

# Vente Incitative Intelligente Avancé

Guide d'utilisation



# Table des matières

Description	3
Licence	
Guide d'installation	5
Façon de PrestaShop	5
Façon de FTP	5
Paramètres	7
Paramètres de la page du produit	7
Paramètres de la page du panier	
Onglet de la page du produit	9
Gestion des ventes incitatives	10
Onglet du panier	11
Vue de face	14
Page du produit	14
Page du panier	



# Description

Vente Incitative Intelligente facilement vous permet de créer des offres de vente incitative dans le panier et sur la page du produit.

Nous avons fait de notre mieux pour rendre ce module aussi fonctionnel et stable que possible.

Cependant, avant de le placer sur votre site de production, il est de votre responsabilité de le tester en environnement de pré-production pour vérifier qu'il correspond à vos besoins et que vous comprenez son comportement.

Ce module est livré comme Open Source.

Tous les droits sont exclusifs et appartiennent à SAS Invertus.

Vous pouvez le modifier pour l'adapter à vos besoins précis.

Vous bénéficiez d'une licence pour un site Web unique.

Vous n'êtes pas autorisé à l'installer sur plusieurs sites.

Vous n'êtes pas autorisé à le redistribuer, modifié ou non, par quelque moyen que ce soit de redistribution.



### Licence

L'information contenu ici est fournies à titre gracieux et sont à des fins d'information générale uniquement. Les questions référencées sont susceptibles de changer de temps à autre et les circonstances individuelles peuvent varier. Invertus ne sera pas responsable de toute information inexacte ou incomplète.

Invertus a accordé une grande attention au contenu de cette information, mais ne fait aucune garantie ou représentation quant à leur exactitude ou leur exhaustivité. Ni Invertus ni aucun de ses affiliés ne sera responsable des coûts, pertes et / ou dommages résultant de l'accès ou de l'utilisation de tout contenu de ce document.

Le module mentionné dans ce document a été développé comme une solution générique. Invertus ne sera pas responsable des dommages causés par le module. Vous pouvez le modifier pour l'adapter à vos besoins précis. Dans le cas où le module est modifié par un utilisateur de quelque manière que ce soit, SAS Invertus ne sera pas responsable des dommages causés par le module modifié. La description du module dans ce document est fournie à des fins de commodité uniquement, et SAS Invertus ne fait aucune garantie ou représentation concernant l'utilisation ou le fonctionnement du module.

Ni Invertus, ni aucun de ses affiliés ne seront responsables des coûts, pertes et / ou dommages résultant de l'utilisation du module. Vous disposez d'une licence pour un seul site Web. Vous n'êtes pas autorisé à installer sur plusieurs sites. Vous n'êtes pas autorisé à le redistribuer, à le modifier ou non, quel que soit le mode de redistribution.



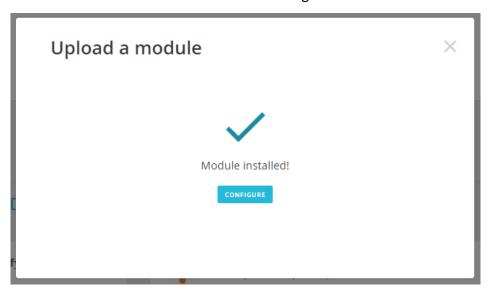
# Guide d'installation

#### Façon de PrestaShop

- Connectez-vous au BackOffice.
- Accédez à Modules -> menu Gestionnaire de modules
- Cliquez sur le bouton Télécharger un module, une boîte de dialogue apparaîtra.

#### ♠ Upload a module

- Faites glisser et déposez le fichier venteincitativeintelligenteavancé.zip pour télécharger une boîte de dialogue de module.
- Vous recevrez le module installé! message de réussite :



#### Façon de FTP

- Téléchargez le fichier venteincitativeintelligenteavancé.zip sur votre ordinateur
- Extrayez-le
- Téléchargez le dossier venteincitativeintelligenteavancé.zip dans le répertoire des modules
  PrestaShop
- Connectez-vous à BackOffice
- Accédez au menu Modules -> Catalogue de modules



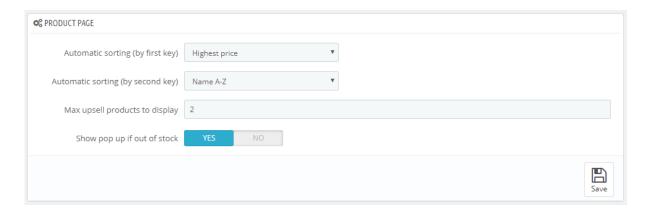
- Tapez le nom du module dans la recherche.
- Appuyez sur le bouton Installer pour terminer l'installation.



