

≡

Dosen Pengampu : Sarah Astiti S.Kom,
M.Kom

Business Travel Purwokerto



☰ Anggota :

01 Syekhan Arya Majid

2211103053

02 Tanzil Aziim

2211103056

03 Maghda Luqyana

2211103059

04 Widia Ramadani

2211103063





Latar Belakang

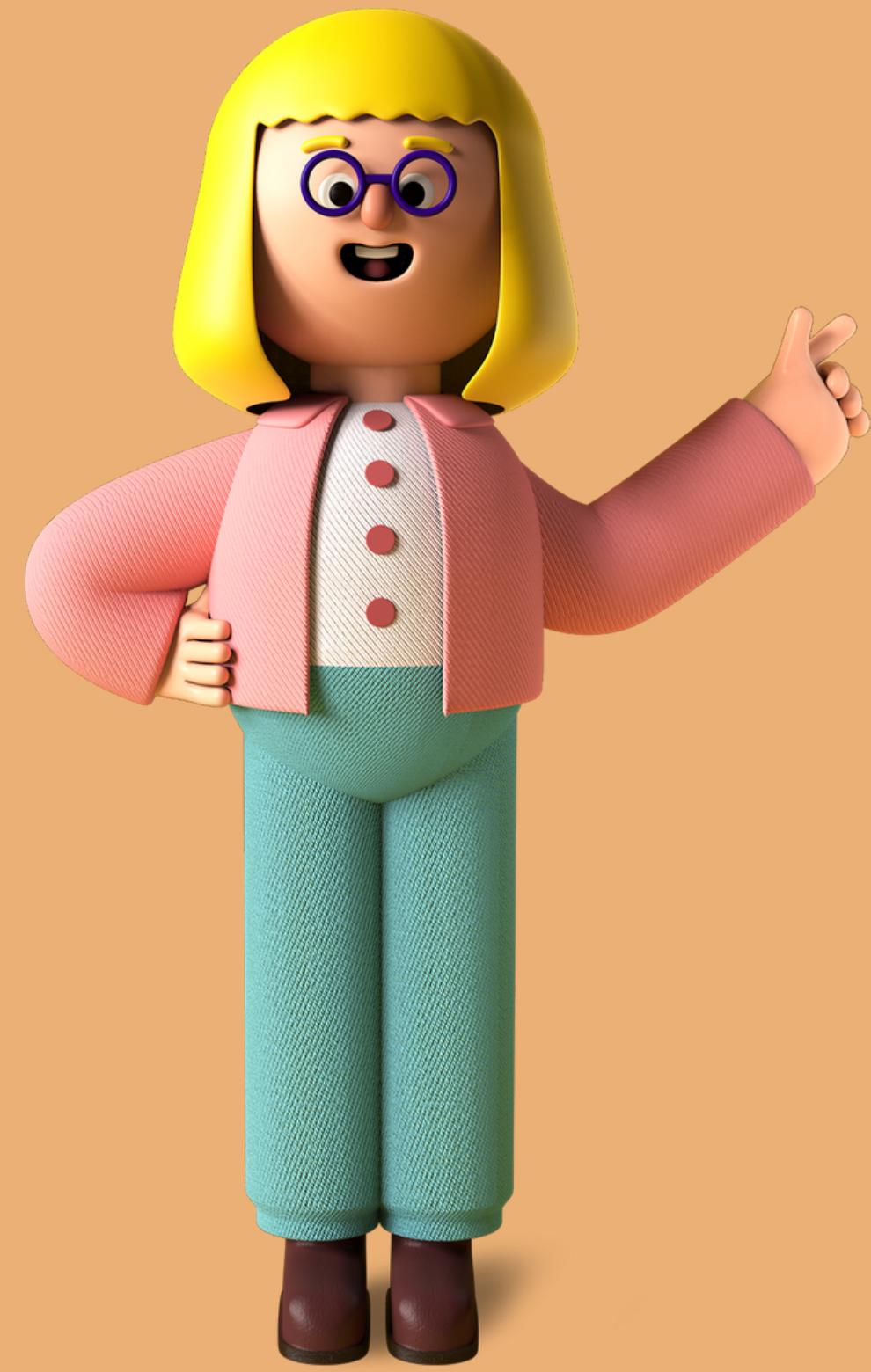
Pariwisata merupakan salah satu sektor yang sangat penting di Indonesia. Perilaku masyarakat Indonesia yang gemar berwisata, menjadikan sektor ini memiliki potensi besar sebagai ladang untuk meraih keutungan. Di era digital ini, banyak tumbuh perusahaan-perusahaan besar yang memanfaatkan sektor pariwisata untuk berbisnis. Perusahaan-perusahaan ini menyediakan layanan untuk memudahkan customer bepergian ke luar kota, pulau, atau bahkan negara tanpa harus melalui serangkaian proses yang rumit.





