个穷商人的儿子，家人众多，我没有希望继承财

产；就像你们说的，我没有超凡的智慧和力量，于是我决定努力得到自己渴望的东西，这样就得花费时间学习。”

“说到时间，每个人都有许多时间。你们每一个人都让时间白白溜走，而没有用来创造财富。然而，你们必须承认，除了美满的家庭让你们自豪之外，你们没有任何其他东西可以让他人称羨。”

“谈到学习，难道我们的老师没有教过我们，学习分两种吗？一种是我们能够学习和知道的东西；另一种是教会我们如何找出不懂的东西。”

“因此，我决定找出一个人应该怎样积蓄财富的方法，等我找到之后，我就以致富为目标，全力以赴。我们仍生活在灿烂的阳光下时，尽情地享乐，难道不是明智之举吗？因为黑暗终会将我们带往黑暗的地府。”

“我找到一份工作，就是在文史记录厅做刻石板匠。我每天都花很长时间刻写泥板。一周周，一年年，我努力工作，然而还是穷得叮当响。得到的收入除了用于衣、食、祭司外，一无所剩。可我的决心从来没有动摇过。”

“有一天，放债人阿加米希来到官府大人那儿，订制第九条法令的抄本。阿加米希对我说，这个法令必须在两天内刻好，如果我能完成，他会付给我两个铜币。”

“于是我拼命地干，可是这条法令实在太长了，阿加米希来取时，我还没有刻完。他很愤怒，如果我是他的奴隶，他一定会痛打我。可是官府大人不会允许他伤害我，所以我并不感到害怕，于是我对你说：‘阿加米希，你是个有钱人。你能不能告诉我你是怎样变富的，我会整夜不睡觉为你刻好石板，等明天太阳升起时，我会完成。’”

“他微笑着看着我回答：‘你是个上进的仆人，但是我们得等你刻好石板后再谈这个问题。’”

“我一整夜都在刻石板，尽管我的背非常疼，灯芯的气味熏得我头

疼，我的眼睛几乎看不见东西。天亮了，他来取石板时，我已经完成了。”

“‘现在’，我说，‘你该遵守诺言告诉我致富之道了。’”

“‘你已经实现了你的承诺，孩子，’他友好地对我说，‘现在该我实现我的那部分了。我会告诉你你渴望知道的事情，因为我已经老了，开始喜欢絮絮叨叨。年轻人来征求意见时，会得到老年人常年累月积累的智慧。然而，年轻人常常认为老年人的那一套智慧已经过时了，没有用途。可是别忘了，今天的太阳和你父亲出生时的太阳一模一样，这个太阳还将继续照耀大地，直到你最后的子孙离开人世。’”

“‘年轻人的思想，’他继续说，‘仿佛稍瞬即逝的流星，只在刹那间点亮天空，而老年人的智慧却如同不变的恒星，照耀着水手，让他们找到自己的航向。’”

“‘你要谨记我的话，如果你没有记住，你就抓不住要领，你会认为自己这一夜白忙了。’”

“接着，在浓密的眉毛下，他用犀利的目光看着我，缓慢而有力地说，‘我的致富之道就是将收入的一部分保留下来。你也应该这样。’”

“然后，他继续看着我，我感到那种目光能够看穿我，可是他没有再说话。”

“‘只有这些？’我问。”

“‘这些足以把一个放羊人变成一个放债人。’他回答。”

“‘可是我挣的钱都是让我来保留的，不是吗？’我问。”

“‘远不止这些，’他回答，‘难道你不用买衣服，不用买鞋，不用买食物吗？你在巴比伦生活怎么能没有开销呢？你上月的工资还剩多少？去年的收入还剩多少？傻瓜！你在付钱给别人。愚蠢！你在为别人劳动。奴隶不就是在为主人工作，然后从主人那里得到吃穿吗？如果你将自己收入的十分之一保存起来，十年之后你会有多少钱？’”

“‘我的计算能力还算好，所以我回答，‘和我一年挣得一样多。’”

“你说对了一半，’他反驳道，‘你攒下的每一个金币都是你用来赚钱的奴隶。它赚的每一个铜币都是能够为你赚钱的孩子。如果你想变成富人，那么就让你存下来的钱赚钱，再用赚来的钱赚钱，这样能让你获得不竭的财富。’”

“你认为我的这些话欺骗了你一整夜的劳动，’他继续说，‘如果你够聪明，听懂了我的话，那你得到的回报会是上千倍的。’”

“你收入的一部分要保存起来。不管你挣多少，每次保存的钱不能低于收入的十分之一。你能存下比十分之一更多的钱。先付钱给自己（储蓄）。买衣服和鞋的钱不要超过余下的钱，还要留下钱买食物，做慈善和献祭。”

“财富就如同一棵树，是从一粒小种子发芽而成的。你的第一个铜板就是将来长成财富之树的种子。这粒种子你种得越快，它就能越快地长成大树。你越忠心地用存款浇灌它，给它施肥，它就能长得越快，不久你就能在树荫下乘凉了。”

“说着，他拿起石板离开了。”

“他说的那些话，让我揣摩良久，听来很有道理。于是我决定按照他的建议试一试。每次我都从10个铜板中拿出一个藏起来。奇怪的是我并不比从前少些什么。如果没有那一个铜板我的生活没有什么不同。可是我常常受到诱惑，当我的积蓄开始增长时，我开始想购买一些商贩摆出来的、或是骆驼甚至是船队从腓尼基运来的好东西。不过，我还是明智地节制住了。”

“12个月后，阿加米希又来找我，他问我：‘孩子，过去一年，你是否给自己留下来不少于十分之一的钱呢？’”

“我骄傲地回答，‘是的，先生，我做到了。’”

“‘这很好，’他满面笑容地说，‘你用这些钱做什么了？’”

“‘我给了制砖匠阿兹穆，他告诉我他要远海航行到提尔，在那里从腓尼基人手里买稀有的珍宝。他回来后我们会高价卖掉这些珍宝，然后

来分得到的收入。”

“‘每个傻瓜都应该从失败中长教训，’他咆哮着说，‘为什么相信一个制砖匠对珠宝的了解？你会向面包师请教关于星星的知识吗？不会。我想如果你稍微动动脑子就会知道去请教天文学家。现在你的收入全都没有了，年轻人，你将自己的财富之树连根拔起了。再种一棵。重新试试吧。下次，你应该向珠宝商去获取珠宝的建议。如果你想知道羊的知识，就应该去找牧羊人。专业方面的建议都是免费授予人的，但是注意只听取有用的那部分建议就好。从外行人那里获取关于储蓄建议的人，将会用自己的收入购买一个教训，证明这些建议是错误的。’说着他就离开了。”

“正如他所言，那些卑鄙的腓尼基人将不值钱的酷似珠宝的玻璃当作珠宝卖给了阿兹穆。我按照阿加米希的吩咐，又开始存十分之一的铜板，那时我已经养成了习惯，所以这对我来说并不是件难事。”

“12个月后，阿加米希又到文史记录厅，对我说：‘上次见面之后，进展如何？’”

“‘我忠诚地为自己攒钱，’我回答，‘我将积蓄委托给盾匠阿格，他用这些钱买青铜，每个月他会付给我租金。’”

“‘很好。你是怎么利用这些租金的？’”

“‘我买了蜂蜜、好酒以及五香蛋糕。另外，我还买了红色的长袍。将来有一天我会买一匹小毛驴来骑。’听完这些话，阿加米希笑了，‘你吃掉了储蓄的孩子，怎么能期望它们给你带来财富呢？它们怎么能生出钱子钱孙来为你效劳呢？首先应该有一堆金子奴隶，然后才会有无数的盛宴供你享用，而不让你感到后悔。’说完他又离开了。”

“接下来的两年里，我都没有见到过阿加米希。等他再来看我时，他的脸上布满了深深的皱纹，眼睛低垂，已然年事很高了。他问我：‘阿卡德，你成为梦想中的富翁了吗？’”

“我回答，‘还没有，但是我已经有了有一部分积蓄，它能为我赚取更

多的钱，并且钱生钱，我赚了更多。”

“那么，你仍然在听取砖匠的建议吗？”

“在制砖方面他们能提供很好的建议。”我反驳说。

“阿卡德，”他继续说，‘你的课程学得很好。你最先学会了量入为出，接下来又学会了从内行人那里采纳建议。最后，你学会了让金钱为你工作。’”

“你教会了自己如何挣钱、如何储蓄以及如何使用。因此你已经有能力肩负重任。我年纪越来越大，而我的儿子们只知道花钱，却不想着挣钱。我的产业很庞大，我怕自己没有能力经营。如果你愿意到尼普尔帮我管理那里的土地，我们将成为伙伴，并且你也能分得我的财产。”

“于是我就到尼普尔帮助他管理那里庞大的产业。由于我雄心勃勃，同时又精通赚钱的三大法则，所以我为他赚取了很多的财富。因此我自己也变得非常富有，阿加米希去世之后，我得到了他通过法律分给我的财产。”阿卡德说完了，也结束了自己的故事。这时他的一位朋友说：“你真幸运，能成为阿加米希的继承人。”

“遇到阿加米希之前，我就渴望成为富翁，正是这种渴望为我敲开了幸运之门。这四年里难道我没有通过积攒收入的十分之一来证明自己的毅力吗？一位研究鱼类习性多年的渔夫，无论风向如何都能捕到鱼，你能说他靠的只是运气吗？机会是位傲慢的女神，她不会在没有准备的人身上浪费时间。”

“失去第一年的积蓄后，你有坚强的毅力继续攒钱。从这方面来说，你很不平凡。”另一位朋友说。

“毅力！”阿卡德反驳道，“胡说八道。你认为毅力能让一个人举起连骆驼都驮不了的重物，或是连牛群都拖不动的重负吗？毅力只能帮你毫不遗余力地向着已设定的目标前进。如果我为自己设定了目标，不管它有多微不足道，我都能尽心尽力地做好。如果要做大事，我需要怎样的信心呢？如果我对自已说：‘未来100天，我每天都会经过这座桥到市

区，我会每天捡起一块石头投到河里，那么我就会做这件事。’如果第七天过桥时，我忘了丢石头，我不会对自己说：‘明天我会往河里丢两块石头。’相反，我会返回去把那块石头丢到河里。同样第20天的时候，我也不会对自己说：‘阿卡德，没有用的。你每天都丢一块石头有什么用呢？何不一次丢一大把，以后就不用再丢了。’不，我不会对自己这样说，也不会这样做。每当我为自己设定了目标，我就会完成它。因此，我尽量不着手做困难、不实际的工作，因为我爱悠闲。”

这时，又有一个朋友直率地说：“你讲的都是事实，而且听起来也很有道理。如果真是这样简单，所有人都这样做，那么恐怕没有足够的财富供众人分。”

“只要人们付出努力，财富就会增长。”阿卡德回答说，“如果一个富翁为自己建立一座崭新的豪宅，那么他的黄金是不是就此消失了？不，砖匠得到了一部分，建筑工人得到了一部分，而设计师得到了剩下的那一部分。每个参与建筑这栋豪宅的人都得到了一部分黄金，那么豪宅落成之后难道不值这些金价吗？豪宅下面的土地难道没有因为这座豪宅而升值吗？毗邻豪宅的土地难道没有因为这座豪宅而价钱大涨吗？财富增长的方式很神奇。没人能预知它的极限。难道腓尼基人没有利用从海外赚来的钱在贫瘠的海岸上建立起伟大的城市吗？”

“我们也想致富，那么你给我们的致富建议是什么？”另一位朋友说，“许多年过去了，我们已不再年轻，并且也没有积蓄。”

“我建议你们采纳阿加米希的智慧，对自己说：‘我所有收入的一部分要留为己用。’早上起床时，对自己说这句话；中午、晚上都这样提醒自己，每天中的每个小时都提醒自己，直到它像一团火焰闪耀在天际。”

“加深自己对这句话的印象。满心想着这句话。然后选取看来明智的部分。攒下全部收入的十分之一，如果必要也从其他开销中省出十分之一的钱。首先一定要坚持攒下那固定的十分之一。不久之后，你拥有

了属于自己的钱，你就会意识到这种感觉有多美好。随着财富的增加，它会激励你，人生中新的喜悦感会让你感到兴奋。而你也将会付出更大的努力想赚更多的钱。因为随着财富的增加，你留作己用的钱也会相应的水涨船高。”

“然后，学会让你的财富为你赚钱。让它成为你的奴隶，并且让它的子子孙孙都为你效力。”

“保证未来的收入。看看你周围的老人家，不要忘记，有一天你也将变老。因此，投资时，一定要谨慎，避免损失。放高利贷是诱人却不稳定的赚钱方法，你很可能在不知不觉中损失惨重，追悔莫及。”

“如果有一天你承蒙诸神的召唤，去往神的国度，你要保证家人的生活不致贫乏。故此，你只需定期存一点钱就可以做到。一个有远见的男人不会在此事上耽搁。”

“要向智慧的人咨询。向每天都在处理金钱的人寻求忠告。让他们的建议使你们免除我曾犯过的错误，不要像当初我信任制砖匠阿兹穆那般。一个回报小却安全的投资远比一个利润高、风险大的投资保险。”

“到了这个阶段，你们就可以享受生活了。不要过于劳累或试图积攒太多的钱。如果你积攒收入的十分之一时毫不费力，那么就满足于积攒的这十分之一。或者量入为出，不要变成吝啬鬼，一分钱都舍不得花。生活很美好，充满了值得享受的东西。”

阿卡德的朋友谢过他，离开了。他们中有的沉默不语，因为他们没有想象力，不能理解阿卡德的话；有的挖苦说，像阿卡德这样的有钱人应该把钱财分一部分给贫穷的老朋友；还有的眼睛里闪耀着新的光芒，他们领悟到阿加米希之所以屡次回到文史记录厅，是因为他看到一个辛苦努力的年轻人正在从黑暗迈向光明。年轻的阿卡德找到光明之后，一个崭新的位置正在等待着他。如果自己没有努力领悟其中的道理，没有做好准备，那么任何人都不会得到这个职位。

最后谈到的这些人，在随后的几年里，多次拜访阿卡德，而阿卡德

也高兴地招待他们。他给他们提出忠告，一如既往地无偿地与他们分享自己的理财智慧。阿卡德还帮助他们投资，因此这些人的钱安全而有保障地带来了很好的收益，不必担心遭到损失或陷入毫无收益的投资。

这部分人领悟到阿加米希教给阿卡德，而阿卡德又转教给他们的理财智慧之后，人生就发生了转折。

收入的一部分要留为己用。

第四章 步入财富殿堂——脱离贫穷的方法

我将教给你们几个简单的让钱袋鼓起来的方法。

这是通往财富殿堂的第一步，

如果第一步走不好，

最终一定登不上这座殿堂。

巴比伦的繁荣昌盛经久不衰。几经岁月洗礼，巴比伦依然作为“世界首富之城”，以其超乎想象的财富广为人知。

然而，巴比伦并非一直都如此富有。巴比伦的富有是其人民智慧的结晶，它的人民首先学会了如何成为富人。

贤明之君萨尔贡打败敌人埃兰人后回到巴比伦，此时，他面临着严峻的情况。皇家大臣这样向国王解释：

“承蒙陛下修建伟大的灌溉运河，为诸神建造宏伟的圣殿，我们的子民才得以享受到多年的繁荣昌盛。如今，这些工程已经竣工，子民们怕是已经无以为生。”

“劳工失业，商人鲜有顾客，农民卖不掉农作物，而子民没有足够的金子购买粮食。”

“我们为修建这些工程支付的金子都流到哪里去了？”萨尔贡王问到。

“只怕是已经落入城中少数富人之手。”大臣禀告说，“这些金子只是划过大多数子民的指缝，很快便落到富人手上，其速度之快就像山羊奶流过挤奶工的手指缝。金子停止流通，大多数子民没有积蓄。”

萨尔贡王沉思片刻，说道：“那几个富人何以得到所有的金子？”

“因为他们知道如何获得，”大臣回禀，“没人因为一个人知道如何赚钱就定他的罪。就是再公正、公平的官员也不能将一个人用正当手段赚来的钱，分给那些赚钱能力逊之的人。”

“但是，为什么，”萨尔贡王追问，“难道不是全城子民都应该学会赚钱之道，然后让自己变得富裕、繁荣吗？”

“陛下，其他子民极有可能学会赚钱之道。但是谁来教导他们？肯定不是祭司，他们自己对赚钱一无所知。”

“我们城中，谁最深谙致富之道？”萨尔贡王问到。

“陛下的问题就是答案。谁在巴比伦积聚了最多的财富呢？”

“说得好，我的大臣。是阿卡德。他是全巴比伦最富有之人，明日带他前来见我。”

次日，阿卡德遵照国王的命令前来觐见。尽管年已七旬，阿卡德依然身材挺拔、精神抖擞。

“阿卡德，”国王问道，“你真的是全巴比伦最富有之人吗？”

“正如陛下所闻，没人否认此事。”

“你是如何变得如此有钱？”

“利用全城百姓都能得到的机会。”

“你是否是白手起家？”

“仅凭一颗渴望财富之心。除此之外，别无所依。”

“阿卡德，”国王继续说道，“城市陷入了非常不幸的境况，只有少数人知道如何获取财富，故而垄断了所有财富。我的子民不知道如何保留赚来的金子。”

“让巴比伦成为世上最富有的城市，是我的心愿。要实现此心愿，巴比伦得有许许多多的富人。由此，我们得教全城子民学会如何变得富有。告诉我，阿卡德，致富可有妙方？能否将其教给其他子民？”

“完全可行，陛下。此妙方一人知晓便可转教他人。”

萨尔贡王眼睛开始发亮，“阿卡德，你的话正合我意。你能否担此重任，将你的理财之道转授于一些教师？他们学成之后再转授他人，直到我的子民都能学会致富之道？”

阿卡德鞠躬说道：“谨遵圣谕。为了改善同胞的生活，为了陛下的荣耀，我愿将我所知，悉数授予他人。望陛下派大臣为我安排一百人，我将把致富的七大妙方授予他们，这样一来，巴比伦将不再有穷人。”

两星期后，按国王的命令选出来的一百人聚集在求学堂，围坐成半圆状。阿卡德坐在一张小桌子旁边，桌上燃烧着一盏神圣的灯，散发出奇妙又令人愉悦的香气。

“看，巴比伦首富，”阿卡德站起来时，一个学生推了推邻座，悄声说，“他同你我一样，并无过人之处。”

“作为圣上忠实的子民，”阿卡德开始讲授了，“我承蒙重托，传授给各位我的致富之道。年轻时，我生活贫困，极其渴望金子。正是因为得到了致富之道，我才成就了今日的辉煌。所以陛下让我将致富之道传授于各位。”

“我的起家方式可以说是最卑微的。我同各位以及其他巴比伦子民一样并无任何特权可以享受。”

“我用来储存财富的第一个仓库不过是一个破烂的钱袋。我厌恶这只钱袋空空如也，渴望里面装满了金币，听到的是金子叮叮当当的碰撞声。于是我遍寻填满钱袋的妙方。最终，我终于找到了七个妙方。”

“我将向在座的各位讲授让钱袋鼓起来的七大妙方。这也是我对所有渴望黄金之人的建议。这七天之内，我每天都会向诸位讲解一个妙方。”

“认真听取我将要讲授的妙方。你们可以与我辩论，自由辩论。将这些知识牢牢掌握，将来也能为自己的钱袋种下财富的种子。首先，你们每人必须学会怎样明智地开创自己的致富之路，然后才能将这些真理授予他人。”

“我将教给你们几个简单的让钱袋鼓起来的方法。这是通往财富殿堂的第一步，如果第一步走不好，最终一定登不上这座殿堂。”

“现在我们讲解第一个妙方。”

步入财富殿堂方法之一：让钱袋鼓起来

阿卡德问第二排一位若有所思的男人：“我的好朋友，你以何谋生？”

“我，”那个人回答，“我是个抄写员，在泥石板上刻写记录。”

“我同你一样，也曾是个石板刻写员，那时我赚取了第一枚铜板。因此，你也有同样的机会建立起财富。”

他又问后面一位气色不错的人：“能否也说说你以何谋生？”

“我，”那人回答，“是个屠夫。我从农民那里买进山羊，杀掉，把肉卖给家庭主妇，把皮卖给鞋匠。”

“这样看来你不但付出了劳动，也辗转获利了，你比我当初更有成功的优势。”

阿卡德逐一询问在座的学员，了解完所有人的职业后，他说：

“现在，大家明白了人们有很多赚钱的职业和方式。每个方式都能让金子流入辛苦劳作之人的钱袋。能力不同，流入钱袋的金子数目也不同。不是如此吗？”

对此，大家都表示赞同。“接下来，”阿卡德继续说道，“假如你们想为自己建立财富，从自身已有的财富着手，不失为明智之举。”

对此，大家也都表示赞同。

然后，阿卡德转向一位自称是鸡蛋小贩的卑微之人：“如果你挑一个篮子，每天清晨在里面放10枚鸡蛋，每晚拿出9枚鸡蛋，最后会怎样？”

