

# Prezentacja serwisu:



Trwa rekrutacja firm!

Właściciel serwisu

**point2point**

Wojciech Muras

tel. 783306710

mail: [serwis@rybnikowo.pl](mailto:serwis@rybnikowo.pl)



## Czym jest?

Serwis **rybnikowo.pl** jest **prestżową internetową bazą rybnickich przedsiębiorstw**.

Nie będzie jednak zatłoczony poprzez wszystkie firmy z miasta a jedynie wybrane, solidne, profesjonalne i godne polecenia. Każda firma, która się w nim znajdzie będzie miała gwarancję tego, że jest jedynym przedstawicielem swojej branży w serwisie.

Poza działalnością w Internecie, **rybnikowo.pl** ma za zadanie bardzo intensywnie reklamować się w Rybniku (tym samym firmy, które są w nim zrzeszone).

Stawiamy na nowoczesną, najbardziej skuteczną reklamę, która przynosi doskonałe efekty, jest zarazem ogromną oszczędnością czasu i pieniędzy przedsiębiorcy oraz idealnym sposobem na pozyskanie nowych klientów.

Pracujemy w myśl zasady „**wszystko pod ręką**”- klient w naszym serwisie ma znaleźć wszystko to, czego szuka. Strona została zaprojektowana tak, aby w jak najprostszy i najszybszy sposób klienci odnajdywali nie tylko firmę, której szukają ale wszystkie pokrewne jej branże.

## W jakim celu został stworzony?

Serwis **rybnikowo.pl** pomaga klientom odnaleźć najlepsze firmy w mieście a firmom pozyskać nowych klientów.



## Co oferujemy?

- gwarancję wyłącznieści Twojej branży w serwisie **rybnikowo.pl**
- stałą obsługę reklamową firmy na portalu **facebook.com**- współpraca w zakresie bieżącego informowania klientów o promocjach, rabatach, wydarzeniach związanych z firmą
- nowoczesna, intensywna, stale rozwijająca się reklama w mieście

### obecnie:

- nowoczesny serwis internetowy **rybnikowo.pl** oraz serwis aktualności na **facebook.com**
- banery reklamowe w znaczących punktach miasta
- baner reklamowy na okładce tygodnika Nowiny
- plakaty reklamowe w autobusach komunikacji miejskiej

### docelowo:

- dodatkowe banery w mieście i poszerzanie istniejącej reklamy
- banery reklamowe na głównych stronach regionalnych portali internetowych
- reklama świetlna (telebimy) na największych centrach handlowych w mieście
- doroczne eventy- dni otwarte firm serwisu dla klientów
- plakaty i ulotki reklamowe w różnych punktach miasta
- stojaki reklamowe w miejscach użyteczności publicznej
- reklama w radio



## Co zyskasz?

*„Gdy już dostaniemy się na sam szczyt, upewnijmy się, że rynek o tym wie.” - Jack Trout*

- nowych klientów
- wyłączność w serwisie, jako przedstawiciel swojej branży

- gwarancję dobrej reklamy swojej firmy jako solidnego, fachowego i godnego polecenia przedsiębiorstwa
- możliwość oferowania kart rabatowych, bonów, kart upominkowych za pośrednictwem strony serwisu na portalu [facebook.com](https://www.facebook.com)
- możliwość przekazywania aktualności i informacji o promocjach, za pośrednictwem strony serwisu na portalu [facebook.com](https://www.facebook.com)
- możliwość stworzenia własnego portfolio na stronie serwisu **rybnikowo.pl**
- gwarancję stałego rozwoju reklamy serwisu i Twojej firmy
- nowoczesną, profesjonalną i wyróżniającą reklamę
- indywidualną poradę reklamową
- profesjonalną i przyjazną obsługę
- wzrost zysków Twojej firmy
- rozgłos, prestiż i renomę
- firmy z długoletnim doświadczeniem otrzymują zagwarantowane miejsce w najlepiej reklamowanym serwisie branż rybnickich przedsiębiorstw

#### Usługi dodatkowo płatne:

- możliwość wykupienia baneru na stronie głównej serwisu **rybnikowo.pl**
- rabat na realizację dodatkowej reklamy indywidualnej



## Gdzie nas znajdziesz

*„Prowadzenie biznesu bez reklamy jest jak puszczanie oka do dziewczyny po ciemku. Nikt poza nami nie wie, co robimy.” – Henderson Stuart*

**[www.rybnikowo.pl](https://www.rybnikowo.pl)** - nowoczesna, profesjonalna internetowa baza firm rybnickich.

Każda firma będąca członkiem serwisu **rybnikowo.pl** dostaje możliwość stworzenia własnego portfolio na stronie, z galerią zdjęć, informacjami kontaktowymi, informacjami o działalności firmy i mapką dojazdu. Dodatkowo Twoi klienci będą mieli możliwość wydrukowania kuponu rabatowego na określony procent bądź kwotę.