# Paramètres

Il y a deux blocs dans l'onglet des paramètres. Un bloc est destiné à la page du produit et un autre bloc à la page panier.

#### Paramètres de la page du produit



Le tri automatique par première et deuxième clés est utilisé pour déterminer quel produit afficher en premier comme vente incitative, quel produit afficher en deuxième comme vente incitative, etc.

Valeurs de tri possibles :

- Le prix le plus élevé;
- Prix le plus bas;
- Remise la plus élevée;
- Remise la plus basse;
- Nom A-Z;
- Nom Z-A;
- Le plus récent;
- Le plus ancien;
- Quantité la plus élevée;
- Quantité la plus faible.

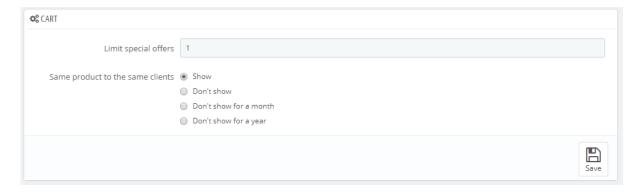
Les produits sont d'abord triés par la première clé puis la première clé est identique ils sont triés par la deuxième clé.



Max vente incitative du produit à afficher - détermine le nombre de produits à afficher sur la page du produit s'il y a plus de produits possibles.

Afficher la fenêtre contextuelle en cas de rupture de stock - par défaut, les ventes incitatives sont affichées dans un crochet de pied de page de produit, mais si les produits sont en rupture de stock, une fenêtre contextuelle peut être affichée pour encourager les clients à choisir des produits similaires au lieu de celui qui est en rupture de stock.

#### Paramètres de la page du panier



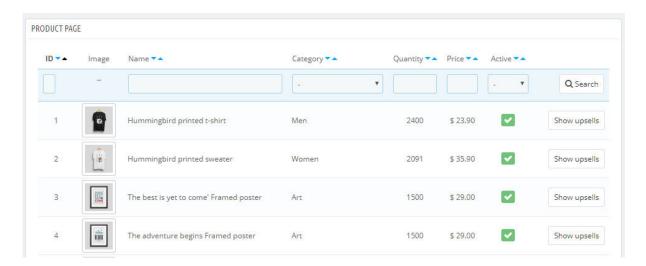
**Limiter l'offre spéciale** - combien d'offres spéciales à afficher pour un client. Nous recommandons de limiter à un petit nombre (1-3) pour ne pas submerger le client.

**Même produit pour les mêmes clients** - si le client choisit d'ignorer l'offre, que devons-nous faire? Il y a quatre options possibles:

- Afficher toujours afficher les mêmes offres
- Ne pas montrer ne jamais montrer les mêmes offres
- Ne pas montrer pendant un mois ne pas montrer la même offre au même client pendant un mois
- Ne pas montrer pendant un an ne pas montrer la même offre au même client pendant un an.



# Onglet de la page du produit



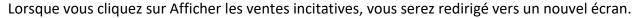
La page du produit affiche une liste de tous les produits de la boutique avec les articles suivants :

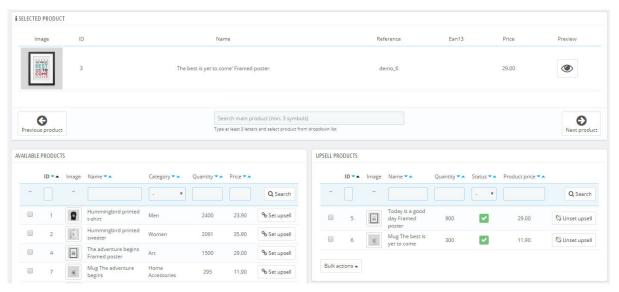
- ID identifiant du produit;
- Image image du produit;
- Nom nom du produit;
- Catégorie catégorie principale du produit;
- Quantité quantité totale de produit avec tous les attributs;
- Prix prix principal du produit;
- Actif est le produit visible pour le client.
- Afficher les ventes incitatives action qui vous permet de gérer les ventes incitatives dans la page du produit pour le produit sélectionné.