“有一天篮子会装满了鸡蛋。”

“为什么？”

“因为我放进去的鸡蛋比拿出来的多一枚。”

阿卡德转向全体学员，笑着说：“诸位当中有谁的钱袋是瘪的？”

最初他们感到很有意思，后来就笑了，最后开玩笑地挥了挥自己的钱袋。

“好，”阿卡德接着说，“现在我将学到的让钱包鼓起来的第一个妙方教给你们。就照我建议鸡蛋小贩的方法。每次在钱包里放10枚硬币，再取出9枚用于生计。你的钱袋立刻就开始鼓起来了，捏着手中逐渐鼓起来的钱袋，你的心灵会感到满足。”

“不要因为简单就嘲笑这个方法。真理总是简单的。我说过，我会告诉你们我的财富是怎样建立起来的。这就是我的第一步。我也曾经带着一个干瘪的钱袋，因为没有钱满足欲望而诅咒。但是当我开始往钱袋里放10枚硬币，并取出9枚时，我那干瘪的钱袋就逐渐鼓起来了。你的钱袋也会如此。”

“现在，我说一个离奇的真理，我也不知道原因。我只花费收入的十分之九时，不感到匮乏，同样生活得很舒适。不久之后，钱币比以前来得更容易。诚然，这是诸神赐予的法则，将一部分钱存起来之人，会更容易获得金子。而金子不会踏进钱袋空空之人的家门。”

“你们最渴望哪种结果？每天感到满足之事就是珠宝、锦衣玉食、毫无顾忌地享受，还是希望有殷实的家产——黄金、土地、牛羊、商品和带来利润的投资？从钱袋里掏出来的钱会满足前者，而你留在钱袋里的钱能带来后者。”

“诸位，这就是我找到的第一个让钱袋鼓起来的妙方：‘放入10枚硬币，只花掉9枚。’自行讨论这一妙方。如果有人发现这个方法并不可行，明天见面之时告诉我。”

步入财富殿堂方法之二：控制花销

“有的学员问我，如果挣的钱不能满足花销，又怎能节省出十分之一的收入呢？”第二天上课时阿卡德这样说。

“昨天有多少人的钱袋是干瘪的？”

“都是干瘪的。”全体学员回答。

“但是，你们每个人的收入是不同的。有些人挣得钱要更多一些，有些人要养活更多的家人。可是，你们的钱袋却都是空的。现在，我要告诉你们一条不寻常的真理，这就是，我们所谓的‘必要开销’一直随着收入的增加而增加，除非我们有心抵制，否则这种情况不会改变。”

“不要混淆欲望与必要开销。在座的每一位，连同你们的家人，都有许多欲望，可是你们的收入满足不了。所以，如果收入都用来满足这些欲望，钱就花光了。就算这样，还是有许多欲望得不到满足。”

“每个人背负的欲望都超过了自身满足欲望的能力。你们认为像我这样的有钱人，一定能满足自己的欲望吗？错了。我的时间有限，力量有限，能旅行的路程也有限，此外我的食量也有限，能享受的乐趣也有限。”

“我告诉你们，如果农夫没有除去田间的杂草，它们就会肆虐地生长；而人的欲望也是如此，只要留有余地，就会漫无边际地生长。欲望无止境，而满足欲望的能力却十分有限。”

“仔细研究一下自己养成的生活习惯。你会发现某些认为是理所当然的花销，实际上是可以被理智地节省下来的。给自己一个座右铭——每一分钱都用在刀刃上。”

“把你渴望花钱享受的每一件事都刻在泥石板上。然后挑选必要的以及你十分之九的收入能够满足的欲望。坚定地划掉剩下的那些欲望，不要后悔，这些欲望你无力满足。”

“接下来要给必要的开销做预算。不要动正使你的钱袋鼓起来的那十分之一的收入。让存钱成为你能满足的最大欲望。坚持做预算，并按需要做出调整。保护正在鼓起来的钱袋是你的第一要务。”

这时一位身穿红、金色长袍的学员站起来说：“我是一个随心所欲的人。我相信享受人生中各种美好的事物是我的权利。因此，我不会让预算奴役我，约束我把钱花在哪方面、该花多少。不受制约的生活更能

让我享受到生活的乐趣，对我而言做预算就如同背着重担的驴子。”

阿卡德这样回答这个人：“朋友，谁决定着你的预算？”

“我为自己做预算。”这位有异议的学员说道。

“如你所言，如果这头驴子要为身上的负荷做预算，他能否加入珠宝、毛毯和沉重的金条？他可能只会加入稻草、谷物和水，帮他穿过沙漠小道。”

“做预算是为了让你的钱袋鼓起来。做预算是要帮你在购买了生活必需品的基础上实现其他的欲望，避免为了满足一时兴起的欲望而失去满足最珍贵的欲望的能力。预算就如同黑暗里的一束亮光，能照亮你钱袋里的漏洞，让你修复这些漏洞，以免为了满足欲望而无节制地花销。”

“这就是让钱袋鼓起来的第二个妙方。为花销做预算，满足生活必需品，以及有能力满足有价值的欲望，这部分花销不要超过收入的十分之九。”

步入财富殿堂方法之三：让黄金增值

“瞧，你的钱袋渐渐鼓起来了。你们已经学会自律，把收入的十分之一节省下来，学会了控制开销，来保证储蓄的增长。下面，我们将考虑如何利用这部分储蓄，让它给我们带来财富。黄金呆在钱袋里除了能够满足一个吝啬的灵魂之外，不能带来任何收益。我们省钱出来只是一个开始。这部分储蓄带来的收入将帮助我们建立起财富。”这是阿卡德第三天上课时的开场白。

“那么如何用这部分储蓄获利？我第一次投资很不幸，血本无归。这个故事我随后再讲。后来我将钱贷给一个叫阿格的盾匠，这是我第一次利用储蓄获利。他曾经每年都从海外购买好几船青铜，经营生意。由于缺乏资金，他必须向那些手里有余钱的人借钱。阿格是个可敬之人。卖掉盾后，他必定偿还贷款，并支付利息。”

“每次借钱给他，他都能归还给我，同时付给我利息。因此，不仅

我的财富增长了，这部分财富带来的收入也增长了。最令人高兴的是，这部分钱又悉数回到了我的口袋。”

“告诉你们，我的学生们。一个人的财富不在于他钱袋里的钱的数量；而是他的收入，源源不断的收入流入钱袋，才能使钱袋一直饱满。这是所有人的渴望。这也是在座的每位都渴望的事，无论是工作还是旅行都有收入。”

“我获得了大笔收入，因此我被称为富人。我借给阿格的钱是我第一次获利的投资。这次投资教给我如何获利，于是随着收益的增加我扩大了贷款范围。开始时，只有几个收入来源，后来收入的来源也多了起来。它们不断地带给我财富，我理智地将这些财富再用于其他领域。”

“瞧，我最初收入微薄，可我利用这些微不足道的钱为自己积攒出一堆黄金，让它们为我效力，它们又都给我带来了新的收入。这些金子为我工作，它们带来的钱子钱孙同样为我效力。在它们共同的工作下，我的财富也越来越多。”

“合理的投资会使财富快速增加，下面这个例子就说明了这个问题。”

“有一个农民，在第一个儿子出生时，把10枚银币给了放债人，同时要求他替自己放债，直到儿子20岁为止。放债人答应了，并同意每四年把利息的四分之一分给农夫。农夫要求说，这些钱是给儿子的，所以利息要再算入本钱。”

“这个孩子20岁时，农夫又去找这位放债人询问这笔钱。放债人说，利息已经加到本钱里，最初的10枚银币已经变成30枚半银币了。”

“农夫很高兴。儿子不需要这些钱，他便把这些钱留在放债人那里。他的儿子50岁时，农夫已然离世，放债人给农夫的儿子把这笔钱结算了，一共是167枚银币。”

“这笔投资50年间靠利息增长了将近17倍。”

“这就是让钱袋鼓起来的第三个妙方——利用每一枚钱币赚钱，让

它们像成片的田野一样为你带来收入，保证财富不断流入你的钱袋。”

步入财富殿堂方法之四：守护财富

“不幸向来喜欢引人注目。一定要看紧自己的钱袋，否则财富就会流失。在诸神赐予我们大笔财富之前，我们要先学会守护小量财富，这才是明智的事。”阿卡德第四天授课时说。

“看似最能获益的投资项目吸引着每个握有黄金的人，他们想借此赚取大量的财富。往往朋友和家人也非常渴望在这些方面投资，同时也督促你加入。”

“投资的首要关键是保证投资安全。投资的项目利润丰厚，却有着失去本钱的风险，这种做法是否明智？我说不是。冒险的代价是血本无归。每次投资之前先仔细分析、研究，确保投入的钱能带来收入。不要一厢情愿地幻想着让财富快速增长，以致误入歧途。”

“在任何领域投资之前，都要先熟悉、预知可能存在的风险。”

“我第一次投资就以悲剧收场。我将一年的储蓄委托给一个叫阿兹穆的制砖匠，他远渡重洋到提尔，答应将腓尼基人的稀有珍宝带回来。到时我们可以将珠宝卖掉，再分赚得的钱。卑鄙的腓尼基人将看似珠宝的玻璃卖给了阿兹穆。我的储蓄就这样损失掉了。今天，我的经验丰富了，能马上认识到委托一个制砖匠买珠宝是一件愚蠢的事。”

“故此，我真诚地劝诫你们：不要对自己的投资智慧过于自信，从而可能将财富投入陷阱。最好向有这方面经验的人讨教。你无需为建议付费，但是这些建议的价值可能等同于你打算用来投资的黄金带来的价值。实际上，建议的真正价值就是让你免遭损失。”

“这是让钱袋鼓起来的第四个妙方。防止饱满的钱袋变空是件非常重要的事。只做安全、随时可以收回且能够带来合理利润的投资，这样能防止钱财遭受损失。向智慧之人请教。谨守从有经验的投资理财之人那里得来的忠告。让这些智慧之言保护你的财富，不致投入不安全的投资。”

步入财富殿堂方法之五：投资住房

“如果一个人将收入的十分之九用于生活和享受人生，如果在不损害生活品质的情况下，从这十分之九中拿一部分出来用于有利润的投资，那么他的财富将会增长得更快。”第五天的课堂上阿卡德这样说。

“在我们巴比伦，绝大多数男人养家的担子都很重。他们必须付房租给苛刻的房东，房间里没有种花的地方，而花能够使一个女人的心情喜悦；屋里没有地方玩游戏，孩子们只能在肮脏的小巷中玩耍。”

“只有当家里有干净的地方供孩子们玩耍，有足够的土地让妻子种花和供养家人的多种蔬菜时，一个男人的家人才能真正地享受生活。”

“对一个男人来说，吃自家树上结的无花果和葡萄藤上的葡萄，才会快乐；拥有自己的住宅，一个他愿意照顾的家，才能带给他信心，并促使他付出更多的努力。为此，我诚心地建议每个男人都应该有自己的房子。”

“任何渴望拥有房子的人，都有能力实现这个愿望。我们伟大的国王不是向外扩展了城墙吗？城中有许多闲置的土地，这些土地可以按最合理的价格买下来。”

“同时，我也要告诉你们，放债人非常乐意借钱给为家人购买房屋和土地的人。如果你自己能够提供建造房屋需要的一个合理数额，你能很容易借到钱，付给制砖匠和建筑商。”

“房屋建成之后，你可以定期付给放债人钱，和当初你付钱给房东一样。每付给放债人一次钱，你的债务就减少一部分，几年之后，你的债务就还清了。”

“那时你拥有了一份属于自己的有价值的产业，只需向国王纳税就可以了，难道你不会因此而快乐吗？”

“到时你的贤妻会时常到河边为你洗衣服，比以往去得更频繁，并且每次都可能带回一羊皮袋水，浇灌家里的植物。”

“有房子的男人得到了许多祝福。生活花销大大降低了，有更多的

钱用来享受生活，满足欲望。这就是脱离贫困的第五个妙方——拥有自己的房子。”

步入财富殿堂方法之六：确保未来收入

“从孩提到老年，在这期间每个人都得生活。没有人能够脱离这个生命的轨迹，除非在其年轻时，诸神就把他召往另一个世界。因此，在这里我想说的是——每个人年轻时都应该存一部分钱，确保年老时能生活得舒适；同时为家人攒下钱，等自己不能再工作时，家人能有足够的钱支持舒适的生活。今天这堂课将指导大家在赚钱不太容易时，如何保证收入。”阿卡德在第六天的课堂上说。

“利用财富之道获得不断增长的利润的人应该考虑未来，应该计划一份能保证未来多年收入的投资或用途，年老时，就能利用这笔预备好的钱。”

“能确保未来的方法有很多种。可以找一个隐蔽的地方，秘密地埋下钱财。然而，不管你埋藏得多好，可能终会遭到强盗的洗劫，因此我不建议使用这种方法。”

“也可以买几座房子或土地准备养老。如果选对了未来有用且有价值的房地产，它们就会永久地保持着自己的价值和利润，或者它们能卖个好价钱，这些收入用来养老很宽裕。”

“可以把一小部分钱借给放债人，同时定期增加其数额。而放债人会使这部分钱的本利大大增加。我认识一个名叫安山的鞋匠，不久前他告诉我8年里，他每周都把2枚银币交给放债人。最近放债人给他结算了一下，让他着实欢喜。他存入的这小部分钱，按照每四年四分之一的利息增长，现在已经变成140枚银币了。”

“我高兴地鼓励他，向他说明如果他继续每周存2枚银币到放债人那里，20年后，他就能得到4000枚银币，这些钱足够他度过余生。”

“显然，这样的小额定期存款，固然能够保证相当的利润，但是无论生意多兴隆，投资带来的利润有多高，年老之际，没人能保证一定能

守住这份资产，保证家人衣食无忧。”

“我会进一步解说这个观点。我相信，有一天睿智之人将设计出一个计划。按照计划定期存入一小部分钱，等他离世后，这些钱就会聚成一笔可观的数目，能够保证家人的生活。我认为这件事非常可取，我强烈建议实施这个计划。”

“今天这个计划并不可行，因为这个计划的运作期超过了任何人或是参与者的生命周期。此计划必定如国王的宝座一样牢固。我肯定这个计划会在某一天实现，给许多人带来福祉，因为即使最初只是一小份额钱，最后存款人离世时，这笔小钱也变成了能够保证家人舒适生活的大额钱财。”

“可是我们生活在眼下这个年代，并不生活在未来，我们必须用以上提到的方法和途径来实现我们的目标。故此我建议所有的男人，用明智且经过深思熟虑的方法，保证你在年轻时，钱袋饱满。空荡荡的钱袋不能带来收入，也不能保证家人的生活，你晚年时如果是这样的话，将是件可悲的事。”

“这就是脱离贫困的第六个妙方。提前存钱为老年生活和家人做好准备。”

步入财富殿堂方法之七：提高赚钱能力

“今天我要讲的是一个最重要的脱离贫困的妙方。但是我谈的不是黄金，而是在座的衣着各异的诸位本身的问题。我要谈论人们思想和生活中，阻扰或推进成功的因素。”阿卡德第七天说。

“不久前，一位年轻人来找我借钱。我问他为什么借钱，他解释说收入不够支付开销。对此，我跟他解释说，现在的情况是，对放债人来说他是一个无力偿还贷款的穷人。”

“‘年轻人，’我对他说，‘你需要赚取更多的钱币。你如何提高自己的赚钱能力？’”

“‘我所能做的，’他回答，‘是两个月里六次要求老板给我加薪，可

都失败了。没人能比我找老板加薪找得更勤快了。”

“我们可能会笑他天真，然而他具备了增长收入的至关重要的素质。他渴望挣更多的钱，一个合理且值得赞美的渴望。”

“先有欲望才会有成功。欲望必须强烈而明确。普通的欲望仅仅是虚弱的念头。因为想成为富人的愿望目的性并不是很强烈。渴望拥有5枚金币是一个实实在在的愿望，他可以通过努力获得5枚金币。得到5枚金币之后，他会想要守住这5枚金币，而后他会用同样的方式获得10枚、20枚金币，之后就是1000枚，瞧，他已经是富翁了。学习如何实现一个微小的欲望之时，他获得了实现大欲望的能力。这就是积累财富之道：从小数额开始，一边学习，一边增强赚钱的能力，获得更多的钱。”

“欲望一定要简单、明确。如果欲望过多，不确定，或是超过了能够将其实现的能力范围，欲望就自行消失了。”

“一个人的职业水平开始不断提高时，他赚钱的能力也会相应地增长。雕刻泥石板的那段日子，我每天的收入仅有几个铜币，我观察到其他工人干得比我多，挣得也比我多。此后，我下定决心让自己成为干得最好的人。不久之后我发现了他们成功的原因。我在工作上投入了更多的兴趣，更多的注意力，更加努力地工作。最后，一天之内几乎没有几个人能比我雕刻得多。因为工作表现出色，我的技术得到了回报，因此我不需要六次跑到老板那里要求加薪。”

“获得的智慧越多，我们赚的钱就会越多。想要使自己的技术更加精湛的人，获得的回报也将是丰厚的。如果是一位艺术家，他可以向同行中技艺最精湛的人学习；如果是律师或医生， he可以和同行商讨并交换学识。如果是一位商人，他可以不断寻找成本低廉的好商品。”

“人们都在不断改变、追求进步，因为热心的人为了更好地给雇主服务，一直在寻求更好的技术。因此，我力劝所有人走在进步的前方，不要止步不前，否则就会落后。许多事情是成就富人的关键。这些事情

如下所述，如果一个人自重，他就会做到下面这几件事。”

“竭力偿还债务；不购买支付能力之外的东西。”

“必须好好照顾家人，得到家人的肯定和赞赏。”

“提前立好遗嘱，在诸神召唤时，财产能够得到适当分配。”

“怜悯遭受不幸和打击的困苦之人，适度地帮助他们，体贴自己珍爱的人。”

“这就是脱离贫困的第七个妙方，增加你的力量，学习研究，增长智慧，精湛技艺，端正行为以自重。这样就能获得信心，实现精心筹划的愿望。”

“以上就是脱离贫困的七大妙方，是从漫长而成功的生活经验中总结出来的。我力劝所有想成为富人的人都按这些原则做。”

“各位，巴比伦的金子比你们想象得要多。每个人都能分到丰厚的黄金。”

“勇往直前，实践这些能带来财富的致富之道，这是你的权利。”

“去把这些致富真理传授给国王的每一位光荣的子民，让人们来共享我们喜爱的巴比伦城的财富。”

第五章 遇见幸运女神——付诸行动

机会均等地降临于这些人，
有的抓住了属于自己的机会，
坚定地向着最渴望的欲望前进，
然而大多数却犹豫不决、胆怯畏缩，
终至落后。

“如果不知道一个幸运的人能享受多长时间的好运，就把他扔到幼发拉底河，看他能不能游上岸，并且手里拿着一粒珍珠。”

——巴比伦谚语

每个人都希望自己是幸运儿，4000年前的巴比伦人的这种渴望，和今天的我们一样强烈。我们都希望得到这位反复无常的幸运女神的眷顾。

有什么办法能使我们与之相遇，除了引起她的赞誉，还能获得她那慷慨的馈赠？有没有办法把好运吸引过来？

这是古巴比伦人渴望知道的事，他们决定找出答案。他们是精明而敏锐的思想家，这也正是为什么巴比伦是当时最强盛、最富庶的城市。

在那个遥远的年代，没有任何学校或大学，然而他们却有一个实用性很强的学习中心。高楼林立的巴比伦城，有一座建筑，与国王的宫殿、空中花园以及诸神的圣殿齐名。巴比伦史书上对此鲜有记载，甚至可以说只字未提。然而，它却深刻地影响着当时的思潮。

这座建筑就是巴比伦的讲学堂，有许多义务教师在那里讲授智慧，

公开讨论公众感兴趣的话题。在这里人人平等，最卑微的奴隶都可以与贵族子弟辩论而不受惩罚。

在众多的造访者中，有一位叫阿卡德的大富翁，他被称为全城首富。在讲学堂，他有自己专属的大厅，几乎每晚都有许多人聚集在这里，当中既有老人又有年轻人，但大多数是中年人，他们聚在这里谈论、辩论感兴趣的话题。现在假设我们正在听当时的辩论，听听他们是否知道如何吸引好运。

太阳犹如一颗巨大的火球逐渐没入沙漠的尘埃中，这时阿卡德像往常一样登上讲台，已有80多个人斜倚在小地毯上等候，而且还有人陆陆续续地进来。

“今晚我们要讨论什么？”阿卡德问道。

短暂的沉寂之后，一个高大的纺织工按照习俗站起来：“我有一个话题想听听大家的看法，可是又迟疑要不要提出来，担心这对阿卡德和各位来说很可笑。”

阿卡德和众人都力劝他提出来，这时他说：“今天我很幸运，因为我捡到了一个装满金币的钱袋。我非常渴望继续幸运下去。我觉得大家也许都和我一样渴望这种幸运，所以我强烈建议我们讨论如何吸引好运，让好运时常伴随着我们。”

