

## Tarik Aziz Salameh Rabay



Calle de Arlanza. Madrid - ES 28019



(34) 631 816 566



tarikrabay@gmail.com



@tarikrabay

Soy economista con experiencia en logística de transporte, administración de empresas y asesoría en finanzas.

Ayudar, aprender y tecnología son palabras que me definen. Siempre estoy aprendiendo cosas nuevas, eso me ha permitido tener un perfil polivalente. Con mi experiencia militar, aprendí que es una necesidad ayudar al compañero. La tecnología me motiva, actualmente estoy estudiando un máster en desarrollador Full Stack y participo del programa Big Data.

### HARD SKILLS

DISCIPLINA

GESTIÓN DE EQUIPO

**LIDERAZGO** 

**MULTITAREA** 

CAPACIDAD ORGANIZATIVA

### **SOFT SKILLS**

PROACTIVO

**APRENDIZAJE** 

**NÍVEL DE EXIGENCIA** 

**PEŅSAMIEŅTO** 

CRÍTICO/LÓGICO

**ADAPTACIÓN** 

### HISTORIAL ACADÉMICO

#### PROGRAMA BIG DATA

MSL Formación – PROGRAMA HACKEATUFUTURO 2022 - 2023

#### Máster en Desarrollador Full Stack

Startup Stackx (Brasil) 2022 - 2023

# MBA en agentes de Inversiones e Private Banking

IBMEC (BRASIL) en 2019

#### **GRADO EN ECONOMIA Y FINANZAS**

Universidad Franciscana (Brasil) en 2018

### HISTORIAL PROFESIONAL

### Militar Oficial – 1º Tenente Exército Brasileiro | Enero 2015 – Jul 2020

- Ejercía las funciones de mando, liderazgo y dirección de un equipo cuyo objetivo era el apoyo logístico de mantenimiento del material bélico utilizado en el ejército, principalmente armamento, vehículos y suministros de repuestos.
- Era el responsable de planificar y controlar la logística de transporte de materiales controlados.
- Como metas anuales tenía que realizar el mantenimiento de estos materiales. Para ello estuve a cargo de los recursos de compras, así como gestiones e inspecciones necesarias.
- Desempeñe la función de instructor para el entrenamiento del personal militar en el sector logístico de transporte.

# Asesor Financiero A&R assessoria | Marzo 2020 – Abril 2021

- Realizaba asesoría estratégica de productos y servicios financieros destinados a empresas y personas físicas.
- Evaluaba la situación financiera general del cliente, entendiendo sus necesidades para crear un plan financiero sólido.
- Orientaba a los clientes para una decisión financiera sobre activos del mercado financiero.

**Idiomas** 

Inglés: Intermediario Portugués: Nativo Español: Nativo

Árabe: Intermediario