e-Επιχειρήν Project 2020

PeTa Snowboarding

https://www.dropbox.com/s/vqta8mo5nad411 d/1047171-236268.zip?dl=0

Αναστάσιος Χανδρινός – ΑΜ: 1047171

Πέτρος Αγγελής – ΑΜ: 236268

Περιεχόμενα

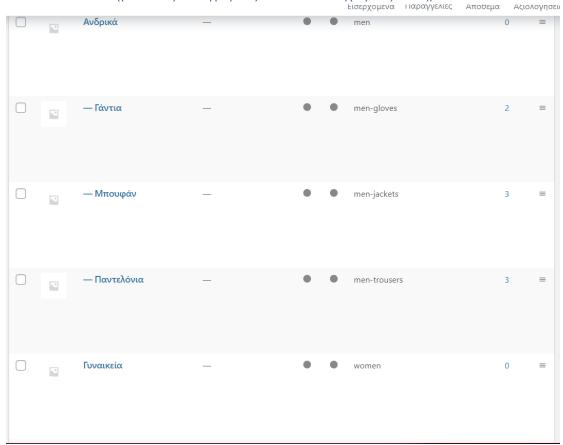
Λέρος 1ο: Ηλεκτρονικό κατάστημα σε Woocommerce	4
1. Δημιουργήστε μια βάση και εγκαταστήστε το Wordpress μέσω ΧΑΜΡΡ	4
2. Δημιουργήστε μια κατηγοριοποίηση των προϊόντων σε τουλάχιστον 2 επίπεδα (βασικές κατηγορίες και υποκατηγορίες τους)	4
3Δημιουργήστε μια στατική αρχική σελίδα καταστήματοςΕξασφαλίστε ότι κατά το πρώτη επίσκεψη στον ηλεκτρονικό κατάστημα οι χρήστες ενημερώνονται για τον κανονισμό GDPR. Επιλέξτε εσείς τον τρόπο (pop up, plugin, απλό κείμενο κτλπ)	
4. Εφαρμόστε ένα theme που να ταιριάζει στο προφίλ του καταστήματος και κατασκευάστε ένα λογότυπο για το κατάστημα.	5
5. Δημιουργήστε ένα καινούριο banner με slideshow που θα εμφανίζεται στην αρχικη σελίδα του καταστήματος	
6. Εισάγετε συνολικά τουλάχιστον 30 προϊόντα ισομερώς κατανεμημένα στις παραπάνω κατηγορίες. Για κάθε προϊόν θα εισάγεται όνομα, περιγραφή, τιμή, απόθεμα εικόνα, διάσταση και οποιαδήποτε άλλη πληροφορία έχει νόημα ανάλογα με το είδος του. 6	α,
7. Τουλάχιστον τα μισά από τα προϊόντα αυτά θα πρέπει να είναι προϊόντα με παραλλαγή (variable) και τουλάχιστον 2 χαρακτηριστικά (attributes) (π.χ. χρώμα, νούμερο, υλικό κατασκευής, διάσταση)	7
8. Στην αρχική σελίδα εμφανίστε τα προϊόντα με τις περισσότερες πωλήσεις (τουλάχιστον 4).	7
9. Στη σελίδα με τον κατάλογο των προϊόντων προσθέστε για τους επισκέπτες την δυνατότητα να φιλτράρουν τα εμφανιζόμενα προϊόντα σύμφωνα με τουλάχιστον 2 διαφορετικά κριτήρια (πχ. Χρώμα, μέγεθος, εύρος τιμής κ.α.). Υπόδειξη: Widgets-> Product Filtering	7
10. Δημιουργήστε μία δυναμική σελίδα που θα περιέχει όλα τα νέα της επιχείρησης (τουλάχιστον 5) σε μορφή posts και θα προβάλετε για το κάθε ένα: thumbnail, τίτλο και ημερομηνία. Υπόδειξη: Μπορείτε είτε να χρησιμοποιήσετε φιλτράρισμα και κατηγοριοποίηση μέσω plugin (πχ. The Post Grid), είτε να επεξεργαστείτε μόνοι σας τα ανάλογα αρχεία του θέματος (css και php)	ι
11. Δημιουργήστε μια στατική σελίδα επικοινωνίας που θα περιλαμβάνει τα στοιχεί της επιχείρησης και έναν χάρτη με τη διεύθυνση του φυσικού καταστήματος. Υπόδειξη επιλέξτε μια τυχαία διεύθυνση και χρησιμοποιήστε κάποιο plugin, ιδανικά με χρήση το Google Mas API (πχ. WP Google Maps).	: υ
12. Για τη διαδικασία πληρωμής θεωρείστε ότι το κατάστημα υποστηρίζει μόνο αντικαταβολή και κατάθεση σε τραπεζικό λογαριασμό με τον παραδοσιακό τρόπο (όχι ηλεκτρονικά). Το κόστος αντικαταβολής είναι 3.5 ευρώ για την Ελλάδα και 10 ευρώ για τις υπόλοιπες χώρες	
13. Δημιουργήστε 3 διαφορετικά κουπόνια της επιλογής σας (π.χ. δωρεάν μεταφορικά, έκπτωση επί του συνόλου, έκπτωση σε συγκεκριμένο προϊόν κτλπ) με διαφορετική διαθεσιμότητα για το κάθε ένα (μόνο μια ή περισσότερες γρήσεις)	a

