ในปี 2559 - 2560 มีการปฏิรูปภายในองค์กรที่สำคัญ คือ การปรับสภาพแวดล้อมสำนักงานใหม่ ซึ่งเป็นศูนย์พัฒนา ผลิตภัณฑ์และสำนักงานสาขาที่ 2 ของบริษัท บนแนวคิด ที่สะท้อนภาพขององค์กรที่เต็มไปด้วยพลังแห่งความคิด สร้างสรรค์ควบคู่กับการยกระดับการทำงานภายใต้แนวคิด "New Office - New Culture" ประกอบด้วย 1. Collaboration 2. Communication 3. Concentration 4. Chill Out โดย สำนักงานแห่งใหม่ของ MFEC ตั้งอยู่ ณ อาคาร SJ Infinite ชั้น 11 - 12 และผู้บริหารมีแนวคิดพร้อมนโยบายสนับสนุน พนักงานที่มีความคิดสร้างสรรค์ มีศักยภาพในการทำงาน และบริหารจัดการหน่วยงานให้เติบโตพร้อมขยายตัวและจด ทะเบียนเป็นบริษัทย่อยแห่งใหม่ อีกทั้งมีนโยบายขยายการ ลงทุนเพื่อช่องทางรายได้ใหม่ และเป็นการขยายฐานลูกค้า ไปยังกลุ่มอุตสาหกรรมอื่น ๆ อันจะเสริมสร้างความเป็นผู้นำ ในธุรกิจเทคโนโลยีสารสนเทศให้แข็งแกร่งยิ่งขึ้น นอกจาก นี้ยังมีบริษัทเข้าลงทุนถือหุ้นอีก 4 บริษัท ประกอบด้วย 1) บริษัท เพลย์ทอเรียม โซลูชันส์ จำกัด ถือหุ้นลงทุนในสัดส่วน 70% ของทุนจดทะเบียน 2) บริษัท แฟนสเตอร์ มีเดีย จำกัด ถือหุ้นลงทุนในสัดส่วน 30% ของทุนจดทะเบียน 3) บริษัท ดาต้า คาเฟ่ จำกัด ถือหุ้นลงทุนในสัดส่วน 60% ของทุนจด ทะเบียน และ 4) บริษัท ดิจิทัล แซฟวี่ จำกัด ถือหุ้นลงทุนใน สัดส่วน 36%

ในปี 2561 เป็นปีแห่งการปรับตัวที่สำคัญของ MFEC Group ท่ามกลางการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยี บริษัท เพิ่มเงินลงทุนในบริษัท แฟนสเตอร์ มีเดีย จำกัด ซึ่งเพิ่มทุน จดทะเบียนเพื่อต่อยอดธุรกิจขยายการให้บริการเผยแพร่ ข่าวสารและกิจกรรมผ่านแอพพลิเคชัน พร้อมออกหุ้นเพิ่มทุน ให้ผู้บริหารและพนักงานเพื่อสร้างกำลังใจในการพัฒนา และต่อยอดธุรกิจ ทำให้สัดส่วนการถือลงทุนของบริษัท คงเหลือ 29% ของทุนจดทะเบียน บริษัทได้จำหน่ายหุ้นใน กลุ่มบริษัทซอฟต์สแควร์ 2 บริษัท ได้แก่ บริษัท ซอฟต์สแควร์ (1999) จำกัด และบริษัท ขอนแก่น ซอฟต์เทค จำกัด รวมทั้ง ดำเนินการควบรวมกลุ่มธุรกิจบริษัทในเครือที่คล้ายคลึงกัน เข้าด้วยกันในกลุ่ม Softsquare Group ประกอบด้วย 1) บริษัท ซอฟต์โปรเฟสชันแนล จำกัด 2) บริษัท ซอฟต์พลัส เทคโนโลยี จำกัด 3) บริษัท เคซอฟต์ คอนซัลติง จำกัด และ 4) บริษัท สามหมอก ซอฟต์แวร์ จำกัด โดยควบรวมบริษัท ในนาม บริษัท ซอฟต์พลัส เทคโนโลยี จำกัด พร้อมปรับ Business ภายในเพื่อประโยชน์ในการสร้างความแข็งแกร่ง ทางธุรกิจ เพิ่มโอกาสเสริมสร้างรายได้ ลดความเสี่ยงทาง ธุรกิจและสร้างจุดแข็งในการดำเนินธุรกิจ รวมถึงการเพิ่ม ประสิทธิภาพทางการเงินและปรับโครงสร้างบริษัทในเครือ โดยซื้อหุ้นสามัญ บริษัท เอ็ม.ไอ.เอส. เอาท์ซอร์สซิง จำกัด ใน สัดส่วน 75% ของทุนจดทะเบียนจากบริษัท พระอินทร์ ฟินเทค จำกัด เพื่อประโยชน์ในการบริหารจัดการบริษัทย่อยก่อนดำเนิน