•



### Gestion des ventes incitatives





Le bloc supérieur affiche des informations sur le produit sélectionné. Il vous permet également de vous déplacer vers l'avant / vers l'arrière entre les produits et de rechercher le produit suivant auquel vous souhaitez configurer des ventes incitatives.

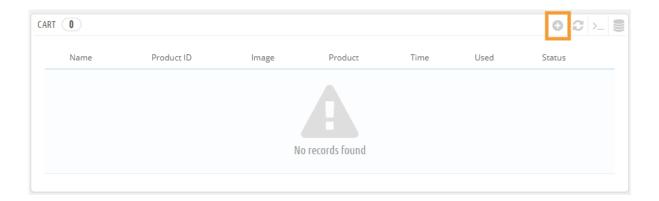
Le bloc en bas à gauche montre tous les produits de la boutique (sauf les ventes incitatives).

Le bloc en bas à droite affiche les produits définis comme vente incitative dans la page du produit du produit sélectionné.

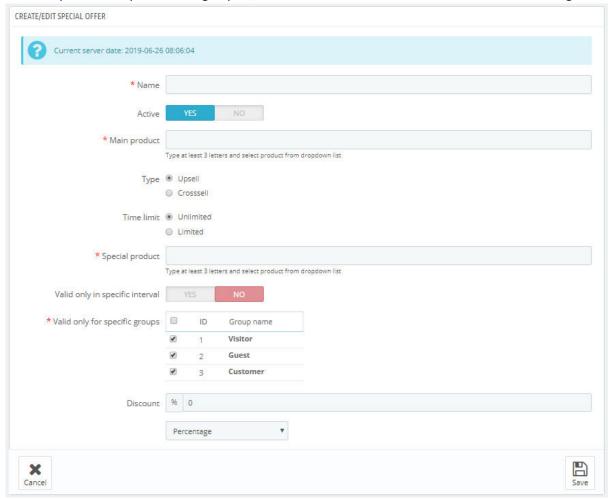


# Onglet du panier

Lorsque vous ouvrez l'onglet Cart pour la première fois, il est vide. Si vous souhaitez ajouter de nouvelles ventes incitatives, vous devrez cliquer sur le signe plus.



Lorsque vous cliquez sur le signe plus, le formulaire de création de vente incitative se charge.





Nom - cela signifiait uniquement pour vous de mieux gérer les offres spéciales.

Actif - vous pouvez désactiver / activer les commandes.

**Produit principal** - produit qui aura une offre spéciale. Vous devez commencer à taper et des produits vous seront proposés.

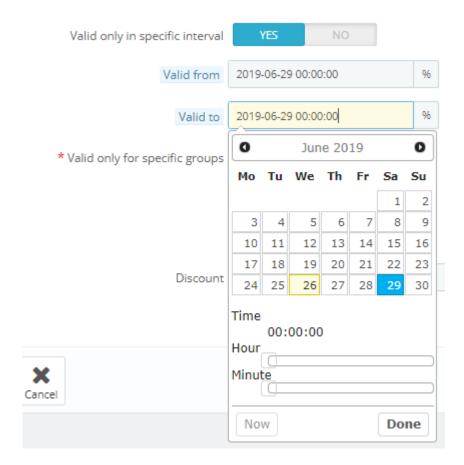
Le type peut être Vente incitative ou vente croisée. Si vous choisissez la vente incitative, le produit (produit principal) existant dans le panier sera supprimé et remplacé par une offre spéciale (produit spécial). Si vous choisissez la vente croisée, un produit spécial sera ajouté au panier à côté d'autres produits qui étaient déjà dans le panier.

**Délai** - combien de temps l'offre est-elle présentée au client. La valeur par défaut est illimitée, mais si vous souhaitez créer une urgence, vous pouvez limiter la durée de l'offre dans le panier. La valeur par défaut est de 180 secondes (3 minutes).

**Produit spécial** - produit qui sera offert en tant qu'offre spéciale. Vous devez commencer à taper et des produits vous seront proposés.

Valable uniquement dans un intervalle spécifique - Vous pouvez faire une offre spéciale valable uniquement dans l'intervalle sélectionné, par ex. une semaine ou un mois. Par défaut, il est défini sur non, mais lorsque vous définissez sur oui, des champs supplémentaires apparaissent pour choisir la date et l'heure.





