



Сколько стоит ваше РЕШЕНИЕ ?
Николай Калиниченко

Я знаю, вы сейчас думаете, что это какой-то бред...
Сколько может стоить решение? Какое решение?
Я помню, как одно мое решение стоило мне 50 000
американских долларов!

Я сейчас даю вам информацию!
Что вы будете с ней делать, вы решите сами?

Ну да - думаете вы – какой-то парень решил тут
поделиться своей бизнес идеей!
Какой же предприниматель будет делиться своими
секретами?
Я Вас понимаю...

Но послушайте!

Дочитайте этот текст до конца и, я думаю что, вы
поменяете свое мнение.

Вы поймете, что я абсолютно не преувеличиваю.
Я действительно покажу вам, как одно простое решение
может кардинально изменить ваше ближайшее будущее.
Я покажу вам работающую модель, которую мы
используем для развития, в то время, когда окружающая
реальность не так уж и радужна для многих из вас!

Мы живем с вами в век лапши быстрого приготовления.
Все хотят все быстро!
Вы заметили?!

Николай Калиниченко

«Английский, за один месяц, во сне, 25 кадр!» - слышали такое?!

«Похудеть за месяц на 30 килограмм, сидя с гамбургером перед телевизором, одев на себя пояс, который трясет и разбрасывает ваши жиры по всей комнате!» - видели такое?!

«Кредит за 10 минут без документов!» - и вы уже знаете, наверное, чем это заканчивается!

Все хотят что-то быстро!

Но если вы взрослый зрелый человек, вы понимаете, что ничто стоящее в жизни не дается человеку легко и быстро.

Я заметил и мой опыт подсказывает мне, что подавляющее большинство людей мечтают иметь:

-интересную!

-творческую!

-перспективную!

-высокооплачиваемую!

-в хорошем коллективе!

Работу ...

Есть одно маленькое «НО»!

Никто не знает, что это за работа.

Как будто есть на свете люди, которые мечтают работать в серпентарии, с плохими людьми, на низкой зарплате и чтобы все это было ужасно неинтересно!

Все хотят одно и то же!

Знаете ли вы, что «ЭТО» для вас?

Знаете ли вы, чего вы хотите?!
Задаете ли вы себе такой вопрос?!
Сможете ли вы осуществить свои мечты
благодаря тому, чем вы сегодня занимаетесь?!
Сможете ли вы иметь полную свободу действий
на том месте, где вы сегодня находитесь?!
Хотите ли вы, чтобы ваши дети продолжали то,
чем вы сегодня занимаетесь?!
Когда вы начнете жить так, как вы всегда
мечтали?!

Я забросал Вас вопросами?)

Возможно, Вам стоит сделать паузу и немного
задуматься?

Вы все еще думаете, что это какой-то бред?

Я Вас понимаю...

Читайте дальше и, я думаю, что вы поменяете свое
мнение.

Вы поймете, что я абсолютно не преувеличиваю.

Я действительно покажу вам работающую модель,
которую вы с успехом сможете использовать для себя...

Если вы читаете этот текст, то возможно вы, сами того не
подозревая, уже подошли к поиску ответа на главный
вопрос в большом жизненном тесте, который вам
придется пройти за ближайшее время...

И после того, как вы закончите чтение этих страниц, вам нужно будет принять важное решение...

Я не шучу...

Но прежде чем мы перейдем к сути, я хочу рассказать вам историю. Это не обычная история. Она не такая как про золушку... Я имею ввиду что она не такая как было плохо, а стало хорошо, она совсем ДРУГАЯ... Она РАЗНАЯ...

После того как я поделюсь этой быстрой историей, я покажу Вам лучшую стратегию которую я когда либо видел и использовал в предпринимательстве.

Я абсолютно уверен, что вы нигде не найдете в интернете подобного взгляда. Думаю в этой истории вы возьмете для себя много интересного.

Да и вы сразу поймете как моя стратегия может помочь Вам заработать...

Прочитайте этот PDF-отчет до конца не прерываясь, потому что, то что здесь находится, взорвет вам в хорошем смысле мозг!

Я знаю что вы уже говорите: «Ну хватит тянуть резину, давай уже!»

Ну что ж, пора рассказать вам историю, которая вдохновила меня на эту PDF-книгу и минимум на ближайшие 10 лет моей жизни точно!



Это моя семья.

На этих фото моя любимая жена и два замечательных сына)

Я вырос в простой семье.

Очень рано родители начали объяснять мне, что тяжкий физический труд не сделает меня здоровее и богаче, а деньги не валяются на дороге.

По совету и настоянию родителей, я решил стать школьным преподавателем и стал изучать физику, в надежде, что это даст мне все, что мне нужно.

И знаете что было для меня, чуть ли не самым привлекательным, фактором в этой профессии? Три летних месяца свободы...

После, всего полгода работы, я понял, что моя работа никогда не даст мне то, что я хочу.

Когда я посмотрел на своих коллег, которые проработали в этой сфере 10 лет, я понял, что они работают на 10 лет больше, чем я.

А это значит, что если я буду делать то, что сделали они, то получу тот стиль жизни, что есть у них.

Я ни в коем случае не критикую, не оцениваю и не осуждаю людей, которые работают на том месте, которое они выбрали.

Я их очень уважаю и восхищаюсь всеми людьми, которые остались верны своей профессии и получают от нее все что хотели, все о чем мечтали.

Но по моему мнению, в сегодняшних условиях, для многих это настоящий подвиг с их стороны!

Но мне, когда я задумался, стало страшно!

Вас никогда не пугало слово “НИКОГДА” ?

Никогда не поехать!

Никогда не увидеть!

Никогда не побывать!

Никогда не испытать эмоций!

Никогда не иметь!

НИ - КОГ - ДА!

Я не знаю, о чем мечтаете вы!

Мои же мечты, сначала, были очень скромные.

Я мечтал о стиле жизни, который позволил бы мне быть свободным и иметь достаточно денег и достаточно времени, чтобы заниматься тем, чем я хочу и тогда, когда я хочу!

Я мечтал заботиться о своих родных и близких, иметь возможность помочь им и быть значимым человеком в их жизни, чтобы они гордились мной!

Конечно же я мечтал о ремонте в квартире, новой мебели и засматривался на новенькие автомобили.

И я понимал, что даже эти мечты мне недоступны!

Конечно, путь, который мне предстояло выбрать, меня тоже очень сильно пугал. Мне было страшно.

Это был страх перед неопределенностью и неизвестностью.

Но слово “никогда” меня пугало намного больше!

Уже гораздо-гораздо позже мои мечты стали смелее!

Я позволяю себе мечтать о том, чтобы круто проводить время с моей семьей в разных точках планеты, летать

туда бизнес-классом, останавливаться в 5-ти звездочных отелях, купаться в теплом океане, пить коктейль «Пина-колада» на берегу и смотреть на латиноамериканские танцы.

Или наслаждаться романтическим ужином при свечах на побережье в Греции под музыку фортепиано, наполняющую все вокруг.

Еще я хотел бы разделить все это со своими друзьями. Чтобы они тоже имели возможность позволить себе находиться во всех этих местах. А возможно, именно Вы один из них?! Вот такие мечты...

Уже совсем скоро я обнаружил, что могу иметь не только три летних месяца свободы, а полностью распоряжаться своей жизнью, самому планировать ее, имея при этом больше, чем то, на что я рассчитывал в самом начале!

И знаете, что я понял?

Все что я получал для себя и своей семьи в жизни, было напрямую связано с тем, что я позволял себе в своих мечтах!

Это никак не было связано с моими способностями или талантами. Все, что мне удавалось, было не потому что я умнее или лучше, чем другие!

На самом деле, большинство из вас умнее и талантливее, чем я!

