



## A CASA QUE NÃO PARA DE MUDAR

≛ Escrito por Redação | ⊞Segunda, 14 Dezembro 2015 | tamanho da fonte 🕒 🕕 | Imprimir | E-mail

#### Compartilhe



Tags: Tecnisa Inovação empresas inovadoras especial inovação CM 205

# Como a Tecnisa vem mudando o mercado imobiliário pelo uso da inovação

A compra do imóvel traz experiências mágicas. Entre elas, o início de um novo momento da vida, em um novo espaço, onde tudo é diferente. Mas se a negociação for feita com a Tecnisa, as emoções podem ser ainda mais fortes. Isso é justificado por um simples fato: em seu setor, a empresa é referência em inovação. Apenas o cliente da Tecnisa pode, por exemplo, usar bitcoins em seu relacionamento com a companhia.

Não é apenas no atendimento ao cliente, entretanto, que existem novidades. "Na <mark>Tecnisa</mark>, a inovação é organizada. E temos quatro plataformas muito fortes que nos ajudam", afirma Romeo Busarello, diretor de marketing e ambientes digitais.

Nesse sentido, ele conta sobre o chamado Fast Dating, processo que permite que a companhia receba empresas, pessoas e startups que queiram compartilhar algum produto, processo ou serviço inovador. As outras plataformas são a Back to School, por meio da qual são convidados empresas e indivíduos (de dentro e de fora da empresa) para um bate-papo; o Tecnisa Ideias, site para captar insights, e a atuação nos ambientes digitais.

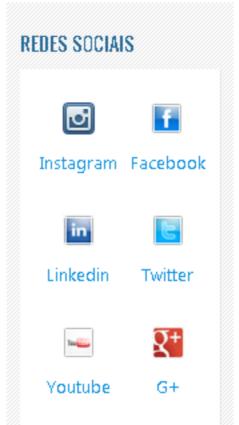
# Compartilhe

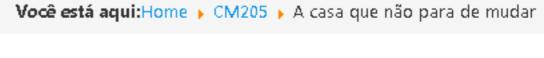


Avalie este item 🟠 🏠 🖒 🖒 (0 votos)

Publicado em CM205

voltar ao topo







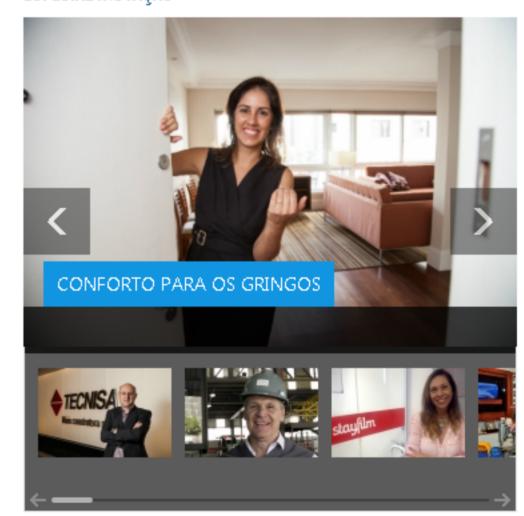


Você gostaria de saber mais informações a respeito de soluções analíticas para provedores de tecnologia?

SIM NÃO



#### ESPECIAL INOVAÇÃO



# EDIÇÃO IMPRESSA - CONSUMIDOR MODERNO 208 - NOVEMBRO

#### SAC QUANDO VAMOS SAIR DO TELEFONE?

Cenário dos sacs no brasil o mais completo estudo sobre relacionamento entre empresa e consumidor



#### PARCEIROS DE CONTEÚDO



### ASSINAR NEWSLETTER

Faça seu cadastro e receba newsletters personalizadas com conteúdo qualificado e segmentado