



## Indicadores de Mercado

**Resultados Preliminares** 

## Introdução

 Os indicadores apresentados contam com informações de até 9 empresas

Os indicadores mostrados cobrem o período jan-out/2014 (algumas empresas já enviaram até novembro)

 Outras 6 empresas já enviaram informações, mas não estão incluídas nesse exercício, porque não enviaram dados para todos os meses analisados

## Introdução

- Caso uma empresa não tenha disponibilizado uma determinada informação em algum dos meses, ela é desconsiderada no cálculo do indicador
- Essa escolha foi feita para que cada indicador seja consistente ao longo do tempo
- Nos slides está discriminado o número de empresas que foram consideradas no cálculo do indicador apresentado

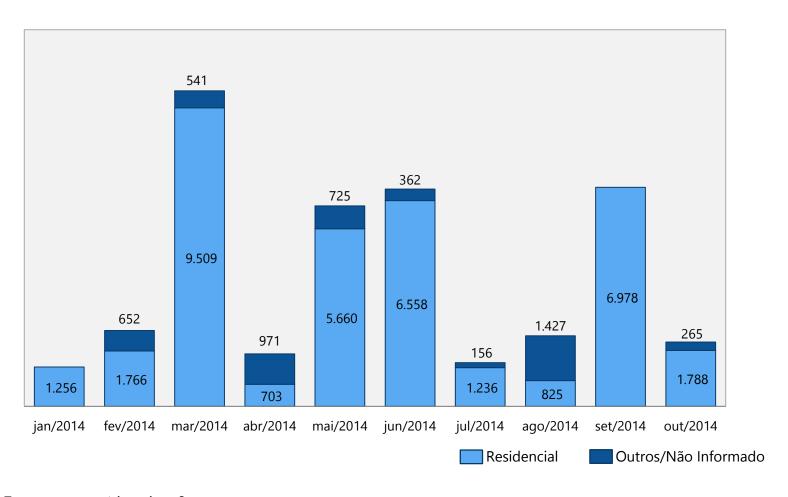
#### **Principais estatísticas**

- 8.546 empreendimentos cadastrados
- R\$ 12,7 bilhões de VGV lançado no período:
  - 53.675 unidades lançadas (47.712 residenciais)
  - 3,4 milhão de m² lançados
- R\$ 19,4 bilhões vendidos
  - 90.391 unidades vendidas (76.746 residenciais)
- 63.207 unidades em estoque (out/2014)
  - R\$ 19,0 bilhões em estoque

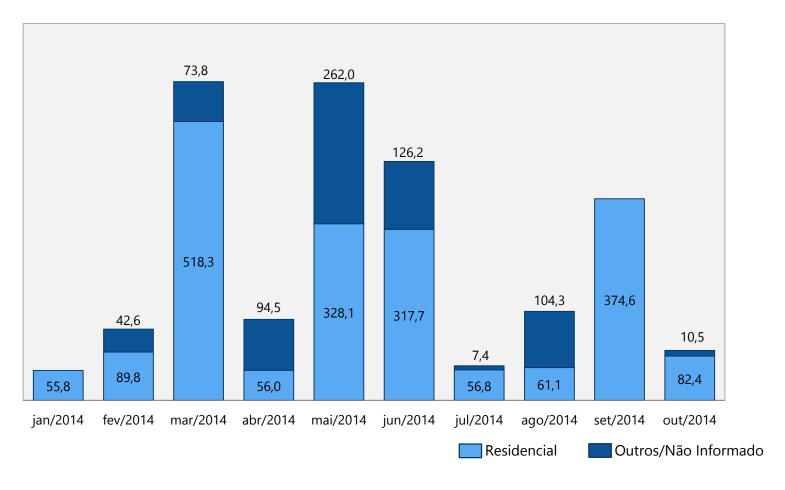
Dados correspondentes a todas as 15 empresas que enviaram alguma informação até outubro.