Просто я позволял себе такую дерзость – думать, что я тоже могу это иметь!

Это была не какая-то наивная вера или надежда, что это каким-то образом свалится на меня с неба, или в моей жизни чудом появится кто-то, который даст мне все это. Я позволял себе мысль, что лично я смогу реализовать это! Что есть способы и я их найду!

Такая вот жизненная теория, проверенная на практике.

«Дурень думкою багатіє!»-есть такая известная пословица! Так вот, она вредная!

Ее придумали пессимисты и неудачники! Сколько крыльев она подрезала! Забудьте ее!

Мне нравится другая – «Глаза боятся, а руки делают!»

Так что есть вопрос, который, по моему мнению, вы должны себе задать.

Посмотрите на человека, который занимается тем же, что и вы, но на 10-20 лет дольше и спросите себя – то ли это, чего вы хотите?

Или вы бы хотели через пять лет быть в другом месте?!

Не соглашайтесь ни что, кроме самых лучших возможностей, которые вы только можете себе представить!!! Это работает!!!

Сегодня вы в ловушке! Вы знали об этом?

Я постоянно задаю людям один вопрос.

Сейчас я задаю его Вам:

-Какие у Вас перспективы на ближайшие пять лет?!

Каков Ваш ответ? Подумайте над этим!

Попробуйте провести и вы свое социологическое исследование.

На работе, везде...рекомендую, просто ходите и спрашиваете:

– А можно у вас взять интервью? Какие у вас перспективы на ближайшие пять лет?

Попробуйте задать сейчас этот вопрос в общество!

Как думаете, какая реакция будет?

Разная! В большей степени - негативная!

Некоторые даже думать об этом не хотят. Голову в песок!

Некоторые раздражаются. Некоторые путают мечты и перспективы: - Через пять лет я буду...

И тогда следующий вопрос:

- А какой финансовый план достижения? Способ?

И тогда ступор.

Я знаю точно, и это не является для меня секретом, что

Ваше материальное состояние сильно ухудшилось!

Об этом, по данным социологов, сообщают более 65% опрошенных.

Если в 2015 году кто-то еще верил в быстрый и безболезненный проход через кризис, то сейчас все уже привыкли к постоянно ухудшающейся ситуации.

Вообще в 21 веке мы впервые находимся в ситуации, когда третий год подряд доходы подавляющего большинства людей только сильно падают.

И будет еще хуже, скажу я Вам!

Осознание приходит по-разному!

У некоторых неожиданно!

Они обнаруживают, что до конца месяца еще несколько дней, а в кошельке пусто!

Другие постепенно осознают, что в этом году они не поедут в отпуск и не купят, как раньше, очередную новую шмотку или новую модель телефона!

Последние события показали, что неуязвимых нет вообще! Деньги подешевели в несколько раз, цены подскочили, а доходы ...

Это сильно повлияло на ваш привычный ритм жизни и превратилось в режим **существования в условиях тотальной экономии!**

Основных стратегии у вас – **две:**

-вы либо ищете более дешевые и менее качественные аналоги!

-либо и вовсе отказываетесь от, привычного вам!

А вы знаете, что такому состоянию социологи даже название придумали?

«Достойная бедность».

Это теперь называется не «нищета», а «достойная бедность», когда денег едва хватает только на текущие расходы.

То есть, это когда люди еще изо всех сил продолжают сохранять достоинство и вид благополучия, хотя в реальности все печально!

Рекордные 73% опрошенных сообщили, что отказались от тех или иных расходов из-за нехватки денег!

А как же тогда ваши мечты, надежды, чаяния?!

Итак, у вас основных стратегии выживания, две...

Я же покажу вам *третью* стратегию, которую использую для себя!

Хотя этой волной накрыло абсолютно всех!

И даже у “олигархов” состояние уменьшилось, но знаете, кто пострадал больше всего?!!!

Те у кого, как и 25 лет назад, основным источником дохода остаются зарплата (оплата труда по найму) или социальные выплаты.

Более состоятельные, хоть и стали относительно беднее, но им даже в такие времена нет необходимости искать более дешевую замену «привычному».

Или отказываться от «необходимого»!

У них **«запас прочности»** больше!

Я специально это выделил. Хочу, чтоб вы запомнили.

Но уровень «достойная бедность» - это про тех, кому удалось сохранить рабочее место, **НЕ** потерять работу!

40% опрошенных жалуются на проблемы на рынке труда (увольнениях, потере работы или невозможности ее найти), то есть, их состояние еще **«более печальное»**.

Если вы относитесь к этой категории, то эта стратегия и для вас!

Можно посмотреть на это и совершенно с другой стороны.

Я предприниматель, и скажу вам, что бизнес для многих из вас, если Вы бизнесмен, выглядит, как чемодан без ручки – нести тяжело, и бросить невозможно – деньги вложены!

Человек не посвященный видит, что все работает, есть движение, люди работают, продажи происходят. И только Вы и Ваш бухгалтер знаете, какой, по итогам месяца, «минус»!

Другими словами, вам нужно найти где-то денег и доплатить вашему бизнесу, чтоб он только продолжал работать «в ноль», не принося Вам ни копейки прибыли! А у работников к Вам еще и претензии.

Все знают Вас, как человека, который «имеет бизнес», и только Вы знаете, что ваш бизнес имеет Вас! Ваше эго протестует и не дает Вам признать это? Я Вас понимаю!!!

Мне приходилось сворачивать свои, ставшие неприбыльными, бизнесы.

Основная стратегия компаний в таких условиях, это прямое сокращение издержек. Урезание зарплаты, сокращение производств, филиалов, штата работников, и вплоть до полного сворачивания и полного тотального увольнения всех сотрудников.

Я был на одном из таких собраний. Когда вспоминаю, то до сих пор, появляется на сердце тяжесть.

Взрослый мужчина плакал, когда ему объявили об увольнении!

Большинство работников эмоционально назначают ответственным за свою «беду» своего работодателя, упуская из виду момент, что сам предприниматель, особенно если речь идет о малом бизнесе, тоже часто остается «безработным».

Но у него есть одно «справедливое» преимущество – навык предпринимателя!

И вряд ли он пойдет искать работу.

Скорее всего, он отправится на поиски своего нового бизнеса.

А потерявшим работу, добро пожаловать на рынок!
Труда!

А тут конкуренция за рабочие места, которая, кстати, растет из-за большого количества прибывающих коллег! Особенно после принятия решений по увеличению пенсионного возраста!

А как вы думаете, какие эмоции испытывает женщина в возрасте **после 35 лет**, когда, при попытке трудоустроится, ей отвечают, что, к сожалению, она не подходит по возрасту, потому что им нужны сотрудники от 25 до 35 лет.

Задумайтесь на минуту?

А что, если работы нет?!

Большинство опрошенных заявили, что если их основной источник доходов прекратит существовать, запаса средств им не хватит и на месяц!

А какой запас прочности у Вас?

А знаете, что происходят в семьях, когда начинаются финансовые проблемы?

Люди теряют чувство защищенности и стабильности, впадают в депрессию.

В поиске оправданий сложившимся обстоятельствам, причину находят в тех или иных промахах, допущенных их супругом/супругой в прошлом.

В их неспособности и несоответствии в настоящем.

Тают надежды на лучшее совместное будущее.

Так рушатся браки.

75% супружеских пар сейчас разводятся в первые 5 лет супружеской жизни! Около 70% детей растут в неполном браке!

Психологи говорят, что ребенок, выросший в неполной семье, ментально не способен создать полноценную семью.

То есть, люди обрекают на подобную модель поведения еще и своих детей!

Мне очень не хочется в это верить!!!

Я искренне рад за Вас, если в Вашем случае принцип «Вместе и в горе и в радости» работает в обоих случаях!