การจำหน่ายเงินลงทุนบางส่วนในบริษัท พระอินทร์ ฟินเทค จำกัด ให้กับบริษัท เจเวนเจอร์ส จำกัด ในกลุ่มบริษัท "JMART" โดย มีวัตถุประสงค์เพื่อประโยชน์และการต่อยอดทางธุรกิจ สร้าง จุดแข็งในการดำเนินธุรกิจ โดยปัจจุบันบริษัทถือหุ้นลงทุนคง เหลือในสัดส่วน 71.62% ของทุนจดทะเบียน อีกทั้งซื้อหุ้น ของบริษัท แอดวานซ์อินเทลลิเจ้นซ์ โมเดิร์นนิตี้ จำกัด จาก ผู้ถือหุ้นส่วนน้อยสัดส่วน 38.2% ทำให้สัดส่วนการถือลงทุน ของบริษัทเพิ่มเป็น 98.2% ของทุนจดทะเบียน เพื่อประโยชน์ ในการบริหารจัดการบริษัทย่อยและผลักดันให้องค์กรเติบโต ในอนาคต จากการเปลี่ยนแปลงที่สำคัญต่าง ๆ ของ MFEC มุ่งเน้นเรื่องการสร้างคนและเพิ่มโอกาสทางธุรกิจรวมถึงการ Reinvestment ทั้งภายในและภายนอก โดยการเพิ่มเงินลงทุน ใน Fanster ซื้อหุ้นสามัญ MISO และ AIM จำหน่ายและควบ รวมธุรกิจของกลุ่มบริษัทในเครือ Softsquare Group การ ร่วมลงทุนของบริษัท พระอินทร์ ฟินเทค จำกัด "บริษัทย่อย" กับบริษัทในกลุ่ม JMART จะทำให้บริษัทย่อยสามารถขยายฐาน ธุรกิจให้กว้างขวางมากขึ้น อันจะเสริมสร้างให้ MFEC Group เป็นผู้นำธุรกิจเทคโนโลยีสารสนเทศที่แข็งแกร่ง

ประเทศไทยได้เข้าสู่ยุคของการทำ Digital Disruption ซึ่งเต็มไปด้วยความท้าทายต่อการเปลี่ยนแปลงทางธุรกิจและ สิ่งแวดล้อมในด้านของการแข่งขัน ไม่ว่าจะเป็นทางด้านการ ปรับตัวเพื่อการแข่งขันรูปแบบใหม่ ๆ การเปลี่ยนแปลงอย่าง รวดเร็วของเทคโนโลยีและนวัตกรรมใหม่ ๆ เพื่อให้สามารถ ตอบสนองต่อสภาวะการแข่งขันที่รวดเร็วทำให้ MFEC เกิดการ Transformation โดยเน้น 2 ส่วนสำคัญในองค์กร ได้แก่ 1) People Transformation เริ่มต้นจากคนเป็นทรัพยากรหลักที่ สำคัญ และมีส่วนต่อการขับเคลื่อนการเปลี่ยนแปลงในองค์กร โดยเน้นการสร้างสภาพแวดล้อมที่ทันสมัยเหมาะกับคนรุ่นใหม่ การปรับปรุงกระบวนการทำงานภายในให้มีประสิทธิภาพ เพื่อ การพัฒนาบุคลากรให้มีทักษะใหม่ ๆ รองรับกับเทคโนโลยีใหม่ ๆ และสนับสนุนการสร้างนวัตกรรมใหม่ ๆ ขององค์กรเอง 2) Business Transformation เนื่องจากการเปลี่ยนแปลงทาง เทคโนโลยี และนวัตกรรม ที่ส่งผลกระทบต่อพฤติกรรมของ ผู้บริโภครวมถึงคู่ค้าของบริษัท MFEC เล็งเห็นว่าการทำธุรกิจ ในรูปแบบเดิมจะไม่สอดรับต่อการเติบโตของพนักงาน จึงได้ หาโมเดลธุรกิจใหม่ ด้วยการก้าวไปสู่อุตสาหกรรมใหม่ที่ไม่มี เพียงแค่ธุรกิจ SI แบบเดิมเพียงอย่างเดียว โดย MFEC ได้ ผลักดันบุคลากรภายในที่เก่งและมีไอเดียทางธุรกิจสร้าง ธุรกิจใหม่ให้เกิดขึ้นจริงเพื่อสอดรับกับความต้องการและ พฤติกรรมที่เปลี่ยนไปของผู้บริโภค ผ่านการลงทุน Start Up ในรูปแบบ Corporate Venture Capital รวมไปถึง การทำธุรกิจกับคู่ค้าผ่านการทำ Venture Builder โดยการ เข้าไปร่วมลงทุนด้วยการอาศัยเทคโนโลยี ความสามารถ และ แรงงานที่บริษัทมีเพื่อสร้างธุรกิจใหม่ๆ ที่มี Time to Market ที่รวดเร็ว