Latar Belakang

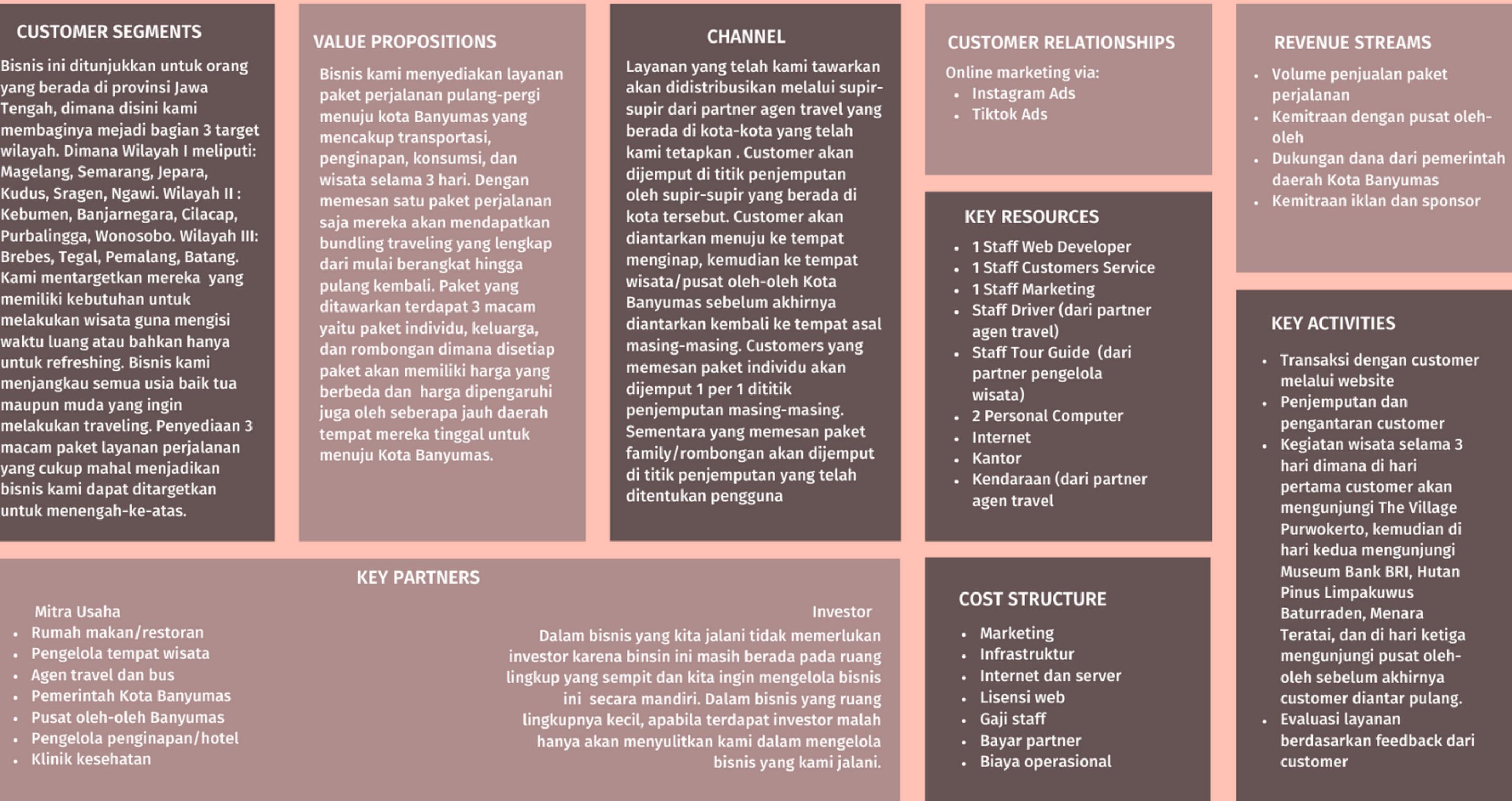
Kota Banyumas merupakan kota yang berada di provinsi Jawa Tengah, yang terkenal melalui ibukotanya "Purwokerto" sebagai kota pelajar. Belum banyak orang yang tau bahwa kota Banyumas sebenarnya memiliki banyak wisata alam yang indah untuk diexplore oleh wisatawan-wisatawan dari dalam maupun luar kota. Minimnya promosi dan sulitnya akses untuk melakukan wisata ke Kota Banyumas menjadikan keindahan alam yang ada jarang diexplore oleh wisatawan. Dengan adanya permasalahan ini, kami melihat adanya peluang bisnis travel atau wisata di Kota Banyumas. Dimana di dalam bisnis ini, kami menyediakan layanan paket perjalanan yang mencakup transportasi, penginapan, konsumsi, dan wisata. Pengguna bisa memesan layanan ini melalui website kami. Bisnis ini dapat mengenalkan Kota Banyumas secara luas dan memudahkan customer untuk melakukan serangkaian kegiatan traveling ke Kota Banyumas.