Я знаю многих людей, которые, из года в год живут в ожидании чуда!

В искренней уверенности в том, что им кто-то, что-то должен в этой жизни!

Что всё вокруг должно же как-то справедливо быть обустроено для них кем-то!

Мне очень жаль таких людей, потому что они сбрасывают со своих плеч ответственность за то, что им нужно будет что-то делать в ближайшее время...

У них нет запаса прочности и они, по-большому счёту, жёсткие эгоисты.

Потому что не думают о своей семье, детях, родителях, будущем.

Просто живут, как живут...

Это, с одной стороны, хорошо...для вашей нервной системы...

Одна моя знакомая прислала мне пост из соцсети:

-Не волнуйтесь о своём будущем, будьте в покое сейчас и все встанет на свои места. Нежданное обязательно случится, а ожидаемое может никогда не наступить!

Я вам гарантирую! Ожидаемое не наступит никогда!!!
...если его просто ждать, не «предпринимать» никаких действий и просто верить!

А ведь многим, в оправдание своего бездействия, это откликается именно так!!!

Попадая в экстремальную ситуацию, связанную например, с серьезной болезнью, неожиданной потерей трудоспособности, они понимают, что у них ничего нет... Беспомощные, ожесточенные, с претензией к миру и окружающим, все у них виноватые...кроме них самих! Избегая ответственности, перекладывая свои проблемы на жену, детей, мужа, слезно взывают о помощи к друзьям.
Видели такое?

Приоткрою для вас пару секретов, которые, в общем, никакими секретами не являются, но могут стать неким осознанием.

Первый секрет.

Вы в ловушке! Как и многие другие, вы туда попали благодаря привычке, вере и надежде на то, что изменения к вам придут извне.
Надеетесь, что кто-то организует их для вас!

Вы смотрите телевизор, следите за новостями, возмущаетесь тотальной несправедливостью.
Вам откликаются жареные факты.
Вы искренне верите в то, что если поменять правительство, назначить хороших руководителей, то сразу начнется подъем экономики, вам назначат прибавку к зарплате и пенсии и обеспечат достойную жизнь.
И вы так искренни в своих желаниях!
Если это действительно так, я Вам сочувствую.

Если Вы не избавитесь от этих заблуждений и не начнете выбираться из ловушки уже сегодня, мне очень жаль, но ничего хорошего вас не ждет!

И будущее вас ждет, увы, печальное...

И не надейтесь на своих детей, потому что если они пропитаны тем же духом, то они тоже находятся в режиме «тотальной иллюзии» к миру.

И, скорее всего, тоже наивно надеются на депутата, правительство, премьер-министра, государство, пенсионный фонд, чудо, счастливый случай, ...

И еще на Вас, кстати...

Все это я, собственно, не Вам говорил!

Вас это не касается.

Это я говорил им, тем другим, которые будут читать эту книгу.

Эта информация действительно является мощнейшим секретом, потому что о ней не задумываются большинство людей, находящихся в «тотальной иллюзии».

Они не подозревают о наличии у них одной важной проблемы, и эта проблема – они сами!

Второй секрет.

Вам никто не поможет!

Я специально выделил...

Вам... никто... не поможет!

Хорошую работу, о которой вы, возможно мечтаете, у вас не будет!

Это ваша иллюзия!!

Если только вы сами ее себе не создадите!

Работу создают предприниматели, а они сейчас сами в замешательстве. Одни в ожидании, другие в поиске!

Что же касается государства, тут все просто.

Все, к чему вы привыкли, уже не вернется!

Уже прошли и больше никогда не вернуться времена, когда вам будут хорошо платить за то, что вы сегодня умеете делать!

Один мой знакомый рассказывал, как он когда-то работал на заводе.

Они с напарником с утра брали трубу и ходили с этой трубой по территории предприятия весь день.

И никому дела не было до этого.

И за это платили!!!

Что же касается пенсий, то пенсионный фонд уже давно банкрот!

А финансируется он, как и фонды социального обеспечения, из, дефицитного, Государственного бюджета.

А Государство само является тотальным, пока безнадежным должником.

Скажите, Вы правда рассчитываете на то, что Вам придет помощь от того, кто сам по уши в долгах?

Еще раз!

Вы правда рассчитываете на то, что Вам придет помощь от того, кто сам по уши в долгах?

Вы серьезно?!

Есть определенная степень безумия в том, чтобы знать все эти факты и продолжать верить в чудо.

Вам никто не поможет! И это второй величайший секрет, незнание которого, а вернее, нежелание осознать, заставляет большинство людей продолжать делать то же самое и при этом надеяться на другой результат. Вернее, не делать ничего и верить в чудо!

На самом деле, есть еще один **секрет**, которым я хотел с вами поделиться, но об этом чуть позже...

Но пока еще кое что...

Почему все так?

Еще недавно, каких-то 10-15 лет назад, мы жили совершенно в другом мире!

В мире, где одним из составляющих жизненного успеха, было понятие «СТАБИЛЬНОСТЬ!»

Мы могли рассчитывать на получение образования, устройства на работу, где у нас всегда была возможность неторопливой карьеры и стабильного повышения заработной платы в течение всего трудового стажа в 40 лет.

У нас были гарантии, льготы, привилегии и долгожданная пенсия.

Так жили многие наши родители, так жили и верили в такую жизнь многие из нас.

Но наступило новое тысячелетие.

Наступило время невероятных, стремительных перемен. Внезапно обнаруживаем, что все, что еще недавно, казалось незыблемыми стабильным, сегодня уже не существует.

-Высшее образование уже не гарантирует получение высокооплачиваемой работы и благополучной жизни.

Да и сама работа на одном предприятии в течение всей жизни – это уже, скорее из области мифов, чем реальности: сегодня ты нужен, а завтра тебя могут в любой момент сократить.

И вот вам свежая история:

Я предприниматель и сдаю в аренду коммерческую недвижимость.

С одной из торговых сетей у меня закончился договор об аренде.

Пришли новые предприниматели, которые предложили новые, более выгодные условия по аренде данного объекта.

Торговая сеть посчитала новые условия невыгодными для себя и приняла решение свернуть торговую точку. Персонал, работающий там, оказался под угрозой увольнения!
Это живой пример!

Для чего я все это вам рассказываю?
Для того, чтобы вы ясно представили.
Мир изменился!
И продолжает стремительно меняться.
И скорость этих изменений постоянно растет.
И знаете, правда жизни сегодня в чем?

В том, что сегодня наша жизнь похожа на эскалатор, который движется не вверх, а вниз идет!
И для того, чтобы мы с вами оставались в тенденции, в тренде, нам по этому эскалатору нужно с определенной скоростью идти вверх.
И знаете, в чем обман?

Как только вы на секунду останавливаетесь, думая, что вы никуда не идете, а просто остановились, в эту секунду вы начинаете опускаться вниз.
Потому что, на самом деле, вообще в жизни, в любой области, у нас сегодня с вами одна дорога – либо к развитию, либо к деградации.
Третьего не дано!

И находясь в движении, еще нужно учиться принимать правильные решения!

Вы помните отделы с надписью «Kodak» в каждом городе, куда мы приносили коробочки с пленкой и говорили «Все хорошие по одной».

И почти у каждого был маленький фотоаппарат-«мыльница» с надписью Kodak.

Где этот Kodak сейчас?

Более чем 100-летняя компания, лидер индустрии фото и кинопленок, которая в 1976 году, например, прочно удерживала 90% рынка, прекратила свое существование и объявила о своем банкротстве!

Таких примеров можно привести еще десятки.

И чаще всего это происходит от того, что люди не видят очевидного, не чувствуют необходимости принимать нужные решения.

Не хотят меняться и идти в ногу со временем.

