

slide	Presentator	Teks
1	Abdi Setiawan/22000 16103	Assalamualaikum Wr. Wb, Selamat siang. Saya ucapkan terima kasih kepada bapak dosen yang telah memberikan kesempatan untuk menyampaikan bisnis plan yang telah dibuat oleh kelompok kami yang beranggotakan << tiap anggota memperkenalkan diri >>. Serta saya ucapkan terima kasih kepada teman teman yang telah bersedia datang dan mendengarkan presentasi kelompok kami.
2	Taufan Ali/2215016135	<p><<BACA TEKS PRESENTASI>> Kenapa memilih untuk menjual mie? karena dari pengalaman kami, mie dapat dinikmati kapanpun, dimanapun, dan oleh siapapun. Tua, Muda, Anak Anak, hampir semua menyukai makanan yang berbentuk seperti benang yang bernama mie ini. Seakan-akan, masyarakat di indonesia ini tumbuh besar dengan mie. Sehabis berenang, makan pop mie.</p> <p>Liburan di pantai, makannya pop mie juga kl ga ada duit. Bahkan Libur Lebaran saja, dimana banyak kedai yang libur, masih ada kedai mie ayam yang masih buka dan siap untuk disantap bersama keluarga besar.</p> <p>Menurut saya selain opor dan rendang, mie ayam juga merupakan salah satu makanan yang secara gak langsung identik dengan makanan lebaran disaat mengunjungi sanak saudara yang jauh untuk bermaaf-maafan.</p> <p>Gak hanya itu, mie juga identik dengan mahasiswa kosan di akhir bulan. Apapun suasana hatinya, mau itu sedih, senang, marah, ataupun kecewa. Mie siap menemanimu disaat teman atau pasanganmu tak ada disampingmu.</p>
3	Abdi Setiawan/22000 16103	<p>Setidaknya persaingan dari 4 macam jenis usaha yang bergerak juga di bidang kuliner mie yang cukup rame. Antara lain ada :</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Mie Level 2. Mie Ayam Konvensional 3. Ramen 4. Warmindo Kekinian <<catatan : ini yang kek prasmanan>> <p><<DIJELASKEUN 1 1>></p>
4	Taufan Ali/2215016135	JADI INI SEBENERNYA APAAN DAH?
5	Abdi Setiawan/22000 16103	Ya warung mie lah, namanya MIE TIME. Udah pasti jualan mie. Nah gmna sih rencana cara penjualan dari MIE TIME ini?
6	Fadillah Al Kautsar/220001 6081	Pada awalnya, kita akan membeli sebuah tenda dan aktif mengikuti event event seperti car free day, atau event lain yang tergolong ramai dan ada tempat food court yang dapat

		disewa/disediakan. Selama masa itu, kita juga akan menggunakan sosial media untuk melakukan promosi, iklan, serta mencari target audiens.
7	Ayyub Abdurrahman/ 2200016092	<p>Timbul Pertanyaan : Knp ga langsung nyewa tempat aja dah? ribet amat pake ngikut di festival/event?</p> <p><<hening 4-5 detik>> Ya simpelnya buat ngehemat.</p> <p>Ngehemat waktu, tenaga, juga biaya.</p>
8	Ayyub Abdurrahman/ 2200016092	<p>Dengan strategi tadi, kita dapat menghemat modal awal serta waktu yang dikeluarkan. Tak hanya itu, kita juga dapat mengetes produk kita dengan menjual produk dengan target untuk menutupi biaya yang dikeluarkan selama menyewa plus untuk keperluan kami selama mengikuti event. Dengan cara tersebut kita juga mengurangi resiko untuk gagal dan rugi banyak. Cara tersebut juga efektif untuk bereksperimen dengan resep kita untuk melakukan improvement hingga ditemukan resep yang sekiranya pas. Tentu sebelum berjualan, kami juga harus sudah bereksperimen untuk menciptakan resep yang pas</p> <p>Jika dirasa sudah memiliki cukup modal dan cukup audiens, dapat melakukan analisis dan survey tempat yang cocok untuk dijadikan sebagai tempat usaha. Saat sudah menemukan tempat yang cocok, kami akan melakukan pembelian gerobak serta melakukan renovasi tempat sesuai dengan yang kami inginkan. Kami juga akan mengandalkan Layanan Online seperti gofood, grabfood, juga shopeefood untuk menjajakan produk mie kami</p> <p>Tempat tersebut harus sesuai dengan kriteria berikut :</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Mudah diakses 2. Cukup luas, dalam artian tempat parkir dan tempat untuk pengunjung makan dan juga nongkrong 3. Nyaman digunakan untuk nongkrong
9	Agil Firli Gunawan/22000 16111	<p>Nah ini buat rincian kebutuhan operasional harian, ya walaupun ga semua habis dalam sehari sih.</p> <p><<DISEBUT DAN JELASKAN 1 1 yak>></p> <p>Oiya tentu kami butuh gas lpg, di gambar tersebut adalah gas lpg 12kg dengan harga 202 ribu.</p>
10	Agil Firli Gunawan/22000 16111	Kl ini buat biaya yang gak hampir tiap hari alias cuman beberapa kali doang.
11	Ricky Tri Budianto/22000 16099	Nah ini adalah sebuah percakapan antara salah satu anggota kami dengan salah satu pemilik tempat pembuatan mie, yang kebetulan kenal. Percakapan ini merupakan salah satu bukti bahwa kami benar-benar melakukan riset dengan menanyakan

		beberapa hal kepada seseorang yang memiliki kapasitasnya.
12	Ricky Tri Budianto/22000 16099	Nah kl ini adalah sebuah percakapan antara salah satu anggota kami dengan salah satu pemilik gerai thai tea di event-event tertentu, yang kebetulan kenal juga. Nah bayar tempat dan biaya retribusi pada list biaya tadi mengacu pada percakapan ini.
13	Fadillah Al Kautsar/220001 6081	Sekian terima kasih, jika ada salah perkataan atau perbuatan mohon dimaafkan. Jika ada yang ingin disampaikan harap diutarakan, jangan seperti perempuan yang selalu ingin dimengerti tanpa memiliki niat untuk mencoba mengerti, kami bukan dukun 🙏.