“一个很有意思的话题，”阿卡德评论说，“非常值得讨论。对一些人来说，好运就像一场意外，会毫无缘由地突然降临。另一些人坚信所有的好运都是我们的幸运女神阿斯塔慷慨赐予的，她大方地赏赐所有取悦她的人。我的朋友，你们怎样认为？我们是否该找找方法，让幸运拜访我们每一个人？”

“赞成！赞成！非常赞成！”越来越多的想听到答案的人说。

因此，阿卡德接着说：“开始讨论之前让我们听听其他人享受到的和这位纺织工类似的经历——没有通过自己的努力就得到了可贵的财富或珠宝。”

大堂沉寂下来，在座的人面面相觑，期待着有人能站起来，可是没有任何人站起来。

“什么？一个都没有？”阿卡德说，“这样看来，这种幸运真的很罕见。现在谁来提个建议，告诉我们该怎样继续寻找这种幸运？”

“我来。”一个衣着讲究的年轻人站起来，“一个人谈到幸运时，他的思想难道不是自然而然地转向了赌桌吗？我们不是在那里发现很多人企盼幸运之神保佑他们赢许多钱吗？”

他坐下后，有人说：“不要停下来，说下去！告诉我们，你在赌桌上遇到幸运女神了吗？她有没有帮你把骰子转向一点红那一面，让你把庄家的钱赢进口袋？她还是让蓝色那面向上，让庄家赢光了你的银币？”

年轻人和众人一样善意地笑了，然后说：“我不得不说，她甚至都不知道我去过赌场。你们怎么样？有没有发现她在那种地方等你，帮你摇出赢钱的那面骰子？我们渴望听到这类例子，也愿意学习。”

“很有智慧的开始，”阿卡德插话，“我们聚集在这里讨论每个问题的所有方面。如果避开赌桌不谈，就会忽视了大多数人喜欢碰运气赌博这种本能了，大多数人都喜欢用少量的钱币赚取很多的金子。”

“这让我想起了昨天的比赛。”一个听众说，“如果幸运女神经常光顾赌桌，她当然不会忽视镀金战车和汗流浹背的马匹能带来更多的乐趣。老实告诉我们，阿卡德，幸运女神有没有悄悄告诉你把赌注下在那些来自尼尼微城的灰色战马上？我昨天就在你身后，当你说你给那些马下注时，我简直不敢相信自己的耳朵。”

“幸运女神是不是悄悄地告诉你，那些黑马最后会摔跤，灰马会出人意料地获胜，所以你把赌注下在灰马上？”

听到这种善意的戏谑之言，阿卡德放声大笑：“什么原因使我们认为，幸运女神会对谁在哪匹马上下赌注感兴趣呢？对我来说，她是一位有爱心、高贵的女神，她的兴趣在于帮助需要帮助之人，奖赏值得奖赏

之人。我期望找到她，不是在赌场上，不是在人们下注输多赢少的比赛中，而是在其他一些人们的付出更有价值、回报也更有价值的地方。”

“耕种土地时，诚实贸易时，在任何职业中，人们都有机会通过自己的努力和交易获得财富。或许，他不会一直走运，因为判断会失误，恶劣的天气会使一个人的努力白费。但是，如果坚持下去，常常就会实现获利的愿望。这是因为获利的机会总会眷顾他。”

“然而，一个人在赌博时，情况刚好相反，获利的机会总是离他而去，随后来到赌庄老板那里。赌博被精心地设计出来，总是保证老板赢钱。这是他的生意，他处心积虑地赢赌客的钱。没有几个赌客认识到庄家赢钱有多容易，而他们自己赢钱有多困难。”

“例如，想想我们下注时的情形。掷骰子时，我们都是赌哪面向上。如果红色那面向上，庄家就会付给我们相当于四倍赌注的钱；如果掷出的是其他五面中的任何一面向上，我们会输钱。这样看来，每次掷骰子时，我们有五次输的机会，但是红色那面能带来四倍赌金，所以我们有四次机会赢。一整夜下来，庄家会赢得所有赌注的五分之一。在这种赌客注定会失去五分之一赌注的情况下，赌客能期盼自己可以违背这种安排吗？”

“可有时，有些人确实会赢一大笔钱啊。”一个听众说。

“确实如此，”阿卡德继续说，“认识到这一点，我就想到这样一个问题，那就是用这种方法守候财富，能否给有赌运之人带来永久的财富。我认识很多巴比伦的成功人士，这些人中没有一个是靠这种方式起家的。”

“今晚聚集在这里的人，认识更多同胞。我很有兴趣知道成功人士中有多少是靠赌博走向成功的。假如让你们每个人都举出这样一个例子，你们能吗？”

长时间的静默之后，一个爱说笑的人大胆地说：“这些人包括赌庄老板吗？”

“如果想不出一个这样的人，”阿卡德回答，“如果想不出其他的人，那么何不想想你们自己？我们当中有没有一个赌钱的‘常胜将军’，迟疑着不向我们建议这种起家方法？”

随后，全体哗然，哄堂而笑。

“看来大家不会时常到幸运女神时常光临的这种地方寻找好运，”他接着说，“那么，让我们试着在其他领域找找好运。我们没有捡钱包的运气，在赌桌上没有找到好运，至于赛马，我必须承认自己输的钱远比赢的钱多。”

“现在，想想我们的贸易和商业。假如我们说，我们工作赚的钱，靠的是自己的努力而不是好运，这不是很自然的结论吗？我更喜欢说我们忽略了幸运女神给我们的礼物。或许她确实帮过我们，只是我们对此并不感激。谁能进一步发言？”

这时，一个年老的商人站起来，抚平他上好的白色长袍说：“承蒙阿卡德和各位允许，我提一个建议。如果照你所说，我们在行业中的成功，靠的是自身的努力，为什么不想想我们几乎得到却与之失之交臂的能带来巨大利润的机会呢？如果真的成功了，这些将是罕见的好运的最好例证。因为它们并没有实现，所以我们不能将其看做是我们应得的报酬。相信在座的很多人都有过这种经历。”

“这个讨论方向很好。”阿卡德赞许说，“谁曾有过这种好运，最后却只能眼睁睁地看它溜走？”

许多人举起了手，包括那位商人。阿卡德走向他说：“这个问题是你提出来的，我们希望先听听你的故事。”

“我很乐意讲这个故事。”他重新开始说，“这个故事会告诉你，好运曾怎样接近一个人，可是这个人却盲目地让它溜走，最终遭受到很大的损失，追悔莫及。”

“许多年前，我还是个年轻人，刚刚结婚，信心满满地准备挣钱。一天我的父亲来了，极力劝我投资某个项目。我父亲好朋友儿子看中

了城外不远处的一块荒地。那块荒地处于运河之上，水流不到那里。”

“他计划买下那块地，建3个大水车，靠牛拉动，把水运上去，浇灌那里肥沃的土地。然后，他再把地分成块儿，卖给城市的居民耕种。”

“可是他没有足够的钱实现这个计划。那时，他和我一样，只有固定的薪水。而他的父亲和我的父亲一样，家人众多，收入甚少。因此，他决定吸引一些人加入，和他一起完成这个计划。后来他找到12个人参与这个计划，每个人必须有固定的收入，并同意将收入的十分之一投入这个工程，直到工程竣工，等候出售为止。到时，每个人将根据投入的钱分得利润。”

“‘你，我的儿子，’我父亲对我说，‘现在正年轻，我非常希望你能开始建立财富，成为令人尊敬的人。我希望你能从你父亲的失败中吸取教训，获得收益。’”

“‘这也是我最渴望的事，父亲。’我回答。”

“‘那么，我极力劝告你，做我年轻时应该做的事，从你的收入中拿出十分之一，投资有利的项目。这十分之一的利润和它带来的利息，将使你到我这个年龄之前，获得巨大的财富。’”

“‘你的话充满智慧，父亲。我也很希望变得富有。可是我的开销很大，因此对你的忠告我感到犹豫。我还年轻，有很多时间。’”

“‘我在你这个年龄时也这样想过，可是，看，许多年过去了，我还没有走上致富之路。’”

“‘我们生活的年代不同，父亲。我会避免你犯过的错误。’”

“‘机会就在你面前，儿子。它会把你带上富裕之路。我恳请你不要迟疑。明天就去找我朋友的儿子，跟他商量支付你十分之一的收入，加入他的计划。明天尽快去。机会不等人。机会可能今天还在，明天就会溜走了！’”

“尽管父亲这样忠告，可我还是犹豫了。商人从东方带来了漂亮的新长袍，它们太漂亮了，我和妻子认为我们都该有一件。我应该同意将

收入的十分之一投入那个工程，剥夺自己享受最渴望的生活乐趣吗？我迟迟没有下决定，后来决定了，已经太晚了。后来我非常后悔。事实证明这个工程比任何人预想的都赚钱。这就是我的故事，是我如何与好运失之交臂的故事。”

“在这个故事里，我们懂得了好运等待着降临到接受它的人身上，”一个皮肤黝黑的沙漠汉子点评道，“要想建立起财富，总得有一个开始。开始时，也许只能从收入中拿出几枚银币或金币做第一笔投资。我自己就有很多牛羊。还是个小男孩的时候，我就开始了养自己的牛羊。第一次时，我用一枚银币买了一只小牛犊。这是我积累财富的开始，对我来说非常重要。”

“迈出建立财富的第一步，对每个人而言都是好运。这第一步，是一个人从靠劳动挣钱走向靠储蓄带来分红，因此这一步非常重要。幸运的是有的人年轻时就开始这样做了，因此他们得到的财富比起步晚的人或是从来没有开始做的人，就像这位商人的父亲，要多得多。”

“如果这位商人朋友在早年机会来临时，就抓住机会，今天他将会拥有更多的财富。如果那位好运的纺织工朋友，现在就开始采取行动，这将会是带来巨大财富的开端。”

“谢谢你！我也想说说几句。”一个来自异国的陌生人站起来说，“我是外国人。我说不好你们的语言。我想找一个词称呼这位商人朋友。或许你们认为这个词并不礼貌，可是我确实希望这样称呼他。但是，唉，我不知道怎样用你们的语言形容它。如果，我用我们的语言说出来，你们不会懂。所以，请一些好绅士，告诉我你们怎样形容一个拖延事情、自以为这样做对他本身有利的人。”

“拖延者。”一个声音说。

“对了，就是他。”说话的人兴奋地挥着手说，“机会来时他不接受。他等待机会。他说，我现在有许多事情要做。再见了，晚些时候再和你聊。机会，不会等行动迟缓的人。幸运女神认为，如果一个人想要

得到好运，就得加快脚步。如果机会来了，他却没有加快脚步，那他就像我们的这位商人朋友，是一个大拖延者。”

众人笑了，这位商人起身，友好地鞠了一个躬，说：“我向你致敬，这位异国的朋友，你直言不讳、一针见血。”

“现在，让我们听听其他关于机会的故事。谁给我们讲一下自己的经历？”阿卡德问道。

“我来。”一个穿红袍的中年男人说，“我做畜类买卖，大多是骆驼和马匹，不过有时我也买绵羊和山羊。我要讲的是我并不抱多大希望，好运却降临的真实故事。也许是因为太出乎意料，我让机会溜走了。你们可以做这个故事的评判者。”

“我花了10天选购骆驼，却一无所获，晚上回城时，令我气恼的是城门已经关上了。于是我的奴隶开始搭帐篷准备过夜，我们只有少量的食物，没有水。一个和我们一样被关在城外的老农向我走来。”

“‘尊敬的先生，’他称呼我，‘从你的外表来看，我认为你是个买主。如果真是这样，我想把刚赶到一起的上好的羊卖给你。唉，我的妻子发高烧了，病得很重。我必须赶快回去。如果你买了我的羊，我和我的奴隶会马上骑着骆驼往家赶。’”

“天太黑了，我看不到他的羊群，可是从叫声可以判断，羊的数量一定很多。花了10天时间买骆驼都没有买到，我很高兴跟他谈这笔交易。因为着急，他出了一个合理的价格，我接受了，我知道第二天早上我的奴隶会把这些羊赶到城里，卖个好价钱。”

“交易成功了，我喊我的奴隶拿火把过来，数数羊的数量，老农说，一共是900只。我不想向你们唠叨，描述我们要数清这群饥渴、劳累、团团转的羊有多困难。事实证明，我们不可能数清楚。于是，我直率地告诉老农，我明天再数羊，到时再付给他钱。”

“‘求您了，尊敬的先生，’他请求道，‘今晚付给我三分之二的钱，好让我赶路。我会留下最聪明最能干的奴隶明早帮你数羊。他值得信

赖，你可以把剩下的钱付给他。””

“但是我很固执，拒绝当晚付钱。第二天一早，我还没有醒，城门就开了，四个买主冲出来买羊。他们非常着急，愿意出高价，因为城市遭到包围，缺少食物。他们出的价钱是昨晚农夫给我出的价钱的3倍。这种好运很难得，可我却让它溜掉了。”

“这个故事非同寻常。”阿卡德评论说，“它给了我们什么启示呢？”

“如果觉得价格合理，就立即付钱。”一个令人尊敬的鞍具制造商说，“如果是笔好交易，就要克服自己的弱点，也不让他人的弱点影响自己。我们凡人都很善变。唉，我必须说，人做对后又改变主意的情况，多于做错后又改变主意的例子。做错了事情的时候，我们却执迷不悟。正确的时候，我们却开始犹豫不决，让机会溜掉。我的第一次判断是最好的。但我发现，一笔好交易做成后，我却很难迫使自己行动。因此，为了防止受到软弱的干扰，我会很快付钱。这使我日后免于后悔没有抓住好运。”

“谢谢！我还想发言。”说话的人又站了起来，“这些故事很相似。每次机会都因为某种原因而溜掉。幸运女神每次造访拖延者时，都带着一个好计划。每次，他们都犹豫，而不是说现在正是好时机，我应该加快行动。那如何能成功呢？”

“你的话很有智慧，我的朋友，”那个做畜类生意的商人回答，“在这几个故事中，好运因为拖延而溜走了。然而，这并不罕见。每个人都有拖延的毛病。我们渴望变得富有，然而，当机会来临时，‘拖延’就会从内心走出来，找各种理由阻止我们接受机会。”

“听完这些，我意识到我们自身确实是自己最大的敌人。我年轻的时候，并未体会到这位朋友说的话。开始的时候，我认为是我判断力差，才失去了许多对我有利的贸易。后来，我认识到这些归咎于我的固执。最后，我终于认识到这是对人毫无益处的拖延习性造成的，我往往不能做出果断而迅速的决策。这种性格显现出来的时候，我真的很憎恨

它。如同一个野驴被套在了一个双轮马车上一样痛苦，我拼命挣脱阻挠我成功的敌人。”

“谢谢！我想问商人先生一个问题，”刚才说话的人说，“你身穿精美的袍子，不像那些穷人。你的谈吐像个成功人士。告诉我们，现在你还能听到‘拖延’在你耳边低语吗？”

“和我们购买牲畜的朋友一样，我认识到并克服了这一缺点。”商人回答，“对我来说，它就是我的敌人，曾经观察并等待着阻止我成功。我说的这件事，只是众多相似事例中的一个。一旦理解了，要克服它并不困难。没人愿意让小偷把自己的谷物偷走。也没人愿意让敌人抢走自己的客户和利润。一旦我认识到我的敌人——这些延迟行动作祟时，我就毫不迟疑地战胜它。所以，在渴望分享巴比伦的财富之前，每个人都必须学会控制自己的拖延毛病。”

“你怎么说，阿卡德？因为你是巴比伦的首富，许多人说你是最幸运的人。你是否同意我说的，只有一个人完全击败了拖延的毛病，才能获得全面的成功？”

“诚如你所说，”阿卡德承认，“我这一生见到代代都有人才出现，很多人在贸易、科学和教育方面取得了成功。机会均等地降临于这些人，有的抓住了属于自己的机会，坚定地向着最渴望的欲望前进，然而大多数却犹豫不决、胆怯畏缩，终至落后。”

阿卡德转向纺织工：“你建议我们讨论好运。让我们听听你对‘好运’的看法。”

“我确实对‘幸运’有不同的看法。我曾经以为幸运可能是某些人们最想不劳而获的东西。现在我才领悟到人们并不能把幸运吸引到自己身旁。从我们的讨论中，我认识到如果想吸引好运，那就要善于利用机会。因此，我将努力利用降临的机会。”

“你已经很好地理解了我们讨论得出的真理，”阿卡德回答，“好运常常伴随着机会而来，如若不好好把握，就不能抓住好运。如果我们的

商人朋友接受了幸运女神带给他的机会，他就获得了更多的好运。同样，如果我们这位贩卖牲畜的朋友买下了那些羊，并以高价卖出了，那么他也会享受到好运了。”

“我们通过谈论，探索了吸引好运上门的途径。我觉得我们已经找到了。我们听的这两个故事阐述了好运是如何伴随着机会而来的。不管人们有没有得到好运，这里边都有一个不变的真理，那就是可以通过接受机会而获得好运。”

“渴望抓住机会致富的人，必定会吸引幸运女神。幸运女神很乐意帮助那些取悦她的人。行动派最能讨她的欢心。”

“行动会把你带往自己渴望的成功。”

幸运女神眷顾付出行动之人。

第六章 积累财富——黄金五法则

只有懂得黄金法则并遵守

这些法则的人才能守住黄金。

“如果有机会选择，你是选装满黄金的钱袋，还是刻有智言的泥板？”

耀眼的光芒照耀着一张张被烈日晒成古铜色的脸，听众们站在沙漠酷热的灌木丛下，饶有兴味地听着。

“黄金，黄金！”这27个人异口同声地喊。

年老的卡拉巴博会心地笑了。

“听，”他举起手说，“听夜里荒野上野狗的叫声。它们因为饥饿而狂吠、哀嚎。可是它们吃饱了之后会做什么？打架或者趾高气昂地炫耀；接着再打架或趾高气昂地炫耀，从来不会思考明天的生活。”

“人类也如此。让他们从黄金和智慧之间选择，他们会怎么做？忽视智慧，浪费黄金。第二天再因为没有黄金而痛哭。”

“只有懂得黄金法则并遵守这些法则的人才能守住黄金。”

卡拉巴博拉了拉身上的白色长袍，裹紧了他瘦瘦的腿，凉爽之夜起风了。

“这一路你们始终忠诚地服侍我，细心地照顾我的骆驼，毫无怨言地随我穿过炙热的沙漠，勇敢地跟试图抢夺货物的强盗搏斗，所以今晚我要告诉你们黄金五法则，这些法则你们从未听过。”

“听啊，聚精会神地听，如果你认真听了，领会其精神，并记住它

们，以后你会有许多金子。”

他停了一下，似乎给大家时间敛起精神。蓝色的帐篷上空，群星闪耀在巴比伦水晶般纯净的天空。这群人身后隐约可见褪色的帐篷，牢牢地固定着，抵挡随时可能袭来的沙漠风暴。帐篷旁边整齐地堆着用皮毛包裹的货物。货物附近，驼群散布在沙滩上，有的满足地咀嚼着反刍的食物，有的鼾声已起、此起彼落。

“你已经给我们讲过很多好故事了，卡拉巴博。”包装工头说，“和你的雇工合约结束后，我们期待着你的智慧能够引导我们未来的生活。”

“我的确讲过很多好故事，不过那些都是我在陌生遥远的国家的冒险经历，今晚我将告诉你们阿卡德——一位睿智而富有之人的智慧。”

“我们听过许多有关他的事，”包装工头说，“因为他是巴比伦有史以来最富有的人。”

“他的确是最富有的人，这得益于他深深懂得运用黄金的道理，没人比他更深谙此道。今晚，我就将他伟大的智慧传授给你们，这些智慧是多年前我还是个小伙子时，阿卡德在尼尼微的儿子诺玛希尔告诉我的。”

“一天晚上，我和我的主人在诺玛希尔宫殿般的豪宅中待到深夜。我帮主人带来许多好地毯让诺玛希尔选择，诺玛希尔每块地毯都试一下，直到他对地毯的颜色满意。最后他非常高兴，让我们坐下来，同他一起品尝珍藏多年的稀世美酒，酒香扑鼻，喝到胃里感觉暖暖的，这样的款待并不常有。”

“然后，他给我们讲了他的父亲阿卡德的伟大智慧，这也就是今晚我要讲给你们的。”

“大家知道，在巴比伦，富家子弟都与父母住在一起，为的是将来继承家产。阿卡德却不赞成这种习俗，诺玛希尔成年时，他把这个年轻人叫到自己身边，对他说：

‘我的儿子，我渴望你能继承我的家产。可是在这之前，你必须先证明你有能力明智地运用金钱，为此，我希望你到外面的世界去闯一闯，证明你的赚钱能力，也要证明你赢得他人尊重的能力。’

‘为了让你有个好的开始，我会给你两样东西，我年轻时，可没有这两样东西起家。’

‘首先，我会给你一袋黄金。如果你能妥善地使用，这些黄金便是你成功的基础。’