# LANÇAMENTOS

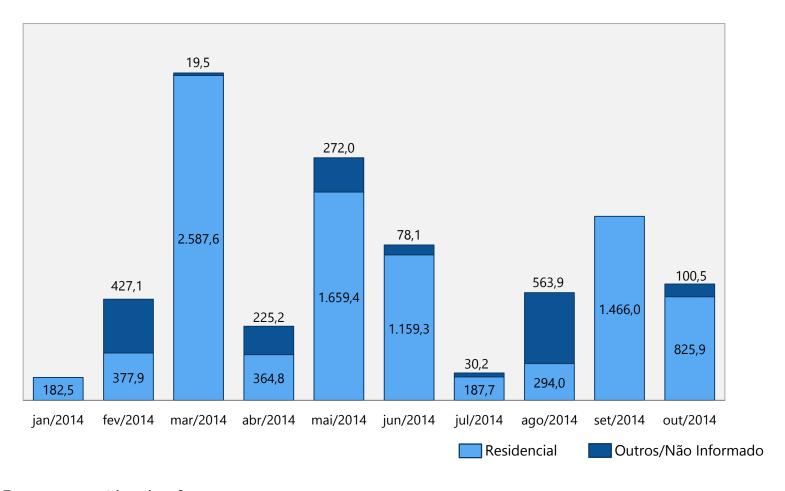
#### **Unidades Lançadas**



## Área Lançada (x1.000 m²)

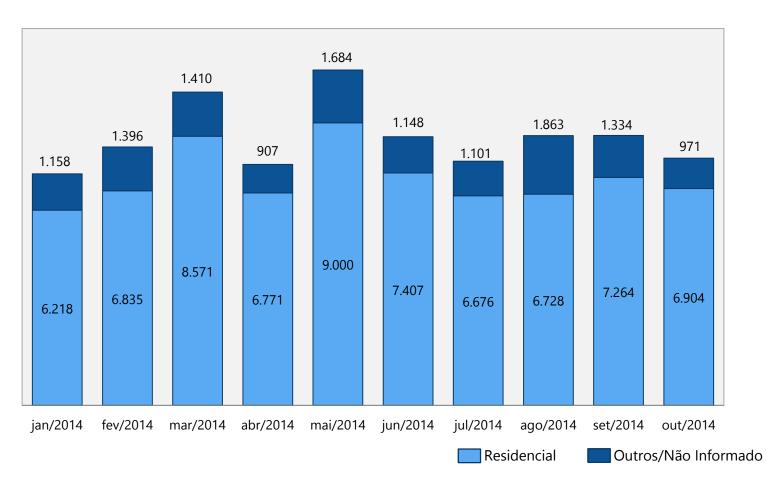


### VGV Lançado (R\$ milhões)

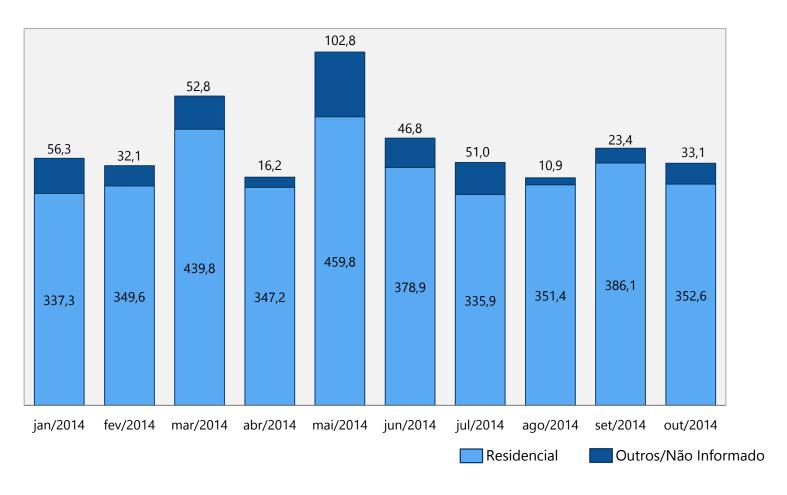


# **VENDAS**

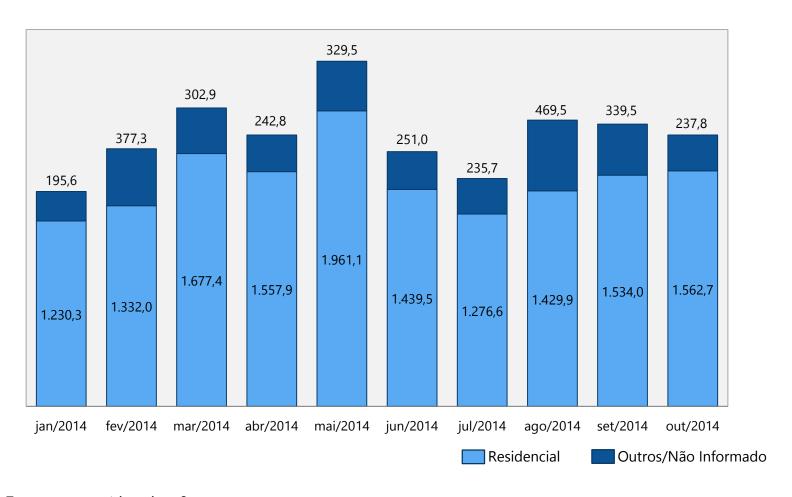