•	. Πραγματοποιήστε τουλάχιστον 10 παραγγελίες και ενημερώστε τουλάχιστον τις σές από αυτές ως «ολοκληρωμένες». Θα πρέπει τουλάχιστον 2 από αυτές να έχουν ησιμοποιήσει με επιτυχία κάποιο από τα διαθέσιμα κουπόνια	
15. βα	. Δημιουργήστε τουλάχιστον 3 κριτικές για 3 διαφορετικά προϊόντα (σχόλια και θμολογίες)	10
16. βα	. Εμφανίστε στην αρχική σελίδα (τουλάχιστον) 3 προϊόντα με τις μεγαλύτερες θμολογίες (σύμφωνα με τα reviews των πελατών)	10
της κα	. Επεξεργαστείτε το footer ώστε να περιλαμβάνει: 1. Το λογότυπο, τη φυσική εύθυνση του καταστήματος και τα στοιχεία επικοινωνίας, 2. Links για τα social media ς επιχείρησης, 3. Links για 3-5 σημαντικές σελίδες εντός του ηλεκτρονικού ταστήματος (πχ. Όροι Χρήσης, Τρόποι Αποστολής & Πληρωμής, Συχνές Ερωτήσεις, ικοινωνία κ.α)	11
adı Εγι κά:	. Λάβετε οποιοδήποτε μέτρο σχετικό με την ασφάλεια του ηλεκτρονικού ταστήματος (πχ. Εγκατάσταση plugin με firewall ή ip blocking, αλλαγή διεύθυνσης min panel κ.α). Εξηγήστε τι ακριβώς κάνατε (ή τι κάνει το plugin που επιλέξατε) καταστήστε τουλάχιστον δύο επιπλέον plugins του wordpress ώστε να προσθέσετε ποια λειτουργικότητα στο frontend ή στο backend του καταστήματος, (πχ. Yoast SEO, poCommerce Variation Swatches, Ninja Forms, Jetpack, Polylang κ.α.)	
Μέρο	ος 2ο: Διαφημιστική Καμπάνια στο Facebook Ads	13
1.	Αρχικά μας ζητήθηκε να υλοποιήσουμε μια καμπάνια «κίνησης»	13
2.	Να έχει μορφή «εναλλασσόμενες εικόνες»	13
3.	Με ανακατεύθυνση στον ιστότοπο	13
4. δια	Να καθοριστεί και να αποθηκευτεί με προσοχή το κοινό στο οποίο θα προβληθεί η αφήμιση και να αιτιολογήσετε τις επιλογές σας (φύλο, ηλικία, τοποθεσία, γλώσσα κτλτ 15	τ).
5.	Screenshot από την καμπάνια με «εναλλασσόμενες εικόνες»	16
6. και	Μία επιπλέον διαφήμιση χρησιμοποιώντας μορφή «εικόνα ή βίντεο» ή «συλλογή» ι προβολή της στο κοινό του target group που έχετε ήδη αποθηκεύσει	17