‘其次，我会给你这块刻有黄金五法则的泥石板。假如你能用行动阐释这些法则，它们会带给你能力和安全。’

‘从今日算起，10年之后你再回到你父亲面前，清算一下赚得的财产。如果你证明自己配得上得到这些财产，我会立你为财产继承人，否则，我将把财产交给祭司，好让他们恳求诸神安抚我的灵魂。’”

“于是，诺玛希尔带着那袋黄金、用丝绸小心包装的泥石板，以及他的奴隶骑着马离开家，开始闯荡。”

“10年过去了，诺玛希尔按照约定回到父亲那里。父亲为欢迎儿子的归来，举行了一个盛大的宴会，邀请了许多亲戚朋友。宴会结束后，父母坐在大厅一旁王座般的椅子上，诺玛希尔站在他们面前，像对父亲承诺的那样开始计算自己赚的钱财。”

“天色已晚，油灯发出来的光芒很暗淡，而灯芯散发出来的烟雾却飘满房间。穿着白色衣服的奴隶有节奏地扇着长长的棕榈叶。整个场面充满了尊贵的气息。诺玛希尔的妻子和两个年幼的孩子同家里的亲朋好友一起坐在诺玛希尔身后，他们都渴望知道接下来会发生什么事。”

“‘父亲，’他恭敬地说，‘我向您的智慧鞠躬。10年前我刚步入成年，您命令我外出闯天下，成为人上之人，而不是闲在家里等着继承您的财产。’”

“‘您慷慨地给我了一袋黄金和智慧。说到黄金，唉！我不得不承认我处理得很糟糕。它们从我手里溜走了，就像一只野兔从第一次抓兔子

的年轻人手里溜掉一样。”

“这位父亲宽容地笑了：‘说下去，我的儿子，我有兴趣听你所有的故事。’”

“当时我决定去尼尼微，因为它是一个发展中的城市，我相信在那里能够找到机会。我加入了一个商队，跟里边的许多人成为了朋友。这里边有两个善于言辞的人，他们有最漂亮的、跑起来像风一样的白马。”

“在路上，他们私下里告诉我，尼尼微有一个富人，他有一匹马跑得非常快，没有哪匹马能赢它。这位富人也相信世上没有哪匹马的奔跑速度能超过它。因此，这位富人表示愿意下任何赌注，赌全巴比伦没有马能跑赢他的这匹马。我的那两位朋友说，和他们的马比起来，富人的那匹马不过是个很容易就被打败的蠢驴。”

“他们慷慨地提出我可以和他们一起为此下赌注。我被这个计划迷住了。”

“我们的马输得很惨，而我也失掉了大量黄金。’这时父亲笑了。‘后来我发现这是那两个人设下的圈套，他们常常加入商队骗人。你知道，尼尼微的那个人是他们的同伙，三个人一起瓜分骗来的赌注。这个狡猾的奸计给我上了自闯世界以来的第一课。’”

“很快，我得到了一个更为惨痛的教训。队伍里还有一个年轻人，我们是要好的朋友。他和我一样是一个富家子弟，要到尼尼微找到一个合适的安身之所。到尼尼微不久，他告诉我一个商人死了，他那间商店里货物很多，顾客也多，以极低的价格就能够接过来。我们可以成为地位平等的合作伙伴，可是他必须先回巴比伦拿金子，他说服我先付钱买下来，并承诺不久后他再支付黄金，共同经营这家店。”

“他迟迟没有回巴比伦。同时我也发现他是个不明智的买主，也是个愚蠢的挥霍者。最后我把他撵走了，可是不久之后，生意糟糕到我们的货物销不出去，也没钱购买其他货物。最后我以极低的价格将剩下的

货物卖给了其他人。”

“从那之后，我的父亲，我的日子过得很艰苦。我四处找工作，却找不到，因为我没有任何经验，也没有接受过职业训练，所以我无法找到一份赚钱的工作。我把马匹卖掉了，也卖掉了奴隶，还把额外的精美袍子卖掉了，以此换来食物和住的地方，可是每天的生活却越来越糟糕。”

“然而在那些艰苦的日子里，我始终记着您对我的信任，我的父亲。您让我出来闯世界，为的就是让我能够出人头地。我决心实现这个目标。”诺玛希尔的母亲捂着脸轻轻哭泣。

“这时，我想起您给我的那块刻有黄金五法则的石板。于是，我仔细阅读您的智慧之言，领悟到如果我先读这些智慧之言，我的黄金就不会损失掉了。”

“我用心学习每一条法则，下定决心，如果幸运女神再次垂青于我，我会让长者的智慧引导我，而不是听从于没有经验的年轻人。”

“为了今晚在座的各位着想，我要把10年前我父亲刻在泥石板上的智慧之言读出来。”

“五大黄金原则。”

“一、凡把不低于收入十分之一的钱用于为自己和家人积累财富的人，黄金将乐意进入他的家门并快速增长。”

“二、凡发现黄金是获利工具，并善加运用的智者，黄金会甘心且殷勤地为其工作，并像田里的庄稼一样增长。”

“三、凡审慎保护黄金，且听从智者的建议投资之人，黄金将牢牢待在其手中。”

“四、凡在自己不熟悉的领域投资，或是有经验的投资人不赞成的领域投资之人，黄金将从其手中溜走。”

“五、凡将黄金用于不可能的获利，或是追随骗子和阴谋者的诱人建议，抑或将黄金投资于自己不熟悉的领域或听从于不切实际的欲望之

人，黄金将从其手中消失。””

““这就是我父亲写下的黄金五法则。我珍视它们甚于珍视黄金，我会在下面的故事中告诉你们。””

“他再次面向他的父亲。‘我已经说过了没有经验带给我怎样的贫穷和绝望。’”

““然而，灾难不会无休无止。我找到一份监督一些奴隶修建城市的外墙的工作时，我的机会就来了。””

““因为明白了黄金五法则的第一条法则，我从第一笔收入中省出一个铜币，并不断增加储蓄直到我攒够了一个银币。这是一个漫长的过程，因为必须花钱生活。我承认自己花钱很小气，因为我决心挣回您10年前给我的那些金子，我的父亲。””

“一天，一个和我成为朋友的奴隶主告诉我：‘你是一个节俭的年轻人，从来不浪费赚的钱。你可有不是自己赚来的黄金？’”

““是的，’我回答，‘我最大的希望就是攒够我父亲曾交给我的黄金，因为那些黄金已经从我手中失掉了。’”

““这是一个有价值的雄心，我支持你，你知不知道你存下来的这些黄金能够帮你赚取更多的黄金？””

““唉！我有过痛苦的经历，因为我父亲给我的黄金已经从我手里失去了，我非常害怕自己会重蹈覆辙。””

““如果你信任我，我会教你怎样用这些黄金获利，’他回答，‘一年后城墙就建好了，到时会需要大量的青铜来制造城门，装在每一个出口，抵抗国王的敌人。””

““尼尼微没有足够的青铜，并且国王没有想到要提供青铜。我有一个计划：我们几个人可以把自己的黄金凑起来，派一个商队到远方一个盛产铜和锡的地方购买这些东西，然后带回尼尼微。等国王说造大门的时候，只有我们能够提供青铜，到时他就得花高价购买我们的青铜。即使国王到时不会购买我们的青铜，我们仍然可以以一个合理的价格把这

些青铜卖出去。”

“听了他的建议，我意识到这是一个遵守第三条法则的好机会，听从智者的建议将我的积蓄用于投资。这次没有令我失望。我们的合资非常成功，当初我投入的那一小部分黄金已经大大增长了。”

“此外，后来这些合作伙伴也接受我成为他们在其他生意上的成员。他们都是能利用黄金赚取利润的智者。进行任何投资计划前，他们都谨慎地商量讨论。他们不会贸然地投资以致血本无归，或把钱投在没有利润的项目上，从而把资金套牢。这些愚蠢的项目包括赛马和我因为缺乏经验、欠考虑而投资的商店。对于这些项目，他们会很快指出其中的缺点。”

“通过与这些明智之人合作，我学会了将黄金安全地投入有利润的项目。一年年过去了，我的财富增长得越来越快。我不仅把失去的赚了回来，而且超出许多。”

“经历了不幸、磨炼和成功，我的父亲，我再次证明这些黄金法则，一直都是正确的。不懂这些黄金法则的人，黄金不但不容易增加，而且流失得很快。而遵守这些法则的人，黄金会不断涌入，像尽职的奴隶一样地工作。”

“诺玛希尔停止了讲述，把一个奴隶从屋子后面叫过来，这个奴隶每次都拿过来一个重重的皮袋，共拿了三次。诺玛希尔接过其中一个皮袋，放到父亲面前。”

“您当初给了我一袋金子，一袋巴比伦黄金。瞧，我带回了一袋尼尼微的金子，与当年那袋金子同等同量。”

“您当初给了我一块刻有智慧的泥石板，瞧，我用它又赚了两袋金子。”这样说着，他从奴隶那里接过两袋黄金，也把它们放到了父亲面前。”

“我以此向您证明，我的父亲，我珍视你的智慧甚于这些黄金。谁能用黄金衡量智慧的价值呢？没有智慧，黄金很容易从拥有它的人手中

溜走。如果拥有智慧，黄金就能被没有黄金的人获得，这些金子就是证明。”

““它让我感到最大的满足，我的父亲，我站在您面前说，依靠您的智慧，我能够成为富人并得到他人的尊敬。””

“这位父亲慈爱地将手放在诺玛希尔的头上：‘你很好地学会了这些课程，而我也将幸运地把我的财产委托给我的孩子。’”

卡拉巴博的故事讲完了，他严厉地看着这些听众。

“诺玛希尔的故事给了你们什么启示？”他接下来问道。

“你们当中有谁能够向自己的父亲或是岳父寻求理财之道呢？”

“如果你说：‘我到过很多地方，学了很多东西，干了很多活，挣的钱也很多，可是，唉，我却没有多少黄金。有的黄金是我理智地花掉的，有些花得很愚蠢，还有很多因为不恰当的理财而失去了。’你们尊贵的父亲和岳父会怎么说呢？”

“是否会认为这就是易变的命运——有的人很富有而其他人却一无所有？如果是这样，那你就错了。”

“如果人们知道这黄金五法则并严格遵守，那么就会拥有许多黄金。”

“我因为年轻时学会了这些法则并遵守它们，才成为了一个富有的商人。除此之外，我并没有用其他神奇魔术来积累财富。”

“财富来得容易去得也快。”

“把财富留存到能够给自己带来享受和满足的数目是一条漫长之路，因为只有知识和长远的目标才能做到。”

“对有思想的人而言，赚取财富是个轻松的负担。只有年复一年坚持不懈地积累才能实现最后的目标。”

“黄金五法则能带给实践者丰厚的报酬。”

“每一条法则都意义深远，以免听故事的时候你们忽视了它们，我现在再重复一遍。这些法则我了解得很透彻，因为年轻时，我就看到了

它们的价值，直到逐字逐句理解了，才满意。”

第一黄金法则

“凡把不低于收入十分之一的钱用于为自己和家人积累财富的人，黄金将乐意进入他的家门并快速增长。”

“任何把收入的十分之一积蓄起来并坚持不懈，并且将其明智地进行投资的人，就一定能够在未来创立起可观的财产，在诸神把他召入黑暗世界时，家人可以衣食无忧。这条法则确保黄金乐意流向这样做的人。我自己的经历就证明了这一点。我积累的黄金越多，它们增长得就越多越稳固。我剩下来的黄金赚取的更多，就像希望的那样钱如滚动的雪球一般，越积越多，这就是第一原则的运作原理。”

第二黄金法则

“凡发现黄金是获利工具，并善加运用的智者，黄金会甘心且殷勤地为其工作，并像田里的庄稼一样增长。”

“黄金确实是一个乐意效劳的工人。如果机会来临，它们会渴望赚取更多的金钱。对于每一个存有黄金的人，机遇会发挥它能赚取金钱的最大效用。随着时间的推移，这些黄金会以惊人的速度增长。”

第三黄金法则

“凡审慎保护黄金，且听从智者的建议进行投资之人，黄金将牢牢待在其手中。”

“黄金的确会守着审慎的主人，而会离开不慎的主人。向懂得理财之道的人寻求建议，一个人会很快学会守护财产，而不让财产流失，同时享受财富的不断增长带来的乐趣。”

第四黄金法则

“凡在自己不熟悉的领域投资，或是有经验的投资人不赞成的领域进行投资之人，黄金将从其手中溜走。”

“对于拥有许多黄金却不知道如何使用的人来说，许多用法看起来都有利可图。其实大多数是充满危险的，如果让智者分析，他们会发现

其中的利润很小。因此，如果没有经验的人由于相信自己的判断，而把黄金用于自己并不熟悉的商业或投资，他常常会用这些黄金为自己的无经验而付款。而听从投资高手的建议进行投资的人，才是明智之人。”

第五黄金法则

“凡将黄金用在不可能的获利，或是追随骗子和阴谋者的诱人建议，抑或将黄金投资于自己不熟悉的领域或听从于不切实际的欲望之人，黄金将从其手中消失。”

“初次拥有黄金的人，会遇到如同冒险故事一般迷人而刺激的建议。这些建议仿佛能用神奇的力量赋予财富神奇的力量，赚取超出常理的利润。可是，要当心，明智之人确实知道，任何想要一夜暴富的计划背后都潜伏着危险。”

“不要忘记那些尼尼微的富人，他们不会贸然投资，也不会把自己的资产投入没有利润的项目，把自己的资金套牢。”

第七章 巴比伦的放债人—— 慎重行事

不要被不切实际之人的炫目计划左右，
往往这些人认为自己看到了使黄金以不可思议
的速度增长的方法。

这些计划是不懂得安全可靠的经商之道的白日
梦者的幻想。

如果你期待着这些黄金能够带给你财富并享受
到财富带来的快乐，
那么投资时一定要谨慎。

50块黄金！古巴比伦矛匠罗丹的皮袋里以前从未装过这么多的黄金。从国王那里出来后，罗丹高兴地走在巴比伦的大马路上。每走一步，装着黄金的皮袋都会叮当响，这是罗丹听到的最美妙悦耳的音乐了。

50块黄金！全是自己的！他简直不敢相信自己的好运。这些叮当响的金子到底蕴藏着怎样的力量！用这些金子他可以购买任何自己想要的东西——一栋大房子、土地、牛、骆驼、马、战车以及自己想要的任何东西。

他该怎样使用这些黄金呢？这天晚上他转向姐姐家所在的街角时，脑子里还全是这些金光闪闪、沉甸甸的黄金。

几天后的一个晚上，一脸困惑的罗丹走进了马松的店里，马松是个经营黄金借贷业务以及珠宝和稀有面料的商人。罗丹没有看摆在左右两

边那些精美的货物，而是穿过待客处，径直走到后面，找马松去了。此时优雅的马松悠闲地坐在地毯上，享受着一个黑奴端来的食物。

“我想找你商量商量，因为我不知道该怎么办。”罗丹两脚张开，僵直地站着，胸前微敞着，露出了毛茸茸的胸膛。

马松窄而发黄的脸露出了友好的笑容：“你做了什么轻率的事，让你来借黄金？在赌桌上的运气不好吗，还是丰满的美丽女子令你着迷？我认识你这么多年了，你从来没有因为麻烦事找过我。”

“不，不，不是你说的那么回事。我不是来借黄金的，我是来寻求你明智的意见的。”罗丹说。

“听听！听听！这个人在说什么。从来没有人向一个放债黄金的人寻求建议。我一定是听错了。”马松说。

“你没有听错。”罗丹说。

“是这样吗？罗丹，一个矛匠比其他任何人都狡猾，因为他来找马松不是为了借黄金而是为了听取建议。许多人来找我为的是借黄金，为自己做的荒唐事付代价，而不是听取建议。世上又有谁，能比借钱给许多人的黄金放债人更能提建议呢？”

“你可以和我一起用餐，罗丹，”他继续说，“今晚你是我的客人。”“安多，”他命令那个黑奴，“为我的朋友罗丹，这位矛匠，前来向我寻求建议之人准备一块地毯。他是我尊贵的客人。给他多拿些食物，另外把我最大的杯子给他。选一些他会喜欢的上好的酒。”

“现在，告诉我你遇到了什么麻烦。”

“是国王的礼物。”

“国王的礼物？国王给你礼物，而这些礼物给你带来了麻烦？是什么礼物？”

“我为国王的护卫队设计了新矛头，他为此非常开心，于是赏给了我50块黄金，但是现在我非常困惑。”

“每天，每时每刻都有人来恳求我与他们分享黄金。”

“这是很自然的事。想真正得到黄金的人永远比真正拥有黄金的人多，并期望真正拥有黄金的人能轻易地与他们分享一些。难道你不会说‘不’吗？你的意志力不能和你的拳头一样强吗？”

“我可以对许多人说‘不’，然而有时同意会比较容易一些。谁能拒绝与自己深爱的姐姐分享呢？”

“当然，你的姐姐不希望剥夺你享受报酬的快乐。”

“可是，她是为了他的丈夫阿兰姆，她希望他成为一个富有的商人。她觉得阿兰姆从来没有遇到过机会，所以她恳求我把黄金借给他，希望借此让他成为富有的商人，他赚钱后再把钱还给我。”

“我的朋友，”马松说，“你提出的这个问题值得讨论。黄金带给它的主人责任感，并改变主人的地位，让他与其他人不同。同时它也给主人带来恐惧，主人害怕失去黄金或者被别人骗走。黄金让拥有它的人感受到做美好事情的力量和能力。同样，它也能给好心肠的黄金拥有者带来困扰。”

“你有没有听过尼尼微，那位能够听懂动物语言的农民的故事？我知道你未曾听过这样一个人，因为这不是青铜匠作坊里常说的故事。我要告诉你这个故事，是因为借钱给别人和向别人借钱，远不止是黄金从一个人手里交到另一个人手里。”

“这位能够理解动物语言的农民，每晚总会在农场逛逛，听听动物们说些什么。一天晚上，他听到一头牛向一头驴子哭诉自己的命运：我从早到晚辛苦地拉犁种地。不管天气有多炎热，我的腿有多累，或是牛鞭怎样磨破我脖子上的皮，我都必须工作。可你却生来就是享受悠闲的。你身上披着五颜六色的毯子，带着主人到他喜欢去的地方。如果没有地方可去，你就可以休息，整天吃青草。”

“现在，这头驴子尽管不好惹，却是一个好伙伴，它很同情牛的遭遇。‘我的好朋友，’它回答，‘确实你工作很辛苦，我愿意帮助你，减轻你的痛苦。因此，我会告诉你怎样得到一天的休息时间。早上，奴隶来

牵你去拉犁时，你就躺在地上，大声地嚎叫，看起来像是病了，不能工作了。”

“所以，牛听从了驴子的建议，第二天一早，奴隶就去找农夫，告诉他牛病了，不能拉犁了。”

“那么套上驴子去拉犁吧，因为犁田的工作不能停。”农夫说。

“那一整天，那头只是想帮助朋友的驴子，发现自己被迫做了牛该做的工作。晚上，他从田里回来，心里很痛苦，腿很累，脖子被犁压得非常疼痛。”

“农夫又到谷仓听它们说什么。”

“牛先开口了：‘你是我的好朋友。因为你明智的建议，我有了一天的休息时间。’”

“‘可是我，’驴子反驳道，‘就像是那些天真单纯的人一样，帮助了朋友，结果却做着本该是朋友做的工作。以后你拉你的犁，因为我听到主人告诉奴隶，如果你再病了不能干活就把你送到屠夫那。我希望他会，因为你是个懒家伙。’此后它们再也没有说过话——这件事让它们绝交了。你能看出这个故事的教训吗，罗丹？”

“这是一个好故事，”罗丹回答，“但是我看不出教训是什么。”

“我想你也看不出来。因为这个故事有一点简单的教训可以学。就是：如果你想帮助自己的朋友，那么要使用一种不会让朋友的负担转嫁到自己身上的方式。”

“我从未想到过这一点，这的确是一个非常好的建议。我不想将我姐夫的负担加到自己身上。但是告诉我，你借钱给许多人，这些人会归还从你这儿借走的黄金吗？”

马松颇有经验地笑了：“如果借债人不能还债，放债人还会借钱给他吗？放债人应该仔细斟酌，考究是不是应该将自己的金子借出去，借出去后还能否再收回来？或是把钱借给一个不会使用金钱，将其浪费掉，从而无力还债的人？我将带你看看我储藏室里的一些储藏品，告诉

你关于它们的一些故事。”

马松到房里取出一个和他的手臂一样长的用红猪皮包着的箱子，箱子镶着铜片。他把箱子放在地上，蹲下来，用双手打开了盖子。

“我向每一个跟我借钱的人要一件抵押品，放到抵押品箱，等借钱的人还债后再还给他。如果他们能够还债，我就将东西还给他们；如果他们不能还债，这些抵押品就会一直提醒我，那些人的信誉不可靠。”