#### **Unidades Vendidas**



## Área Privativa Vendida (x1.000 m²)

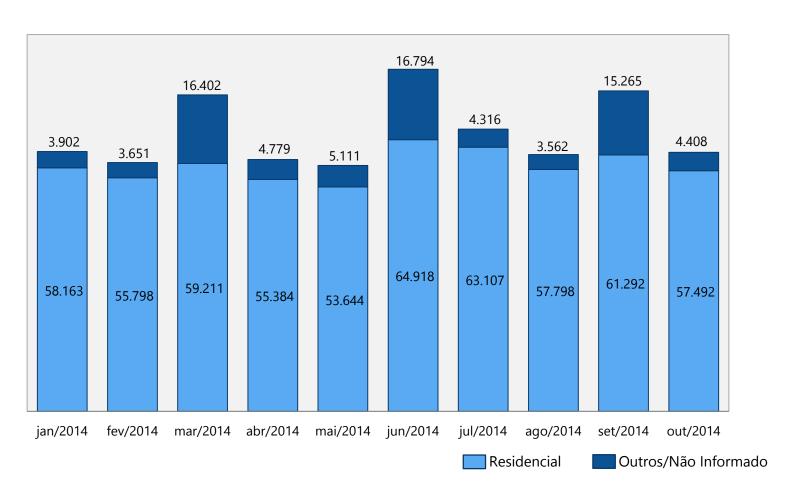


#### Valor das Vendas (R\$ milhões)

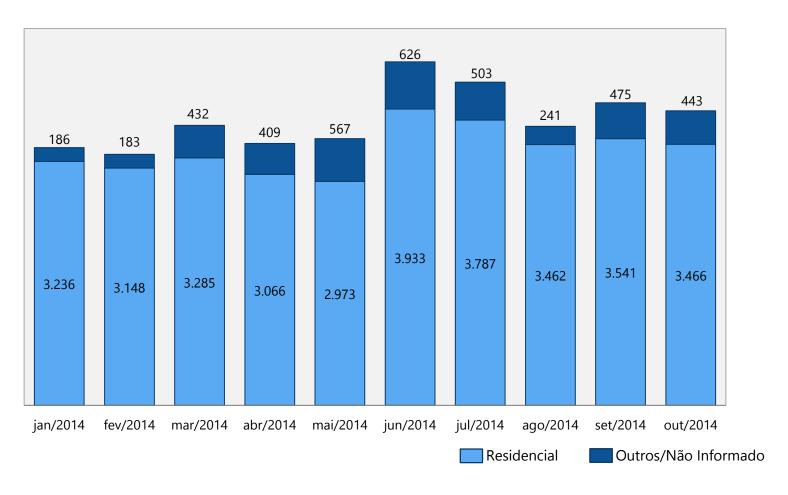


# **ESTOQUE**

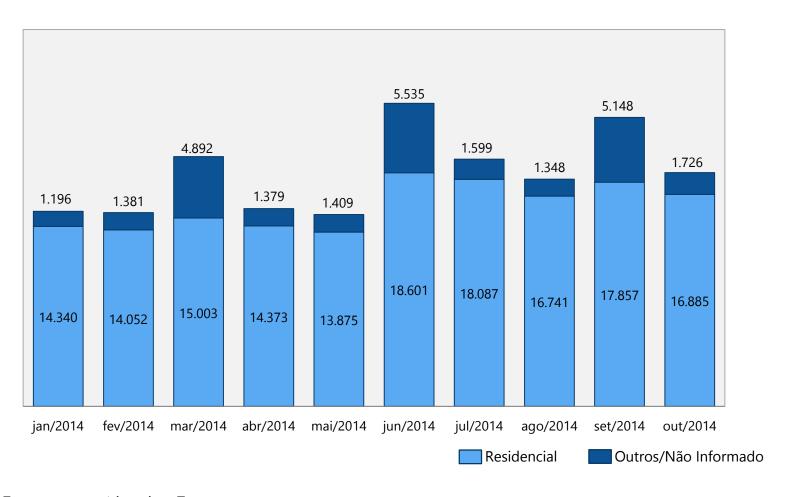
#### **Estoque total (unidades)**



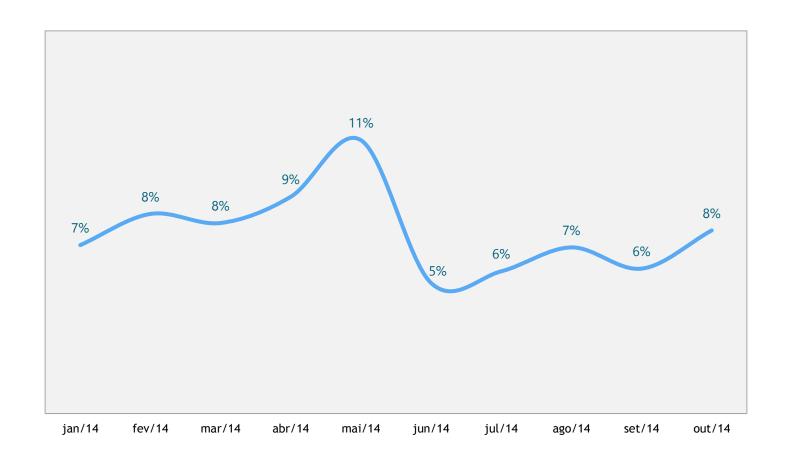
### Estoque total (x1.000 m<sup>2</sup>)