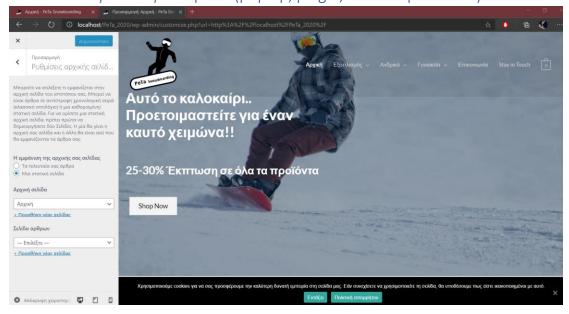
Μέρος 1ο: Ηλεκτρονικό κατάστημα σε Woocommerce

1. Δημιουργήστε μια βάση και εγκαταστήστε το Wordpress μέσω XAMPP. Δημιουργήσαμε τη βάση επιτυχώς, και στήσαμε το server μας τοπικά, γεγονός που είναι προφανές και από τις εικόνες της αναφοράς.

2. Δημιουργήστε μια κατηγοριοποίηση των προϊόντων σε τουλάχιστον 2 επίπεδα (βασικές κατηγορίες και υποκατηγορίες τους).



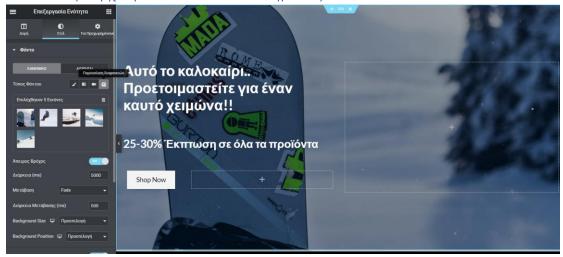
3. -Δημιουργήστε μια στατική αρχική σελίδα καταστήματος. -Εξασφαλίστε ότι κατά την πρώτη επίσκεψη στον ηλεκτρονικό κατάστημα οι χρήστες ενημερώνονται για τον κανονισμό GDPR. Επιλέξτε εσείς τον τρόπο (pop up, plugin, απλό κείμενο κτλπ).



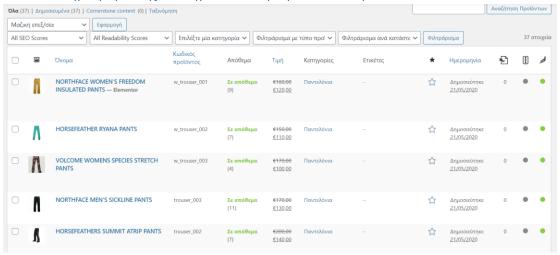
4. Εφαρμόστε ένα theme που να ταιριάζει στο προφίλ του καταστήματος και κατασκευάστε ένα λογότυπο για το κατάστημα.

Και αυτό το ερώτημα είναι προφανές ότι υλοποιήθηκε και μπορεί να παρατηρηθεί από τα υπόλοιπα screenshots. Το θέμα που χρησιμοποιήθηκε έιναι το Astra, και από αυτό επιλέχθηκε το Starter Template "Brandstore" σε συνδυασμό με τη χρήση του Page Builder "Elementor"

5. Δημιουργήστε ένα καινούριο banner με slideshow που θα εμφανίζεται στην αρχική σελίδα του καταστήματος.



6. Εισάγετε συνολικά τουλάχιστον 30 προϊόντα ισομερώς κατανεμημένα στις παραπάνω κατηγορίες. Για κάθε προϊόν θα εισάγεται όνομα, περιγραφή, τιμή, απόθεμα, εικόνα, διάσταση και οποιαδήποτε άλλη πληροφορία έχει νόημα ανάλογα με το είδος του.

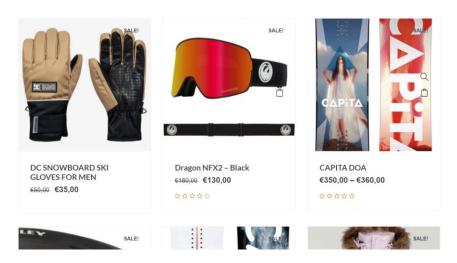


7. Τουλάχιστον τα μισά από τα προϊόντα αυτά θα πρέπει να είναι προϊόντα με παραλλαγή (variable) και τουλάχιστον 2 χαρακτηριστικά (attributes) (π.χ. χρώμα, νούμερο, υλικό κατασκευής, διάσταση).

