



Конференция трейдеров нефти и газа стран СНГ
При поддержке Межправительственного Совета по нефти и газу СНГ
14 мая 2002 г.

Повестка дня: экспорт нефти, газа и продуктов нефтехимии стран СНГ,
перспективы формирования энергетического рынка стран СНГ, развитие тенденций

Участвуют: Межправительственный Совет по нефти и газу СНГ, представители Исполнительного комитета стран СНГ, Министерство энергетики РФ,
ведущие мировые профессиональные информационно-аналитические и консалтинговые агентства Petroleum Argus, ICIS LOR, Kortess, Chemforum

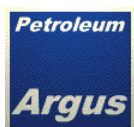
Третий Международный Учебно-Консультационный Семинар
Торговля нефтью и нефтепродуктами на мировых рынках

Уникальный курс по обучению торговле нефтью на базе ситуационной игры,
онлайн-технологиям торговли, управлению информацией и рисками

Директор курса: Тревор КРИСМАС, трейдер компании Бритиш Петролеум и эксперт Лондонской международной нефтяной биржи (IPE),
ведущий эксперт ENSPMFI, Французского института нефти (IFP), The Institute of Petroleum (IP)

Президент-Отель, Москва, 14-17 мая 2002 г.

PRICEWATERHOUSECOOPERS 



УИЦ РГУ нефти и
газа им. Губкина



Institut Français
du Pétrole

elspm

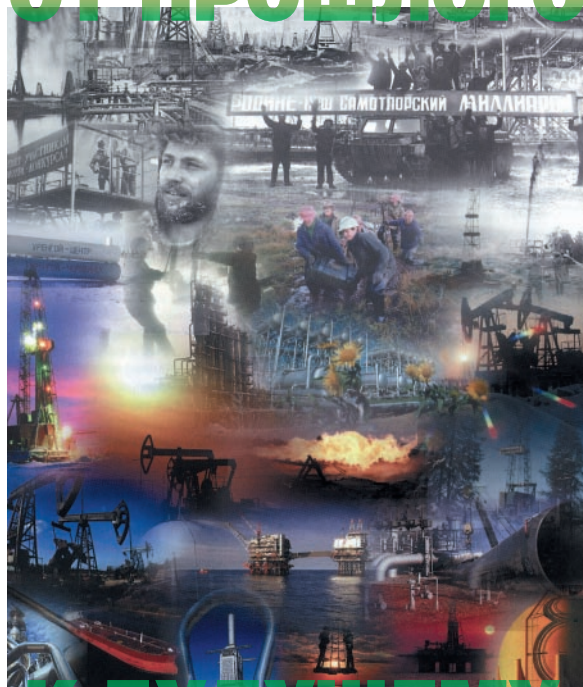
FORMATION
INDUSTRIE

IFP Training Institute



IPLOCA

ОТ ПРОШЛОГО



К БУДУЩЕМУ



Организатор – **Eco-Technics Consulting Ltd**
Информационная поддержка:

**OIL & GAS
JOURNAL**

НЕФТЬ КАПИТАЛ

All Rights Reserved
Eco-Technics Consulting Ltd

Третий Международный Учебно-Консультационный Семинар Торговля нефтью и нефтепродуктами на мировых рынках

Президент Отель, Москва, 14-17 мая 2002 г.

Интенсивный курс современной международной торговли и ценовых механизмов с практическими занятиями и ситуационными играми.

Целью данного курса является создание игровой модели торговли и реальной торговой среды фьючерсного и товарного рынка, в условиях которой участники смогут повысить уровень профессионализма и расширить понимание экономики торговли, управления информацией и рисками, освоить методику торговли в режиме реального времени.

Основные задачи

- Лекции, консультации по практическим торговым операциям и вопросам управления рисками;
- Получение участниками семинара практических знаний по поставкам и переработке нефтепродуктов, торговле нефтью, ценообразованию и формированию прибыли; приобретение необходимого опыта в управлении информацией и рисками и работы с технологиями электронной торговли нефтью и нефтепродуктами;
- Анализ финансового рынка и рынка ценных бумаг;
- Помощь участникам в:
 - анализе параметров, которые влияют на цену нефти и нефтепродуктов;
 - классификации различных нефтяных рынков по типу сделок;
 - понимании основ функционирования нефтяных и энергетических рынков;
 - приобретении необходимой информации о методах хеджирования для защиты от ценовых колебаний;
- Учебные консультации во время ситуационной игры;
- Анализ результатов работы участников во время и после проведения курса;
- Развитие индивидуальных навыков и навыков работы в команде;
- Обучение принятию коммерческих решений в напряженных условиях торговли.