#### **Estoque total (R\$ milhões)**

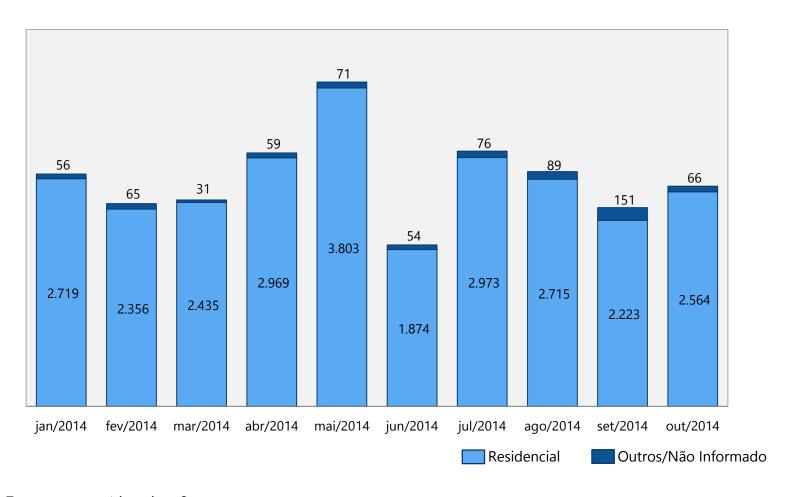


#### **Venda/Estoque (R\$)**

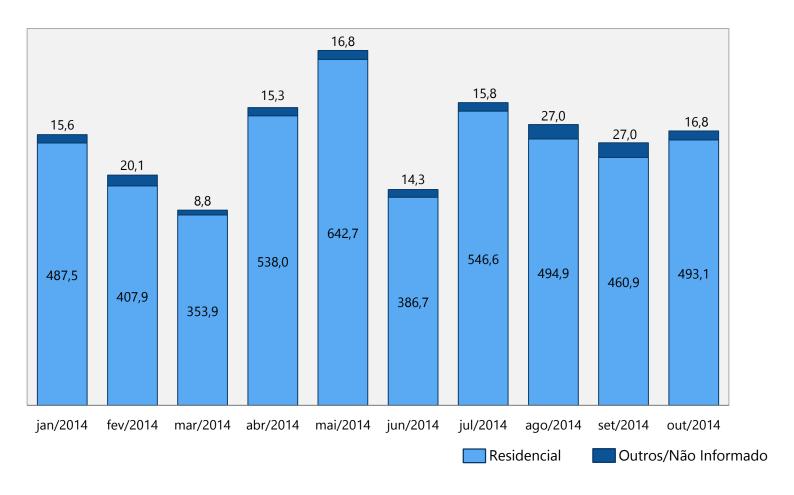


# **DISTRATOS**

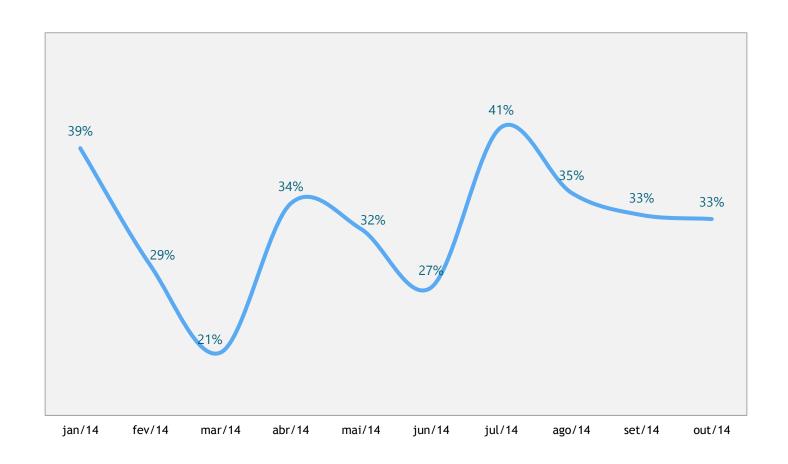
#### **Unidades distratadas**



#### Valor distratado (R\$ milhões)

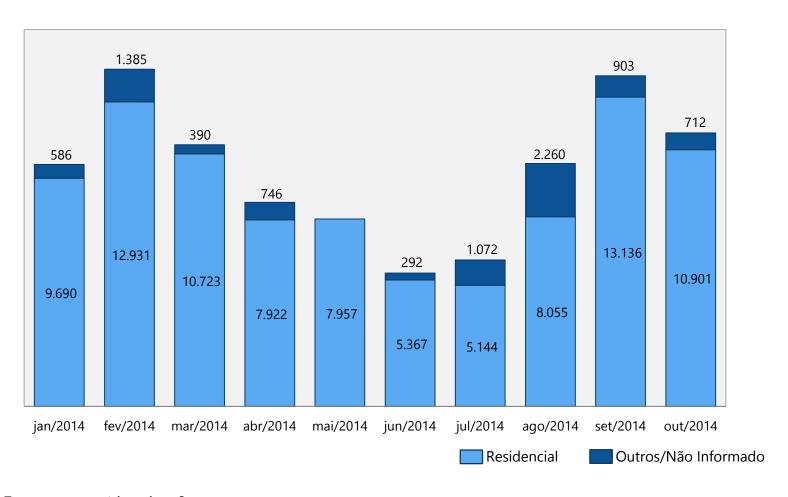