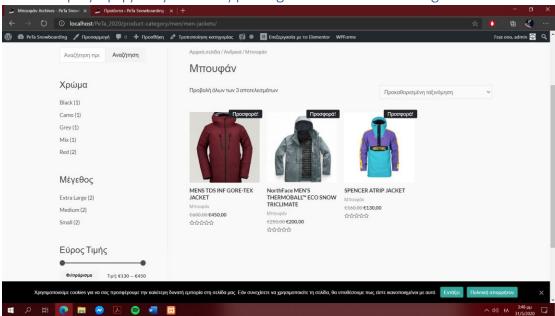
Δεν ήταν δυνατόν να το δείξουμε ξεκάθαρα μέσω της αναφοράς, αλλά εάν περιηγηθείτε στο site μας, μπορείτε εύκολα να διαπιστώσετε πως πάνω από τα μισά προϊόντα τηρούν τις ζητούμενες προϋποθέσεις.

8. Στην αρχική σελίδα εμφανίστε τα προϊόντα με τις περισσότερες πωλήσεις (τουλάχιστον 4).

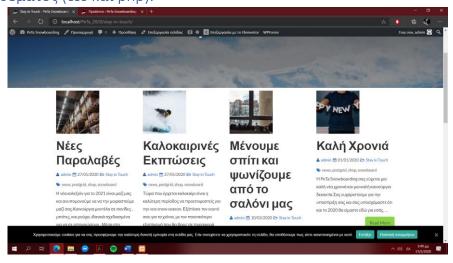
Best Sellers



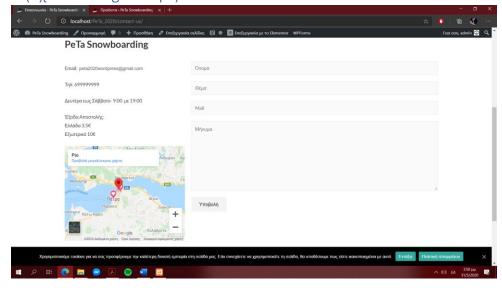
9. Στη σελίδα με τον κατάλογο των προϊόντων προσθέστε για τους επισκέπτες την δυνατότητα να φιλτράρουν τα εμφανιζόμενα προϊόντα σύμφωνα με τουλάχιστον 2 διαφορετικά κριτήρια (πχ. Χρώμα, μέγεθος, εύρος τιμής κ.α.). Υπόδειξη: Widgets-> Product Filtering.



10. Δημιουργήστε μία δυναμική σελίδα που θα περιέχει όλα τα νέα της επιχείρησης (τουλάχιστον 5) σε μορφή posts και θα προβάλετε για το κάθε ένα: thumbnail, τίτλο και ημερομηνία. Υπόδειξη: Μπορείτε είτε να χρησιμοποιήσετε φιλτράρισμα και κατηγοριοποίηση μέσω plugin (πχ. The Post Grid), είτε να επεξεργαστείτε μόνοι σας τα ανάλογα αρχεία του θέματος (css και php).



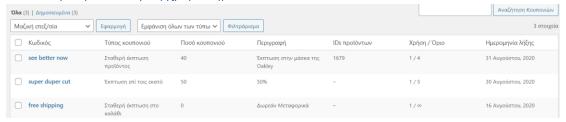
11. Δημιουργήστε μια στατική σελίδα επικοινωνίας που θα περιλαμβάνει τα στοιχεία της επιχείρησης και έναν χάρτη με τη διεύθυνση του φυσικού καταστήματος. Υπόδειξη: επιλέξτε μια τυχαία διεύθυνση και χρησιμοποιήστε κάποιο plugin, ιδανικά με χρήση του Google Maps API (πχ. WP Google Maps).



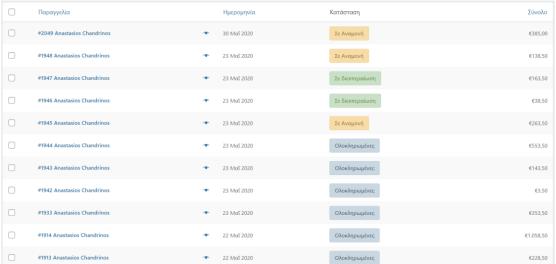
12. Για τη διαδικασία πληρωμής θεωρείστε ότι το κατάστημα υποστηρίζει μόνο αντικαταβολή και κατάθεση σε τραπεζικό λογαριασμό με τον παραδοσιακό τρόπο (όχι ηλεκτρονικά). Το κόστος αντικαταβολής είναι 3.5 ευρώ για την Ελλάδα και 10 ευρώ για τις υπόλοιπες χώρες.