Участники получают учебные и вспомогательные материалы, а также хронологические данные цен на нефть на мировом рынке с 1970 по 2001 год.

Содержание ситуационной игры:

- Каждая команда является вымышленной международной компанией в Европе, обладающей определенным резервом нефти, перерабатывающими мощностями;
- Имеются 3 - 4 вида сырья для покупки/продажи и/или переработки;
- Производится только дизельное топливо и бензин;
- Ситуационная игра состоит из 5 частей, каждая из которых будет соответствовать по времени неделе деятельности;
- Команды начнут с операций с нефтью на товарном рынке, потом постепенно перейдут к переработке нефти и управлению информацией и рисками с использованием фьючерсов и свопов и торговле нефтепродуктами. К последней части игры участники уже смогут пользоваться всем набором основных приемов;
- В 1-ой и 2-ой частях игры нефтеперерабатывающие заводы команд будут закрыты;
- В первой части игры участники должны будут сосредоточить внимание на выборе стратегии, сделках купли/продажи нефти;
- Во второй части им следует сконцентрироваться как на управлении рисками цен на нефть, так и на выборе лучшей нефти для переработки.

В ходе 3-й, 4-й и 5-й частей игры участники ознакомятся со всеми рисками, связанными с производством нефтепродуктов и получением прибыли, получат навыки игры на бирже.

Директор курса – Тревор КРИСМАС

Имеет 30-летний опыт работы в нефтяной и энергетической промышленности в компании British Petroleum (BP) и на Лондонской международной нефтяной бирже (IPE). В BP он занимал высокие должности, работая в Лондоне, Азии, Северной и Южной Америке в основном в торговом и нефтеперерабатывающем секторах. Он также занимался подготовкой и обучением биржевых маклеров, проводил курсы по экономике энергетического сектора.

На Лондонской международной нефтяной бирже IPE (International Petroleum Exchange) он был ответственным за биржевые сделки по нефти, газу и электричеству. В его обязанности также входило создание и проведение практически во всех странах мира учебных курсов по энергетическим рынкам. Тематика курсов включала: основы функционирования рынков, торговлю, производные финансовые инструменты и другие вопросы. Его учебные курсы используются в институте ENSPMFI (Французский институт нефти) и в издании Petroleum Economist. В настоящее время он проводит учебно-консультационные курсы: Основы энергетической индустрии, Нефтяная торговля и управление ею, Овладение коммерческими, экономическими и торговыми аспектами переработки нефти.

Третий Международный Учебно-Консультационный Семинар Торговля нефтью и нефтепродуктами на мировых рынках

Президент Отель, Москва, 14-17 мая 2002 г.

Игровая модель торговли в реальной торговой среде фьючерсного и товарного рынка Содержание ситуационной игры:

Часть 1

- Команды концентрируются на рынке нефти;
- Прежде всего, команды договорятся друг с другом о купле или продаже нефти;
- Участники узнают относительную ценность нефти, основанную на GPW, и определяют, как соотносятся цены на нефть с ценой на Brent.

Часть 2

- Команды научатся определять ценовые риски;
- Цены на нефть колеблются все сильнее;
- Команды воспользуются фьючерсами на нефть Brent для того, чтобы управлять ценовыми рисками. Эти действия будет осуществлять брокер;
- Теперь командам будет необходимо выбрать сорт нефти, который они подвергнут переработке. Эта операция начнется в следующей части игры;
- Команды должны будут выбрать производственный режим своих нефтеперерабатывающих заводов.