“我的抵押品箱告诉我，把钱贷给那些拥有的财产价值大于他们想要的东西的人最安全。他们拥有土地、珠宝、骆驼或其他东西，这些东西能够卖掉来偿还贷款。这些抵押品中有些是珠宝，这些珠宝的价值远远大于借的钱的价值。有些人承诺如果不能偿还贷款，他们就将让渡一部分财产给我。像这些贷款人，我确信我一定能连本带息地拿回自己的贷款，因为贷款是以财产做保障的。”

“而另一种人是有能力赚钱的人，就像你，通过劳动或服务来偿还贷款。他们有收入，因为他们是诚实的人，如果没有遇到什么不幸，我知道他们也会连本带息地将贷款还给我。因为这些贷款有劳动作保障。”

“还有一些人既没有财产也没有固定的收入。他们的生活很艰难，常常有些人不能适应这种生活。对于这些人我会贷款给他们，即使他们拥有的钱没有超过一分，前提是他们必须有信得过他们品格的人为他们做担保，否则我的抵押品箱以后就要怪我了。”

马松松开箱子上的钩子，打开了盖子。罗丹迫不及待地倾身前望。

箱子最上面是躺在一块红布上的铜项链。马松拿起来，爱不释手地拍拍说：“这条项链将永远留在我的箱子里了，因为它的主人已经去世了。我珍爱这条项链——他的抵押品，同时我也珍爱有关他的记忆，因为他是我的好朋友。我们曾经一起做生意，做得很成功，后来他娶了一个美丽的异族女子为妻。那是一个非常漂亮迷人的女人，他挥霍黄金来满足她的欲望。花光金子后，他沮丧地来找我。我劝导他，并告诉他我

会帮助他，让他再次变得富有。他以大神牛之名发誓他会东山再起。然而结果却不是那样。一次争吵时，他激怒了他的妻子，于是她拿刀刺穿了他的心脏。”

“那么她呢？”罗丹问。

“是的，当然这是她的。”他拿起来那块红布，“她后来深深地懊悔，跳进幼发拉底河自尽了。他们借走的那两笔款永远拿不回来了。所以这只箱子告诉我，借钱给深陷痛苦的人并不安全。”

“这件抵押品就不一样了，”他拿起一个用牛骨刻成的戒指，“这是一个农民的。我从他的妻子们那里购买地毯。后来蝗虫灾来了，他们没有食物吃。我帮助他们，等新庄稼成熟后，他把钱还给了我。不久他又来了，谈到了一个游人说起的远方一些奇怪的山羊。那些羊的毛很好、很软，可以用它们来编织巴比伦从没有见过的美丽地毯。他想买一些这种羊，可是他没有钱，所以我借钱给他去远方把这些羊买回来。现在他已经开始饲养这种羊了，明年就可以让巴比伦的有钱人见识到他们花很多钱才能买到的最昂贵的地毯了。不久我肯定能将这枚戒指还给他了。这位农夫也坚持说他能很快还清贷款。”

“有借款人这么做吗？”罗丹问。

“如果他们借钱是为了赚钱，我认为他们会。但是如果他们借钱是为了轻率的开销，我要警告，你要小心自己借出去的钱是否能够收回来了。”

“给我讲讲这个故事。”罗丹拿起一个沉重的金镯子，它上面镶嵌着珠宝，款式很罕见。

“这个女人吸引了我的好朋友，”马松调侃道。

“和你比起来，我差远了。”罗丹回敬说。

“我承认，不过这次你猜测它是一个浪漫的故事，就猜错了。这只手镯的主人是一个身体很胖、长满皱纹的女人，她话很多可是说不到点上，简直快把我逼疯了。她家里曾经非常有钱，也是我的好顾客，然而

不幸降临到她们家，她指望自己的儿子成为一个商人，于是她来找我借钱，为了让她的儿子成为一个骑着骆驼到各地做买卖的商队主人的合伙人。”

“事实却证明，那个商队主人是个无赖，他提早拔营，趁那个孩子还在睡觉时离开，把那个可怜的男孩留在一个遥远的城市，没有钱也没有朋友。或许，这个男孩成年之后，会还钱；在那之前我得不到任何利息——只有他母亲无尽的唠叨。然而，我得承认这只手镯的价值足够抵消那笔贷款。”

“那位夫人向你请教贷款的智慧了吗？”

“恰恰相反。她把自己的孩子想象成全巴比伦最富有、最能干的人。提出相反的建议，只会激怒她，被她狠狠地责骂一顿。我知道那个孩子年纪轻毫无经验，很有可能出事，可是她为儿子担保，我又不能拒绝她。”

“这个，”马松接着说，他挥着一个打成结的打包绳，“是骆驼商纳巴图的。他想多买些骆驼，可是资金不够，于是他拿着这个结绳来找我，我借给了他需要的钱。他是一个精明的商人。我对他良好的分析、判断能力有信心，所以我放心借钱给他。我对很多其他的巴比伦商人也有信心，因为他们做事是诚实的。他们的抵押品频繁地从我的抵押品箱进进出出。好商人是我们城市的财产，这让我能够帮助他们做生意，保持巴比伦的繁荣。”

马松拿起一个绿宝石雕刻的甲虫，然后轻蔑地把它掷在地上：“来自埃及的臭虫。这只臭虫的主人是个小伙子，他一点也不关心我是否能够收回我的金子。我向他催债时，他回答：‘厄运一直追随着我，我怎么能还你钱？你有更多的钱，我能怎么做？’这个抵押品是他父亲的——一个值得敬重的人，他的家产很小，却将自己的土地和畜群作抵押来支持儿子的事业。开始时，这个年轻人很成功，可是太急于求富了。他的经验还不成熟，生意垮掉了。年轻人雄心勃勃，往往通过捷径得到

财富和他们想要的东西。为了尽快获得财富，年轻人常常不明智地借钱。”

“由于没有经验，年轻人不能认识到令人绝望地借款就如同一个深渊，一个人能够迅速地陷下去，无望地挣扎很长时间。这是一个痛苦和令人懊悔的深渊，在这里阳光被遮住了，而在夜晚因失眠而痛苦。然而，我不会不鼓励借钱。我鼓励借钱。如果是有着明智的用途，我建议借钱。我最初就是靠借来的钱成功的。”

“但是如果年轻人来借钱时该怎么办呢？那个年轻人正绝望，一事无成。他受到了打击。他无力还钱。我不忍夺走他父亲的田地和牲畜。”

“你告诉了我很多有意思的事，”罗丹鼓起勇气说，“但是，我并没有得到我提出问题的答案。我该不该把我那50块金子借给我姐姐的丈夫呢？他们对我很重要。”

“你姐姐是个人品很好的人，我很尊重她。如果她的丈夫来找我借50块黄金，我会问问他用黄金来做什么。”

“如果他说想成为我一样的商人，做珠宝和各种各样的装饰品生意。我会问他：‘你懂多少生意方面的知识？你知道在哪里可以以最低价买进货物吗？你知道在哪里以合理的价格卖掉这些货物吗？’对这些问题，他能说‘能’吗？”

“不，他不能。”罗丹承认说，“我造矛时，他帮了很大忙，他也在其他一些店铺帮过忙。”

“那么，我会对他说他借钱的目的不明。商人必须学习做生意。虽然雄心是有价值的，然而却不实际，我不会借给他任何金子。”

“但是，如果他说：‘是，我帮过商人们很多忙。我知道怎样到士麦那（今称伊兹密尔，土耳其西部一港口城市），在那里能低价买来家庭主妇们织的地毯。我也认识许多巴比伦的富人，我可以把地毯高价卖给他们。’那时我会对他说：‘你的目的很明确，雄心可敬。如果你能够保

证还给我这50块金子，我会把它们借给你。’但是如果他说：‘我没有可以用来担保的东西，不过我是个诚实的人，我会把贷款还给你。’然后我回答：‘我很珍视每块黄金。如果你在去士麦那的路上，遇到了强盗，把金子抢走了，或是你带着地毯回来时，地毯被抢走了，那么你就没有办法还给我，我就失去了黄金。’”

“金子，你瞧，罗丹，是贷款人的商品。钱很容易借。如果不理智地把钱借出去，就很难把它们拿回来。明智的放债人不希望冒险把钱借出去，除非借钱的人能够偿还贷款。”

“‘这很好。’他接着说，‘帮助那些遇到麻烦的人，去帮助那些命运把重担加在他身上的人，去帮助那些开始创业并有可能取得进步、成为有价值的公民的人。’但是，必须理智地帮助别人，不然就会向那个农夫的驴子，我们渴望帮助他人，结果却使自己背上了原本属于他们的重担。”

“我又要偏离你的问题了，罗丹，但是听我的答案：把50块金子存起来。它们是你的劳动所得，没有人有义务分享它们，除非你愿意。如果你想把它们借出去，希望借此赚更多的钱，那么要谨慎，并且借给很多人。我不喜欢将黄金闲置，也不喜欢用它们冒险。”

“你做矛匠多少年了？”

“整整3年。”

“除去国王的奖赏，你有多少存款？”

“3块黄金。”

“每年你都不让自己享受美好的东西，从收入中省出一块金子？”

“正如你所说。”

“按照这样的节省方式，你需要工作50年才能省出50块黄金？”

“或许会是一生的辛苦劳动。”

“想想，你姐姐为了让自己的丈夫成为商人，而愿意让你陷入辛辛苦苦劳作50年才能获得足够黄金的困境吗？”

“我还会说出你那样的话。”

“那么，去找她，告诉她说：‘3年来，除了斋戒日，我每天从早到晚都辛苦地工作，我不让自己享受喜欢的东西，省吃俭用。通过辛苦劳动和节俭，我每年省下一块黄金。你是我喜爱的姐姐，我希望你的丈夫能够从商，从而赚钱成为富人。如果他能给我一个明智的计划，我的朋友马松赞同这个计划，那么我会把一年节省下来的钱借给他，让他有机会证明自己可以成功。’就这样说，如果他确实渴望成功，他会证明给你看。如果他失败了，那么他有一天还有能力还给你钱。”

“我是一个专门借黄金给别人的放债人，因为我拥有的黄金远远多于生意需要的黄金。我希望我的黄金能够给他人工作，从而赚取更多的黄金。但是我非常不希望冒险失去黄金，因为我曾经辛苦地劳作，省吃俭用，来以此得到和拥有黄金。因此，我不会将它们用在任何我认为不安全，不能收回来的投资上。如果我不确定自己能够很快得到收益，我也不会把黄金借出去。”

“我已经把抵押品箱的秘密告诉你了，罗丹。你或许从中了解到了人类的弱点，以及他们不确定能够偿还贷款却急于借钱。你可以看到他们认为如果自己有黄金就一定能够赚很多钱，可事实上他们并没有能力或经验实现这些理想，从而这些远大的理想变成了错误的幻想。”

“你，罗丹，现在有黄金了，你应该用这些黄金为自己赚取更多的黄金。你将会和我，一个黄金放债人一样富有。如果你能安全妥善地管理这些资产，它们将给你带来大笔利润，成为有生之年给你带来快乐和利润的伟大源泉。但是如果你让它们从你手中溜走了，它们将是你生命中痛苦和懊悔的根源。”

“你最希望怎样处理钱袋里的钱？”

“储存起来。”

“明智的回答。”马松赞扬道，“你首先渴望它们安全。想想看，如果你姐姐的丈夫管理这些黄金的话，它们真的会安全，不会遭到损失

吗？”

“恐怕不会，因为他并不善于管理黄金。”

“那么不要被愚蠢的责任感左右，而将黄金委托给任何人。如果你想帮家人和朋友，想想其他不会冒着失去财产的风险的方法。不要忘了，黄金从那些不懂得管理它的人手中以意想不到的方式溜走。与其这样让别人替你损失掉黄金，不如自己挥霍掉这些黄金。”

“如果黄金安全后，你接下来做什么？”

“用它赚取更多的黄金。”

“这一次你的回答也很明智。应该用这些黄金来赚取更多的钱。像你这样的年轻人变老之前，应该用黄金赚更多的钱，让它变得更多。如果你理智地运用它，它就能够增长一倍。如果你失去了它，你也就失去了它能够带来利润的机会。”

“因此，不要被不切实际之人的炫目的计划左右，往往这些人认为自己看到了使黄金以不可思议的速度增长的方法。这些计划是不懂得安全可靠的经商之道的白日梦者的幻想。如果你期待着这些黄金能够带给你财富并享受到财富带来的快乐，那么投资时一定要谨慎。如果见到有高额利润可图就把黄金借出去，这就意味着你会白白失掉黄金。”

“多跟那些成功人士或企业来往，他们的智慧和经验会指导你能够安全地使用、守住黄金。”

“愿你不会步一些人的后尘，因为这些人诸神曾眷顾他们，赐予他们黄金。”

罗丹感谢马松给他这些明智的建议时，马松没有听接着说：“国王的礼物会教会你很多智慧。如果想守住这50块黄金，你必须小心谨慎。会有许多花钱的用途诱惑你。你会听到很多建议。数不清的机遇会给你带来丰厚的利润。我抵押品箱里的东西将会提醒你，从而让每块黄金离开你的钱袋之前，确保你能安全地把它们收回来。如果你想听我进一步的忠告，就再来找我，我很乐意继续给你提建议。”

“离开之前，你读一下我刻在抵押品箱盖子的话。这句话既适用于借钱的人，也同样适用于借给他人钱的人。”

谨慎一点，总强过深深地懊悔。

第八章 巴比伦之墙——财富保障

巴比伦墙很好地证明了人类需要和渴求被保护。这是人类与生俱来的欲望，自古至今，一直如此，只是今天我们的保护计划发展得更广泛、更好。

一天，威武的老战士班扎尔站在通往巴比伦古城墙的通道口。城墙上面，英勇的战士们正在奋力保卫城墙。他们肩负着保护这个伟大的城市以及城内成千上万居民的职责。

墙上传来进攻敌人的咆哮声，无数人的呐喊，几千只马匹的践踏，以及用槌撞击青铜城门发出的震耳欲聋的声音。

巴比伦城门后面的街道上，手持长矛的士兵随时待命，万一城门被攻破，他们就将奋力抵挡。主力大军随国王到东方远征埃兰人。没有想到在国王远征期间，巴比伦城会遭到进攻，此时守城的士兵很少。出人意料地，亚述大军突然从北方蜂拥而至。此时此刻，城墙必须守住，否则巴比伦就会沦陷。

班扎尔身旁围着许多市民，他们脸色惨白，面容惊慌，焦虑地打探战势。他们敬畏而无声地看着一个个受伤的士兵和阵亡者被抬进来安置在走廊一旁，或被抬出走廊。

此时正是两军交锋的关键时刻。围攻巴比伦三天之后，敌军突然将主力集中过来围攻这段城墙和城门。

城墙顶端的士兵奋勇地抵挡着爬上城墙月台的敌军，用箭、滚烫的

油抵御攀登绳梯的进攻者，如果有敌军爬上了城墙就用矛抵挡。而敌军的弓箭手以万箭齐发之势攻击巴比伦。

老班扎尔有探得最新消息的优势，因为他离战场最近，每次他都第一个得知狂怒的敌军发动了进攻。

一个年老的商人挤到班扎尔身旁，他的双手颤抖着，“告诉我！告诉我！”他哀求着，“敌人不会攻进来。我的儿子们随着好国王远征了，没有人保护我年老的妻子。他们会抢走我所有的物品，夺走我所有的食物。我们都老了，太老了不能保护自己——也不能做奴隶。我们会饿死。告诉我他们攻不进来。”

“冷静一下，好商人。”这位战士回答，“巴比伦的墙很坚固。回到集市上，告诉你的妻子，巴比伦墙会保护你们以及你们所有的财产，就像它们能够保护国王珍贵的财产一样，靠墙近一些，以免那些飞来的箭伤到你。”

商人刚走，一个手抱婴儿的女人就挤上前来：“士官，城墙上有什么新消息？告诉我实情，我好转告给我那可怜的丈夫。他因伤而高烧，可是仍然身穿盔甲，手里拿着长矛，要保护我和孩子。他说敌人若是破城而入，就会报复性地烧杀、抢掠。”

“好心的女子、善良的母亲，我再次告诉你，巴比伦墙会保护你和你的孩子。它们又高又坚固。你没有听到我们英勇的士兵一边把一锅锅滚烫的油浇向爬绳梯，一边高喊吗？”

“是的，我确实听到了，可我也听到了敌人猛槌城门的聲音啊。”

“回到你丈夫身边。告诉他城门很坚固，能够抵挡撞击。而那些爬绳梯的敌人，只会被等着他们的长矛刺穿心脏。小心，赶快躲到身后的建筑物下。”

班扎尔转向一旁疏散人群，好让重武装军队通过。正当这些带着青铜盾牌的军队迈着沉重的脚步通过时，一个小女孩拉了拉班扎尔的腰带。

“请告诉我，士兵，我们安全吗？”她乞求道，“我听到了可怕的噪声。我看到全身流血的人。我很害怕。我的家人、我的妈妈、小弟弟和婴儿会怎么样？”

这位威严的老士兵眨了眨眼睛，俯身注视着小女孩说：“孩子，不要害怕。”他向她保证：“巴比伦墙会保护你、你的妈妈、弟弟和小婴儿。城墙是一百年前英明的女王塞米勒米斯建造的，为的就是要保护像你这样的子民。城墙从未被攻破过。回去告诉你的妈妈、小弟弟和婴儿，巴比伦墙会保护他们，让他们不必害怕。”

一天天过去了，老班扎尔每天都站在自己的岗位上，看着增援部队聚集在通道中，等到有人死伤的时候，好能立即增援。不断有害怕的市民过来围在他的四周，他们急切地想知道城墙是否能够抵挡得住敌人。对于所有的人，老班扎尔都以一位老战士的庄严态度回答：“巴比伦墙会保护你们。”

三个星期零五天过去了，敌军的进攻从来没有停歇。老班扎尔的脸色越来越凝重庄严，他身后的通道流满了许多受伤士兵的鲜血，血与地上的泥巴混在一起，受伤士兵的鲜血不停地留下来。城墙前堆积着敌人的尸体，每晚他们的同胞都会前来把这些尸体搬走埋掉。第四个星期的第五个晚上，战争的喧嚣仍然没有减小。清晨，弥漫着敌军撤退的沙尘的巴比伦平原，被第一缕阳光所照射。

巴比伦守军大声欢呼。毫无疑问他们胜利了。这是巴比伦墙之后守军不竭的欢呼声，街道上的群众也发出同样的喝彩，声音仿佛一股剧烈的风暴席卷着整个城市。

人们从屋里跑出来，街上挤满了激动的人群。几个星期以来被压抑的恐惧感此刻得到了释放，于是欢声四起。贝尔神殿塔顶燃起了胜利的火焰。蓝色的烟柱冉冉升起，把胜利的消息带往远方。

巴比伦墙再一次抵御了强大、穷追不舍的敌人，他们蓄意抢夺巴比伦巨大的财富、奴役其人民的幻想破灭了。

巴比伦得以延续几个世纪，就在于它被完全地保护着，否则经不起敌人的进攻和掠夺。

巴比伦墙很好地证明了人类需要和渴求被保护。这是人类与生俱来的欲望，自古至今，一直如此，只是今天的保护计划发展得更广泛、更好。

今天，在保险、储蓄和可靠投资这些坚固城墙的保护之下，我们能够使自己免于遭受随时随地都可能降临的悲剧。

没有妥善的保护措施，我们无法生存。

第九章 巴比伦的骆驼商—— 决心的重要性

如果你心满意足地让日子一天天溜走，
那么你只不过是一个有可悲的灵魂的奴隶。
如果不还债，一个人就不自重，其他人也不会尊重他。

一个人越饥饿，头脑越清醒，对食物的味道也就越敏锐。

塔卡德——阿祖尔的儿子，就是这么想的。整整两天了，除了翻墙从别人园子里偷来的两个小无花果外，他没有吃任何东西。还没来得及再摘一枚，怒气冲冲的妇女就冲上来，把他赶到了街上。他穿过集市时，耳边还萦绕着那位妇人刺耳的尖叫声。这些声音阻止了他伸手去抢市场上女商贩的水果篮中诱人的水果。

他从来不知道有多少食物被带到巴比伦市场，这些食物闻起来这么诱人。离开市场后，他来到一家旅馆，走到后面，到了餐厅门前。或许在这里他可以遇到认识的人，他可以向这个人借点钱，好让不友好的旅店老板给他一个微笑，这样一来，就给了他一个慷慨的帮助。没有钱，他知道自己根本不受欢迎。

他只顾出神地想着，没料到自己正与最唯恐避之而不及的人撞个正着，这是个高大瘦削的骆驼商达巴希尔。他向所有的朋友以及其他一些人借过一小笔钱，而达巴希尔让他感到最不舒服，因为他没能按照承诺尽快还钱。

看到他，达巴希尔眼前一亮：“哈！这不是塔卡德吗？我一直都在

找你，好让你还回一个月前借给你的两个铜钱，以及在那之前借给你的一个银币。真是踏破铁鞋无觅处，得来全不费工夫。我今天可得要回欠我的那些钱。你说话！小子，说话！”