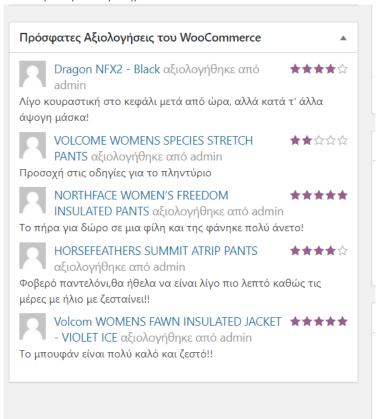
13. Δημιουργήστε 3 διαφορετικά κουπόνια της επιλογής σας (π.χ. δωρεάν μεταφορικά, έκπτωση επί του συνόλου, έκπτωση σε συγκεκριμένο προϊόν κτλπ) με διαφορετική διαθεσιμότητα για το κάθε ένα (μόνο μια ή περισσότερες χρήσεις).



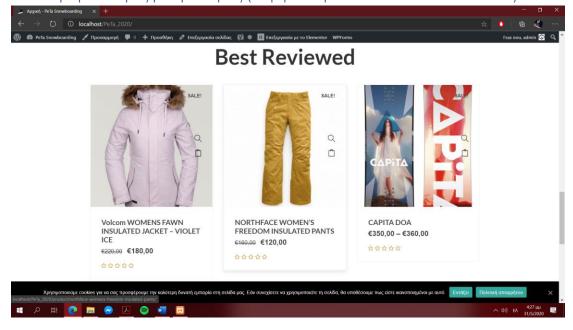
14. Πραγματοποιήστε τουλάχιστον 10 παραγγελίες και ενημερώστε τουλάχιστον τις μισές από αυτές ως «ολοκληρωμένες». Θα πρέπει τουλάχιστον 2 από αυτές να έχουν χρησιμοποιήσει με επιτυχία κάποιο από τα διαθέσιμα κουπόνια.



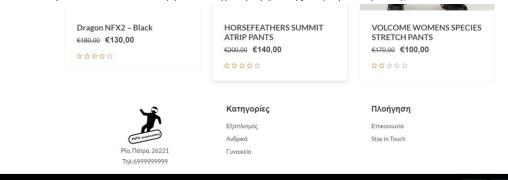
15. Δημιουργήστε τουλάχιστον 3 κριτικές για 3 διαφορετικά προϊόντα (σχόλια και βαθμολογίες).



16. Εμφανίστε στην αρχική σελίδα (τουλάχιστον) 3 προϊόντα με τις μεγαλύτερες βαθμολογίες (σύμφωνα με τα reviews των πελατών).



17. Επεξεργαστείτε το footer ώστε να περιλαμβάνει: 1. Το λογότυπο, τη φυσική διεύθυνση του καταστήματος και τα στοιχεία επικοινωνίας, 2. Links για τα social media της επιχείρησης, 3. Links για 3-5 σημαντικές σελίδες εντός του ηλεκτρονικού καταστήματος (πχ. Όροι Χρήσης, Τρόποι Αποστολής & Πληρωμής, Συχνές Ερωτήσεις, Επικοινωνία κ.α)



- 18. Λάβετε οποιοδήποτε μέτρο σχετικό με την ασφάλεια του ηλεκτρονικού καταστήματος (πχ. Εγκατάσταση plugin με firewall ή ip blocking, αλλαγή διεύθυνσης admin panel κ.α). Εξηγήστε τι ακριβώς κάνατε (ή τι κάνει το plugin που επιλέξατε).
 - Εγκαταστήστε τουλάχιστον δύο επιπλέον plugins του wordpress ώστε να προσθέσετε κάποια λειτουργικότητα στο frontend ή στο backend του καταστήματος, (πχ. Yoast SEO, WooCommerce Variation Swatches, Ninja Forms, Jetpack, Polylang κ.α.)