Часть 3

- Команды выберут сорта нефти для получения наиболее выгодной конфигурации корзины нефтепродуктов;
- Команды начинают использовать фьючерсы и свопы по нефтепродуктам;
- Брокер будет осуществлять куплю/продажу нефти и других нефтепродуктов;
- Из-за увеличения объема работы и нестабильности на рынке команды могут распределить свою деятельность по подкомандам.

Часть 4-5

- Появятся дополнительные торговые возможности;
- Могут быть приняты дополнительные технологии управления прибылью при переработке и иные другие по требованию клиента;
- Ожидается агрессивная позиция торговых команд.

Предполагается, что каждый этап займет 2 часа. Дополнительное время потребуется представления каждого этапа и подведения итогов действий команд.

Используются вымышленные цены, действующие в течение месяца, однако для ситуационной игры этот период сжимается до нескольких часов. Это означает:

- Команды должны мыслить как стратегически, так и тактически;
- Объем изменений нарастает в ходе ситуационной игры;
- Команды приобретут знания о всех типах рынков и наилучшего коммерческого освоения нефтяных рынков.

Ситуационная игра на бумажном рынке

Команды могут пользоваться телефонами для того, чтобы вести переговоры с брокерами через внутреннюю сеть или вести переговоры непосредственно с партнером.

Сообщения о ценах на рынке будут демонстрироваться на экране с использованием источников ведущих международных информационно-аналитических центров. Команды будут иметь калькуляторы для расчета прибылей и динамики цен.

Описание

Все презентации, ситуационные игры и их результаты будут проводиться на английском и русском языках. Во время ситуационных игр переводчики будут объяснять результаты и отвечать на вопросы.

Ключевые моменты

Участники получают практическое видение процесса переработки и аспектов коммерческой и торговой деятельности, поймут важность управления рисками и научатся избегать ошибки, которые могут быть допущены в процессе торговых операций. Ситуационные игры станут хорошим дополнением к предыдущим теоретическим занятиям, которые проводились по данной тематике.

Призы

Для создания соревновательной атмосферы, укрепления командного духа и обучающих моментов предусмотрены поощрительные призы.

Призы первой категории будут выдаваться по следующим номинациям:

- Самая прибыльная компания;
- Наилучшее управление информацией и рисками;
- Лучшая торговая компания

Также предусмотрены индивидуальные призы для поддержания духа команд, юмора и личного стимулирования участников.

Третий Международный Учебно-Консультационный Семинар
Торговля нефтью и нефтепродуктами на мировых рынках
Президент Отель, Москва 14-17 мая 2002

Конференция трейдеров нефти и газа стран СНГ
При поддержке Межправительственного Совета по нефти и газу СНГ

14 мая 2002

| Время | Тема | Лектор |
|---------------|---|---|
| 9.00-9.30 | Встреча и регистрация Кофе-брейк | |
| 9.30-10.00 | Открытие конференции трейдеров стран СНГ | РГУ нефти и газа им. Губкина, представители Исполнительного Комитета СНГ и Министерства энергетики РФ |
| 10.00-10.25 | Состояние и перспективы развития нефтяной отрасли России | Министерство энергетики РФ |
| 10.25-10.45 | Вопросы-ответы | Министерство энергетики РФ |
| 10.45-11.00 | Кофе-брейк | |
| 11.00-11.30 | Обзор общего рынка энергетики стран СНГ, тенденции и развитие | Джеральд РОХАН, Директор по глобальной энергетике PricewaterhouseCoopers |
| 11.30-12.00 | Интеграционные процессы в топливно-энергетической промышленности стран СНГ | Межправительственный Совет по нефти и газу СНГ, представители Исполнительного Комитета СНГ |
| 12.00-12.30 | Вопросы- ответы | Межправительственный Совет по нефти и газу СНГ, представители Исполнительного Комитета СНГ |
| 12.30 - 14.00 | Обед | |