### **Distratos/Vendas (R\$)**

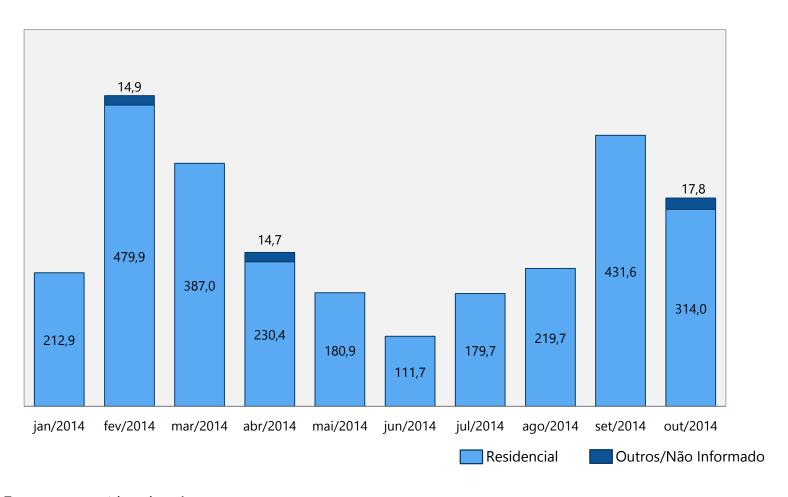


# **ENTREGAS**

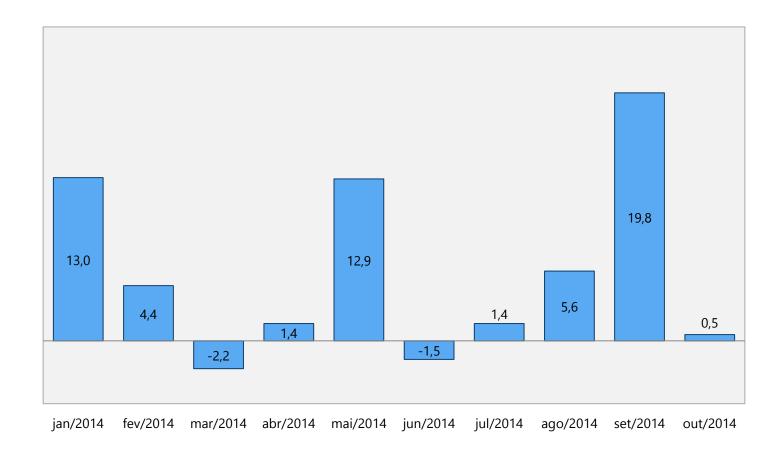
#### **Entregas (Unidades)**



### Entregas (x1.000 m<sup>2</sup>)

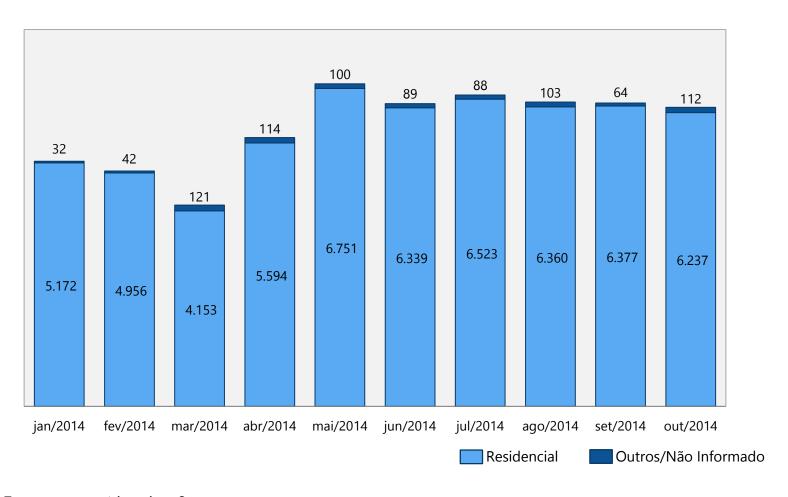