Στην επόμενη σελίδα, παραθέτουμε όλα τα πρόσθετα που χρησιμοποιήσαμε και ρυθμίσαμε. Κάποια από τα σημαντικότερα είναι:

Wordfence Security: Για ασφάλεια και αλλαγή του συνδέσμου wp-admin σε peta_administrator, ώστε κάποιος που θέλει να επιτεθεί στο Site, να δυσκολευτεί περισσότερο να το βρει.

Variation Swatches for WooCommerce: Για αισθητική βελτίωση των κουμπιών των παραλλαγών μας

Yoast SEO: Για καλύτερο Search Engine Optimization

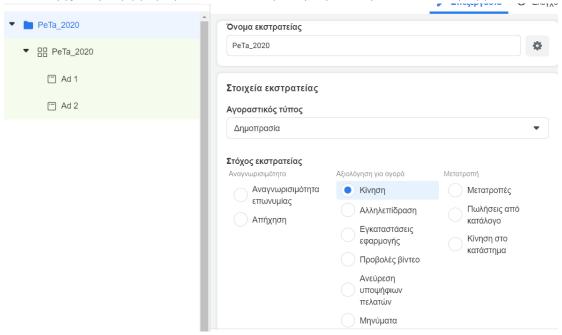
WPForms Lite: Για την υλοποίηση φόρμας επικοινωνίας

All-in-One WP Migration: Για να μπορέσουμε να ανεβάσουμε το site μας σε ένα free web hosting service.

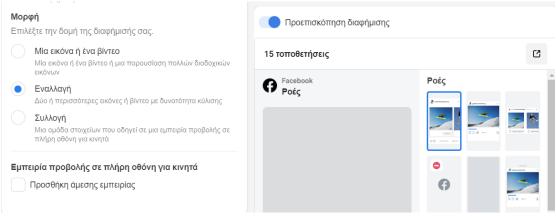
Πρόσθετο
All-in-One WP Migration Απενεργοποίηση
CartFlows Απενεργοποίηση Settings Docs Go Pro
Cookie Notice Ρυθμίσεις Απενεργοποίηση
Elementor Ρυθμίσεις Απενεργοποίηση Γίνετε Pro
Elementor - Header, Footer & Blocks Απενεργοποίηση
Facebook for WooCommerce Configure Dacs Support Review Απενεργοποίηση
Jetpack από το WordPress.com Jetpack Ρυθμίσεις Υποστήριξη Απενεργοποίηση
Starter Templates See Library Απενεργοποίηση
The Post Grid Απενεργοποίηση Demo Documentation Get Pro
Variation Swatches for WooCommerce Settings Απενεργοποίηση Go Pro
WooCommerce Ρυθμίσεις Απενεργοποίηση
WooCommerce Cart Abandonment Recovery Settings Απενεργοποίηση
WooCommerce Services Απενεργοποίηση
WooLentor - WooCommerce Elementor Addons + Builder Settings Απενεργοποίηση Go Pro
Wordfence Security Upgrade Το Premium Απενεργοποίηση
WPForms Lite Settings Premium Support Απενεργαποίηση
WPS Hide Login Settings Απενεργοποίηση
Yoast SEO FAQ Premium Support Settings Απενεργοποίηση

Μέρος 20: Διαφημιστική Καμπάνια στο Facebook Ads

1. Αρχικά μας ζητήθηκε να υλοποιήσουμε μια καμπάνια «κίνησης»



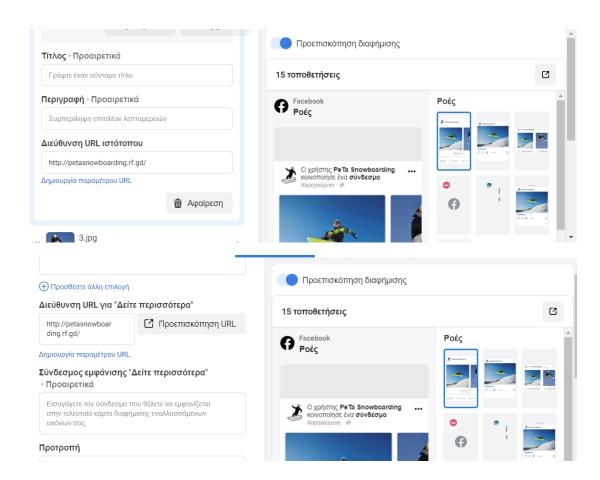
2. Να έχει μορφή «εναλλασσόμενες εικόνες»