Управление информацией и рисками

Выступления экспертов из международных информационно-аналитических центров

| | | |
|--------------|---|---|
| 14.00 -14.20 | 2001 – 2002 рейтинг крупнейших экспортеров нефти стран СНГ | Эксперты изданий «Нефтяная торговля» и «Нефть и Капитал» |
| 14.20-14.40 | Топливо-энергетический комплекс стран СНГ | Межправительственный Совет по нефти и газу СНГ, представители Исполнительного Комитета СНГ |
| 14.40-15.00 | Роль экспорта России на международном нефтяном рынке | Сергей ЛУКЬЯНОВ, руководитель российского представительства компании Petroleum Argus, |
| 15.00-15.20 | Вопросы-ответы | РГУ нефти и газа им. Губкина, представители Исполнительного Комитета СНГ и Министерства энергетики РФ |
| 15.20-15.35 | Кофе-брейк | |
| 15.35-16.00 | Особенности российского рынка нефти и нефтепродуктов | Центр исследования конъюнктуры нефтяного и нефтехимического рынка «КОРТЕС» |
| 16.00-16.30 | Международный рынок нефтепродуктов, динамика цен | ICIS - LOR |
| 16.30-16.50 | Рынок нефтехимических продуктов и экспорт стран СНГ. Проект Chemforum.ru | Информационно- торговая система Chemforum.ru |
| 16.50-17.20 | Вопросы, ответы, обсуждение | Межправительственный Совет по нефти и газу СНГ, представители Исполнительного Комитета СНГ, Министерство энергетики РФ, PricewaterhouseCoopers, Petroleum Argus, Кортес, Нефть и капитал |

Третий Международный Учебно-Консультационный Семинар
Торговля нефтью и нефтепродуктами на мировых рынках
Президент Отель, Москва 14-17 мая 2002

15 мая 2002

Ситуационная игра: Торговля нефтью и нефтепродуктами на международном рынке
Директор курса - Тревор КРИСМАС

| Время | Тема | Аспекты |
|-------------|---|---|
| 9.30-10.00 | Ознакомление с программой и представление участников | |
| 10.00-11.00 | Оценка и выбор нефти | Процесс переработки Анализ и классификация нефти GPW (ценность корзины нефтепродуктов) Транспортные тарифы и затраты Чистая прибыль и выбор нефти |
| 11.00-11.10 | Кофе-брейк | |
| 11.10-12.10 | Брифинг по ситуационной игре (Часть 1) | Введение Торговля физической сырой нефтью Показатель нефти сорта Brent GPW и лучшая нефть |
| 12.10-14.00 | Обед | |
| 14.00-15.00 | Ситуационная игра. Команды. (Часть 1. Продолжение.) | Покупка физической нефти Продажа добытой нефти Переговоры по ценам на нефть в соответствии с ценой на Brent |
| 15.00-15.10 | Кофе-брейк | |
| 15.10-16.10 | Динамика цен и конъюнктура рынка | Спрос и предложение Ценовые колебания Фундаментальный анализ Психология рынка и технический анализ Торговый жаргон |
| 16.10-17.00 | Вопросы и ответы | |

15 мая, 19.00-23.00 **Концерт и банкет для участников в Президент-Отеле**

16 мая 2002

| Время | Тема | Аспекты |
|-------------|---|--|
| 9.30-10.30 | Брифинг по ситуационной игре. (Часть 2) | Торговля физической нефтью Ценообразование /ценовые риски Хеджирование цены на нефть при помощи фьючерсов Регистрация операций - "The Book" Стратегия хеджирования/управление позицией Арбитраж Выбор сорта нефти и технологии ее переработки. |
| 10.30-10.45 | Кофе-брейк | |
| 10.45-12.30 | Ситуационная игра. Команды. (Часть 2. Продолжение) | Торговля физической нефтью Определение ценового риска Хеджирование Выбор лучшей нефти Определение номенклатуры продуктов нефтепереработки Текущая ценовая корректировка Управление прибылью Расчет прибыли |
| 12.30-14.00 | Обед | |
| 14.00-14.45 | Брифинг по ситуационной игре (Часть 3) | Фьючерсы по газойлю Свопы по моторному топливу |
| 14.45-15.00 | Кофе-брейк | |
| 15.00-17.00 | Ситуационная игра. Команды. | Продажа физического продукта Хеджирование продуктов Стратегия торговли, переработки/прибыльность |
| 17.00-17.20 | Вопросы и ответы | |

Третий Международный Учебно-Консультационный Семинар Торговля нефтью и нефтепродуктами на мировых рынках