#### Meses de atraso

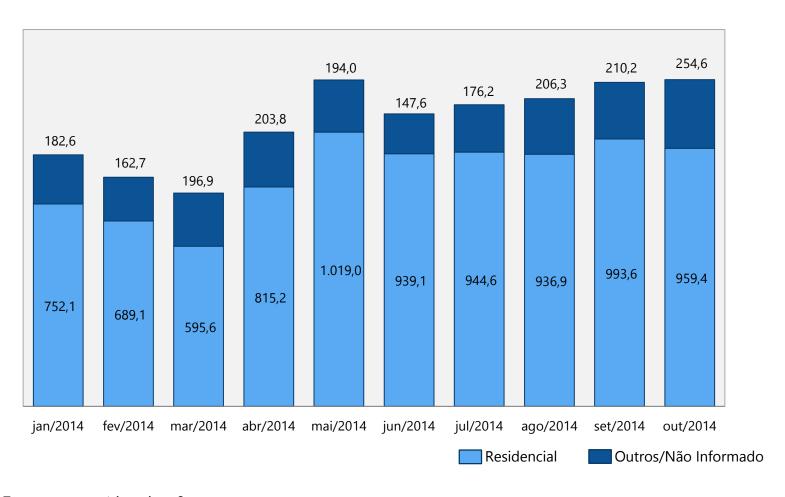


# **REPASSES**

#### Repasses (unidades)

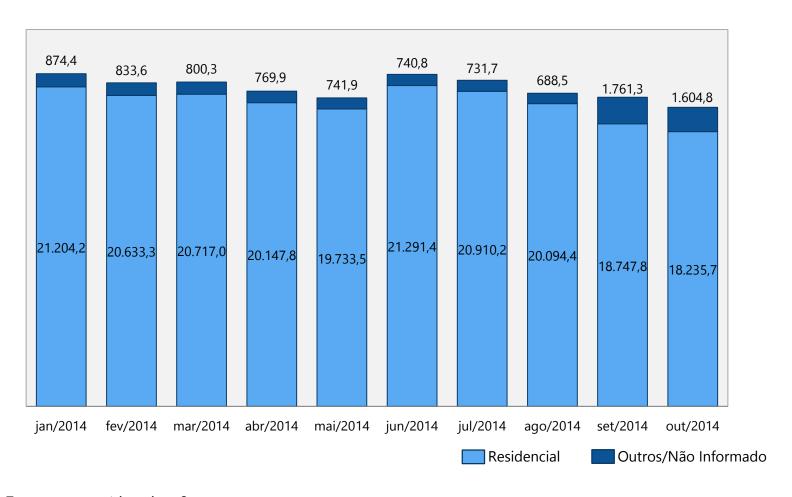


#### Repasses (R\$ milhões)

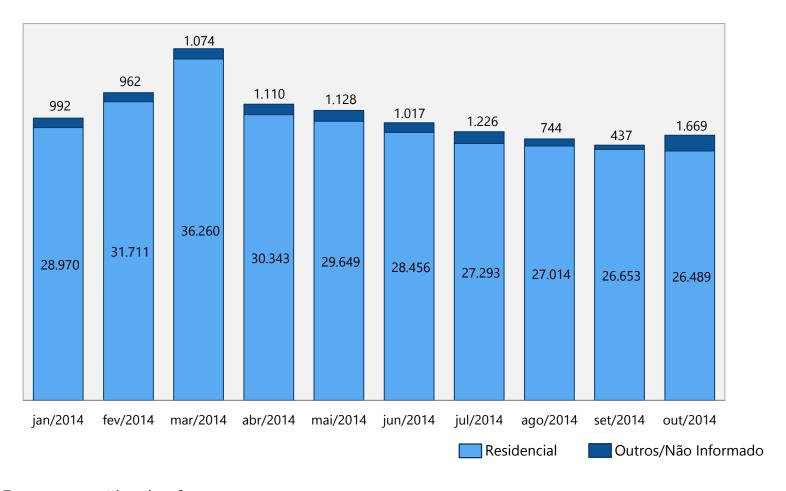


# CARTEIRA E INADIMPLÊNCIA

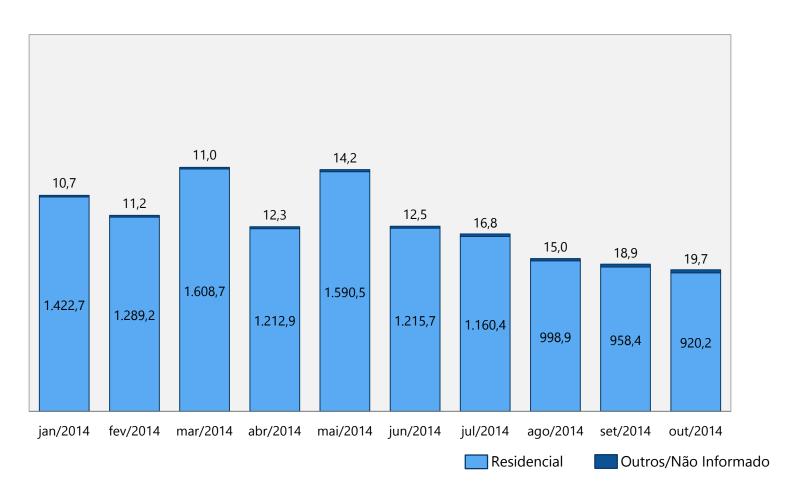