Business Model Canvas

Travel



Rincian Harga

Wilayah I (Magelang, Semarang, Jepara, Kudus, Sragen, Ngawi)

Wilayah II (Kebumen, Banjarnegara, Cilacap, Purbalingga, Wonosobo)

Wilayah III (Brebes, Tegal, Pemalang, Batang)

Rincian Harga Paket :

- Paket Individu : Wilayah I (Rp 960.000), Wilayah II (Rp 710.000), Wilayah III (Rp 760.000)
- Paket Rombongan : Wilayah I (Rp 900.000), Wilayah II (Rp 650.000), Wilayah III (Rp 700.000)
- Paket Family : Wilayah I (Rp 925.000), Wilayah II (Rp 700.000), Wilayah III (Rp 725.000)

Rincian Pengeluaran

- Marketing

Rp 545.000/bulan

- Infrastruktur

Biaya untuk Bangunan (Rp 15.000.000) dan Personal Computer (Rp 20.000.000)

- Internet

Rp 300.000/bulan

- Lisensi web

Rp 3.000.000/tahun

- Gaji staff

Staff Web Developer : Rp 4.000.000/bulan

Staff Marketing : Rp 2.000.000/bulan

Staff Customer Service : Rp 2.000.000/bulan

- Bayar partner

Agen Travel 20% dari total pendapatan

Restoran Rp 15.000/makanan

Klinik 5% dari total pendapatan

- Biaya operasional

Wisata Rp 65.000/wisatawan

Bahan bakar kendaraan

Wilayah I : Rp 400.00/perjalanan

Wilayah II : Rp 180.000/perjalanan

Wilayah III : Rp 220.000/perjalanan

Profit Possibility

Perkiraan pendapatan

Misalkan dalam satu bulan kita mendapatkan 50 pelanggan, maka pendapatan dengan menghitung jumlah paket termahal yaitu Paket Individu pada Wilayah I Rp 960.000 adalah :

$$\bullet \quad \text{Rp } 960.000 \times 50 = \text{Rp } 48.000.000$$

Pengeluaran dalam satu bulan

- Marketing

Rp 545.000/bulan

- Infrastruktur

Biaya untuk Bangunan Rp 1.250.000/bulan

- Internet

Rp 300.000/bulan

- Lisensi web

Rp 250.000/bulan

- Gaji staff

Rp 8.000.000/bulan

- Bayar partner

Agen Travel Rp 9.600.000/bulan

Restoran Rp 4.500.000/50 wisatawan

Klinik Rp 2.400.000/bulan

- Biaya operasional

Wisata Rp 3.250.000/50 wisatawan

Bahan bakar Rp 2.000.000/5 perjalanan

Total pengeluaran = Rp 32.095.000

Perhitungan keuntungan

Keuntungan = total pendapatan - total pengeluaran

Keuntungan = Rp 48.000.000

- Rp 32.095.000

Keuntungan = Rp. 15.905.000

Kesimpulan

Bisnis travel yang kami jalani sangat layak untuk dijalankan dimana bisnis ini mempunyai potensi keuntungan yang sangat besar. Dimana hal ini dibuktikan dengan perhitungan keuntungan yang kami lakukan, dimana hasilnya menunjukkan laba yang cukup besar dapat kami dapatkan.



Thank You!