Президент Отель, Москва 14-17 мая 2002

17 мая 2002

| Время | Тема | Аспекты |
|---------------|---|---|
| 9.00-10.00 | Ситуационная игра. Команды. | Анализ прибыльности Доклад по итогам работы команд |
| 10.00-11.00 | Брифинг по ситуационной игре (Часть 4) | Управление прибылью Определение конечной прибыли |
| 11.00 - 11.10 | Кофе-брейк | |
| 11.10 12.00 | Ситуационная игра. Команды. (Часть 4 Продолжение) | Торговля физической нефтью Определение ценового риска Хеджирование Выбор лучшей нефти Определение номенклатуры продуктов нефтепереработки Текущая ценовая корректировка Управление прибылью Расчет конечной прибыльности |
| 12.00- 12.15 | Брифинг по результатам ситуационной игры | |
| 12.15- 14.00 | Обед | |
| 14.00 - 15.00 | Электронная торговля нефтью и нефтепродуктами | |
| 15.00 - 15.45 | Подготовка команд к презентации по стратегии переработки и торговли | |
| 15.45 - 16.00 | Кофе-брейк | |
| 16.00 - 16.40 | Презентации команд по стратегии переработки и торговли | |
| 16.40 -17.40 | Вручение призов Комментарии по результатам ситуационной игры | Ситуационные игры и реальный мир Проверка усвоенной информации |
| 17.40 - 18.20 | Вручение сертификатов учебно-консультационного курса директором курса | |

Учебный курс разработан Директором курса ENSPMFI, УИЦ РГУ им. И.М.Губкина, Эко-Техник Консалтинг

Eco-Technics Consulting Ltd

Концепция нашего бизнеса – развитие, исследование, усовершенствование, сотрудничество. Мы стремимся стать уникальной консалтинговой компанией, одним из элементов интеллектуальной сети международного бизнеса, способным оказать профессиональную поддержку предприятиям нефтегазовой отрасли стран СНГ в осуществлении их программ по управлению знаниями и персоналом. Нашими стратегическими партнерами являются PricewaterhouseCoopers, The Institute of Petroleum (IP), French Institute of Petroleum, ENSPMFI, SAP AG, Российский государственный университет нефти и газа им. И.М. Губкина, Академия финансов при Правительстве РФ, а также другие организации, упомянутые в этом буклете. Мы ежегодно организуем недельные учебно-консультационные семинары и конференцию трейдеров нефти и газа стран СНГ при поддержке Межправительственного Совета по нефти и газу СНГ, Министерства энергетики России, Российского государственного университета нефти и газа им. И.М. Губкина и в сотрудничестве с другими международными профессиональными институтами и агентствами.



Гостиничный комплекс «Президент-отель»
при Управлении делами Президента РФ
Москва, ул. Большая Якиманка, 24
www.president-hotel.ru



www.all-moscow.ru



15 мая состоится концерт и банкет
для участников семинара

Третий Международный Учебно-Консультационный Семинар
Торговля нефтью и нефтепродуктами на мировых рынках

Президент Отель, Москва 14-17 мая 2002

РЕГИСТРАЦИЯ И СТОИМОСТЬ КУРСА

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ

Семинар проводится под лицензией Министерства образования РФ № 24П-0135 от 03.01.2001, выданной Учебно-исследовательскому центру повышения квалификации РГУ нефти и газа им. Губкина.

Услуги по образованию не облагаются НДС (Налоговый кодекс РФ, часть II, ст.149, п. 2, пп. 14).

Стоимость участия одного представителя в конференции и учебно-консультационном семинаре составляет **1600 у.е.** В стоимость не включено проживание.

Для участников предыдущих семинаров, а также компаний, зарегистрировавших более 5 участников, предоставляется 10%-ная скидка.

Размещение в Президент-отеле обеспечивается по специальной сниженной цене для этого мероприятия.

По вопросам бронирования обращайтесь в

Eco-Technics Consulting Ltd

Заполненная и подписанная регистрационная карточка является гарантией оплаты.

Счет на оплату высылается после получения организаторами регистрационной карточки участника. Платеж должен быть произведен в полном объеме до начала семинара.