塔卡德涨红了脸，说话结结巴巴。他胃里空荡荡的，没有力气与达巴希尔争论。“抱歉，非常抱歉，”他无力且含糊地说，“今天我没有铜板，也没有银币可以还给你。”“那就回去拿吧，”达巴希尔坚持说，“你肯定有几个铜板和一个银币，来还给你父亲慷慨的老朋友，在你需要的时候他帮助了你，不是吗？”

“霉运一直跟随着我，我无力还钱。”

“霉运！你将自己的缺点归罪给诸神。霉运跟随每一位只想借钱、很少想还钱的人。跟我来，小伙子，我要去吃饭，我饿了。我要给你讲个故事。”

达巴希尔的直言不讳令塔卡德胆怯，不过至少有人邀请他到令人垂涎的餐厅吃饭了。

达巴希尔推着他来到房间里远处一个角落里，坐在小地毯上。

老板卡乌斯，微笑着进来了，达巴希尔以他一贯的坦率说到：“沙漠里的肥蜥蜴，给我来一只羊腿，烤成紫色，多放些果酱，再来一些面包和蔬菜，我饿了，得多吃一些。不要忘了，我的朋友在这。给他拿一罐水，弄凉了，因为今天天气热。”

塔卡德的心沉下去了。难道他要坐在这里喝着水，看着这个人吞食掉整条羊腿吗？他什么都没说，他无话可说。

然而，达巴希尔并没有觉察出沉默，他微笑着，和善地向其他认识的顾客招手问候。

“我从一个从乌尔法回来的游客那儿听说，一个有钱人有一块磨得特别薄的石头，这块石头能够透视。他把这块石头镶嵌在窗户上挡雨。这块石头是黄色的，这位游人解释说，他被允许通过这块玻璃看外边的世界，结果看到的世界很奇特，和真实的世界不同。你怎么认为，塔卡

德？一个人竟然能够看到一个色彩不同的世界。”

“我敢说，”年轻人回答，“他对达巴希尔面前的肥羊腿更有兴趣。”

“嗯，我相信这是真的，因为我自己看到过色彩完全不同的世界。接下来的这个故事，我要告诉你，我是如何又看到了这个世界原来的色彩。”

“达巴希尔要讲故事了。”领座的一个客人说，然后把地毯凑近了些。其他客人也拿着自己的食物前来，围了一个半圆。他们在塔卡德耳边大声咀嚼着食物，同时拿着多肉的骨头在他面前晃来晃去。只有塔卡德一人没有任何食物。达巴希尔没有分给塔卡德食物，甚至也没有让他吃一小点硬面包，面包渣都掉在地上了。

“我要讲的这个故事。”达巴希尔开始讲了，他停下来咬一大口羊腿，“是关于我年轻时的生活和我怎样成为一个骆驼商的：有人知道我曾是一个奴隶吗？”

听众惊讶地低语，达巴希尔满意地听着。

“我还是个年轻人时，”又咬了一大口羊腿后，达巴希尔继续说，“跟着我父亲学习贸易，他是一个马鞍匠。我跟他在一间店铺工作，我还在那儿结了婚。”

“因为年轻，技术也不熟练，我挣得特别少，仅仅能够支付家用。我非常渴望得到自己不能够支付的东西。不久我发现即使我不能及时还钱，店主还是信任我迟些日子会还钱。”

“年轻加上没有经验，一个人花的钱多于收入时，他正播下一颗自我放任的种子，最终只能够得到麻烦和屈辱的旋风。所以，我放纵自己的欲望，买精美的衣服，同时给妻子和家人买奢侈品，这些东西超过了我们的支付能力。我极力地花钱，不久就花光了所有的钱。可是，我及时发现我无法一边维持家用，一边还债。债主开始逼我偿还奢侈的花费，我的生活变得很悲惨。我借过朋友的钱，同样也不能还他们的钱。情况更糟糕了，我的妻子回到了她父亲身边，于是我决定离开巴比伦到

另外一个能给年轻人更好机会谋生的城市。”

“两年里我无休无止地为一个商队工作，可是生活并没有改变。这时候我沦落到跟着一群强盗在沙漠里打劫没有装备的商队。这些行为不是我父亲的儿子应该做的，但是我在透过一个彩色的石头看这个世界时，并没有意识到我堕落到了那种地步。”

“我们第一次打劫商队非常成功，抢到了大量的金子、丝绸和有价值的商品。我们带着这些东西到吉尼尔城挥霍。”

“第二次打劫就没有那么顺利。刚抢到财物，就遭到当地一个部落长枪兵的攻击，这些长枪兵是商队付钱雇来保护他们的。我们的两个头儿被杀掉了，剩下来的人被带到了大马士革（叙利亚首都），我们被脱去衣服，卖做奴隶。”

“我被一个沙漠酋长用两块银钱买走了，他们给我理了发，我围上了一块腰布，我和其他奴隶没有什么两样。由于年轻鲁莽，我把这看做一次冒险，直到主人把我带到他四个妻子面前，告诉她们可以像使唤阉人一样使唤我。”

“直到那时，我才意识到自己的境况有多惨。这些沙漠里的人全都骁勇好战。我只能任他们摆布，没有任何武器也没有机会逃跑。”

“这四个妇人看我时，我害怕地站着。我期望着她们能够怜悯我。西拉是他的第一妻子，她的年龄比其他三个大。她冷漠地看着我。我从她这里没能得到安慰。第二位是个傲慢的美女，她冷冷地看着我，就像我是土里的一条虫。剩下的那两个年轻的妇人嗤笑着，就如同这是一个很好笑的笑话。”

“我仿佛站在那里等着行刑，等了一个时代。每个人都在等着另一个开口。最后西拉冷冷地开口了：‘我们已经有很多阉人了，但是训驼人却没有几个，他们全都不中用。我今天去看发高烧的母亲时，没有一个信得过的奴隶能拉我的骆驼。问问这个奴隶会不会牵骆驼。’”

“我的主人问我：‘你懂驾骆驼吗？’”

“我极力掩饰住自己热切的心情，回答道：‘我能让骆驼蹲下来，能让它们驮重物，能引导它们长途跋涉而感觉不到累。如果需要，我可以给它们修理配件。’”

“‘这个奴隶说的挺多了，’我的主人说，‘如果你需要，西拉，就让他做你的驯驼人。’”

“所以我被交给了西拉，当天就牵着她的骆驼带着她长途跋涉去看她生病的母亲。我利用机会谢谢她为我求情，并告诉她我不是生来就是奴隶，我是一个自由人的儿子，我父亲是巴比伦一个受人尊敬的鞍匠。同时我也告诉了她很多我的故事。她的话让我很困惑，让我思考了很久。”

“她说：‘你的软弱把你拖入了这种境地，你怎么能称自己是自由人？如果一个人灵魂里就是一个奴隶，即使他生下来的时候不是奴隶，但无论出身如何，最终他都会成为一个奴隶，就像水总往低处流一样。如果一个人灵魂里就是一个自由人，不管遇到多大的不幸，他总能成为一个受人尊敬、令人敬仰的人。’”

“接下来我仍然是一个奴隶，同其他奴隶住在一起，但是我不能变得像他们一样。一天西拉问我：‘黄昏时，其他奴隶混在一起娱乐，你为什么单独坐在帐篷里？’”

“我答道：‘我在思考你对我说的话。我想知道自己是否有一颗奴隶的灵魂。我不能加入他们，所以我自己独自坐着。’”

“‘我也必须独自坐在一旁，’她向我吐露，‘我的嫁妆丰厚，我丈夫为了嫁妆才娶我的。然而，他并不喜欢我。每个女人都希望被喜欢。因为这个缘故，另外我不能生育，没有儿子、女儿，所以我必须单独坐在一旁。如果我是一个男人，我宁死也不愿意成为一个奴隶，然而，我们部落的惯例是女人也是奴隶。’”

“‘这次你怎么看我？’我突然问她，‘我有一颗自由人的灵魂还是一个奴隶的灵魂？’”

“‘你渴望还清在巴比伦欠的债吗？’她回避说。”

“‘是的，我渴望，可是我没有办法还。’”

“‘如果你心满意足地让日子一天天溜走，那么你只不过是一个有可悲的灵魂的奴隶。如果不还债，一个人就不自重，其他人也不会尊重他。’”

“‘可我只是个奴隶，能做些什么呢？’”

“‘那就继续做奴隶吧，软弱的人。’”

“‘我不是软弱的人。’我急于否认道。”

“‘那就证明你不是。’”

“‘如何证明？’”

“‘你们伟大的国王不是用尽一切办法和力量攻打敌人吗？你的敌人就是债务。它们把你赶出了巴比伦。你把它们留在那里，让它们越来越强大。把它们当做一个敌人，战胜它们，赢得市民的尊重。你一直没有同这些债务斗争的勇气，只是任由自己的傲气渐渐消失，那么你终将变成一个奴隶。’”

“‘她对我的谴责，我思考了良久，想到了很多话语证明自己在内心深处不是一个奴隶，只是我自己没有机会把这些话说出来。三天之后，西拉的女仆带我去见西拉。’”

“‘我的母亲又病了。’她说，‘到我丈夫的牲畜棚里找两匹最好的骆驼套上鞍。带上水袋和长途跋涉需要的鞍袋。女仆会给你厨房里的食物。’我给骆驼配好了鞍，纳闷女仆为什么准备这么多的食物，因为她母亲的家离这儿不过一天的路程。女仆骑着后面的骆驼跟着，我牵着我女主人的骆驼。我们到她母亲家后，天已经黑了。西拉把女仆支开后对我说：‘达巴希尔，你有一个自由人的灵魂，还是一个奴隶的灵魂？’”

“‘自由人的灵魂，’我坚持说。”

“‘现在是你证明自己的时候了。你的主人醉得不省人事，他的工头们也醉醺醺的。骑上这些骆驼逃跑吧。这包衣服是你主人的，你穿上乔

装改扮一下。我会说我回家探望生病的母亲时，你偷了骆驼逃走了。”

“‘您拥有皇后般的高贵灵魂，’我对她说，‘我非常期盼能把你带向幸福。’”

“‘幸福？’她说，‘跟陌生人逃到远在异国他乡的有夫之妇是不会幸福的。你自己走吧，但愿沙漠诸神保佑你，因为前方的路很长又没有水和食物。’”

“我不再说服她，而是发自肺腑地感谢她，然后走入黑夜。我对这个国家很陌生，只模糊地记得通往巴比伦的方向，可是我勇敢地穿过沙漠到达了群山。我骑着一匹骆驼，手里牵着一匹骆驼。我走了一夜，第二天一整天都被这样一种念头激励着——偷走主人钱财试图逃跑的奴隶一旦被抓住，会必死无疑。”

“第二天傍晚，我来到了一个贫瘠的国家，这里就像沙漠一样鲜有人烟。忠实的骆驼被锋利的岩石刮伤了脚，不久之后它们只能痛苦地缓慢前行。我没有遇到人，也没有遇到野兽，我明白它们为什么不来这个荒凉之地。”

“那段旅途太艰难了，很少有人能够活着回来讲述。每天我们都迈着沉重的脚步前行。水和食物都用光了。太阳毫不留情地暴晒着。第九天晚上，我从骆驼背上滑下来，感到自己太虚弱了，没有力气再爬上驼背，自己在这个被遗弃的国家里死定了。”

“我伸开四肢躺在地上睡着了，直到黎明的第一缕阳光照射时，才醒过来。”

“我坐起来，环顾四周。早上的空气有些凉爽。不远处，我的骆驼沮丧地躺着。我四周是一个辽阔、贫瘠的国家，满布石头、沙子和带刺的植物，没有任何有水的迹象，也没有可以让人和骆驼吃的食物。”

“这种情况下，我能默不作声地等待生命结束吗？我的头脑从来没有那样清醒过。我的身体似乎已经不重要了，我的嘴唇又干又裂，不停地滴血，我的舌头干燥浮肿，胃里空空，完全没有了头一天无可比拟的

痛苦。”

“我眺望遥不可及的远方，再一次想到：‘我有一个自由人的灵魂还是一个奴隶的灵魂？’我清醒地意识到如果我有一个奴隶的灵魂，那么我应该放弃，躺在沙漠里等死，这是一个逃跑的奴隶应得的下场。”

“如果我有一个自由人的灵魂，那该怎么做？当然是尽最大努力回巴比伦，把债务偿还给那些信任我的人，给真爱我的妻子幸福，给我的父母带来宁静和满足。”

“你的债务是你的敌人，是它们把你赶出了巴比伦。”西拉这样说过。的确如此。为什么曾拒绝做个顶天立地的男子汉？为什么我允许妻子回到她父亲身边？”

“之后，奇怪的事发生了。我曾透过彩色石头看这个世界，可是如今这个石头突然消失了，世界呈现出来一个不同的色彩。最后我看到了生命的真正价值。”

“死在沙漠！这不是我！带着崭新的视野，我看到了自己必须要做的事。首先我要回到巴比伦，去见每一位我欠债的人。我会告诉他们，经过了几年的游荡和不幸，我回来偿还我的债务，以诸神允许的速度尽快偿还。接下来，我要为我的妻子建立一个家，成为一个令父母骄傲的子民。”

“我的债务是我的敌人，而那些借钱给我的人是我的朋友，因为他们信任我，相信我。”

“我摇晃着站起来。饥饿算什么！口渴算什么！它们只是回巴比伦路上的意外。内心深处，一个自由人的灵魂涌现出来要回去战胜他的敌人，报答他的朋友。这种巨大的决心令我心潮澎湃。”

“双眼呆滞的骆驼被我强壮的声音唤起来，眼睛里又重新闪耀着光芒。经过巨大努力，尝试多次之后，它们站起来了。凭借巨大的毅力，它们迈向北方，我内心深处有一个声音说，我们会找到巴比伦。”

“后来我们找到了水。我们来到一个长满草和水果的富饶国家。我

们也找到了去往巴比伦的路，因为有自由灵魂的人将生活看做需要解决的一串串难题，并解决它们，然而一个奴隶的灵魂却只会抱怨，‘我是一个奴隶能做什么？’”

“你呢，塔卡德？空无一物的胃让你的头脑清醒了吗？你准备好回到赢得自尊的路上了吗？你能看到这个世界真实的色彩了吗？你渴望还清债务吗，不管债务的数目有多大？你能在巴比伦再一次赢得尊重吗？”

年轻人的眼睛湿润了。他激动地站起来：“你给了我一个新视野，我已经感到了一个自由人的灵魂在我心中涌现。”

“但是你后来怎样偿还的债务？”一个有兴趣的听众问。

“只要有决心，总能想到办法。”达巴希尔回答，“那时我下定了决心，于是我找到了办法。首先我拜访每一位我欠债的人，请求他们容我挣的钱足以还债时，再将钱还给他们。他们中的许多人都高兴地接见了。有几个辱骂了我，但是其余的人帮助了我。有一个确实给了我急需的帮助。那就是马松——黄金放债人。听说我是个训驼夫后，他带我到老驼商纳巴图尔那里，我们的好国王委托他为远征购买许多强壮的骆驼。在他那里，我那些关于骆驼的知识恰好派上了用场，渐渐地我有能力偿还每一个铜板和每一块银币。最后，我终于能抬起头来，感受到我是一个受人敬重的人了。”

达巴希尔再次转向他的食物。“考斯柯，你这个蜗牛。”他叫道，好让厨房里的人听到，“食物凉了，给我来些刚烤好的肉。也给塔卡德拿一大份儿，我老朋友儿子饿坏了，他要和我一起吃饭。”

这就是古巴比伦骆驼商达巴希尔的故事。认识到真理之后他找到了自己的灵魂，这个真理就是在他之前许多明智之人懂得并运用的真理。

这条真理带领各个年代的人走出困境，迈向成功，它还将继续带领有智慧、能够明白它神奇力量的人走向成功。任何读到它的人都可以使用。

只要有决心，总能想到办法（有志者事竟成）。

第十章 巴比伦的泥板文书

——经典的财富记录

如果一个人钱袋里装有黄金白银，
这些金银是他保存下来的，
那么这个人对家人负责，也对国王忠心。

诺丁汉市/特伦特河畔纽华克
诺丁汉大学/圣施威辛学院
1934年10月21日

美索不达米亚/希拉城

英国科学考察队/富兰克林·考德威尔教授

亲爱的教授：

您最近在巴比伦废墟挖掘出来的5块泥石板已经和你的信搭乘同一条船到达了。我对它们有无穷的兴趣，并高兴地花了许多时间翻译上面的文字。我应该立刻给您回信，可是却一直拖延着，直到我完全把这些文字翻译出来。

这些石板完好无损地送到了，感谢您小心谨慎地用防腐材料并妥善地包装。

读完下面的故事，您会和我们办公室的人一样惊奇。我们曾期望这上面讲述的是一个遥远年代的浪漫与传奇。你知道，诸如《阿拉伯之夜》之类的故事。可是等我们发现上面是一个叫达巴希尔的人还清债务的故事时，我们认识到这个五千年前的古老世界与今天没有什么两样。

你知道，这很奇怪，就像学生们说的那样，这些古老的雕刻文字真

的“激怒”了我。作为一个大学教授，我被看做一个拥有绝大多数学科的实用知识的人。然而，这些被沙尘埋藏已久的古巴比伦遗物却提出了一个我从来没有听说过的偿还债务的同时让黄金填满钱袋的方法。

我认为这是令人开心的想法，也很有兴趣证明它是不是在今天和古巴比伦一样起到同样的作用。我太太和我本人计划试一试这些方法，或许可以很好地改进我们的状况。

愿您在有价值的挖掘工作中得到好运，急切地等待着能再有机会帮助您。

真诚地，

考古学系：阿尔弗雷德·H·什鲁斯伯里

此时，正是月圆之际。我是达巴希尔，刚刚摆脱了身份，重新回到巴比伦，成为了一个自由人。我决心偿还欠下的债务，成为巴比伦一个受人尊敬的有钱人。我在此把我的事情永久地刻在石板上，以此引导我、帮助我实现目标。

听取了我的好朋友马松——一个黄金放债人的忠告后，我决心实行一项可行的完整计划。马松说这项计划能够帮助我偿还债务，成为富裕并受人尊敬的人。

这项计划包括3个目标，它们也是我的心愿。

首先，这项计划让我能够在未来成为一个富翁。

因此我会把收入的十分之一存起来。因为马松说以下这些话的时候是很明智的：

“如果一个人钱袋里装有黄金白银，这些金银是他保存下来的，那么这个人 对家人负责，也对国王忠心。”

“如果一个人钱袋里只存留几个铜板，那么，这个人 对家人不负责，对国王不忠诚，连他自己的内心都是痛苦的。”

“因此，一个渴望富裕的人，一定要在钱袋里保留一些金钱，懂得关爱家人，并对国王忠诚。”

其次，这项计划能让我给我的好妻子提供衣食，她已经忠诚地从父亲那里回到我身边。马松说过，照料忠诚的妻子，能让一个男人变得自尊，同时让他具备完成这个梦想的力量和决心。

因此，我每笔收入的十分之七用来养家，提供衣服、食物，另外也要有一小部分的钱财用于额外的花费。我们的生活也不要缺少欢乐和乐趣。同时，我必须严格遵守花费不能超过十分之七这个规定。这就是这项计划为什么能够带我走向成功的原因。

我必须严格遵守只花收入的十分之七这个限定，花费不能超支，不买那些超过我收入十分之七的物品。

最后，这项计划的确能够帮助我用所得收入完成偿还所有债务的计划。

因此，每次月圆之时，我收入的十分之二全部拿出来，然后诚恳而公平地分成几份，偿还给那些信任我，在我困难的时候帮助过我的朋友和债主。这样，我肯定能够还清债务。

因此，我刻下了所有债主的姓名，以及我所欠的钱数。

法鲁，纺织工，2个银钱，6个铜钱；

辛贾，沙发匠，1个银钱；

阿玛尔，我的朋友，3个银钱，1个铜钱；

詹卡尔，我的朋友，4个银钱，7个铜钱；

阿斯卡米尔，我的朋友，1个银钱，3个铜钱；

哈林希尔，珠宝匠，6个银钱，2个铜钱；

迪阿贝凯，我父亲的朋友，4个银钱，1个铜钱；

阿卡哈德，房东，14个银钱；

马松，黄金放债人，9个银钱；

毕瑞吉克，农夫，1个银钱，7个铜钱；

（此后的字迹残缺难以辨认，只能翻译到这里。）

我一共欠这些债主119个银钱和141个铜钱。那时因为欠债太多，无

力偿还，我愚昧地让妻子回到她父亲身边，自己也离开了巴比伦，想在异地他乡寻觅容易赚钱的机会，不料却遭遇灾难，并沦落为奴隶被人贩卖。

现在，马松教会了我如何用收入的一部分偿还债务。我这才意识到，自己在因沉溺于放纵和奢华的生活而债台高筑时选择逃跑，真是愚蠢的举动。所以后来我拜访了每位债主，向他们解释，现在我除了赚钱的能力之外，没有别的东西可以用来还债，我希望将收入的十分之二平分还给每位债主。我只能偿还这么多。如果他们有耐心，我终将尽自己的义务悉数还清债务。