Мир изменился и продолжает стремительно меняться. Многие профессии и специальности уйдут в прошлое, либо за ненадобностью, либо уступив место автоматизации.

Многие бизнесы станут не актуальными и неприбыльными.

И ключевым качеством сегодня является способность к изменениям.

Умение быстро меняться, учиться, доучиваться, переучиваться и приспосабливаться к постоянно изменяющемуся окружающему миру.

Сейчас я хочу напомнить вам про огромное количество людей, а их большинство, которые находятся сейчас в состоянии «достойной бедности».

И тех которые уже потеряли свою работу и испытывают материальные трудности с трудоустройством.

Помните?

Как вы думаете, для них уже наступил момент принятия решения?

Ведь, по сути, они все повторяют путь компании Kodak. А кто-то и до сих пор еще отказывается видеть очевидное.

И еще один вопрос. Что для этих людей сегодня является самым ценным на рынке? Какой товар?

А как насчет Вас?

Вы чувствуете необходимость находиться в тренде, расти, доучиваться, переучиваться, быстро принимать верные решения, чтобы не уйти вслед за Kodak?

Я покажу вам систему, которую я использую, и которую вы сможете применить для себя.

Но прежде, расскажу кое что...

Я помню времена, когда люди, имеющие отношение к Дому Торговли или к Отделу Торговли в Горисполкоме, считались влиятельными людьми!

Через них можно было «достать» товар! Помните?

Да что там Горисполком, продавщица сельского магазина была влиятельным человеком, потому что через нее можно было «достать».

Это слово мне кажется сейчас смешным.

Представьте картину, это важно: - был человек, у которого в наличии был «дефицит», и вокруг стояло огромное количество людей, толпа... жаждущих купить. И не всем доставалось!

Я не знаю, как у вас, а в нашем городе, раз в месяц, обычно в конце месяца, на заднем дворе Дома Торговли с черного входа был, такой себе, «выброс дефицитных товаров».

И там собиралась огромная толпа людей, жаждущих купить!

Такова была реальность.

Запомните эту картинку. Мы чуть дальше вернемся к ней.

Я помню времена, когда я хотел, но не имел возможности установить себе домашний телефон! Эта услуга была ограничена! Была специальная очередь!

И когда стационарный телефон появился в нашем доме, это было ВАУУ!!! Счастье!

А помните первые мобильные телефоны.

Они были ужасно дорогие, минута разговора стоила очень дорого! Мало того, им не всегда можно было воспользоваться, он не везде принимал сигнал.

Если кто-нибудь сказал бы вам тогда, что сегодня мобильный телефон будет у каждого ребенка, у каждой бабулечки, которая пропалывает огурчики в огороде, вы бы поверили?

Кто бы мог представить себе, насколько это изменит нашу жизнь!

Вы же, как и я, просто наблюдали, как это происходило. Не так ли?

Но это был тренд, который изменил мир.

Сегодня люди массово отказываются от стационарных телефонов, потому что у каждого есть мобильный и это доступно и удобно.

Каждый раз, когда появляется новая тенденция, есть три типа людей:

- те, благодаря кому события происходят;
- те, кто наблюдает за происходящим;
- и те, кто спрашивают: «А что произошло?!»

Те, кто зарабатывают деньги во времена перемен, это очевидно те, благодаря кому события происходят!

А кто за все это платит?

Как раз те, кто спрашивает: «А что произошло?»

Итак!

В настоящее время тоже происходят перемены!

Что бы вы хотели из этого получить?

Новая модель!

Чтобы немного упростить понимание, я скажу вам так, что вся экономика, по большому счету, работает для того, чтобы удовлетворить нас с вами - любимых! Дать нужные нам товары, и услуги. И даже ненужные))) Но только вы решаете, нужно ли вам что-то или нет!

Вы помните жаждущую толпу на заднем дворе дома торговли?!

Так вот, сегодня ситуация выглядит с точностью, до наоборот:

Есть вы, в руках у вас деньги.

Вы собрались их потратить на нужные вам товары.

А вокруг вас жаждущая толпа!

Толпа побольше, чем на заднем дворе Дома Торговли.

Это компании-производители, производящие для вас товары и услуги.

Они толкуются между собой, в надежде, что вы купите именно их товар.

И нет сейчас проблемы - купить качественный товар.

Сейчас есть дефицит платежеспособного покупателя.

Именно это причина нынешнего спада!

Вы представляете? К вам стоит очередь больше, чем была на заднем дворе Дома Торговли.

Послушайте!

Да Вы влиятельнейший человек!!!

Вы знали об этом?

Именно так выглядит картинка сегодня.

И как вы этим пользуетесь?

Недавно я услышал такую фразу: - Сейчас сколько охотников развелось за нашими ногтями и волосами, что пора уже «этим» торговать!

Имелись в виду салоны красоты, маникюра-педикюра.

И все-таки, какими критериями вы руководствуетесь, когда идете тратить свои деньги?

Нравится / не нравится?!

Я скажу вам - «нравится» не оплатит вашу коммуналку! И не оплатит ваши товары для дома! И уж тем более, не оплатит ваши мечты, надежды и чаяния!

Сейчас есть множество товаров, которые вам понравятся, из тех, что вы покупаете! Просто вы их еще не пробовали! А еще?

Я знаю, что для многих людей решающим фактором является скидка.

Но скидка – это маркетинговый инструмент продвижения товаров, а не экономии ваших денег.

Если вы получили скидку 10%, вы фокусируетесь что сэкономили 10, и совсем упускаете из виду, что потратили 90.

«скидка» - это хорошо, но она не поможет вам избавиться от **«достойной бедности»**.

Скорее, такой тип мышления, будет затягивать вас туда еще глубже!

Должен быть некий серьезный БОНУС, некое ПРЕИМУЩЕСТВО, чтобы ваш влиятельный статус был удовлетворен и реализован на 100%.

Вы же помните, вы влиятельный человек, потому что собрались «тратить» а вокруг полно компаний, желающих вам продать, хоть тендер объявляй.

Я открою вам секрет!

Я не шучу!

Сегодня таким преимуществом является возможность получить свою «долю»!!!

Компании сегодня ведут ожесточенную борьбу за рынок, за ваш кошелек.

Компании зарабатывают сегодня свои миллиарды, а вы покупаете у них, беспорядочно, то у одной, то у другой просто потому, что вам нравится?!!!

Вы уступаете им свое ценное преимущество, свою «влиятельность» за просто так?!!!

Вы шутите?!!!

Мало того, купив что-то, вы хвастаетесь об этом:

-Я купила себе Ве@@@@е или G##i! (это модно)

-Я купила в Бро@@@@е! (это престижно)

Даже не подозревая, что в этот момент компании вас используют еще и в качестве своего «бесплатного» рекламного агента!

Знаете ли вы, что известным людям, спортсменам, звездам например, те же компании платят миллионы долларов за рекламу своих товаров!

У некоторых спортсменов пожизненные контракты на миллионы долларов!!!

А вы хвастаетесь абсолютно бесплатно.

Послушайте, а вам не приходило в голову и свою основную работу тоже делать бесплатно.

Просто потому, что нравится!

Начальник хороший, график удобный, коллектив приветливый!

Я шучу, конечно.

Я просто пытаюсь включить вас и показать картинку с другой стороны.

Почему вы должны делать супермаркеты богаче?!!!

Расскажу вам небольшую историю.

Я более 15 лет в розничной торговле, и я тоже был частью этой системы. Это общепринятая модель.

Но история не об этом.

В одном из магазинов у нас был отдел с широким ассортиментом хозяйственно-бытовых товаров.

У нас обслуживалось много организаций, которым, в их деятельности, необходимы были подобные товары.

Это были бассейны, стоматологические клиники, заводы, санатории, гостиницы, и т.д.