Eco-Technics Consulting Ltd является доверенным юридическим лицом государственных и межгосударственных организаций, РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина для проведения ежегодных учебно-консультационных семинаров по торговле нефтью на международном рынке и организации конференции трейдеров нефти стран СНГ.

Для трейдеров ведущих нефтегазовых компаний стран СНГ зарезервировано определенное количество мест, поэтому число участников учебно-консультационного семинара ограничено. Для гарантированной регистрации в качестве участника семинара заполненную и подписанную регистрационную карточку необходимо выслать не позднее 20 апреля. Приоритет отдается участникам, зарегистрировавшимся первыми.

СПОСОБ ОПЛАТЫ

По деталям оплаты обращайтесь:

Eco-Technics Consulting Ltd

12130, Москва, 2-й Новоподмосковный пер., 4А,
офис 215-216

Тел.: +7 095 1599919, Тел./факс: +7 095 1508471,

E-mail etc@tz.ru, www.ecotechcon.com

ОТКАЗ ОТ УЧАСТИЯ

Отказ от участия принимается в письменном виде (письмо или факс) за 10 рабочих дней до начала семинара.

В случае письменного отказа за 10 рабочих дней до начала семинара возвращается 50% оплаченной суммы.

В случае отказа от участия менее, чем за 10 рабочих дней до начала семинара, оплаченная сумма не возвращается. Замена одного участника другим допустима.

ПРИМЕЧАНИЕ

Eco-Technics Consulting Ltd оставляет за собой право частичного изменения или корректировки изданной программы семинара в случае непредвиденных обстоятельств.

ПЕРСОНАЛЬНЫЕ ДАННЫЕ

(Пожалуйста, скопируйте этот лист, заполните печатными буквами или приложите визитную карточку)

Seminar ref. OGT3/2002

Ф.И.О. _____

Должность _____

Отдел _____

Компания _____

Адрес компании _____

E-mail _____ Телефон _____ Факс _____

Контактное лицо по вопросам оплаты _____

Тел. _____ Факс _____

Я согласен(а) с условиями участия и гарантирую оплату.

Подпись _____ Дата _____



Межправительственный Совет по нефти и газу СНГ
Исполнительный секретариат
Москва, ул. Б. Черемушкинская, 34

Межправительственный Совет по нефти и газу СНГ учрежден 2 марта 1993 года правительствами 11 государств СНГ. На правах стран-наблюдателей в работе Совета принимают участие 6 стран Европы. Задачами Совета являются: разработка принципов и мер, обеспечивающих эффективную торговлю энергоресурсами между странами СНГ и другими государствами с учетом сложившихся транспортных связей по нефтегазотрубопроводам и другим объектам транспортной инфраструктуры, а также интеграционных процессов в топливно-энергетической промышленности СНГ; подготовка предложений по заключению долгосрочных межгосударственных соглашений в области нефтегазовой промышленности; реализация приоритетных проектов в межгосударственном сотрудничестве в области нефти и газа. Текущей работой Совета руководит постоянно действующий Исполнительный секретариат Совета.



PricewaterhouseCoopers
113054, Москва, Космодамианская наб., 52/5
Тел. +7 095 797 40 66, Факс +7 095 797 40 67
www.pwcglobal.com

PricewaterhouseCoopers является ведущей в мире компанией по оказанию профессиональных услуг и широко известна своей специализацией в области нефтяной промышленности. PwC в своей деятельности опирается на опыт и знания 155 тысяч специалистов в 150 странах. Специалисты PwC сочетают международный опыт с практическим и конкретным знанием нефтяной промышленности стран СНГ. Услуги, оказываемые PwC своим клиентам, включают бухгалтерский, аудиторский, налоговый, финансовый и информационно-технологический консалтинг. Клиентами PwC являются компании - лидеры нефтяного бизнеса. PwC имеет представительства в Москве, Алмате, Баку, Киеве и Южно-Сахалинске, которые обслуживают клиентов нефтяной промышленности стран СНГ.



