

# Управление дебиторской задолженностью: стратегический подход

Ключевой аспект финансовой стабильности и роста бизнеса.



# Стратегическое значение управления задолженностью

Замороженные средства  
Потенциал для инвестиций в  
развитие компании.

Кредитные условия  
Увеличивают продажи, но  
повышают риск неплатежей.

Финансовая стабильность  
Баланс между ростом и  
контролем рисков.



# Инструменты управления дебиторской задолженностью



Сроки оплаты  
Оптимизация периодов  
погашения  
задолженности.



Анализ клиентов  
Оценка  
платежеспособности и  
кредитной истории.



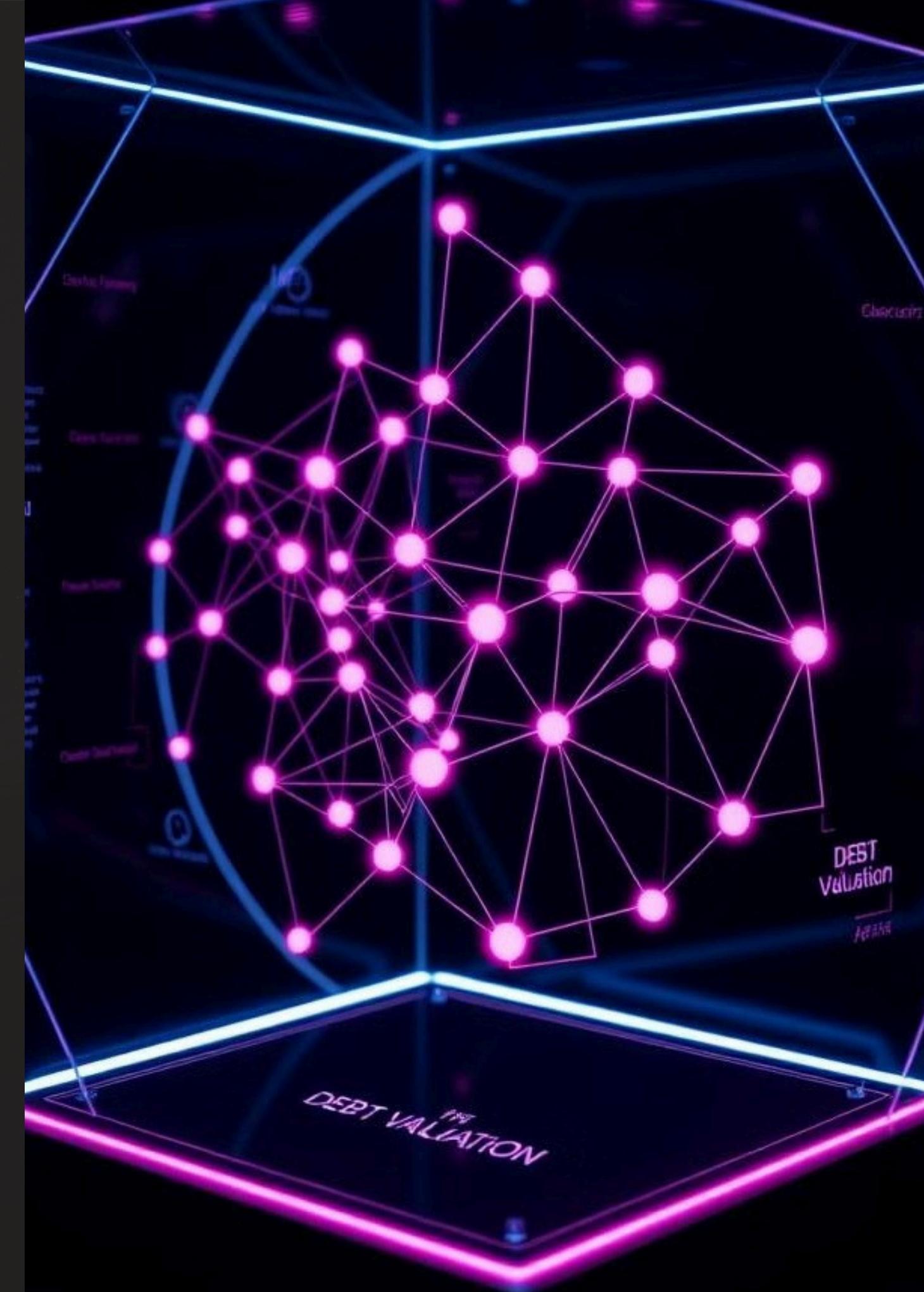
Договорные  
условия  
Разработка гибких  
условий оплаты.



Мониторинг  
Регулярный контроль  
состояния  
задолженности.

# Оценка стоимости задолженности

- 1** Сбор данных  
Анализ истории задолженностей и оборота компании.
- 2** Выявление факторов  
Определение ключевых показателей возврата долгов.
- 3** Построение модели  
Разработка алгоритма оценки стоимости задолженности.
- 4** Тестирование  
Проверка модели на исторических данных.



# Факторинг как инструмент управления



Быстрое получение средств  
Улучшение ликвидности компании.

Передача риска  
Снижение вероятности потерь от неплатежей.

Оптимизация баланса  
Улучшение финансовых показателей предприятия.

Профессиональное взыскание  
Эффективное управление дебиторской задолженностью  
специалистами.

# Льготная кредитная политика

1

Анализ клиентов  
Сегментация по платежеспособности и лояльности.

2

Разработка условий  
Создание системы скидок за раннюю оплату.

3

Внедрение  
Тестирование политики на выбранных клиентах.

4

Оценка эффективности  
Анализ влияния на оборачиваемость и прибыль.



# Ключевые показатели эффективности

Показатель	Описание	Целевое значение
Оборачиваемость дебиторской задолженности	Скорость погашения долгов клиентами	30-45 дней
Коэффициент просроченной задолженности	Доля просроченных платежей	Менее 5%
Средний срок погашения	Среднее время оплаты счетов	До 60 дней



# Результаты внедрения системы управления

## 1 Повышение ликвидности

Ускорение оборачиваемости средств.

## 2 Снижение рисков

Уменьшение вероятности безнадежных долгов.

## 3 Оптимизация кредитной политики

Баланс между привлекательностью для клиентов и  
безопасностью.

## 4 Улучшение финансового планирования

Более точное прогнозирование денежных потоков.