**Important** : le module utilisera l'heure du serveur pour la date / heure de début et de fin des offres spéciales. L'heure du serveur peut être différente de votre heure locale.

Valable uniquement pour des groupes spécifiques - Vous pouvez faire une offre spéciale uniquement à une liste sélectionnée de groupes ou à un groupe de vos clients VIP si vous le souhaitez. Par défaut, tous les groupes seront sélectionnés.

**Remise** - Montant de la remise pour l'offre spéciale. La remise peut être définie en pourcentages ou en devise par défaut de votre boutique.

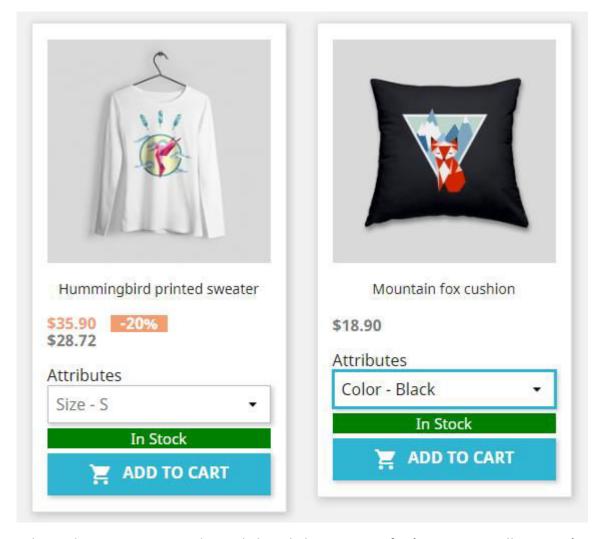


# Vue de face

Il y a quelques cas où le client verra vos ventes incitatives.

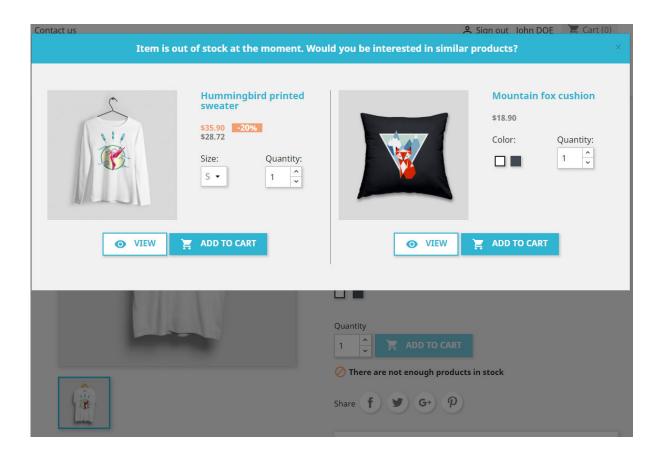
#### Page du produit

Si le produit est en stock, les ventes incitatives définies dans l'onglet Page du produit seront affichées dans le crochet du pied de page du produit qui se trouve généralement au bas de la page.



Si le produit est en rupture de stock, lors de la visite, une fenêtre contextuelle apparaîtra.

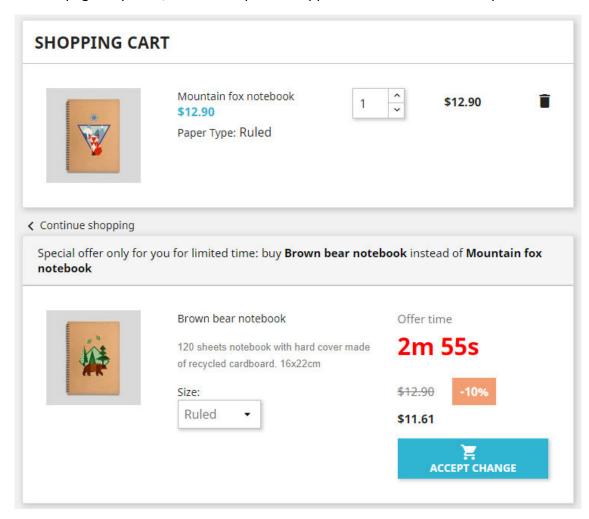






#### Page du panier

Dans la page du panier, des offres spéciales apparaîtront sous la liste des produits.



Nous espérons la meilleure expérience pour vous et pour les utilisateurs utilisant ce module.