[www.facebook.com](http://www.facebook.com) - najpopularniejszy i najmodniejszy portal społecznościowy.

Do dyspozycji przedsiębiorców jest strona firmy o nazwie: **rybnikowo.pl**, zarządzana poprzez pracownika serwisu, na której, na życzenie, będą zamieszczane wszelkie informacje, jakie przedsiębiorca zechce przekazać klientom (rabaty, aktualności, informacje o promocjach, itp.)

**Nowiny**- najbardziej znany i najchętniej czytany tygodnik w regionie:

23 tysiące egzemplarzy trafia w każdą środę miesiąca do rąk czytelników.

Nasz baner będzie pojawiał się na pierwszej stronie redakcyjnej każdego egzemplarza.

**Autobusy MZK**- nadal najpopularniejszy i najbardziej polecany środek transportu w mieście a w nich banery reklamowe w formacie A2 w 10 autobusach (marzec) komunikacji miejskiej. Każdego miesiąca reklama będzie rozszerzana na kolejne.

**Banery reklamowe** w znaczących punktach miasta:



- **Baner o wymiarach 7m x 3m** na ścianie kamienicy przy ulicy Zamkowej, przy głównym deptaku prowadzącym na Rynek, naprzeciwko Urzędu Miasta i sąsiadującej z centrum handlowym **FOCUS MALL**
- **Baner o wymiarach 5,5m x 1,5m** na parkingu przy ulicy Hallera w centrum Rybnika- największym i najbardziej obleganym parkingu w mieście
- **Baner o wymiarach 5,5m x 1,5m** na głównym wyjeździe z hipermarketów **TESCO**, **Praktiker** oraz **Media Markt**
- **Baner o wymiarach 3,5m x 1,5m** naprzeciwko wyjazdu z hipermarketu **OBI**
- **Baner o wymiarach 2m x 1m** przy Obwodni Południowej w Rybniku
- **Baner o wymiarach 2m x 1m** przy ulicy Chwałowskiej, naprzeciwko stacji paliw **Shell**
- **Baner o wymiarach 3,5m x 1,5m** przy ulicy Rudzkiej, 500m od sklepu **castorama**

Wszędzie tam, gdzie jesteśmy my, jest również Twoja firma



**=TY!**



## Bony rabatowe

*„Jest tylko jeden szef. Klient. On może zwolnić każdego w firmie, od prezesa w dół – po prostu wydając swoje pieniądze gdzie indziej.” – Sam Walton*

Ostatnimi czasy bardzo popularne i lubiane stało się korzystanie przez Internautów z portalu Groupon. Mając to na uwadze, postanowiliśmy rozszerzyć naszą ofertę o opcję, która spełnia podobną funkcję.

Jako członek naszego serwisu, możesz dodatkowo zachęcić klientów do skorzystania z usług, bądź zakupu towarów od Twojej firmy, poprzez zagwarantowanie im rabatu.

Wysokość rabatu, oraz warunki otrzymania go, zależą tylko i wyłącznie od Ciebie. Poniżej przykładowy wzór kuponu rabatowego, jaki zostanie zamieszczony na podstronie Twojej firmy w serwisie **rybnikowo.pl**

Zachęcamy do skorzystania z tej opcji, gdyż niewątpliwie, bez względu na wysokość rabatu jest to zachęta dla klientów i dodatkowy argument, przemawiający za wyborem właśnie Twojej firmy.

Przykład bonu rabatowego:



Logo Twojej firmy



\*Niniejszy bon uprawnia do skorzystania z jednorazowego rabatu na usługi/określone usługi/zakup towarów od firmy:....., adres:...../(jeżeli firma posiada kilka placówek bony obowiązują w każdej z nich, bądź określonej przez firmę)

\*Warunkiem otrzymania zniżki jest....(konkretna partia towarów, bądź usług oferowanych przez firmę lub cały zakres działalności/ asortyment; zakup towarów/usług za określoną kwotę; inne warunki firmy)

\*Przy jednorazowym zakupie można użyć jednego bonu.

\*Rabat nie dotyczy towarów przecenionych, bądź promocyjnych.

\*Bony nie sumują się.

\*Ważny do:(do końca trwania umowy z serwisem rybnikowo.pl, lub przez czas wyznaczony przez firmę)

\*Inne sugestie:...



*„Cztery podstawowe elementy marketingu usług to: ludzie, ludzie, ludzie i jeszcze raz ludzie.” – Richard Dow*

Serwis **rybnikowo.pl** ma na celu silną integrację i współpracę z portalem [facebook.com](https://www.facebook.com)

### Na czym polega współpraca?

Przedsiębiorca może każdego dnia przysyłać na maila serwisu **rybnikowo.pl** informacje, które chciałby przekazać klientom.

Mogą to być informacje dotyczące promocji, rabatów, wydarzeń, aktualności (np. o zmianie siedziby), konkursach, lub po prostu zaproszenie do zakupu towaru lub usług.