#### Saldo credor (R\$ milhões)



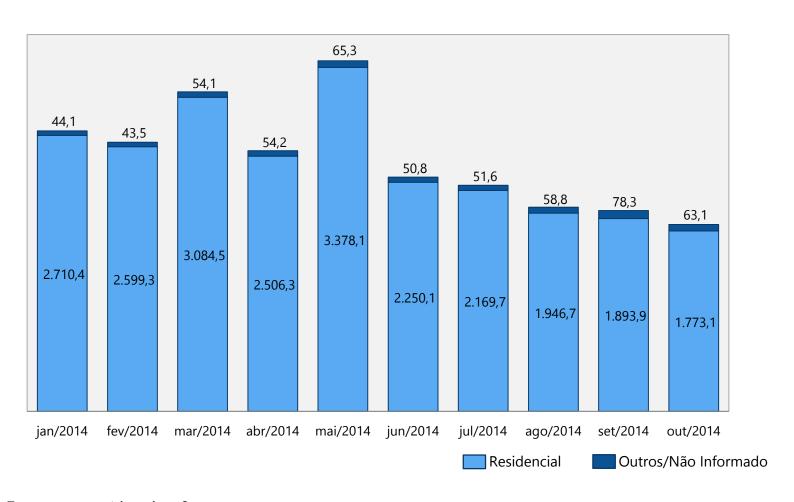
#### Unidades com saldo em atraso (> 90 dias)



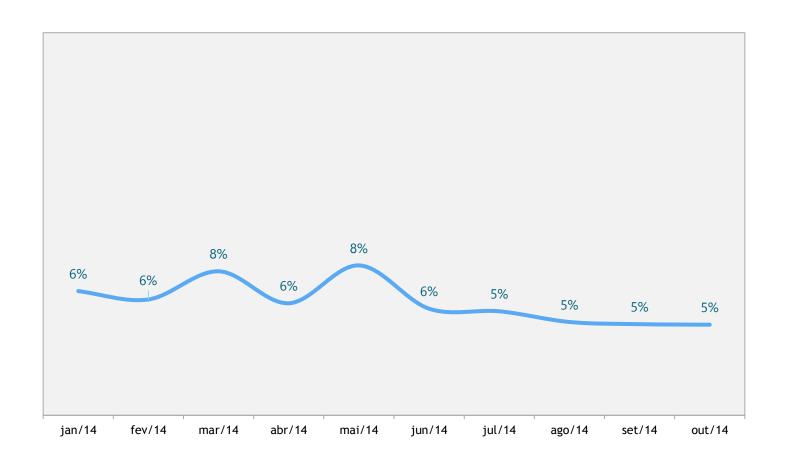
#### Saldo em atraso (>90 dias; R\$ milhões)



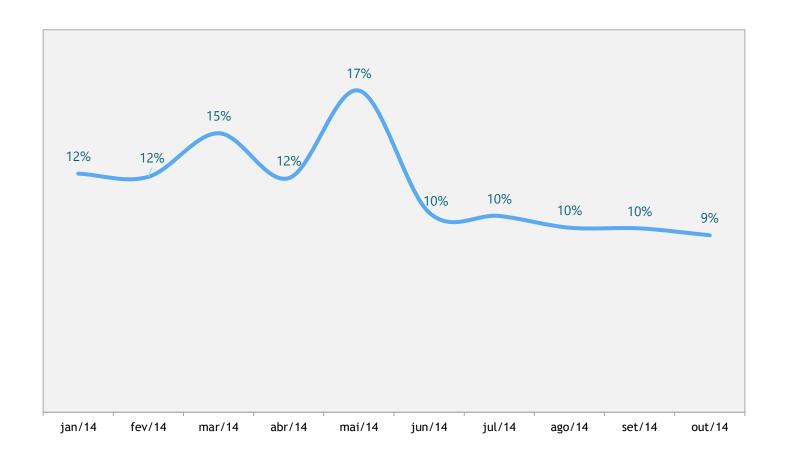
#### Saldo em atraso potencial (>90 dias; R\$ milhões)