Это были хорошие ежемесячные суммы денег.

Так вот, такие организации собирали предложения от нескольких торговых предприятий, магазинов.

После проводили своеобразный тендер, и выбирали, с кем они будут сотрудничать.

Конечно, формально, решение принимал их руководитель, но, фактически, занимался этим вопросом в организациях, как правило, завхоз.

Так вот я хочу вам сказать, что завхоз, это человек, который знает толк своей влиятельности и ценности. Он четко понимает, что на приобретение товаров и услуг выделяется вполне приличная сумма денег и, фактически, он решает и от него зависит, куда эти деньги пойдут. И просто «нравится» или “престижно” для него не «звенит»!

Для меня, признаюсь, был очень некомфортным вопрос:

- У вас есть «возвраты»?

Мне никогда не нравилась перспектива, быть причастным к каким-либо нелегальным схемам, оно того не стоило!

И я всегда отвечал:

-К сожалению, нет, могу предложить взаимовыгодные цены!

И часто, из-за этого, приходилось упускать хорошие договора.

Это не очень хороший пример. Но!

Для чего я вам это рассказываю?

Руководствуясь таким мышлением, и понимая, свою влиятельность (решения то принимает он), завхоз формирует для себя постоянный!!!...**дополнительный источник дохода!**

Просто он у него «незаконный».

Я вам покажу возможность сформировать для себя законный **источник дохода!**

Вы считали, сколько вы истратили за последний год? Не пора ли и вам провести тендер среди компаний, и заключить взаимовыгодный контракт на поставку товаров для Вас?

Вы способны мыслить, как завхоз для своей семьи?

Идите и требуйте свою долю!
Но требуйте не просто возврат!
Не просто скидку!
Сегодня этого уже мало!
Требуйте долю!
И не просто долю!
А долю рынка!!!
Да-да!!!
Именно долю рынка!

Возможно, вы не знаете, но сейчас есть много компаний, которые готовы делиться с вами, своей прибылью.

Если вам нравятся их товары!
Если вас устраивает качество!
Если вас устраивает условия гарантии и возврата!
Пожалуйста! Пользуйтесь на здоровье!
Вы получите особые условия, скидки, бонусы.
Все, как вы привыкли! Все, как вы любите!

Но кроме этого, такие компании готовы предоставить вам тот самый особый БОНУС, особое ПРЕИМУЩЕСТВО!

Долю рынка!!!

Представьте себе, что в сотрудничестве с такой компанией, Вы способны создать для себя дополнительный постоянный **источник дохода!** Сформировать его для себя, как тот завхоз. Это не работа и не социальное пособие. Это плюс еще один источник дохода для вашей семьи! Но это вы сможете сделать, если только осознаете свою влияние и ценность на рынке, и поймете, что решения принимаете вы!

Подобный формат сотрудничества был основан еще в прошлом веке. Но для прошлого века он был достаточно передовой и сильно опережал свое время! И только с появлением интернета, этот формат начал набирать глобальные масштабы. Сотни компаний уже используют эту форму сотрудничества, как самую передовую и взаимовыгодную для формата ПРОИЗВОДИТЕЛЬ-ПОТРЕБИТЕЛЬ.

Это тренд, который сегодня набирает серьезные обороты! А я надеюсь вы помните, кто зарабатывают деньги во времена перемен?

Это те, благодаря кому эти события происходят!

Я, чуть позже, расскажу в деталях, как работает эта модель, но прежде Вам нужно понять главное:

Вам просто необходимо стать тем человеком, благодаря которому происходят события!

Сейчас давайте мысленно вернемся назад, в то место, где мы с вами говорили о подавляющем большинстве людей, которые испытывают материальные трудности, находятся в состоянии «достойной бедности», потеряли работу и испытывают трудности с трудоустройством.

Это те, кто страдают от экономических спадов в первую очередь!

Единственная причина, почему это происходит – у них всего один источник дохода, от которого они зависят! Это зарплата или социальное пособие.

Разве не разумно было бы им иметь еще один, дополнительный источник дохода?

Тем более, что у каждой из этих семей есть расходная часть семейного бюджета, какого бы размера он не был. Ведь эти деньги кто-то осваивает! Прямо сейчас!

Вы помните, я спрашивал у вас, какой самый востребованный сегодня товар для этих людей.

Я отвечу, они испытывают материальные трудности и самый востребованный товар для них – **«возможность зарабатывать»!**

Новая эра! Почему сейчас?

Индустрия, о которой я вам расскажу, сегодня, как никогда, набирает серьезные обороты.

Популярность этого сегмента сегодня стремительно растет.

Этому явлению способствуют сразу несколько факторов.

Во-первых, интернет! Это самый главный фактор!

Его повсеместное распространение. Он есть теперь в каждом доме, в каждом телефоне!

Он убрал все барьеры, границы, и расстояния!

Теперь все могут общаться со всеми напрямую!

Это привело к бурному развитию электронной коммерции.

Все движение перемещается именно в эту сферу.

"Если в 21 веке ваш бизнес не будет в интернете - вас не будет в бизнесе!" - эти слова Билла Гейтса не стоит трактовать уж слишком однозначно, но они уже сейчас начинают сбываться.

Это происходит прямо сегодня!

Все серьезные бизнесы уже имеют свои площадки в интернете и серьезно теснят тех, кто не развивается в этом направлении.

Это очень удобно - сходить в магазин, не выходя за пределы собственной квартиры, собственной кухни. Это зачастую, дешевле, но главное – в этом есть прибыль! Интернет-магазином уже никого не удивишь. Удобные системы заказа, оплаты, быстрые службы доставки.

Вся эта среда как будто специально создавалась для этой индустрии.

Вот она - идеальная картина для покупок без посредников, напрямую от первого лица, без подделок, с гарантией оригинальности, с гарантией удовлетворения качеством.

Во-вторых, кризисные явления способствуют этому. Мы уже говорили, что уровень жизни падает, люди теряют работу, предприниматели теряют бизнесы. Люди находятся в поиске источников дохода.

Во-третьих, сейчас становится очень удобным и модным некий свободный стиль жизни, когда человек имеет возможность зарабатывать, и при этом не быть привязанным к конкретному месту работы, сам планировать свое рабочее время и размер своих доходов. И под это подходят различные интернет-проекты, IT-сфера, информационный бизнес и network-индустрия.

В четвертых, сегодня появилось уже много людей, которые достигли успеха именно благодаря этой индустрии.

Вы даже не подозреваете о том, что в шикарной иномарке, остановившейся на перекрестке на красный свет, сидит именно такой человек.

Вы даже не задумывались никогда, что в большом загородном доме, в закрытом элитном поселке, живет именно такая семья.

Я просто гарантирую, что первое что приходит в голову большинству людей при виде дорогого автомобиля или большого загородного дома, это - наворовали!)))

Они же не стесняются показывать свои доходы, шикарные автомобили, красивые дома, экзотические путешествия, и обеспеченный и свободный стиль жизни «премиум-класса», потому что все это они заработали легально.

Я знаю многих из них.

И это является социальным доказательством, которое и привлекает в эту индустрию еще больше людей, узнавших об этой возможности.

Следующий фактор - в средствах массовой информации, на телевидении появляются передачи, посвященные этой теме.

Известные в мире бизнеса люди говорят на эту тему, инвестируют в эту индустрию огромные средства.

Это, например, такие, как Ричард Брэнсон, Роберт Кийосаки, Уоррен Баффет, а также нынешний президент США Дональд Трамп и многие другие.

Одним из важнейших факторов является также то, что сегодня в бизнес - среде считается неприличным быть необразованным человеком.

И самая передовая часть бизнеса, постоянно находится в процессе изучения, тестирования новых трендов, новых ниш, новых моделей бизнеса, в поисках своей эффективной бизнес - системы.