3. Με ανακατεύθυνση στον ιστότοπο

Σημειώνεται ότι αυτό το ερώτημα υλοποιήθηκε με ανακατεύθυνση στο http://petasnowboarding.rf.gd/

Χρησιμοποιήσαμε ένα free web hosting service, ώστε να ανεβάσουμε το σάιτ μας σε αυτό το domain. Επείδη το web hosting service είναι δωρεάν και σχετικά ασταθές, να σημειωθεί πως το site κάποιες φορές δεν είναι διαθέσιμο.



4. Να καθοριστεί και να αποθηκευτεί με προσοχή το κοινό στο οποίο θα προβληθεί η διαφήμιση και να αιτιολογήσετε τις επιλογές σας (φύλο, ηλικία, τοποθεσία, γλώσσα κτλπ).

Για την επιλογή του κοινού, επιλέξαμε νεαρούς άντρες, καθώς σύμφωνα με έρευνες που βρήκαμε, αποτελούν περίπου το 70% των ανθρώπων που ασχολούνται με το snowboard. Επίσης, προτιμήσαμε ανθρώπους από την Ελλάδα, για να μπορούμε να τους προσφέρουμε την καλύτερη δυνατή εξυπηρέτηση. Ακόμη, δώσαμε βάση σε περιοχές κοντά σε χιονοδρομικά κέντρα, όπου κάποιος είναι πιο πιθανό να κάνει πιο συχνά αγορές από το κατάστημά μας, καθώς και σε μεγάλες πόλεις που είναι πιθανότερο να έχουν πρόσβαση σε αυτά. Τέλος, επιλέξαμε να προσεγγίσουμε κοινό που δείχνει ενδιαφέρον για τις εταιρίες που έχουν σχέση με το χώρο του snowboard, αλλά και ανθρώπους που ενδιαφέρονται όχι μόνο για το snowboard, αλλά και για το σκι και το snowmobile, καθώς είναι πιθανό να συστήσουν το κατάστημα σε snowboarders φίλους τους με τους οποίους επισκέπτονται το χιονοδρομικό μαζί.







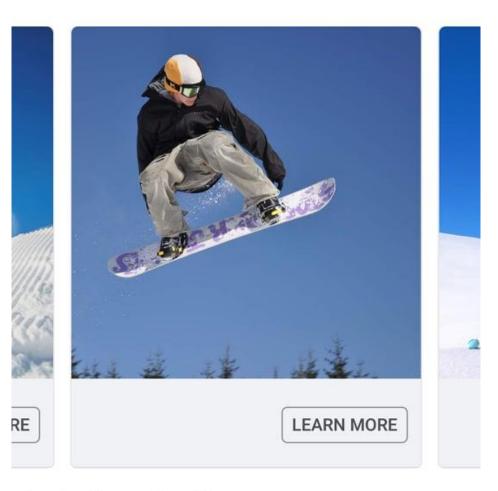






PeTa Snowboarding shared a link.

Sponsored • 3

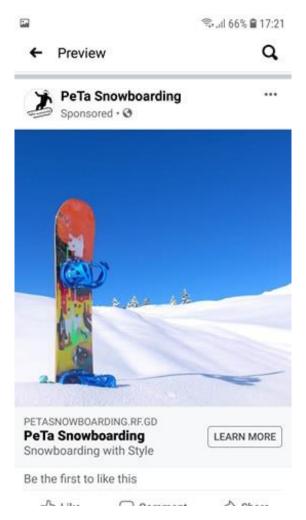


Be the first to like this

Like Comment Share

6. Μία επιπλέον διαφήμιση χρησιμοποιώντας μορφή «εικόνα ή βίντεο» ή «συλλογή» και προβολή της στο κοινό του target group που έχετε ήδη αποθηκεύσει.





Να σημειωθεί ότι η καμπάνια δεν ανέβηκε ποτέ επίσημα στο Facebook, καθώς κάτι τέτοιο δεν ήταν ούτε δωρεάν, ούτε κρίθηκε απαραίτητο για την εργασία.