阿玛尔——我曾当他是我最好的朋友，狠狠地辱骂了我，于是我羞愧地离开了。农夫毕瑞吉克要求我先还他钱，因为他急需钱用。房东阿卡哈德也很难达成一致，他坚持要我立即将所借的钱都还给他，否则他就要找我麻烦。

而其余的债主都接受了我的建议。因此我要更加坚定地履行承诺，并相信，偿还债务比躲债更加容易。虽然我暂时无法满足某些债主的要求，但我能够公正地对待大部分债主。

又是月圆之际。我以自在的心情辛苦工作，我的好妻子也在支持我的偿债计划。因为我们明智的决心，上个月，我为主人骆驼商纳巴图尔买了一批负重能力强、四肢强健的骆驼，并因此赚了19个银钱。

我按计划将收入分配利用。把其中的十分之一储存起来，十分之七交给妻子留着做家用，把剩下的十分之二分成铜钱，分别偿还给债主们。

我并未遇见阿玛尔，就把钱交给了他的妻子。毕瑞吉克收到偿款时，高兴得简直要亲吻我的手。只有老阿卡哈不满，说我必须再快一点。我回答说，如果我能吃饱，不必为生活担忧，我肯定能更快地把欠的钱还完。其他债主都表示感谢，并且夸奖了我的努力。

因此，一个月后我的债务减少了将近四块银钱，此外有两块银钱因

找不到债主还，所以存了起来。我感到了从未有过的轻松。

月圆时分又来到了。我非常努力地工作，但这次业绩不佳。我找不到多少骆驼可以收购，这个月只赚到了11个银钱。虽然我们夫妻俩只能省吃简用——只吃少量的蔬菜，而且无法购买新衣物，但我们仍然忠实地坚持执行偿债计划。

我再次从11个银钱中省下十分之一存起来，拿出十分之七留做家用，十分之二用来还债。我还阿玛尔钱时，虽然数目很小，但他还是表扬了我，这令我很吃惊。毕瑞吉克也夸奖了我。只有阿卡哈暴跳如雷，但是当我告诉他，假如他嫌少不要的话，我会收回给他的钱的时候，他才安静下来。其余债主和从前一样，对我的行为感到满意。

转眼又是月圆时分，这次我非常高兴。我遇到了一大群俊美的骆驼，买下了许多健壮的骆驼，因此我这个月的收入高达42个银钱。于是，这个月我妻子和我买了几双需要的凉鞋和衣服，同时我们也吃到了肉。

我们偿还了八个多银钱。这次连阿卡哈都不抗议了。

这个计划真是棒极了，它使我们逐渐脱离债务，并使我们开始有了自己的积蓄。

自从我开始刻泥板以来，已经过了三次月圆，每一次月圆时我总是存下十分之一的收入。尽管有时候非常困难，但是我的好妻子和我仍然只靠着收入的十分之七生活。每一次我都按计划拿出收入的十分之二偿还债务。

现在我的钱袋里已经有21个银钱。这使我终于能够在朋友面前抬头挺胸了。

我妻子把家庭操持得很好，我们穿上了体面的衣服。我们真高兴能生活在一起。

这项计划具有的价值难以言表。它让我这个昔日的奴隶逐渐变成了一个体面人，不是吗？

月又圆了。自我刻写泥板以来，已经过了很长时间，已经过去12个月圆了。但是今天的事绝对不能忽略不记，因为今天我偿还了最后一笔欠款。今天我妻子和充满感激之情的我，大摆宴席，庆祝我们的决心终于达成了目标，还清了所有的债务。

我最后一次去找债主们还钱时，发生了许多令我终生难忘的事。阿玛尔请求我原谅他过去不厚道的责骂，并且说我是他最希望结交的朋友之一。

老阿卡哈再也不那么恶脸相迎了，他说：“你以前就像是一块软绵绵的烂泥巴，任人揉捏，但是现在你已经变成了一块足以抵挡利剑的青铜。假如你需要银钱或黄金，可以随时来找我。”

不仅阿卡哈对我敬重，其他债主也恭敬地跟我说话。我的好妻子看我的眼神更令我倍感自信。

正是这项计划让我走向成功的。它让我能够还清所有债务，并且存下黄金和银钱。因此我将这个计划推荐给所有渴望飞黄腾达的人。因为它确实能够让一位昔日的奴隶偿还所有的债务，并为自己存下黄金，难道它不会帮助其他人走上独立自主的道路吗？我自己到现在还没有完全完成这个计划，因为我相信，如果坚持下去，我一定能成为巴比伦的富翁。

诺丁汉市/特伦特河畔纽华克

诺丁汉大学/圣施威辛学院

1936年11月7日

美索不达米亚/希拉城

英国科学考察队/富兰克林·考德威尔教授

亲爱的教授：

假如您在进一步挖掘巴比伦废墟时，遇到古巴比伦骆驼商达巴希尔的灵魂时，请帮我一个忙。告诉他，他很久以前刻在泥板上的故事，已经赢得了现代英格兰很多大学师生终生的感激。

您可能还记得，一年前我给您写信提到，我和我太太准备进行达巴希尔的计划——偿还债务的同时存下一些钱。尽管我们一直瞒着朋友我们夫妻俩非常穷困，但或许您已经猜到了这一点。

多年来，我们受尽债务的折磨与羞辱，非常担心一些商人可能会四处宣传我欠债这件事，从而演成丑闻，迫使我离开这所大学。虽然我们一直都在努力地偿还债务，从收入中节省出每个能够节省的先令，但还是无法偿还全部债务。此外，我们还不得不到能让我们多赊些账的商店购物，顾不上这些商店的东西比其他商店的要贵很多。

就这样我们的债务越积越多，形成了恶性循环，情况没有变好反而更糟糕。我们也变得越来越无助。因为我们积欠了房东很多房租，所以无法搬出去租住便宜的房子。看起来我们丝毫不能改变现状。

就在此时，出现了您这位朋友——巴比伦的骆驼商达巴希尔，他的计划正是我们渴望实现的目标。他的故事深深地鼓舞了我们，让我们按照他的计划进行。我们将所有债务列成一张清单，我拿着它给所有债主看。

我向他们解释，如果这样下去，我们根本无力偿还债务。债主们很容易从这张清单上的数字了解我的实际情况。然后我向他们解释说，我唯一能偿还债务的方法，就是每个月从薪水中拿出20%，按比例分还给每位债主，这样大约两年多时间，我就能还清全部债务。同时，这种方法也可以使我们逐渐有能力用现金购物，让他们得到付现的好处。

他们真的很不错。我们的水果蔬菜商——一位很明智的老商人给我们提出了更好的建议。他说：“如果你现在开始用现金买东西，并且偿还部分赊账，会比你以前完全赊账的做法好很多，因为你已经三年没有用现金付账了。”

最后，我与每一位债主达成了协议，只要我能按时将收入的20%按比例摊还给他们，他们就不能再来打扰我们。然后我们开始计划如何靠收入的70%生活。另外，我们也立志将剩下那10%保存起来。拥有黄金

和白银的想法是最诱人的。

做这种改变就像一次冒险。能按照计划执行，并且用另外70%的薪水保证舒适的生活，让我们感到非常高兴。我们开始节俭，并减少不必要的开支。接着，我们暂时不买喜爱的几种好茶和其他昂贵的东西；随后我们惊奇地发现，原来我们可以经常用很低的价钱买到高质量的东西。

这个故事太长了，一封信难以完整地表达。但事实证明，要完成这项计划并不困难。我们一直认真地按照计划进行，并且乐于这样做。能这样有条不紊地解决债务，不再受旧债的缠累，真令人舒心！

然而，我不能不提存起来的那10%的薪水。有时候我们口袋里还真的会有一些余钱。别笑得太快！这才是精彩的地方。开始把不想花的钱储存起来，确实是件有趣的事情。把剩余的钱一点点积蓄起来，比花掉它们更令人高兴。

拥有一笔令人满意的积蓄之后，我们发现了更为有效的使用方法。我们每个月都用10%的收入从事一项投资。而事实证明这一项投资是洗心革面过程中最令我们感到满足的行动。我们每个月的第一笔开销就是用于这项投资。

看到投资稳定地获利，我们感到很满意，很有安全感。我退休时，这笔投资带来的红利将会很大，那时它足够使我们过上更舒适的生活。

所有这些事情也是靠我那份一成不变的收入完成的。这真令人难以置信，然而却是无可争辩的事实。我们不断偿还所有的债务，同时投资也在持续增长。此外，我们理财的技巧也大为改进。谁会相信，遵循理财计划与否，竟然有如此大的差别。

到明年年底，我们将还清所有的债务。到时，我们会有更多的钱来做投资，此外，我们还可以有余钱去旅行。

我们决定不再让生活开销超过收入的70%。现在您应该可以了解，为什么我们要向那位巴比伦老兄达巴希尔致谢了。他的理财计划将我们

从“人间地狱”中拯救了出来。

达巴希尔一定知道这一切。他毕竟是个过来人。他希望其他人从他痛苦的遭遇中学到教训。这也正是他为什么要花那么多时间，不辞辛苦地将自己的故事刻在泥石板上。他带给那些同样遭受痛苦经历的人们一条真实的信息，这条信息如此重要，以至于5000年后的今天，它从巴比伦的废墟中被挖掘出来时，其真实性 and 重要性仍丝毫不逊于当年。

真诚地，

考古学系：阿尔弗雷德·H·什鲁斯伯里

第十一章 巴比伦最幸运的人

——享受人生

工作，你看，就是这样，
在我最需要的时候，它是我最好的朋友。
我乐意工作的意愿，
使我逃过被卖去修筑城墙的命运。
它也让你的祖父对我印象深刻，
因而他挑选我做他的生意伙伴。

萨鲁·纳达骄傲地走在自己商队的最前面，他是巴比伦的商业王子。他喜欢精美的衣服，喜欢穿让他看起来富贵的衣服。他也喜欢品种优良的动物，他舒服地坐在精神饱满的阿拉伯种马上。看着他此时的模样，任谁都很难猜到他早年的境况。当然，人们不会怀疑他内心曾痛苦过。

从大马士革回巴比伦的路途很遥远，同时穿越沙漠的旅程十分艰辛。这些他都不在乎。沿途的部落很凶猛，随时准备洗劫过往的富庶商队。萨鲁·纳达对此也不担心，因为他雇用了大批善战的保镖随行，来保护商队的安全。

然而他很担忧身边这位从大马士革带来的年轻人——哈丹·古拉，他昔日商业伙伴及恩人阿拉德·古拉的孙子。萨鲁总觉得，对于阿拉德的恩情自己一辈子都不能报答。因此他希望能为阿拉德的孙子做点事，但是他越想越觉得这个年轻人本身的问题使这件事很困难。

看着这个年轻人身上的戒指和耳环，他心想：“他以为珠宝是给男

人戴的，但是他和他祖父一样有一张坚强的脸庞。可是他祖父从来不穿这种俗气的长袍。然而我带他出来，就是希望能帮助他开始自己的事业，从他父亲倾家荡产的阴霾中解脱出来。”

哈丹·古拉打断了萨鲁的思绪：“你为什么那么辛苦地骑着马带领商队长途跋涉，而从来不找时间享受人生呢？”

萨鲁·纳达笑了。“享受人生？”他重复道，“假如你是萨鲁·纳达，你会怎么享受人生？”

“如果我像你一样有钱，我会像王子一样生活，绝不会辛苦地穿过酷热的沙漠。我会尽快花掉钱袋里的每一舍客勒——就像它们进入口袋一样快。我会穿戴最华丽的衣服，佩戴最稀有的珠宝。那就是我喜欢的生活——值得拥有的生活。”两人都笑了。

“你的祖父从来不戴珠宝。”萨鲁·纳达想也没想地说道，他又开玩笑似地接着说：“你从来不花时间工作吗？”

“工作是给奴隶做的。”哈丹·古拉回答。

萨鲁·纳达咬住嘴唇没有回答，他骑着马默不作声，直到沿着道路走向一个斜坡。他勒住马头，指着遥远的绿色山谷，说：“看，那个山谷。你向下远远望去，能隐约看到巴比伦的城墙。那个高塔是贝尔神殿。如果你的眼睛锐利，还可以看见贝尔神殿顶端的永恒之火冒出的烟尘。”

“那么，那就是巴比伦？我一直渴望见识见识这个全世界最富有的城市。”哈丹·古拉评论道，“巴比伦是我祖父白手起家的地方，真希望他现在仍然活着，那么我们的生活也不会这么窘迫了。”

“为什么希望你祖父的灵魂超越在世的时日，生活到今天？你和你父亲能够很好地继承他的事业！”

“唉，我们都没有祖父的天赋。我和父亲不知道他赚钱的秘诀。”

萨鲁·纳达没有回答，只是调转马头，若有所思地骑着马走下斜坡，踏上小路往山谷方向走去。他们身后是商队，一路扬起漫天飞舞的

红色尘沙。不久，他们到达巴比伦的国王大道，穿过灌溉的农田，转向南方。

三个正在犁田的老农夫引起了萨鲁·纳达的注意。他们看起来令人不可思议地眼熟。多么可笑！一个40年未经过水田的人，如今再次经过这里，却发现同一些人在犁田！然而他心里某些东西告诉他，这些农夫就是40年前的人。一位农夫不牢固地扶着犁把。另外两个则费力地在公牛旁边拖着沉重的步伐，用木桶板打着牛，催它耕田，但这似乎是白费力气。

40年前他非常羡慕这些农夫！如果能跟他们调换位置他将多么高兴！但是现在情况完全不同。他自豪地望了望身后那一群浩浩荡荡的商队，精心挑选的骆驼和驴子，满载着从大马士革运回来的珍贵货物——这些只不过是他的财产中的一小部分。

他指着那些犁田的农夫，说：“同样的人和40年前一样，还在犁同一块田。”

“看来像是这样，但是你凭什么认为他们就是40年前的那些农夫呢？”

“我在这里见过他们。”萨鲁·纳达回答。回忆迅速地穿过脑海。为什么他不能埋藏掉过去，生活在当下？这时，他像是在一张图片中看见了阿拉德·古拉微笑的脸。他和身边这个愤世嫉俗的小伙子之间的隔阂刹时消失了。

但是，他怎样帮助这个满脑子只想着挥霍，装扮得珠光宝气的年轻人呢？他可以给想工作的人提供很多工作机会，却不能给那些认为自己太优秀而不能工作的人提供任何东西。然而他亏欠阿拉德·古拉太多，他要全心全意地帮助他的孙子。但他和阿拉德·古拉的生活态度与哈丹·古拉迥然不同，因为前面两个人都不是挥霍和贪图享乐的人。

萨鲁·纳达突然想出一个计划，但是又有异议。他必须考虑到自己的家庭和身份。这个计划是残忍的，它会伤人。但作为一个当机立断的

人，他强压住内心里反对的声音，决定试一试。

“你有没有兴趣听听你有钱的祖父和我是怎样成为生意伙伴，并成为富人的？”他问。

“为什么不直接告诉我，你们是怎么赚到金币的？那才是我最需要知道的。”年轻人回避说。

萨鲁没有理会他的问题，接着说：“开始时，我们同这些农夫一起犁田。那时我和你现在的年纪差不多。和我一队的人里，有一位农夫——好老兄梅吉多，他嘲笑那些农夫草率的犁田方式。梅吉多和我链在一起，‘看那些懒惰的农夫，’他抗议说，‘那个扶犁的人没有努力耕得深一点，鞭打牛的人也没能让牛一直走在犁沟里。没有好好犁地，怎么能期待有好收成？’”

“你是说梅吉多和你链在一起？”哈丹·古拉吃惊地问。

“是的，青铜制的项圈套在我们脖子上，中间链着一条长长的链子。梅吉多旁边是偷羊贼萨巴多，我在哈容时就认识他了。链子最后的那个人，我们叫他‘海盗’，因为他没有告诉我们名字。我们猜他是个水手，因为他胸前盘绕着蛇形文身，那是当时水手们的时尚文身。我们被这样链成一排，为的是四个人能并排走路。”

“你被当做奴隶链起来？”哈丹·古拉不相信地问。

“你祖父没有告诉过你，我曾经是个奴隶？”

“他经常谈起你，但从未提过你曾经是个奴隶。”

“他是一个值得信赖、可以托付内心最深处秘密的人。你也是一个可以让我信赖的人，不是吗？”萨鲁·纳达双目直视着哈丹。

“你可以信任我，我绝不会说出去。但是我非常惊讶。告诉我，你是怎样变成奴隶的？”

萨鲁耸了耸肩说到：“任何人都能发现自己是某种奴隶。是赌场和啤酒给我带来了灾难。我是我哥哥鲁莽行事的受害者。他在一次争吵中杀死了他的朋友。为了使我哥哥免遭处罚，我被抵押给那位寡妇。后来

我父亲凑不够钱把我赎回去，那位寡妇一怒之下，就把我卖给了奴隶商。”

“多可惜！真不公平！”哈丹·古拉抗议道，“但是，告诉我，你是怎样重获自由的？”

“我们会说到这一段，但不是现在。让我继续讲我的故事。我们经过时，那些耕犁的农夫就嘲笑我们。有一个农夫摘下破烂的帽子，对我们鞠了一躬，叫道：‘欢迎来到巴比伦，国王的贵宾们！国王正在城墙上恭候各位，宴席已经摆好了，有泥砖和洋葱汤。’说得一群人哄堂大笑。”

“海盗很愤怒，严厉地诅咒他们。‘那些人说，国王正等着在城墙那边恭候我们，是什么意思？’我问他。”

“就是带着砖到城墙那边，直到你的腰背折断为止。也许在你腰背折断之前，国王的部下就把你打死了。他们不会打我，我会杀了他们。”

“这时，梅吉多大声说：‘我不认为主人会把愿意辛勤工作的奴隶打死。主人喜欢卖力的好奴隶并善待他们。’”

“‘谁想辛勤工作？’萨巴多问，‘那些犁田人是聪明的家伙，他们没有折断脊背，只是装出一副辛勤的样子。’”

“‘你根本不能偷懒。’梅吉多抗议道，‘如果你犁了一公顷田，这一天就做得非常好，任何主人都知道。但如果你只犁了半公顷，那就是偷懒。我从不偷懒，我喜欢干活，并且喜欢把工作做好，因为工作是我最好的朋友！工作曾让我拥有一切好东西——农田、母牛、农作物以及所有的一切。’”

“‘是啊，如今那些东西又在哪里？’萨巴多嘲笑，‘我看不如聪明一些，如果我们被卖到城墙边，你看我萨巴多，一定被派去挑水或做其他轻松的工作，而你——一个喜欢工作的家伙，会被派去挑砖直到折断脊背。’他愚蠢地笑着说。”

“那天晚上，恐惧深深地萦绕在我心头。我翻来覆去，难以入睡。当其他链在一起的人都睡着时，我挤近警卫的警界线绳，吸引第一班警卫戈多索的注意。戈多索曾经是一个强盗，强盗向来残忍，假如他要抢你的钱袋，就一定会割断你的喉咙。”

“告诉我，戈多索，”我低声询问，“到了巴比伦，我们会不会被卖到城墙边？”

“你为什么想知道这件事？”他好奇地问。”

“难道你不明白吗？”我请求道，“我还年轻，想活下去。我不想在城墙边被奴役或被打死。我有没有机会遇到好主人？”

“他悄声回答：‘我告诉你。你是个好家伙，从来不给戈多索惹麻烦。通常，我们会先带你们到奴隶市场。听着，当买主过来时，你就告诉他们，你是一个好工人，喜欢为好主人辛勤工作。说服他们买你。如果你没能说服他们买你，第二天你就只能到城墙那边背砖块。辛勤工作的力量多伟大！’”

“戈多索离开后，我躺在温热的沙子上，望着天上的星星，想着辛勤工作。梅吉多曾说，工作是他最好的朋友，这让我不停地思考，工作是不是也是我最好的朋友。如果它能让我脱离这种悲惨的生活，那它当然是。”

“梅吉多醒来时，我悄声告诉他这个好消息，这是我们走向巴比伦途中的一道希望之光。那天下午晚些时候，我们到了巴比伦城墙边，看见一排排的奴隶，像黑色的蚂蚁一样在陡斜的路上爬上爬下。我们不断靠近城墙，我们惊讶地看见成千上万的人正在卖苦力：有些人在挖护城河，还有的人将泥土混进泥砖里，剩下的大多数人都在用大篮子挑砖块，沿着陡坡艰难地前行，正要挑到坡顶的建筑上去。”

“监工们咒骂落后的奴隶，并且用鞭子鞭打跟不上队伍的奴隶。有些可怜的、精疲力竭的奴隶，蹒跚着向前走，最终被沉重的砖篮子压倒在地，再也无法站起来。如果鞭子仍不能让他们站起来，他们就会被拖

到路旁，留在那里痛苦地扭动着。不久，他们就会被拖去与另一堆身体孱弱的奴隶集合，等着被丢进坟墓。看着这些可怕的景象，我颤抖了。如果父亲最终无法在奴隶市场把我赎回去，这里就是他儿子的下场。”