Многие из них начинают видеть факты, цифры о стремительном развитии более эффективных бизнес - моделей.

И конечно, люди, которые начинают в этом разбираться, замечают, как стремительно развивается эта индустрия во всем мире, особенно в экономически развитых странах.

Все большее количество предпринимателей понимают, что это эффективнейшая бизнес-модель, позволяющая построить прибыльный, большой, системный бизнес, которую можно масштабировать и которая позволяет выйти на пассивный источник дохода и стать бизнесом третьего сектора квадранта денежного потока.

Очевидно, что прямо сейчас в России, Украине и странах СНГ в индустрии Network-маркетинга происходит исторический момент: эволюционный переход от дилетантского подхода, к профессиональному, предпринимательскому подходу.

Эту идею берут на вооружение серьезные бизнесмены!!!

Топ-менеджеры больших компаний увидели, что для них эта индустрия предоставляет гораздо больше возможностей, чем наемная карьера.

Как это работает?

Сейчас я для вас буду описывать схемы.

Но эти схемы **НЕ ДЛЯ ВСЕХ!!!**

Если для вас это будет слишком сложно и нудно, просто пропустите эти, сложные для вас, страницы!

Потому что, на самом деле, это не самое важное!!!

Важно то, что это работает!

Мало кто понимает, как устроена электрическая лампочка, и какие процессы в ней происходят.

Никому и в голову не придет сомневаться, что она светит.

Эдисон, тот еще сомневался, будет ли она работать!

Мы же просто пользуемся.

Мало кто знает, как устроен мобильный телефон.

Но при этом все пользуются и никто не сомневается, что с помощью этой штуки можно разговаривать с человеком, который находится за десятки, сотни километров от вас.

Решения люди принимают не умом а сердцем!

Вы либо верите мне, либо не верите.

Нобелевскую премию получил человек, доказавший факт того, что люди принимают решения, основываясь не на логике, а на основе эмоций!

И только после принятия решения люди ищут логическое обоснование своему решению.

Вам либо нравится то, что я здесь пишу, либо нет.

И не важно, как работает эта система.

И все же!

Старая экономическая схема выглядит примерно так:

Между производителем товаров и конечным потребителем, есть целая цепочка посредников.

В разных сферах количество этих посредников может быть разное.

Все они находятся там, чтобы зарабатывать!

Производителю достается, в среднем, 40% от конечной цены. Остальное, это маржа посредников.

В последнее время количество посредников в цепочке уменьшилось. Мелкие ушли с рынка, а более крупные прибрали к рукам их долю на рынке.

И сейчас крупные посредники, серьезные торговые предприятия и сети, через которые проходит весь товарно-денежный оборот, зарабатывают серьезные деньги и даже диктуют свою волю производителю!

А кто же за все это платит?

Вы не догадываетесь?!)))

Это примерная схема, но в целом она дает представление, как происходит движение товаров и денег.

Новая схема:

Во времена Советской эпохи в Советском Союзе существовали различные формы хозрасчета, как система отношений между государством и отдельными трудовыми коллективами.

Это метод хозяйствования, при котором коллектив брал на себя организацию и ответственность по поводу необходимых трудовых затрат на выполнение работ и распределение дохода от своей хозяйственной деятельности.

Для примера приведу Форму хозрасчета №3.
Для выполнения каких-либо работ (например, строительство объекта) выделялась конкретная сумма и набирался трудовой коллектив (бригада).
Количество людей в коллективе могло быть любым, но деньги распределялись между всеми членами трудового коллектива в соответствии с вкладом каждого в конечный результат!
То есть, оплата труда была сдельная.

Как ни парадоксально, но именно этот, казалось бы, советский принцип положен в основу целой индустрии.

Это система отношений между двумя сторонами:
ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ⇔ КОНЕЧНЫЙ ПОТРЕБИТЕЛЬ

Представьте себе коллектив конечных потребителей, имеющий отношение напрямую с производителем, который взял на себя ответственность за организацию распределения необходимых товаров между собой!

Представили?!

Такой коллектив вытесняет из системы отношений всех посредников, и берет на себя их функцию!

А раз так, то и доход посредников такой коллектив может разделить между всеми участниками «трудового коллектива», пропорционально вкладу каждого в конечный результат.

Этот вклад может быть разным! От обычного потребления, создающего минимальный товарооборот, до создания огромных сетей потребителей, генерирующих огромные товарообороты. Разве не то же самое делают владельцы супермаркетов?!

И именно со своим потребителем такая компания готова делиться своей прибылью и предоставляет ему монопольное право на освоение своего рынка и фонда оплаты !

Не каким-тогенеральным, региональным, сторонним оптово-розничным сетям, а именно ему - потребителю!!!

При этом я не знаю больше сфер, где бы принцип равных и неограниченных возможностей, для каждого в отдельности, был бы реализован так же прозрачно и полноценно, как здесь.

Ты можешь быть частью такого коллектива -просто потребителем, и пользоваться льготами VIP-клиента Можешь организовать пару сотен долларов в твой семейный бюджет, взяв на себя ответственность за организацию своего собственного небольшого коллектива...команды...сети потребителей.

А можешь увидеть в этом огромный бизнес, не имеющий границ и способный дать тебе свободу и стиль жизни «премиум-класса», и навсегда покончить с «достойной бедностью» не только для себя, но и для детей и внуков.

И вот тут тебе необходимо взять на себя ответственность еще и за продвижение идеи, которая дает возможность любому человеку обрести финансовую свободу и поиск людей, способных принять на себя такую же ответственность - лидеров мнений.

Любой человек, помышляющий об организации собственного дела-бизнеса, четко понимает что для этого необходимы начальные инвестиции.

В каждой сфере они разные.

К примеру, для организации работы фотостудии вам, помимо знаний и профессиональных навыков, понадобится профессиональное оборудование, помещение, средства на организацию фотозоны и.т.д. В розничной торговле –помещение, торговое оборудование, наружная реклама, товарные запасы.

Покажите мне еще хоть место, кроме этого, где деньги, которые вы завтра и так потратите можно использовать дважды:

- купить товары, которые вы и так купите;
- основать бизнес, имеющий потенциал, ограниченный только размером ваших желаний, целей и амбиций.

Какую сферу выбрать?

Сегодня сотни компаний используют данную модель в абсолютно разных сферах.

Товарооборот исчисляется уже сотнями миллиардов долларов и растет с каждым годом!

Это и сфера услуг - туристические компании, страхование, мобильные операторы и интернет - провайдеры, банки. Это компании предоставляющие электронные сервисы в интернете.

Это и товары для здоровья, красоты, для дома и быта.

Экономисты и социологи, на основе исследований, пришли к такому выводу, что на фоне того что мир стал меньше покупать одежды, меньше покупать автомобилей, меньше тратить на недвижимость, есть области, которые интересуют людей гораздо больше - это КРАСОТА и ЗДОРОВЬЕ и качественное ОБРАЗОВАНИЕ.

Сегодня успешный человек не ассоциируется с черным мерседесом, малиновым пиджаком и побитыми ногтями. Сегодня успешный человек - это тот, у кого хорошее самочувствие, у кого нормальный вес, он подтянут, энергичен, у него в фасаде хватает всех зубов, у него ухоженная внешность, он следит за своим здоровьем. И у него для этого есть время и деньги!

Сейчас изменились критерии ухоженного и успешного человека! КРАСОТА И ЗДОРОВЬЕ - это всегда было и будет дефицитом!

К тому же в мире высоких скоростей время становится дороже и ценнее.

И в таком скоростном, мобильном мире поддержание здоровья и красоты требует времени, планирования и связано с определенными сложностями.

В связи с этим сейчас растет популярность такой отрасли, как Wellness-индустрия.