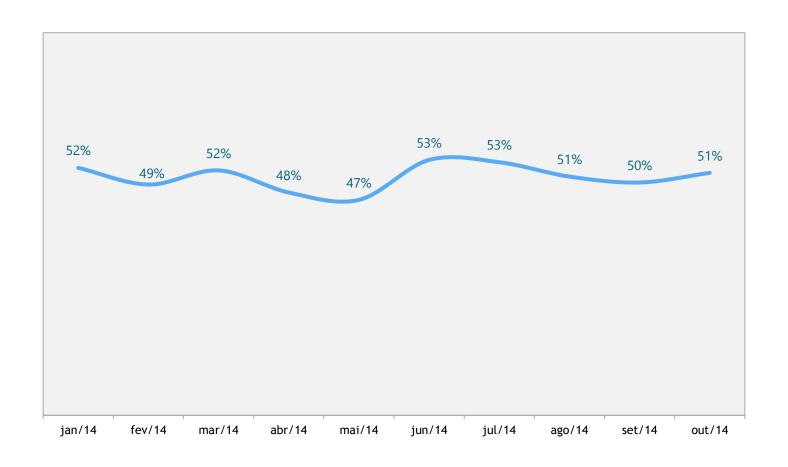
#### Saldo em atraso/Saldo credor (R\$)



#### Saldo em atraso potencial/Saldo credor (R\$)

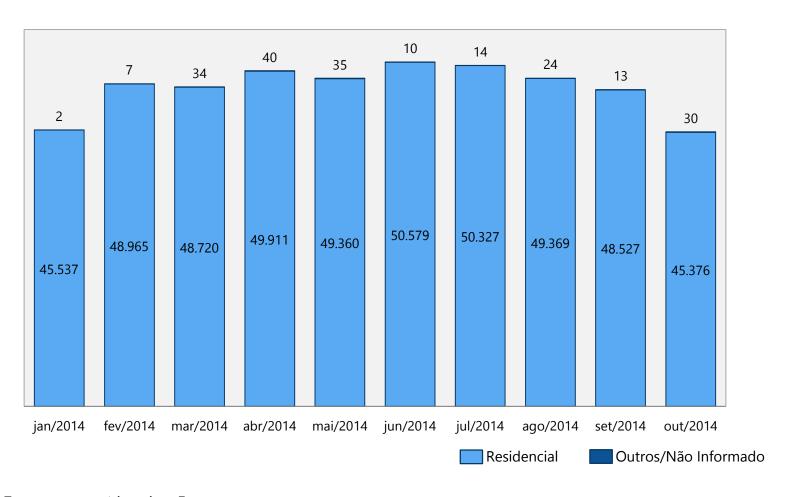


#### Saldo em atraso/Saldo em atraso potencial (R\$)

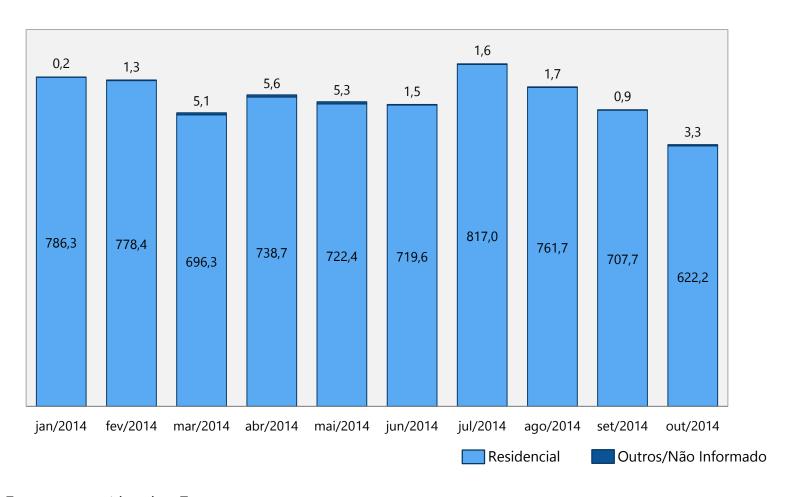


# **SALDO RETIDO**

#### Unidades com saldo retido



#### Saldo Retido (R\$ milhões)



#### **Comentários Finais**

- É possível desenvolver indicadores adicionais que a Abrainc julgue adequados (desde que haja informações na base de dados)
- Com mais empresas participantes, os indicadores poderão ser desagregados (por exemplo, segundo região)
- Permanecemos em contato com as empresas que enviaram dados com problemas para corrigi-los
- Permanecemos em contato com as empresas para enviar os dados atualizados
- Ainda há empresas que não se manifestaram





# **Eduardo Zylberstajn** ezylberstajn@fipe.org.br

**Bruno Oliva** boliva@fipe.org.br

**Bernardo Dutra** bdutra@fipe.org.br

(11) 3767-1764