### Dlaczego facebook.com?

Facebook stał się najpopularniejszym portalem społecznościowy. Ze względu na jego siłę przebicia, jest również znakomitą formą kontaktu przedsiębiorcy z klientem.

Każdy użytkownik [facebook'a](https://www.facebook.com), który „polubi” profil **rybnikowo.pl**, będzie otrzymywał informacje również od Państwa, co zdecydowanie zwiększa szanse na to, że zostanie klientem Waszej firmy. Dlatego też, zdecydowanie bardziej opłaca się być integralną częścią serwisu **rybnikowo.pl**, a niżeli osobną firmą.



## Pytania i wątpliwości:

- **Nie, dziękuję, zbyt dużo wydaję na reklamę miesięcznie, na więcej mnie nie stać.**

Dokładnie. Zbyt dużo na nieskuteczną reklamę i dlatego brakuje środków na kolejne. Reklama, którą oferujemy warta jest na chwilę obecną około **8000 PLN** miesięcznie. Przedsiębiorca, który chciałby na własną rękę rozreklamować swoją firmę w taki sposób, musiałby liczyć się takimi kosztami.

- **Na banerach nie ma bezpośrednio nazwy mojej firmy.**

Owszem, nie ma bezpośrednio, ale jest podana „na tacy”, jako najbardziej polecana, zaufana i sprawdzona firma danej branży w mieście. Klient do Państwa trafi na pewno, gdyż nie damy o sobie zapomnieć w Rybniku. Nasza reklama będzie stale się rozszerzać a serwis ulepszać i dostosowywać do potrzeb mieszkańców miasta.

- **Na czym polega oferta serwisu rybnikowo.pl, mówiąca o pomocy w reklamie indywidualnej?**

Będąc naszym członkiem, mogą Państwo liczyć na pomoc przy zorganizowaniu (opcja płatna) dodatkowej reklamy bezpośredniej Państwa firmy. Państwo powierzą nam zadanie, my go realizujemy. Może to być konkretne zlecenie, jak na przykład zamówienie na ulotki, banery reklamowe, wizytówki, stronę internetową, lub zlecenie na pomoc w zorganizowaniu reklamy za określoną kwotę. My, jako firma reklamowa zajmiemy się dla Państwa profesjonalną realizacją powierzonych zadań. Zaoszczędzicie Państwo tym samym dużo cennego czasu i pieniędzy.

- **Czy może się zdarzyć, że w danym miesiącu reklama serwisu na mieście zmniejszy się?**

NIE. Nasza reklama nie stoi w miejscu, ale gna do przodu. W zamierzeniu serwisu jest dążenie do stałego rozwoju naszej reklamy, a tym samym reklamy Państwa firmy. Jeżeli w którymś miesiącu zrezygnowalibyśmy z którejkolwiek formy reklamy, zostanie ona zastąpiona automatycznie inną, mocniejszą i skuteczniejszą.

- **Kto ponosi koszty związane z przyszłą reklamą i dalszym rozwojem serwisu?**

Wszystkie przyszłe koszty reklamowe ponosi właściciel serwisu. Dlatego też macie gwarancję tego, że Wasza miesięczna opłata abonamentowa finansuje przyszłe inwestycje reklamowe – równocześnie działając na korzyść Państwa firmy.



- Czy istnieje podobny serwis w regionie?

NIE, nasz serwis jest unikalnym projektem, który ma na celu stworzenie zamkniętego kręgu najlepszych rybnych firm. Inne serwisy tworzą bazę wszystkich przedsiębiorstw czego efektem jest słaba zauważalność „w tłumie” i mała skuteczność reklamowa.

U nas jest się jednym i jedynym. Ponadto, żaden inny serwis nie zakłada indywidualnej współpracy ze swoimi klientami. Oferujemy pomoc na wielu płaszczyznach.

- Prowadzę salon fryzjerski, czyli moje usługi mogą być oferowane w różnych kategoriach w serwisie. W której głównej kategorii zatem się znajdę?

Znajdziecie się Państwo wszędzie tam, gdzie będziecie potrzebni. Mamy kilkanaście kategorii głównych. W każdej kategorii wymienione są tematycznie poszczególne branże. Jeżeli są Państwo właścicielami salonu fryzjerskiego, usługi firmy będą reklamowane w każdej kategorii, w której mogą się przydać (np. „**ślub i wyjątkowe okazje**” ale i „**zdrowie i uroda**”)



**Dobrze, ale ile to wszystko kosztuje?**

Jeżeli zainteresowała Państwa nasza oferta, prosimy o kontakt. Przygotujemy cennik, który otrzymacie od nas w mailu.

**Skontaktuj się z nami, zanim ktoś inny zajmie Twoje miejsce**

tel. 783 306 710

mail: [serwis@rybnikowo.pl](mailto:serwis@rybnikowo.pl)



**Serdecznie zapraszamy do współpracy!**