

Reunião Comitê Jurídico - Modelo de Vendas - Houses - 4/12/2013

Principais pontos discutido em reunião de 4/12 na Tecnisa, com presença de representantes de Tecnisa, Even, Cury, JHSF, Gafisa, Trisul, Direcional, Moura Dubeux, Rodobens, Rossi e ABRAINC sobre Modelo de Vendas – Houses:

- Modelos de contratação e estruturas jurídica estão sendo definidos por cada empresa, dependendo de avaliações internas. Empresas relatam a busca por alinhamento dos corretores com vendas de boa qualidade.
- Marcia Amorim (JHSF), a quem agradecemos, se dispôs a enviar decisão do STJ sobre o corretor CLT e seu tratamento.
- Discutidas vantagens e desvantagens do sistema de pagadoria oferecido por algumas imobiliárias. A corretagem não apartada implicaria em menor relevância deste sistema.
- Na próxima reunião do comitê jurídico do dia 12/12 traremos atualizações sobre debates relacionados ao assunto na reunião do Conselho Deliberativo de 6/12.

Colocamo-nos à disposição para comentários e sugestões.

Atenciosamente,

Renato Ventura