“戈多索说得对。我们被带着穿过城门，进了关押奴隶的监狱，第二天被带进奴隶市场的围栏里。在这里的奴隶都恐惧得缩成一团，只有守卫的皮鞭才能迫使他们移动，好让买主检查他们。这时，梅吉多和我，迫切地向每个允许我们和他沟通的买主交谈。”

“奴隶商贩，带来了国王卫队的士兵，结果挑上了海盗，士兵把他铐上时，他开始反抗，士兵残忍地抽打他。他们把海盗带走时，我替他感到难过。”

“梅吉多感觉我们就快要分开了。没有买主挨近我们时，梅吉多就热切地用工作对我的未来有多重要之类的话来安慰我：‘有些人厌恶工作，他们把工作当做敌人。最好像对待朋友一样对待工作，让你自己喜欢它。不要因为工作艰辛而在意。当想到自己盖了一幢多么漂亮的房子时，谁会在意当初那些栋梁有多重，为了混合泥灰挑水回来的路有多遥远？答应我，小伙子，如果你被人买走，就竭尽全力为主人工作。假如他不欣赏你付出的一切辛劳，也不要介意。记住，只管把工作做好，并帮助其他人做好工作，这样你会成为更好的人。’梅吉多停下来，因为有一位魁梧的农夫走到我们这个围栏，挑剔地打量我们。”

“梅吉多询问农夫有关他的农田和收成之后，便向农夫保证他是个有价值的人，说服农夫买他。农夫与奴隶贩经过激烈的讨价还价后，从袍子里拿出鼓鼓的钱袋，付了钱，不久梅吉多跟着他的新主人消失不见了。”

“那天早上还有几个奴隶被买走。中午的时候，戈多索偷偷告诉我，奴隶贩已经有些不耐烦了，他不愿意再折腾一晚，所以可能今天傍晚会把剩下的奴隶全部卖给国王的部下。我正感到绝望时，一位胖胖的、和蔼的师傅走到墙这边，询问奴隶当中有没有面包师傅。”

“我马上对他说：‘为什么像你这样的好面包师要用较差的方式找到另一个面包师呢？找一个像我一样乐意学的人，把你的技艺教给他不是更容易吗？看看我，我年轻、强壮，并且非常乐意为你工作。请给我一个机会，我将尽全力为你赚金银钱财。’”

“我的意愿让他印象深刻，于是他开始跟奴隶贩子讨价还价。自从把我买来后，那个奴隶贩子从未注意过我，但是现在他开始对我赞不绝口，夸耀我的能力、健壮的身体、好性情。我感觉自己就像一头肥牛，正要被卖给屠夫。最后终于成交了，这让我感到非常高兴。我跟着新主人离去，心里想着，我真是全巴比伦最幸运的人了。”

“我很喜欢这个新家。纳纳·奈德，我的主人，教我如何利用院子里的石磨研磨小麦，怎样升灶火，以及怎么磨出做蜂蜜蛋糕的上好芝麻粉。我在主人储存谷粮的仓房中，有一张睡觉的卧铺。老奴婢史娃丝蒂常常煮好东西给我吃，她很高兴我帮她做重活。”

“在这里，我终于有了渴望已久的机会，让自己能成为主人的一个有用的仆人，同时我也希望能够找到办法赎回自由。”

“我请求纳纳·奈德教我揉面团做面包，烘焙面包。他教我了，对我乐意学习的态度非常高兴。后来我学好了这些，又请他教我做蜂蜜蛋糕，我也很快就学会了。主人很高兴，什么都不用做了，但是史娃丝蒂摇摇头，表示不满。‘不工作，对任何人都不是一件好事。’她说。”

“我感觉是时候思考如何开始赚钱，赎回自由了。因为中午面包和蛋糕就做好了，我想下午如果我去做另一份赚钱的工作，和纳纳·奈德分享我赚来的钱，他应该会同意。于是我想，为什么不多做一些蜂蜜蛋糕，拿到街上兜售给那些饥饿的行人呢？”

“于是，我告诉纳纳·奈德我的计划：‘如果我为你烘焙完用来赚钱的糕点后，利用下午的时间出去多赚些钱，这样我不仅可以拥有自己的钱，来购买每个人都想要和需要的东西，而且还可以和你分享我所赚的钱。这样不是很好吗？’”

“‘很好，很好。’他承认。当我告诉他，到外面去兜售我们的蜂蜜蛋糕这个计划时，他非常高兴。‘这就是我们要做的。’他建议，‘你以一便士钱两块蛋糕的价格出售，付我半便士算作面粉、蜂蜜和柴火的成本。剩下的钱，我们各平分一半。’”

“我很高兴纳纳·奈德这么慷慨，让我自己保留整个收入的四分之一。那天晚上我工作到很晚，做了一个托盘来盛要兜售的蛋糕。纳纳·奈德把一件旧袍子送给我，这样我兜售蛋糕时能穿得好一些，而史娃丝蒂帮我修补并清洗了袍子。”

“第二天，我多烘焙了一些蜂蜜蛋糕。下午我走在街上叫卖，这些托盘上的蛋糕是褐色的、很诱人。起初似乎没人有兴趣买，我变得气馁。可我继续叫卖，临近傍晚时，人们饿了，开始有人来买蛋糕，不久整盘蛋糕就卖完了。”

“纳纳·奈德对我的成功很满意，他高兴地把我的钱分给我。我非常高兴终于开始有自己的钱了。梅吉多说主人会欣赏奴隶的良好工作时他是对的。那一夜，我因为成功而感到太兴奋了，难以入睡，并开始计算我一年可以挣多少钱，多少年之后能赎回自由。”

“我每天继续叫卖蛋糕，不久发现自己拥有了固定的顾客。其中一个就是你的祖父阿拉德·古拉。他是个地毯商，卖地毯给家庭主妇，牵着一头驮着堆得高高地毯的驴子，带着一个黑奴照顾驴子，穿梭在整个城市里。他会给自己买两块蛋糕，给黑奴买两块，他常常留下来一边吃着蛋糕，一边和我聊天。”

“有一天，你祖父对我说了一些话，让我永生难忘。他说：‘我喜欢你的蛋糕，小伙子，但是我更喜欢你卖这些糕点的良好方式。这种进取心，会让你非常成功。’”

“但是你能了解吗，哈丹·古拉，这些激励的话对一个年幼的奴隶有多重要？他一个人孤苦伶仃地生活在一个大城市中，用仅有的一切全力奋斗寻找着解脱奴隶身份同时也解脱这种耻辱的方式。”

“每个月我都在赚钱存钱。我的腰包开始有了令人欣慰的重量。就像梅吉多说的那样，事实证明工作是我最好的朋友。我感到很高兴，但是史娃丝蒂却很忧虑。”

“你的主人，我担心他花在赌场上的时间太多了。”她断言。”

“一天，我在街上遇到了朋友梅吉多，这令我喜出望外。他牵了三只驮运蔬菜的驴子来到市场。‘我做得非常好。’他说，‘主人非常欣赏我的工作，因为现在我是个工头了。你看，他信任地把销售工作交给我，还派人把我的家人带来跟我团聚。工作正帮助我从过去的困境中慢慢走出来。总有一天，工作将帮助我赎回自由，并再次拥有自己的农场。’”

“时间慢慢过去，纳纳·奈德越来越急于看见我卖完蛋糕回去。我回去后，他会等着，并焦急地计算我赚了多少钱，然后分账。他也敦促我寻找更多的市场，增加蛋糕的销售数量。”

“我常常跑到城外，招揽监督奴隶建造城墙的监工们买蛋糕。我真恨回到这种令人厌恶的地方，但是我发现这些监工还算是很慷慨的顾客。有一天，我惊讶地看到萨巴多排在奴隶队伍中间，等着用篮子挑砖块。他身体枯瘦，弯曲着背，他的背上满是监工留下的鞭痕和溃疡。我替他难过，于是给了他一块蛋糕，他像一只饥饿的动物，把蛋糕塞进嘴里。看着他眼中那种贪婪的神情，我在他会攫取我的托盘前，跑开了。”

“‘你为什么工作这么拼命？’有一天，阿拉德·古拉问我。差不多和你今天问我的问题一样，你还记得吗？我告诉了他梅吉多说过的话，以及我自己后来如何证明工作确实是我最好的朋友。我骄傲地拿出钱袋给他看，并且解释说如何在攒钱来赎回自由。”

“‘你获得自由之后，打算做什么？’他问道。”

“‘到那时，’我回答，‘我想成为一个商人。’”

“这时，他偷偷告诉了我一件怎么都想不到的事情。他说：‘你不知道，其实我也是个奴隶，正在跟主人合伙做生意。’”

“停。”哈丹·古拉要求，“我不会听诽谤我祖父的谎言，他绝不可能是一个奴隶！”他眼中充满了愤怒。

萨鲁·纳达依旧很镇定：“我尊敬他从不幸中崛起，并成为大马士革的杰出子民。身为他的孙子，你不是和他从一个模子里出来的吗？难道你没有足够的男子气概接受这个事实，或者你宁可活在错误的幻想中？”

哈丹·古拉在骆驼鞍上挺直了腰。他用被强烈感情压抑的声音回答：“我祖父深受人们爱戴，他一生行善无数。当发生饥荒的时候，他不是花许多金子到埃及买粮食，运回大马士革，分给人们，才没有人饿死吗？而你现在却说，他只不过是一个被人鄙视的巴比伦奴隶。”

“如果他一直留在巴比伦当奴隶，那他可能真的就遭人鄙视了，然而他通过自己的努力，成为大马士革伟大的人时，诸神早已免除了他的不幸，并敬重他。”萨鲁·纳达说。

“告诉我他是个奴隶后，”萨鲁·纳达接着说，“他解释自己多么渴望能赎回自由。虽然他现在拥有了足够的钱赎身，但是对于获得自由之后要做什么，他却感到很困扰。他害怕将不再有好的销量，也害怕失去主人的支持。”

“我反对他的犹豫不决：‘不要再依附主人，立刻去享受重做自由人的感觉。像个自由人一样行动，像成功人士一样追求成功！决定你想完成的目标，然后再让辛勤的工作帮助你完成目标！’他边走边说：‘他很高兴我直言羞辱了他的怯懦。’”

“一天，我又到城门外兜售蛋糕，却惊讶地发现一大群人聚集在那里。我问一个人发生了什么事，他回答：‘难道你没听说？有一个逃跑的奴隶杀了国王的一名卫兵，现在要将他绳之以法。今天他要被处以鞭笞的死刑，甚至连国王都亲自到现场来了。’”

“鞭笞台四周的人太多了，我害怕走近了会把装满蛋糕的托盘挤翻。于是我爬到还未修完的城墙上。我有幸看到巴比伦国王尼布甲尼撒

本人坐着金色的战车前来。我从未见过那么豪华的场面，华美的长袍、金缕衣，以及天鹅绒装饰布料。”

“尽管我能听到那个可怜的奴隶的惨叫声，但我看不见鞭笞的情景。我想，像我们英俊的国王这种高贵的人，怎么能忍受目睹这种受难的场景。然而我看见他同身旁的贵族们说说笑笑。这让我领悟到他是个残暴的君王，也终于明白，他为什么要求奴隶修建城墙，做这种不人道的工作了。”

“那个奴隶被打死之后，一条绳子绑着他的脚，把他的尸体吊在一个杆子上示众。人群渐渐散去后，我走近去看。在那个毛茸茸的胸膛上我看到了刺青——两条缠绕在一起的蛇。是海盗。”

“我再次遇到阿拉德·古拉时，他完全变了一个人。他满怀热情地和我打招呼：‘瞧，你认识的那个奴隶现在是个自由人了。你的话充满了魔力。我的销售数量和利润也在不断增加。我妻子万分高兴。她是个自由人，是我主人的侄女。她非常希望我们搬到一个陌生的城市，那里没有人知道我曾经是个奴隶。这样我们的子女也不会重复他们父亲的错误。工作已经成了我最好的助手。它使我再一次变得自信，并且重获做生意的能力。’”

“我非常高兴能用这种微不足道的方法，报答他曾经给我的鼓励。”

“有一天晚上，史娃丝蒂非常沮丧地来找我：‘你的主人有麻烦了。我为他担心。几个月以前，他在赌桌输掉了很多钱。他没有付给农夫谷粮和蜂蜜的钱，他也没有钱还给放债人。他们都很生气，并恐吓他。’”

“‘为什么我们要为他的愚昧行为担忧呢？我们不是他的监护人。’我不假思索地回答。”

“‘愚昧的年轻人，你根本不明白，主人把你抵押给放债人借钱。根据法律他可以拥有你，也可以卖掉你。我不知道怎么做。他是个好主人。为什么？哦，为什么这种麻烦会找上他？’”

“史娃丝蒂的担忧不是毫无根据。第二天早上我烘焙面包的时候，

有个债主带了一名叫萨希的人来。这个人打量了我一番后说：“他认为我可以。”

“这个债主不等我主人回来，他让史娃丝蒂告诉主人他把我带走了。我只在背上披了一件袍子，腰间安全地挂着一袋钱。面包还没烤熟，他们就把我匆匆带走了。”

“我被突然从自己最诚挚的希望中卷走，就像台风卷起森林里的树木扔到波涛汹涌的大海里一样。我又一次成了赌场和啤酒的受害者。”

“萨希是个迟钝、粗鲁的人。他带我穿过巴比伦城时，我告诉他，我如何忠心地为纳纳·奈德工作，并说我也盼望能辛勤地为他工作。但是他的回答让人失望。”

“我不喜欢那种工作。我的主人也不喜欢。国王让我的主人派我去修筑大运河的其中一段。主人告诉萨希去多买些奴隶，辛勤工作，尽快完成工程。呸！谁能很快完成那么大一个工程？”

“想象一下没有一棵树的沙漠，只有矮灌木丛，烈日炎炎，把水袋里的水晒得滚烫，根本没办法喝；想象一下，一排排的奴工从黎明到黑夜，不断走下深深的壕沟，用力托着装满沉重泥土的篮子走上松软、尘埃满布的小路；想象一下，给奴工吃的食物被撒在露天的槽子里，我们趴在地上吃里面的食物。我们没有帐篷，没有稻草铺的床。这就是我当时所处的景况。我把我的钱袋埋在一个地方并做了记号，想着自己日后能不能再把它们挖出来。”

“开始的时候，我非常乐意工作，然而挨了几个月，我感觉精神正在崩溃。然后热病控制了我疲惫不堪的身体。我没有一点胃口了，很少吃羊肉和蔬菜。晚上我因为令人烦恼的失眠翻来覆去。”

“在痛苦中，我开始想以前萨巴多说过的最好的计划，浑水摸鱼以免让自己的脊背折断。然后我又想起最后一次见到萨巴多的情形，我知道他的方法并不好。”

“我想到了海盗的悲苦遭遇，并且想是否也该向他一样反抗到死。

回想起他鲜血淋漓的身体，我觉得这个计划也没有用。”

“后来，我想起最后一次见梅吉多的情形。他的双手因为辛勤工作而长满了厚厚的老茧，但是他的心情却是轻松的，脸上洋溢着幸福。梅吉多的计划才是最好的。”

“可是，我和梅吉多一样乐意工作；他并不比我工作卖力。为什么我的辛勤工作没能带给我幸福和成功呢？是工作带给了梅吉多幸福，还是幸福和成功只是神的眷顾？难道我这一生就要这样无休止地辛勤劳作却不能实现愿望，永远得不到幸福和成功？这些问题混杂在我的脑海里，却找不到答案。事实上，我感到非常痛苦、困惑。”

“几天后，我的忍耐似乎已经到了尽头，可是我的问题仍然没有答案。这时萨希突然来找我。一位信差受主人托付来带我回巴比伦。我挖出宝贵的钱袋，穿上破烂不堪的袍子，上路了。”

“在路上，同样的思想像飓风一样在我发高烧的脑子里到处旋转。我的生活就像故乡哈容一首诡异的歌词所描述的那样：

如同旋风般把人困住，
像暴风雨般将人卷走，
其行踪无人能够跟上，
其结局无人能够预示。”

“我注定要因为对此的无知而受到这种惩罚吗？什么样的不幸和失望在前方等我呢？”

“当我们来到我主人家的院子时，看到阿拉德·古拉在等我，想象一下我是多么惊讶。他帮我卸下行李，就像一个失散多年的亲兄弟一样拥抱了我。”

“当我们往前走时，我本应该像奴隶跟随主人一样跟着他，可他却不允许我这么做。他用手臂环绕着我的肩膀，说：‘我四处找你。当我即将放弃希望时，我遇到了史娃丝蒂，她告诉我谁是你主人的债主，这位债主又告诉我，买下你的新主人。这个新主人跟我讨价还价，确实令

我付了相当多的一笔钱，但是值得为你花这笔钱！你的人生哲学和进取心，深深地鼓舞着我，它们助我有了今天的成就。”

“梅吉多的人生哲学，不是我的。”我插嘴说。

“你和梅吉多的哲学。多亏你们两个。现在，我们要去大马士革，我需要你做我的生意伙伴。瞧！”他欢呼着，“你马上就是自由人了！”他这样说着，从袍子里拿出一块刻了我的姓名，表明我奴隶身份的泥板。他把这块泥板高高地举过头顶，然后用力一扔，它就摔成了碎片散在鹅卵石地上。他快乐地踩那些碎片，直到它们化为尘土。”

“感激的泪水噙满了我的眼眶。我知道，我是全巴比伦最幸运的人。”

“工作，你看，就是这样，在我最需要的时候，它是我最好的朋友。我乐意工作的意愿，使我逃过被卖去修筑城墙的命运。它也让你的祖父对我印象深刻，因而他挑选我做他的生意伙伴。”

然后哈丹·古拉问：“辛勤工作是我祖父致富的秘诀吗？”

“从我第一次认识他起，辛勤工作是他唯一的秘诀。”萨鲁·纳达回答，“你祖父享受工作，诸神欣赏他的努力，并慷慨地给他报偿。”

“我开始体会到，”哈丹若有所思地说，“工作让我祖父吸引了很多钦佩他勤勉精神和工作带来成功的人。工作为他在大马士革赢得了他很享受的荣誉。工作给他带来所有我渴望的东西。我原以为，只有奴隶才工作。”

“人生有许多让人享受的乐趣。”萨鲁·纳达评论道，“每个人都有自己的乐趣。我很高兴工作不只为奴隶而设。不然，我最大的人生乐趣就被剥夺了。我享受很多乐趣，但没有一种能取代工作。”

萨鲁·纳达和哈丹·古拉已经来到巴比伦高墙的阴影里，穿过巴比伦的青铜大门。他们经过城门时，卫兵迅速立正，向这位荣耀的子民致敬。萨鲁·纳达高高地抬起头，带领一列长长的商队穿过城门，走进市街。

“我一直都希望自己能成为祖父那样的人。”哈丹·古拉偷偷告诉他，“以前，我始终不知道他是一个怎样的人。可是你已经告诉我了。知道这些后，我更加钦佩他，也更要下定决心成为他那样的人。你告诉我有关我祖父成功的秘诀，恐怕我永远不能报答你这份恩情。从今天起，我会按照他这条秘诀，像我祖父一样，从卑微的身份开始做起，显然这比珠宝、精美的服饰更符合我的真实身份。”

这样说着，哈丹·古拉摘下耳朵上华而不实的珠宝和手指上的戒指，然后调转马头，退后一步，非常尊敬地跟在商队领袖萨鲁·纳达的后面。

图书在版编目(CIP)数据

巴比伦富翁的财富课：一本书读懂投资理财智慧/（美）克拉森
著；张轶译.--北京：人民邮电出版社，2014.7

（新经典藏书馆）

ISBN 978-7-115-35601-7

I.①巴... II.①克...②张... III.①投资—基本知识 IV.①F830.59

中国版本图书馆CIP数据核字(2014)第104178号

内容提要

获得巨大的财富是许多人的梦想。然而“君子爱财取之有道”，只有获悉并掌握了正确获得财富的秘密，财富才能滚滚而来。本书以6000年前富甲一方的巴比伦为背景，取材生动的巴比伦寓言，将致富的秘诀、理财的智慧和成功的奥秘穿插在故事中，以简练形象的语言传达给读者。全书介绍了脱离贫困的七大妙方、获得财富的黄金五法则等积累财富和以钱生钱的技巧。读者通过阅读本书既能够获悉增加物质财富的奥秘，又能得到精神层次的升华，可谓一举两得。

◆著 [美]乔治·塞缪尔·克拉森

译 张轶

责任编辑 李士振

责任印制 周昇亮

◆人民邮电出版社出版发行 北京市丰台区成寿寺路11号

邮编 100164 电子邮件 315@ptpress.com.cn

网址 <http://www.ptpress.com.cn>

北京天宇星印刷厂印刷

◆开本：700×1000 1/16

印张：14.5 2014年7月第1版

字数：168千字 2014年7月北京第1次印刷

定价：39.80元

读者服务热线：(010)81055296 印装质量热线：(010)81055316

反盗版热线：(010)81055315

广告经营许可证：京崇工商广字第0021号