International Pipe Line & Offshore Contractors Association
University of Gent (Soete Research Laboratory)
St-Pietersnieuwstraat 41 - B-9000 Gent, Belgium
Tel. +32 9 2643273, fax +32 9 2643578
www.iploca.com

With well over 250 Members from all corners of the globe, including the major international pipeline and offshore constructors and their major subcontractors, IPLOCA embraces every discipline associated with this dynamic industry both on and offshore. Its Members are companies directly involved in pipeline construction, a few of whom have been around virtually since the beginning of oil and gas pipeline transportation. Over the years they have been responsible for innovations that have revolutionised construction methods on and offshore. IPLOCA's Associate Members provide the industry with its vital support services, equipment, materials, tools and supplies. They too have been at the leading edge of progress with research and development geared to an ever changing industry.



ENSPMFI
232 Avenue Napoleon Bonaparte, 92852 Rueil-Malmaison
Cedex, France
Tel +33 1 47 52 61 69, Fax +33 1 47 52 71 09
e-mail: michael.howard@enspmfi.com
www.ifp.fr www.enspmfi.com

IFP (Institut Français du Pétrole) is an independent centre for research and industrial development, education (IFP School), professional training (ENSPM Formation Industrie) and information (IFP Information Centre) for the oil, natural gas and automotive industries. ENSPMFI formed in 1975 to meet the training needs of managerial, engineering and technical staff from the oil, gas, petrochemical, chemical and automobile industries. Providing: 850 different training courses per year in 5 areas, 6 training centres in France equipped with modern teaching aids, 60 permanent full-time instructors, a variety of teaching methods customised to meet training objectives.



The Institute of Petroleum
61 New Cavendish St, London, W1M 8AR
Tel: +44 (0)20 7467 7100, Fax: +44 (0)20 7255 1472
E-mail: ip@petroleum.co.uk www.petroleum.co.uk

For 60 years the Institute of Petroleum has been one of the principal independent bodies in Europe concerned with the advancement of technical and economic knowledge in the oil and gas industry around the world. To be the best independent European centre for the advancement and dissemination of technical, economic and professional knowledge relating to the international oil and gas industry. The Institute runs a comprehensive programme of conferences, training courses, seminars and publications, as well as operating a comprehensive library and information service, including worldwide on-line searching, to provide scientific, technical and economic data. The IP's greatest strength is the diversity and enthusiasm of its membership. The Institute have over 8,350 individual members and almost 400 corporate members.



ООО Центр исследований конъюнктуры нефтяного и нефтехимического рынков «КОРТЕС»
117419, Москва, ул. Шаболовка, 34
Тел.: +7 (095) 236-24-85, +7 (095) 236-68-58
Факс: +7 (095) 237-05-29, +7 (095) 952-90-67
E-mail: info@kortec.com www.kortec.com

Центр «КОРТЕС» - независимая компания, более 10 лет работающая в области исследования рынков нефти, нефтепродуктов и продуктов нефтехимии. Основные направления деятельности - ценовой мониторинг, информационно-аналитическая поддержка деятельности ВИНК и других участников рынка, консалтинг для отечественных и зарубежных компаний.



Petroleum Argus Moscow
103031, Москва, ул. Петровка, 17/4, ком. 53
Тел: +7 095 933 7571, Факс: +7 095 9337572
www.petroleumargus.ru

Petroleum Argus - международное нефтегазовое информационное агентство, специализирующееся на освещении мировых рынков энергоносителей. За 30 лет своего существования Petroleum Argus заслужил репутацию уникального независимого источника информации о ценах на нефть, нефтепродукты, сжиженный и природный газ, подкрепленной серией аналитических изданий, баз данных и информационных бюллетеней. Petroleum Argus ежедневно предоставляет достоверную ценовую информацию, новости и аналитические материалы нефтяным компаниям, правительствам, торговым и финансовым структурам. Petroleum Argus была основана в 1970 году и по сей день остается частной британской компанией, акционерами которой является семья ее основателя и коллектив сотрудников. За 30 лет своего существования агентство выработало собственную методологию освещения нефтегазового рынка, позволяющую с большой долей точности определять цены на энергоносители.