Это комплекс услуг и товаров, направленных на развитие и поддержание здоровья, красоты и долголетия человека. Эта отрасль включает в себя фитнес - центры, SPA-салоны, сауны, спорт, уход за кожей и телом, правильное питание, специальные коктейли, биодобавки к питанию, натуральные продукты для здоровья и многое другое.

Не это ли удача для предпринимателя?!

Назовите мне еще хотя бы один бизнес, где для того, чтобы ты был успешным, в первую очередь ты должен быть красивым, здоровым и ухоженным!

Поэтому выбор у вас достаточно широкий.

Лично мне близка модель построения бизнеса на товарах, которые люди и так используют для себя в жизни и в быту.

Вы, в любом случае, потратите завтра на это деньги. Почему бы вам эти траты не использовать, как инвестицию, и не превратить в источник постоянно растущего дохода, используя новую возможность.

Как вам эта идея?! Бизнес на деньгах, которые будут потрачены вами в любом случае!

При этом, есть компании, работающие в разных сегментах и для разной целевой аудитории: -эконом, средний, премиум.

А к какой категории потребителей относитесь вы? Вернее, к какой категории вы бы хотели относиться? Товарами какой категории вы бы хотели пользоваться лично?

Через какой период времени и на какой доход можно выйти?

Все зависит, от того, кто ты, чего хочешь и насколько быстро тебе нужно?

Насколько ты способен себя организовать?

Какой период времени ты готов действовать активно и систематически для получения результата?

Ведь у тебя не будет начальника.

Заставлять себя придется самому!

Мы все разные, кто-то годами собирается начать бегать с понедельника.

Так и не начинает.

Кто-то быстро принимает решение и действует.

Хорошая новость в том, что тебе не понадобится талант. Но тебе понадобятся знания и навыки.

Возможно они у тебя уже есть. Это плюс.

Если нет, их придется приобрести.

Хорошая новость в том, что тебе не понадобятся деньги и связи.

Плохая новость в том, что если у тебя есть деньги и связи, то они тебе не помогут.

Связи и деньги могут дать определенные возможности, но реализовать эти возможности тебе придется наравне со всеми участниками рынка.

Влияние! Пожалуй, твое влияние на других людей тебе поможет! Речь идет не об административном или корпоративном влиянии, а твоим влиянием как личности! Насколько твое мнение авторитетно для других людей? У тебя будет отличный шанс проверить, насколько ты влиятельная личность для своего окружения)

Хорошая новость в том, что тебе не придется действовать в одиночку, а стать частью команды, получить обучение и поддержку, воспользоваться наработанным опытом.

Поэтому, сколько тебе понадобится времени, чтобы выйти на интересующий тебя доход, зависит только от тебя.

Но важно понимать, что это не одноразовая акция, с целью срубить легких денег! Это не погоня за деньгами! Это скорее стиль жизни! Тебе придется гармонично интегрировать это в свою сегодняшнюю жизнь, чтобы завтра из своей жизни сделать шедевр!

Сейчас есть система старта, позволяющая выйти на 500-1000 долларов уже в первые месяцы.

Приведу лишь несколько примеров...

Знакомьтесь



Яна по образованию педагог. Но по жизни она предприниматель.

У нее за плечами большой опыт бизнеса в розничной торговле. Но сегодня, ее деятельность в индустрии, для нее является основным источником дохода.

Сегодня это часть ее жизни, которую она стремится сделать легкой, веселой насыщенной и интересной. Яна уже не видит разницы, в какой момент она работает, а в какой отдыхает. Она имеет прекрасный, свободный стиль жизни, путешествует, имеет возможность координировать и развивать свой бизнес с любой точки мира. И никогда не услышит: -Вы уволены!

Наемный ТОП-менеджер любой корпорации позавидует такому стилю жизни.

Никакой экономический кризис не заставит ее искать, более дешевую, замену привычным качественным вещам или отказываться от необходимого!

Это называется – финансовая свобода!

Не это ли мечта для любого человека? Рост, развитие, свободный стиль жизни!

Это есть жизнь по собственному сценарию!

А кто является режиссером вашей жизни?



Эту молодую семейную пару зовут Александр и Дана. Буквально недавно они за полгода работы, с нуля, вышли на ежемесячный доход свыше 1 000 долларов в месяц.

И в течении следующих полгода они закрепили и улучшили этот результат. В течении, всего, одного года активной систематической

работы, в сочетании с основной занятостью, ребята создали для своей семьи дополнительный источник дохода и уехали отдыхать по путевке, оплаченной компанией, в качестве премии, чтобы потом приступить к работе, с еще большей энергией!

У них и до этого был хороший стиль жизни. Сейчас у них новые цели, над которыми они усердно трудятся.

Возможно на вашей сегодняшней работе тоже есть неплохие перспективы и возможности для быстрого карьерного роста, которые зависят только от вас, и возможность отдыхать и путешествовать в качестве дополнительного бонуса за проделанную работу. Тогда просто порадитесь за молодую семью!

Если у вас нет таких перспектив, знайте: -Вы тоже можете это сделать!



Александр и Ирина – педагоги. На этом фото они вместе с сыном Игорем. Они уже не первый год имеют постоянный доход, созданный в индустрии. Кстати, поездка, в которой вы видите их на фото, тоже оплачена за счет компании. Но знаете, что еще более важно?!!! Они помогли многим людям добиться успеха и изменить свою жизнь к лучшему.

Они счастливы иметь то, что имеют, но нет ничего лучше, чем просыпаться по утрам и осознавать, что ты не просто каптишь это небо и зарабатываешь деньги ради денег, а причастен к чему-то большому и значимому и помог многим людям обрести свободу!



Вы тоже можете это сделать!

Почему я так уверенно об этом говорю?

Потому что я знаю и вижу то, чего пока не видите вы. Эта возможность дает вам шанс стать тем человеком, которым вы уже есть внутри, но еще не проявились в жизни. Вопрос только в том, дадите ли вы себе шанс?

Эта возможность действительно подходит всем! Но правда в том, что не все подходят для этой возможности!

Но если вы дочитали книгу до этого места, у вас есть шанс.

Если вы взрослый, адекватный человек, готовый учиться, доучиваться, переучиваться, меняться, совершенствовать свои навыки, жаждущий что-то делать со своей жизнью, голодный к возможностям, голодный к результатам, то вам это по плечу!

Потому что сейчас для таких людей есть специальная система обучения и поддержки. Она простая, пошаговая, дающая шикарное обучение и позволяющая приобрести ценные знания и параллельно внедрить их на практике. Это система, позволяющая вам поместить себя в среду людей, которые уже умеют делать те шаги, которым вы только учитесь.

И самое главное, вы будете не один, с вами плечом к плечу будет ваш наставник на протяжении ближайших 6 месяцев, пока вы не станете профессионалом и не сможете полностью внедрить это у себя.

Почему я написал эту книгу?

Сегодня у многих людей есть некая иллюзия, и они искренне уверены, что любую стоящую идею можно объяснить за 5 минут на коленке, на лестничной площадке, или встретившись у подъезда.
Так не бывает!

Сегодня многие из вас уверены, что для решения вашей проблемы либо должна быть некая волшебная таблетка, чудо! К примеру, выиграть в лотерею или получить наследство.

Либо это настолько сложно и нереально, что не стоит даже и пытаться! И то и другое – ваша иллюзия!

Если тема действительно стоящая, вам придется в ней разбираться!

Вам придется в нее вникать!

Я провел сотни встреч и понял, что самым лучшим способом познакомиться нам с тобой будет эта книга!

И если тебе откликается то, о чем я писал в этой книге. Если у тебя есть проблемы и боли, которые требуют решения.

Если ты думаешь также, как и я.