ICIS-LOR Group.
Quadrant House, The Quadrant, Sutton, Surrey, SM2 5AS, UK
Tel: +44 208 652 3535, Fax: +44 208 652 3923
www.icislors.com

ICIS (Independent Commodity Information Service) was founded in Paris in 1980. Its purpose was to report the prices of deals done in Europe within the bulk petrochemical industry. LOR (London Oil Reports) was founded in 1981 in London as an industry newsletter but changed to pricing of oil on its merger with ICIS in 1986. ICIS-LOR provides pricing information on the petrochemical and oil markets with reports published on more than 120 commodities and with a frequency ranging from four times per day to monthly. ICIS-LOR offers the most complete, authoritative and up-to-the minute independent commodity market information available. The more significant market for ICIS-LOR is in petrochemicals. In the last 20 years ICIS-LOR has grown to become an internationally recognised and trusted brand whose customers enjoy one of the most comprehensive and trusted range of pricing services available.



Информационно-торговая система «Chemforum.ru»
117119, Москва, Ленинский пр-т, 42, к.5
Тел.: (095) 938-85-10, Тел/факс: (095) 9388952
E-mail: info@chemforum.ru, www.chemforum.ru

Проект Chemforum.ru представляет собой разноплановый информационный центр для предприятий химической и смежных отраслей промышленности России и СНГ. На сайте представлена информация по компаниям и организациям химической отрасли, продукции и услугам, отраслевым выставкам и конференциям, консалтинговым компаниям, основным событиям в отрасли и на рынках, а также заявки на покупку и продажу различной химической продукции, оборудования, услуг и т.п. В перспективе планируется построение полнофункциональной торговой системы на базе Chemforum.ru и расширение информационного обслуживания ее участников.



Учебно-исследовательский центр повышения квалификации РГУ им. И.М.Губкина
117917, ГСП-1, Москва, В-296, Ленинский проспект, 65,
Тел.: (095)137-47-35, Факс: (095)137-35-61
E-mail: uiz@gubkin.ru www.uiz.gubkin.ru

УИЦ ГАНГ - ведущий центр повышения квалификации в сфере дополнительного (последипломного) профессионального нефтегазового образования России предлагает повышение квалификации по 18 направлениям и более чем 250 программам, профессиональную переподготовку по 9 направлениям, дополнительное индивидуальное профессиональное образование. Ежегодно в процессе обучения принимает участие более 700 квалифицированных преподавателей - представителей профессорско-преподавательского состава РГУ нефти и газа им. И.М.Губкина, ведущих ВУЗов г. Москвы, руководящие работники Министерств и ведомств, нефтяных и газовых компаний, специалисты отраслевых и академических НИИ, авторы и разработчики оригинальных систем и методик, оборудования и тренажеров, опытные производственники и эксперты международного уровня.

Eco-Technics Consulting Ltd

ООО «Эко-Техник Консалтинг»
125130, Москва, 2-й Новоподмосковный пер., 4А,
офис 215-216
Тел. (095) 159 99 19, Тел./факс (095) 150 84 71,
E-mail etc@tz.ru www.ecotechcon.com

Eco-Technics Consulting Ltd занимается организацией международных учебно-консультационных семинаров с привлечением отечественных и зарубежных экспертов в области нефтегазовой промышленности, энергетики, экологии, оказанием консультационных услуг в области подбора экологически безопасного промышленного оборудования и технологий. С 2000 года мы организовали ряд недельных международных учебно-консультационных семинаров по теме «Поставка нефти, нефтепродуктов, ценообразование и торговля», «Управление финансами в нефтяной и газовой промышленности», «Торговля нефтью и нефтепродуктами на международном рынке». Семинары проводились при поддержке Министерства энергетики РФ и с участием экспертов компаний Platts, PricewaterhouseCoopers, Invincible Energy, the UK Institute of Petroleum (IP) и CPS, УИЦ ГАНГ им. И.М. Губкина. В них приняло участие более 250 руководителей и ведущих специалистов нефтегазовых предприятий стран СНГ, Балтики и оффшорных компаний. IPLOCA, The Institute of Petroleum, IFP (Institut Français du Pétrole), PricewaterhouseCoopers являются стратегическими партнерами Eco-Technics Consulting Ltd. в организации ежегодных учебно-консультационных семинаров и конференции трейдеров нефти и газа стран СНГ.