То именно для тебя я написал эту книгу!

Потому что прямо сейчас я набираю команду новичков, которые готовы действовать уже вчера.

Которым надоело ставить свою жизнь на паузу и откладывать свои мечты на потом.

Которые понимают, что время бежит и жаждут прожить свою жизнь на полную.

Я ищу и выбираю людей, с которыми мы будем двигаться плечом к плечу дальше.

Бывают проблемы, которые нельзя решить в одиночку!
Но не бывает проблем, которые нельзя решить сообща!

И здесь я хочу поделиться своей **мета-идеей**:

-Я намерен в этой индустрии в ближайшее время, уже до конца этого года, сфокусироваться, направить усилия и время, чтобы помочь кардинально изменить свою жизнь нескольким новым заинтересованным людям и семьям!

Я хочу, чтобы в их жизнь пришли такие мощные перемены к лучшему, о которых они даже не мечтали!

Я также понимаю, что физически я не смогу работать сам с большим количеством людей.

Поэтому моя цель, отобрать в нашу команду самых лучших! 5 - 7 решительных, энергичных, позитивных целеустремленных, с навыками лидерства, людей.

Это будут люди, которые избавились от иллюзии, что им кто-то что-то должен в этой жизни и готовых обучаться и работать 24/7, готовых, как и я, выгрызть у жизни свой завтрашний успех, как голодная собака кость!

Я хочу вложить в этих людей свое время, знания, опыт и к концу года мы, работая плечом к плечу, создадим вместе и с каждым из них его команду, каждая из которых к концу года выйдет на ежемесячный товарооборот 15 000 долларов.

Если вы человек с предпринимательским мышлением, вы уже увидели в этом идеальную модель для создания и масштабирования системного торгового предприятия!

Если же у вас, пока что, преобладает мышление наемного работника и потребительский менталитет, знайте - это поправимо! И будьте готовы усердно трудиться до тех пор, пока дорогое для вас станет дешевым, трудное станет легким, нереальное станет доступным.

Эту книгу я написал, чтобы собрать команду «предпринимателей» по духу, с которыми мы совершим вот такой вот, новый ПРОРЫВ в НАШЕЙ жизни!

Что мы будем делать?

У нас в планах проводить живые встречи, вебинары, прямые трансляции, флешмобы, у нас будет группа, где мы будем получать ценное обучение и образование. Мы будем снимать ролики, фотосессии, различные шоу. Нас интересует личное развитие и рост! Нас интересует постоянное движение вперед. Нас интересует зарабатывание серьезных денег, путешествия, здоровье, отдых, спорт, менять мир вокруг нас, создавать свой собственный мир, каким его видим!

Если ты такой, то именно по этой причине я написал эту книгу, для того чтобы иметь такое партнерство с тобой!

Кто выиграет и кто проиграет?

-Я не хочу копаться в вашей жизни, но если за последние 3-6 месяцев в вашей жизни ничего не поменялось в лучшую сторону, возможно вам нужно пересмотреть те действия, которые вы делаете!
Почему я об этом вам говорю?

Потому что, возможно, вы сами даже этого не осознаете!
Но я, возможно, сейчас этими строками попробую вам включить контроль, чтобы вы поняли - вам нужно поменять действия, чтобы сделать новый результат в вашей жизни!

Если вы проигнорируете это и не узнаете все в подробностях, то, возможно, ничего в вашей жизни так и не произойдет!

Будущий год, похоже, для массовых слоев населения станет периодом возврата к более скромной жизни, экономии на текущих расходах и поиску товаров попроще и подешевле, к росту готовности сокращения реальных зарплаток и пенсий.

Но есть хорошая новость для вас!

Люди на постсоветском пространстве так и не успели привыкнуть к хорошей жизни и вырваться из модели бедного потребления, поэтому возможно, возврат к модели «достойной бедности» будет менее стрессовым. Таково мнение аналитиков.
Вас это улыбнуло? Меня да)))

Впрочем, есть еще одна хорошая новость...

От тех же аналитиков...

На сегодняшний день остро не хватает программ по выходу из данной модели и лидеров мнений, которые бы их внедряли.

И теперь хорошая новость от меня...

После прочтения этой книги вы не можете сказать, что вы не знаете модель по выходу из режима «достойной бедности» и у вас есть Лучшие Лидеры, которые готовы вложиться в вас на 100%

Ну а теперь представьте такую картину!

Пройдет ровно год!

Вы проснетесь с утра!

Мы с вами одна команда!

Мы создали с вами серьезный бизнес! У нас товарооборот!

Возможно мы, с нашими семьями, проснемся в соседних номерах где то в Таиланде или еще гденибудь там...на Мальдивах!

Звучит неправдоподобно?

Я думаю, что вы сейчас в это не верите!

Но давайте просто представим, что мы это уже сделали!

И это был когда-то ВАШ ВЫБОР, что вы взяли и изучили все на 100%, как это устроено.

Но если в ближайшие пять лет в твоей жизни ничего не изменится, ты не расстраивайся.

Потому что ты, как и я, заслуживаешь той жизни, которой живешь сейчас, и которой будешь жить через пять лет.

Наша жизнь и есть ЦЕНА, которую мы платим сегодня за свои, принятые когда-то, решения.

Именно столько и стоит твое РЕШЕНИЕ!

ЦЕНА - твой сегодняшний стиль жизни!

«Я не могу себе это позволить!» «Это для меня дорого!»

«Это не для меня!»

А для кого тогда ЭТО?!!!

И завтра ты будешь платить ЦЕНУ за свое сегодняшнее РЕШЕНИЕ.

Кто-то может возразить:

-Какие решения?

Не принимал я никаких решений!

Я отвечу:

Неосознанное стремление избегать ответственности, выстраивать заборы перед новым и искать **аргументы**, почему ты бездействуешь и ничего не предпринимаешь - это тоже РЕШЕНИЕ!

Отложить на завтра – это тоже РЕШЕНИЕ!

Но ирония в том, что ответственность платить за это ЦЕНУ, вряд ли кому-то удастся избежать.

ЧТО ДЕЛАТЬ ДАЛЬШЕ?

Итак!

Вы знаете, чего вы хотите?!

Довольны ли вы всем, чем обладаете, или есть что-то,
чего бы вы хотели иметь больше?

Например, времени или денег!

Вы можете осуществить свои мечты благодаря тому, чем
вы сегодня занимаетесь?!

Когда вы начнете жить так, как вы всегда мечтали?!

В начале этой книги я задавал вам все эти вопросы и
сказал, что вам придется принимать решение.

Принять решение - это как в "Матрице", какую ты
выбираешь таблетку? **Синюю** или **красную**?!

Вариант №1. Ты присылаешь мне свой логин в скайпе
и время, в которое мы с тобой там встречаемся!

Вариант №2. Тебе удачи!!! И напоследок я хочу тебе
сказать:

Подумай, что ты можешь изменить в своей жизни и
найди другие способы, чтобы стать богаче во всех
смыслах, счастливее, здоровее!

И начни прямо сейчас!

Есть веская причина для этого – жизнь одна.

Время, как песок в песочных часах! Оно бежит!

Слышишь?! ...ш ш ш ш ш ш ш ш ш ш...

Но даже в таком случае я не вижу преград, чтобы «использовать свои деньги дважды».

P.S. Но мои знания и опыт подсказывает мне, что для большинства из вас это единственная возможность капитализироваться в новом мире.

**НА ЭТОМ, ПОКА,
ВСЕ!
ПОРА
ДЕЙСТВОВАТЬ!**

vk - https://vk.com/nikolaykalinichenko_vk

facebook - <https://www.facebook.com/nikolaykalinichenko.live>

instagram - <https://www.instagram.com/nikolaykalinichenko/>

Встретимся на Мальдивах!))